| Докумен Аккредитованное образовательное час Информация о владельное можений финансово-юрид ФИО: Забелин Алексей Григорьевич | тное учреждение высшего образования цический университет МФЮА» |
|--|--|
| Должность: Ректор | |
| Дата подписания: 27.12.2023 15:43:42 | УТВЕРЖДАЮ |
| Уункальный программный ключ. Рассмотрено и одобрено на заседании 67.264df4e1ca30b0f66ad5b63d9d064a94atcfdbc652d927620ac07f8fdabb79 | Э ГВЕТЖДАЮ |
| Протокол № 5 от 13.03.2023 | Проректор по учебной работе |
| 11po10k031 N2 5 01 15.05.2025 | JI O Myyy yong |
| Председатель совета | личная получеь Н.О. Минькова инициалы, фамилия |
| Н.О. Минькова | « 13 » марта 2023 г. |
| личная полинсь инициалы, фамилия | |
| •/ | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| конт пат номе Голгиа | ana Mauria Amatani anna |
| | ева Ирина Анатольевна ио авторов программы) |
| (y 1. Shaline, etellelib, \$\psi\$ | то авторов программы) |
| Рабочая программа д | цисциплины (модуля) |
| Имило | келогия |
| | сциплины (модуля)) |
| Направление подготовки (специальность): 42.03 | 01 Реклама и связи с общественностью |
| - 42.03. | (код, наименование без кавычек) |
| ОПОП: Реклама и связи с обществе | |
| | енностью в коммерческой сфере |
| ` | , |
| | аочная, заочная аочная, заочная) |
| | аочная, заочная ј |
| Общая трудоемкость: 4 (3.е.) | |
| Всего учебных часов: 144 (ак. час.) | |
| | |

| Формы промежуточной | | CEMECTP | |
|--------------------------|-------|--------------|---------|
| аттестации | очная | очно-заочная | заочная |
| Дифференцированный зачет | 5 | 5 | 6 |

Москва 2023 г.

Год начала подготовки студентов - 2023

1. Цель и задачи освоения дисциплины

| Цель освоения дисциплины | Подготовка будущих бакалавров, владеющих основополагающими знаниями об основных технологиях формирования имиджа, овладение профессиональной терминологией, практическое применение принципов и правил имиджирования. |
|--------------------------------|--|
| Задачи дисциплины | Изучить основные теоретические основы, концепции и практические рекомендации по созданию имиджа. Рассмотреть основополагающие системы создания внутреннего и внешнего корпоративного имиджа, способы их построения;. Изучить структуру и факторы персонального имиджа, способы и средства создания персонального имиджа. |

2. Место дисциплины в структуре ОПОП

| Блок 1 «Дисциплины (модули)» | | | | |
|---|--|--|--|--|
| Дисциплины и практики, знания и умения по которым необходимы как "входные" при изучении данной дисциплины | Культурология Основы теории коммуникации Психология | | | |
| Дисциплины, практики, ГИА, для которых изучение данной дисциплины необходимо как предшествующее | Креативные технологии в рекламе и связях с общественностью | | | |

3. Требования к результатам освоения дисциплины

Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины. Степень сформированности компетенций

| Индикатор | ндикатор Название Планируемые резулобучения | | ФОС | | |
|--|---|---|--------------------|--|--|
| | ОПКЗ Способен использовать многообразие достижений отечественной и мировой культуры в процессе создания медиатекстов и (или) медиапродуктов, и (или) коммуникационных продуктов | | | | |
| ОПК-3.1 | К-3.1 Демонстрирует кругозор в сфере отечественного и мирового культурного процесса Обладать знаниями в сфере отечественного и мирового культурного процесса | | Тест | | |
| ОПК-3.2 | Учитывает достижения отечественной и мировой культуры, а также средства художественной выразительности в процессе создания текстов рекламы и связей с общественностью и (или) иных коммуникационных продуктов | Уметь применять достижения отечественной и мировой культуры, а также средства художественной выразительности в процессе создания текстов рекламы и связей с общественностью и (или) иных коммуникационных продуктов | Контрольная работа | | |
| ОПК4 Способен отвечать на запросы и потребности общества и аудитории в профессиональной деятельности | | | | | |
| ОПК-4.1 | Соотносит социологические данные с запросами и потребностями общества и отдельных аудиторных групп | Обладать знаниями социологических данные с запросами и потребностями общества и отдельных аудиторных групп | Тест | | |

| ОПК-4.2 | Использует основные инструменты поиска информации о текущих запросах и потребностях целевых аудиторий / групп общественности, учитывает основные характеристики целевой аудитории при создании текстов рекламы и связей с общественностью и (или) иных коммуникационных продуктов | Обладать умением использования основных инструментов поиска информации о текущих запросах и потребностях целевых аудиторий | Практическое задание |
|---------|---|--|-------------------------|
|---------|---|--|-------------------------|

4. Структура и содержание дисциплины

Тематический план дисциплины

| № | Название темы | Содержание | Литера- тура | Индикаторы |
|----|---|--|---|--------------------|
| 1. | Имидж и его роль в деловой жизни. | Современное значение термина «имидж». Субъекты имиджирования. Атрибуты, факторы и компоненты имиджа. Концептуальные характеристики имиджа. Разновидности имиджа. Имидж как предмет внимания науки. Тематика исследований, дисциплинарные подходы. Имиджелогия как наука о стратегии, тактике и технологии создания позитивного имиджа. Профессия имиджмейкера. | 9.2.1, 9.1.1, 9.1.2, 9.1.3, 9.2.2 | ОПК-3.1 ОПК-3.2 |
| 2. | Концептуальные модели корпоративного имиджа. | Парадигмальный сдвиг в исследованиях корпоративного имиджа: акцент на особенностях получателя имиджформирующей информации. Традиционная и современная модели коммуникации и имиджа | 9.2.1, 9.1.1, 9.1.2, 9.1.3, 9.2.2 | ОПК-3.1 |
| 3. | Корпоративная репутация в системе имиджирования. | Определение имиджа и репутации в отечественной и зарубежной науке. Возрастание внимания теоретиков и практиков к корпоративной репутации. «Аналоговая школа» о корпоративном имидже и корпоративной репутации. Дифференцирующая школа о корпоративной имидже и корпоративной репутации. | 9.2.1, 9.1.1, 9.1.2, 9.1.3, 9.2.2 | ОПК-3.1 |
| 4. | Корпоративная философия — фундамент имиджа организации. | Понятие корпоративной философии. Основополагающая роль корпоративной философии в формировании имиджа фирмы. Исследование связи корпоративной философии и успешности работы организации. Формы декларирования корпоративной философии. Практика структурирования деклараций философии организации. Ценности организации. Принципы деятельности организации. | 9.2.1, 9.1.1, 9.1.2, 9.1.3, 9.2.2 | ОПК-3.1 ОПК-4.2 |

| технологии формирования внешнего имиджа. Проектирование корпоративного имиджа. Проектирование корпоративного имиджа. Проектирование корпоративного имиджа. 9.1.3, 9.2.2 Проектирование корпоративного имиджа. 9.2.1 ОПК-4 Разработка компонентов внешнего имиджа организации. 1 Целенаправленное управление внутренней коммуникацией в целях имиджирования. Обучение и копсультирование, непосредственно имиджа фирмы. 1 Целенаправленное управление внутренней коммуникацией в целях имиджирования. Обучение и копсультирование, непосредственно иниджа организации в глазах персонала. 1 Программы стимулирования труда и формирование позитивного имиджа организации. Программы стимулирования. Денежные и неденежные формы поощрения. 1 ОПК-4 ОПК | | _ | | | |
|---|---------------|-----------------|--|--------|-----------|
| формирования внешнего имиджа фирмы. Проектирование корпоративного имиджа. Определение неговых аудиторий. Разработка компонентов внешнего имиджа организации. Определение пелевых аудиторий. Разработка компонентов внешнего имиджа организации. Исмонуликацией в целях имиджирования. Обучение формирования и консультирование, непосредственно имиджа фирмы. Программы стимулирования труда и формирование позитивного имиджа организации. Программы стимулирования дрежение и педележные формирование позитивного имиджа организации. Программы стимулирования дрежение и педележные формы поощрения. 7. Сохранение и защита имиджа. Поддержание провозглашенных имиджа служении декларируемым принципам, организации политерых дение качества работы престижными наградами и сертификатами, членство в авторитетных организациях, поддержание профессиональных стандартов, антикризисный PR. 8. Персональный деловой имидж: Ороессионального, делового имиджа. Факторы имиджа организации профессионального, делового имиджа. Факторы имиджа. Ореессионального, делового имиджа. Факторы имиджа. Ореессионального, делового имиджа. Факторы имиджа. Ореессионального персонального делового имиджа. Ореессионального персонального делового имиджа. Ореессионального, делового имиджа. Факторы имиджа. Ореессионального, делового имиджа. Факторы имиджа. Ореессионального, делового имиджа. Ореессионального персонального делового имиджа. Ореессионального персонального делового имиджа. Ореессионального персональный делового имиджа. Ореессират, типы лица, прическа. Впутрепние факторы, определяющие персональный деловой имидж: уровень нравственности, внешние данные, интеглектуальные, укуложественные, информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кипетический и Понятие «кинстики». Кинетический язык делы поткатичности. Составляющие ки-нетического имиджа делы. ОПК-4 дельный иличности. Составляющие ки-нетического имиджа делы об поткатическое здоровье. | | | · · · | 9.2.1, | ОПК-3.1 |
| висшието имиджа фирмы. Проектирование корпоративного имиджа. Определение целевых адачи имиджевых коммуникаций. Определение целевых аудиторий. Разработка компонентов внешнего имиджа организации. Пененаправленное управление внутренней коммуникацией в целях имиджирования. Обучение и консультирование, непосредственно направленные на поддержание имиджа организации в глазах персопала. Программы стимулирования труда и формирование позитивного имиджа организации. Программы стимулирования. Денежные и недележные формы поощрения. Аспекты сохранения и защиты позитивного имиджа. Организации позитивного имиджа. Организации позитивного имиджа. Организации позитивного имиджа. Организации потверждение качества работы престижными наградами и сертификатами, членство в авторитетных организациях, поддержание профессиональных стандартов, антикризисный Рк. 8. Персональный деловой имидж: структура, факторы. Полятия личностного персонального, делового имиджа. Организации профессионального, делового имиджа. Организациях подрежание профессионального делового имиджа. Внешние факторы персонального делового имиджа. Организациях подрежание профессионального делового имиджа. Организациях подрежание профессионального делового имиджа. Организациях притеремального делового ими | | | * · · · · · · · · · · · · · · · · · · · | - | ОПК-4.2 |
| фирмы. | | | 1 1 1 | - | |
| Определение целевых аудиторий. Разработка компонентов внешнего имиджа организации. Целенаправленное управление внутренней коммуникацией в целях имиджирования. Обучение и консультирование, непосредственно имиджа фирмы. Программы стимулирования труда и формирование позитивного имиджа организации. Программы стимулирования. Дележные и неденежные формы поощрения. 9.2.1, | | внешнего имиджа | | | |
| Ваработка компонентов внешнего имиджа организации. | | фирмы. | • | 9.2.2 | |
| Основы | | | Определение целевых аудиторий. | | |
| Основы технологии формирования и консультирование, непосредственно инправленные на поддержание инправленные на поддержание имиджа организации. Программы стимулирования труда и формирование позитивного имиджа организации программы стимулирования труда и формирование позитивного имиджа организации. Программы стимулирования труда и формирование позитивного имиджа организации. Программы стимулирования труда и имиджа. Спекты сохранения и защиты позитивного имиджа. Поддержание провозглашенных корпоративных стандартов: добросовестность в служении декларируемым принципам, подтверждение качества работы престижными наградами и сертификатами, членство в авторитетных организация, поддержание профессиональных стандартов, антикризисный РR. Персональный деловой имидж: структура, факторы. Понятия личностного персонального, делового имиджа. Факторы и компоненты персонального делового имиджа. Факторы. Внешние факторы персонального делового имиджа. Факторы, определяющие персональный деловой имидж: уровень нравственности, внешние данные, интеллектуальные, художественные, информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. Кинетический и вербальный понятие «кинетики». Кинетического имиджа. 9.2.1, 9.1.3, 9.2.2. | | | Разработка компонентов внешнего имиджа | | |
| технологии формирования направленные на поддержание имиджа организации в глазах персональных позитивного имиджа организации в глазах персональных позитивного имиджа организации поддержание имиджа организации. Программы стимулирования труда и формирование позитивного имиджа организации. Программы стимулирования денежные и неденежные формы поощрения. 7. Сохранение и защита позитивного имиджа. Поддержание провозглашенных корпоративных стандартов: добросовестность в имиджа организации подтверждение качества работы престижными наградами и сертификатами, членство в авторитетных организациях, поддержание профессиональных стандартов, антикризисный PR. 8. Персональный деловой имиджа: обросовестность в профессионального, делового имиджа. Факторы и компоненты персонального делового имиджа. Внешние факторы, определяющие персонального делового имиджа. Внешние факторы, определяющие персональный деловой имидж: уровень нравственности, внешние данные, интеллектуальные, художественные, информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кинетический и вербальный понятие «кинетики». Кинетического имиджа Понятие «кинетики». Кинетического имиджа 9.2.1, 9.1.3, 9.2.2 | | | организации. | | |
| формирования внутреннего имиджа фирмы. Программы стимулирования труда и формирование позитивного имиджа организации в глазах персонала. Программы стимулирования труда и формирование позитивного имиджа организации. Программы стимулирования. Денежные и неденежные формы поощрения. 7. Сохранение и защита имиджа. Поддержание провозглашенных корпоративных стандартов; добросовестность в служении декларируемым принципам, подтверждение качества работы престижными наградами и сертификатами, членство в авторитетных организациях, поддержание профессиональных стандартов, антикризисный PR. 8. Персональный деловой имидж: огранизациях, поддержание профессионального, делового имиджа. Факторы и компоненты персонального делового имиджа. Внешние факторы персонального делового имиджа. Внешние факторы, определяющие персональный деловой имидж: уровень нравственные, интеллектуальные, художественные, информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кинетический и вербальный политие «кинетики». Кинетический язык делов имиджа 92.1, опк-4 91.1, опк-4 9 | 6. | Основы | Целенаправленное управление внутренней | 9.2.1, | ОПК-4.1 |
| внутреннего имиджа фирмы. Программы стимулирования труда и формирование позитивного имиджа организации в глазах персонала. Программы стимулирования труда и формирование позитивного имиджа организации. Программы стимулирования. Денежные и неденежные формы поощрения. 7. Сохранение и защита позитивного имиджа. Поддержание провозглашенных корпоративных стандартов: добросовестность в служении декларируемым принципам, организации подтверждение качества работы престижными наградами и сертификатами, членство в авторитетных организациях, поддержание профессиональных стандартов, антикризисный РR. 8. Персональный деловой имидж: структура, факторы. Внешние факторы персонального делового имиджа. Внешние факторы персонального делового имиджа. Внешние факторы персонального делового имиджа. Одежда, жестикуляция, цветотип, макияж, аксессуары, типы лица, прическа. Внутренние факторы, определяющие персональный деловой имидж: уровень правственности, внешние данные, интеллектуальные, художественные, информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кинетический и вербальный полутие «кинетики». Кинетического имиджа 9.2.1, 91.1, 100ПК-4 | | технологии | | 9.1.1, | |
| внутреннего имиджа фирмы. Программы стимулирования труда и формирование позитивного имиджа организации в глазах персонала. Программы стимулирования труда и формирование позитивного имиджа организации. Программы стимулирования. Денежные и неденежные формы поощрения. 7. Сохранение и защита позитивного имиджа. Поддержание провозглашенных корпоративных стандартов: добросовестность в служении декларируемым принципам, организации подтверждение качества работы престижными наградами и сертификатами, членство в авторитетных организациях, поддержание профессиональных стандартов, антикризисный РR. 8. Персональный деловой имидж: структура, факторы. Внешние факторы персонального делового имиджа. Внешние факторы персонального делового имиджа. Внешние факторы персонального делового имиджа. Одежда, жестикуляция, цветотип, макияж, аксессуары, типы лица, прическа. Внутренние факторы, определяющие персональный деловой имидж: уровень правственности, внешние данные, интеллектуальные, художественные, информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кинетический и вербальный полутие «кинетики». Кинетического имиджа 9.2.1, 91.1, 100ПК-4 | | формирования | | - | |
| имиджа фирмы. Организации в глазах персонала. Программы стимулирования труда и формирование позитивного имиджа организации. Программы стимулирования. Денежные и неденежные формы поощрения. 7. Сохранение и защита позитивного имиджа. Поддержание провозглашенных корпоративных стандартов: добросовестность в служении декларируемым принципам, подтверждение качества работы престижными наградами и сертификатами, членство в авторитетных организациях, поддержание профессиональных стандартов, антикризисный РВ. 8. Персональный деловой имидж: структура, факторы. Внешние факторы персонального делового имиджа. Факторы и компоненты персонального делового имиджа. Факторы и компоненты персонального делового имиджа. 9.2.2 9.1.3, 9.2.2 9.1.3, 9.2.2 9.1.3, 9.2.2 9.2.2 9.2.2 9.2.3 9.2.4 9.2.4 9.3.4 9 | | | | | |
| Программы стимулирования труда и формирование позитивного имиджа организации. Программы стимулирования. Денежные и неденежные формы поощрения. 7. Сохранение и защита позитивного имиджа. Поддержание провозглашенных корпоративных стандартов: добросовестность в служении декларируемым принципам, организации подтверждение качества работы престижными наградами и сертификатами, членство в авторитетных организациях, поддержание профессиональных стандартов, антикризисный PR. 8. Персональный деловой имидж: структура, факторы. Внешние факторы персонального делового имиджа. Факторы и компоненты персонального делового имиджа. 9.2.2, одежда, жестикуляция, цветотип, макияж, аксессуары, типы лица, прическа. Внутренние факторы, определяющие персональный деловой имидж: уровень нравственности, внешние данные, интеллектуальные, художественные, информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кинетический и вербальный позитивного имиджа общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичности. Составляющие ки-нетического имиджа 9.2.1, 0ПК-4 | | * * | | - | |
| формирование позитивного имиджа организации. Программы стимулирования. Денежные и неденежные формы поощрения. 7. Сохранение и защита имиджа. Поддержание провозглашенных корпоративных стандартов: добросовестность в имиджа организации подтверждение качества работы престижными наградами и сертификатами, членство в авторитетных организациях, поддержание профессиональных стандартов, антикризисный РR. 8. Персональный деловой имидж: структура, факторы. Внешние факторы персонального делового имиджа. Факторы и компоненты персонального делового имиджа. 9.1.2, 9.1.3, 9.1.2, 9.1.3, 9.2.2 9.1.3, 9.2.2 9.1.3, 9.2.2 9.2.1, 9.1.3, 9.2.2 9.2.1, 9.1.4, от профессионального делового имиджа. Факторы и компоненты персонального делового имиджа. 9.1.3, 9.2.2 9.1.3, 9.2 | | 7 T F | - | | |
| Программы стимулирования. Денежные и неденежные формы поощрения. 7. Сохранение и защита имиджа. Поддержание провозглашенных (9.2.1, 00ПК-4 общению и дакторы. 8. Персональный деловой имидж: структура, факторы. 8. Внешние факторы. Внешние факторы персонального делового имиджа: общие физические данные, интеллектуальные, художественные, информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кинетический и вербальный Понятие «кинетики». Кинетического имиджа Понятие «кинетики». Кинетического имиджа ОПК-4 ОПК-4 9.2.1, ОПК-4 9.2.1, ОПК-4 | | | | | |
| Неденежные формы поощрения. | | | | | |
| 7. Сохранение и защита позитивного имиджа. Поддержание провозглашенных корпоративных стандартов: добросовестность в служении декларируемым принципам, подтверждение качества работы престижными наградами и сертификатами, членство в авторитетных организациях, поддержание профессиональных стандартов, антикризисный РR. 8. Персональный деловой имидж: структура, факторы. Внешние факторы персонального делового имиджа. Внешние факторы персонального делового имиджа. Внешние факторы персонального делового имиджа. 9.1.2, 9.1.3, 9.2.2 8. Внешние факторы персонального делового имиджа. Факторы и компоненты персонального делового имиджа. 9.1.2, 9.1.3, 9.1.2, 9.1.3, 9.2.2 8. Внешние факторы персонального делового имиджа. Факторы и компоненты персонального делового имиджа. 9.1.2, 9.1.3, 9.2.2 8. Внешние факторы персонального делового имиджа. 9.2.2 8. Внешние факторы персональный делового имиджа. 9.1.2, 9.1.3, 9.1.2, 9.1.3, 9.1.2, 9.1.3, 9.1.3, 9.1.2, 9.1.3, 9 | | | | | |
| защита позитивного корпоративных стандартов: добросовестность в служении декларируемым принципам, подтверждение качества работы престижными наградами и сертификатами, членство в авторитетных организациях, поддержание профессиональных стандартов, антикризисный РR. 8. Персональный деловой имидж: структура, факторы. Внешние факторы персонального делового имиджа. Внешние факторы персонального делового имиджа. Внешние факторы, определяющие персональный деловой имидж: уровень нравственности, внешние данные, информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кинетический и вербальный политичности. Составляющие ки-нетического имиджа 9.2.1, пичности. Составляющие ки-н | $\frac{1}{7}$ | Covacyon | | 0.2.1 | ОПК 4 1 |
| позитивного имиджа организации подтверждение качества работы престижными наградами и сертификатами, членство в авторитетных организациях, поддержание профессиональных стандартов, антикризисный РR. 8. Персональный деловой имидж: профессионального, профессионального, делового имиджа. Факторы и компоненты персонального делового имиджа. Факторы. Внешние факторы персонального делового имиджа. Внешние факторы персонального делового имиджа. 9.2.2, 9.1.3, 9.2.2, 9.1.3, 9.2.2, 9.1.3, 9.2.2 Внешние факторы персонального делового имиджа. Одежда, жестикуляция, цветотип, макияж, аксессуары, типы лица, прическа. Внутренние факторы, определяющие персональный деловой имидж: уровень нравственности, внешние данные, интеллектуальные, художественные, информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кинетический и вербальный понятие «кинетики». Кинетический язык личности. Составляющие ки-нетического имиджа 9.2.1, 9.1.1, | /. | 1 | <u>*</u> | | |
| имиджа организации служении декларируемым принципам, подтверждение качества работы престижными наградами и сертификатами, членство в авторитетных организациях, поддержание профессиональных стандартов, антикризисный РК. 8. Персональный деловой имидж: структура, факторы. Понятия личностного персонального, делового имиджа. Факторы и компоненты персонального делового имиджа. 9.1.2, 9.1.3, 9.1.2, 9.1.3, 9.2.2 Внешние факторы персонального делового имиджа. Факторы и компоненты персонального делового имиджа. 9.1.3, 9.2.2 Внешние факторы, персонального делового имиджа. 9.2.2 Внешние факторы, прические данные, мимика, одежда, жестикуляция, цветотип, макияж, аксессуары, типы лица, прическа. Внутренние факторы, определяющие персональный деловой имидж: уровень нравственности, внешние данные, интеллектуальные, художественные, информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кинетический и вербальный Понятие «кинетики». Кинетический язык личности. Составляющие ки-нетического имиджа 9.1.1, | | · | 1 1 | - | OHK-4.2 |
| организации подтверждение качества работы престижными наградами и сертификатами, членство в авторитетных организациях, поддержание профессиональных стандартов, антикризисный РК. 8. Персональный деловой имидж: структура, факторы. Внешние факторы персонального делового имиджа. Факторы и компоненты персонального делового имиджа. 9.1.2, 9.1.3, 9.1.3, 9.2.2 Внешние факторы персонального делового имиджа. одежда, жестикуляция, цветотип, макияж, аксессуары, типы лица, прическа. Внутренние факторы, определяющие персональный деловой имидж: уровень нравственности, внешние данные, интеллектуальные, художественные, информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кинетический и вербальный Понятие «кинетики». Кинетический язык личности. Составляющие ки-нетического имиджа 9.1.1, | | | | - | |
| наградами и сертификатами, членство в авторитетных организациях, поддержание профессиональных стандартов, антикризисный PR. 8. Персональный деловой имидж: профессионального, делового имиджа. Факторы и компоненты персонального делового имиджа. 9.1.1, 9.1.2, 9.1.3, 9.1.2, 9.1.3, 9.2.2 Имиджа: общие физические данные, мимика, одежда, жестикуляция, цветотип, макияж, аксессуары, типы лица, прическа. Внутренние факторы, определяющие персональный деловой имидж: уровень нравственности, внешние данные, интеллектуальные, художественные, информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кинетический и вербальный Лонятие «кинетики». Кинетический язык личности. Составляющие ки-нетического имиджа 9.1.1, | | | 1 10 1 | - | |
| авторитетных организациях, поддержание профессиональных стандартов, антикризисный РК. 8. Персональный деловой имидж: профессионального, делового имиджа. Факторы и компоненты персонального делового имиджа. 9.2.1, уельные факторы. Внешние факторы персонального делового имиджа. 9.1.2, уельные факторы, определяющие персональный деловой имидж: уровень нравственности, внешние данные, интеллектуальные, художественные, информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кинетический и вербальный Понятие «кинетики». Кинетический язык личности. Составляющие ки-нетического имиджа 9.2.1, опк-4 личности. Составляющие ки-нетического имиджа 9.1.1, | | организации | | 9.2.2 | |
| Персональный Понятия личностного персонального, деловой имидж: профессионального, делового имиджа. Факторы и компоненты персонального делового имиджа. Факторы. Внешние факторы персонального делового имиджа. Внешние факторы персонального делового имиджа. 9.1.2, 9.1.3, имиджа: общие физические данные, мимика, одежда, жестикуляция, цветотип, макияж, аксессуары, типы лица, прическа. Внутренние факторы, определяющие персональный деловой имидж: уровень нравственности, внешние данные, интеллектуальные, художественные, информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кинетический и вербальный понятие «кинетики». Кинетический язык личности. Составляющие ки-нетического имиджа 9.2.1, опк-4 | | | | | |
| 8. Персональный деловой имидж: отруктура, факторы. Понятия личностного персонального, делового имиджа. Факторы и профессионального делового имиджа. Факторы и компоненты персонального делового имиджа. Внешние факторы персонального делового имиджа: общие физические данные, мимика, одежда, жестикуляция, цветотип, макияж, аксессуары, типы лица, прическа. Внутренние факторы, определяющие персональный деловой имидж: уровень нравственности, внешние данные, интеллектуальные, художественные, информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9.2.1, ОПК-4 9. Кинетический и вербальный Понятие «кинетики». Кинетический язык личности. Составляющие ки-нетического имиджа 9.2.1, 9.1.1, 9.1.2, 9.1.1, 9.1.2, 9.1.1, 9.1.2, 9.1.1, 9.1.2, 9.1.1, 9.1.2, 9.1.1 | | | | | |
| деловой имидж: профессионального, делового имиджа. Факторы и компоненты персонального делового имиджа. 9.1.2, 9.1.3, 9.2.2 Внешние факторы персонального делового имиджа. 9.2.2 одежда, жестикуляция, цветотип, макияж, аксессуары, типы лица, прическа. Внутренние факторы, определяющие персональный деловой имидж: уровень нравственности, внешние данные, интеллектуальные, художественные, информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кинетический и вербальный Понятие «кинетики». Кинетический язык 9.2.1, оПК-4 личности. Составляющие ки-нетического имиджа | | | профессиональных стандартов, антикризисный PR. | | |
| структура, факторы. Внешние факторы персонального делового имиджа. 9.1.2, 91.3, имиджа: общие физические данные, мимика, одежда, жестикуляция, цветотип, макияж, аксессуары, типы лица, прическа. Внутренние факторы, определяющие персональный деловой имидж: уровень нравственности, внешние данные, интеллектуальные, художественные, информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кинетический и вербальный понятие «кинетики». Кинетический язык личности. Составляющие ки-нетического имиджа 9.2.1, опк-4 | 8. | Персональный | Понятия личностного персонального, | 9.2.1, | ОПК-4.1 |
| факторы. Внешние факторы персонального делового имиджа: общие физические данные, мимика, одежда, жестикуляция, цветотип, макияж, аксессуары, типы лица, прическа. Внутренние факторы, определяющие персональный деловой имидж: уровень нравственности, внешние данные, интеллектуальные, художественные, информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кинетический и вербальный Понятие «кинетики». Кинетический язык личности. Составляющие ки-нетического имиджа 9.2.1, оПК-4 | | деловой имидж: | профессионального, делового имиджа. Факторы и | 9.1.1, | |
| имиджа: общие физические данные, мимика, одежда, жестикуляция, цветотип, макияж, аксессуары, типы лица, прическа. Внутренние факторы, определяющие персональный деловой имидж: уровень нравственности, внешние данные, интеллектуальные, художественные, информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кинетический и понятие «кинетики». Кинетический язык 9.2.1, ОПК-4 рербальный личности. Составляющие ки-нетического имиджа 9.1.1, | | структура, | компоненты персонального делового имиджа. | 9.1.2, | |
| одежда, жестикуляция, цветотип, макияж, аксессуары, типы лица, прическа. Внутренние факторы, определяющие персональный деловой имидж: уровень нравственности, внешние данные, интеллектуальные, художественные, информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кинетический и вербальный Понятие «кинетики». Кинетический язык личности. Составляющие ки-нетического имиджа 9.2.1, 9.1.1, | | факторы. | Внешние факторы персонального делового | 9.1.3, | |
| аксессуары, типы лица, прическа. Внутренние факторы, определяющие персональный деловой имидж: уровень нравственности, внешние данные, интеллектуальные, художественные, информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кинетический и вербальный Понятие «кинетики». Кинетический язык дербальный личности. Составляющие ки-нетического имиджа 9.1.1, | | | имиджа: общие физические данные, мимика, | 9.2.2 | |
| факторы, определяющие персональный деловой имидж: уровень нравственности, внешние данные, интеллектуальные, художественные, информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кинетический и вербальный Понятие «кинетики». Кинетический язык личности. Составляющие ки-нетического имиджа 9.1.1, | | | одежда, жестикуляция, цветотип, макияж, | | |
| имидж: уровень нравственности, внешние данные, интеллектуальные, художественные, информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кинетический и вербальный Понятие «кинетики». Кинетический язык личности. Составляющие ки-нетического имиджа 9.1.1, | | | аксессуары, типы лица, прическа. Внутренние | | |
| интеллектуальные, художественные, информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кинетический и понятие «кинетики». Кинетический язык 9.2.1, рербальный личности. Составляющие ки-нетического имиджа 9.1.1, | | | факторы, определяющие персональный деловой | | |
| интеллектуальные, художественные, информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кинетический и понятие «кинетики». Кинетический язык 9.2.1, рербальный личности. Составляющие ки-нетического имиджа 9.1.1, | | | имидж: уровень нравственности, внешние данные, | | |
| информационные качества личности, склонность к общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кинетический и вербальный Понятие «кинетики». Кинетический язык личности. Составляющие ки-нетического имиджа 9.1.1, | | | | | |
| общению и лидерству, коммуникабельность, эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кинетический и понятие «кинетики». Кинетический язык 9.2.1, опк-4 вербальный личности. Составляющие ки-нетического имиджа 9.1.1, | | | | | |
| эмпатичность, психическое здоровье. 9. Кинетический и вербальный Понятие «кинетики». Кинетический язык личности. Составляющие ки-нетического имиджа 9.1.1, | | | ± ± | | |
| 9. Кинетический и вербальный Понятие «кинетики». Кинетический язык 9.2.1, личности. Составляющие ки-нетического имиджа 9.1.1, | | | | | |
| вербальный личности. Составляющие ки-нетического имиджа 9.1.1, | 9. | Кинетический и | • | 9.2.1 | ОПК-4.1 |
| | · | | | | J 1.1 |
| THE TAKE TO STATE THE PARTY OF | | • | | | |
| Рекомендации по формированию кинетической 9.1.3, | | титиди. | | - | |
| гекомендации по формированию кинетической 9.1.3, составляющей имиджа. Понятие «вербального 9.2.2 | | | * * * | | |
| имиджа». Факторы, влияющие на вербальный | | | <u> </u> | 9.4.4 | |
| имиджа». Факторы, влияющие на вероальный имидж. Приемы формирования вербального | | | ± ' | | |
| | | | | | |
| имиджа. | 10 | 0 | | 0.2.1 | OFFIC 4.1 |
| | | | | - | ОПК-4.1 |
| технологии коммуникацией в целях формирования 9.1.1, | | | | - | |
| социального позиционирования фирмы. 9.1.2, | | · | | - | |
| имиджа фирмы. Проведения мероприятий, непосредственно 9.1.3, | | имиджа фирмы. | | | |
| направленных на поддержание имиджа 9.2.2 | | | | 9.2.2 | |
| организации в социальном пространстве. | | | организации в социальном пространстве. | | |

Распределение бюджета времени по видам занятий с учетом формы обучения Форма обучения: очная, 5 семестр

| | Voyenerman | Контактная Аудиторные учебные занятия | | | | |
|-------|--------------------------|---------------------------------------|------------------------|-------------------------|------------------------|--|
| № | работа | занятия лекционного типа | лабораторные работы | практические занятия | Самостоятельная работа | |
| 1. | 6 | 2 | 0 | 4 | 10 | |
| 2. | 6 | 2 | 0 | 4 | 10 | |
| 3. | 6 | 2 | 0 | 4 | 10 | |
| 4. | 6 | 2 | 0 | 4 | 10 | |
| 5. | 8 | 4 | 0 | 4 | 7 | |
| 6. | 6 | 4 | 0 | 2 | 6 | |
| 7. | 6 | 4 | 0 | 2 | 6 | |
| 8. | 6 | 4 | 0 | 2 | 6 | |
| 9. | 6 | 4 | 0 | 2 | 6 | |
| 10. | 6 | 4 | 0 | 2 | 5 | |
| | Промежуточная аттестация | | | | | |
| | 2 | 0 | 0 | 0 | 4 | |
| | Консультации | | | | | |
| | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | |
| Итого | 64 | 32 | 0 | 30 | 80 | |

Форма обучения: очно-заочная, 5 семестр

| | Контактная | Аудито | Сомостоятом мод | | | |
|-------|--------------------------|--------------------------|------------------------|-------------------------|------------------------|--|
| № | работа | занятия лекционного типа | лабораторные работы | практические занятия | Самостоятельная работа | |
| 1. | 4 | 2 | 0 | 2 | 10 | |
| 2. | 4 | 2 | 0 | 2 | 10 | |
| 3. | 3 | 1 | 0 | 2 | 10 | |
| 4. | 3 | 1 | 0 | 2 | 10 | |
| 5. | 3 | 1 | 0 | 2 | 10 | |
| 6. | 3 | 1 | 0 | 2 | 10 | |
| 7. | 3 | 1 | 0 | 2 | 10 | |
| 8. | 3 | 1 | 0 | 2 | 10 | |
| 9. | 5 | 1 | 0 | 4 | 10 | |
| 10. | 5 | 1 | 0 | 4 | 12 | |
| | Промежуточная аттестация | | | | | |
| | 2 | 0 | 0 | 0 | 4 | |
| | Консультации | | | | | |
| | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | |
| Итого | 38 | 12 | 0 | 24 | 106 | |

Форма обучения: заочная, 6 семестр

| | | Аудито | | | |
|---|----------------------|--------------------------|------------------------|-------------------------|-----------------|
| № | Контактная работа | занятия лекционного типа | лабораторные работы | практические занятия | Самостоятельная |

| 1 | pa001a | | | | paoora | | |
|-------|--------------------------|-----|---|----|--------|--|--|
| | | | | | | | |
| 1. | 3 | 1 | 0 | 2 | 10 | | |
| 2. | 2 | 1 | 0 | 1 | 10 | | |
| 3. | 2 | 1 | 0 | 1 | 10 | | |
| 4. | 2 | 1 | 0 | 1 | 14 | | |
| 5. | 2 | 1 | 0 | 1 | 14 | | |
| 6. | 2 | 1 | 0 | 1 | 14 | | |
| 7. | 1.5 | 0.5 | 0 | 1 | 12 | | |
| 8. | 1.5 | 0.5 | 0 | 1 | 12 | | |
| 9. | 1.5 | 0.5 | 0 | 1 | 12 | | |
| 10. | 2.5 | 0.5 | 0 | 2 | 10 | | |
| | Промежуточная аттестация | | | | | | |
| | 2 | 0 | 0 | 0 | 4 | | |
| | Консультации | | | | | | |
| | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | | |
| Итого | 22 | 8 | 0 | 12 | 122 | | |

5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

В процессе освоения дисциплины студенту необходимо посетить все виды занятий, предусмотренные рабочей программой дисциплины и выполнить контрольные задания, предлагаемые преподавателем для успешного освоения дисциплины. Также следует изучить рабочую программу дисциплины, в которой определены цели и задачи дисциплины, компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины и планируемые результаты обучения. Рассмотреть содержание тем дисциплины; взаимосвязь тем лекций и практических занятий; бюджет времени по видам занятий; оценочные средства для текущей и промежуточной аттестации; критерии итоговой оценки результатов освоения дисциплины. Ознакомиться с методическими материалами, программно-информационным и материально техническим обеспечением дисциплины.

Работа на лекции

Лекционные занятия включают изложение, обсуждение и разъяснение основных направлений и вопросов изучаемой дисциплины, знание которых необходимо в ходе реализации всех остальных видов занятий и в самостоятельной работе студентов. На лекциях студенты получают самые необходимые знания по изучаемой проблеме. Непременным условием для глубокого и прочного усвоения учебного материала является умение студентов сосредоточенно слушать лекции, активно, творчески воспринимать излагаемые сведения. Внимательное слушание лекций предполагает интенсивную умственную деятельность студента. Краткие записи лекций, конспектирование их помогает усвоить материал. Конспект является полезным тогда, когда записано самое существенное, основное. Запись лекций рекомендуется вести по возможности собственными формулировками. Желательно запись осуществлять на одной странице, а следующую оставлять для проработки учебного материала самостоятельно в домашних условиях. Конспект лучше подразделять на пункты, параграфы, соблюдая красную строку. Принципиальные места, определения, формулы следует сопровождать замечаниями. Работая над конспектом лекций, всегда следует использовать не только основную литературу, но и ту литературу, которую дополнительно рекомендовал лектор.

Практические занятия

Подготовку к практическому занятию следует начинать с ознакомления с лекционным материалом, с изучения плана практических занятий. Определившись с проблемой, следует обратиться к рекомендуемой литературе. Владение понятийным аппаратом изучаемого курса является необходимым, поэтому готовясь к практическим занятиям, студенту следует активно пользоваться справочной литературой: энциклопедиями, словарями и др. В ходе проведения практических занятий, материал, излагаемый на лекциях, закрепляется, расширяется и дополняется при подготовке

сообщений, рефератов, выполнении тестовых работ. Степень освоения каждой темы определяется преподавателем в ходе обсуждения ответов студентов.

Самостоятельная работа

Студент в процессе обучения должен не только освоить учебную программу, но и приобрести навыки самостоятельной работы. Самостоятельная работа студентов играет важную роль в воспитании сознательного отношения самих студентов к овладению теоретическими и практическими знаниями, привитии им привычки к направленному интеллектуальному труду. Самостоятельная работа проводится с целью углубления знаний по дисциплине. Материал, законспектированный на лекциях, необходимо регулярно дополнять сведениями из литературных источников, представленных в рабочей программе. Изучение литературы следует начинать с освоения соответствующих разделов дисциплины в учебниках, затем ознакомиться с монографиями или статьями по той тематике, которую изучает студент, и после этого — с брошюрами и статьями, содержащими материал, дающий углубленное представление о тех или иных аспектах рассматриваемой проблемы. Для расширения знаний по дисциплине студенту необходимо использовать Интернет-ресурсы и специализированные базы данных: проводить поиск в различных системах и использовать материалы сайтов, рекомендованных преподавателем на лекционных занятиях.

Подготовка к сессии

Основными ориентирами при подготовке к промежуточной аттестации по дисциплине являются конспект лекций и перечень рекомендуемой литературы. При подготовке к сессии студенту следует так организовать учебную работу, чтобы перед первым днем начала сессии были сданы и защищены все практические работы. Основное в подготовке к сессии — это повторение всего материала курса, по которому необходимо пройти аттестацию. При подготовке к сессии следует весь объем работы распределять равномерно по дням, отведенным для подготовки, контролировать каждый день выполнения работы.

6. Фонды оценочных средств для текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации и самоконтроля по итогам освоения дисциплины

Технология оценивания компетенций фондами оценочных средств:

- формирование критериев оценивания компетенций;
- ознакомление обучающихся в ЭИОС с критериями оценивания конкретных типов оценочных средств;
- оценивание компетенций студентов с помощью оценочных средств;
- публикация результатов освоения ОПОП в личном кабинете в ЭИОС обучающегося;

Тест для формирования «ОПК-3.1»

Вопрос №1.

Американский стиль ведения переговоров -

Варианты ответов:

- 1. Хороший настрой на переговоры, энергичность, внешнее проявления дружелюбия и открытости, не слишком официальная атмосфера;
- 2. Характерен деловой настрой, без лишних разговоров, что присуще британскому образу жизни консерватизм;
- 3. Избегают официальных обсуждений вопросов один на один. Они стараются сохранить во время переговоров сохранить свою независимость.

Вопрос №2.

Китайский стиль ведения переговоров-

Варианты ответов:

- 1. Чёткое разделения отдельных этапов деловых встреч, первоначальное уточнение позиций, их обсуждение и заключительная стадия переговоров;
- 2. Обладает большой сухостью и педантичностью. Строгая расчётливостью. Вступать в переговоры только тогда, когда есть уверенность нахождения решения;

3. Характерен деловой настрой, без лишних разговоров, что присуще британскому образу жизни консерватизм.

Вопрос №3.

Английский стиль ведения переговоров -

Варианты ответов:

- 1. Избегают официальных обсуждений вопросов один на один. Они стараются сохранить во время переговоров сохранить свою независимость;
- 2. Хороший настрой на переговоры, энергичность, внешнее проявления дружелюбия и открытости, не слишком официальная атмосфера.
- 3. Характерен деловой настрой, без лишних разговоров, что присуще британскому образу жизни консерватизм;

Вопрос №4.

Японский стиль ведения переговоров-

Варианты ответов:

- 1. Трудолюбивость, приверженность к традициям, дисциплина, вежливость и аккуратность;
- 2. Характерен деловой настрой, без лишних разговоров, что присуще британскому образу жизни консерватизм;
- 3. Обладает большой сухостью и педантичностью. Строгая расчётливостью. Вступать в переговоры только тогда, когда есть уверенность нахождения решения.

Вопрос №5.

Немецкий стиль ведения переговоров -

Варианты ответов:

- 1. Характерен деловой настрой, без лишних разговоров, что присуще британскому образу жизни консерватизм;
- 2. Обладает большой сухостью и педантичностью. Строгая расчётливостью. Вступать в переговоры только тогда, когда есть уверенность нахождения решения;
- 3. Хороший настрой на переговоры, энергичность, внешнее проявления дружелюбия и открытости, не слишком официальная атмосфера.

Критерии оценки выполнения задания

| Оценка | Критерии оценивания |
|---------------------|--|
| Неудовлетворительно | от 0% до 30% правильных ответов из общего числа тестовых заданий |
| Удовлетворительно | от 31% до 50% правильных ответов из общего числа тестовых заданий |
| Хорошо | от 51% до 80% правильных ответов из общего числа тестовых заданий |
| Отлично | от 81% до 100% правильных ответов из общего числа тестовых заданий |

Контрольная работа для формирования «ОПК-3.2»

- 1. Сформировать образ делового человека.
- 2.Создать имидж для торжественного (корпоративного) мероприятия.

Ход выполнения работы

Сделать объективную самооценку внешности, выбрать силуэт, цветовую гамму, стиль и сделать (модель) цветной эскиз одежды.

Самооценка внешности

Для объективной самооценки внешности:

- а) ответьте на вопросы тестов в Приложении,
- б) заполните таблицы. Проанализируйте свои параметры.

| | Заполните таблицу оценки параметров внешности. Проставьте | | себе оценки в | |
|--------|---|--------|---------------|--|
| каждом | и пункте по пятибалльной системе. | | | |
| | Тест оценки внешности по 5 -бальной системе | | | |
| | | | | |
| № | ПАРАМЕТРЫ | ОЦЕНКА | | |
| | | | | |
| 1. | Рост 4 | | | |
| | | | | |
| 2. | Bec | 3 | | |
| | | | | |
| 3. | Гармония пропорций | 4 | | |
| | | | | |
| 4. | Осанка | 2 | | |
| | | | | |
| 5. | Цвет волос | 4 | | |
| | | | | |
| 6. | Цвет кожи | 4 | | |
| | | | | |
| 7. | Цвет глаз | 3 | | |
| | | | | |
| | ГОЛОВА | | | |
| | | | | |
| 8. | Волосы (густота, фактура, качество) | 4 | | |
| | | | | |
| 9. | Качество кожи | | | |
| | | | | |
| 10. | Овал лица | 4 | | |
| | | | | |
| 11. | Форма лба | 4 | | |
| | | | | |
| 12. | Брови | 4 | | |
| | | | | |
| 13. | Глаза (разрез, форма) | 4 | | |
| | | | | |
| | | | | |
| 14. | Hoc | | 4 | |
| | | | 4 | |
| 15. | Губы | | | |
| | | | | |
| 16. | Зубы | | 5 | |
| | | | 4 | |
| 17. | Подбородок | | | |
| | | | | |
| 18. | Уши | | 4 | |
| | | | | |

| ФИГУРА Пися | T | | 1 |
|---|-----|---|---|
| 20. Шея 21. Плечи 22. Область декольте, грудь 22. Область декольте, грудь 23. Таляя 24. Живот 25. Бедра 26. Боковая контурная линия в фас (силуят) 27. Передикя контурная линия тудовища в профиль 28. Стина 29. Яголицы 29. Яголицы 29. Яголицы 29. Яголицы 20. Заляя контурная линия спины в профиль 27. Данна вот 28. Контен 29. Яголицы 29. Яголи | 19. | Линия профиля | 4 |
| 20. Шея 21. Плечи 22. Область декольте, грудь 22. Область декольте, грудь 23. Таляя 24. Живот 25. Бедра 26. Боковая контурная линия в фас (силуят) 27. Передикя контурная линия тудовища в профиль 28. Стина 29. Яголицы 29. Яголицы 29. Яголицы 29. Яголицы 20. Заляя контурная линия спины в профиль 27. Данна вот 28. Контен 29. Яголицы 29. Яголи | | | |
| 21. Плечи 22. Область декольте, грудь 23. Талия 24. Жикот 25. Бедра 26. Боковая контурная линия в фас (силуэт) 27. Передияя контурная линия туловища в профиль 28. Стипа 29. Ягодицы 30. Задияя контурная линия спины в профиль 31. Длина ног 32. Верхияя часть ноги до колена 33. Нижняя часть ноги до колена 34. Колени 35. Щикологки 36. Ступии | | ФИГУРА | |
| 21. Плечи 22. Область декольте, грудь 23. Талия 24. Жикот 25. Бедра 26. Боковая контурная линия в фас (силуэт) 27. Передияя контурная линия туловища в профиль 28. Стипа 29. Ягодицы 30. Задияя контурная линия спины в профиль 31. Длина ног 32. Верхияя часть ноги до колена 33. Нижняя часть ноги до колена 34. Колени 35. Щикологки 36. Ступии | | | |
| 22. Область декольте, грудь 23. Талия 24. Живот 25. Бедра 26. Боковая контурная линия в фас (силуэт) 27. Передняя контурная линия туловища в профиль 28. Спина 29. Яголицы 30. Задияя контурная линия спины в профиль 31. Длина ног 32. Верхняя часть ноги до колена 33. Нъккияя часть поги до колена 34. Колени 35. Щиколотки 36. Ступни | 20. | Шея | 4 |
| 22. Область декольте, грудь 23. Талия 24. Живот 25. Бедра 26. Боковая контурная линия в фас (силуэт) 27. Передняя контурная линия туловища в профиль 28. Спина 29. Яголицы 30. Задияя контурная линия спины в профиль 31. Длина ног 32. Верхняя часть ноги до колена 33. Нъккияя часть поги до колена 34. Колени 35. Щиколотки 36. Ступни | | | |
| 23. Талия 24. Живот 25. Бедра 26. Боковая контурная линия в фас (силуэт) 27. Передняя контурная линия туловища в профиль 28. Спина 29. Ягодицы 30. Задняя контурная линия спины в профиль 31. Длина ног 32. Верхная часть ноги до колена 33. Нижияя часть ноги до колена 34. Колени 35. Щиколотки 36. Ступни | 21. | Плечи | 4 |
| 23. Талия 24. Живот 25. Бедра 26. Боковая контурная линия в фас (силуэт) 27. Передняя контурная линия туловища в профиль 28. Спина 29. Ягодицы 30. Задняя контурная линия спины в профиль 31. Длина ног 32. Верхная часть ноги до колена 33. Нижияя часть ноги до колена 34. Колени 35. Щиколотки 36. Ступни | | | |
| 24. Живот 25. Бедра 26. Боковая контурная линия в фас (сипуэт) 27. Передняя контурная линия туловища в профиль. 28. Спина 30. Задняя контурная линия спины в профиль. 31. Длина ног 32. Верхияя часть ноги до колена 33. Ныжияя часть поги до колена 34. Колени 35. Щиколотки 36. Ступии | 22. | Область декольте, грудь | 4 |
| 24. Живот 25. Бедра 26. Боковая контурная линия в фас (силуэт) 27. Передняя контурная линия туловища в профиль. 28. Спина 29. Ягодицы 30. Задияя контурная линия спины в профиль. 31. Длина ног 32. Верхняя часть ноги до колена 33. Нижняя часть ноги до колена 34. Колени 35. Щиколотки 16. Ступии | | | |
| 25. Бедра 26. Боковая контурная линия в фас (силуэт) 27. Передняя контурная линия туловища в профиль 28. Спина 29. Ягодицы 30. Задняя контурная линия спины в профиль 31. Длина ног 32. Верхняя часть ноги до колена 33. Нижняя часть ноги до колена 34. Колени 35. Щиколотки 36. Ступни | 23. | Талия | 4 |
| 25. Бедра 26. Боковая контурная линия в фас (силуэт) 27. Передияя контурная линия туловища в профиль. 28. Спина 29. Ягодицы 30. Задняя контурная линия спины в профиль 31. Длина ног 32. Верхняя часть ноги до колена 33. Нижняя часть ноги до колена 34. Колени 35. Щиколотки 36. Ступни | | | |
| 26. Боковая контурная линия в фас (силуэт) 27. Передняя контурная линия туловища в профиль 28. Спина 30. Задияя контурная линия спины в профиль 31. Длина ног 32. Верхняя часть ноги до колена 33. Нижняя часть ноги до колена 34. Колени 35. Щиколотки 36. Ступни | 24. | Живот | 3 |
| 26. Боковая контурная линия в фас (силуэт) 27. Передняя контурная линия туловища в профиль 28. Спина 30. Задияя контурная линия спины в профиль 31. Длина ног 32. Верхняя часть ноги до колена 33. Нижняя часть ноги до колена 34. Колени 35. Щиколотки 36. Ступни | | | |
| 26. Боковая контурная линия в фас (силуэт) 27. Передняя контурная линия туловища в профиль 28. Спина 30. Задияя контурная линия спины в профиль 31. Длина ног 32. Верхняя часть ноги до колена 33. Нижняя часть ноги до колена 34. Колени 35. Щиколотки 36. Ступни | 25. | Бедра | 4 |
| 27. Передняя контурная линия туловища в профиль 28. Спина 29. Ягодицы 30. Задняя контурная линия спины в профиль 31. Длина ног 32. Верхняя часть поги до колена 33. Нижняя часть ноги до колена 34. Колени 35. Щиколотки 36. Ступни | | | |
| 27. Передняя контурная линия туловища в профиль 28. Спина 29. Ягодицы 30. Задняя контурная линия спины в профиль 31. Длина ног 32. Верхняя часть поги до колена 33. Нижняя часть ноги до колена 34. Колени 35. Щиколотки 36. Ступни | 26. | Боковая контурная линия в фас (силуэт) | 4 |
| 28. Спина 29. Ягодицы 30. Задняя контурная линия спины в профиль 31. Длина ног 32. Верхняя часть ноги до колена 33. Нижняя часть ноги до колена 34. Колени 35. Щиколотки 36. Ступни | | | |
| 28. Спина 29. Ягодицы 30. Задняя контурная линия спины в профиль 31. Длина ног 32. Верхняя часть ноги до колена 33. Нижняя часть ноги до колена 34. Колени 35. Щиколотки 36. Ступни | 27. | Передняя контурная линия туловища в профиль | 4 |
| 29. Ягодицы 30. Задняя контурная линия спины в профиль 31. Длина ног 32. Верхняя часть ноги до колена 33. Нижняя часть ноги до колена 34. Колени 35. Щиколотки 36. Ступни | | | |
| 29. Ягодицы 30. Задняя контурная линия спины в профиль 31. Длина ног 32. Верхняя часть ноги до колена 33. Нижняя часть ноги до колена 34. Колени 35. Щиколотки 36. Ступни | 28. | Спина | 4 |
| 30. Задняя контурная линия спины в профиль 31. Длина ног 32. Верхняя часть ноги до колена 33. Нижняя часть ноги до колена 34. Колени 35. Щиколотки 36. Ступни | | | |
| 30. Задняя контурная линия спины в профиль 31. Длина ног 32. Верхняя часть ноги до колена 33. Нижняя часть ноги до колена 34. Колени 35. Щиколотки 36. Ступни | 29. | ышиолк | 4 |
| 31. Длина ног 32. Верхняя часть ноги до колена 33. Нижняя часть ноги до колена 34. Колени 35. Щиколотки 36. Ступни | | | |
| 31. Длина ног 32. Верхняя часть ноги до колена 33. Нижняя часть ноги до колена 34. Колени 35. Щиколотки 36. Ступни | 30. | Задняя контурная линия спины в профиль | 4 |
| 32. Верхняя часть ноги до колена 33. Нижняя часть ноги до колена 34. Колени 35. Щиколотки 36. Ступни | | | |
| 32. Верхняя часть ноги до колена 33. Нижняя часть ноги до колена 34. Колени 35. Щиколотки 36. Ступни | 31. | Длина ног | 5 |
| 33. Нижняя часть ноги до колена 34. Колени 35. Щиколотки 36. Ступни | | | |
| 33. Нижняя часть ноги до колена 34. Колени 35. Щиколотки 36. Ступни | 32. | Верхняя часть ноги до колена | 4 |
| 34. Колени 35. Щиколотки 36. Ступни | | | |
| 34. Колени 35. Щиколотки 36. Ступни | 33. | Нижняя часть ноги до колена | 4 |
| 35. Щиколотки 36. Ступни | | | |
| 35. Щиколотки 36. Ступни | 34. | Колени | 4 |
| 36. Ступни | | | |
| 36. Ступни | 35. | Шиколотки | 4 |
| | 33. | - Ankesterial | · |
| | | | |
| 37. Прямизна ног в целом | 36. | Ступни | 4 |
| 37. Прямизна ног в целом | 2.7 | | - |
| | 37. | Прямизна ног в целом | 5 |
| | | | |
| РУКИ | | РУКИ | |
| | | | |
| 38. Верхняя часть руки до локтя | 38. | Верхняя часть руки до локтя | 4 |
| | | | |

| 39. | Нижняя часть руки до локтя | 4 |
|-----|----------------------------|---|
| 40. | Запястье | 5 |
| | | |
| 41. | Кисть | 5 |
| | | |
| 42. | Пальцы | 4 |

Критерии оценки выполнения задания

| Оценка | Критерии оценивания | | |
|---------------------|---|--|--|
| Неудовлетворительно | Обучающийся не знает большей части основного содержания выносимых на контрольную работу вопросов дисциплины, допускает грубые ошибки в формулировках основных понятий и не умеет использовать полученные знания при решении типовых практических задач | | |
| Удовлетворительно | Обучающийся показывает фрагментарный, разрозненный характер знаний, недостаточно правильно формулирует базовые понятия, допускает ошибки в решении практических задач, при этом владеет основными понятиями тем, выносимых на контрольную работу, необходимыми для дальнейшего обучения | | |
| Хорошо | Обучающийся твердо знает материал, грамотно и по существу излагает его, умеет применять полученные знания на практике, но допускает в ответе или в решении задач некоторые неточности, которые может устранить с помощью дополнительных вопросов преподавателя | | |
| Отлично | Обучающийся показывает всесторонние, систематизированные, глубокие знания вопросов контрольной работы и умение уверенно применять их на практике при решении конкретных задач | | |

Тест для формирования «ОПК-4.1»

Вопрос №1.

| 1. Задание: вставьте слово, которое, по вашему мнению, является правильным | и ответом. Хорошс |
|--|-------------------|
| известная крупная выставка, лидирующая по числу участников и экспозицион | нной площади, |
| занимающая ведущее положение в своей отрасли – это | |

Тип ответа: Текстовое поле

Вопрос №2.

Имиджелогия изучает профессиональную деятельность

Варианты ответов:

- 1. по созданию и преобразованию имиджа
- 2. по созданию образов
- 3. манипулированию

Вопрос №3.

Принципы создания делового имиджа

Варианты ответов:

- 1. характер внешней среды
- 2. ожидания аудитории
- 3. корпоративные принципы

Вопрос №4.

Принципы создания политического имиджа

Варианты ответов:

- 1. мотивов, мотиваций и волевых процессов
- 2. мотивов, мотиваций и бессознательных процессов
- 3. мотивов, стимулов и волевых процессов

Вопрос №5.

Содержание понятия имиджа организации включает две составляющие:

Варианты ответов:

- 1. Познавательную и оценочностную.
- 2. Описательную и оценочностную.
- 3. Описательную и бытийную.

Критерии оценки выполнения задания

| Оценка | Критерии оценивания |
|---------------------|--|
| Неудовлетворительно | от 0% до 30% правильных ответов из общего числа тестовых заданий |
| Удовлетворительно | от 31% до 50% правильных ответов из общего числа тестовых заданий |
| Хорошо | от 51% до 80% правильных ответов из общего числа тестовых заданий |
| Отлично | от 81% до 100% правильных ответов из общего числа тестовых заданий |

Практическое задание для формирования «ОПК-4.2»

Принципы создания делового имиджа

Критерии оценки выполнения задания

| Оценка | Критерии оценивания | | |
|---------------------|---|--|--|
| Неудовлетворительно | Работа выполнена не полностью и объем выполненной части работы не позволяет сделать правильных выводов | | |
| Удовлетворительно | Работа выполнена не полностью, но не менее 50% объема, что позволяет получить правильные результаты и выводы; в ходе проведения работы были допущены ошибки | | |
| Хорошо | Работа выполнена в полном объеме с соблюдением необходимой последовательности действий, но допущена одна ошибка или не более двух недочетов и обучающийся может их исправить самостоятельно или с небольшой помощью преподавателя | | |
| Отлично | Работа выполнена в полном объеме без ошибок с соблюдением необходимой последовательности действий | | |

Вопросы для проведения промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины

Тема 1. Имидж и его роль в деловой жизни.

- 1. Службы и специалисты по созданию имиджа на предприятии.
- 2. Роль службы по связям с общественностью в создании имиджа организации.

Тема 2. Концептуальные модели корпоративного имиджа.

3. Понимание источников, факторов, структуры имиджа, связи имиджа с поведением потребителей и корпоративной идентичностью в традиционной и современной моделях.

Тема 3. Корпоративная репутация в системе имиджирования.

- 4. Факторы корпоративной репутации.
- 5. Измерение корпоративной репутации.

Тема 4. Корпоративная философия – фундамент имиджа организа-ции.

- 6. Цели и стратегия организации.
- 7. Рекомендации по разработке декларации философии предприятия.

Тема 5. Основы технологии формирования внешнего имиджа фирмы.

8. Фирменное наименование и аббревиатура, торговая марка, логотип и фирменная шрифтовая надпись, девиз и слоган, лозунг, знамя, флаг, вымпел, фирменный цвет, внешний вид персонала, дизайн интерьера и экстерьера, фирменные бланки, брошюры, рекламные проспекты, упаковочный материал.

Тема 6. Основы технологии формирования внутреннего имиджа фирмы.

- 9. Кадровая политика предприятия как способ формирования внутреннего имиджа фирмы.
- 10. Подбор персонала.
- 11. Система профессиональной адаптации, продвижения и ротации.
- 12. Повышение уровня профессиональных знаний. Тренинги знаний и навыков.

Тема 7. Сохранение и защита позитивного имиджа организации

- 13. Изменчивость и устойчивость имиджа.
- 14. Мониторинг корпоративного имиджа.

Тема 8. Персональный деловой имидж: структура, факторы.

- 15. «Я-концепция» основа персонального имиджа
- 16. Три уровня «Я-концепции».
- 17. Анализ «Я-внутреннего» и «Я-зеркального».

Тема 9. Кинетический и вербальный имидж.

- 18. Выбор модели поведения.
- 19. Универсальные составляющие профессионального поведения.

Тема 10. Основы технологии социального имиджа фирмы.

- 20. Раскрыть этапы управления внешней коммуникацией в целях формирования социального позиционирования фирмы.
- 21. Перечислить мероприятия, непосредственно направленные на поддержание имиджа организации в социальном пространстве.

Уровни и критерии итоговой оценки результатов освоения дисциплины

| | Критерии оценивания | Итоговая оценка |
|----------------------------|---|-------------------------------|
| Уровень1. Недостаточный | Незнание значительной части программного материала, неумение даже с помощью преподавателя сформулировать правильные ответы на задаваемые вопросы, невыполнение практических заданий | Неудовлетворительно/Незачтено |
| Уровень 2. Базовый | Знание только основного материала, допустимы неточности в ответе на вопросы, нарушение логической последовательности в изложении программного материала, затруднения при решении практических задач | Удовлетворительно/зачтено |
| Уровень 3. Повышенный | Твердые знания программного материала, допустимые несущественные неточности при ответе на вопросы, нарушение логической последовательности в изложении программного материала, затруднения при решении практических задач | Хорошо/зачтено |

| Уровень 4. Продвинутый | Глубокое освоение программного материала, логически стройное его изложение, умение связать теорию с возможностью ее применения на практике, свободное решение задач и обоснование принятого решения | Отлично/зачтено |
|---------------------------|---|-----------------|
|---------------------------|---|-----------------|

7. Ресурсное обеспечение дисциплины

| Лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение, в том числе отечественного | Microsoft Windows (лицензионное программное обеспечение) Microsoft Office (лицензионное программное обеспечение) Google Chrome (свободно-распространяемое программное обеспечение) Браузер Спутник (свободно-распространяемое программное обеспечение отечественного производста) Казрегsky Endpoint Security (лицензионное программное обеспечение) «Антиплагиат.ВУЗ» (лицензионное программное обеспечение) |
|--|--|
| производства Современные профессиональные базы данных | Консультант+ (лицензионное программное обеспечение отечественного производства) http://www.garant.ru (ресурсы открытого доступа) |
| Информационные справочные системы | https://elibrary.ru - Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU (ресурсы открытого доступа) https://www.rsl.ru - Российская Государственная Библиотека (ресурсы открытого доступа) https://link.springer.com - Международная реферативная база данных научных изданий Springerlink (ресурсы открытого доступа) https://zbmath.org - Международная реферативная база данных научных изданий zbMATH (ресурсы открытого доступа) |
| Интернет-ресурсы | http://window.edu.ru - Информационная система "Единое окно доступа к образовательным ресурсам" https://openedu.ru - «Национальная платформа открытого образования» (ресурсы открытого доступа) |
| Материально- техническое обеспечение | Учебные аудитории для проведения: занятий лекционного типа, обеспеченные наборами демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий, обеспечивающих тематические иллюстрации, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, помещения для самостоятельной работы, оснащенные компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду организации, помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования. |

8. Учебно-методические материалы

| № | Автор | Название | Издательство | Год издания | Вид издания | Кол-во в библио- теке | Адрес электронного ресурса | Вид доступа |
|---|-------------------------|----------|--------------|----------------|-------------|--------------------------------|----------------------------------|----------------|
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 |
| | 9.1 Основная литература | | | | | | | |

| 9.1.1 | Головлева Е.Л. Грибок Н.Н. Мухаев Р.Т. | Молодежная имиджелогия | Московский гуманитарный университет | 2015 | учебное пособие | - | http://www. iprbookshop.ru /74708.html | по логину и паролю |
|-------------------------------|--|---|--|------|------------------------------------|---|--|-----------------------------|
| 9.1.2 | Протасова О.Л. Бикбаева Э.В. Наумова М.Д. | Связи с общественностью и имидж в политической сфере российского общества | Тамбовский государственный технический университет, ЭБС АСВ | 2015 | учебное пособие | - | http://www. iprbookshop.ru /64567.html | по логину и паролю |
| 9.1.3 | Ушакова Н.В. Стрижова А.Ф. | Имиджелогия (3-е издание) | Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа | 2017 | учебное пособие | - | http://www. iprbookshop.ru /57073.html | по логину и паролю |
| 9.2 Дополнительная литература | | | | | | | | |
| 9.2.1 | Елкина М.В. | Имиджелогия | Сибирский государственный университет физической культуры и спорта | 2013 | учебно- методическое пособие | - | http://www. iprbookshop.ru /65055.html | по логину и паролю |
| 9.2.2 | сост. Андреева С.В. | Имиджелогия | Кемеровский государственный институт культуры | 2017 | учебное пособие | - | http://www. iprbookshop.ru /76333.html | по логину и паролю |

9. Особенности организации образовательной деятельности для лиц с ограниченными возможностями здоровья

В МФЮА созданы специальные условия для получения высшего образования по образовательным программам обучающимися с ограниченными возможностями здоровья (ОВЗ).

Для перемещения инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья в МФЮА созданы специальные условия для беспрепятственного доступа в учебные помещения и другие помещения, а также их пребывания в указанных помещениях с учетом особенностей психофизического развития, индивидуальных возможностей и состояния здоровья таких обучающихся.

При получении образования обучающимся с ограниченными возможностями здоровья при необходимости предоставляются бесплатно специальные учебники и учебные пособия, иная учебная литература. Также имеется возможность предоставления услуг ассистента, оказывающего обучающимся с ограниченными возможностями здоровья необходимую техническую помощь, в том числе услуг сурдопереводчиков и тифлосурдопереводчиков.

Получение доступного и качественного высшего образования лицами с ограниченными возможностями здоровья обеспечено путем создания в университете комплекса необходимых условий обучения для данной категории обучающихся. Информация о специальных условиях, созданных для обучающихся с ограниченными возможностями здоровья, размещена на сайте университета (https://www.mfua.ru/sveden/objects/#objects).

Для обучения инвалидов и лиц с OB3, имеющих нарушения опорно-двигательного аппарата обеспечиваются и совершенствуются материально-технические условия беспрепятственного доступа в учебные помещения, столовую, туалетные, другие помещения, условия их пребывания в указанных помещениях (наличие пандусов, поручней, расширенных дверных проемов и др.).

Для адаптации к восприятию обучающимися инвалидами и лицами с OB3 с нарушенным слухом справочного, учебного материала, предусмотренного образовательной программой по выбранным направлениям подготовки, обеспечиваются следующие условия:

для лучшей ориентации в аудитории, применяются сигналы, оповещающие о начале и конце занятия (слово «звонок» пишется на доске);

внимание слабослышащего обучающегося привлекается педагогом жестом (на плечо кладется рука, осуществляется нерезкое похлопывание);

разговаривая с обучающимся, педагог смотрит на него, говорит ясно, короткими предложениями, обеспечивая возможность чтения по губам.

Компенсация затруднений речевого и интеллектуального развития слабослышащих инвалидов и лиц с

ОВЗ проводится за счет:

- использования схем, диаграмм, рисунков, компьютерных презентаций с гиперссылками, комментирующими отдельные компоненты изображения;
- регулярного применения упражнений на графическое выделение существенных признаков предметов и явлений;
- обеспечения возможности для обучающегося получить адресную консультацию по электронной почте по мере необходимости.

Для адаптации к восприятию инвалидами и лицами с OB3 с нарушениями зрения справочного, учебного, просветительского материала, предусмотренного образовательной программой МФЮА по выбранной специальности, обеспечиваются следующие условия:

ведется адаптация официального сайта в сети Интернет с учетом особых потребностей инвалидов по зрению, обеспечивается наличие крупношрифтовой справочной информации о расписании учебных занятий;

в начале учебного года обучающиеся несколько раз проводятся по зданию МФЮА для запоминания месторасположения кабинетов, помещений, которыми они будут пользоваться;

педагог, его собеседники, присутствующие представляются обучающимся, каждый раз называется тот, к кому педагог обращается;

действия, жесты, перемещения педагога коротко и ясно комментируются;

печатная информация предоставляется крупным шрифтом (от 18 пунктов), тотально озвучивается; обеспечивается необходимый уровень освещенности помещений;

предоставляется возможность использовать компьютеры во время занятий и право записи объяснения на диктофон (по желанию обучающегося).

Форма проведения текущей и промежуточной аттестации для обучающихся с OB3 определяется преподавателем в соответствии с учебным планом. При необходимости обучающемуся с OB3 с учетом его индивидуальных психофизических особенностей дается возможность пройти промежуточную аттестацию устно, письменно на бумаге, письменно на компьютере, в форме тестирования и т.п., либо предоставляется дополнительное время для подготовки ответа.

Год начала подготовки студентов - 2023