

**МОСКОВСКИЙ ФИНАНСОВО-ЮРИДИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ МФЮА**

**МОЛОДЕЖЬ И ОБЩЕСТВО:
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ
РАЗВИТИЯ**

**Материалы X Международной
научно-практической конференции студентов,
магистров и аспирантов**

Ярославль, 24 апреля 2019 года



Ярославль МФЮА 2019

УДК 0.001
ББК 60
М 75

Ответственный редактор:

*директор Ярославского филиала Московского финансово-юридического
университета МФЮА Н.С. Семенова*

Молодежь и общество: проблемы и перспективы развития:
сборник статей по итогам X Международной научно-практиче-
ской конференции студентов, магистров и аспирантов (Ярославль,
24 апреля 2019 года) / отв. ред. Н.С. Семенова ; Московский финан-
сово-юридический университет МФЮА. – Ярославль : МФЮА,
2019. – 472 с. – Текст: непосредственный.

ISBN 978-5-94811-302-9

Сборник статей включает материалы X Международной научно-практической конференции студентов, магистров и аспирантов, состоявшейся в Ярославском филиале Московского финансово-юридического университета МФЮА 24 апреля 2019 года.

Издание предназначено для студентов, магистров, аспирантов, преподавателей, специалистов-практиков и всех, кого интересуют актуальные проблемы развития общества, его экономики и пути их решения в современных условиях.

УДК 0.001
ББК 60

ISBN 978-5-94811-302-9

© Коллектив авторов, 2019
© Московский финансово-юридический
университет МФЮА, 2019

СОДЕРЖАНИЕ

ПРИВЕТСТВИЕ УЧАСТНИКАМ КОНФЕРЕНЦИИ	11
СЕКЦИЯ ЭКОНОМИКИ	
Руководитель секции: д.э.н. Кайгородцев А.А.	12
<i>Абилов С.М.</i> Интеграция высшего образования, науки и бизнеса	12
<i>Арзиманова Э.Э.</i> Экономические проблемы и перспективы развития Индии	16
<i>Баликова Е.В.</i> История создания пластиковых карт: мировой и Российский опыт, перспективы	19
<i>Баликова Е.В.</i> Оценка использования производственных ресурсов предприятия в условиях финансовой нестабильности	24
<i>Баюмова М.В.</i> Показатели финансовой устойчивости: их расчет и значения	28
<i>Белов В.Е.</i> Механизм системы обеспечения экономической безопасности организации	32
<i>Белозеров В.В.</i> Эффективность факторного анализа при финансовом анализе предприятия	35
<i>Бирюкова А.В.</i> Проблемы классификации и исследования особенностей развития различных типов регионов	39
<i>Бухвалова В.Ю.</i> Роль оценки качества жизни населения в деятельности органов власти	43
<i>Ващенко М.О., Белова Е.А.</i> Роль финансового анализа в принятии управленческих решений на предприятии	46
<i>Великанова В.Е.</i> Оценка масштабов криминализации бизнеса в России	49
<i>Геворкян Э.Г.</i> Приостановление операций по банковским счетам налогоплательщика	53
<i>Григорьева Ю.О., Кузьмина М.Д.</i> Изучение динамики индекса потребительских цен в Ярославле на основе индексов «Оливье» и «Борща»	55
<i>Груднева Е.С.</i> Риски в банковской системе России	58
<i>Губина Д.Г.</i> Тренинги как обязательный элемент развития компании	62
<i>Дубакова А.В.</i> Роль экономической и финансовой интеграции в развитии стран Европейского союза	64
<i>Елезова А.Р.</i> Нефинансовые отчеты как инструмент корпоративной социальной ответственности	66
<i>Епишина Е.О., Ражева Е.М., Семенова Ю.О.</i> Проблемы и перспективы развития личного страхования в России	70

Епишина Е.О., Семенова Ю.О. Коррупция как угроза экономической безопасности предпринимательской деятельности	74
Жаманкулова А.У. К вопросу анализа финансовой устойчивости нефтеперерабатывающих предприятий (на примере ПАО «Орскнефтеоргсинтез»)	80
Жулева П.А. Стратегический финансовый менеджмент в системе управления финансами на предприятии	84
Завгородняя А.В. Издержки производства промышленной продукции и производительность труда	87
Завгородняя А.В. Отчет о прибылях и убытках, его сущность и назначение	89
Закриев Р. И. Влияние финансовой интеграции на экономический рост	92
Иванова Д.И. Влияние инфляции на анализ основных фондов	94
Исаков А.Л. Преимущества процессного подхода в управлении регулярной деятельностью ОАО «РЖД»	96
Козик А.А., Шубнякова М.А. Доступность финансовых услуг: понятие и значение для развития экономики	101
Козлова Д.С. Развитие методов анализа и оценки эффективности финансово-хозяйственной деятельности организации	104
Комарова К.А. Система оценки эффективности деятельности органов местного самоуправления муниципальных образований (на примере Ярославской области)	108
Кротова А.С. Анализ инвестиционной привлекательности сельскохозяйственных организаций Оренбургской области	111
Кротова А.С. Банки и небанковские кредитные организации: общее и особенное	115
Кулакова А. А. Плюсы и минусы применения упрощенной системы налогообложения в организациях малого бизнеса	118
Куриева А.А. Конкурентоспособность региона как экономическое явление	122
Лубина Д.С. Этапы цифровой трансформации банковской индустрии	125
Максимова Е.А. Управление фирмой в условиях кризиса	128
Милова Н.А. Переворот в экономической теории: суть и значение «Общей теории занятости процента и денег»	131
Миронова Е. И. Оценка финансового потенциала Оренбургской области	134
Муратова Л.С., Новожилова П.В. Роль налоговой политики государства в процессе модернизации экономики: российский и зарубежный опыт	137

Николаева А.С. Инновационное развитие промышленности Ярославской области	140
Николова Л.В., Буйрабаева А.М. Инновационные финансовые инструменты	142
Парыгина К.С. Необходимость службы экономической безопасности на предприятии	147
Петривская Н.Ю. К вопросу правового регулирования самозанятости населения России	148
Петривская Н.Ю. Факторинг – понятие, сущность, перспективы и состояние развития российского рынка	151
Почивалова Л.А. Служба экономической безопасности хозяйствующего субъекта	156
Репин Р. П. Особенности планирования прибыли коммерческой организации	158
Скуридина Л.А., Костерин А.А. Налоговое стимулирование зеленой экономики	160
Сластников Н.А., Троицкий А.В. Практика подоходного налогообложения: российский и зарубежный опыт	163
Соколова Е.О., Шепелева Е.О. Анализ доступности финансовых услуг для граждан России	165
Старкина Е.Н. Анализ финансового состояния организации и его информационное обеспечение	169
Суменкова К.М. Методический инструментарий анализа конкурентоспособности регионов (на примере Приволжского федерального округа)	171
Суменкова К.М. Развитие вендинга в России	176
Сухарева А.А. Банковские риски	178
Третьякова А. Т. Оценка состояния и развития пищевой промышленности Оренбургской области	180
Трухачева А.Д., Язева В.С. Стратегия повышения финансовой доступности в России	184
Ульянова Е.Н., Пикалова Д.В., Черенкова П.А. Страхование аккаунтов в бесплатных социальных сетях	187
Фатхутдинова Д.Ш., Фитц С.С. К вопросу о занятости и безработице Оренбургской области	191
Фатхутдинова Д.Ш. Проблемы развития лесной промышленности и пути их решения	194
Худоцаева Г.Р. Роль Банка России в современной экономической системе страны и развитии экономики	196
Чебоха В.О. Меры экономической безопасности местного самоуправления в Восточной Польше	200

<i>Черенкова П.А., Ульянова Е.У.</i> Современные технологии взаимодействия кредитных организаций с клиентами	202
<i>Яцелтов Н. А.</i> Привлечение инвестиций в Ярославскую область	205

СЕКЦИЯ ЮРИСПРУДЕНЦИИ

Руководитель секции: к.э.н. Макаров И.И.	208
<i>Аладьева А.Е.</i> Проблема правового регулирования демографического процесса и привлечения иностранной рабочей силы в Российскую Федерацию.....	208
<i>Армякова А.О., Куликова А.С.</i> Проблемные вопросы правового регулирования трудоустройства молодежи. Квотирование молодежи на государственную службу.....	212
<i>Армякова А.О., Куликова А.С.</i> Буллинг: травля несовершеннолетних	214
<i>Бакулина В.А.</i> Факторы преступности.....	218
<i>Балдина В.А.</i> Криминологическая характеристика личности преступника (взаимосвязь с уголовным правом).....	220
<i>Барцова К.А.</i> Обращения граждан в органы прокуратуры РФ	225
<i>Берсенева Л.А.</i> Совершенствование правового регулирования финансового контроля над использованием средств местных бюджетов в Российской Федерации	229
<i>Бугаева. Е. Р.</i> Имущественные споры при расторжении брака.....	234
<i>Григорова Н.С.</i> Понятие, структура и виды административно-правового статуса человека и гражданина в Российской Федерации	238
<i>Иванова Н.В.</i> Проблемы и перспективы развития института государственной гражданской службы в России	241
<i>Игнатьева Т.В.</i> Пути профилактики административных правонарушений.....	244
<i>Игнатьева Т.В.</i> Пути устранения административных правонарушений.....	247
<i>Кадерматова А.С.</i> Современные российские женщины-преступницы: кто они?	250
<i>Карпова П.А.</i> Контроль и надзор за соблюдением трудового законодательства: общетеоретические и практические аспекты	252
<i>Козлова Ю.С.</i> Банкротство кредитных организаций: особенности и проблемы правового регулирования	254
<i>Коровкина А.Е.</i> Исполнительная власть: анализ основных признаков ОИВ, функции.....	256

<i>Левоненко Р.А.</i> Особенности административной ответственности за правонарушения в области охраны объектов культурного наследия (на примере Калининградской области).....	260
<i>Макарова К.О.</i> Торговля людьми и рабство в России.....	263
Мельникова К.В., Мигачева М.А. Сходства и различия брачного договора в России и США.....	269
<i>Мусонова А.О.</i> Современные методы противодействия коррупции в Российской Федерации.....	270
<i>Норицына Д.О.</i> Проблема реабилитации в уголовном процессе.....	274
<i>Оглезнева А.А.</i> Соизмеримость наказания родителей за ненадлежащее исполнение обязанностей в отношении несовершеннолетних детей.....	275
<i>Онегина В.Е.</i> Понятие терроризма как общественно опасного явления, его исторические метаморфозы, изменения.....	278
<i>Патрашева А.С.</i> Проблемные вопросы алиментных обязательств родителей перед несовершеннолетними детьми.....	281
<i>Попова К.В.</i> Преступность несовершеннолетних.....	283
<i>Потехин А.В.</i> Особенности правового статуса конфиденентов в нормативном регулировании зарубежных стран.....	285
<i>Пыко Ю.М.</i> Антикоррупционная экспертиза российского законодательства.....	287
<i>Салихова А.А.</i> Закон о контрактной системе и его реализация на практике.....	289
<i>Смирнова И.А.</i> Источники правового регулирования нарушений бюджетного законодательства.....	292
<i>Соболева А.С.</i> О проблемных вопросах развития государственной службы в Российской Федерации.....	296
<i>Соловьева Ю.В.</i> Административное наказание в виде лишения права управления транспортным средством: достоинства и недостатки.....	299
<i>Чернякова И.В.</i> Правонарушения, совершаемые во время нахождения осужденных в местах заключения.....	302
СЕКЦИЯ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА И МЕНЕДЖМЕНТА	
Руководитель секции: Тимофеев Е.Г.	306
<i>Бычкова У.С.</i> Значение опросов потребителей в маркетинговых исследованиях.....	306
<i>Галахова О.А., Курова А.Д.</i> Социальное страхование времени и здоровья.....	309
<i>Гомозов В.В., Зарюгина А.С.</i> Развитие механизма управления микро и малым бизнесом.....	311

<i>Инкина Д.Д., Барашикова А.Д.</i> Стратегия голубого океана.....	313
<i>Кабанов М.А., Сазонов А.И.</i> Корпоративная культура в бизнесе	317
<i>Калинина А.Н.</i> Влияние таможенных пошлин, налогов на экономическую безопасность страны	319
<i>Колобов В.А.</i> Действенные способы управления конфликтами в профессиональной сфере	323
<i>Коржева А.Е.</i> Работа с посетителями в организации: рационализация процесса	326
<i>Крылов А.С., Смирнова К.А.</i> Страхование опозданий как новый аспект в рабочей практике	329
<i>Невзорова Ю.И.</i> Проблемы регулирования Интернет-торговли.....	332
<i>Пирогова Л.М.</i> Рационализация телефонного общения	336
<i>Савин А.С.</i> Взаимосвязь систем антикризисного управления и риск-менеджмента на основе мирового опыта	339
<i>Сим А.</i> Типы деловых партнеров и особенности их поведения во время переговоров в профессиональной среде	341
<i>Скачкова П.С.</i> О проблемах и тенденциях развития рынка транспортно-логистических услуг	344
<i>Тихонов И.В.</i> О вовлечении молодых интеллектуалов в процесс совершенствования деятельности органов местного самоуправления.....	347
<i>Чухонкина А.А.</i> Проблемы защиты интеллектуальной собственности	350

СЕКЦИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

Руководитель секции: д.т.н. Мурашов А.А.	353
<i>Федоров В.А., Беркутов А.В.</i> Значение интернет и соцсетей в жизни россиян	353
<i>Ефременко И. Р., Валах А.А.</i> Актуальные вопросы совершенствования техники спринта	356
<i>Краснобаева Е.Ю.</i> Ввод текста на мобильных устройствах	360
<i>Векшин Р.Ю., Медведев В.Ю., Попов К.А.</i> Об одном подходе к вычислению производной функции в точке	362
<i>Розанов А.Б.</i> Моделирование алгоритма обнаружения радиолокационной цели в среде разработки netIjIDEA	365
<i>Седов С.В., Данышов Д.В.</i> Решение тождественных уравнений для поиска целей при помощи радиолокационных станций	370
<i>Тетенова И.Д.</i> Бизнес в социальных сетях как современная форма предпринимательства.....	372
<i>Швецов И.Э.</i> Характеристика языка программирования PHP.....	374

<i>Ширина Е.С.</i> Математическое моделирование эпидемических процессов заболеваемости гриппом и ОРВИ в Ярославской области	376
<i>Юферов Н., Дяглева О.</i> Разработка математической модели отказов сложного технического объекта.....	379

СЕКЦИЯ ГУМАНИТАРНЫХ И ЕСТЕСТВЕННЫХ НАУК

Руководитель секции: к.и.н. Бородкин А.В.	382
<i>Алябьева Е.А., Исакова А.М.</i> Современные аспекты политического поведения граждан Российской Федерации и его последствия	382
<i>Бабаджаниян Г.А.</i> Философия денег: добро или зло?	384
<i>Баранова А.А.</i> Здравоохранение как элемент социальной сферы	386
<i>Батраева А.Р.</i> Ярославский театр: этапы творческого пути.....	390
<i>Батраева А.Р. А.А.</i> Смирнов – забытый русский ученый и шахматист	397
<i>Бобылева А.В.</i> Анализ системы оповещения населения в условиях чрезвычайных ситуаций: проблемы и направления совершенствования (на примере Ярославской области).....	400
<i>Бугаева. Е.Р.</i> Двадцать восемь Панфиловцев, легенды и реальность	403
<i>Бугаева Е.Р.</i> Некоторые аспекты строительства пирамид в Гизе.....	407
<i>Бугаева. Е.Р.</i> Вступление Индии и Пакистана в ШОС	411
<i>Вавилова Н.А.</i> Влияние эмоциональной сферы на поведение подростка в современном обществе.....	415
<i>Заводов Р.А.</i> Определение внутреннего состояния собеседника по его голосу.....	417
<i>Инкина Д.Д., Богомолова Д.Д.</i> Эмоции: подавлять, управлять или расслабиться?	420
<i>Кислова Я.В.</i> Структурные и семантические особенности топонимов (на материале английского языка).....	423
<i>Лебедева Е.С.</i> «Ярославль театральный»: в начале славных дел	426
<i>Мархель М.С.</i> Исследование двигательной активности	428
<i>Патрашева А.С., Барашкова А.Д.</i> Нейробиология мозга: предрасположенность человека к криминалу	432
<i>Побуринная Э.В.</i> Десять великих открытий Леонардо да Винчи	434
<i>Побуринная Э.В.</i> Китайские геополитические доктрины 1991–2000 гг.....	436
<i>Побуринная Э.В.</i> Коррупция от Петра первого до Екатерины второй	439

Поготкин В.О. Новое упражнение «Планка» в борьбе с гиподинамией и возможности использования его в обучении гимнастическим упражнениям	441
Пулатов М.Д. Переселения населения при овладении новыми землями Узбекистана на примере Андижана 1946–1980 гг.	445
Пулатов М.Д. Использование ценностей суфизма в формировании здорового образа жизни	448
Скуридина Л.А. Современное движение феминизма в США	450
Ульянова Е.Н. Межрасовые браки в США	454
Чернякова И.В. Значение кутюмов для развития права Франции	457
Чернякова И.В. Герб Демидовых на фасаде собора Санта-Мария-дель-Фьоре.....	460
Щербинина В.В. Клавдия Ивановна Саввина: ученица В.А. Афанасьева и Н.Н. Бурденко	464
Щербинина В.В. Национальный герой Франции и «просто русский»	468

Уважаемые участники конференции!

Благодарю Вас за то, что откликнулись на наше приглашение принять участие в X Международной научно-практической конференции студентов и аспирантов «Молодежь и общество: проблемы и перспективы развития».

В этом году на конференцию было прислано 186 работ студентов учебных заведений Ярославля и ВУЗов России. Международными участниками стали: Казахстанско-Американский свободный университет, Казахстан, г. Усть-Каменогорск, Андижанский государственный медицинский институт, Андижан, Узбекистан.

61 из наиболее активных участников конференции выступят со своими докладами на секциях.

По традиции пленарное заседание мы посвящаем наиболее памятным и знаменательным юбилейным датам в истории нашей страны, которые отмечаются в этом году. Указом президента 2019 год объявлен Годом театра.

Это связано прежде всего с сохранением и популяризацией лучших отечественных театральных традиций и достижений; доступностью лучших образцов театрального искусства для жителей разных городов, совершенствованием организации театрального дела и привлечением внимания к вопросам театрального образования.

Всего 300 лет назад у нас не строили театральные здания и не создавали постоянные труппы. Но сегодня в стране более 600 театров – исторических и экспериментальных, традиционных и современных, музыкальных и драматических, детских и эстрадных. На отечественных площадках не только ставят собственные спектакли, но и принимают артистов из ведущих театров мира и проводят международные театральные фестивали.

Торжественная церемония открытия Года театра состоялась на сцене Российского государственного академического театра драмы имени Ф. Волкова в Ярославле. Зрителям показали спектакль-путешествие о театре, его истории и разных жанрах театрального искусства. В постановке приняли участие 230 артистов из Казани, Ярославля и Москвы.

На нашей конференции также прозвучат доклады, связанные с историей театра.

Желаю Всем участникам конференции, плодотворной работы, интересных докладов и творческой дискуссии.

Директор Ярославского филиала Московского финансово-юридического университета МФЮА Семенова Наталья Сергеевна

СЕКЦИЯ ЭКОНОМИКИ

Руководитель секции: д.э.н. Кайгородцев А.А.

ИНТЕГРАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ, НАУКИ И БИЗНЕСА

**Абилов С.М., Казахстанско-Американский свободный университет,
Казахстан, г. Усть-Каменогорск**

Научный руководитель: д.э.н., академик РАН Кайгородцев А.А.

В условиях формирования в Казахстане инновационной экономики требуются нетрадиционные методы управления высшими учебными заведениями, которые позволяют существенно повысить эффективность их функционирования. Это свидетельствует об актуальности темы настоящей статьи, посвященной исследованию возможности совершенствования системы управления высшим образованием через интеграцию науки и бизнеса, является весьма актуальной.

Функционирование современных высших учебных заведений можно рассматривать в двух направлениях [1]:

– вуз осуществляет образовательную деятельность в тесном сотрудничестве с работодателями. В свою очередь, работодатель принимает активное участие в формировании профессиональных компетенций специалистов, разработке индивидуальных траекторий обучения студентов, создании системы профессиональной адаптации и наставничества выпускников;

– осуществляется не просто целевая подготовка специалистов для конкретных работодателей, но и профессионалов, способных самостоятельно создать «новых работодателей». Здесь особая роль отводится бизнес-инкубаторам, которые позволяют сформировать предпринимательские компетенции.

Одним из основных условий успешного управления бизнесом является постоянное совершенствование человеческого капитала. Поэтому для решения кадровых и социально-экономических проблем хозяйствующих субъектов необходим поиск новых форм интеграции вузов и сферы бизнеса.

Высшие учебные заведения дают выпускникам фундаментальное академическое образование, однако не всегда располагают высококвалифицированными кадрами в какой-либо конкретной области, способными предоставить им практические навыки для того, чтобы они могли сразу и полноценно включиться в работу в любой отрасли экономики. Решение данной проблемы возможно при развитии системы корпоративного образования как вида дополнительного образования за счет средств «заказчика» услуг, с привлечением его производственной базы и специалистов.

Одним из направлений экономического обеспечения деятельности высших учебных заведений является консолидация ресурсов субъектов социального партнерства – вузов и работодателей в следующих формах [2, с.142–149]:

- прямые инвестиции социальных партнеров в высшее образование;
- предоставление помещений, лабораторной базы, технологического оборудования для проведения учебных занятий, производственных практик и дипломных проектов;
- включение в учебный процесс интеллектуальной собственности социальных партнеров;
- использование в вузах кадрового потенциала хозяйствующих субъектов секторов экономики.

Интеграция вузов и работодателей будет устойчивой и долговременной лишь при условии, что каждый из субъектов социального партнерства осознает и удовлетворяет свой интерес на всех этапах образовательного процесса.

В этой связи с целью интеграции высшего образования, науки и бизнеса актуально создание в регионах совместных научных лабораторий для внедрения результатов исследований непосредственно в различные отрасли, что обеспечит приток инноваций в экономику страны в целом. Достижение этих целей возможно через создание эффективного механизма систематизации трех составляющих – высшего образования, науки и производства.

В совместных научных центрах, лабораториях и технопарках не только создаются идеи и проводятся научные исследования, но и осуществляется их апробация с целью внедрения завершенных инновационных продуктов в развитие экономики страны. Однако для активизации инновационной деятельности отраслей экономики необходима государственная поддержка разработки и внедрения конкурентоспособных продуктов, обязательно основанных на патентоспособных изобретениях.

Система предоставления льгот и субсидий хозяйствующим субъектам, производящим инновационные продукты стимулирует работодателей к созданию системы интеграционного сотрудничества с высшими учебными заведениями.

Здесь немаловажную роль в управлении должно играть государство. Как показывает мировая практика именно интеграционные связи государства, науки и бизнеса является важным условием развития инноваций в Казахстане и России.

На основе анализа управления отечественными интеграционными процессами можно сделать вывод о том, что они охватывают многие направления выработанных мировой практикой рекомендаций. Вместе с тем, большинство предпринимаемых мер остаются безответными, поскольку не всегда удается вовлечь частный бизнес в инновационную деятельность. Самое сложное в этих условиях – это дать возможность бизнесу осознать необходимость активизации их участия в инновациях, проведении и поддержке НИОКР.

Несмотря на то, что по существу хозяйствующие субъекты совместно с вузами и научными центрами и лабораториями должны интегрированно

вести инновационную политику, все возрастающее значение приобретает управленческая роль государства

Создание инновационных ресурсов и формирование инновационной инфраструктуры предполагает обеспечение рынка научными кадрами и создание благоприятных условий и стимулов для исследований и разработок. Также государству следует создать соответствующие рычаги не только повышения качества высшего образования, но и стимулирования вузов к научным исследованиям и разработкам.

Разработка методов, направленных на повышение инновационной активности бизнеса и вузов предполагает разработку эффективных мер, направленных на стимулирование инновационной активности, например, разработку программ поддержки реализации инноваций на предприятиях малого бизнеса, предоставление капитала из государственных средств для качественных инновационных продуктов, создание инновационных центров и т.п. Также в этом направлении государство должно создать стимулирующие меры по содействию интеграции вузов с производством [3].

Формирование благоприятного инновационного климата предполагает создание стимулов для управления инновационной деятельностью. В данном случае государство разрабатывает косвенные меры регулирования (ускоренная амортизация, регулирование отдельных рынков, отраслей и т.п.).

Создание льготного налогообложения и кредитования для развития инноваций, как показывает зарубежная практика, является существенным рычагом активизации инновационной деятельности как для вузов, научных центров и лабораторий, так и для сферы бизнеса. Если разработать механизмы льгот для создания и функционирования совместных технопарков, научных центров и т.п. с целью интеграции образования, науки и бизнеса, то это послужит существенным стимулом для организации совместной инновационной деятельности, которая будет намного эффективней, чем разрозненные и невостребованные результаты.

Роль государства в формировании спроса на инновации может быть определена тем, что оно составляет значительный сегмент в структуре совокупного спроса, следовательно, значительный спрос на инновации может быть предъявлен с его стороны, в том числе в форме государственного заказа.

Одним из важных аспектов усиления инновационных аспектов высшего образования и науки как интегрированных институтов, является расширение ее финансирования, в том числе путем усиления вклада частного бизнеса, иными словами развития внебюджетных источников финансирования. Мировой опыт показывает, что для эффективного создания подобного механизма необходимо, чтобы государство управляло через систему соответствующих налоговых стимулов и льгот для инвестиций бизнес-сектора в эту сферу.

В условиях формирования инновационного рынка высшего образования на стороне спроса и на стороне предложения действуют различные стороны. На данном рынке функционирует достаточно широкий круг посредников, осуществляющих управленческую деятельность через органы службы занятости, регистрации и лицензирования вузов, а также общественные институты и структуры. Следовательно, возникает своеобразная модель партнерских отношений в сфере менеджмента высшего образования, которая значительно отличающаяся от применяемых в сфере отраслей экономики. Особенность моделей социального партнерства в сфере высшего образования заключается в том, что потребность в знаниях, а значит, и спрос на образовательные услуги определяются изменениями уровня и структуры занятости населения страны.

В настоящее время три основных компонента инновационного развития страны, такие как высшее образование, наука и бизнес, функционируют недостаточно слаженно. Как уже было сказано современные тенденции экономического развития Казахстана требуют интеграции этих компонентов и системной их работы. Известная независимость науки, образования и производства как социальных институтов и правовых субъектов, а также непроработанность механизмов интеграции управления не позволяют пока реализовать потенциал объединения усилий всех механизмов инновационного развития экономики.

Сегодня не создано единой правовой базы для более широких интеграционных процессов, органично сочетающих образовательный, научный и профессиональный виды деятельности, поэтому необходимо разработать и принять отдельный самостоятельный, системообразующий закон об интеграции науки, образования и производства.

Говоря об интеграции, нельзя не учитывать роль собственной инновационной инфраструктуры вуза, которая должна включать в себя технопарки, инновационно-технологические центры, бизнес-инкубаторы, центры трансферта и коммерциализации технологий [4, с. 49–55].

В настоящее время Казахстан перенимает западную образовательную технологию согласно Болонского процесса, эффективность которой во многом обусловлены все время растущими инвестициями государства в образовательную сферу, развитием внутренней демократии, автономностью университетов, мобильностью студентов и профессорско-преподавательского состава, возможностью параллельных образовательных траекторий, тесным сотрудничеством с бизнес-структурами и др.

Мировая практика свидетельствует о том, что одним из важнейших факторов, оказавших глубокое влияние на научно-производственный, интеллектуальный прогресс ведущих стран мира явилась интегрированная связь между наукой, бизнесом и высшим образованием.

Таким образом, в настоящее время Республике Казахстан необходимо усилить менеджмент высшего образования через партнерство с наукой и

бизнесом – общей целью которого является поднятие на должный уровень социально-экономическое развитие страны.

Список литературы

1. Государственная программа развития образования на 2011–2020 гг. утверждена Указом Президента РК № 1118 от 7 декабря 2010 г. (в ред. от 27.04.2017).

2. Богачева О.В. Социальное партнерство как одна из форм взаимодействия бизнеса и учреждений высшего профессионального образования // Российское предпринимательство. – 2007. – № 8 Вып. 2 (96). – С. 142–146.

3. Днишев Ф.М., Альжанова Ф.Г. Взаимодействие государства, науки и бизнеса – важное условие развития инноваций в Казахстане // Институт экономики МОН РК. Режим доступа: <http://e-history.kz/ru/contents/view/1067>.

4. Развитие системы высшего образования в Казахстане: инновации, опыт и перспективы / Под ред. Е.А. Колос. – Усть-Каменогорск: ВКГТУ, 2008. – 207 с.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИНДИИ

Арзиманова Э.Э.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования*

«Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: старший преподаватель Грачева Ю.В.

Южная Азия – самобытный регион, представляющий собой цепь противоборствующих сил. Здесь расположены государства, от политических решений которых во многом зависит спокойствие на международной арене. Это в первую очередь Индия, Пакистан, а также ряд стран, соседствующих с ними, такие как Непал, Бутан, Бангладеш, Шри-Ланка, Мальдивы. В настоящее время обстановка в некоторых из вышеперечисленных стран определяется экономической нестабильностью.

К немаловажным проблемам Индии относятся:

1) сильная зависимость сельского хозяйства от погодных условий. Сельское хозяйство остается главным источником доходов. На него приходится 14% ВВП Индии. Но в последние годы из-за частых засух урожаи гибнут. Нет возможности использовать новые технологии, что ведет к снижению объемов производства. Во многих случаях фермеры вынуждены продавать свои продукты компаниям по цене ниже рыночной. Компенсации за потерю урожая минимальны. Около 15 миллионов фермеров в Индии уже покинули свои земли. И этот отток будет усиливаться, поскольку температуры продолжают расти. По последним прогнозам, к

2050 году средняя температура на планете вырастет на 3 градуса по Цельсию. Это грозит тем, что аграрный сектор в Индии может оказаться в критическом положении;

2) утечка средств государственного бюджета в сторону процессов коррупционного характера, то есть хищение средств;

3) в связи с тем, что четвертая часть граждан находится за чертой бедности, социальная политика блокирует ту часть средств, которая должна быть направлена на развитие инфраструктуры страны;

4) Индия – это страна, ориентированная на импорт экономических ресурсов, поэтому основные средства направлены на покупку нефти и угля, в результате чего состояние экономики страны в значительной степени зависит от мировых цен на них.

Кроме того, больше половины Индии сейчас страдает от высокого или чрезвычайно высокого недостатка воды, о чем свидетельствуют данные Института мировых ресурсов. Уровень воды в священной реке Ганг, которая поддерживает все население страны, стремительно падает. По некоторым оценкам, он сократился на четверть. Отсутствие муссонных дождей привело к тому, что запасы воды в стране на самом низком уровне за десятилетие. А сокращение запасов подземных вод в Северной Индии самое большое в мире. При этом большинство из таких источников загрязнены мышьяком и фтором. Люди в провинциях вынуждены запасать воду для того, чтобы прокормить семьи и обеспечить себя всем необходимым для жизни. Цистерны, которые отправляются раз в неделю в удаленные уголки государства, помогают людям выжить, но за привозную воду с жителей провинций собирают сумму, которая превышает средний заработок, поэтому жители вынуждены трудиться на 2–3 работах сразу. Те, у кого не хватает возможностей, чьи урожаи гибнут, заканчивают жизнь самоубийством. И таких случаев немало. По статистике, в Индии происходит пятая часть всех самоубийств в мире;

5) уровень безработицы в Индии достиг критической отметки 6%. Данные показатели являются максимальными за последние несколько лет, так как ранее не превышали 5%. Эта величина постоянно увеличивается примерно на 0,5% за год. Объяснить это можно тяжелыми условиями для развития иностранного бизнеса; в то время как самостоятельный рост, основанный на внутреннем спросе и характеризующийся развитием и усилением рынка труда, не намечается. Причины кроются в отсутствии высококвалифицированных специалистов, имеющих высшее образование. Высокий процент населения занят теневой экономикой, которая не подвергается официальным подсчетам. Все это негативно сказывается на официальной статистике. По прогнозам аналитиков, единственным способом переломить ситуацию является вложение средств в развитие рынка труда;

б) внешний долг стран достиг высокой отметки. Расходы на обслуживание долга наносят удар по экономике. На 2018 год внешний долг Индии достиг отметки свыше 50 млрд\$.

Тем не менее, несмотря на перечисленные проблемы, Индия входит в число лидеров по объему ВВП. Только с 2000 по 2017 год экономика Индии выросла в 3,3 раза. Таким образом, среднегодовой темп прироста реального ВВП Индии составил 7,1%. Во многом рост индийской экономики обусловлен демографическим фактором. На сегодняшний день население страны превышает 1,3 млрд человек, а объем ВВП на душу населения постепенно растет. Такая ситуация создает все условия для активного развития сферы услуг. Ее доля в валовом внутреннем продукте страны уже превысила 50%. Рост сектора услуг вместе с наметившимся расширением среднего класса в Индии способствует ускоренному наращиванию потребления в республике. Важными драйверами экономического ускорения республики также стали расширение финансовой системы и рост доступности финансовых услуг по отношению к большей части населения. Кроме того, заметный экономический рывок южноазиатская страна сделала и за счет развития целого ряда отраслей промышленности. На сегодняшний день Индия уже сумела стать одной из крупнейших сталелитейных держав мира.

При этом в определенной степени республика обязана Китаю своими высокими темпами роста ВВП. Индия сумела наладить отличный экспорт товаров сельского хозяйства, в том числе и в КНР. Страна воспользовалась нехваткой продуктов питания на китайском рынке. Помимо этого, республика начала поставлять по всему миру изделия из тканей. Поскольку текстильная продукция Китая заметно подорожала, Индия стала заместителем китайского рынка. Положительный эффект для экономики дает и мощный рост сектора информационных технологий. Так, индийские IT-специалисты пользуются огромной популярностью у зарубежных компаний. Индия успела стать основным экспортером IT-услуг, важным центром технологичного аутсорсинга для транснациональных корпораций и поставщиком соответствующих специалистов в ведущие страны мира. На IT-сектор приходится большая доля занятости в частном секторе страны.

Доля России в торговом обороте Индии пока скромная. Экспорт из РФ составляет лишь 0,7% всего индийского импорта. По итогам 10 месяцев прошлого года РФ экспортировала в Индию товаров на сумму в 6 млрд долл., а импортировала – на 2,6 млрд. На сегодняшний день страны нацелены на развитие двусторонних отношений и укрепление стратегического партнерства между двумя государствами, желая довести товарооборот между Россией и Индией до 30 млрд долл [2].

По оценкам экспертов Всемирного экономического форума, в дальнейшем ВВП Индии будет расти на 7,5% в год, в результате чего через 10 лет Индия утроит номинальный ВВП и к 2030 году из шестой экономики мира (с номинальным объемом ВВП в 2,6 трлн долл.) станет третьей (с

объемом ВВП по официальному обменному курсу в 6 трлн долл.). И для таких прогнозов есть основания. Бурный рост экономики Индии создает новые возможности для инвестиций и торговли. Ожидания взрывного роста в Индии аналитики основывают на том факте, что в стране относительно молодое население, которое может поддерживать рост потребления. На сегодня средний возраст населения Индии – всего 28 лет. К 2030 году средний возраст индийцев увеличится до 31 года, тогда как в США и Китае он вырастет до 40 лет. На потребление домохозяйств приходится 60% индийского ВВП. Для сравнения: в Китае траты домохозяйств составляют 40% ВВП.

Молодое население создает спрос на массовую занятость. К 2030 году в стране только в сфере производства и обслуживания должно быть создано около 100 млн новых рабочих мест.

Взрывной рост трансформирует и доходы индийских домохозяйств, поднимая страну со «дна экономической пирамиды». Доля семей с высокими доходами через 10 лет увеличится более чем вдвое – с 3% в 2018-м до 7% в 2030-м. В свою очередь, количество домохозяйств со средними доходами подрастет с 54% в настоящий момент до 78% к 2030 году. Численность семей с низкими заработками к этому времени снизится практически втрое (с текущих 43 до 15%). Рост среднего класса выведет из бедности почти 25 млн домохозяйств [3].

Список литературы

1. Итоги 2018 года. Биржевой портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://take-profit.org>.

2. Россия и Индия расширяют форматы сотрудничества [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.gazeta.ru>.

3. Соловьева О. Мир готовится к индийскому экономическому чуду // Независимая газета. – 2019. – 10 января.

ИСТОРИЯ СОЗДАНИЯ ПЛАСТИКОВЫХ КАРТ: МИРОВОЙ И РОССИЙСКИЙ ОПЫТ, ПЕРСПЕКТИВЫ

Баликова Е.В.

Орский гуманитарно-технологический институт (филиал) ОГУ

Научный руководитель: к.э.н., доцент Видищева Р.С.

В современной жизни банковский счет и пластиковая карта – обычное дело. С принципом их работы знаком практически каждый человек, так как банковские карты являются одним из необходимых атрибутов нашей повседневной жизни. Однако данный метод платежных систем совсем недавно был неизвестен широкой общественности. Он прошел сложный путь развития, прежде стать таким, каким мы его все знаем сейчас.

Первую идею кредитной карточки выдвинул американский политический мыслитель Эдвард Беллами в книге «Взгляд назад» в 1888 году.

И первые попытки практического внедрения кредитных карточек так же были сделаны в США. Они изготавливались из картона и не являлись банковскими, а подтверждали лишь кредитоспособность владельца вне его банка. В 1914 году некоторые магазины, а также рестораны стали выдавать богатым клиентам такие карточки для использования в качестве документа при оформлении сделки. Данным способом магазины стремились как бы «привязать» к себе клиента. Впоследствии такой способ назвали программой лояльности клиентов [2].

В 1920-х годах карты стали использоваться не только в магазинах и ресторанах, но и на бензоколонках, их стали называть «бензиновые карты». Материал, из которого делались картонные карты, оказался непрочным, и в 1928 году бостонская компания Farrington Manufacturing выпустила первые металлические карты. На них эмбоссировались, т.е. выдавливались, идентификационные данные о клиенте. Это позволило в некоторой степени автоматизировать процедуру их приема. При оформлении покупки продавец делал отпечаток этих данных на торговом чеке-квитанции, который назывался слип [3].

В 1946 году развитие карт шагнуло вперед. Сотрудник национального банка города Бруклина, Джон Биггинс, положил начал банковским кредитным картам. Он организовал работу по кредитной схеме Charge-it, предусматривающей принятие расписки местными магазинами от клиентов за мелкие покупки. После этого магазин сдавал эти расписки в банк, а тот в свою очередь оплачивал покупки со счетов покупателей.

Такая классическая цепочка расчетов, только уже в усовершенствованном виде, и сейчас используется в банковском бизнесе.

В 1949 году была создана первая массовая и универсальная платежная карточная система DinersClub. Она отличалась от предыдущих систем наличием посредника между клиентами и коммерческими компаниями, который брал на себя проведение всех расчетов. К данной программе было привлечено 10 близлежащих ресторанов города, и за первый месяц оборот составил около 2 тыс. долларов, а уже через четыре месяца около 250 тыс. долларов. Через год 285 торгово-сервисных организаций обслуживали примерно 35 тыс. держателей карт данной компании.

В дальнейшем, вместе с развитием рынка США, операции с банковскими картами стали внедряться повсеместно. Компания DinersClub в 1951 году дала первую лицензию на использование своих схем и своего имени в Великобритании. В дальнейшем появились такие известные платежные системы, как Visa, Mastercard и AmericanExpress.

Эпоха пластиковых карт началась с появления знаменитой на весь мир карты AmericanExpress, выпущенной 1 октября 1958 года. Уже через год ее обладателями стали более 475 тыс. человек и больше 30 тыс. организаций и предприятий.

В СССР карты иностранных компаний и банков появились с 1969 года. Тогда DinersClub и AmericanExpress заключили с Госкоминтуристом СССР агентское соглашение на обслуживание карточек этих платежных систем. Такие же соглашения были подписаны в 1974 году с VisaInternational, в 1975 г. – с EuroCard / MasterCard, а в 1976 г. – с японской JCB International. На фоне этого в СССР было сформировано Всесоюзное акционерное общество «Интурист», организовывавшее расчеты по пластиковым картам иностранных туристов в валютных магазинах «Березка» и гостиницах [4].

Первым советским эмитентом международных карточек стал Внешэкономбанк СССР, выпускавший в 1989 году карточки EuroCard. А в 1994 году в Новосибирске была основана компания «Золотая Корона». В настоящее время офисы компании «Золотая Корона» объединяют 220 банков в 74 регионах России, в странах ближнего и дальнего зарубежья, а также торгово-сервисные предприятия и около 5 млн их клиентов.

Компания «Золотая Корона» реализует следующие основные сервисы:

1) банковские карты (дебетовые, кредитные, оптовые, бензиновые, корпоративные);

2) карты водителя;

3) транспортные карты;

4) социальные карты;

5) денежные переводы;

6) прием платежей и гашение кредитов наличными и по картам (в кассах, банкоматах, киосках);

7) карты лояльности торговых предприятий (бонусные, подарочные, дисконтные, предоплаченные и др.);

8) SMS + Интернет-банк [5].

В отличие от аналогичных пластиковых карт международных платежных систем карты системы «Золотая Корона» имеют невысокую стоимость, но при этом качество и объем операций совершенно не отличается от международных стандартов.

В настоящее время существует масса положительных примеров развития платежных систем, которые используют микропроцессорные пластиковые карты. Каждой национальной платежной системой применяются карты как для операций внутри страны, так и совмещенные с иностранными платежными системами, такими как VisaInternational, EuroCard/ MasterCard и так далее. Наиболее совершенными технологиями обладают магнитно-чиповые карты, имеющие как магнитную полосу, так и микропроцессор. Для совершения крупных покупок, а также в поездках за границу используется «магнитная часть» пластиковой карты по правилам иностранных платежных систем, а «микропроцессорная часть» на территории государств, для платежей на мелкие суммы по правилам и тарифам внутри данной страны.

Развитие рынка пластиковых карт продолжается и по сей день. Так, в России активно развивается рынок кобрендовых карт. Их суть заключается в том, что банк, сотрудничающий с одной или несколькими компаниями-партнерами, позволяет получить скидки и бонусы при использовании его карт. Кобрендовые карты на данный момент становятся все более популярными и их доля в общем объеме выпуска карт быстро растет. Первыми использовать массовые кобрендинговые проекты стали сотовые операторы, банки и авиакомпании. Так, ВТБ24 сотрудничает с интернет-магазином Ozon, «Билайном» и «Уральскими авиалиниями». Однако успешных с коммерческой точки зрения проектов в России не так уж много. Это объясняется рядом причин. Во-первых, российский рынок пластиковых карт достаточно молод, а во-вторых, настоящей целью российских проектов, к сожалению, является не продвижение кобрендов, а получение дополнительной быстрой прибыли.

На данный момент самыми перспективными являются авиакобренды. Их выгода для банков очевидна: чтобы получить бонусный полет, людям нужно много и долго платить. Таким образом, банк увеличивает свою чистую прибыль и продлевает срок проекта. В данной сфере у нескольких крупных банков имеются совместные карты с «Аэрофлотом», «Трансаэро», Austrian Airlines и другими авиаперевозчиками [6].

Также развивается сотрудничество банков с телекоммуникационными компаниями. В число данных компаний, как правило, входит «большая мобильная тройка» операторов (МТС, Билайн, Мегафон). На данный момент сотовые кобренды есть у таких банков, как «Сбербанк» (МТС, MasterCard), «Райффайзен банк» (МТС, Visa), «МБРР» (МТС, MasterCard), «ВТБ24» («Билайн», MasterCard) и «Ситибанк» («МегаФон» и МТС, MasterCard) [7].

Держателей данных карт в первую очередь привлекают простые и понятные схемы расходования бонусов. Например, по карте МТС Сбербанка за каждые потраченные 30 рублей на счет пользователя начисляется 1 балл, а затем 1 тысячу баллов можно обменять на 90 минут разговоров или 300 SMS.

Достаточно перспективными в России являются и программы с автозаправками. Например, в Санкт-Петербурге Ситибанк запустил оригинальный проект с финской сетью АЗС Neste. Обладатели их карт получают массу скидок на топливо, услуги и товары магазинов Neste, а также 1 % от всех покупок на свой бонусный счет. Кроме того, данная карта является универсальной, так как по ней можно получать скидки у крупнейших автодиллеров основных автобрендов, скидки на каско, сервис, покупки автопринадлежностей и многое другое.

В ближайшем будущем, вероятно, появится много новых видов кобрендов. Страховые компании дают прекрасную возможность для развития кобрендинговых продуктов совместно с автопроизводителями, круп-

ными дилерами, сервисными центрами и сетями медицинских клиник. На западе будут набирать обороты и популярные программы для автовладельцев или клубных болельщиков.

Таким образом, операции с пластиковыми карточками открыли банкам новые перспективы финансового обслуживания клиентов и, следовательно, расширили возможности получения банковской прибыли за счет получения комиссионных, взимаемых с операций по картам; увеличения числа клиентов за счет предоставления услуг нового типа; уменьшения расходов на обслуживание наличного оборота и т.д. Кроме того, развитие систем безналичного расчета за счет увеличения количества и объема банковских операций с использованием пластиковых карт, способствует наиболее эффективному интегрированию в мировую экономику и выходу на уровень развитых стран в сфере оказания банковских услуг.

Современные пластиковые карты постоянно совершенствуются и имеют много функциональных возможностей. Они позволяют производить оплату товаров и услуг, получать за них дополнительные бонусы, обналечивать денежные средства, осуществлять денежные переводы и другие банковские операции. Пластиковые карты стали современным и очень эффективным продуктом, который значительно упрощает жизнь человека.

Список литературы

1. Банковская карта [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Банковская_карта.
2. История возникновения и развития пластиковых карт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.bankmib.ru/1047>.
3. История возникновения пластиковой карты [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.banki.ru/wikibank/istoriya_vozniknoveniya_bankovskoy_karty/.
4. Мировой и российский опыт использования банковских карт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://studbooks.net/1234042/bankovskoe_delo/mirovoy_rossiyskiy_opyt_ispolzovaniya_bankovskih_kart.
5. Особенности применения пластиковой карты в российской и зарубежной практике [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://mirznanii.com/a/3178-6/osobennosti-primeneniya-plastikovyykh-kart-v-rossiyskoy-i-zarubezhnoy-praktike>.
6. Перспективы развития пластиковых карт в Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://mirznanii.com/a/243378-7/perspektivy-razvitiya-rynka-plastikovyykh-kart-v-rossiyskoy-federatsii-7>.
7. Рынок банковских пластиковых карт: проблемы и перспективы развития [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/rynok-bankovskih-plastikovyyh-kart-problemy-i-perspektivy-razvitiya>.

ОЦЕНКА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ РЕСУРСОВ ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ ФИНАНСОВОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ

Баликова Е.В.

*Орский гуманитарно-технологический институт (филиал) ОГУ
Научный руководитель: к.э.н., доцент Андреева Т.В.*

В настоящее время в условиях рыночных отношений, когда характерна экономическая нестабильность, когда развитие сменяется периодом кризисов, выживают лишь те предприятия, что наиболее эффективно используют все виды имеющихся ресурсов. Проблема повышения эффективности производства занимает в хозяйственной жизни любого предприятия одно из центральных мест, так как от этого зависит прибыльность и последующее развитие предприятия. Сущность данной проблемы состоит в том, что необходимо стараться увеличивать экономические результаты на каждую единицу затрат в процессе использования уже имеющихся ресурсов.

Южно-Уральский машиностроительный завод является одним из крупнейших и важнейших предприятий тяжелого машиностроения России. Однако на данный момент на АО «МК ОРМЕТО-ЮУМЗ» сложилась очень непростая экономическая ситуация. Неполная загрузка производства и снижение объемов заказов привело к уменьшению оборотных средств предприятия, необходимых для производственных процессов. Вследствие этого на сегодняшний день на предприятии введена процедура наблюдения в надежде его финансово оздоровить.

Итак, давайте разберем подробнее, как же данное предприятие использует свои производственные ресурсы.

В данной работе используется методика комплексной оценки эффективности производственных ресурсов предприятия, разработанная профессором А. Д. Шереметом. Она заключается в изучении и анализе количественных и качественных показателей использования ресурсов. Для проведения анализа использования производственных ресурсов первоначально нам необходимы показатели, приведенные в таблице 1 [1].

Таблица 1 – Показатели использования ресурсов
АО «МК ОРМЕТО-ЮУМЗ» за 2016–2017 гг. [2; 3]

Наименование показателя	2016 г.	2017 г.	Абсолютное отклонение	Темп роста, %
1. Выручка от продаж товаров, продукции, работ, услуг, тыс. руб.	4526069	3868696	–657373	85,48
2. Среднесписочная численность промышленно-производственного персонала, чел.	4102	3537	–565	86,23
3. Оплата труда с начислениями, тыс. руб.	1140401	975581	–164820	85,55

Продолжение таблицы 1

Наименование показателя	2016 г.	2017 г.	Абсолютное отклонение	Темп роста, %
4. Материальные затраты, тыс. руб.	2939466	2853795	-85671	97,09
5. Амортизация, тыс. руб.	89275	80472	-8803	90,14
6. Среднегодовая стоимость производственных фондов, тыс. руб.	2612840	3142216	529376	120,26
7. Оборотные средства, тыс. руб.	1830506	1893152	62646	103,42
8. Среднегодовая выработка на одного работника производственного персонала, тыс. руб.	1103,38	1093,78	-9602,1	99,13
9. Материалоотдача, руб.	1,5398	1,3556	-0,1841	88,04
10. Фондоотдача, руб./руб.	1,73	1,23	-0,5	71,08
11. Оборачиваемость оборотных средств, количество оборотов	2,47	2,04	-0,43	82,59
12. Величина всех совокупных ресурсов	8672719	9189995	517276	106

Также нам необходимы количественные и качественные показатели использования ресурсов по отчету за два промежуточных года, которые представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Сводные данные о показателях интенсификации АО «МК ОРМЕТО-ЮУМЗ» за 2016-2017 гг. [4]

Вид ресурсов	Динамика качественных показателей, темпы роста, %	Прирост ресурса на 1% прироста продукции, %	Доля влияния на 100% прироста продукции, %		Относительная экономия ресурсов
			Экстенсивности	Интенсивности	
1. Производственный персонал	86,23	0,95	94,83	5,17	30,78
2. Оплата труда с начислениями	85,55	1,00	99,51	0,49	813,54
3. Материальные затраты	97,09	0,20	20,07	79,93	341261,42
4. Амортизация	90,14	0,68	67,89	32,11	4163,43
5. Основные производственные фонды	120,26	-1,39	-139,50	239,50	908868,84
6. Оборотные средства	103,42	-0,24	-23,56	123,56	328511,42
7. Комплексная оценка всесторонней интенсификации	105,96	-0,08	-8,41	108,41	1776914,69

По результатам таблицы 2 можно сделать следующие выводы.

1) Прирост продукции сопровождается уменьшением численности производственного персонала. В то же время прирост объема продукции сопровождался уменьшением потребности в материальных затратах, а также увеличением потребности в основных производственных фондах и оборотных средствах в материально-производственных запасах.

Эти данные свидетельствуют о том, что наибольших успехов предприятие добилось в использовании предметов труда, а также основных и оборотных фондов, а особое внимание должно быть уделено использованию трудовых ресурсов.

Величина всех совокупных ресурсов на 1% роста объема продукции снизилась на 0,08%, что является положительным моментом, т.е. свидетельствует о повышении эффективности.

2) При использовании трудовых и материальных ресурсов имеют место как интенсивные, так и экстенсивные факторы влияния.

Что касается основных промышленно-производственных фондов и оборотных средств, то выпуск продукции обеспечивается только за счет интенсивных факторов, т.е. введения новых технологий и усовершенствованного оборудования.

По всей совокупности ресурсов экстенсивные факторы составляют –8%, а интенсивные 108%. Следовательно, для предприятия характерно преимущественно интенсивное развитие.

3) Предприятие получило относительную экономию по материальным затратам, амортизации и оборотным средствам. Однако имеется относительный перерасход по основным производственным фондам.

Для дальнейшего расчета нам необходимы данные для оценки эффективности использования производственных ресурсов, определения прибыли на 1 руб. материальных затрат, расчета отдельных факторов влияющих на рентабельность персонала, на прибыль на 1 руб. основных промышленно-производственных фондов и на сумму прибыли на 1 руб. оборотных средств, приведенные в таблице 3.

Из таблицы 3, видно, что в 2017 г., по сравнению с предыдущим годом, произошло увеличение прибыли на одного работника предприятия на 15%, а прибыли на 1 руб. материальных затрат на 1%. Однако произошло и уменьшение следующих показателей прибыли: на 1 руб. основных промышленно-производственных средств на 19%, на 1 руб. оборотных средств на 13%, на одного работника на 6% и на 1 руб. затрат на оплату труда с начислениями на 6%,

Таким образом, для того, чтобы повысить эффективность использования ресурсов при изготовлении продукции особое внимание следует уделить контролю над израсходованием основных промышленно-производственных средств и оборотных средств предприятия.

Таблица 3 – Данные для оценки эффективности использования производственных ресурсов АО «МК ОРМЕТО-ЮУМЗ» за 2016–2017 гг. [3]

Наименование показателя	2016 г.	2017 г.	Абсолютное отклонение	Темп роста, %
1. Прибыль от продаж, тыс. руб.	236473	232134	–4339	98,17
2. Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	158068	127638	–30430	80,75
3. Среднегодовая стоимость основных промышленно-производственных средств, тыс. руб.	4784	4784	0	100
4. Прибыль до налогообложения на одного работника, тыс. руб.	38534,37	36086,51	–2447,86	93,65
5. Прибыль от продаж на 1 руб. затрат на оплату труда с начислениями, тыс. руб.	0,2074	0,2379	0,0306	114,71
6. Прибыль до налогообложения на 1 руб. затрат на оплату труда с начислениями, тыс. руб.	0,1386	0,1308	–0,0078	94,37
7. Прибыль от продаж на 1 руб. материальных затрат, тыс. руб.	0,0804	0,0813	0,0009	101,12
8. Прибыль от продаж на 1 руб. основных промышленно-производственных средств, тыс. руб.	33,0410	26,6802	–6,3608	80,75
9. Прибыль от продаж на 1 руб. оборотных средств, тыс. руб.	0,1251	0,1086	–0,0165	86,81
10. Рентабельность продаж, %	5,2247	6,0003	0,7756	114,84
11. Доля выручки в стоимости выпущенной продукции	1	1	0	100,00
12. Среднегодовая выработка продукции одним работающим, тыс. руб.	1103,38	1093,78	–9,602	99,13
13. Фондоёмкость продукции, руб./руб.	0,0011	0,0012	0,0002	109,09
14. Коэффициент закрепления	0,4177	0,5526	0,1349	132,30

С помощью метода разниц производится расчет влияния отдельных факторов на рентабельность персонала. По итогам расчетов можно сделать следующие выводы:

1. Снижение суммы прибыли на одного работника на 2,4463 тыс. руб. произошло в связи с повышением рентабельности продаж и среднегодовой выработки одного работающего.

2. Увеличение прибыли на 1 руб. материальных затрат на 0,0009 тыс. руб. произошло в связи с повышением рентабельности продаж. Однако снижение материалоотдачи отрицательно сказалось на этом показателе.

3. Снижение прибыли на 1 руб. основных средств на 4,2537 тыс. руб. произошло в связи со снижением рентабельности продажи и увеличением фондоемкости продукции.

4. Снижение прибыли на 1 руб. оборотных средств на 0,0197 руб. произошло по причине снижения рентабельности продаж и повышения коэффициента закрепления.

Рассмотренный вариант оценки использования производственных ресурсов на основе прибыли на 1 руб. использования ресурсов позволил установить влияние таких отдельных факторов, как снижение рентабельности продаж, уменьшение материалоотдачи и повышение коэффициента закрепления оборотных средств, то есть замедления оборачиваемости оборотных средств, которые отрицательно повлияли на эффективность использования ресурсов. Отрицательное же влияние оказали такие факторы, как снижение среднегодовой выработки одного рабочего и повышение фондоемкости продукции.

Подводя итоги исследования, нужно сказать, что основное влияние должно быть уделено анализу рентабельности продаж, повышение которой можно обеспечить на основе роста объема продаж и снижения себестоимости реализуемой продукции.

Список литературы

1. Анализ использования производственных ресурсов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/analiz-ispolzovaniya-proizvodstvennyh-resursov>.

2. Годовой отчет за 2017 год АО «МК ОРМЕТО-ЮУМЗ» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.ormeto-yumz.ru/files/godowoy-otthet-2017.pdf>.

3. Бухгалтерская отчетность за 2017 год АО «МК ОРМЕТО-ЮУМЗ» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.ormeto-yumz.ru/files/buhgalterckaya_otthetnoct_2017_L_1.pdf.

4. Пояснительная записка за 2017 год АО «МК ОРМЕТО-ЮУМЗ» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.ormeto-yumz.ru/files/royacnitel_naya_zapicka_2017_L_1.pdf.

ПОКАЗАТЕЛИ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ: ИХ РАСЧЕТ И ЗНАЧЕНИЯ

Баюмова М.В.

*Ярославский филиал Финансового университета
при Правительстве Российской Федерации*

Научный руководитель: старший преподаватель Логинова Т.В.

Анализ финансовой устойчивости организации – это важная часть анализа финансового состояния в целом. Финансовая устойчивость определяет долгосрочную платежеспособность любой организации. Статья посвящена показателям, характеризующим финансовую устойчивость организации и их оценке.

Объектом исследования является акционерное общество «Северная Пригородная Пассажирская Компания» (АО «СППК»).

Финансовая устойчивость характеризуется составом и структурой источников финансирования деятельности. Она является следствием сбалансированности финансовых потоков и наличия средств для обеспечения текущей деятельности.

В статье рассмотрена методика определения финансовой устойчивости на основе абсолютных и относительных показателей. В качестве источника информации был использован бухгалтерский баланс АО «СППК» за 2018 год.

Анализ начинается с расчета четырех основных показателей наличия источников формирования запасов и затрат (таблица 1).

Таблица 1. Определение показателей, характеризующих наличие источников формирования запасов и затрат

Показатель	Порядок расчета (строки баланса)	Значение (тыс. руб.)
СОС	$1300 - 1100 + (1530 + 1540)$	-4665971
СД	$1300 - 1100 + 1400 + (1530 + 1540)$	-4664694
ОИ	$1300 - 1100 + 1400 + 1510 + (1530 + 1540)$	-4664694
ЗЗ	$1210 + 1220$	12682

СОС (собственные оборотные средства), представляют собой сумму, на которую оборотные активы организации превышают краткосрочные обязательства. Так как данный показатель отрицательный, то организация не имеет возможности рассчитаться по всем краткосрочным обязательствам, реализовав все свои оборотные активы, что негативно характеризует финансовое положение данной организации.

СД – наличие собственных и долгосрочных заемных источников финансирования запасов и затрат. Данный показатель также отрицательный, что неблагоприятно сказывается на деятельности общества, так как организация не имеет достаточно собственных средств для покрытия всех затрат.

ОИ – общая величина основных источников финансирования запасов и затрат. В данном случае отрицательная, у организации не хватает источников финансирования затрат.

ЗЗ – запасы и затраты. Данный показатель составляет 12682 тыс.руб.

Далее можно сравнить три первых показателя с величиной запасов организации. В нормальных условиях эти показатели должны быть не меньше величины запасов, так как запасы – это наименее ликвидная часть оборотных средств, поэтому они должны финансироваться за счет собственных и долгосрочно привлеченных средств (таблица 2).

По результатам таблицы 2 видно, что в АО «СППК» наблюдается недостаток собственных и заемных средств для покрытия затрат и запасов.

На основе выявленных излишков (недостатков) источников средств для покрытия запасов и затрат определяется тип финансовой устойчивости организации (таблица 3).

Таблица 2. Определение показателей обеспеченности запасов и затрат источниками их формирования

Показатель	Порядок расчета (строки баланса)	Значение (тыс. руб.)
СОС	СОС-33	-4678653
СД	СД-33	-4677376
ОИ	ОИ-33	-4677376

Таблица 3. Определение типа финансовой устойчивости организации

± ΔСОС	± ΔСД	± ΔОИ	Тип финансовой устойчивости
+	+	+	Абсолютная устойчивость
-	+	+	Нормальная устойчивость
-	-	+	Неустойчивое кризисное состояние
-	-	-	Кризисное финансовое состояние

Абсолютная финансовая устойчивость на сегодняшний день в России встречается довольно редко. Выполнение финансовых обязательств организации перед контрагентами и государством гарантирует нормальная финансовая устойчивость. При кризисном состоянии, организация полностью неплатежеспособна и находится на грани банкротства, это связано с тем, что основной элемент оборотных активов «Запасы» не обеспечен источниками финансирования [3, с. 157].

На основе полученных результатов можно сделать вывод, что АО «СППК» находится в кризисном финансовом состоянии, что ставит компанию на грань банкротства. При такой ситуации имеющиеся денежные средства, дебиторская задолженность и другие оборотные активы не покрывают краткосрочные обязательства компании.

В статье рассчитаны и коэффициенты финансовой устойчивости:

1) коэффициент автономии:

$$K_a = \frac{\text{Собственный капитал} + \text{резервы}}{\text{Активы}} = \frac{-3866669}{2335774} = -1,6554.$$

Коэффициент автономии отрицательный (у общества имеются большие убытки), характеризует кризисное финансовое состояние. В такой ситуации компании необходимо немедленно принимать меры по возобновлению устойчивости.

2) Коэффициент финансовой зависимости:

$$K_{фз} = \frac{\text{Валюта баланса}}{\text{Источники собственных средств}} = \frac{2335774}{-3866669} = -0,604.$$

Данный коэффициент свидетельствует о скором банкротстве. Организация рассчитывает на внешние источники финансирования, однако

зависимость от внешних источников негативно сказывается на финансовой устойчивости, так как никто не гарантирует постоянство данных денежных потоков.

3) Индекс постоянного актива:

$$И_{па} = \frac{\text{Внеоборотные активы}}{\text{Собственный капитал}} = \frac{812113}{-3866669} = -0,21.$$

Так как индекс получился отрицательным, это значит, что собственных средств компании не хватает на покрытие внеоборотных активов, которые являются одной из главных составляющих производственного потенциала компании.

4) Коэффициент маневренности

$$К_{м} = \frac{\text{Собственные оборотные средства}}{\text{Собственный капитал}} = \frac{-3866669 - 812113}{-3866669} = \frac{-4678782}{-3866669} = 1,21.$$

Размер коэффициента больше 0,6 говорит о том, что компании не хватает собственных средств, которые могли бы быть направлены на улучшение функционирования деятельности организации [4].

Расчитанные коэффициенты также свидетельствуют о кризисном финансовом состоянии компании. В первую очередь это связано с отрицательным капиталом компании и недостатком собственных оборотных средств.

Для улучшения финансовой устойчивости, данной организации предложено следующее: пополнить источники формирования запасов, для чего привлечь, на выгодных для организации условиях, долгосрочные кредиты, а также оптимизировать структуру краткосрочных. Организовать и проводить контроль за использованием запасов и четко планировать их остатки.

Для успешно функционирующей организации характерно такое состояние, когда запасы полностью покрываются оборотными средствами или же с использованием собственных и привлеченных источников средств. Такое состояние характеризует платежеспособную организацию, которая рационально использует имеющиеся ресурсы.

Список литературы

1. Бурцев А.Л. Анализ финансовой устойчивости организации: теория и сфера применения // Вестник АГТУ. Серия: Экономика. 2017. № 1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-finansovoy-ustoychivosti-organizatsii-teoriya-i-sfera-primeneniya> (дата обращения: 07.04.2019).

2. Данилова Н.Л. Сущность и проблемы анализа финансовой устойчивости коммерческого предприятия // Концепт. 2018. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/suschnost-i-problemy-analiza-finansovoy-ustoychivosti-kommercheskogo-predpriyatiya> (дата обращения: 07.04.2019).

3. Логинова Т.В. Основные подходы к анализу и оценке финансовой устойчивости коммерческой организации. В сборнике: Теоретический и

практический потенциал современной науки. Сборник научных статей. Научный редактор Акутина С.П. – Москва, 2018. – С. 154–158.

4. Значение коэффициента маневренности URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/suschnost-i-problemy-analiza-finansovoy-ustoychivosti-kommercheskogo-predpriyatiya> (дата обращения: 08.04.2019).

МЕХАНИЗМ СИСТЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Белов В.Е.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: д.э.н., доцент Кайгородцев А.А.*

Экономическая безопасность организации – это состояние наиболее эффективного использования ее корпоративных ресурсов (капитала, персонала и пр.) для предотвращения угроз и обеспечения стабильного функционирования предприятия в настоящее время [1].

Система обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта (организации) включает в себя совокупность взаимосвязанных действий управленческого, экономического и правового характера, осуществляемых руководством (владельцем бизнеса) с целью защиты финансовых интересов организации от реальных или потенциальных угроз (действия физических или юридических лиц), которые теряют основные ресурсы [2].

Основой функционирования системы экономической безопасности являются определенные принципы, среди которых следует выделить:

1. Системность.
2. Разумность.
3. Достаточность.
4. Гибкость.
5. Своевременность.
6. Желание защищаться.
7. Умение защищаться.
8. Законность действий.

Механизм обеспечения экономической безопасности предприятия понимается как система организационных, экономических и правовых мер и инструментов, с помощью которых осуществляется регуляторное воздействие на процесс деятельности предприятия с целью защиты его интересов от внутренних и внешних риски [3].

Современные механизмы управления экономической безопасностью компании должны быть адаптивными.

Существуют следующие типы таких механизмов:

1. Механизмы с пассивной адаптацией к внешним факторам среды. Такие механизмы решают проблему системы в несложной, стабильной

и достаточно специфической среде и ориентированы на выбор наиболее благоприятных условий работы компании из тех, которые уже находятся в сформированной «нише» внешней среды. Значительное изменение условий в выбранной «нише» является следствием качественной внутренней реструктуризации экономической и производственной системы компании. Механизмы с пассивной адаптацией к внешним факторам окружающей среды характерны для таких систем управления, как системы бюджетного и финансового контроля, реактивная адаптация, стратегическое и долгосрочное планирование.

2. Механизмы с активной адаптацией. Эти механизмы реализации стратегии компании ориентированы на активное использование факторов окружающей среды в деятельности компании, в частности, на поиск более благоприятных условий при переходе на новые «ниши». Адаптивный ответ компании на изменения внешней среды проявляется главным образом в применении сложных форм стратегического поведения и быстрой обратной перестройке внутренних структур. Основное внимание уделяется формированию систем прогнозирования состояния окружающей среды и реагирования внутренних мер. Эти механизмы подходят для типов контроля, которые были определены И. Ансоффом в качестве систем контроля, разработанных путем выбора стратегии, ранжирования стратегических целей, реакции на слабые сигналы и контроля в контексте стратегических неопределенностей.

3. Механизмы, которые направлены на формирование внешней среды. Такие механизмы используются для создания благоприятных условий для бизнеса компании. Они основаны на предварительной адаптации. Основным ориентиром для использования таких механизмов является формирование элементов среды, обеспечивающих набор внешних параметров, оптимальных для бизнеса компании. Все стратегические решения принимаются на основе интуитивных предложений о состоянии внешней среды и «коллективной логики» [4].

Основной миссией организационного механизма в структуре интегрированного механизма управления экономической безопасностью является поиск новых возможностей, а также обеспечение конкурентного преимущества компании на рынках сбыта на их основе.

Адаптивные механизмы по своей сути представляют собой наборы конкретных действий компании, основанные на информации, полученной в ходе стратегической оценки с использованием методов PEST и SWOT-анализа. Ключевая функция адаптивных механизмов заключается в том, что благодаря им вы можете выбрать эффективную стратегию взаимодействия компании с внешней средой [2].

Основной миссией организационного механизма в структуре интегрированного механизма управления экономической безопасностью является поиск новых возможностей, а также обеспечение конкурентного преимущества компании на рынках сбыта на их основе.

Организационный механизм управления экономической безопасностью компании понимается как набор дифференцированных организационных и структурных механизмов, которые отвечают интересам руководства компании в долгосрочной перспективе, в нестабильной внешней среде и постоянно меняющихся потребностях.

Для разработки целостного организационного механизма стратегического управления компанией в структуре организационного механизма выделяются следующие четыре ключевых компонента:

1. Структурные механизмы, которые решают вопросы моделирования структуры хозяйственной деятельности предприятия, а также развития организационной структуры предприятия, структуры рынков и стратегических направлений деятельности.

2. Организация планирования и управления. В корпоративном управлении выделяются такие функциональные виды деятельности, как стратегическое и оперативное планирование, разработка стратегий и стратегических программ, составление бизнес-планов и составление бюджета.

3. Механизмы контроля, которые включают в себя все виды контроля, используемые при стратегическом управлении в процессе управленческого цикла. За счет контролирующей диагностики выявляются возможности и резервы организации при стратегическом управлении, определяют направления адаптации внутренних возможностей компании к изменению условий во внешней среде.

4. Организация технико-технологического управления, в структуру которой входят стандарты управления и процессов производства. Это дает возможность за счет проектирования данных процессов формировать единую нормативную организационно-техническую базу специализации и кооперирования производства, обеспечивать стандарты и нормы качества, реализовывать внедрение в производство новых технологий и техники, а также обеспечивать безопасные условия труда, защиту прав потребителей, сертификацию продукции и др.

Механизм реализации стратегии развития компании должен основываться на расчетах потребности компании в собственных и привлеченных средствах для достижения стратегических целей.

Различают следующие элементы экономического механизма стратегического управления системой экономической безопасности компании [5]:

1) механизм ценообразования и конкуренции определяется по результатам оценки прогнозируемых рыночных условий на возможных рынках сбыта с учетом предлагаемой конкурентной стратегии продавцов и покупателей, а также влияния факторов окружающей среды на политику поведения компании;

2) механизм самофинансирования инвестиций в производство включает накопление амортизации, реинвестирование нераспределенной прибыли и использование учредительных сборов. Этот механизм сформирован в результате реализации предпринимательских стратегий, и его эффективность зависит от полного достижения целей и решения основ-

ных задач на каждом этапе продвижения к целям, которые изложены в бизнес-планах;

3) механизм государственного регулирования развития компаний должен быть направлен на стимулирование инвестиционной и деловой активности компаний;

4) Механизм заемных средств для обеспечения реализации стратегических программ предприятий предполагает использование заемных средств и иностранных инвестиций, венчурное финансирование, лизинг, инвестирование средств, полученных от размещения акций, выпущенных компаниями.

Все рассмотренные механизмы должны быть включены в единую систему управления экономической безопасностью хозяйствующего субъекта как элементы общей системы управления. Обеспечение экономической безопасности предприятия органично включено в общую структуру его стратегического развития.

Список литературы

1. Винничек Л.Б., Батова В.Н., Павлов А.Ю. Механизм обеспечения экономической безопасности сельскохозяйственных предприятий в современных условиях // Нива Поволжья. 2015. № 4 (37). [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/mehanizm-obespecheniya-ekonomicheskoy-bezopasnosti-selskohozyaystvennyh-predpriyatiy-v-sovremennyh-usloviyah> (дата обращения: 14.04.2019).

2. Веллем Л.А., Макиев А.Т. Механизм обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта // Образование и наука в современных реалиях: материалы VIII Междунар. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 22 февр. 2019 г.). – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2019. – С. 167–177.

3. Коноплева И. А., Богданов И. А. Управление безопасностью и безопасностью бизнеса: учебное пособие для вузов. – М.: ИНФРА-М, 2018. – 448 с.

4. Кормишкина Л.А., Кормишкин Е.Д., Илякова И.Е. Экономическая безопасность организации (предприятия): учебное пособие. – М.: РИОР, 2018. – 293 с.

5. Васильков А.В., Васильков И. А. Безопасность и управление доступом в информационных системах: Учебное пособие. – М.: Форум: НИЦ ИНФРА-М, 2013. – 276 с.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ФАКТОРНОГО АНАЛИЗА ПРИ ФИНАНСОВОМ АНАЛИЗЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

Белозеров В. В.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: д.э.н., доцент Кайгородцев А. А.*

Главной целью деятельности любого коммерческого предприятия является получение прибыли и ее системное увеличение из года в год. В

современных условиях, когда во многих отраслях уровень конкурентоспособности высок, предприятиям необходимо применять эффективные меры для того, чтобы функционировать на выбранной рыночной нише, которую они занимают.

В настоящее время рыночная ситуация сложилась таким образом, что предприятия начинают реализовывать все более существенный уровень самостоятельности. Она выражается в ответственности за итоги финансово-хозяйственной деятельности перед учредителями, акционерами, кредиторами и т.д.

Одной из эффективных мер для увеличения прибыли, а также проведения оценки деятельности предприятия служит качественный финансовый анализ его конечных результатов. Он позволяет оценить финансовое положение фирмы на текущий момент и составить мероприятия по оптимизации и наращиванию прибыльности организации.

Основными приемами финансового анализа выступают:

– горизонтальный (определение изменения абсолютных и относительных величин) и вертикальный анализ (изучение структуры финансовых показателей, путем определения удельного веса конкретного показателя в отчетности) [2];

– трендовый анализ – позволяет выявить основные тенденции в динамике показателей;

– сравнительный анализ – внутривозвратный анализ показателей отчетности самого предприятия и его дочерних предприятий (филиалов), а также межхозяйственный анализ показателей данного предприятия по сравнению с показателями конкурентов или со среднеотраслевыми и средними показателями;

– факторный анализ – представляет собой комплексное и системное изучение взаимодействия различных факторов на изменение величины выбранного показателя.

Факторный анализ – это многогранный метод, который состоит из пяти этапов [3]:

1. Производится отбор факторов.
2. Систематизация и классификация отобранных факторов.
3. Моделирование взаимосвязей между результативными и факторными показателями.
4. Расчет и воздействие выбранных факторов, а также оценка роли каждого из них в изменении величины результативного показателя.
5. Завершающий этап заключается, в практическом использовании факторной модели и предложении мероприятий по оптимизации результативного показателя.

В соответствии с рассмотренными этапами факторный анализ предприятия позволяет решить две основные задачи:

1. Осмыслить влияние каждого фактора на результативный показатель предприятия.

2. Оценить влияние отдельного фактора на изменение конечного результата.

По периоду исследования факторный анализ подразделяется на:

– ретроспективный – состоит в изучении причин прироста результативного показателя за прошлые периоды;

– перспективный – заключается в исследовании поведения факторов и результативных показателей в перспективе.

В общем виде факторный анализ имеет форму математического уравнения. Существует четыре взаимосвязи между факторными моделями:

1. Мультипликативная модель (перемножение показателей), выражается следующей формулой:

$$y = a \times b. \quad (1)$$

2. Аддитивная модель (сложение или вычитание показателей):

$$y = a \pm b \pm c. \quad (2)$$

3. Кратная модель (деление показателей):

$$y = a/b. \quad (3)$$

4. Комбинированная факторная модель:

$$y = (a + b) \times c/d. \quad (4)$$

Взаимосвязь факторной модели зависит от того, что нам нужно рассчитать, т. е. каким образом находится результативный показатель. После того как мы определились с факторной моделью, выбирается методика проведения факторного анализа, по которой мы будем оценивать изменения результативного показателя, под воздействием факторов [1].

Рассмотрим две основные методики факторного анализа:

1. Метод цепных подстановок. Заключается в последовательной замене базисных (прошлогодних) показателей, на фактические (отчетные).

Разберем практический пример на основе расчета изменения фонда рабочего времени под воздействием следующих факторов таблица 1.

Таблица 1. Анализ фонда рабочего времени

Наименования показателя	Абсолютные значения		Изменения (+,-)
	2017 год	2016 год	
Среднегодовая численность работников (ЧР)	752	750	+2
Отработано дней (Д)	310	320	-10
Средняя продолжительность рабочего дня в часах (Ч)	7,85	7,9	-0,05
Фонд рабочего времени (ФРВ)	1829992	1896000	-66008

Сначала определяется взаимосвязь между факторными моделями, далее строится сама факторная модель. Мы будем использовать мультипликативную модель, она будет выглядеть следующим образом:

$$\text{ФРВ}_0 = \text{ЧР}_0 \times \text{Д}_0 \times \text{Ч}_0, \quad (5)$$

где ЧР_0 , Д_0 , Ч_0 – базисные значения факторов.

После того как мы построили базовую модель, приступим к постепенной замене показателей прошлого периода (0), на фактические (1). Приступим к расчетам.

1) $1896000 = 750 \times 320 \times 7,9$ – базовая модель для сравнения (P_0);

2) $1901056 = 752 \times 320 \times 7,9$ – первая замена (P_1);

3) $1841648 = 752 \times 310 \times 7,9$ – вторая замена (P_2);

4) $1829992 = 752 \times 310 \times 7,85$ – третья замена (P_3);

Далее определим влияние каждого фактора в отдельности на изменение фонда рабочего времени.

1) Влияние увеличения среднегодовой численности работников предприятия на фонд рабочего времени:

$РП_0 - РП_1 = 1901056 - 1896000 = 5056$ тыс. руб.

Прирост среднегодовой численности работников благоприятно сказывается на фонде рабочего времени, увеличив его на 5056 тыс. руб.

2) Измерение влияния отработанных дней на фонд рабочего времени:

$РП_2 - РП_1 = 1841648 - 1901056 = -59408$ тыс. руб.

Снижение количества отработанных дней на 10, ведет к сокращению фонда рабочего времени на 59408 тыс. руб.

3) И наконец, определим влияние снижения средней продолжительности рабочего времени на фонд рабочего времени:

$РП_3 - РП_2 = 1829992 - 1841648 = -11656$ тыс. руб.

В завершение расчетов по методике цепных подстановок составляется проверочный баланс отклонений. Сумма отклонений должна быть равна разнице между отчетным и базисным значением результирующего показателя. Отсутствие равенства свидетельствует о том, что расчеты выполнены неправильно:

$5056 - 59408 - 11656 = -66008$ тыс. руб. или расчет производится $РП_3 - РП_0 = 1829992 - 1896000 = 429609 = -66008$ тыс. руб.

Мы рассчитали влияние каждого отдельного фактора на результирующий показатель. На основе результатов этих расчетов можно принимать управленческие решения.

После ознакомления с первой методикой факторного анализа, рассмотрим второй метод.

2. Способ абсолютных разниц. Он применяется только в мультипликативных и комбинированных моделях. Значительным его преимуществом является его простота. Она состоит в том, что нам не нужно прибегать к дополнительным расчетам, как в методе цепных подстановок. Рассмотрим его применение на прошлом примере (таблица 1):

$$\Delta\text{ФРВ (ЧР)} = \Delta\text{ЧР} \times Д_0 \times Ч_0; \quad (6)$$

$$\Delta\text{ФРВ (Д)} = \text{ЧР}_1 \times \Delta\text{Д} \times Ч_0; \quad (7)$$

$$\Delta\text{ФРВ (Ч)} = \text{ЧР}_1 \times Д_1 \times \Delta\text{Ч}; \quad (8)$$

где $\Delta\text{ЧР} = \text{ЧР}_1 - \text{ЧР}_0$, $\Delta\text{Д} = Д_1 - Д_0$, $\Delta\text{Ч} = Ч_1 - Ч_0$ – абсолютные изменения (отклонение факта от базы) факторов.

- 1) $\Delta\text{ФРВ (ЧР)} = (752-750) \times 320 \times 7,9 = 5059$ тыс. руб.
- 2) $\Delta\text{ФРВ (Д)} = (310 - 320) \times 752 \times 7,9 = -59408$ тыс. руб.
- 3) $\Delta\text{ФРВ (Ч)} = (7,85 - 7,9) \times 752 \times 310 = -11656$ тыс. руб.

После проведенных расчетов, необходимо составить баланс отклонений. Аналогичное действие применялось в способе цепных подстановок:

$$\text{ФРВ} = 5059 - 59408 - 11656 = -66008 \text{ тыс. руб.}$$

Эффективность факторного анализа заключается в том, что он позволяет выявить изменения интересующего нас показателя под влиянием отдельных факторов, различными его методами. Данные действия были проделаны в рассматриваемых примерах. Что в свою очередь дает возможность определить причины изменения показателя и разработать эффективные пути решения.

Список литературы

1. Медведева И. В. Анализ финансовых результатов организации // Молодой ученый, 2014. – № 21.2. – С. 85–88.
2. Факторный анализ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.grandars.ru>.
3. Анализ финансового состояния предприятия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://afdanalyse.ru>.

ПРОБЛЕМЫ КЛАССИФИКАЦИИ И ИССЛЕДОВАНИЯ ОСОБЕННОСТЕЙ РАЗВИТИЯ РАЗЛИЧНЫХ ТИПОВ РЕГИОНОВ

Бирюкова А.В.

*Орский гуманитарно-технологический институт (филиал)
федерального государственного бюджетного
образовательного учреждения высшего образования
«Оренбургский государственный университет»
Научный руководитель: к.э.н., доцент Болдырева Н.П.*

Сегодня вопрос о классификации регионов актуален. Ведь существует большое количество подходов к классификации регионов, самого понятия региона и его функций. В нашей стране, да и вообще в мире, нет между собой одинаковых регионов. Есть давно освоенные и недавно освоенные регионы, есть, где численность населения увеличивается или уменьшается, в одних преобладает численность населения старших возрастных групп, а в других большое количество молодежи. Все регионы отличаются друг от друга по уровню насыщенности производительных сил, по своей социальной структуре, наличию сырьевой базы и полезных ископаемых. Поэтому для контроля над социально-экономическими показателями всех регионов необходимо классифицировать их, чтобы найти оптимальное решение проблемы региона.

Выход из экономического кризиса и комплексное усовершенствование страны требуют ревизии всех моментов государственной политики. В настоящее время эксперты всего мира приходят к выводу, что региональ-

ный контроль над процессами модернизации регионов является критически важным. За последние десять лет происходили исследования, которые показывали, что для развивающихся стран быстрый экономический рост в большинстве случаев сопровождается усилением территориального неравенства.

Конечно, понятно, что региональный фактор имеет важное значение для России. Наша страна обладает обширными территориями, которые сравнимы с некоторыми континентами. Идеи и мнения о выравнивании развития регионов были одной из важных проблем в советский период. Эти идеи и сейчас регулярно поднимаются в современных условиях. Так, в Концепции долгосрочного социально-экономического развития РФ до 2020 года ставится задача «оказания финансовой поддержки регионам в целях сокращения дифференциации на условиях проведения преобразований, предусмотренных государственной политикой».

Таблица 1. Рейтинг социально-экономического положения субъектов РФ по итогам 2017 года [5]

Место по итогам 2017 года	Субъект РФ	Интегральный рейтинг 2017 года, баллы	Место по итогам 2016 года
1	г. Москва	78,490	1
2	г. Санкт-Петербург	71,197	2
3	Ханты-Мансийский автономный округ	67,676	3
4	Республика Татарстан	67,531	5
6	Московская область	65,856	4
26	Приморский край	48,753	26
33	Оренбургская область	46,902	24
40	Республика Крым	43,879	57

Воспользовавшись данными этой таблицы, мы можем сделать выводы о том, какое социально-экономическое положение занимает тот или иной регион. Сравнив с показателями прошлого года, узнаем, улучшился или ухудшился рейтинг регионов. Например, республика Татарстан в 2016 году занимала 5 место, в 2017 же поднялась на 4.

Для развития экономики страны необходимо иметь базу для сравнительных оценок региональной динамики, а также для понимания подготовленности регионов к реализации планов федерального масштаба. Этой базой является классификация регионов по уровню экономического развития:

- 1) регионы с уровнем развития выше среднего;
- 2) регионы со средним уровнем развития;
- 3) регионы с уровнем развития ниже среднего;
- 4) регионы с низким уровнем развития;
- 5) регионы с крайне низким уровнем развития.

Регионам, которые находятся на уровне низкого и крайне низкого развития, выделяют средства на развитие объектов социальной инфраструктуры. Регионы среднего и ниже среднего уровня развития получают финансовую помощь только тогда, когда они имеют плохие показатели обеспеченности объектами инженерной инфраструктуры. Под этим подразумевается энерго-, водо-, тепло- и газоснабжения.

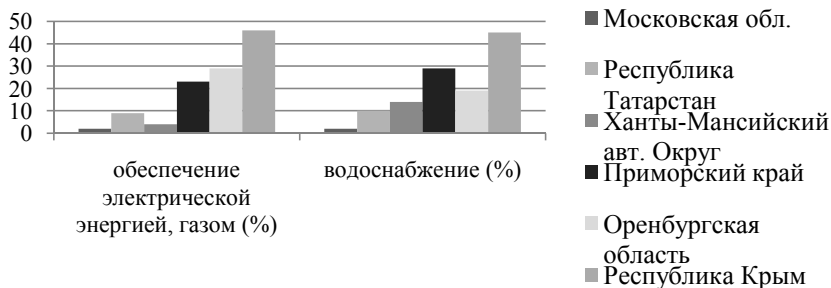


Рисунок 1. Показатели обеспеченности регионов объектами инженерной инфраструктуры на 2017 год (в %) [3].

По диаграмме видно, что сейчас большее количество вложений в эти инфраструктуры получает республика Крым. Вообще сейчас 70 субъектов РФ получают финансовую помощь из Фонда финансовой поддержки регионов (ФФПР) в виде трансфертов на решение текущих проблем. Это в первую очередь говорит о том, политическая самостоятельность этих регионов не подкреплена финансовой самостоятельностью бюджетов.

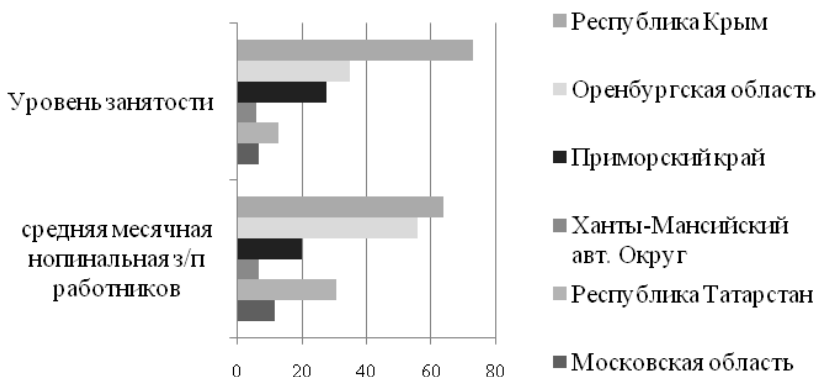


Рисунок 2. Статистика труда в регионах России на 2017 г (%).

Исходя из данных диаграммы, классификация более точно и конкретно показывает закономерности развития отдельных территорий, определяет возможные векторы развития для типологически сходных регионов. С помощью классификации в таком виде, ее можно использовать не толь-

ко для исследований целей региональной политики, но и для проведения мониторинга уровня жизни населения в регионе.

Во многих странах мира есть, своя практика разработки классификаций регионов. Обычно, эта задача является актуальной при формулировании приоритетов региональной политики государства: возникает необходимость представить, а потом и обосновать список территорий, которые становятся объектами, которым необходима государственная поддержка. Чем выше уровень неоднородности страны в региональном плане, тем будет сложнее ее развитие и тем больше требований к региональной политике. Из-за этого будет сложно обеспечить экономическую безопасность Российской Федерации.

Из разнообразия региональной политики России можно вывести проблемы регионов и преграды, которые затормаживают развитие. Трудности, которые имеются у одного региона, могут отсутствовать у другого и быть не характерными для него. В пример можно привести статистику труда в разных регионах России. Уровень безработицы очень мал в таких субъектах как Московская область, ХМАО, а вот в Крыму и Оренбургской области он велик, что видно по диаграмме. Это подтверждает, что проблемы одного региона не характерны для другого. Необходимо ежегодно обновлять данные по всем регионам, чтобы следить за качеством жизни населения.

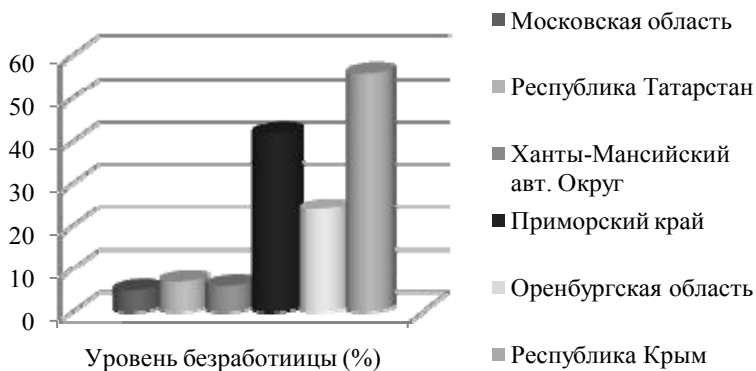


Рисунок 3. Уровень безработицы в регионах России в 2017 г. [3].

Россия, имея самое большое количество субъектов, отличается количеством деления страны на регионы: наша страна занимает первое место среди федеративных государств мира по числу субъектов Федерации.

В итоге анализ экономических и социальных показателей в российских регионах превращается в задачу, требующую большого количества труда. Поэтому необходимо отдельно проводить анализ по каждому региону, при этом нужно учитывать статистические отклонения и конечно, что немаловажно, неполноту и неточность учета.

Разработка классификации регионов является попыткой найти оптимальное решение данной проблемы в регионе. Анализ развития конкретного региона лучше проводить в сравнении со схожими регионами, показатели которых одинаковы. Адекватная классификация предлагает для каждого региона адекватную базу сравнения – похожие регионы, а также средние показатели по подгруппам и большим группам классификации.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод, что говорить о существовании какой-либо единой «объективной», «истинной» классификации регионов страны невозможно, но любая классификация должна отвечать поставленным целям, быть информативной и отвечать потребностям основных пользователей, которыми могут быть различные представители исполнительной законодательной власти или потенциальные инвесторы.

Список литературы

1. Джабраилов Р.А., Аббасова А.А., Муталимов В.А. Региональные проблемы и региональная политика в условиях модернизации российской экономики // *Фундаментальные исследования*. – 2016. – № 3-1. – С. 143–147;

2. Муталимов В.А., Джабраилов Р.А. Социальная региональная экономика: основные факторы и принципы построения // *Фундаментальные исследования*. – 2015. – № 11. – Ч. 5. – С. 1019–1022.

3. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики России. – URL: <http://www.gks.ru/dbscripts/Cbsd/DBInet.cgi> (дата посещения: 27.03.19 г.).

4. Чуб А.А. Регионы России: факторы устойчивости и институциональные предпосылки развития в условиях глобализации: монография. – М.: Инфра-М, РИОР, 2015. – 232 с.

5. Официальный сайт РИА рейтинг. – URL: <http://riarating.ru/infografika/20180523/630091878.html> (дата посещения: 28.03.19 г.)

РОЛЬ ОЦЕНКИ КАЧЕСТВА ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ ВЛАСТИ

Бухвалова В.Ю.

*Ярославский филиал Финансового университета
при Правительстве Российской Федерации*

Научный руководитель: к.э.н., доцент Туманов Д.В.

Повышение эффективности функционирования органов власти является одной из важнейших задач, стоящих перед страной, от выполнения которой во многом зависит возможность эффективного экономического роста Российской Федерации. При разработке стратегически важных приоритетов развития страны в целом и ее отдельных регионов происходит осознание необходимости ориентирования на потребности, интересы и умения людей, проживающих в различных субъектах Федерации. По этой причине значительно возрастает роль активного участия органов местно-

го самоуправления в процессе социально-экономического развития всей страны в качестве партнеров, имеющих равные с государственной властью права. В тоже время проконтролировать степень вовлечения органов муниципальной власти в данный процесс невозможно без разработки и внедрения качественной системы оценки эффективности их деятельности.

Результаты государственного управления наглядно видны в состоянии хозяйства, благосостоянии населения, в социальной и духовной сфере, общественной безопасности (правопорядке) и других сторонах жизни того или иного региона. Население в целом и каждый конкретный житель имеют свое мнение относительно рациональности и эффективности государственного и муниципального управления.

В очередном послании Президента Российской Федерации Федеральному собранию от 20 февраля 2019 года Владимир Владимирович Путин произнес следующие слова: «Особое внимание хотелось бы уделить задачам, которые были поставлены в майском Указе, развернуты в национальных проектах. Их содержание и ориентиры отражают запросы и ожидания граждан страны. Национальные проекты построены вокруг человека, ради достижения нового качества жизни всех поколений, которое может быть обеспечено только при динамичном развитии России».

Действительно, в настоящее время вопросы повышения качества жизни населения приобретают особую популярность, так как именно они являются главной целью успешного развития современного общества. Также стоит отметить, что во многих регионах России именно качество жизни выступает основным критерием эффективности, проводимой на их территории социально – экономической политики и одним из ключевых показателей экономического развития страны.

Повышение качества жизни населения – это самая главная общегосударственная задача, которая решается только совместными усилиями всех уровней власти, а именно федерального, регионального и местного. Приоритет их деятельности заключается в последовательном повышении показателя, а также обеспечении достойных жизненных условий, сокращении бедности, в том числе, развития социального государства.

Влияние на формирование методик оценки КЖН в субъектах Российской Федерации оказывает такой законодательный нормативно – правовой акт, как Указ Президента Российской Федерации от 31.12.2015 № 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации», в котором освещаются пути повышения качества жизни населения: «Повышение качества жизни граждан гарантируется за счет обеспечения продовольственной безопасности, большей доступности комфортного жилья, высококачественных и безопасных товаров и услуг, современного образования и здравоохранения, спортивных сооружений, создания высокоэффективных рабочих мест, а также благоприятных условий для повышения социальной мобильности, качества труда, его достойной оплаты, поддержки социально значимой трудовой занятости, обеспечения доступ-

ности объектов социальной, инженерной и транспортной инфраструктур для инвалидов и других маломобильных групп населения, достойного пенсионного обеспечения» [1]. Данные пути при оценке качества жизни являются приоритетным, и упор в основном должен делаться на них.

На территории Российской Федерации действует такой документ стратегического планирования, как «Прогноз долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации до 2030 года» [2]. В нем расписаны цели, выполнение которых предвидится к 2030 году. Здесь повышение качества жизни населения заложено в такой главе, как «Развитие человеческого капитала и уровня жизни населения». Однако, методика, которая должна будет оценивать состояние и изменение представленных в главе показателей не описано. К тому же, данный документ также не в полной мере отражает всю суть качества жизни населения, он лишь затрагивает социальные и экономические показатели. А понятие качества жизни имеет более широкий диапазон, и включает в себя, кроме социальных и экономических, также и экологические и духовные показатели.

Стоит отметить, что на территории Ярославской области существует своя собственная методика оценки уровня и качества жизни населения. Она закреплена Приложением к Приказу директора Департамента информационно – аналитического обеспечения органов государственной власти Ярославской области от 13 сентября 2011 года № 47 [3]. Эта методика закрепляет все этапы ее реализации, а также показатели, на основе которых производится оценка качества жизни. Сама оценка производится на основе двух индексов (индекса качества жизни и индекса удовлетворенности качеством жизни), которые впоследствии поддаются сравнению. Каждый индекс отражает пять аспектов оценки, а именно:

- «качество населения (воспроизводство, здоровье и образование) и удовлетворенность его жизнью (степень и самореализации);
- возможности жизнеобеспечения (доходы и занятость);
- уровень экономического благосостояния (обеспеченность материальными благами и услугами);
- уровень развития социальной сферы (обеспеченность социальными и духовными благами и услугами);
- уровень безопасности жизнедеятельности (степень загрязненности окружающей среды)» [3].

Причем для количественной оценки качества жизни населения применяется 49 показателей, классифицированных по представленным выше группам. Но, если же посмотреть их содержание, то можно заметить, что они также не в полной мере осуществляют оценку качества жизни населения, при этом затрагивая узконаправленную сферу жизни, и не затрагивают наиболее важную компоненту (например, затрагивает число наркозависимых, и совершенно не раскрывает суть в целом количества правонарушений). Возможно, данная методика была сформирована исходя из интересов в тех или иных показателях самого департамента.

В заключении, стоит отметить, что на территории Российской Федерации формирование методик оценки качества жизни населения происходит на уровне каждого субъекта в отдельности. Но в результате проведенного исследования как таковой универсальной методики не было выявлено. При этом, можно заметить, что в нашей стране отсутствует как таковая сформированная нормативно – правовая база по ее формированию и реализации. Поэтому осуществление одной из самых важных на данный период времени оценок, оценки качества жизни населения на уровне государства происходит достаточно сложно и не в полном объеме.

Список литературы

1. Указ Президента Российской Федерации от 31 декабря 2015 № 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» // СПС Консультант Плюс
2. Письмо Министерства экономического развития РФ от 21.05.2012 № 9833-АК/Д03и «О прогнозе долгосрочного социально – экономического развития Российской Федерации до 2030 года» // СПС Консультант Плюс
3. Приложение к приказу директора департамента информационно-аналитического обеспечения органов государственной власти Ярославской области от 13.09.2011 №47 [электронный ресурс]. URL: <http://www.yarregion.ru/depts/uiir/docsDocuments/Методика%20оценки%20уровня%20и%20качества%20жизни%20населения.pdf>
4. Понятие, сущность и функции социальной защиты в российской федерации//Туманов Д.В. – Социальное партнерство: опыт, проблемы и перспективы развития. Сборник докладов и тезисов участников конференции. – 2018. – С. 489–499.

РОЛЬ ФИНАНСОВОГО АНАЛИЗА В ПРИНЯТИИ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Вашенко М.О., Белова Е.А.

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации, Ярославский филиал

Научный руководитель: к.э.н., доцент Райхлина А.В.

В настоящее время в условиях рыночной экономики и жесткой конкуренции успешность бизнеса зависит от принимаемых управленческих решений руководителя организации. Принимая управленческое решение, руководитель стремится рационально распределять и использовать ресурсы предприятия.

Для того, чтобы предприятие постоянно развивалось руководитель на постоянной основе должен отслеживать и анализировать происходящие многочисленные изменения, владеть методологиями выработки управленческих решений, а также применять современные технологии разработки и принятия данных решений, которые являются обеспечением конкурентоспособности предприятия. Именно этот факт обуславливает важность и нужность принятия грамотных управленческих решений.

В технологию процесса принятия и реализации управленческих решений входит:

- процесс разработки и реализации принятых решений по всем этапам;
- организация и осуществление постоянного контроля над их реализацией.

В целом принятие управленческих решений и их реализация состоят из трех основных этапов [1, с. 133]:

- 1 этап – выработка решений;
- 2 этап – принятие решений;
- 3 этап – реализация решений.

Получается, что технологией принятия решений являются конкретные действия и процедуры управленческого процесса, принимаемые в определенной последовательности с применением различных средств и методов.

Важно отметить, что принимая решение нельзя не учитывать критерии выбора эффективного варианта решений. Чаще всего эти критерии совпадают с ключевыми целями деятельности предприятия, то есть [1, с. 133]:

- получением максимальной прибыли;
- достижением минимальной себестоимости по выпускаемой продукции;
- достижением максимальной рентабельности по реализуемым товарам и услугам.

Наиболее верным признается решение, обеспечивающее желательное значение главного критерия исходя из характера выявленной проблемы и принятого решения.

В ходе работы руководить является ответственным за принятые управленческие решения, оказывающие воздействия на разные стороны финансовой деятельности предприятия.

Проводя финансовый анализ на основе различных методов, происходит обработка количественной и качественной информации о проводимой деятельности предприятия, лежащей в основе принятия управленческого решения. То есть финансовым анализом является инструмент, отражающий конечные результаты принятых управленческих решений за конкретный период.

Разделение финансового анализа возможно по двум категориям: макроуровень и микроуровень, объектом исследования которого является финансовая модель предприятия. Финансовый анализ на микроуровне подразделяется на внешний и внутренний анализ.

Под диагностикой внутренней среды понимаются меры, принимаемые для эффективного управления активами, а также собственным и заемным капиталом предприятия.

А диагностируя внешнюю среду, анализируется динамика цен на товары и услуги, ставки налогообложения, процентные ставки по банковским кредитам и вкладам, курсы эмиссионных ценных бумаг, а также деятельность конкурентных предприятий.

Полученные результаты финансового анализа являются разработкой альтернативных вариантов при принятии управленческих решений и оценки их влияния на анализируемый объект.

Финансовый анализ предприятия включает 5 основных этапов: постановку целей анализа; проведение расчетов; выявление отклонений; поиск причин отклонений; планирование действий [2, с. 221].

Управленческие решения направлены как на совершенствование процессов производства в целом, так и на его отдельные элементы, именно по этой причине финансовый анализ необходимо производить комплексно, с учетом внутреннего и внешнего анализа состояния для избегания ошибок в принятии управленческих решений (рисунок 1).



Рисунок 1. Анализ и принятие управленческих решений.

Таким образом, проведение финансового анализа является важным элементом при управлении предприятием. Проведение анализа финансового состояния необходимо для эффективной работы организации, благодаря ему возможно достичь основных целей и получить наибольшую выгоду.

Принимая правильные управленческие решения возможно полностью изменять направления деятельности предприятия, достигая увеличения дохода и сокращая расходы.

Полученные результаты финансового анализа служат основой для принятия управленческих решений и позволяют заблаговременно прогнозировать оптимальные условия деятельности предприятия, являющиеся спасательными при конкурентной борьбе. А на основе прогнозирования появляется возможность разработки мероприятий, направленных на улучшение деятельности и использовании их при составлении бизнес-плана.

Список литературы

1. Ким С.А. Теория управления: учебник. – М.: Дашков и К, 2016. – 240 с.
2. Мухарлямов Р.Р., Матухина О.В. Моделирование процессов управления, устойчивость и стабилизация // Вестник Казан. технол. ун-та, 2016. – Т. 16. – С. 220–225.

ОЦЕНКА МАСШТАБОВ КРИМИНАЛИЗАЦИИ БИЗНЕСА В РОССИИ

Великанова В.Е.

*Ярославский филиал Финансового университета
при Правительстве Российской Федерации*

Научный руководитель: к.э.н., Быков В.А.

В настоящее время экономическая безопасность России является одной из наиболее важных проблем, так как самая большая и богатая страна мира оказалась под воздействием широкого спектра угроз, создавших реальную опасность государству и его гражданам.

Подрыв экономической безопасности приводит к ряду неблагоприятных последствий таких, как снижение инновационной и инвестиционной активности, усиление импортной зависимости, развитие экономической интеграции, вывоз валютных ресурсов из страны.

С каждым годом число сфер, охваченных теневой экономикой возрастает, а качество контроля за ними наоборот – становится слабее. Вероятнее всего, причиной этому является высокая проникающая способность криминальных структур в отрасли экономики, в политическую жизнь и стремление прочно закрепиться в них.

Основным и главным последствием криминализации бизнеса на территории Российской Федерации является формирование криминальной экономики и входящей в нее части – теневой экономики. Эти явления имеют некоторые различия между собой, но в теории они обозначают одно и то же – экономическую деятельность, которая не находит отражения в официальных документах и не отображается в официальной статистике.

По данным Международного Валютного Фонда на 2018 год, доля незаконного бизнеса в России составляет примерно 33,7% ВВП [6]. В России теневую экономику стимулирует неуплата налогов и как раз та самая теневая сторона, связанная с коррупционным сектором и преступностью.

Для более точной оценки масштабов криминализации бизнеса в России, для начала необходимо проанализировать общие тенденции формирования и роста криминальной стороны экономики на современном этапе развития России.

Криминальные проявления проникли во все сферы жизни общества: экономику, политику, право, культуру, общественное сознание и право-

сознание. Преступные группировки стремятся взять под контроль наиболее прибыльные сферы бизнеса, для этого они привлекают к своей деятельности высокопоставленных чиновников, правоохранные и судебные органы. Масштабы распространения криминальной сферы показывают, что это мощная, хорошо организованная структура, которая в дальнейшем планирует укрепление позиций.

Подобные тенденции можно обобщить по следующим криминологическим направлениям:

1. Общая криминализация экономических отношений.

Практически весь легальный бизнес начал теснее взаимодействовать с криминальной сферой. Чаще всего это происходит из-за того, что современный предприниматель, желающий открыть или уже открывающий свое дело, сталкивается с рядом вопросов, среди которых вопросы, связанные с документами разрешительного характера. Далеко не каждый бизнес разрешен на той или иной территории города или страны. Это может быть связано с экологией, с культурной или общественной ценностью определенного участка.

В момент, когда у предпринимателя начинаются неразрешенные проблемы с оформлением документов, а открытие своего дела откладывать не хочется – то в таком случае могут появиться помощники в лице криминала. Лидеры криминальных структур могут помочь с решением практически любых задач, взамен предприниматель рассчитывается деньгами или же их отношения строятся на определенных договоренностях.

Подобная деятельность приводит к тому, что и в дальнейшем криминальные группировки непременно будут этим пользоваться, взяв в итоге под контроль сферы жизнедеятельности, производства, сбыта и распределения товаров, в сфере внешней торговли стратегическими материалами и контрабандная деятельность. По данным Главного информационно-аналитического центра МВД РФ за январь-ноябрь 2018 года по сравнению с данными прошлого года аналогичного периода число преступлений экономической направленности увеличилось на 4,7%. Всего выявлено 107,3 тысячи преступлений данной категории[3]. Однако, этот учет все равно не охватывает всех разновидностей бизнес-преступности в России. По оценкам экспертов в настоящее время в криминальную сферу вовлечено около 50 тысяч предприятий и организаций, около половины финансово – банковских структур, почти все торгово-розничные площадки. Большинство торговых предприятий платит преступным группировкам около 10–20% от своего оборота, что часто составляет более половины чистой прибыли организации.

Большое распространение получила преступности в банковской деятельности. На сегодняшний день именно сфера кредитования представляет собой одну из наиболее незащищенных ветвей банковской сферы в криминологическом отношении, а основные преступления совершаются в кредитно-банковских организациях. Кроме того, в банковскую сферу

проникает высокотехнологичная преступность, которая с помощью взлома банковских компьютерных сетей, либо с использованием поддельных банковских карт совершает огромные хищения денежных средств.

Так же фондовый рынок ввиду несовершенства правового регулирования и государственного контроля оказался практически открытым для преступных посягательств. В сделках с ценными бумагами часто используются незаконные схемы по выводу активов из контроля собственников бизнеса. Например, по данным Управления экономической безопасности и противодействия коррупции Государственного управления МВД России только в 2018 году было зарегистрировано два случая сбыта поддельных ценных бумаг на 145 миллионов рублей [7].

2. Криминализация сферы государственной службы путем роста коррупционных правоотношений.

В соответствии с Федеральным законом № 273-ФЗ «О противодействии коррупции», коррупция – злоупотребление служебным положением, дача/получение взятки, злоупотребление полномочиями либо иное незаконное использование своего должностного положения вопреки законным интересам общества и государства. Непрозрачность коррупционной деятельности способствует росту случаев взяточничества чиновниками, работниками министерств, комитетов и властных структур на местах. По данным Генеральной прокуратуры Российской Федерации за январь – август 2018 года увеличилось на 1,4% (22 690) количество преступлений коррупционной направленности. Наибольшее количество дел заведено в отношении сотрудников МВД (790), депутатов (502), военнослужащих (495), а также должностных лиц госучреждений и предприятий (483) [2]. В процессе осуществления следственных действий со стороны подозреваемых делались попытки подкупа сотрудников правоохранительных органов, ведущих дел.

Коррупционные сделки оформляются взаимным соглашением между сторонами, не случайно 70% выставленной на торги на аукционах недвижимости попадает в руки заранее намеченных лиц, а инвестиции из государственного бюджета зачастую идут в коммерческие организации, действующие под прикрытием преступных сообществ. Создаются лжепредприятия, на государственные учреждения оказывается давление в целях вывоза продукции за рубеж.

3. Увеличение масштабов деятельности и усиление преступных группировок по распространению наркотиков, проституции, сутенерства и азартных игр.

Незаконный оборот наркотических веществ является одной из главных тем многих исследований юристов, психологов, социологов и, конечно, одной из главных проблем, обсуждаемым государством. Наркобизнес становится привлекательным для многих преступных группировок, в том числе и для транснациональных компаний из-за высоких процентов прибыли. Единственная и главная цель – большие деньги за максимально

короткий срок. При всем этом наркоиндустрия быстро совершенствуется, повышается финансовый и технический потенциал, используются новейшие достижения научно-технического прогресса в своих целях.

На ситуацию в этой сфере также влияет увеличение наркотрафика из Афганистана, Ирака и Ливии. В результате Россия используется многими преступными группировками как страна-транзитер. Доля средств, зарабатываемых преступными группировками, направляются на подкуп полиции, судебных органов, на организацию каналов по выводу средств на счета и легализацию преступных доходов.

4. Повышение профессионализма преступников.

Большая часть преступных группировок профессионально подходят к планированию своих преступных действий: детально изучают объекты, составляются планы действий, заранее осматриваются места будущего преступления, грамотно распределяются роли и проводится инструктаж на случаи непредвиденных ситуаций, в том числе задержаний и арестов.

В связи с повышением профессионализма преступных группировок, уменьшается количество раскрываемых преступлений и ухудшается результативность следственных органов РФ.

Таблица 1. Динамика выявления преступлений по ст. 260 УК РФ «Организация преступного сообщества (преступной организации)» в 2013–2018 гг.

	Количество выявленных преступлений					
	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.
Организация преступного сообщества (преступной организации)	17266	13759	13735	12581	13232	12154

Таким образом, формирующим элементов криминализирующим сферу ведения бизнеса на территории России является организованная преступность, внедряющаяся практически во все сферы предпринимательской деятельности, наиболее криминализованными из которых являются кредитно-финансовая сфера и банковская.

В качестве решения проблем дальнейшего распространения деятельности криминальных группировок и внедрения их во все экономические сферы, в России повсеместно может быть введена безналичная оплата, и установлен финансовый контроль за переводами между счетами, что обеспечит законность и контроль в финансовой и хозяйственной деятельности. Подобные меры призваны выявлять факты злоупотреблений и хищений товарно-материальных ценностей и денежных средств. Так же может быть эффективным возврат к ужесточению ответственности по некоторым особо опасным экономическим преступлениям и отнесение их к государственным преступлениям.

Список литературы

1. Генеральная прокуратура Российской Федерации. [электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://genproc.gov.ru/>.
2. Главный информационно-аналитический центр Министерства внутренних дел Российской Федерации. [электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://мвд.рф>.
3. Международный валютный фонд. [электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.imf.org/external/Russian/>.
4. Управления экономической безопасности и противодействия коррупции Государственного управления МВД России. [электронный ресурс]. – Режим доступа: https://мвд.рф/мвд/structure1/Glavnie_upravlenija/Glavnoe_upravlenie_jekonomicheskij_bezop.

ПРИОСТАНОВЛЕНИЕ ОПЕРАЦИЙ ПО БАНКОВСКИМ СЧЕТАМ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКА

Геворкян Э.Г.

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации, Ярославский филиал

Научный руководитель: д.э.н., доцент Волков А.Ю.

Приостановление операций по счетам в банках является одним из самых эффективных способов, побуждающих налогоплательщика к уплате налога, а по мнению самих налогоплательщиков, самая болезненная и неприятная процедура, поскольку фактически она означает остановку деятельности организации [1, с. 28].

Согласно нормам п.1 ст.76 Налогового Кодекса РФ (далее по тексту – НК РФ) приостановление операций по счетам в банке и переводов электронных денежных средств применяется для обеспечения исполнения решения о взыскании налога, сбора, пеней и (или) штрафа. Анализируя данную норму, я могу сделать вывод о том, что приостановление по счетам применяется только при наличии действующего решения налогового органа о взыскании налога, сбора, пеней или штрафа. Согласно Постановлению Арбитражного суда Московского округа от 08.12.2014 № Ф05-14131/2014 по делу N А40-58163/14, если решение налогового органа признано незаконным – это является основанием для утраты блокировки расчетного счета налогоплательщика.

Согласно п. 3 ст. 76 НК РФ приостановление операций по счетам налогоплательщика принимается налоговым органом в следующих случаях:

– в случае непредставления налоговой декларации в налоговый орган в течение 10 дней по истечении установленного срока представления такой декларации;

Согласно п. 1 ст. 80 НК РФ налоговая декларация предоставляется только налогоплательщиком, соответствующая мера не может быть применена к налоговому агенту в случае нарушения им сроков представления расчетов, предусмотренных ч. 2 ст. 76 НК РФ [2, с. 235].

– в случае неисполнения налогоплательщиком-организацией обязанности по обеспечению получения от налогового органа по месту нахождения организации документов в электронной форме по телекоммуникационным каналам связи через оператора электронного документооборота – в течение 10 дней со дня установления налоговым органом факта неисполнения налогоплательщиком-организацией такой обязанности;

– в случае неисполнения налогоплательщиком-организацией обязанности по передаче налоговому органу квитанции о приеме требования о представлении документов, требования о представлении пояснений и (или) уведомления о вызове в налоговый орган – в течение 10 дней со дня истечения срока, установленного для передачи налогоплательщиком-организацией квитанции о приеме документов, направленных налоговым органом;

– в целях обеспечения исполнения решения налогового органа о привлечении (отказе в привлечении) к налоговой ответственности.

Таким образом, я могу сделать вывод о том, что законодатель регламентирует несколько оснований для применения данного способа обеспечения обязанности по уплате налога, но в целом все эти основания всегда выступают в качестве обеспечительной меры.

Решение о приостановлении операций налогоплательщика-организации по его счетам в банке и переводов его электронных денежных средств принимается налоговым органом в случае, если налогоплательщиком не было исполнено требование об уплате налога, пеней или штрафа.

Начало действия приостановления операций налогоплательщика-организации по его счетам в банке начинается с момента получения банком решения налогового органа о приостановлении таких операций и до отмены этого решения. Копия решения направляется налогоплательщику-организации под расписку или иным способом, который удостоверяет факт получения в срок не позднее дня, следующего за днем принятия такого решения.

Анализируя судебную практику, я пришла к выводу о том, что нарушение данной процедуры и отсутствие доказательств того, что решение налогового органа было получено налогоплательщиком, влечет незаконность принятия решения.

Приостановление операций по счетам налогоплательщика-организации в банке означает прекращение банком расходных операций по этому счету, но в пределах суммы, указанной в решении о приостановлении операций налогоплательщика-организации по счетам в банке.

Изучая диспозицию ст. 76 НК РФ я пришла к выводу, что приостановление операций по счетам имеет ряд ограничений, а именно не распространяется на:

– на платежи, очередность исполнения которых в соответствии с ГК РФ предшествует исполнению обязанности по уплате налогов, сборов и страховых взносов;

– на операции по списанию денежных средств в счет уплаты налогов (авансовых платежей), сборов, страховых взносов, соответствующих пеней и штрафов и по их перечислению в бюджетную систему РФ.

Решение налогового органа о приостановлении операций по счетам налогоплательщика-организации в банке, переводов его электронных денежных средств подлежит безусловному исполнению банком.

Налоговое законодательство не регламентирует обязанность налогового органа мотивировать свое решение о приостановлении операций по счетам налогоплательщика. Анализируя судебную практику, я могу сделать вывод о том, что суды также придерживаются разной точки зрения. На мой взгляд, решение налогового органа должно быть законным и мотивированным, так как оно напрямую затрагивает права и интересы налогоплательщика.

В заключении хочу отметить, что соглашаюсь с позицией О.Н. Садикова, который отмечает, что НК РФ неоднократно обращается к гражданским категориям для решения практических вопросов, возникающих в сфере налогообложения [3, с. 42]. Приостановление операций по счетам налогоплательщика, по своей сути, является гражданско-правовым механизмом обеспечения исполнения налоговой обязанности, поскольку налогоплательщик ограничивается в имущественных правах, в частности в праве на распоряжение своим имуществом. По своей сути, решение о приостановлении операций по счетам организации является арестом денежных средств, находящихся на счете налогоплательщика.

Список литературы

1. Кудряшов С.Н. Тонкости и секреты режима заморозки // Налог на прибыль: учет доходов и расходов. 2009. № 11. 75 с.
2. Налоговое право: учебник для бакалавров / А.С. Бурова, Е.Г. Васильева, Е.С. Губенко и др.; под ред. И.А. Цинделиани. 2-е изд. М.: Проспект, 2016. 528 с.
3. Садиков О.Н. Гражданско-правовые категории в публичном праве // Журнал российского права. 2011. № 9. 65 с.

ИЗУЧЕНИЕ ДИНАМИКИ ИНДЕКСА ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ЦЕН В ЯРОСЛАВЛЕ НА ОСНОВЕ ИНДЕКСОВ «ОЛИВЬЕ» И «БОРЩА»

Григорьева Ю.О., Кузьмина М.Д.

*Ярославский филиал Федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»*

Научный руководитель: к.э.н., доцент Сироткин С.А.

Об изменение цен в экономике дают представление различные показатели ценовой динамики. Например, индекс цен производителей, дефля-

тор валового внутреннего продукта и индекс потребительских цен. Когда говорят об инфляции, обычно имеют в виду индекс потребительских цен (ИПЦ), который измеряет изменение во времени стоимости набора продовольственных, непродовольственных товаров и услуг, потребляемых средним домохозяйством (т.е. стоимости «потребительской корзины»). Выбор ИПЦ в качестве основного индикатора инфляции связан с его ролью как важного показателя динамики стоимости жизни населения. Кроме того, ИПЦ обладает рядом характеристик, которые делают его удобным для широкого применения – простота и понятность методологии построения, месячная периодичность расчета, оперативность публикации [1].

Индекс потребительских цен – это статистический показатель, применяемый для измерения динамики цен во времени и пространстве, представляет относительную величину. Под индексами цен понимают изменения цен на отдельные товары и услуги или экономически определенные группы товаров и услуг за принятые периоды времени.

В феврале 2019 года состоялось послание президента РФ Федеральному собранию, в котором глава государства особо подчеркнул необходимость сдерживания уровня инфляции в России. Под инфляцией принято понимать устойчивое повышение общего уровня цен на товары и услуги в экономике. В ходе этого процесса происходит обесценивание денег и снижается покупательная способность населения. Вследствие этого одной из основных задач государства является контроль и сдерживание уровня инфляции. Высокий уровень инфляции может привести к таким последствиям, как:

1. Обесценивание кредитов, ценных бумаг и накоплений;
2. Снижение занятости;
3. Снижение спроса на товары и услуги;
4. Ухудшение общего уровня жизни населения;
5. Обострение спекуляций.

В Российской Федерации Федеральная служба государственной статистики (Росстат) осуществляет сбор и анализ информации по уровню инфляции в стране. Одним из государственных институтов, регулирующих уровень инфляции, является Банк России, который поддерживает ценовую стабильность посредством процентной политики.

В соответствии данными Росстата инфляция на 2018 год составила 4,3% [3]. Для определения уровня инфляции Росстат отслеживает изменение цен набора, состоящего из 83 товаров и услуг, в числе которых 30 продовольственных товаров, 41 непродовольственных и 12 услуг [4]. Однако уровень цен на товары и услуги подвержен влиянию сезонных факторов и факторов торгового предприятия, которые не учитывает Росстат.

В данной статье мы рассмотрим индекс «Оливье» и «Борща», которые используются для мониторинга индекса потребительских цен.

Мы проводим сбор информации в 6 районах Ярославля в четырех различных точках продаж (рынок; магазин шаговой доступности, не от-

носящийся к торговой сети; магазин шаговой доступности, относящийся к торговой сети; гипермаркет).

Алгоритм проведения данного исследования включает еженедельный сбор информации в форме «Карты проведения мониторинга динамики стоимости «набора оливье и борща». Данная информация аккумулируется в разрезе каждого района города Ярославль, четырех разных форматов торговых предприятий, а также по наборам продуктов, относящихся к низшей и наивысшей ценовой категории. Так же определяется средняя стоимость по каждому ингредиенту и обобщенная средняя стоимость всего «набора оливье и борща». Таким образом нами отслеживается динамика изменения цен на товары в течении одного месяца, а по окончании месяца определяется динамика цен и ИПЦ по методике «месяц к месяцу».

Таблица 1 – Расчет ИПЦ за период декабрь 2018 – январь 2019

Ингредиент	Де-кабрь 2018	Ян-варь 2019	Рас-чет (%)	Росстат	Абсолют-ная раз-ница (%)	Вес компо-нента (по Росстат)	Взвешен-ная раз-ница (%)
Колбаса ва-ренная (1 кг.)	216,06	212,62	98,41	98,97%	-0,56	0,692	-0,39
Горошек кон-сервирован-ный (1 кг)	111,78	117,00	104,67	102,53%	2,14	0,019	0,04
Яйца (10 штук)	68,38	68,27	99,83	98,19%	1,64	0,504	0,83
Морковь (1 кг)	24,16	24,93	103,17	108,88%	-5,71	0,079	-0,45
Картофель (1 кг)	19,95	19,85	99,50	105,47%	-5,97	3,494	-20,86
Огурец соле-ный (1 кг)	126,16	119,97	95,09	98,89%	-3,80	0,350	-1,33
Майонез (1 кг)	136,81	135,67	99,17	99,21%	-0,04	0,470	-0,02
Соль (1 к.)	11,76	12,14	103,17	99,26%	3,91	0,032	0,13
ИТОГО	715,06	710,43	100,37	101,43%			

Проанализировав данную диаграмму, можно сказать что наши дан-ные и данные Росстата не сходятся. Это связано с тем, что мы исполь-зовали несколько критериев и это позволило добиться более точных ре-зультатов.

Проводя сбор данных, мы обнаружили несколько проблем:

1. Необходимость учета качества товаров при осуществлении замен исчезающих товаров;
2. Индивидуальный подход и тщательность подбора в каждом кон-кретном случае замены;
3. Учет объема и массы исследуемых продуктов.

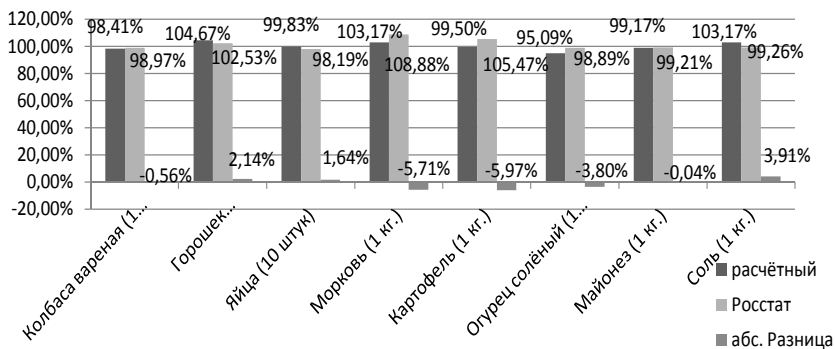


Рисунок 1. Сравнительный анализ ИПЦ за период декабрь 2018 – январь 2019.

Подводя итог, еще раз подчеркнем, что ценовая стабильность означает сохранение низких темпов роста потребительских цен, таких, которыми экономические субъекты пренебрегают при принятии решений. Также ценовая стабильность способствует устойчивому экономическому развитию. Поэтому в качестве направления развития нашей работы мы хотим привлечь к нашей работе как можно больше людей, в том числе и информационные ресурсы, филиалы Финуниверситета и другие ВУЗы.

Список литературы

1. Официальный сайт Центральный банк Российской Федерации. [Электронный ресурс]: URL: <http://www.cbr.ru/>.
2. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. [Электронный ресурс]: URL: <http://www.gks.ru>.
3. Российская газета. Режим ввода: <https://rg.ru/2019/01/10/rosstat-nazval-uroven-inflitsii-v-2018-godu.html>.
4. Приказ Росстата от 30.12.2014 г. № 734 «Об утверждении Официальной статистической методологии организации статистического наблюдения за потребительскими ценами на товары и услуги.

РИСКИ В БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЕ РОССИИ

Груднева Е.С.

*Ярославский филиал Финансового Университета
при Правительстве РФ*

Научный руководитель: к.э.н., доцент Карасев А.П.

В условиях финансового кризиса, ухудшения макроэкономической ситуации в государстве, негативных тенденций в экономике в целом и банковском секторе в частности возникает острая потребность в комплексной оценке банковских рисков и управлении ими. Чем более сложной и размытой является внешняя среда, тем более сложными являются и методы управления, тем актуальнее вопросы управления банковскими

рисками. Отсутствие обобщенного опыта и комплексных научных исследований в сфере управления банковскими рисками негативно сказывается на деятельности коммерческих банков.

В экономической профессиональной литературе отражены острые научные дискуссии по разработке подходов к оценке рисков банков и банковской системы, определению сути экономического капитала банка, его научной и практической значимости. Этой проблематике посвящены работы С.О. Букина, А.А. Волкова, Г.Г. Димитриади, В.А. Марценюка и др.

М.М. Гасанова считает, что «Усиление конкуренции в банковской сфере, существующая неопределенность во внутренней и внешней среде функционирования банковских учреждений обусловили повышенное внимание ученых и практиков к проблемам управления банковскими рисками. При этом все более четко прослеживается тесная связь концепции управления банковскими рисками со стратегией развития банковского учреждения, а также с уровнем развития экономических, институциональных, социальных и политических отношений в государстве» [2, с. 1052].

Весьма часто теоретическое осмысление определенной проблемы следует за развитием практической деятельности. Именно такая ситуация характерна и для понимания банковскими учреждениями сути стратегии своего развития с учетом возможных рисков.

А.Ю. Рогачев пишет «... концепция управления банковскими рисками на практике представлена, с одной стороны, генеральным замыслом, определяющим стратегию банковского учреждения в сфере риск-менеджмента; с другой стороны, внутренним нормативным документом, регламентирующим политику, утвержденную советом директоров» [3, с. 21].

Стоит отметить, что в процессе своей деятельности банки встречаются с совокупностью разных видов рисков, различающихся между собой местом и временем появления, внешними и внутренними условиями, воздействующими на их уровень, и, таким образом, на методы их анализа и способы их описания. Все разновидности рисков взаимосвязаны и оказывают влияние на работу банка.

Разберем группировку рисков, которую было бы наиболее удобно использовать в отечественных банках. Кредитный риск – основной риск, так как непосредственно субсидирование считается чисто банковским бизнесом. Главными причинами появления кредитного риска являются неисполнение кредитных обязательств заемщиками, неэффективность кредитной политики из-за расхолаженности активов и пассивов банка, а также вероятные ошибки при проведении банковских операций (рисунок 1).

Можно выделить следующие разновидности кредитных рисков: прямой риск кредитования; условный риск кредитования; риск несоблюдения партнером обстоятельств контракта; эмиссии и размещения; клиринговый.

Рыночный риск предполагает собою риск перемены стоимости финансовых инструментов, вследствие которого банк понесет убыток либо недополучит прибыль по сравнению с запланированным. В категорию

рыночных рисков зачастую причисляют процентный риск, валютный, ликвидности и др., т. е. все виды рисков, которые находятся в зависимости от перемен любых экономических величин и индикаторов.

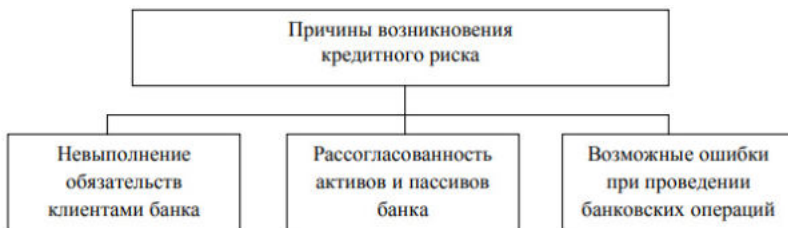


Рисунок 1. Причины возникновения кредитного риска банка [6].

К процентным рискам относится угроза издержек банком вследствие увеличения процентных ставок, уплачиваемых им по привлеченным денежным средствам, над процентами по выданным ссудам [4, с. 80].

Валютный риск предполагает риск издержек, уменьшения дохода либо получения существенного дохода в связи с колебаниями курсов валют. Склонность компании к этому риску обуславливается степенью несоответствия величин активов и обязательств в той либо другой валюте. Следовательно, валютный риск, в сущности, предполагает собою балансовый риск.

Представленная классификация и компоненты, положенные в основу экономической классификации, обладают целью не столько перечисление всех видов банковских рисков, сколько демонстрацию присутствия конкретной системы, позволяющей банкам не упускать отдельные разновидности при установлении совокупного объема рисков в коммерческой и производственной сфере.

Так, если обратиться к статистике, то в I кв. 2019 г. отмечалось увеличение доли просроченных кредитов. С начала года данный коэффициент достигнул 17,82%. Доля кредитов с просрочкой платежа более 90 дней с начала года составила 13,35%. Объем просроченной задолженности составил 1 217 млрд руб. либо 13,42% от общего размера ссудной задолженности граждан. С начала года показатель увеличился на 67 млрд руб. Большие неплатежи в государстве, в наше время, связаны с недооценкой факторов кредитных рисков [8].

Главная цель, стоящая перед банковскими структурами – снижение рисков. Для достижения данной цели применяется огромный арсенал способов оценки рисков. Перед банковскими специалистами стоит непростая задача по установлению того, какой способ и в какой период времени рационально использовать с целью оценки рисков.

Неотъемлемым элементом банковского регулирования и надзора являются меры, направленные на обеспечение стабильности деятельности банков, их готовности к кризису и предупреждение несостоятельности [9].

На наш взгляд, каждому банку следует заблаговременно продумать и разработать стратегии оздоровления и восстановления деятельности, которых будут реализованы при возникновении опасных для кредитных организаций ситуаций, что позволит увеличить контроль за качеством антикризисного управления, и повысит ответственность владельцев и менеджмента банков. Результатом будет уменьшение числа банкротств и снижение затрат на финансовое оздоровление.

Во-вторых, немаловажна и подготовка мер, направленных на стимулирование поглощения сильными игроками банковского бизнеса банков, являющихся лишь потенциальными банкротами, а не покупки ими уже разорившихся кредитных организаций, как делается в настоящее время. Это приведет к снижению количества банков-банкротов и потерь Центрального Банка, Агентства по страхованию вкладов, владельцев и контрагентов, заемщиков и заимодавцев, а, в конечном счете, будет способствовать повышению устойчивости банковской системы [10].

В целях активизации таких поглощений необходима разработка мер поддержки банков, имеющих первые признаки ухудшения финансового состояния. Такими мерами могут служить временное снижение нормативов достаточности капитала поглощаемого банка, выдача кредита поглотителю на покрытие убытков, предоставление приобретателю времени на корректировку финансовых нарушений приобретаемого банка, также создание «аукциона на понижение» при определении объемов поддержки.

Считаем, что максимального результата можно добиться лишь при осуществлении вышеизложенных мер в совокупности. Для этого необходимо разработать сценарий развития российского банковского сектора и конкретизировать политику финансовой устойчивости, что позволит соединить данные меры в единую систему, соотнести с целями всех заинтересованных лиц и обеспечить их достижение.

Список литературы

1. Федеральный закон от 02.12.1990 № 395-1 (ред. от 27.12.2018) «О банках и банковской деятельности» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019) // СПС Гарант.
2. Гасанова М. М. Роль коммерческих банков в современной экономике и перспективы его развития // Научно-методический журнал «Концепт». 2016. № 6. С. 5–9.
3. Марценюк В.А. Роль кредита и модернизация деятельности банков в сфере кредитования. М.: КноРус, 2016. – 372 с.
4. Рогачев А.Ю. Современная роль коммерческих и региональных банков // Экономика и экономические науки. 2016. № 4. С. 21–28.
5. Соломенникова Е.А. Методы оценки и минимизации кредитных рисков в деятельности банков / Е.А. Соломенникова // Научно-методический электронный журнал Концепт. – 2015. – Т. 13. – С. 1261–1265.
6. Спичева А.Ф. К вопросу об управлении кредитным риском / А.Ф. Спичева // Наука. Образование. Личность. – 2017. – № 1. – С. 144–148.

7. Сухов А.В. Управление кредитными рисками в России и Европе: сравнительный анализ / А.В. Сухов // Управление в кредитной организации. – 2017. – № 6. – С. 1–7.

8. Тюрин С.Б., Бурькин А.Д., Волков А.Ю. Организация деятельности коммерческого банка: Учеб. пособие для бакалавров / Под ред. С.Б. Тюрина. – Ярославль: 2018. – 114 с.

9. Фошкин, А.Е. Роль кредитно-рейтинговой позиции заемщика в управлении кредитным риском банка / А.Е. Фошкин // Банковское дело. – 2017. – № 5. – С. 70–75.

10. Фрост С.М. Настольная книга банковского аналитика: Деньги, риски и профессиональные приемы. М.: Книга по Требованию, 2015. – 672 с.

ТРЕНИНГИ КАК ОБЯЗАТЕЛЬНЫЙ ЭЛЕМЕНТ РАЗВИТИЯ КОМПАНИИ

Губина Д.Г.

***Ярославский филиал Финансового университета
при Правительстве РФ***

Научный руководитель: к.э.н., доцент Райхлина А.В.

На сегодняшний день бизнес характеризуется необычно высокой конкуренцией. Для потребителя это хорошо, так как он имеет возможность выбрать лучшее. Но что нужно сделать компании для того, чтобы потребитель выбрал именно ее? Как быть успешнее других?

По мнению многих экспертов, успешное предприятие – это высококвалифицированный персонал, работающий во благо предприятия. А для того, чтобы персонал был высококвалифицированным необходимо проводить различные тренинги для повышения знаний и навыков работника.

Что представляют собой тренинги? Тренинг – один из видов интерактивного обучения, который, как правило, включает в себя ролевые игры, командную игру, выполнение практических заданий, провокации, мозговые штурмы [1]. Эта самая лучшая форма для обмена профессиональными наработками и приобретения новых умений и навыков. В ходе тренинга люди имеют возможность не только получить новые знания, но и применить их на практике. Преимуществами тренинга для организации являются:

- повышение качества и продуктивности работы персонала;
- сравнительно небольшие временные затраты на обучение, что позволяет экономить средства и довольно быстро добиться того, чтобы работники были «на уровне»;
- сокращение потерь; снижение травматизма;
- сокращение прогулов; снижение текучести кадров;
- повышение удовлетворенности покупателей и клиентов [2].

Из этого следует, что тренинги помогают компании и ее сотрудникам достигать целей.

Интересно, что в настоящее время обучение, тренинги и семинары стали особенно актуальны. На рисунке 1 представлена динамика количества тренингов, проведенных в организациях и на предприятиях Ярославля с 2016 по 1 квартал 2019 года.

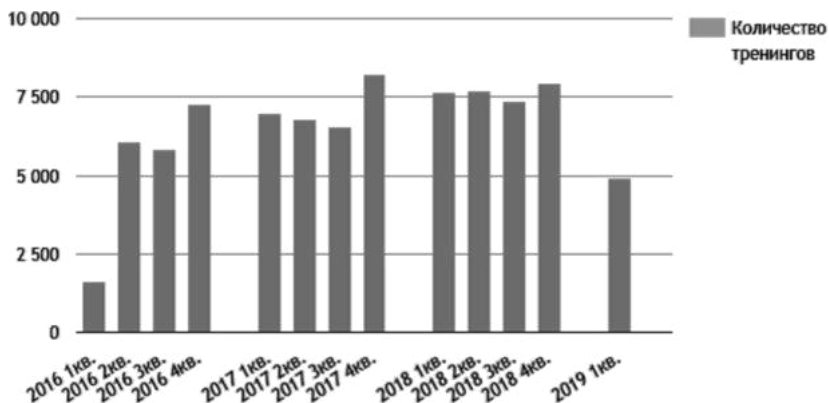


Рисунок 1. Статистика рынка тренингов в Ярославле [3].

Рынок изменился, многие компании столкнулись с тем, что рынок перестал принимать их продукцию, как это было раньше, ну, и конечно, потребитель сейчас особо избирателен. И поэтому многим специалистам нужно владеть всевозможными технологиями в сфере управления, маркетинга и продаж. Этим можно объяснить популярность тренингов.

Тренинг помогает отработать множество профессиональных кейсов, дает возможность «пережить» ту или иную ситуацию на практике. И еще один плюс тренинга, что коуч рассматривает проблему фирмы с позиции стороннего наблюдателя, а не члена коллектива, поэтому может дать объективный анализ проблем и предложить их решения.

Наиболее известной отечественной компанией, широко использующей тренинги для развития персонала, является ПАО «Мегафон». Компания является ведущим оператором сотовой связи в России, но цели и планы данной компании простираются гораздо дальше. И достигать их получается, ведь они помогают своим сотрудникам развиваться, проводя различные тренинги.

Год назад Валерий Ермаков руководил одним из филиалов ОАО «Мегафон» в Поволжье. Сегодня он – первый заместитель генерального директора по операционной деятельности в Москве. Он считает, что толчком в его профессиональной карьере послужил тренинг прорыва, который он прошел в компании. «Мегафон» ежегодно инвестирует около \$15 млн в развитие персонала. По словам директора по управлению персоналом компании, тренинги занимают особое место в программе развития и их прошли все ключевые сотрудники. В группы по 15–20 человек объ-

единяют людей одного уровня позиций, но различных функциональных обязанностей. Это помогает улучшить взаимодействие между подразделениями и сплочению. Руководство отдает себе отчет в том, что главная ценность компании – человеческий ресурс. «Фокус лидерских программ и тренингов направлен на то, чтобы люди получали новые возможности роста, работая на большую цель, чтобы каждый мог развиваться лично за счет достижения этой цели, – говорит В. Ермаков. – Тренинги прорыва выявили важную вещь: наши возможности безграничны – все зависит от того, хочет ли человек расти» [4].

Важно отметить, что в компании не используют тренинг как тест на профессиональную пригодность – люди продолжают работать, даже если прорыва после тренинга не произошло.

На данном примере можно заключить, что тренинги действительно помогают компании и ее сотрудникам двигаться вперед, найти нужный путь в достижении поставленной цели. Человеческие ресурсы неисчерпаемы. Поэтому, чтобы развиваться, любой компании в первую очередь необходимо заниматься развитием своих сотрудников.

Список литературы

1. Захарова Г.И. Теория и методика психологического тренинга: Учебное пособие. -Челябинск: Издательство ЮУрГУ, 2008. – 44 с.
2. Бакли Р., Кэйпл Д. Теория и практика тренинга. – СПб.: Издательский дом «Питер», 2002. – 352 с.
3. ВсеТренинги.ру [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://vsetreningi.ru/analytics>.
4. Мегафон [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://corp.megafon.ru/>.

РОЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ И ФИНАНСОВОЙ ИНТЕГРАЦИИ В РАЗВИТИИ СТРАН ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА

Дубакова А.В.

*Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Уральский государственный экономический университет»*

Научный руководитель: Простова Д.М.

В современном мире, существуют две наиболее распространенные формы интеграции – экономическая и финансовая, которые способствуют объединению накопления капитала, росту производительности, а также увеличению показателя экономического роста. Термин экономическая интеграция, означает – процесс взаимодействия национальных хозяйств разных государств, ведущие к экономическому слиянию. Экономическая интеграция предполагает объединение экономической политики, т.е. согласованность денежно-кредитной и фискальной политики, между различными странами, посредством полного или частичного

устранения тарифных и нетарифных ограничений на торговые связи между ними. В свою очередь, финансовая интеграция – это процесс соединения внутренних и международных финансовых рынков, которые в дальнейшем будут дополнять друг друга, и развиваться в различных направлениях [1, с. 107–137].

Экономическая и финансовая интеграция необходимы для развития каждого государства, так как два и более государства объединяются в более крупное экономическое сообщество, которое образует торговый блок, который включает в себя общий рынок с таможенным союзом, где ее члены имеют единую политику на регулирование товаров, которые перемещаются внутри сети, свободное движение капитала, улучшение качества и количества факторов производства, экономические, политические и культурные связи между государствами членами Европейского союза, а также общую внешнеторговую политику.

С другой стороны, финансовая интеграция может происходить, когда финансовые рынки местных, региональных или глобальных стран тесно взаимосвязаны между собой. Данное событие влечет за собой ликвидацию ограничений транспортных операций, для того, чтобы финансовые учреждения имели свободу в собственных действиях, так, компания способна напрямую привлекать средства, а инвесторы могут инвестировать капитал в акции и облигации, в разные страны без ограничений. Исследования торговых последствий европейского соглашения об экономической интеграции в 27 странах ЕС, показали, что экономическая интеграция оказывает общее стимулирующее воздействие на торговлю, так как улучшается конкурентоспособность на рынке Европейских стран, что приводит к развитию торговой отрасли в целом [2, с. 40–65].

Рассмотрев положительную часть интеграции, стоит отметить, что экономическая интеграция имеет и отрицательную сторону. Как известно, одной из основных целей каждого государства, является – благосостояние населения, но на протяжении существования любого государства, остается неизменной наличие проблемы – неравенство ходов. Экономическая интеграция способна усугубить данный феномен, из-за социальной политики, проводящийся в странах [3, с. 136]. Исследования, проводившиеся в 2015 году, рассматривали источники неравенства доходов в 14 странах Европейского союза, сформировали вывод о том, что политическая интеграция напрямую влияет на уровень доходов граждан, но при этом, экономическая интеграция не имеет связи с уровнем доходов населения. Развитие связей внутри экономической интеграции, способно привести к увеличению доходов на душу населения и снижению уровня бедности в определенных регионах. Исходя из выше изложенного, можно сформировать вывод, о том, что более глубокая экономическая интеграция способна повысить рост производительности отдельных фирм, создание новых рабочих мест, а также снижение затрат на транспортировку и другие факторы для стран-членов Европейского союза [4, с. 861–865].

Экономическая интеграция создает более крупный и конкурентоспособный рынок, на котором рынки имеют доступ к различным технологическим новшествам, способствующим ускорению экономического роста. Таким образом, иностранные фирмы в результате экономической интеграции, способны компенсировать выход отечественных фирм из рынка, тем самым повышая уровень роста и благосостояния. Также, усиливается экономическая интеграция прямых иностранных инвестиций, поступающих на развитие научно-исследовательской и опытно-конструкторских работ в страны Европейского союза, которые в свою очередь способствуют увеличению темпа роста

Список литературы

1. Kalemli–Ozcan, S., Sorensen, B. E. and Yosha, O. Economic integration, industrial specialization, and the asymmetry of macroeconomic fluctuations. *Journal of International Economics*, 2001. – № 55(1). – pp. 107–137.
2. Gehringer, A. Financial liberalisation, financial development and productivity growth: an overview. *International Journal of Monetary Economics and Finance*, 2014. – № 7(1). – pp. 40–65.
3. Mann, K. The EU, a growth engine? The impact of European integration on economic growth in central Europe, *FIW Working Paper*, 2015. – p. 136.
4. Klein, M. W. and Olivei, G. P. Capital account liberalization, financial depth, and economic growth. *Journal of International Money and Finance*, 2008. – № 37(6). – pp. 861–875.

НЕФИНАНСОВЫЕ ОТЧЕТЫ КАК ИНСТРУМЕНТ КОРПОРАТИВНОЙ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Елезова А.Р.

Ярославский государственный технический университет

Научный руководитель: старший преподаватель Страусова А.А.

Появление корпоративных инициатив в области социальной ответственности привело к необходимости рассказывать о том, что компании делают для общества и окружающей среды. Например, в конце 1970-х годов были опубликованы первые нефинансовые отчеты на Западе, которые, в отличие от финансовых отчетов, которые в первую очередь предназначались для акционеров и аналитиков, были адресованы большому количеству заинтересованных сторон. [1]

Нефинансовые отчеты изначально были рекламными брошюрами и выполняли PR-функции.

Однако постепенно характер содержащейся в нем информации изменился и стал более сбалансированным и аналитическим, а процесс отчетности стал более сложным. В результате нефинансовая отчетность выполняет еще одну важную функцию – инструмент для анализа и планирования деятельности компании в области КСО. Отчет начался с анализа экологической, социальной и экономической эффективности компании, а

также взаимодействия с заинтересованными сторонами и выявления нефинансовых рисков.

Появление и качество нефинансовой отчетности было обусловлено появлением многочисленных методологических руководств, в том числе наиболее известных руководств по отчетности в области устойчивого развития, подготовленных Глобальной инициативой по отчетности (GRI). Помимо предоставления списка стандартных тем и показателей, которые должны быть включены в отчет, в руководстве также содержатся рекомендации по организации подготовительного процесса, в том числе предложению принципов для определения содержания и объема отчета, а также для обеспечения его качества.

В современном смысле нефинансовый отчет отражает экономические, экологические и социальные показатели компании в области устойчивого развития (так называемый результат «треугольника») и выполняет две важные функции:

- информировать заинтересованные стороны о достигнутом прогрессе;
- способствует повышению эффективности управления КСО [1, 2].

В принципе, публикация нефинансовой отчетности является добровольной предпринимательской инициативой. В некоторых странах, таких как Франция, Норвегия, Дания, Швеция, Финляндия и Нидерланды, некоторые категории компаний, такие как государственные компании, должны отчитываться о своей деятельности в конкретных областях и по показателям КСО.

Большинство всемирно известных компаний с высокой капитализацией регулярно выпускают нефинансовые отчеты.

Крупнейшей в мире базой данных корпоративной нефинансовой отчетности является Международный реестр нефинансовых отчетов Бизнес-регистра. На начало 2018 года в реестре содержалось более 30 тысяч уведомлений о 7500 компаниях.

В России первые нефинансовые отчеты были опубликованы в начале 2000-х годов. В настоящее время публикуются нефинансовые отчеты около 100 российских компаний. В июне 2018 года свыше 260 отчетов были внесены в Национальный реестр отчетов нефинансовых предприятий Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП), 14% из которых составляют финансовые и страховые компании.

Годовая нефинансовая отчетность компании позволяет:

- позиционировать себя как социально ответственных участников рынка;
- повысить открытость, прозрачность и подотчетность;
- улучшение международной репутации;
- развивать взаимодействие с заинтересованными сторонами и укреплять доверие к компании;
- повысить рейтинги и привлекательность инвестиций, в том числе в контексте выхода на мировые фондовые рынки;

- повысить эффективность компании в области экологии, социальной деятельности и деловой этики;
- выявлять, оценивать и предотвращать нефинансовые риски;
- повышение качества корпоративного управления.

Поскольку создание нефинансовой отчетности в большинстве случаев является добровольной деловой инициативой, компании могут свободно решать, какие темы следует раскрывать в отчете, используются ли существующие стандарты отчетности или нет.

Однако на современном этапе развития нефинансовой отчетности появились определенные тенденции и лучшие практики, которые обсуждаются в этом разделе.

Наиболее полный отчет о содержании компании предоставляет информацию о деятельности компании в трех областях: бизнес, социальная и экологическая часть.

В зависимости от индивидуальной интерпретации компанией концепции корпоративной социальной ответственности такие отчеты могут упоминаться как отчеты: «о корпоративном (или глобальном) гражданстве», «о (корпоративной) социальной ответственности», «об устойчивом развитии», «о корпоративной ответственности и устойчивом развитии» и т.д.

Большинство экспертов по КСО согласны с тем, что создание всеобъемлющего отчета по устойчивому развитию в настоящее время обеспечивает наилучшее качество раскрытия информации.

Однако отчитывающаяся организация может намеренно ограничивать объем отчета, выпуская тематические отчеты, включая экологические и социальные отчеты и комбинации этих двух типов отчетов, например: «Социально-экологический отчет», «Экологический и этический отчет». «Отчет по экологии и взаимодействию с местным сообществом» и др.

Лучший нефинансовый отчет содержит информацию, которая позволяет количественно оценить количество и качество нематериальных активов компании, уровень управления ее нефинансовыми рисками, технические характеристики и опыт управления, стратегические приоритеты и потенциал компании, т. е.

Первые нефинансовые отчеты европейских компаний были посвящены главным образом экологическим аспектам их бизнеса. В конце 1990-х годов отчеты стали более подробными и сложными, включая все больше и больше тем. Глобальной тенденцией последнего десятилетия стало создание всеобъемлющих отчетов об устойчивом развитии, которые увеличились до 75% от общего числа отчетов.

В России большинство компаний по-прежнему предпочитают выпускать социальные отчеты. По данным Российского союза промышленников и предпринимателей, в начале сентября 2011 года из 38 отчетов финансовых и страховых компаний было зарегистрировано только пять, в том числе отчет Внешэкономбанка по устойчивому развитию.

В последнее время наметилась тенденция обобщать информацию о финансово-экономических показателях компании, предоставляющей отчетность в области устойчивого развития, в интегрированном отчете. Хотя такие отчеты выпускаются относительно небольшим количеством компаний, все чаще утверждается, что это будущее.

Нефинансовые отчеты обычно адресованы широкому кругу заинтересованных сторон и являются публичными, то есть внешними. Тем не менее, компания может также создать внутренний отчет, адресованный небольшой группе заинтересованных сторон (например, сотрудникам), который доступен только этой целевой группе. Нефинансовый отчет может быть подготовлен в свободной форме и в соответствии с конкретными руководящими принципами и стандартами. Компании могут использовать конкретные рекомендации или несколько руководств одновременно, чтобы создавать отчеты, которые помогают им определить ключевые проблемы и представить их читателю. В настоящее время наиболее часто используемой системой отчетности является Глобальная инициатива по отчетности (GRI). [3]

Глобальная инициатива по отчетности представляет собой международную программу, начатую в 1997 году Коалицией по экологически ответственной экономике (CERES) в партнерстве с Программой Организации Объединенных Наций по окружающей среде (ЮНЕП) с целью довести отчетность об устойчивом развитии до уровня финансовой отчетности при обеспечении сопоставимости, Достоверность, точность и своевременность и возможность просмотра информации отчета.

Рекомендации GRI являются основой для отчетности об экономических, экологических и социальных показателях организации:

- представить принципы отчетности и детализировать содержание отчетов об устойчивом развитии;
- помочь организациям достичь сбалансированного и надлежащего понимания их экономических, экологических и социальных показателей эффективности;
- способствовать сопоставимости отчетов об устойчивом развитии различных организаций, включая проведение мероприятий в отдаленных географических районах;
- поддержка стандартов и оценок показателей устойчивости, определенных отраслевыми кодексами, стандартами и добровольными инициативами;
- служить инструментом для взаимодействия с заинтересованными сторонами.

GRI – это внешняя система отчетности, которая позволяет организациям сообщать о том, какие меры были приняты для улучшения показателей экономической, экологической и социальной эффективности. Каковы последствия таких мер и каковы стратегии улучшения показателей в будущем? Рекомендации не определяют, как организации должны

вести себя. Скорее, они помогают в описании результатов принятия и применения кодов, изменений в политике и административных системах организаций.

GRI дополняет другие инструменты и методы управления показателями устойчивости, например:

- уставы и этические кодексы (общие принципы, регулирующие поведение организаций);
- политика организации (внутренние правила или правила о том, как организация должна решить конкретную проблему);
- стандарты (утвержденные методы, процессы или правила);
- добровольные инициативы третьих лиц;
- системы управления (которые пересматриваются и не пересматриваются в таких областях, как экологические и социальные показатели или управление качеством). [3]

Принимая во внимание относительную новизну сложной экономической, экологической и социальной отчетности, GRI предлагает неформальный подход к отчетности, который отражает текущие возможности компании, т.е. компания может использовать систему GRI, а также ее содержание и структуру, постепенно улучшая свои отчеты.

Список литературы

1. Корпоративная социальная ответственность: учебник для бакалавров / Э. М. Коротков, О. Н. Александрова, С. А. Антонов и др.; под ред. Э.М. Короткова. М.: Издательство «Юрайт», 2013. – 445с.
2. Н.В.Бакша, А.А. Данилюк. Корпоративная социальная ответственность: учебное пособие. Тюмень: Издательство Тюменского государственного университета, 2012. – 292с.
3. М.А. Андрейчева, А. А. Страусова. Корпоративная социальная ответственность: учебное пособие. Ярославль: Издательство Ярославского Государственного Технического Университета, 2016. – 95 с.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЛИЧНОГО СТРАХОВАНИЯ В РОССИИ

Епишина Е.О., Ражева Е.М., Семенова Ю.О.

*Федеральное государственное образовательное бюджетное
учреждение высшего образования «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»,
Ярославский филиал Финуниверситета*

Научный руководитель: к.э.н., доцент, Сироткин С.А.

Страхование как система защиты имущественных интересов граждан, организаций и государства является необходимым элементом современного общества. Оно позволяет не только возмещать понесенные убытки, но и является одним из наиболее стабильных источников финансовых ресурсов для инвестиций.

Страхование в России, согласно гражданскому законодательству, принято разделять на имущественное, защищающее от всех рисков причинения ущерба собственности граждан, и личное, встающее на защиту от рисков для трудоспособности, жизни и здоровья каждого отдельно взятого клиента.

Когда говорят о личном страховании, то имеют виду комплекс страховых продуктов, которые направлены на защиту человека (в материальном плане), в тот момент, когда наступит страховой случай.

Страхование жизни стремительно развивается. Например, премии по страхованию жизни страховщиков в 2018 году по сравнению с 2017 годом увеличились на 53,7%, до 331,5 млрд рублей.

Таблица 1. Динамика премий страховщиков жизни в 2015–2018 гг

Вид страхования	Премии, млрд рублей				Прирост, %	
	Год				Годы	
	2015	2016	2017	2018	2016–2017	2017–2018
Страхование жизни	108,5	129,7	215,7	331,5	+66,3	+53,7

Источник: Банк России, АСЖ.

Но на данный момент на российском рынке страхования присутствует ряд проблем, которые не дают данному виду деятельности развиваться на том же уровне, что и в развитых странах: высокий уровень инфляции; низкий уровень платежеспособности населения; двойное налогообложение физических лиц; слабая развитость фондового рынка; низкий уровень доверия к страховой отрасли в целом и низкая информированность о личном страховании.

Необходимо отметить, что нестабильная экономическая, а также политическая ситуация в стране и в мире, высокий уровень инфляции сдерживают успешное развитие страхования жизни. Необходимо создать условия для развития страхования, одним из которых является проведение страховщиками, СМИ, и учебными заведениями обширной просветительской работы среди населения, показывающей сущность и механизмы реализации программ личного страхования. Активная работа в этом направлении поможет установить доверие к страхованию и сформировать современную страховую культуру.

В нашей статье мы предлагаем новый страховой продукт «Особый случай» (страхование церемонии бракосочетания). Мы считаем, что данный продукт станет востребованным на рынке, так как свадьба – это уникальное и серьезное событие в жизни любого человека. И каждому хочется, чтобы все было достойно и можно было вспоминать как о приятном. Но, к сожалению, не все всегда проходит на должном уровне, а страховка частично компенсирует переживания пары и их близких, зато она покрывает полученный из-за неожиданных изменений ущерб, сохранив бюджет будущей семьи.

Договор будет предусматриваться следующие случаи:

1. Отмена либо назначение другой даты торжества по вине погодных условий;
2. Болезнь жениха или невесты;
3. Потеря, порча платья, костюма, аксессуаров, украшений;
4. Порча свадебного имущества (декорации, техника и пр.);
5. Незапланированное отсутствие обслуживающего персонала;
6. Проблемы с транспортом, обеспечивающим мероприятие;
7. Выход из строя оборудования, необходимого для проведения торжества;
8. Перенос банкета из-за стихийных бедствий или несостоятельности организаторов мероприятия.

Кроме того, в него могут быть включены и специфические риски, перечень которых определяется в индивидуальном порядке или устанавливается компанией в одностороннем порядке. К их числу можно отнести следующие случаи:

1. Получение травм в результате несчастных случаев;
2. Отказ от церемонии одним из участников;
3. Невыполнение обязательств ресторана или обслуживающей выездной компании, и т.п.

Договоры могут заключаться с гражданами в возрасте от 18 лет.

Программа предусматривает следующие способы внесения страховых взносов. Их страхователь (или по его поручению любое лицо) может уплачивать путем безналичных расчетов или наличными деньгами через сберегательную кассу, страховому агенту (инспектору), почтовым переводом в адрес страховой компании.

При наступлении страхового случая, предусмотренного договором, застрахованные лица смогут получить компенсацию в размере до 80% от суммы понесенных затрат в зависимости от происшествия. Для предоставления средств потребуется предъявить документы, подтверждающие факт потери денежных средств.

Для продвижения стратегии мы выбираем активный способ запуска, заключающийся в массовой атаке на потребителя с использованием всех имеющихся средств воздействия: широкой рекламы, агентских усилий, стимулирования сбыта.

Стратегия продвижения включает комплекс управленческих мер на плановой основе в целях результативного воздействия на покупателя. Главная цель продвижения – создать устойчивый спрос на страховой продукт.

Необходимо:

1. Информировать перспективных потребителей о нашем продукте;
2. Убедить покупателя отдать предпочтение именно нашему товару;
3. Заставить покупателя действовать.

Эти цели достигаются с помощью рекламы, общественных связей, стимулирования сбыта, сервисной политики, личных продаж, участия

в ярмарках и выставках, работы со средствами массовой информации и других коммуникационных и продвиженческих видов деятельности.

Рекламно-информационное воздействие на потребителя страховых услуг призвано решить несколько последовательных задач:

1. Вызвать чувство неудовлетворенности или страха
2. Объяснить потенциальному потребителю, что определенная финансовая услуга – решение его проблем;
3. Оказать, что продукт конкретной компании – лучшее предложение, имеющееся на рынке;
4. Вызвать чувство эмоциональной удовлетворенности от разрешения проблем при помощи конкретного продукта определенной компании.

Так же для успешного продвижения необходимо стимулирование продаж страховой продукции за счет улучшения имиджа страховой организации, стимулирование сбыта за счет системы скидок страхователям, премий продавцам страховых услуг, конкурсов, лотерей, рекламы на месте продажи, информирование потенциальных клиентов о наличии страхового продукта, а также обо всех его достоинствах, создание имиджа новатора.

Преимущества данного страхового продукта:

1. Застраховав свою свадьбу, вы можете не нервничать, что-то пойдет не так;
2. Потратив небольшую сумму денег на страховой полис, Вы обезопасите себя от огромных расходов в случае форс-мажорных обстоятельств и сможете полностью сконцентрироваться на своих чувствах и волнительных эмоциях;
3. Высокий уровень обслуживания;
4. Использование различных рекламных компаний обеспечит население необходимой информацией, которая понятна, доступна и очень быстро запоминается;
5. Личные продажи, которые осуществляют более квалифицированное обслуживание клиентов.

Как отмечает Олег Киселев, генеральный директор СК «Ренессанс Жизнь», среднегодовые темпы роста сборов по страхованию жизни за последние 5 лет превышают 40%. Но это только начало, ведь показатель проникновения страхования жизни в России остается на низком уровне по сравнению как с развитыми, так и с развивающимися экономиками. А значит, потенциал для дальнейшего расширения охвата огромный. Рассчитываем, что отрасль вместе с количественным ростом продолжит и качественное развитие.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ);
2. Андреева Э. Основные проблемы страхования жизни в России. Страховое дело. – 2015. – С. 201;

3. Ермасов, С. В. Страхование: учеб. для бакалавров / С. В. Ермасов, Н. Б. Ермасова. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2017. – 748 с.
4. Страхование: учеб. для бакалавров / под ред. Л. А. Орланюк-Малицкой, С. Ю. Яновой. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2012. – 869 с.
5. «Ассоциация Страховщиков Жизни» // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://aszh.ru/>.

КОРРУПЦИЯ КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Епишина Е.О., Семенова Ю.О.

*Ярославский филиал Финансового университета
при Правительстве Российской Федерации
Научный руководитель: к.э.н., Быков В.А.*

На сегодняшний день экономическая безопасность предпринимательской деятельности способствует развитию общества в целом и является важным элементом национальной безопасности любого государства. Создание условий и формирование механизмов противодействия экономическим угрозам, включая и угрозы со стороны коррупции, возможно только при обеспечении экономической безопасности. Распространение коррупции на любую из сфер экономической жизни страны негативно сказывается на функционировании всей системы производства и распределения ресурсов, нарушает действие экономических законов рынка, приводит к сокращению доходов финансовой системы государства. Коррупция является общественным опасным явлением, создающим угрозу экономической безопасности страны, поэтому, антикоррупционная политика обязана стать постоянной частью государственной политики.

Актуальность обусловлена тем, что в настоящее время коррупция является одной из главных проблем российской действительности. Ее воздействие на экономику страны, в том числе на сферу предпринимательской деятельности возрастает, растут объемы и увеличиваются области коррупционных проявлений.

Понятие коррупции прочно вошло в нашу жизнь. Исследованию этого явления посвящено множество публикаций. Само понятие происходит от лат. *concupere* «растлевать» и лат. *conruptio* «подкуп, продажность; порча, разложение; растление».

Существует несколько подходов к рассмотрению коррупции. В рамках экономического подхода коррупция рассматривается как часть издержек экономического субъекта, в рамках правового, коррупция рассматривается как преступление, в рамках политологического, коррупция является один из инструментов борьбы за власть, в рамках социологического подхода коррупция представляет собой социальную проблему, влияющую на общество в целом.

Согласно «Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года» сохраняющийся рост преступных посягательств, связанных с коррупцией, является одним из основных источников угроз национальной безопасности в сфере экономической безопасности. Коррупция обходится стране ежегодно в 10% от валового внутреннего продукта, что повышает риск прекращения или замедление экономического роста страны. А значит, коррупция официально признана одной из системных угроз национальной безопасности.

Как показывает практика, наиболее часто встречающимися формами проявления коррупции в коммерческих организациях являются:

- легализация денежных средств или иного имущества (отмывание), приобретенных другими лицами преступным путем (ст. 174 УК РФ);
- принуждение к совершению сделки или к отказу совершения (ст. 179 УК РФ);
- недопущение, ограничение или устранение конкуренции (ст. 178 УК РФ);
- незаконные получение и разглашение сведений, составляющих коммерческую, налоговую или банковскую тайну (ч.ч. 3, 4 ст. 183);
- незаконное участие в предпринимательской деятельности (ст. 289 УК РФ) и прочие.

Наиболее популярными формами коррупционных проявлений с точки зрения соучастия предпринимателей в коррупционных схемах с чиновниками являются взятничество и подкуп. С правовых позиций взятничество делится на два состава преступления: дача взятки (ст. 291 УК РФ) и получение взятки (ст. 290 УК РФ).

Как менялось количество коррупционных преступлений (данные по всей России)

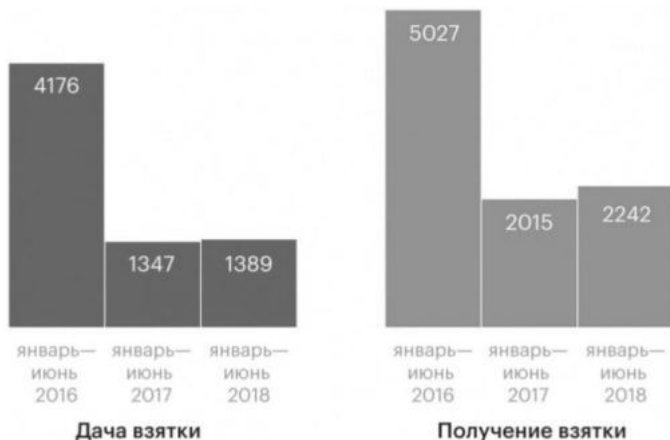


Рисунок 1 – «Изменение количества коррупционных преступлений» [10].

Резкое снижение коррупции относительно 2016 года объясняется изменениями в законодательстве – тогда в УК появилась статья «Мелкое взяточничество», и все преступления с суммами в пределах 10 тыс. руб. стали квалифицировать по ней.

Общеизвестно, что взаимодействие чиновничества с бизнесом происходит в двух основных направлениях.

Первый – когда чиновник должен оказать предпринимателю какую-нибудь государственную услугу (выдать разрешение, предоставить справку). Например, некоторые предприниматели передают взятки в целях ускорения рассмотрения документов, для оставления без внимания некоторых нарушения, а так же для обеспечения победы в тендерах.

Второй случай – связан с исполнением чиновниками ограничивающих, контролирующих и регулирующих функций. В данном случае бюрократ принуждает бизнесмена отдать часть своих ресурсов в уплату обязательных платежей, пеней, штрафов за исполнение действующего законодательства. Эти ситуации становятся возможными ввиду наличия во многом устаревших технических, санитарно-гигиенических, пожарных и других административных норм, а также наличие завышенных норм штрафов, содействующих избеганию их оплаты при помощи взятки.

Многие предпринимательские идеи остаются нереализованными, а бизнес становится криминализированным, потому что коррупция исказила понятия, большинство считают, что введение предпринимательства без взяток и связей невозможно. Коррупционные издержки растут, следовательно, это приводит к монополизации российского рынка, что в свою очередь способствует оттоку иностранного капитала из страны. Предприниматели, пока не готовы принимать участие в борьбе с коррупцией.

В малом бизнесе особенно многопланово влияние коррупции: искусственное усложнение функционирования бизнеса, административные барьеры входа на рынок, дополнительные временные и финансовые издержки, снижение доходности бизнеса, лишение бизнеса финансовых резервов. Это приводит к негативным последствиям, а так же к значительному сокращению желающих заниматься предпринимательством.

По индексу «взяткостности» отраслей, анализирувавшийся Транспаренси Интернешнл наиболее коррумпированными отраслями в нашей стране являются – строительство, жилищно-коммунальное хозяйство, торговля, консалтинг и юридические услуги.

Таблица 1. Индекс «взяткостности» отраслей РФ (от наименьшей к наибольшей) [9]

Отрасль народного хозяйства	Значение
Сельское хозяйство	7,1
Легкая промышленность	
Гражданская авиация	7,0
Информационные технологии	

Продолжение таблицы 1

Отрасль народного хозяйства	Значение
Банковское дело и финансовые услуги	6,9
Лесная промышленность	
Потребительские услуги	6,8
Телекоммуникации	6,7
Грузоперевозки	
Военная промышленность	6,6
Рыбная промышленность	
Тяжелое машиностроение	6,5
Фармакологическая промышленность	6,4
Энергетика	
Горнодобывающая промышленность	6,3
Нефтегазовая промышленность	6,2
Торговля недвижимостью, консалтинг и юридические услуги	6,1
Коммунальные услуги	5,3
Строительство и общественные работы	

Общие масштабы коррупционных проявлений в стране можно проследить по ежегодным докладам Генерального прокурора РФ Юрия Чайки Федеральному Собранию РФ.

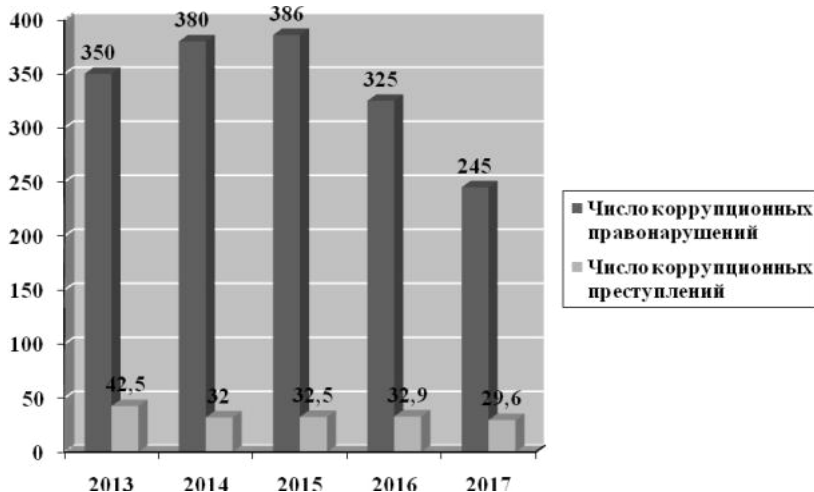


Рисунок 2 – «Масштабы коррупционных проявлений» [8].

Как видно из диаграммы, несмотря на постепенное снижение общего числа коррупционных правонарушений число коррупционных преступлений, учтенных правоохранительными органами, по-прежнему остается на одном и том же уровне – около 30 тыс. преступлений.

Как показывает практика борьбы с данным видом правонарушений, в 2015, как и в 2016 году основные усилия Генеральной прокуратуры РФ были направлены на противодействие «откатам» в сфере закупок для государственных и муниципальных нужд, а также хищений и нецелевого использования бюджетных средств. В 2017 году данные меры дополнились борьбой за возврат выведенных за рубеж преступно нажитых коррупционных активов.

Как показало глобальное исследование TransparencyInternational «Барометр мировой коррупции» (БМК, GlobalCorruptionBarometer), 42% россиян не верит, что простые граждане могут повлиять на борьбу с коррупцией и только 21% опрошенных ответили положительно. Для сравнения, в странах ЕС в свои силы верят 47%, а в странах СНГ – 31% [7]. Данные исследования показывают, что коррупция воспринимается россиянами как третья по важности проблема в стране после экономического положения и состояния здравоохранения. Коррупция представляется респондентам более важной темой, чем образование, безработица и преступность (рисунок 3).

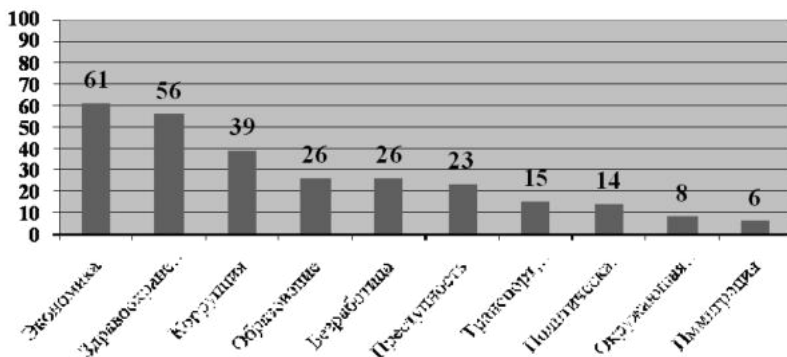


Рисунок 3. «Самые важные проблемы, которые должно решать государство».

Коррупция тормозит экономическое развитие страны. Она наносит вред и государству и обществу в целом. Присвоение бюджетных средств государственным служащим отвлекает их из процесса создания экономических благ. Лоббизм и взяточничество, искусственно создаваемые административные барьеры и другие коррупционные проявления не дают возможности малым и средним предпринимателям развивать свою деятельность и приносить экономическую выгоду государству, решать проблему занятости населения, удовлетворять потребности граждан.

Полностью искоренить коррупцию невозможно. Даже под страхом смертной казни (таково наказание в современном Китае) имеются случаи ее проявления. Но это не значит, что с ней не нужно бороться, необходимо создавать условия ее неприятия в обществе.

В этой связи необходимо принятие специальных мер, направленных на ограничение коррупции, в том числе:

1. Устранение условий, порождающих коррупцию;
2. Предупреждение коррупционных правонарушений;
3. Обеспечение ответственности за коррупционные правонарушения в порядке, предусмотренном действующим законодательством;
4. Вовлечение гражданского общества в реализацию антикоррупционной политики;
5. Формирование антикоррупционного общественного сознания;
6. Формирование нетерпимости по отношению к коррупциогенным действиям;
7. Содействие реализации права граждан и организаций на доступ к информации о фактах коррупции и коррупционных факторов, а также на их свободное освещение в средствах массовой информации.

Меры по предупреждению коррупции, принимаемые в организации, могут включать:

1. Определение подразделений или должностных лиц, ответственных за профилактику коррупционных и иных правонарушений;
2. Сотрудничество организации с правоохранительными органами;
3. Разработку и внедрение в практику стандартов и процедур, направленных на обеспечение добросовестной работы организации;
4. Принятие кодекса этики и служебного поведения работников организации;
5. Предотвращение и урегулирование конфликта интересов;
6. Недопущение составления неофициальной отчетности и использования поддельных документов.

Таким образом, только комплексный подход к данной проблеме позволит укрепить экономическую безопасность страны в сфере предпринимательства.

Список литературы

1. Федеральный закон от 25 июля 2006 г. № 125-ФЗ «О ратификации Конвенции об уголовной ответственности за коррупцию» // Собрание законодательства РФ. 2006. № 31 (Ч.1). Ст. 3424.
2. Федеральный закон от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ «О противодействии коррупции» // Собрание законодательства РФ. 2008. № 52 (ч. 1). Ст. 6228.
3. Указ Президента Российской Федерации от 8 июля 2013 г. № 613 «Вопросы противодействия коррупции» // Собрание законодательства РФ. 2013. № 28. ст. 3813.
4. Артемьев А. Б. Антропология коррупции; Издательство юридического института (Санкт-Петербург) – М., 2017. – 272 с.;
5. Головщинский К.И. Бизнес и коррупция: проблемы противодействия: итоговый отчет / К.И. Головщинский, С.А. Пархоменко, В.Л. Рим-

ский, Г.А. Сатаров; Регион. обществ. фонд «Информатика для демократии (Фонд ИНДЕМ)». – М.: ИНДЕМ, 2014;

6. Епихин А. Ю., Мозохин О. Б. ВЧК-ОГПУ в борьбе с коррупцией в годы новой экономической политики; Кучково поле, Гиперборея – М., 2016. – 528 с.;

7. Барометр мировой коррупции – 2016: россияне боятся сообщать о коррупции. Режим доступа: <https://transparency.org.ru/research/barometr-mirovoy-korrupsii/-barometr-mirovoy-korrupsii-2016-rossiyane-boyatsya-soobshchat-o-korrupsii.html>;

8. Доклад Генерального прокурора Российской Федерации Ю.Я. Чайки на заседании Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации. Режим доступа: <https://genproc.gov.ru/smi/news/news-1186517/>;

9. Индекс взяточдателей-2016. Режим доступа: https://www.gazeta.ru/infographics/politics/Indeks_vzatkodatelei-2016.shtml;

10. Статистика и отчеты Генеральной прокуратуры Российской Федерации. Режим доступа: <https://genproc.gov.ru/>

К ВОПРОСУ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (НА ПРИМЕРЕ ПАО «ОРСКНЕФТЕОРГСИНТЕЗ»)

Жаманкулова А.У.

*Орский гуманитарно-технологический институт
(филиал Оренбургского государственного университета)*

Научный руководитель: к.э.н., доцент Андреева Т.В.

Нестабильная экономика страны, возрастающая конкуренция способствуют тому, что предприятия находятся в шатком положении. Поэтому основой выживания организации в этих современных рыночных условия является финансовая устойчивость [4].

На сегодняшний день существует множество методов к определению финансовой устойчивости того или иного предприятия. Поэтому целью данной статьи является сравнительный анализ наиболее распространенных методик.

Таким образом, главными задачами данной статьи являются:

1. Изучение методик анализа финансовой устойчивости;
2. Анализ финансовой устойчивости предприятия на примере ПАО «Орскнефтеоргсинтез»;
3. Выявление достоинств и недостатков методик анализа финансовой устойчивости, и выбор наиболее информативного метода.

Что такое финансовая устойчивость? В современной научной литературе нет единого определения к данному понятию. Но одно из наиболее полных определений дали В.М Родионова и М.А. Федотова: «финансовая устойчивость предприятия – такое состояние его финансовых ресурсов, их распределение и использование, которое обеспечивает развитие пред-

приятия на основе роста прибыли и капитала при сохранении платежеспособности в условиях допустимого риска» [5]. Исходя из этого определения, можно сделать вывод главной целью финансовой устойчивости является стабильная платежеспособность за счет достаточной доли собственного капитала в составе источников финансирования.

В настоящее время существует множество методов для оценки стабильности предприятия. Но наиболее распространенными из них являются:

1. Методика, предложенная Министерством регионального развития России;

2. Методика, предложенная А.Д. Шереметом, Р.С. Сайфулиным и Е.В. Негашевым.

Для наиболее объективного сравнительного анализа двух выбранных методик, проведем оценку финансовой устойчивости высокотехнологичного предприятия ПАО «Орскнефтеоргсинтез».

Так, методика оценки финансовой устойчивости, предложенная Министерством регионального развития России, предлагает использовать анализ абсолютных и относительных показателей (таблица 1).

Таблица 1. Показатели финансовой устойчивости ПАО «Орскнефтеоргсинтез» за 2016-2017 гг. по методике Министерства регионального развития России

Показатель	2016 г.	2017 г.	Нормативное значение	Абсолютное отклонение
Абсолютные показатели финансовой устойчивости				
Чистый актив, ЧА	2197435	2543027	ЧА>0	345592
ЕВITDA	4593700	5473360	ЕВITDA>0	879660
Относительные показатели финансовой устойчивости				
Коэффициент финансовой устойчивости	0,9598	0,9198	Кф.у. $\geq 0,4$	-0,04
Коэффициент финансовой зависимости	0,18	0,22	Кф.з. $< 0,8$	0,3
Коэффициент инвестирования	0,061	0,0515	Ки. < 2	-0,0095
Коэффициент финансирования	0,054	0,046	Кф. $> 0,25$	-0,008
Коэффициент отношения прибыли до вычета расходов по процентам, уплаты налогов и амортизационных отчислений к уплачиваемым процентам	3,789	3,272	K1 > 1	-0,517
Коэффициент отношения величины долгосрочных кредитов и займов к величине прибыли до вычета расходов по процентам, уплаты налогов и амортизационных отчислений к уплачиваемым процентам	7,117	11	Не устанавливается	3,883

Продолжение таблицы 1

Показатель	2016 г.	2017 г.	Нормативное значение	Абсолютное отклонение
Коэффициент текущей ликвидности	4,49	1,88	Кт.л. ≥ 1	-2,61
Рентабельность продаж, %	24,37	14,08	Не устанавливается	-10,29
Рентабельность активов, %	9,38	0,78	В среднем по РФ 14,78	-8,6
Рентабельность собственного капитала, %	101,58	16,57	В среднем по РФ 33,62	-85,01
Рентабельность основной деятельности, %	11,75	1,04	В среднем по РФ 9,98	-10,75

В ходе анализа можно сделать вывод, что в 2016 году все показатели финансовой устойчивости удовлетворяют их нормативному значению. Следовательно, в предприятии наблюдается финансовая устойчивость. Но в 2017 году положение ПАО «Орскнефтеоргсинтез» резко ухудшается. Абсолютные показатели соответствуют нормам, но их значения значительно сократились.

Относительные показатели также претерпели ухудшения. Так, рентабельность активов, рентабельность собственного капитала и рентабельность собственной деятельности ниже нормативного значения, что свидетельствует о неустойчивом финансовом положении. Данное явление возникло из-за недостаточной отдачи на вложенный в предприятие капитал (низкая рентабельность). Поэтому ПАО «Орскнефтеоргсинтез» необходимо пересмотреть политику привлечения внешних источников финансирования.

Проведем анализ финансовой устойчивости по методике А.Д. Шеремета, Р.С. Сайфулина, Е.В. Негашева. В ходе первого этапа была рассчитана разница реального собственного капитала и уставного капитала, которая определяется по следующей формуле и были получены следующие данные: в 2016 году разница составила 1979295 руб., а в 2017 году 2325296 руб.

Проанализировав полученные показатели, можно сделать вывод о достаточности величины собственного капитала, так как он стабильно превышает уставный капитал. Более того, разница имеет тенденцию к увеличению, что положительно характеризует организацию.

На втором этапе был произведен расчет излишков и недостатков различных источников финансирования, а так же был определен тип устойчивости. Все данные представлены в таблице 2.

В ходе исследования можно сделать вывод, в период 2016–2017 гг. предприятие не может финансировать свои собственные оборотные средства. Однако предприятию хватит средств на формирование запасов и их источников. Следовательно, ПАО «Орскнефтеоргсинтез» можно отнести

к организациям с нормальной финансовой устойчивостью. Но стоит отметить тот факт, что показатели в 2017 году ухудшились по сравнению с 2016 годом.

Таблица 2. Показатели финансовой устойчивости
 ПАО «Орскнефтеоргсинтез» за 2016–2017 гг. по методике
 А.Д. Шеремета, Р.С. Сайфулина, Е.В. Негашева

Показатель	2016 г.	2017 г.	Абсолютное отклонение
Излишек (+) или недостаток (–) собственных оборотных средств	–34294893	–47474483	–13179590
Излишек (+) или недостаток (–) долгосрочных источников формирования запасов	4657642	3058973	–1598669
Излишек (+) или недостаток (–) основных источников формирования запасов	4675186	6509088	1833902
Трехкомпонентный показатель типа финансовой устойчивости	(0;1;1)	(0;1;1)	–

Таким образом, результаты анализа методик показали их преимущества и недостатки. Так, методика, предложенная Министерством регионального развития РФ, дает более достоверную информацию, за счет использования бухгалтерского баланса, отчета о финансовых результатах и отчета о движении денежных средств. Абсолютные и относительные показатели предоставляют точные сведения о финансовом состоянии организации в целом [1]. Данная методика позволяет оценить влияние различных факторов на изменение прибыли, что способствует к принятиям дальнейших управленческих решений. Но главный минус этой методики это отсутствие четких критериев для установления типа финансовой устойчивости.

Методика, представленная А.Д. Шереметом, Р.С. Сайфулиным, Е.В. Негашевым, наглядно интерпретирует результаты, а так же устанавливает тип финансовой устойчивости и не требует много времени и усилий для расчета. Но данная методика имеет ряд недостатков:

1. Она является краткосрочным анализом, так как запасы в течение года могут переведены в денежные средства [5];
2. Отсутствие относительных показателей, вследствие чего трудно определить причины возникновения неустойчивости;
3. Использование для анализа только таких категорий, как запасы и источники средств для формирования запасов, приводит к тому, что производится неполный анализ всех факторов, влияющих на финансовую устойчивость;
4. Данная методика носит обобщенный характер, не учитывает индивидуальные особенности [3].

Исходя из анализа преимуществ и недостатков каждого метода, можно сделать вывод, что наиболее точные сведения о финансовой устойчивости предоставляет методика Министерства регионального развития России.

Список литературы

1. Об утверждении Методики расчета показателей абсолютной и относительной финансовой устойчивости, которым должны соответствовать коммерческие организации, желающие учувствовать в реализации проектов, имеющих общегосударственное, региональное и межрегиональное значение, с использованием бюджетных ассигнований Инвестиционного фонда РФ: приказ Министерства регионального развития РФ от 17.04.2010 №173.
2. Базарова М.У., Финансовая устойчивость организации в условиях кризисной экономики: оценка и моделирование параметров ее повышения: монография. – Бурятский гос. с/х академия, 2015. – 160 с.
3. Горюкова О.В., Модели финансовой устойчивости предприятия.– М.:Директ-Медиа, 2014. – 26 с.
4. Родионова В.М., Федотова М.А. Финансовая устойчивость предприятия в условиях инфляции. М.: Перспектива,1995. – 110 с.
5. Шеремет А.Д., Сайфулин Р.С., Негашев Е.В. Методика финансового анализа. -М.: ИНФРА-М, 2000. – 208 с.

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ФИНАНСОВЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Жулева П.А.

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации, Ярославский филиал
Научный руководитель: к.э.н., доцент Райхлина А.В.

В наши дни финансовые потоки компании являются основным объектом управления на любом предприятии, так как каждое решение тесно связано с формированием и движением денежных средств. Поэтому знание основ финансового менеджмента сегодня необходимо каждому руководителю для более детального и комплексного понимания проблем, стоящих перед его предприятием, и эффективного выполнения своих функций.

Финансовый менеджмент представляет свод принципов и методов разработки и реализации управленческих решений, связанных с формированием, распределением и использованием финансовых ресурсов предприятия для достижения его стратегических целей.

Финансовый менеджмент является частью общего менеджмента компании, который содержит управление производством, маркетингом и персоналом, и его цели должны соответствовать общим целям компании [1, с. 5].

Под объектом управления финансового менеджмента принято понимать совокупность условий осуществления денежного оборота и движения денежных средств, возникающих во внутренней и внешней среде предприятия. Можно выделить следующие элементы объекта управления, а именно:

- денежный оборот;
- финансовые ресурсы;
- кругооборот капитала;
- финансовые отношения [2, с. 38].

Система управления финансами на предприятии есть совокупность финансовых инструментов, методов, технических средств, а также специалистов, организованных в определенную финансовую структуру, посредством которых осуществляется целенаправленное функционирование объекта управления. К элементам в системе управления финансами на предприятии можно отнести:

- кадры (подготовленный персонал);
- финансовые инструменты и методы;
- технические средства управления;
- информационное обеспечение [3, с. 24].

Главной целью финансового менеджмента является обеспечение роста благосостояния собственников предприятия в текущем и перспективном периоде. Эта цель достигается за счет обеспечения максимизации рыночной стоимости бизнеса (предприятия) и реализует финансовые интересы его владельцев.

Характерной особенностью современного периода развития мировой экономики является нестабильность. Она проявляется в сильной изменчивости конъюнктуры рынка, высокой волатильности финансовых рынков, периодических спадах мировой экономики, которые вызывают негативные социально-экономические последствия. Указанные обстоятельства обуславливают повышение предпринимательских рисков, ухудшение инвестиционного климата, осложнение привлечения кредитных средств, необходимых для успешного развития предприятий, неприемлемое снижение показателей прибыли и рентабельности, и другие негативные последствия, которые в конечном итоге могут привести к потере финансовой устойчивости и банкротству [4, с. 8].

В этой связи особую значимость и актуальность приобретает стратегического управления финансами, нацеленное на снижение предпринимательских рисков и обеспечение конкурентоспособного развития экономических субъектов в изменяющихся условиях внешней предпринимательской среды.

Стратегия управления – общее направление и способ использования имеющихся средств для достижения поставленной цели развития с определенным набором правил и ограничений принятия решений.

Тактика управления – это конкретные методы и приемы достижения поставленной стратегической цели в рамках конкретных условий деятельности.

Стратегический финансовый менеджмент – такой тип управления финансами, в котором задействуется умение оценивать ключевые стратегические показатели хозяйственной деятельности экономических субъек-

тов, анализировать факторы, определяющие эти показатели, разрабатывать и оценивать эффективность стратегий роста выручки и повышения финансовых результатов, определять ключевые стратегические параметры дивидендной политики и структуры капитала [5, с. 212].

Стратегический финансовый менеджер способен формулировать требования к конкурентоспособным темпам развития бизнеса, определять стратегические параметры управления запасами и денежными активами, управлять финансовыми рисками, прогнозировать ожидаемые денежные потоки и использовать результаты прогнозирования при принятии стратегических инвестиционных решений.

В наши дни стратегический финансовый менеджмент является одним из наиболее активно развивающихся процессов, направленных на решение большого количества задач, появляющихся в ходе управления бизнесом в целом. Стратегический финансовый менеджмент в процессе управления финансовыми потоками включает в себя разработку и выбор критериев для принятия рациональных управленческих решений на перспективу, а также в условиях риска и неопределенности, и их практического использования с учетом особенностей деятельности предприятия. В связи с чем в последнее время стала возрастать значимость стратегического финансового менеджмента в управлении стратегической конкурентоспособностью предприятия.

Рассмотрим стратегический финансовый менеджмент на примере компании АО «ЦМД-Софт». Компания была основана в 1995 году в рамках группы Центрального Московского Депозитария. ЦМД-софт сегодня предоставляет консалтинговые услуги широкого профиля, внедряет своим заказчикам передовые IT-технологии (SAPBusinessOne, MicrosoftDynamics 365 и ELMA). Одним из важных стратегических инвестиционных проектов конца 2018 года в компании стала разработка коробочного решения EDFO по юридически значимому документообороту на базе системы ELMA с действующими операторами электронного документооборота (Диадок, Сбис). В проект компания инвестировала 1,2 млн руб., привлекла для работы 2 сотрудников-стажеров, а также одного разработчика-архитектора для контроля. Реализация проекта заняла около 4 месяцев, примерный срок окупаемости около 2 лет. На данный момент первый релиз готов к использованию, компания ищет партнеров для тестового запуска проекта.

Таким образом, даже в условиях экономической нестабильности компании, заинтересованные в развитии, активно используют стратегический финансовый менеджмент в системе управления финансами на предприятии и на его основе добиваются успеха.

Список литературы

1. Ветрова Е. Н. Финансовый менеджмент. Практикум: учеб. пособие. – СПб.: Отдел оперативной полиграфии НИУ ВШЭ, 2014. – 124 с.

2. Финансовый менеджмент: учебник / В.И. Авдеева, О.И. Костина, Н.Н. Губернаторова. – М.: КНОРУС, 2017. – 384 с.

3. Румянцева Е.Е. Финансовый менеджмент: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры. – М.: Юрайт, 2016. – 360 с.

4. Кунин В. А. Стратегический финансовый менеджмент: учебно-методическое пособие для магистров. – СПб.: Издательство Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, 2017. – 168 с.

5. Ирвин Д. Финансовый менеджмент. – М.: Финансы и статистика, 2013. – 620 с.

ИЗДЕРЖКИ ПРОИЗВОДСТВА ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ И ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА

Завгородняя А.В.

Орский гуманитарно-технологический институт (филиал ОГУ)

Научный руководитель: к.э.н. Болдырева Н.П.

Одной из важных проблем в нашей стране является проблема снижения издержек. Ее же еще называют проблемой выживания.

Высокая конкурентоспособность отдельных видов российской продукции это в первую очередь конкурентоспособность продукции по издержкам. К примеру конкурентоспособность азотной и металлургической продукции вызвана минимальными тарифами на тот же газ и энергоносители. Но скажем так, резерв газа и электроэнергии не долговечен, так как в перспективе конкурентоспособности он просто иссякнет.

Сравнивая конкурентоспособность по трудовым издержкам, то Россия значительно проигрывает Юго-Восточной Азии, Индии и конечно же Китаю. Одним из показателей может быть относительно суровый климат нашей страны. Из-за этого автоматически повышаются затраты на заработную плату, строительство жилья также добычу ископаемых.

Многие отечественные фирмы задаются все чаще вопросом как же выжить на рынке и победить фирмы Китая и ему подобные. Это может быть осуществлено только за счет технологического лидерства и более усовершенствованных инноваций.

Отечественное производство достаточно энергоемко и требует большое количество затрат, как финансовых, так и трудовых. Например, в ведущих промышленных державах еще в 1973 году после мирового энергетического кризиса наметилась устойчивая тенденция к сокращению энергоемкости создаваемой единицы внутреннего валового продукта. А вот в России наблюдается противоположная тенденция. И в результате, например, в Соединенных Штатах Америки в автомобильной промышленности доля энергоносителей в себестоимости продукции составляет в пределах от 1% до 2%, то в России эта же доля составляет уже от 12% до 18%.

Существенно повышаются цены и на товары из-за увеличения другими естественными монополиями (транспортными организациями) тарифов на транспортировку грузов. По данным Минтранса России, око-

ло 70% грузооборота приходится на железную дорогу. Около половины продаваемых в стране товаров имеет в себестоимости «железнодорожную» составляющую, которая доходит до 30% их стоимости. Они повышают свою стоимость вместе с увеличением железнодорожных тарифов. Основные материалы, перевозимые по железной дороге это каменный уголь, нефть, руда, черные металлы, а также лес. В связи с повышением тарифов на грузовые перевозки сырья поднимают цены и производители готовой продукции.

К тому же типичную «цепную реакцию» показывает и повышение нефти и бензина. Кроме того, огромное количество отечественных изобретений скупаются зарубежными компаниями.

В России существует такая область промышленности, в которой производители получают огромную поддержку финансово, а их разработки внедряются в производство и совершенствуются. К таким отраслям относятся нефтедобывающая, газовая промышленности, а также все отрасли, которые обслуживают их.

Производительность руда это одна из самых основных факторов, определяющих конкурентоспособность товара. Она, как и другие факторы, например, издержки определяют и цену товара, и прибыльность предприятия и производства в целом. Но в огромной степени производительность труда определяется еще и состоянием оборудования.

По уровню производительности труда Россия еще в девяностых годах уступала большому количеству стран, как промышленно развитым государствам, так и новым индустриальным странам – Южной Корее, ЮАР, Мексике, Аргентине и т.д. А также развивающимся с каждым годом государствам – Турции, Египту, Малайзии и др.

Исходя из всей, вышесказанной, информации можно сказать, что любое предприятие необходимо инвестировать и тогда производительность труда будет постоянно увеличиваться. Но все же есть причина, которая тормозит приток инвестиций, тормозящих предприятия, это ввоз, хранение контрабандного товара например в 2004 году размер контрабанды составил 70% всей розничной торговли.

Отсюда следует такая точка зрения, что лучше стимулировать частные инвестиции, чем отбирать деньги в форме налогов и штрафов и пытаться их инвестировать.

Список литературы

1. Организация производства на промышленных предприятиях: Учеб. пособие / М.П. Переверзев, С.И. Логвинов, С.С. Логвинов. – М.: ИНФРА-М, 2015. – 332 с.: 60х90 1/16. – (Высшее образование). (переплет) ISBN 5-16-002676-2
2. Организация производства на промышленных предприятиях: Учебник / И.Н. Иванов. – М.: НИЦ Инфра-М, 2014. – 352 с.: 60х90 1/16. – (Высшее образование: Бакалавриат). (переплет) ISBN 978-5-16-003118-7

3. Промышленная экология в деревообработке: Учебное пособие / Бельчинская Л.И. – Воронеж: ВГЛУ им. Г.Ф. Морозова, 2013. – 303 с.: ISBN 978-5-7994-0561-8

ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ, ЕГО СУЩНОСТЬ И НАЗНАЧЕНИЕ

Завгородняя А.В.

Орский гуманитарно-технологический институт (филиал ОГУ).

Научный руководитель: старший преподаватель Назгорная Т.В.

Одной из важнейших форм выражения финансовой активности предприятия является размер текущего финансового результата за определенный период времени их деятельности, а именно от инвестиционной, производственной и финансовой деятельности любого предприятия.

Значимой частью бухгалтерской отчетности предприятия считается отчет о прибылях и убытках в котором показаны финансовые результаты за определенный период [1].

Данную форму, отчет о прибылях и убытках, называют формой бухгалтерской отчетности. Она показывает финансовый результат любого предприятия или фирмы.

Типовая форма отчета о прибылях и убытках утверждена приказом Минфина России 02.07.2010 №№ 66н (ред. от 06.03.2018) «О формах бухгалтерской отчетности организаций».

Основываясь на данной форме отчета, организация или предприятие имеет право разработать собственную форму отчета с учетом специфики деятельности конкретного предприятия, организации.

Главной составляющей частью отчета о прибыли и убытках является:

- выручка от реализации товаров, работ, услуг;
- себестоимость продукции;
- коммерческие и управленческие расходы;
- прибыль до налогообложения
- чистая (прибыль) убыток.

Одним из важнейших финансовых показателей плана и оценки хозяйственной деятельности предприятия является прибыль. За счет прибыли предприятие финансирует огромное количество мероприятий. Это могут быть мероприятия направленные на расширение предприятия или внедрение новых усовершенствованных технологий, проведение мероприятий научно-исследовательского характера, которые будут способствовать развитию мероприятий, направленных на получение все большей прибыли.

Также за счет прибыли возможно увеличение фонда оплаты труда их работников. Следствием увеличения ФОТ будет являться мотивация труда сотрудника и, следовательно, будет повышение качества выпускаемой продукции и услуги, которые предоставляет данная организация или предприятие также улучшатся. А если повышается качество производ-

ственных благ, то и будет полное удовлетворение потребностей общества. Исходя из этого с точностью можно сказать что прибыль является одним из источников формирования доходной части всего бюджета нашей страны в виде налога на прибыль.

Но бывает и такое, что некоторые предприятия пытаются повысить свою прибыль, что приводит к большому повышению цен на продукцию. Все это приводит к снижению покупательской способности и, следовательно, уменьшается конкурентоспособность отечественных товаров в сравнении с импортными [2].

Кроме того, в результате стремления к повышению прибыли предприятия, может возникнуть инфляция. Это явление обусловлено тем что, когда предприятие стремится всеми возможными путями увеличить прибыли предприятия и фонд оплаты труда работника. То появляется возможность увеличения денежной массы в обращении, не обеспеченная товарными ресурсами.

Еще одним важным фактором роста прибыли, который зависит от деятельности предприятия является рост объема производимой продукции в соответствии с договорными условиями; снижение ее себестоимости; повышения качества, а также улучшение ассортимента и повышение эффективности использования производственных фондов; рост производительности труда.

Данные факторы роста прибыли можно разделить на зависящие и не зависящие от деятельности предприятия.

К зависящим от деятельности предприятия относятся изменения государственных регулируемых цен на реализованную продукцию, а также влияние различных природных, географических, транспортных и технических условий на производство и реализацию продукции предприятия.

Под влиянием как зависящих, так и не зависящих факторов, влияющих на деятельность предприятия, складывается валовая прибыль.

В состав валовой прибыли входят прибыль от реализации товарной продукции, исчисленную путем вычета из общей суммы выручки от реализации этой продукции (работ, услуг) налога на добавленную стоимость, акцизов и затрат на производство и реализацию, включаемых в себестоимость. Прибыль от реализации товарной продукции – это основная часть валовой прибыли.

По итогу можно сказать что в составе валовой прибыли отражаются прочие доходы и расходы, туда же включены внереализованные доходы и расходы, иначе говоря это результаты внереализованных операций [5].

Вот основным источником денежных накоплений предприятия считается выручка от реализации, а если точнее, то та ее часть, которая остается за вычетом материальных, трудовых и денежных затрат на производство и реализацию продукции. Поэтому важнейшей задачей любого хозяйствующего субъекта является получить больше прибыли при минимальных затратах путем строгой экономии в расходах.

Размер выручки от реализации и соответственно прибыли определяется в зависимости от количества и качества произведенной продукции, но также и от того какие цены ставит производитель на свою продукцию.

Не редко происходит так что производитель пытается утаить полученную прибыль от налогообложения или взносов во внебюджетные фонды, источником уплаты которых является чистая прибыль.

Данная проблема утаивания доходов, прибыли существует в нашей стране уже достаточно давно и все же является актуальной.

В итоге можно сказать, что в настоящее время правительство утвердило различные меры предотвращения утаивания прибыли для сельскохозяйственных предприятий. Это льготные ставки по налогам, предоставление рассрочек по тем же налоговым платежам, а также возможность получения инвестиционного налогового кредита. Но для того чтобы у предприятия были эти возможности оно должно быть прибыльным [3].

Можно сделать вывод, что отчет о прибылях и убытках, или отчет о финансовых результатах содержит информацию о том из каких групп доходов и расходов сложился финансовый результат деятельности любого предприятия. Он как и бухгалтерский баланс составляется всеми организациями главным бухгалтером. Но и показывает финансовые результаты, и используется для оценки эффективности деятельности того же предприятия.

Преимущества этого метода: легкость использования, отсутствие произвольного распределения (а следовательно, большая объективность), сведение к минимуму субъективных суждений.

Список литературы

1. Волошин Д.А. Типичные искажения в бухгалтерской отчетности отечественных компаний: бухгалтерский баланс и отчет о прибылях и убытках // Аудит: Статья / Лаптев Н.Н., Волошин Д.А. – М.:ИЦ РИОР, НИЦ ИНФРА-М, 2016

2. Иванов, А. Е. Методические основы формирования учетной политики для целей налогообложения прибыли [Электронный ресурс] / А. Е. Иванов // Методические основы формирования учетной политики для целей налогообложения прибыли: Строительный комплекс: Экономика, управление и инвестиции: Сборник научных трудов. – Челябинск: Издательский центр ЮУрГУ, 2016.

3. Сулова, Ю. Ю. Прибыль предприятия [Электронный ресурс]: учеб. пособие / Ю. Ю. Сулова, Н. Н. Терещенко. – Красноярск: Сиб. федер. ун-т, 2017.

4. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: Теория и практика составления: Учебное пособие / Погорелова М.Я. – М.: ИЦ РИОР, НИЦ ИНФРА-М, 2016.

5. Анализ эффективности и рисков предпринимательской деятельности : Методологические аспекты. Монография / Г.В. Савицкая. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015.

ВЛИЯНИЕ ФИНАНСОВОЙ ИНТЕГРАЦИИ НА ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ

Закриев Р. И.

*Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Уральский государственный экономический университет»*

Научный руководитель: Простова Д.М.

Теоретическая литература подтверждает роль финансовой интеграции в экономическом развитии стран. Ряд развивающихся стран и стран с формирующейся рыночной экономикой за несколько десятилетий начал быстрый процесс финансовой интеграции. Это связано с финансовой интеграцией, которая имеет потенциал для содействия распределения капитала, специализации производства, международного распределения рисков потребления и экономического роста. Кроме того, улучшается финансовая интеграция повышающая эффективность распределения ресурсов и легкий доступ к инвестициям, возможных стимулировать экономический рост. Итак, путем усиления конкуренции и импорта финансового обслуживания, финансовая интеграция смогла ускорить ход развития и деятельность отечественного финансового сектора и стимулировать рост инвестиций [1, с. 855–870].

Международная финансовая интеграция оказывает влияние на экономический рост через три основных канала – повышение эффективности распределения глобального капитала, диверсификация рисков и распределение рисков между странами, а также через финансовые рынки развития. Но в эмпирической литературе нет точного ответа о влиянии финансовой интеграции на экономический рост. Некоторые эмпирические исследования показали, что финансовая интеграция оказывает положительное воздействие на экономический рост и наоборот, другие исследования показали, что финансовая интеграция оказывает негативное воздействие на экономический рост.

Существует большая потребность в улучшении, особенно в областях большей внутренней торговли, налоговой дисциплины и стабильности цен. Исследования влияния экономической интеграции на рост и благосостояние и показало, что интеграция связана с увеличением роста и благосостояния. Соответственно, интеграция создает больший и более конкурентный рынок, где фирмы могут иметь доступ к технологии побочных эффектов, ускоряющих рост. В исследовании утверждается, что вступление иностранных фирмы из-за интеграции компенсирует выход отечественных фирм, тем самым ускоряя рост и благосостояние [2, с. 177–201].

Исследования о принятии единой валюты показали, благоприятное влияние на развитие торговых отношений, стимулирование производства и на экономический рост страны в целом. Торговые отношения играют

важную роль в экономическом развитии, упрощение торговых путей и комплексное взаимодействие по поставке и отгрузке товара, значительно повышают экономический рост стран партнеров.

Помимо торговли, единая валюта также может быть существенно связана с уровнем доход от капитала, рост производительности, накопление капитала и экономический рост. Исследования с использованием схемы разницы и оценки различий для 17 Европейских стран, показали значительное положительное влияние принятия евро на экономический рост и производительность труда. Тем не менее, влияние евро на рост экономики меньше в странах с высоким уровнем долга по отношению к ВВП в 1999 году, когда был введен евро. И наоборот, исследовал влияние принятия евро на рост производительности, капитала накопление и экономический рост с использованием динамического метода GMM. Исследование показало, что принятие евро не оказывает существенного влияния на накопление капитала, производительный рост и экономический рост. Кроме того, проанализировали цену эластичности в международном торговом потоке между некоторыми странами ЕМУ (Германия, Франция и Великобритания) до и после принятия евро с использованием разнородных динамических панельных рамок. Данные исследования показали, что не было существенного изменения ценовой эластичности в торговле между членами ЕМУ после принятия евро, предполагающего, что не было роста международной ценовой конкуренции [3, с. 291–309].

Положительное влияние оказывает финансовая интеграция и экономический рост зависит от уровня экономического развития, качества институтов, сильных макроэкономических рамок, человеческого капитала и разумной политики. Более того, данные также свидетельствуют о различных каналах, по которым финансовая интеграция способствует развитию экономического роста, как изменяется развитие финансового рынка, частные инвестиции, сеть движения капитала, рост производительности, повышение стоимости фирмы (цены на акции) и капитала накопления.

Список литературы

1. Klein, M. W. and Olivei, G. P. Capital account liberalization, financial depth, and economic growth. *Journal of International Money and Finance*, 2008. – № 27(6). – pp. 855–870.

2. Peretto, P. F. Endogenous market structure and the growth and welfare effects of economic integration. *Journal of International Economics*, 2003. – № 60(1). – pp. 177–201.

3. Gehringer, A. Growth, productivity and capital accumulation: The effects of financial liberalization in the case of European integration. *International Review of Economics & Finance*, 2013. – № 25. – pp. 291–309.

ВЛИЯНИЕ ИНФЛЯЦИИ НА АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ

Иванова Д.И.

*Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Уральский государственный экономический университет»*

Научный руководитель: Простова Д.М.

Рассматриваемая тема является актуальной, ведь на эффективное использование основных фондов напрямую влияет инфляция, ее размеры и темпы роста. В литературе представлены различные точки зрения относительно того, какое влияние инфляция оказывает на эффективное использование основных фондов. Подход, при котором инфляция оказывает явно негативное влияние на воспроизводство основных фондов компаний и их эффективное использование, является доминирующим. Есть две очень важные области, которые искажаются под влиянием инфляции при оценке основных средств компаний: во-первых, из-за инфляции оценка основных средств, имеющих сходную степень эффективности, существенно отличается; во-вторых, инфляция снижает реальную стоимость амортизации основных средств, приобретенных некоторое время назад [1, с. 24; 26]. Более того, инфляция усиливает рыночную неопределенность, тем самым способствуя сокращению долгосрочных инвестиций компаний в воспроизводство основного капитала.

Таким образом, высокая инфляция значительно снижает стимулы как для накопления капитала в целом, так и для инвестиций в основной капитал в частности, отдавая приоритет краткосрочным инвестициям в оборотный капитал и ценные бумаги.

Однако для некоторых компаний рост инфляции может стать стимулом для повышения качества управления активами. Инфляция оказывает незначительное влияние на воспроизводство основных средств компаний, которые финансируются за счет собственного капитала [1, с. 48]. В целом, влияние инфляции на определенные показатели качества и эффективности использования отдельных основных средств компании можно установить с помощью статистических показателей.

Следует отметить, что одним из наиболее распространенных показателей эффективного воспроизводства основных фондов компании, отрасли или экономики в целом является срок полезного использования, который представляет собой соотношение остаточной и первоначальной стоимости основных фондов [2]. Следовательно, чем выше срок полезного использования, тем выше качество основных средств компании и их производственный потенциал.

Теоретически существует несколько возможных экономических и статистических функций влияния инфляции на коэффициент жизни основных средств (рисунок 1):

1.а – «Нормальная», убывающая функция, которая показывает, что с ростом инфляции коэффициент жизни основных фондов компании не-

уклонно снижается. В условиях высокой инфляции, как правило, труднее привлекать инвестиции и долгосрочные кредиты по приемлемой ставке для конкретных предприятий, что, в итоге, замедляет процесс обновления основного капитала и, следовательно, повышает уровень его износа.

2.б – «Ненормальная», возрастающая функция, которая может быть связана с отдельными компаниями. Здесь даже устойчивое снижение инфляции в экономике не влечет за собой увеличение коэффициента жизни основных средств. Это подчеркивает необходимость интегрированной системы управления основным капиталом в компаниях (его инвентаризация, продажа непрофильных активов, рационализация состава и структуры и т.д.).

3.в – Данная функция имеет экстремум, который может указывать на наличие относительно небольшого оптимума с точки зрения воспроизводства основных фондов компании вследствие уровня инфляции в экономике. В некоторых случаях крайне низкая инфляция, вызванная падением потребительского спроса, может снизить оборот компании, снизить рентабельность, тем самым уменьшив возможность привлечения собственного капитала для обновления основных средств и, следовательно, снизить коэффициент полезного использования основных средств.

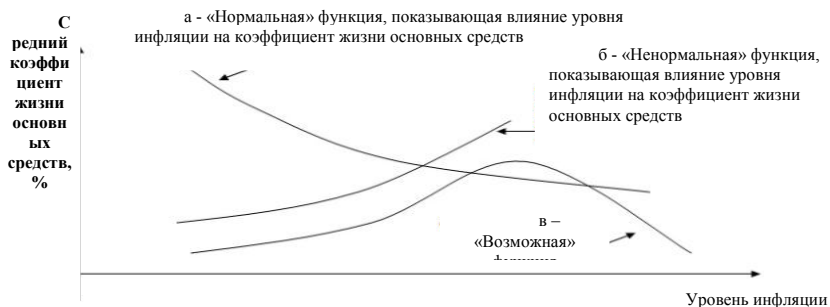


Рисунок 1. Влияние темпов инфляции на коэффициент срока службы основных средств [3, с. 56].

Эффективность использования основных средств предприятия с учетом фактора инфляции можно оценить следующим образом:

Последовательность шагов [3, с. 79]:

1. Оценка реальной остаточной стоимости основных средств компании путем корректировки номинальной остаточной стоимости (учитывая уровень инфляции).

2. Использование экономических и статистических функций для отражения влияния реальной стоимости основных средств на скорость изменения объема производства компании и на рентабельность продукции.

3. Определение наиболее важных путей совершенствования системы управления активами компании на основе сравнительной оценки эластичности. Итак, наименее благоприятной ситуацией является незна-

чительное или отрицательное влияние эластичности на реальную стоимость основных фондов.

Исследование функций, влияющих на реальную стоимость основных фондов, является одним из важнейших показателей развития компании, характеризующим уровень деловой активности на рынке, эффективность производственных и инновационных процессов. В идеале, этот тип функции должен быть возрастающим и эластичным, то есть увеличение реальной стоимости основных средств должно вызывать быстрое увеличение соответствующего результата переменных.

Таким образом, оценка эффективности использования основных средств предприятия позволяет исследовать характер влияния стоимости основных средств компании с учетом факторов инфляции на их реальную стоимость, а также на ключевые показатели эффективности хозяйствующего субъекта и выявить приоритетные направления модернизации управления основным капиталом. Необходимым является правильность и объективность официальной статистики, оценивающей уровень инфляции в экономике.

Список литературы

1. Долматова Н.И. Влияние инфляции на инвестиционный потенциал в современной экономике [текст]/Дис. – Москва, 2003 – 176 с.
2. Федеральная служба государственной статистики (Росстат) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>.
3. Хервиг Ф., Шмидт В. Сбалансированная система показателей. / М.: Финансы и статистика [текст]/ – 2007, 160 с.

ПРЕИМУЩЕСТВА ПРОЦЕССНОГО ПОДХОДА В УПРАВЛЕНИИ РЕГУЛЯРНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ОАО «РЖД»

Исаков А.Л.

*Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Ярославский государственный технический университет»*

Научный руководитель: к.э.н. Шишкина Н.А.

В настоящее время предприятия России все в большей степени интегрируются в мировую экономику. Примером такой интеграции является крупнейший транспортный холдинг – ОАО «РЖД» (далее – Компания). Деятельность в условиях рыночных отношений требуют постоянного совершенствования подходов и методов управления, направленных на повышение конкурентоспособности, оптимизацию и повышение эффективности деятельности ОАО «РЖД». Одним из направлений совершенствования управленческой деятельности является разработка объективной процессной модели и анализ процессов.

Процесс, функция и проект являются основными формами организации деятельности в ОАО «РЖД». Рассмотрим их более подробно.

Процессная организация – организация, деятельность которой основана на выделении и рассмотрении ее процессов, каждый из которых протекает во взаимосвязи с другими процессами Компании или внешней средой. В ОАО «РЖД» это, например, бюджетирование денежных потоков, процесс текущего ремонта пути, процесс перевозки пассажиров и т.д.

Ключевыми признаками процесса являются – повторяемость, логическая упорядоченность и взаимосвязанность, наличие цели, взаимосвязь с другими процессами.

Применение для управления деятельностью и ресурсами организации системы взаимосвязанных процессов называется процессным подходом. Он имеет свои особенности, такие как:

- смена управления с «вертикального» вектора на «горизонтальный» – ориентация на клиента;
- выделение и использование процессов как объектов управления;
- переход от «точечного» текстового описания деятельности к полному графическому описанию деятельности, интегрирующим стержнем которого является модельное представление процессов.

Проектная организация – организация, в которой подразделения организованы по проектному принципу и возглавляются менеджерами соответствующих проектов, имеющих полные полномочия для определения приоритетов и руководства исполнителями проекта. В холдинге проектный подход реализован по таким направлениям как, например: проект строительства МКЦ, проект разработки интеллектуальной системы управления железнодорожным транспортом и т.д., и как в каждой организации он также имеет свои особенности:

- конкретная целевая направленность;
- ограниченные сроки реализации;
- ограниченный объем привлекаемых трудовых и материальных ресурсов;
- наличие индивидуального четко установленного бюджета;
- не повторяемость и новизна для предприятия-разработчика;
- организационная обособленность;
- одновременная обособленность и взаимосвязанность с другими проектами предприятия.

Функциональная организация – это организация, где реализуется совокупность однородных операций, требующая определенных навыков (компетенций) персонала и отражающая устоявшееся разделение функции (например деление по отделам).

Разные формы организации деятельности характеризуются разными подходами к управлению этой деятельностью.

В управлении ОАО «РЖД» применяются все три подхода, но процессный подход является основополагающим в управлении регулярной деятельностью Компании. Основной задачей применения процессного подхода в управлении ОАО «РЖД» является определение общей логи-

ки получения требуемого результата при создании достаточно сложного продукта (услуги). Так как в большинстве случаев конечный результат поставленной цели требует выполнение нескольких функций, реализуемых различными подразделениями Компании, обладающими специализированными компетенциями, именно процесс должен определить логичную последовательность работ, относящихся к различным функциям для получения требуемого результата.

Вместе с тем, для обеспечения конкурентоспособности Компании процессное и функциональное управление должны сосуществовать в ней, взаимно усиливая и дополняя друг друга. Функциональное управление гарантирует создание и развитие большого количества функциональных компетенций, которые требуются для создания продукции и услуг. Процессное управление (при правильной организации) гарантирует, что совместное выполнение подразделениями своих функций координируется так, что продукция и услуги создаются с максимальными производительностью и эффективностью.

Таким образом, ожидаемая отдача от применения процессного управления тем выше, чем сложнее управляемый объект (процесс), а именно: чем больше в нем задействовано участников, чем дальше они удалены друг от друга и чем сложнее их логика взаимодействия.

Основные отличия между функциональным, проектным и процессным подходами к управлению деятельностью в ОАО «РЖД» приведены в таблице 1.

Таблица 1. Основные характеристики различных подходов к управлению в ОАО «РЖД»

Характеристика	Подход к управлению		
	Функциональное управление	Проектное управление	Процессное управление
Распределение ответственности между подразделениями	Через служебные записки и распоряжения	Обеспечивает менеджера проекта	Автоматически в соответствии с утвержденной конфигурацией процесса (согласованным порядком выполнения работ)
Начальные затраты	Проектирование оргструктуры, распределение ответственности, (начальные затраты минимальные)	Существенные затраты на инициацию проекта	Существенные затраты на проектирование процесса
Эксплуатационные затраты	Большие затраты из-за использования критического ресурса – руководителя	Существенные затраты из-за использования дорогого ресурса – менеджера проекта	Минимальные затраты – все делается по шаблону

Продолжение таблицы 1

Характеристика	Подход к управлению		
	Функциональное управление	Проектное управление	Процессное управление
Предсказуемость (воспроизводимость) результата работ	Результат слабо предсказуем, так как зависит от субъективных факторов	Оценка результата основана на экспертном мнении исполнителей и менеджера проекта	Результаты процесса стабильны и воспроизводимы
Контроль	О фактическом состоянии дел можно судить только по документам исполнителей	Осуществляется контроль исполнения плана-графика и фактических результатов работ	Осуществляется сквозной мониторинг, основанный на нормативах и статистических методах оценки

Приоритетом ОАО «РЖД» является повышение открытости для клиентов. Под этим понимается способность быстро и гибко реагировать на запросы, изменять технические, технологические и управленческие процессы в интересах клиентов, предоставлять объективные данные об оказываемых услугах.

Для этого работу Компании необходимо рассматривать с точки зрения сквозных процессов и теснее увязывать деятельность отдельных подразделений сквозными управленческими процессами. При этом управление процессами является эффективным только в том случае, если установлены взаимосвязи факторов, влияющие на конечные результаты деятельности, и когда лицо, принимающее решение, в состоянии контролировать текущее состояние процессов и принимать решения в отношении перспектив их развития, основанные на фактах. Сквозное управление процессами и координация работ, реализующих разные функции, является конечной целью применения процессного подхода в управлении, которая принципиально отличает процессное от традиционного функционального управления.

Рассмотрим на примере одного из филиалов ОАО «РЖД» эффективность процессного подхода в бизнес-моделировании.

Административно-хозяйственное управление является филиалом крупнейшего транспортного холдинга России – ОАО «РЖД» (далее – Филиал) и не является юридическим лицом. Деятельность АХУ ОАО «РЖД» осуществляется от имени ОАО «РЖД».

Основными целями деятельности Филиала являются: хозяйственное обслуживание, материально – техническое обеспечение аппарата управления, структурных подразделений ОАО «РЖД», эксплуатация, содержание, текущий ремонт административных, производственных, жилых зданий и помещений, сооружений, объектов социальной сферы ОАО «РЖД», находящихся на балансе филиала.

Главной особенностью организации Филиала, порождающей трудности управления, является многоотраслевой характер целей, задач и функций, которые не связаны технологически. Содержательная разнородность функций отчасти предопределяет особенности и сложности при осуществлении управления Филиалом в целом.

С точки зрения улучшения показателей деятельности АХУ ОАО «РЖД», считаю, что многих проблем, связанных с управлением, можно было бы избежать с выведением трудоемких и информационно емких функций и структур за рамки экономической юрисдикции филиала АХУ ОАО «РЖД» (например, передача на договорной основе непрофильных функций сторонним организациям, которые специализируются в конкретной области и обладают соответствующим опытом, знаниями, техническими средствами посредством аутсорсинга) и организацией проведения мероприятий, направленных на оптимизацию и повышение эффективности его деятельности с учетом применения процессного подхода в управлении, а именно:

1. Реализация проектов внутреннего развития, в том числе, за счет цифровой трансформации процессов;
2. Анализ сложившихся организационно-функциональных структур,
3. Пересмотр и развитие нормативной и регламентной базы,
4. Балансировка ответственности и полномочий,
5. Разработка регламентов межфункциональных процессов,
6. Поиск и устранение «узких» мест и лимитирующих процессов,
7. Обоснование потребности в автоматизации, подготовка проектных решений по цифровизации процессов и пр.

При выполнении вышеуказанных процедур решится основная оптимизационная задача при выполнении работ – повышение уровня исполнительской дисциплины, выявление барьеров в межфункциональном взаимодействии, определение точек перехода ответственности, устранение дублирования функционала, выявление и типизация идентичных процессов, что безусловно улучшит эффективность деятельности филиала и ОАО «РЖД» в целом.

Список литературы

1. ГОСТ Р ИСО 9001-2015: «Системы менеджмента качества. Требования».
2. ISO/TS 176/SC 2/N 544R3: «Руководство по компетенции и применению процессного подхода для систем менеджмента».
3. Свод знаний по управлению бизнес-процессами: BPM СВОК 3.0 – М.: Альпина Паблишер, 2016 – 480 с.
4. Репин, В. В. Процессный подход к управлению. Моделирование процессов Текст. / В. В. Репин, В. Г. Елиферов – М.: РИА «Стандарты и качество», 2005 – 404 с.

ДОСТУПНОСТЬ ФИНАНСОВЫХ УСЛУГ: ПОНЯТИЕ И ЗНАЧЕНИЕ ДЛЯ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

Козик А.А., Шубнякова М.А.

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации, Ярославский филиал

Научный руководитель: к.э.н. Тарасова А.Ю.

Об актуальности поставленного вопроса говорит тот факт, что сегодня в России нет стопроцентного равенства в доступности финансовых услуг, это связано не только с недостатком финансовой грамотности, а в некоторых случаях с отсутствием осведомленности об услугах финансового сектора. Кроме того, учитывая протяженность территории нашего государства, актуальной является проблема неравномерности распределения финансовых услуг как на территории страны, так и внутри отдельных субъектов Федерации.

Прежде всего необходимо уточнить само понятие финансовой услуги. Понятие финансовая услуга формируется исходя из предмета и цели назначения. Так, предметом является финансовое посредничество. Целью – мобилизация и применение денежных средств юридических и физических лиц. Таким образом, можно определить понятие финансовой услуги с указанием его внутренней сущности и социально-экономического значения. «Финансовая услуга – это экономические отношения между участниками финансового рынка, возникающие по поводу трансформации денежных средств в денежный капитал юридических и физических лиц на банковском, страховом и инвестиционном рынках [4]». Поэтому на практике население все чаще имеет дело с разными формами проявления финансовых отношений посредством финансовых услуг.

Под доступностью финансовых услуг понимают такую ситуацию на финансовом рынке, когда дееспособные граждане и юридические лица, включающие субъекты малого и среднего предпринимательства, обладают полноценными правами для получения базового набора финансовых услуг. В свою очередь, возможности получения базового набора услуг описываются комплексом условий.

Первым таким условием является наличие инфраструктуры предоставления финансовых услуг. К инфраструктуре финансовых услуг можно отнести следующее: возможность получения услуг в отделениях и филиалах денежно-кредитных организациях с помощью компетентных сотрудников, банкоматов, терминалов, агентов и возможность получать услуги дистанционно (удаленно) через Интернет, осуществляемые различными персональными техническими устройствами.

Вторым необходимым условием обеспечения доступности является востребованность услуги, т.е. наличие стабильного спроса со стороны физических или юридических лиц на финансовую услугу.

Третье немаловажное условие доступности – наличие определенного уровня качества финансовых услуг. Достаточный уровень качества пред-

полагает сочетание сразу нескольких характеристик финансовой услуги: постоянное оказание, оптимальная цена, доверие у населения страны, наличие системы защиты прав потребителей финансовых услуг.

Четвертое условие – это полезность финансовых услуг. Критерий полезности обобщает в себе такие понятия, как финансовая грамотность, понимание важности и результативности оказываемых финансовых услуг населением страны.

Учитывая все выше сказанное можно сделать вывод о том, что «базовый набор финансовых услуг – это услуги, предоставляемые различными финансовыми организациями в соответствии с законодательством РФ, включающие услуги страхования, кредитования, по формированию вкладов/сбережений, а также платежные услуги [2]».

К организациям, которые оказывают финансовые услуги, относятся банки (кредитные организации), страховые организации, негосударственные пенсионные фонды, кредитные кооперативы, профессиональные участники рынка ценных бумаг и вспомогательные инфраструктурные организации-посредники, которые своей деятельностью призваны облегчить или обеспечить доступ к базовым финансовым услугам. Однако, много вопросов возникает по поводу того, как выбрать наиболее надежного поставщика финансовых услуг и обеспечить тем самым личную финансовую безопасность, далеко не все граждане понимают, что при размещении депозита не следует доверяться рекламе банка, обещающей процентный доход значительно выше среднерыночного, а также необходимо обратить внимание на то, насколько долго компания существует на финансовом рынке и как она в последнее время соблюдает экономические нормативы [5].

Если проранжировать финансовые услуги по степени востребованности, то самыми востребованными являются платежно-расчетные услуги: денежные переводы и проведение платежей и расчетов за приобретение товаров или услуг. Далее велик спрос на сберегательные и кредитные операции. Факторами, которые снижают их доступность являются территориальная удаленность поставщика услуги (банка), уровень дохода возможного клиента, его сберегательная и кредитная способность. Нельзя не согласиться с тем, что, «неравенство в доступе к финансовым услугам увеличивает социальное неравенство [1]». Приблизить финансовые услуги к их потенциальным потребителям поможет повышение финансовой грамотности населения с целью распространения информации о возможностях, которые откроются перед людьми, если они станут клиентами тех или иных финансовых организаций.

Именно поэтому считается, что улучшение финансовой грамотности населения – одно из «главных направлений повышения доступности финансовых услуг [1]». Низкий уровень финансовой грамотности ведет к таким последствиям и угрозам, как рост числа жертв финансовых преступлений, неэффективное распределение личных сбережений и накопление

населением кредитной задолженности. Государственная программа повышения финансовой грамотности должна быть принята в Российской Федерации на федеральном и региональном уровнях. Только силами государства данная программа реализоваться не может, поэтому в ней также должны принимать участия банки, инвестиционные и консультационные компании, образовательные учреждения.

Повышение доступности финансовых услуг должно оказать положительный эффект на экономику России, а именно:

– Стимулирование начала предпринимательской деятельности для всех слоев населения, развитие способов финансирования малого бизнеса;

– Рост сберегательной активности населения и создание возможностей для накопления;

– Снижение изолированности малоимущих слоев населения, которые не имеют материальных возможностей и общественных связей для повышения своего благосостояния.

Таким образом, проанализировав проблемы, вызванные недостатком знаний о понятии доступности финансовых услуг, можно сделать вывод о том, что доступность финансовых услуг – это чрезвычайно важное условие инновационного роста и сбалансированного развития всех регионов страны. При этом все финансовые рынки должны развиваться одновременно, так быстрое развитие одного финансового рынка невозможно без подобного роста остальных финансовых рынков. Недостаточность в объемах активов и финансовой мощности банковского сектора и всех остальных рынков (особенно страховщиков, инвестиционных и пенсионных фондов) образует сдерживания развития всей экономики страны.

Список литературы

1. Мякина С.А. Доступность финансовых услуг в России как необходимое условие инновационного роста // Экономика. Налоги. Право. 2012. №6. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/dostupnost-finansovyh-uslug-v-rossii-kak-neobhodimoe-uslovie-innovatsionnogo-rosta>.

2. Коханова В.С., Лосева И.Н. Анализ доступности финансовых услуг в Ростовской области. Финансовые исследования. 2018. № 2(59). С. 58–65. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://elibrary.ru/item.asp?id=35540339>.

3. Обзор состояния финансовой доступности в Российской Федерации в 2015 году. Центральный банк Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://cbr.ru/finmarkets/files/affordability/rev_fin_20161110.pdf.

4. Караваева Е.В. Рынок финансовых услуг и его место в структуре финансового рынка // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/rynok-finansovyh-uslug-i-ego-mesto-v-strukture-finansovogo-rynka>.

5. Тарасова А.Ю. Некоторые проблемы личной финансовой безопасности. Материалы международной научно-практической конференции Академии МУБиНТ. 2018: Интеллектуальный потенциал образовательной организации и социально-экономическое развитие региона. Издательство: Образовательная организация высшего образования (частное учреждение) «Международная академия бизнеса и новых технологий (МУБиНТ)» (Ярославль), С. 333–338.

РАЗВИТИЕ МЕТОДОВ АНАЛИЗА И ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Козлова Д.С.

*Ярославский филиал Финансового университета
при Правительстве РФ*

Научный руководитель: к.э.н., доцент Быков В.А.

Актуальность темы исследования обусловлена тем, что к числу важнейших задач комплексного экономического анализа относятся выявление и количественное измерение влияния отдельных факторов на эффективность финансово-хозяйственной деятельности организации, а также обоснование путей ее повышения.

Научная новизна работы состоит в том, что автором разработана методика анализа и оценки общего коэффициента эффективности, характеризующего в комплексе результаты использования элементов ресурсного потенциала экономического субъекта.

Автор считает, что характеристика эффективности деятельности организации может быть произведена не только с точки зрения затрат, но и с точки зрения использования резервов. Например, показатель фондоемкости может принимать значение, достаточно высокое для определенной отрасли и доказывающее эффективность деятельности, но при введении в производственный процесс дополнительного основного средства, поступившего в организацию, но не используемого, коэффициент фондоемкости мог бы принимать значения выше. Это означает, что с точки зрения затрат эффективность находится на высоком уровне, но с точки зрения резервов эффективность находится на заниженном уровне из-за неполного использования всех основных средств.

Автором из созданной им классификации показателей А были отобраны следующие коэффициенты:

- коэффициент использования установленного оборудования;
- коэффициент использования режимного времени.

Причинами выбора именно этих коэффициентов являлись, во-первых, ограничение их значения в пределах от 0 до 1, а во-вторых, возможность определить резерв повышения эффективности за счет нахождения разницы между максимальным и реальным значениями коэффициентов.

Коэффициент использования установленного оборудования демонстрирует долю действующих единиц техники в общей совокупности всех единиц оборудования, в том числе не установленных и не работающих. Для подсчета резерва данного фактора экстенсивного характера автором предложена следующая формула (1):

$$K_{\text{резервов уо}} = \frac{\text{Объем продаж}}{K_{\text{до}}} \times (K_{\text{уо}} - K_{\text{до}}), \quad (1)$$

где $K_{\text{уо}}$ – количество установленного оборудования;

$K_{\text{до}}$ – количество действующего оборудования.

Данная формула определяет, какую стоимость продукции производит каждое действующее оборудование в общем объеме продаж, а затем умножает полученную ресурсоотдачу на количество установленных, но не используемых единиц техники. Таким образом, получается значение, на которое можно было бы увеличить объем продаж при использовании дополнительного оборудования.

Коэффициент использования режимного времени представляет собой долю планового фонда в режимном фонде. Плановый фонд в свою очередь это разница между режимным фондом и времени ремонта.

Для подсчета коэффициента резерва режимного времени автором предложена следующая формула (2):

$$K_{\text{резервов ре}} = \frac{\text{Объем продаж}}{T_{\text{п}}} \times (T_{\text{р}} - T_{\text{п}}), \quad (2)$$

где $T_{\text{п}}$ – плановый фонд;

$T_{\text{р}}$ – режимный фонд.

Данная формула определяет, какая стоимость продукции производится за один час, а затем умножает данную ресурсоотдачу на время планового ремонта. Таким образом, формула демонстрирует значение, на которое можно было бы увеличить объем продаж при снижении времени на ремонт.

После этого находится коэффициент неэффективности по формуле (3):

$$K_{\text{неэффективности}} = \frac{K_{\text{резервов уо}} + K_{\text{резервов ре}}}{\text{Объем продаж}} \times 100\%. \quad (3)$$

Таким образом, полученный общий коэффициент неэффективности позволяет свидетельствовать о стоимости произведенной продукции, которую организация не произвела из-за неэффективного использования установленного оборудования и режимного времени. После анализа основных средств производится анализ материальных ресурсов по такой же системе.

Для анализа использования и эффективности материальных ресурсов автором из созданной им классификации показателей (2) были отобраны следующие коэффициенты:

- коэффициент обеспеченности по плану;
- коэффициент обеспеченности фактический.

Причинами выбора именно этих коэффициентов также являлись, во-первых, ограничение их значения в пределах от 0 до 1, а во-вторых, возможность определить резерв повышения эффективности за счет нахождения разницы между максимальным и реальным значениями данных коэффициентов.

Коэффициент обеспеченности по плану демонстрирует долю стоимости материальных ресурсов по заключенным договорам в плановой потребности. Для подсчета резерва данного фактора автором предложена следующая формула (4):

$$K_{\text{рез пл}} = \frac{\text{Объем продаж}}{\text{Смрд}} \times (\text{ПП} - \text{Смрд}), \quad (4)$$

где ПП – плановая потребность;

Смрд – стоимость материальных ресурсов по заключенным договорам.

Коэффициент обеспеченности фактический представляет собой долю стоимости фактически поставленных материальных ресурсов в плановой потребности. Данный показатель необходим для подтверждения или опровержения того, что организация фактически получила от своих поставщиков материальные ресурсы на необходимую для нее сумму и покрыла плановую потребность.

Для подсчета коэффициента резерва фактической обеспеченности материальными ресурсами автором предложена следующая формула (5):

$$K_{\text{рез ф}} = \frac{\text{Объем продаж}}{\text{Смрф}} \times (\text{ПП} - \text{Смрф}), \quad (5)$$

где ПП – плановая потребность;

Смрф – стоимость фактически поставленных материальных ресурсов.

После этого находится коэффициент неэффективности по формуле (6):

$$K_{\text{неэффективности}} = \frac{K_{\text{резервов по договорам}} + K_{\text{резервов факт}}}{\text{Объем продаж}} \times 100\%. \quad (6)$$

Таким образом, полученный общий коэффициент неэффективности позволяет свидетельствовать о стоимости произведенной продукции, которую организация не выпустила из-за непоставки или недопоставки материальных ресурсов.

Для анализа использования и эффективности трудовых ресурсов автором из созданной им классификации показателей В был отобран коэффициент полезного времени.

Причинами выбора именно этого коэффициента также являлись, во-первых, ограничение его значения в пределах от 0 до 1, а во-вторых, возможность определить резерв повышения эффективности за счет нахождения разницы между максимальным и реальным значениями данного коэффициента.

Все рабочее время в организации делится на полезное время и время, затраченное на производство и исправление брака, соответственно также распределяется и заработная плата производственных рабочих. Коэффициент полезного времени демонстрирует сколько заработной платы персонала было потрачено именно на производство продукции. Для подсчета резерва данного фактора автором предложена следующая формула (7):

$$K_{\text{резервов пп}} = \frac{\text{Объем продаж}}{\text{Зп рабочих}} \times \text{Зп на брак}, \quad (7)$$

где Зп рабочих – заработная плата всех производственных рабочих;

Зп на брак – заработная плата производственного персонала на изготовление и исправление брака.

Так как в отношении трудовых ресурсов для определения неэффективности был отобран только показатель, рассматривающий затраты на производство брака, то формула неэффективности в данном виде ресурсов рассчитывается по более простой формуле (8):

$$K_{\text{неэффективности}} = \frac{K_{\text{резервов пп}}}{\text{Объем продаж}} \times 100\%. \quad (8)$$

Таким образом, полученный общий коэффициент неэффективности позволяет свидетельствовать о стоимости непроизведенной продукции, которую организация не смогла выпустить из-за возникновения брака на производстве. Стоит отметить, что для определения коэффициента эффективности, необходимо вычесть из единицы коэффициент неэффективности, так как это два обратных показателя, в сумме дающих единицу.

Автором были разработаны коэффициенты неэффективности для основных средств, материальных и трудовых ресурсов. Резервы были рассмотрены с новой стороны – как неиспользованные в данный момент возможности повышения эффективности деятельности организации за счет лучшего использования ресурсов. Созданная методика позволит не только комплексно подойти к оценке эффективности, но и взять в расчет резервы производства.

Список литературы

1. Методологические рекомендации по проведению анализа финансово-хозяйственной деятельности организаций (утв. Госкомстатом России 28.11.2002).

2. Козлова Д.С. Проблемы оценки внешних факторов при осуществлении аудиторской деятельности // Вестник Московского университета. Серия 26: Государственный аудит. – 2018. – № 4. – С. 106–117.

3. Шерemet А.Д. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебник / А.Д. Шерemet. – 2-е изд., доп. – М.: ИНФРА-М, 2019. – 374 с.

СИСТЕМА ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ (НА ПРИМЕРЕ ЯРОСЛАВСКОЙ ОБЛАСТИ)

Комарова К.А.

*Ярославский филиал Финансового университета
при Правительстве Российской Федерации*

Научный руководитель: к.э.н., доцент Туманов Д.В.

Ежегодно в Ярославской области осуществляется мониторинг и оценка эффективности деятельности органов местного самоуправления 3 городских округов и 17 муниципальных районов. Результаты мониторинга позволяют определить зоны, требующие приоритетного внимания органов местного самоуправления, мероприятия по повышению результативности деятельности органов местного самоуправления, а также выявить внутренние ресурсы для повышения качества и объема предоставляемых населению услуг [2].

В качестве исходных данных для проведения мониторинга и оценки эффективности деятельности органов местного самоуправления использовались [4]:

– доклады глав администраций городских округов и муниципальных районов Ярославской области о достигнутых значениях показателей для оценки эффективности деятельности органов местного самоуправления за 2017 год (далее – доклады глав администраций);

– информация органов исполнительной власти Ярославской области (по указанным в докладах значениям показателей органами исполнительной власти области проведено уточнение значений показателей эффективности);

– данные Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Ярославской области.

Сбор информации для Сводного доклада проводился в соответствии с инструкцией по заполнению показателей эффективности, размещенной на официальном сайте департамента экономики и стратегического планирования области в разделе «Документы», с использованием региональной информационно-аналитической системы Ярославской области (РИАС) по 9-ти направлениям: экономическое развитие; дошкольное образование; общее и дополнительное образование; культура; физическая культура и спорт; жилищное строительство и обеспечение граждан жильем; жилищно-коммунальное хозяйство; организация муниципального управления; энергосбережение и повышение энергетической эффективности.

Комплексная оценка эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов Ярославской области за 2017 год проводилась в соответствии с методикой оценки эффективности по 10-ти ключевым показателям деятельности органов местного самоуправления (рисунок 1) [3].



Рисунок 1. Показатели оценки эффективности деятельности ОМСУ Ярославской области.

В соответствии с методикой оценки эффективности по достигнутому за 2017 год уровню показателя и динамике за 2016-2017 годы производилось ранжирование [1]. По каждому муниципальному образованию определялись сводные индексы уровня и динамики как суммы индексов ранжируемых показателей, умноженных на весовые коэффициенты, рассчитывался комплексный показатель эффективности деятельности. Таким образом, комплексное ранжирование по перечню показателей включало оценку деятельности муниципального образования по 20 значениям показателей: 10 характеризовали уровень, 10 – динамику соответствующих значений показателей [5].

По достигнутому уровню значений показателей по итогам 2017 года наилучшие результаты имеют Ярославский район, город Ярославль и Рыбинский МР (рисунок 2).

Лидеры по динамике показателей эффективности – Некрасовский, Брейтовский, Пошехонский и Даниловский муниципальные районы. Это, безусловно, положительно отразилось на их позициях по комплексному ранжированию по итогам 2017 года (рисунок 3).

По достигнутому уровню значений показателей по итогам 2017 года наилучшие результаты имеют Ярославский район, город Ярославль и Рыбинский МР.

Лидеры по динамике показателей эффективности – Некрасовский, Брейтовский, Пошехонский и Даниловский муниципальные районы. Это, безусловно, положительно отразилось на их позициях по комплексному ранжированию по итогам 2017 года.

По результатам оценки эффективности за 2017 год определены районы-лидеры: Ярославский, Некрасовский и Брейтовский муниципальные

районы. При этом, если Ярославский район уже не первый год сохраняет высокие места в рейтинге, то Некрасовский и Брейтовский районы, благодаря динамике значений показателей значительно улучшили свои позиции по сводной оценке. Некрасовский МР переместился с 12 места по итогам 2016 года на 2 место по итогам 2017 года, Брейтовский – с 16-го на 3-е место. В целом по итогам 2017 года позиции 10-ти МО улучшились, 7 – ухудшились, 2 – не изменились.

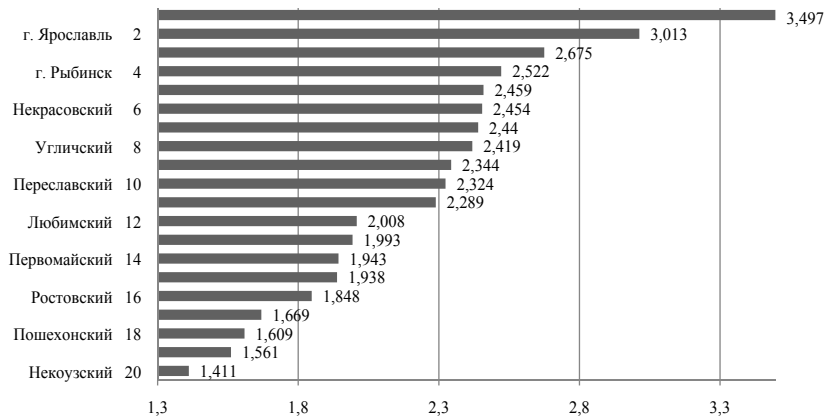


Рисунок 2. Сводный уровень эффективности.

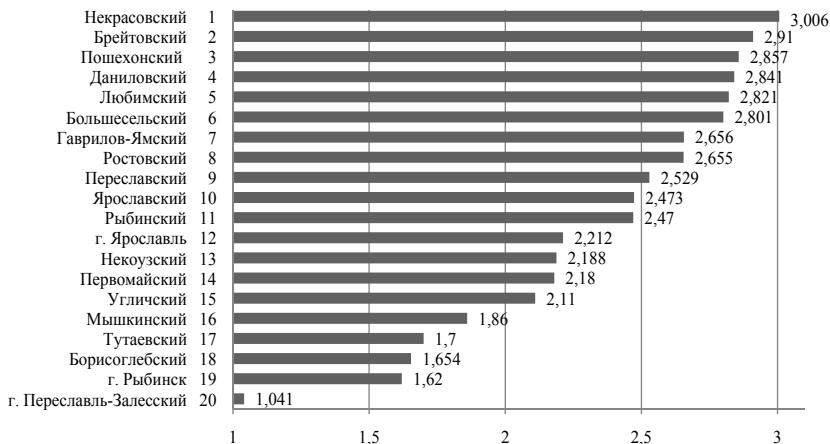


Рисунок 3. Сводная динамика изменения эффективности.

Таким образом, результаты анализ социально-экономической ситуации Ярославской области за 2017 г. свидетельствуют об устойчивости показателей социального самочувствия. К концу года доля населения области, выражающего удовлетворенность социально-экономической ситуацией в регионе, достигла 57%.

Список литературы

1. Указ Президента РФ от 28 апреля 2008 г. №607 «Об оценке эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов».

2. Постановление Правительства РФ от 17 декабря 2012 г. № 1317 «О мерах по реализации Указа Президента РФ от 28 апреля 2008 г. № 607 «Об оценке эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов и подпункта «и» пункта 2 Указа президента РФ от 7 мая 2012 г. №601 «Об основных направлениях совершенствования системы государственного управления».

3. Постановление Губернатора области от 05.02.2009 № 40 «Об оценке эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов Ярославской области».

4. Регламент проведения оценки эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов Ярославской области, утвержденном заместителем Председателя Правительства области – директором департамента экономики и стратегического планирования области Е.Н. Троицкой.

5. Сводный доклад о результатах мониторинга эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов Ярославской области по итогам 2017 года.

АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ

Кротова А.С.

*Орский гуманитарно-технологический институт (филиал) ОГУ
Научный руководитель: к.э.н., доцент Андреева Т.В.*

Одной из важнейших задач, стоящих перед инвестором, является выбор наиболее привлекательных объектов инвестирования, которые смогут обеспечить высокую эффективность вложенных средств при минимальном риске. Основу данного выбора составляет адекватная оценка предлагаемых объектов инвестирования. Предприятия сельского хозяйства, несмотря на значительное количество трудностей, являются эффективной сферой вложения капитала, и, как показывает практика, при квалифицированном подходе к ведению бизнеса могут приносить немалую прибыль.

В данной работе используется методика анализа инвестиционной привлекательности сельскохозяйственных организаций, разработанная профессором Н.К. Васильевой. Опираясь на данную методику, приведем пример анализа инвестиционной привлекательности восьми сельскохозяйственных организаций Оренбургской области, специализирующихся на выращивании зерновых культур.

На основании рассчитанных показателей инвестиционной привлекательности и их эталонных значений, представленных в таблице 1, проведен анализ полученных результатов и расчет интегральной оценки инвестиционной привлекательности в 2017 г. представленный в таблице 1. Аналогично были проведены расчеты за 2015–2016 гг. При этом абсолютного лидера за данный период времени не выявлено [1].

Таблица 1. Рейтинговая оценка инвестиционной привлекательности сельскохозяйственных организаций Оренбургской области в 2017 г.

Предприятие	$a_{ij} = \frac{X_{ij}}{X_{im+1}}$							$\sum_{i=1}^n a_{ij}$	R_j	Место в рейтинге
	Р _{СК}	Р _{пр}	Р _{дл}	К _{об}	К _{фи}	Л _{дл}	К _{тл}			
ООО «Липовское»	1,0	0,63	0,47	0,69	0,74	0,88	1,0	5,41	0,77	3
СПК им.Ленина	0,85	0,66	0,5	0,89	1,0	0,76	1,0	5,66	0,81	1
СПК «Новооренбургский»	0,56	0,68	0,44	0,55	1,0	0,71	1,0	4,94	0,71	4
ООО «АП «Сборовское»	0,19	0,09	0,56	1,0	0,8	0,89	1,0	4,53	0,65	6
ПСК «Приуральский»	0,12	0,26	0,38	0,32	1,0	0,92	1,0	4,0	0,57	8
ООО «Краснополье»	0,25	0,3	1,0	0,33	0,7	1,0	0,96	4,54	0,66	5
СПК «Аниховский»	0,35	0,32	0,34	0,59	0,9	0,95	1,0	4,45	0,64	7
СПК «Никольское»	0,6	1,0	0,6	0,53	1,0	0,79	1,0	5,52	0,79	2

На протяжении трех лет полученные эталонные значения изменялись разными темпами. Например, эталонное значение рентабельности собственного капитала с 57,36% в 2015г. увеличилось до 60,05% в 2016 г., а в 2017 г., напротив, снизилось до 19,33%. Являясь лидером в начале периода по данному показателю и занимая высокие места в рейтинге, ПСК «Приуральский» потеряло свои позиции в 2017 г. и опустилось на 5 место. Это произошло вследствие снижения уровня чистой прибыли. Анализируя коэффициент оборачиваемости, можно заметить, что он незначительно поднялся с 0,84 в 2015 г. до 0,88 в 2017 г., это произошло за счет снижения среднегодовой стоимости активов. Стоит отметить, что в 2015 г. и 2017 г. эталонное значение этого показателя было у ООО «АП Сборовское» [4].

Необходимо отметить, что аномальная засуха в 2015 г. значительно повлияла на многие хозяйства. Однако взлетевшие цены на продукцию растениеводства из-за снижения предложения позволили отдельным предприятиям получить высокую чистую прибыль.

Наибольшее значение рентабельности по денежному потоку за трехлетний период у ООО «Краснополье». Данное предприятие является низкоэффективным, однако обладает конкурентным преимуществом в области политики работы с контрагентами. Высокое значение показателя в 2017 г. – 200,04 позволяет говорить о том, что превышение полученной выручки над начисленной свидетельствует о работе по авансовой системе оплаты и является преимуществом, показывая доверие со стороны контрагентов фирмы и их платежеспособности [4].

За анализируемый период максимально усилило свои позиции СПК (Колхоз) им. Ленина, занявшее 1 место в рейтинге по итогам 2017 г. Предприятие продемонстрировало достаточно стабильное развитие. Общая оборачиваемость капитала выросла с 0,54 в 2015 г. до 0,76 в 2016 г., и в 2017 г. достигнутый результат был сохранен. Предприятие за рассматриваемый период поднялось с пятого места на второе в 2016г. и стало лидером в 2017 г.

Занимаемые предприятиями места в ежегодных рейтингах отражены в таблице 2. Стоит понимать, что от того, насколько стабильно развитие предприятия, зависят риск инвестирования в него, а также возможность составления надежного прогноза дальнейшей эффективности деятельности. Наиболее благоприятным трендом развития обладает СПК (Колхоз) им. Ленина». Стабильно низкие результаты деятельности за исследуемый период продемонстрировал ПСК «Приуральский».

Таблица 2. Ежегодные рейтинговые места предприятий Оренбургской области за 2015–2017 гг.

Предприятие	Место в рейтинге		
	2015 г.	2016 г.	2017 г.
ООО «Липовское»	7	1	3
СПК (Колхоз) им. Ленина	5	2	1
СПК «Новооренбургский»	4	5	4
ООО «АП «Сборовское»	2	4	6
ПСК «Приуральский»	6	6	8
ООО «Краснополье»	1	3	5
СПК «Аниховский»	8	7	7
СПК «Никольское»	3	8	2

Итоговый рейтинг инвестиционной привлекательности сельскохозяйственных организаций Оренбургской области за 2015–2017 гг. представлен в таблице 3.

Таблица 3. Итоговый рейтинг инвестиционной привлекательности сельскохозяйственных организаций Оренбургской области за 2015–2017 гг.

Предприятие	Рейтинговое число			Итоговое рейтинговое число за 2015–2017 гг.	Место в рейтинге по результатам трех лет
	2015 г.	2016 г.	2017 г.		
ООО «Липовское»	0,69	0,93	0,77	2,39	1
СПК (Колхоз) им. Ленина	0,75	0,81	0,81	2,37	2
СПК «Новооренбургский»	0,76	0,68	0,71	2,15	5
ООО «АП «Сборовское»	0,82	0,69	0,65	2,16	4
ПСК «Приуральский»	0,73	0,65	0,57	1,95	7
ООО «Краснополье»	0,84	0,75	0,66	2,25	3
СПК «Аниховский»	0,64	0,64	0,64	1,92	8
СПК «Никольское»	0,78	0,55	0,79	2,12	6

Анализируя таблицу 3, можно выявить, что ООО «Липовское» является лидером, однако нельзя сказать, что абсолютным. Значение рейтинговой оценки за три года, равной 2,39, говорит о достаточно высоком уровне риска. Находясь на третьем месте в рейтинге в 2017 г. и имея при этом коэффициент финансовой независимости ниже нормы, предприятие демонстрирует нестабильный тренд финансового развития. В то же время за исследуемый период самым минимальным значением рентабельности собственного капитала ООО «Липовское» было 19,33%, а рентабельности продаж – 18,88%, что для данной группы предприятий является достаточно высоким.

На втором месте в итоговом рейтинге оказалось СПК (Колхоз) им. Ленина, которое в течение рассматриваемого периода поднялось в 2017 г. на первое место. Почти по всем показателям у данного предприятия наблюдалось то повышение, то снижение значений, однако оно осталось конкурентоспособным по сравнению с другими предприятиями. Риск вложения в данное предприятие будет связан с неопределенностью дальнейшего развития.

В свою очередь ООО «Краснополье», занимавшее в рейтинге первое место в 2015 г. опустилось в 2017г. до третьего места. Так же, как и ООО «Липовское», это предприятие характеризуется нестабильной политикой в области финансов, имея коэффициент финансовой независимости всего 0,56 [4].

Таким образом, для всех трех лидирующих предприятий, находящихся в группе, представляющей наибольший инвестиционный интерес, характерна нестабильность в отношении занимаемых ими мест в рейтинге, поэтому и выбор их в качестве объектов инвестирования является достаточно рискованным.

Подводя итоги вышесказанному, можно констатировать, что анализ инвестиционной привлекательности необходим для грамотного принятия инвестиционных решений. Предложенный анализ позволяет инвестору получить объективное представление о финансово-экономической деятельности предприятия, а также выделить лидеров и на этой основе отдать предпочтение с позиции инвестиционной привлекательности.

Список литературы

1. Васильева Н.К. Инвестиционная привлекательность сельскохозяйственных организаций: методический подход к анализу финансовой составляющей [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/investitsionnaya-privlekatelnost-selskohozyaystvennyh-organizatsiy-metodicheskiy-podhod-k-analizu-finansovoy-sostavlyayushey>.
2. Хамитова В.С. Об инвестиционной привлекательности организаций сельского хозяйства // Молодой ученый. – 2017. – № 48. – С. 97–100. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/182/46782/>.

3. Инвестирование в сельское хозяйство [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://prostoinvesticii.com/drugie-investicii/zabochus-obudushhejj-pribyli-investiruyu-v-selskoe-khozyajstvo.html>.

4. Бухгалтерская отчетность за 2015-2017 гг. сельскохозяйственных организаций Оренбургской области [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.rusprofile.ru/codes/11110>.

БАНКИ И НЕБАНКОВСКИЕ КРЕДИТНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ: ОБЩЕЕ И ОСОБЕННОЕ

Кротова А.С.

Орский гуманитарно-технологический институт (филиал) ОГУ

Научный руководитель: к.э.н., доцент Видищева Р.С.

В настоящее время кредитные ресурсы стали неотъемлемой частью жизни общества, необходимость в которых чаще всего возникает вследствие возникающих потребностей в улучшении жизнедеятельности населения.

Для того, чтобы прибегнуть к внешнему финансированию, следует четко разобраться в следующих вопросах: какую операцию вы собираетесь совершить, например, открытие банковского счета или получение заемных средств, на какой срок, что будет служить источником погашения кредита, сколько вы готовы заплатить за возможность пользования денежными средствами и так далее. Для ответа на данные вопросы нужно понимать, что такое банк и небанковские кредитные организации, что общего они имеют, а чем отличаются друг от друга.

Для начала необходимо дать определение ключевому понятию «кредитная организация» – это юридическое лицо, которое преследует своей целью извлечение прибыли на основании специального разрешения (лицензии) ЦБ РФ и имеет право осуществлять операции, предусмотренные Федеральным Законом «О банках и банковских организациях». Нужно заметить, что кредитная организация образуется на основе любой формы собственности только как хозяйственное общество.

В настоящее время в Российской Федерации Закон «О банках и банковской деятельности» от 02.12.1990 № 395-1 делит все кредитные организации на два вида: банки и небанковские кредитные организации [1]. Рассмотрим подробнее каждую из них.

Банк – это кредитная организация, имеющая исключительное право на осуществление в совокупности таких операций, как привлечение денег во вклады, их размещение, а также открытие и ведение счетов.

Помимо обязательных операций банк также может выполнять расчеты по поручению физических и юридических лиц; инкассацию денежных средств, векселей, платежных и расчетных документов и кассового обслуживания; производить куплю-продажу иностранной валюты в наличной и безналичной формах; привлекать во вклады и размещать драгоценные

металлы; выдавать банковские гарантии; осуществлять денежные переводы по поручению физических лиц без открытия банковских счетов.

Дополнительно нужно учитывать следующие позиции:

1. Банки ведут расчеты по иностранной валюте;
2. Размер уставного капитала не менее 5 миллионов евро;
3. Вправе открывать представительства и филиалы.

В отличие от банка, небанковская кредитная организация – такая кредитная организация, которая имеет право осуществлять отдельные банковские операции, предусмотренные настоящим Федеральным законом. Допустимые сочетания банковских операций для таких небанковских кредитных организаций устанавливаются Центральным Банком Российской Федерации [2].

На данный момент времени выделяют три вида небанковских кредитных организаций [3]:

1. Расчетные НКО – организации, которые осуществляют такие расчетные операции, как открытие и ведение банковских счетов юридических лиц, осуществление расчетов по поручению юридических лиц по их банковским счетам.

2. Депозитно-кредитные НКО – вправе только привлекать финансы юридических лиц во вклады, размещать денежные средства юридических лиц от своего имени и за свой счет, покупать и продавать иностранную валюту по безналичному расчету, выдавать определенные банковские гарантии.

3. Платежные НКО – могут выполнять денежные переводы без необходимости открытия банковского счета (в том числе электронные), открывать и сопровождать счета в банках для юридических лиц, а также переводить средства по их поручению.

Особенностью всех небанковских кредитных организаций является то, что они имеют узкую специализацию и существуют в сфере расчетов, а также не имеют права заниматься производственной, торговой и страховой деятельностью. Как правило, основная деятельность НКО заключается в выдаче займов.

Несмотря на довольно ограниченный перечень разрешаемых операций, НКО имеет некоторые преимущества перед банком. Так, можно отметить оперативность НКО, поскольку получить нужную сумму в данной организации можно быстрее, чем в обычном банке, где условия кредитования могут рассматриваться в течение месяца. Сюда же следует отнести и тот факт, что в НКО займы можно продлевать, оплатив процент и предъявив уважительную причину для отсрочки. Большинство небанковских кредитных организаций не требовательны к документам для оформления займов, и зачастую требуется только Паспорт РФ, в то время как классические банки требуют полный пакет документов и хорошую кредитную историю. Положительно можно оценить и тот факт, что в НКО представляется возможность брать денежные средства на короткий срок, что

нельзя сказать о банках, где кредиты выдаются минимум от нескольких месяцев.

Стоит отметить, что в России представлен довольно широкий перечень НКО, а именно [3]:

- брокерские и дилерские компании, являющиеся профессиональными участниками на рынке ценных бумаг и оказывающие инвесторам некоторую помощь (займ) для увеличения объема сделки и соответственно прибыли;

- инвестиционные и финансовые компании, работающие непосредственно с инвесторами и размещающие привлеченные средства в паевые инвестиционные фонды, а также осуществляющие дилерскую и брокерскую деятельность на рынке ценных бумаг;

- пенсионные фонды, специализирующиеся на надежном размещении денежных средств и не предоставляющие ни кредиты, ни займы;

- кредитный союз – это объединение нескольких физических лиц с целью предоставления краткосрочного потребительского кредита;

- кассы взаимопомощи – общественные кредитные учреждения, выдающие беспроцентные ссуды на срок нескольких месяцев;

- ломбард – учреждение, выдающее ссуды на небольшой промежуток времени под залог движимого имущества;

- кредитные кооперативы, предоставляющие займы участникам;

- благотворительные фонды – организации, созданные для оказания материальной помощи разным категориям организаций и граждан, среди которых значительная доля социально незащищенных категорий населения;

- лизинговые компании, предоставляющие своим клиентам возможность пользоваться необходимым имуществом, расплачиваясь за него постепенно.

Все вышесказанное позволяет говорить о востребованности небанковских кредитных организаций, однако в полной мере они не решают вопросы кредитного обеспечения общества. У данных организаций существует целый ряд недостатков, к которым можно отнести высокий размер процентной ставки по сравнению с банком, более жесткие условия возврата при высоких ставках в случае просрочки выплат, невозможность получить кредит в иностранной валюте, а также высокая вероятность падения заемщика на недобросовестную компанию [4].

Следует отметить, что число НКО в России на данный момент времени не является значительным и составляет всего 9% в общем объеме кредитных организаций [5].

Подводя итог вышесказанному, необходимо отметить, что общим у банков и НКО является преимущественно то, что обе направлены на выполнение банковских операций, которые могут осуществляться только при наличии лицензии, выданной Центральным Банком РФ. Ключевыми же отличиями являются выполняемые каждой организацией функции и

предлагаемые условия кредитования. Прежде чем обратиться в ту или иную организацию, следует внимательно ознакомиться с предлагаемой программой и грамотно оценить свои возможности.

Список литературы

1. Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» от 02.12.1990 N 395-1 [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5842/.
2. Авагян Г.Л., Банковские и небанковские кредитные институты в национальной финансово-кредитной системе России [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/bankovskie-i-nebankovskie-kreditnye-instituty-v-natsionalnoy-finansovo-kreditnoy-sisteme-rossii>.
3. Виды небанковских кредитных организаций [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://procollection.ru/vidy-kreditnyh-organizatsij/>.
4. Информация о банковской системе в РФ [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.cbr.ru/statistics/pdko/lic/>.
5. Понятие и виды кредитных организаций [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.allpravo.ru/library/doc78p0/instrum5969/item5978.html>.

ПЛЮСЫ И МИНУСЫ ПРИМЕНЕНИЯ УПРОЩЕННОЙ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В ОРГАНИЗАЦИЯХ МАЛОГО БИЗНЕСА

Кулакова А. А.

*Ярославский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»*

Научный руководитель: старший преподаватель Логинова Т.В.

Актуальность статьи обусловлена неоднозначностью определения оптимальной налоговой нагрузки субъектов малого бизнеса, как при общем, так и при специальном режиме налогообложения.

Цель статьи – определить наиболее оптимальный режим налогообложения для конкретной организации.

Задачи, поставленные для достижения цели:

- описать критерии для применения упрощенной системы налогообложения;
- рассчитать упрощенный режим налогообложения по объектам налогообложения «доходы» и «доходы минус расходы»;
- сравнить упрощенный режим налогообложения с применяемой общей системой налогообложения, и определить наиболее оптимальный вариант для рассматриваемой организации.

Объект исследования – ООО «СК» Проектмонтажстрой». Данная организация специализируется на строительномонтажных и ремонтных

работах, выполняемых по договорам строительного подряда. Организация находится на общей системе налогообложения (ОСНО).

Упрощенная система налогообложения (УСН) – это один из налоговых режимов, который подразумевает особый порядок уплаты налогов и ориентирован на представителей малого и среднего бизнеса.

В основе формирования УСН лежат следующие нормативные документы:

– Федеральный закон от 24.07.2002 № 104-ФЗ «О внесении изменений и дополнений в часть вторую Налогового кодекса РФ и некоторые другие акты законодательства РФ, а также о признании утратившими силу отдельных актов законодательства Российской Федерации о налогах и сборах» [2]. В данном документе УСН посвящена глава 26.2 «Упрощенная система налогообложения», а также статьи 346.11. – 346.25, закрепляющие юридические нормы в отношении УСН.

Для целей налогообложения УСН может подразделяться в процентном соотношении в соответствии с п. 2 ст. 346.20 НК РФ «Налоговые ставки» на:

- доходы со ставкой 6%;
- доходы минус расходы со ставкой 15 %.

Для того чтобы иметь возможность использовать УСН, ООО «СК «Проектмонтажстрой» необходимо соответствовать ряду определенных числовых критериев:

- численность работающих – не больше 100 человек;
- остаточная стоимость ОС – не выше 150 млн руб.;
- доля участия других юридических лиц – не более 25%;
- доходы организации по итогам 9 месяцев 2018 года не должны превышать 112,5 млн руб.;
- отсутствие филиалов;
- доля других организаций не должна превышать 25% уставного капитала;
- налогоплательщик не вправе заниматься некоторыми видами деятельности (например, банковской и страховой, ломбардами, добычей полезных ископаемых, кроме общераспространенных и других) [1].

В случае если хотя бы один из перечисленных критериев не соблюдается, применять УСН нельзя. В ООО «СК «Проектмонтажстрой» соблюдаются все параметры, поэтому компания может перейти на упрощенный налоговый режим.

У упрощенной системы налогообложения есть свои «плюсы» и «минусы» (таблица 1).

Учет доходов и расходов при УСН ведется кассовым методом – по оплате. Следует учесть, что перечень расходов, учитываемых при расчете налогооблагаемой базы при режиме УСН «Доходы минус расходы», и способы их учета для целей налогообложения строго регламентированы [1].

Таблица 1. «Плюсы» и «минусы» УСН

Плюсы	Минусы
Три налога заменяются на один: налог на прибыль; налог на имущество; НДС. Декларация в ФНС подается один раз в год, а предприятия на ОСНО отчитываются каждый квартал	Многие предприятия, применяющие основную систему налогообложения, избегают работы с коммерсантами, применяющими УСН, потому что на «упрощенке» не платится НДС. Соответственно, их облагаемая база увеличивается
Упрощается ведение бухгалтерского учета – в книгу учета доходов и расходов записываются только факты хозяйственной жизни, влияющие на формирование налоговой базы	При переходе с ОСНО на УСН и обратно нельзя при расчете налогов учесть убытки прошлых лет
Возможность выбрать объект налогообложения (доход 6% или доход минус расход 15%)	Наличие убытков не освобождает от уплаты минимального размера налога, установленного законодательно (при объекте УСН «доходы минус расходы»)
Более 70 регионов пользуются льготами (1% при режиме «Доходы» и 5% при системе «Д – Р») [1].	

Очень важным моментом при расчете налога при упрощенной системе налогообложения с объектом «доходы», является уменьшение рассчитанной суммы налога на сумму уплаченных страховых взносов за работников. Как представлено в таблице 3 начисленный налог в сумме 11 734 422 руб. можно уменьшить на оплаченные страховые взносы 77 323 руб. Важно отметить, что у организации есть выбор для уменьшения суммы начисленного налога на одну из наименьших сумм:

- уплаченных страховых взносов за работников;
- 50% от суммы начисленного налога.

В данном случае, как представлено в таблице 2, наименьшей является сумма уплаченных страховых взносов, на нее и будет уменьшена сумма начисленного налога.

Таблица 2. Расчет налога по УСН с объектом «доходы», ставка 6% по результатам 2018 г.

Показатели	УСН объект «доходы», ставка 6%
1. Доходы, руб.	11 240 000
2. Оплаченные расходы, руб.	9 915 061
3. Оплаченные страховые взносы, руб. ПФР 22%; ФСС 2,9%; ФОМС 5,1%; от несчастных случаев 0,2%	77 323
4. Всего расходы, руб.:	9 992 384
5. Сумма налога, руб.: $[(1) \times 6\%]$	674 400
Выбор НАИМЕНЬШЕЙ из 2-х сумм налога	
1. Максимально возможный размер уменьшения, руб. $[50\% \times (5)]$	337 200
2. Уплаченные страховые взносы, руб.	77 323
Сумма налога по УСН к уплате, $[(5.) - (3.)]:$	597 077

Отличительной особенностью при расчете УСН с объектом налогообложения «доходы минус расходы» является то, что при выборе суммы налога к уплате существуют определенные ограничения. Организации необходимо выбрать уже одну из наибольших сумм:

- рассчитанную сумму налога 15% от налоговой базы;
- минимальный налог 1% от суммы дохода.

Как видно их таблицы 3 выбор в пользу минимального налога очевиден.

Таблица 3. Расчет налога по УСН с объектом «доходы минус расходы», ставка 15% по результатам 2018 г.

Показатели	УСН объект «доходы минус расходы», ставка 15%
1. Доходы, руб.	11 240 000
2. Всего расходы, руб.:	9 992 384
3. Налоговая база, руб.:	1 247 616
4. Сумма налога, руб. [(3) × 15%]:	187 142
Выбор НАИБОЛЬШЕЙ из 2-х сумм налога	
1. Рассчитанный налог, руб.	187 142
2. Минимальный налог [1%×(1)]	112 400

После расчета сумм налога при режиме на УСН, сравнивается результат с суммой налога к уплате на режиме ОСНО, используемый организацией. Данная информация приведена в таблице 4.

Таблица 4. Сравнение систем налогообложения ООО «СК «Проектмонтажстрой» за 2018 г.

Наименование налога	ОСНО	УСН 6%	УСН 15%
1. Единый налог, уплачиваемый в связи с применением УСН, руб.	–	597 077	187 142
2. Налог на добавленную стоимость, к уплате в бюджет, руб.	730 161	–	–
3. Налог на имущество, руб.	0	–	–
4. Налог на прибыль, руб.	50 344	–	–
5. Налог на доходы физических лиц, руб.	546 000	546 000	546 000
6. Сумма налогов за год, руб.	1 326 505	1 143 077	733 142
7. Оборот выручка за год, руб.	13 263 120 (за вычетом НДС)	11 240 000	11 240 000
8. Налоговая нагрузка (стр. 6/стр. 7), %	10,0	10,2	6,5

Таким образом, можно сделать вывод, что УСН выгодна для ООО «СК «Проектмонтажстрой».

Организация ООО «СК «Проектмонтажстрой» и другие предприятия малого бизнеса для осуществления деятельности в данной сфере предпринимательской деятельности (строительство) не предпочитают приме-

нять УСН (хотя, по представленным в статье расчетам, это выгоднее), а применение ОСНО связано с начислением и уплатой НДС, иначе заказчики (представители крупного и среднего бизнеса), применяющие ОСНО, отказываются работать с малыми предприятиями, применяющими УСН и не выделяющими НДС.

Отсюда можно сделать общий вывод, что ООО «СК «Проектмонтаж-строй» для того, чтобы не потерять клиентов, применяет ОСНО, тем самым увеличивая расходы на выплату налогов.

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации часть 2 (НК РФ ч.2) [Текст]: [Кодекс от 19 июля 2000 г. № N 117-ФЗ]. – Режим доступа: КонсультантПлюс [справочно-правовая система].

2. О внесении изменений и дополнений в часть вторую Налогового кодекса РФ и некоторые другие акты законодательства РФ, а также о признании утратившими силу отдельных актов законодательства Российской Федерации о налогах и сборах [Текст]: [Федеральный закон 1 июля 2002 г. № 104-ФЗ]. – Режим доступа: КонсультантПлюс [справочно-правовая система].

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ РЕГИОНА КАК ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ЯВЛЕНИЕ

Куршева А.А.

*Орский гуманитарно-технологический институт (филиал)
федерального государственного бюджетного
образовательного учреждения высшего образования
«Оренбургский государственный университет»
Научный руководитель: к.э.н., доцент Болдырева Н.П.*

Важное место в развитии экономических процессов регионов в современных условиях занимает конкурентоспособность. Это связано с тем, что регионы являются самостоятельными субъектами рыночных отношений.

Конкурентные преимущества регионов положительно влияют на эффективную деятельность всех хозяйствующих субъектов региона. Также способствуют устойчивому их социально-экономическому росту и повышению благосостояния населения.

Региональная конкурентоспособность – это способность региона обеспечивать производство конкурентоспособных товаров и услуг в условиях эффективного использования существующих факторов производства, задействования существующих и создания новых конкурентных преимуществ, повышая уровень жизни при соблюдении международных экономических стандартов.

Оренбургская область является одной из ключевых для России территорий. Она помогает поддержанию связи с Казахстаном и странами Центральной Азии.

Оренбургская область – является одной из крупнейших в России областей. Область граничит с республиками Башкортостан и Татарстан, Самарской и Челябинской областями, Казахстаном. Площадь Оренбургской области составляет приблизительно 123,6 тыс.км². Наиболее большая часть территории Оренбургской области находится в Европе, а остальная часть – в Азии. В состав Оренбургской области входят 489 муниципальных образований, которые представлены в таблице 1.

Таблица 1. Состав Оренбургской области

Состав Оренбургской области:		
13 городских округов	29 муниципальных районов	447 сельских поселений

Особенностью Оренбургской области – является его многонациональный состав. По данным Всероссийской переписи населения за 2010 г. в области проживают 124 национальности. Каждая из национальностей внесла свой большой вклад в развитие культуры Оренбургской области.

Административным центром Оренбургской области является город Оренбург. Он является ведущим промышленным, научным, а также культурным центром Оренбуржья.

В области найдено более 2500 месторождений, 75 разновидностей полезных ископаемых. Природные богатства создают базу для разработки и осуществления интересных инвестиционных проектов, которые положительно отражаются на экономическом развитии региона.

В Оренбуржье на данный момент производят около 750 млрд руб. промышленной и 114 млрд сельскохозяйственной продукции за год.

В Оренбургской области разветвленная транспортная система. К ней относятся предприятия железнодорожного, автомобильного, воздушного транспорта. В направлении «Центр – Средняя Азия» и «Запад – Восток» проходят транзитные грузовые и пассажирские потоки.

Расположенность Оренбургской области на стыке Европы и Азии дает значительную экономическую значимость дорогам, которые проходят по ее территории. Плотность железных дорог в области – 11,7 км/1000 км², почти в 2,3 раза больше, чем в среднем по Российской Федерации. Железнодорожный транспорт по отправлению грузов Оренбуржья занимает одно из лидирующих мест в Приволжском федеральном округе. Среди региональных структур России входит в десятку одних из крупнейших.

Километраж автомобильных дорог с твердым покрытием в Оренбургской области более 20 тыс.км. В области действует развилка маршрутная сеть, которая позволяет обеспечить пассажирским автобусным перевозкам практически все население по всей области. Последующему развитию автомобильного транспорта Оренбургской области будет способствовать – формирование нового маршрута международного транспортного коридора под названием «Европа – Западный Китай» с прохождением по территории региона.

Оренбуржье – это одна из главных житниц России. 4 млн тонн зерновых культур выращивается в области. Также в области находится 5% всех российских сельхозугодий. Область завоевывала на международных выставках золотые медали знаменитая по всей России твердая оренбургская пшеница содержащая редкий белок.

Объем валовой продукции сельского хозяйства вырос на треть по результатам национального проекта «Развитие агропромышленного комплекса» Оренбуржье является одним из крупнейших поставщиков сельскохозяйственной продукции. Особое внимание уделяется к фермерским и личным подворьям. Значительно выросла роль личных подсобных хозяйств за последние годы. В 2017 году доля хозяйств населения в общем объеме продукции сельского хозяйства области возросла до 47,7%. В 1990 году продукция сельского хозяйства составляла – 21%.

Строительство – занимает одно из важнейших мест в социально-экономическом развитии страны и региона. Руководители строительных организаций оценили экономическую ситуацию в строительстве в 2017 году как «благоприятную» и «удовлетворительную». В 1,5 раза увеличился объем общей площади жилых домов за период 2010–2017 годов. Продолжается осуществление мер государственной поддержки жилищного строительства в рамках областной государственной программы.

В Приволжском федеральном округе Оренбургская область является одним из лидирующих субъектов с самыми низкими ценами. На 1 м² в новостройках – приходится около 37,8 тыс. руб. Ипотечное кредитование является одним из востребованных способов по улучшению жилищных условий. Повысилось количество выдаваемых кредитов на 28%. Снижение ипотечных ставок – это основной драйвер роста.

В систему мирохозяйственных связей страны входит экономика Оренбургской области. Более 80 стран охватывают торговые контракты оренбургских предприятий и организаций.

С 2000 года внешнеторговый оборот увеличился на 55,1%. Он составил около 3,0 млрд долл. США.

В области за последние года активно ведутся газификация сел, постройка мини-котельных, ремонтные работы водопроводов, модернизация жилищно-коммунального хозяйства области. Были восстановлены областной драматический театр и Орский драматический театр, установлено новое здание областной библиотеки, Дворец спорта, стадионы. В Оренбурге возведен редкий, только один в России, культурно-национальный комплекс «Национальная деревня». «Национальная деревня» отмечена международной премией «Лидеры Туриндустрии – 2007». К 70-летию Великой Победы реконструирована выставка выставочного комплекса «Салют, Победа!». Выставка является неординарным музейным проектом парка-выставки. Главный народный промысел края – это знаменитый оренбургский пуховый платок, который известен всей стране.

В Оренбургской области имеется единственный в мире степной заповедник с первозданным природным наследием. Несколько тысячелетий насчитывает Бузулукский бор. Он ведет свою историю со времен последнего ледникового периода. Более тысячи квадратных километров занимает бор, является парком страны. Уникальным местом в области является «соленое» озеро. На нем расположен бальнеологический курорт. В Федеральную целевую программу «Развитие внутреннего и въездного туризма в Российской Федерации» включен проект «Соленые озера». Ириклинское водохранилище – еще одна жемчужина Оренбургской области.

9 февраля 2018 года рейтинговое агентство FitchRatings изменило со «Стабильного» на «Позитивный» прогноз по долгосрочным рейтингам Оренбургской области в иностранной и национальной валюте.

Оренбургская область – это один из крупнейших регионов Российской Федерации, который входит в состав Приволжского федерального округа. Зрелый подход к накопленному потенциалу допускает Оренбургской области с решительностью смотреть в будущее. Оренбургская область имеет все условия для обоюдного партнерства: развитую рыночную экономику, стабильность, выгодный инвестиционный климат и заметный интеллектуальный потенциал. Правительством Оренбургской области проведены эффективная нормативная база инвестиционной деятельности, реестр важнейших инвестиционных проектов, получающих государственную помощь.

Список литературы

1. Статистический ежегодник Оренбургской области – Оренбург, 2018. – 530 с.
2. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>.

ЭТАПЫ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ БАНКОВСКОЙ ИНДУСТРИИ

Лубина Д.С.

*Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Уральский государственный экономический университет»
Научный руководитель: Простова Д.М.*

Учитывая сильные изменения в спросе на финансовые услуги, банки реагируют на развитие цифровых технологий, используя различные подходы и с разной скоростью. Что же такое цифровой банкинг? Цифровой банкинг касается таких вопросов, как создание, распределение и продажа финансовых продуктов и услуг по цифровым каналам, использование передовых технологий для лучшего понимания клиентов и быстрого и удобного прогнозирования их потребностей, а также многоканальное решение, или возможность общения клиентов со своим банком.

ком по всем каналам, как аналоговым, так и цифровым, а также автоматизацию услуг.

В связи с этим традиционные банки, занимающиеся цифровым банкингом, претерпевают трансформацию, которая позволяет им позиционировать себя в новой «экосистеме». Эта цифровая трансформация различается по ряду обстоятельств и причин, хотя очевидно, что в зависимости от уровня готовности к трансформации существует несколько этапов. В этой статье процесс сведен к трем основным этапам.

1. На начальном этапе банки реагируют на изменения спроса и предложения на финансовые услуги, разрабатывая новые цифровые услуги и продукты, с помощью которых можно позиционировать себя в новой конкурентной среде.

На этом начальном этапе цифровизации учреждения обычно рассматривают цифровые разработки как самостоятельные проекты и управляют различными каналами распределения частично или полностью отделяя их от основной своей структуры. Создание новых цифровых каналов и продуктов в любом случае предполагает привнесение сложных новых систем в существующую технологическую инфраструктуру, которая должна быть интегрирована с предшествующими элементами структуры. [4, с. 17]

2. Вторая фаза процесса оцифровки банковской деятельности заключается в преобразовании технологической платформы в более гибкую инфраструктуру, которая позволяет интегрировать новые технологии, а также ускорить разработку новых продуктов. Новые цифровые проекты требуют быстрой обработки больших объемов информации по различным каналам, что крайне важно для возможности предлагать многоканальные, удобные для пользователя интерфейсы, которые также удовлетворяют потребности в полной доступности 24/7/365 для цифровых клиентов.

На этом этапе некоторые организации также рассматривают возможность применения технологии «облачных вычислений», которая позволяет оптимально использовать внутренние ресурсы. Намерение состоит в том, чтобы максимизировать технологическую эффективность и достичь большей гибкости в течение всего производственного процесса. Аутсорсинговые услуги «в облаке» обеспечивают еще большие преимущества, хотя децентрализация данных, размещенных на бесчисленных серверах, делает их использование невыполнимым для финансовых учреждений из-за проблем с соблюдением нормативных требований. [1, с. 3]

Также на этом этапе на пути к цифровизации учреждения думают об автоматизации процессов для сокращения ручных и повторяющихся задач, тем самым повышая эффективность и ускоряя работу всей системы. Так, например, банки начинают использовать аналитические методы и сложные алгоритмы, основанные на искусственном интеллекте, чтобы улучшить оценку, делать автоматизированные и индивидуальные пред-

ложения по продукту или предоставлять персонализированные консультационные услуги.

3. Наиболее продвинутые финансовые институты в процессе цифровой трансформации пытаются сделать крупные инвестиции в технологии, следуя цифровым стратегиям, которые подразумевают глубокие изменения организационной структуры. Цифровые продукты и каналы – это не только новое средство доступа, распределения и ведения бизнеса, которое улучшает решения для клиентов, но и возможность привлечь клиентов и повысить их лояльность. В сочетании с передовыми аналитическими методами эти новые каналы помогают интенсифицировать и персонализировать коммерческие отношения. [2, с. 9] Поэтому институты, которые продвигаются в процессе цифровой трансформации, ставят перед собой более амбициозные цели по повышению производительности каналов распределения, чем другие, более традиционные институты. На последнем этапе цифровой трансформации они сталкиваются с далеко идущими организационными изменениями, которые направлены на упрощение их структур и операционных моделей, с целью добиться успеха в ускорении процесса принятия решений, и которые призваны сделать стратегию действительно клиентской, ориентированной и всенаправленной. Эти изменения затрагивают всю организацию, от офисной сети до центральных служб, и во многих случаях они становятся объектом внутреннего сопротивления, поскольку они подразумевают радикальные изменения в организационной культуре. [3, с. 13]

Еще одним заметным изменением является применение быстрых подходов к разработке программного обеспечения, в отличие от длительных циклов на предыдущих этапах, когда время, прошедшее между анализом потребностей и программным анализом, было настолько продолжительным, что результат часто уже не соответствовал потребностям бизнес в данный момент.

Банковские учреждения, которые пройдут описанные три этапа в процессе цифровой трансформации, будут лучше подготовлены к конкуренции в новой технологической среде, в которую погружено общество, и они смогут перейти от ситуации реагирования на новых участников к принятию ведущей роли в предоставлении финансовых услуг в соответствии с их клиентской базой. Те банки, которые становятся на более высокую стадию цифровизации, находятся в лучшем положении, чтобы удовлетворить новые требования клиентов и быть конкурентоспособными по сравнению с новыми поставщиками цифровых финансовых услуг.

Список литературы

1. Carmen Cuesta, Macarena Ruesta, David Tuesta, Pablo Urbiola The digital transformation of the banking industry – Digital Economy Watch, 2015 – pp. 2–4.

2. Nava, M., Karp, N., & Nash-Stacey, B. The Millennials Paradox. US Banking Watch. – BBVA Research, 2014 – pp. 9–10.

3. Banking of the Future: How Banks will use digital capabilities to remain competitive – Forrester, 2015 – pp. 12-13.

4. How mobile is transforming retail banking: Redefining banking to survive and thrive in a digital world. – Economist Intelligence Unit, 2014 – pp. 16–17.

УПРАВЛЕНИЕ ФИРМОЙ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА

Максимова Е.А.

*Орский гуманитарно-технологический институт (филиал)
федерального государственного бюджетного
образовательного учреждения высшего образования
«Оренбургский государственный университет»
Научный руководитель: к.э.н., доцент Видищева Р.С.*

Ключевые слова: кризис, управление персоналом, антикризисные стратегии.

Рассмотрено применение антикризисной стратегии, выявлены основные причины возникновения условий кризиса, затета тема управления персоналом в кризисной ситуации

В условиях кризиса многие недавно начавшие свою деятельность фирмы становятся незащищенными в связи со своей еще неустоявшейся структурой и небольшим запасом прочности. Первым показателем кризисного положения фирмы является падение спроса на продукцию данной фирмы. Покупательная способность потребителя уменьшается, а это ведет к переориентации спроса на более дешевые товары. Постоянные затраты растут, кредитные ресурсы становятся менее доступными – и это только ярко выраженные последствия кризиса.

Главными причинами возникновения условий кризиса в большинстве случаев можно считать особенности системы и стиль управления предприятием. Зачастую используется линейно-функциональная структура управления – при такой структуре руководитель, не обладающий нужным уровнем профессиональной подготовки, но при этом являющийся директором фирмы, становится основным обстоятельством возникающих проблем в деятельности фирмы.

Линейно-функциональная структура управления создает преграды для успешной и слаженной работы команды, а, следовательно, мешает разработке и реализации антикризисной стратегии фирмы.

Также одной из возможных причин возникновения условий кризиса может стать отсутствие стратегического планирования расширения фирмы. Такая ситуация опять-таки возникает вследствие единоличного управления владельцем фирмы – бизнес-планирование происходит лишь для привлечения инвестиций.

В кризисной ситуации рассчитывать на внешнюю поддержку крайне неразумно, поэтому фирма должна найти решение данной проблемы своими силами, используя лишь те возможности и ресурсы, которыми она обладает. И здесь на помощь приходят антикризисные стратегии. «Антикризисные стратегии – это стратегии, оптимизирующие поведение предприятия в условиях спада, устойчивого снижения основных финансовых показателей деятельности корпорации и угрозы банкротства».

Задача этой стратегии – вывести фирму из кризисного положения, не допустить окончательного ее распада или же создать условия для предотвращения данного состояния. Для этого разрабатывается совокупность мер в сфере управления персоналом, в сфере финансов, а также в сфере планирования.

Так как управленческие ресурсы фирмы, недавно вставшей на ноги, являются незначительными, то для дальнейшего успешного развития бизнеса ей необходимо в первую очередь провести стратегический анализ, благодаря которому станет ясно, в каком направлении нужно работать и какие недостатки в работе фирмы нужно устранить. Непремененно стоит понимать, какие возможности сохранения и развития бизнеса существуют, но для начала необходимо сохранить клиентуру фирмы. Далее можно проводить попытки завоевания новых клиентов, но для этого нужно будет предоставить клиенту дополнительные услуги, дабы привлечь его внимание – этим можно сделать фирму более устойчивой.

Для успешного антикризисного управления требуется слаженная работа специалистов, способных быстро и действенно разрабатывать и уверенно использовать нестандартные способы и приемы в критической ситуации. Чтобы воплотить в жизнь, осуществить эту работу, необходим управляющий, обладающий определенными знаниями и умениями выводить управление из кризисного состояния.

Также одним из элементов антикризисной стратегии является планирование, представляющее собой «одну из функций управления, причем приоритетную, заключающуюся в подготовке различных вариантов управленческих решений в виде прогнозов, проектов программ и планов, обоснований их оптимальности, в обеспечении возможности практической реализации и проверки выполнения намеченного».

Антикризисные стратегии, как уже оговаривалось, существуют для того, чтобы предупредить будущие трудности в деятельности фирмы. Для этого нужно следить за каждым изменением в действиях и делать соответствующие выводы для дальнейшей успешной работы фирмы. Следует понимать, что и причины, из-за которых кризис в фирме имеет место быть, и умозаключения, к которым пришли, должны быть верными – это поможет выбрать определенную антикризисную стратегию и выведет фирму из невыгодного положения.

Основными причинами возникновения кризисных ситуаций на предприятиях являются:

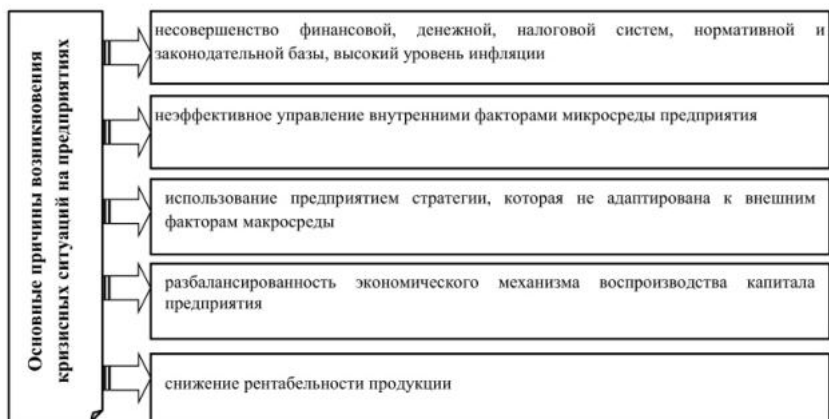


Рисунок 1. Основные причины возникновения кризисных ситуаций на предприятиях.

В случае, когда кризисная ситуация фирмы набирает обороты, есть возможность применить одну из двух видов тактики борьбы: защитная и наступательная. Для защитной тактики характерно осуществление сберегающих мероприятий – уменьшение объема производства, а также уменьшение расходов на реализацию продукции. Наступательная тактика пользуется популярностью при наличии и внешних, и внутренних невыгодных факторов в отличие от защитной, где существуют только внешние неблагоприятные факторы.

Увеличение экономической эффективности предприятия в кризисной ситуации может происходить благодаря нескольким причинам: либо сокращение затрат и увеличение цен продукции для реализации, либо преобладание скорости процесса реализации продукции над скоростью роста расходов.

Также проведение SWOT-анализа деятельности фирмы поможет проанализировать потенциал возможностей и ресурсов и выявить опорный пункт для создания соответствующей стратегии.

Существуют четыре функциональные стратегии, которые составляют антикризисную: маркетинговая стратегия, производственная стратегия, кадровая политика и финансовая стратегия. Маркетинговая представляет собой разработку плана для увеличения объема продаж, привлечения новых клиентов. Производственная связана с созданием и реализацией продукции фирмы. Кадровая политика специализируется на работе с персоналом. Финансовая стратегия занимается планированием всевозможных вариантов формирования финансовых ресурсов фирмы.

Если специалисты следят за деятельностью фирмы и ее последствиями, вовремя находят угрозы и успешно разрабатывают план для ее устранения, то таким образом можно предупредить и разрешить многие

проблемы. Однако в критический момент нужно действовать быстро и в четко ограниченный срок. В такой момент крайне необходима работа всех четырех функциональных стратегий, так как это даст наилучший эффект. Как и во всех ситуациях, в данной также будут присутствовать свои минусы – кризисное состояние беспощадно относится к устоявшейся системе управления и из-за этого страдает персонал.

Кадровая политика вступает в силу – составляются две группы мероприятий: психологические, когда делаются выводы на основе мнения персонала об отношении к различным изменениям, и системные, в основе которых лежит создание переходной структуры предприятия для безболезненного внедрения изменений.

Итак, учитывая все вышесказанное, стоит сделать вывод, что фирма может выйти из условий кризиса благодаря успешному устранению причин, создавших данные условия, а также при использовании антикризисной стратегии у фирмы появляется высокий процент выявления проблемы и успешного ее разрешения.

Список литературы

1. Козлова А.А. «Стратегическое планирование деятельности фирмы в системе антикризисного управления предприятием» Журнал «Вестник Оренбургского государственного университета», 2012.

2. Попова Е.А., Третьяков В.И. «Проблемы и перспективы управления персоналом фирмы в условиях кризиса (банкротства)», Журнал «Вестник Южно-Уральского государственного университета», Серия: Экономика и менеджмент», 2012.

3. Кизян Н.Г., Мелякова Е.В. «Управление организационной культурой предприятий малого и среднего бизнеса в условиях кризиса» Журнал «Проблемы современной экономики», 2014.

4. Андреев Е.Е. «Сущность и содержание антикризисной стратегии предприятия (организации)», Журнал «Символ науки», 2016.

ПЕРЕВОРОТ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ: СУТЬ И ЗНАЧЕНИЕ «ОБЩЕЙ ТЕОРИИ ЗАНЯТОСТИ ПРОЦЕНТА И ДЕНЕГ»

Милова Н.А.

Орский гуманитарно-технологический институт (филиал) ОГУ

Научный руководитель: к.э.н., доцент Видищева Р.С.

Мировой экономический кризис 1929–1933 гг. привел к разрушительным последствиям во многих развитых странах: резко возросло количество безработных, ухудшилось положение всех слоев населения, многие люди оказались за чертой бедности, стремительно сократился уровень промышленного производства, наблюдалось массовое банкротство. Неоклассики, которым отводилась главенствующая роль в экономической теории, не могли обосновать возникновение данного кризиса и предло-

жить пути выхода из ситуации. Очевидно, что существовала острая потребность в новом подходе к решению данного вопроса, и эта потребность была реализована в концепции кейнсианства.

Основной работой Дж. Кейнса, опубликованной в 1936 г., стала «Общая теория занятости процента и денег», которая привела к настоящей революции, получившей позже название «кейнсианской революции», в экономической науке. Широкую известность, распространенность «Общей теории» можно объяснить предложением нового взгляда на актуальную проблему выхода экономики из кризиса. Дж. Кейнс особое внимание уделял макроэкономическим показателям, он считал, что проблемы безработицы и экономического кризиса невозможно решить на микроэкономическом уровне. Автор отвергал отсутствие безработицы как состояние невозможное, неестественное, даже полная занятость, по его мнению, является относительной. Более того, он считал очень важным наличие 3-х процентной безработицы в случае расширения производства, а также для «давления» на уже занятых, поддержания конкуренции. Но уровень занятости населения зависит не только от предложения рабочей силы, но и от спроса работодателей на нее.

Кейнс, рассматривавший экономику как слаженный механизм, основанный на тесной связи различных рынков и секторов экономики, определял особую цепь взаимодействия различных экономических элементов и явлений.

Спрос на труд, по его мнению, пропорционален спросу на конечный продукт, а, значит, определяющее значение для занятости населения имеет совокупный спрос. Таким утверждением Кейнс опровергает «закон Сэя», гласящий о том, что предложение само по себе рождает спрос. Дефицитность совокупного спроса можно объяснить следующими причинами: «основным психологическим законом» общества и предпочтением ликвидности. Суть психологического закона заключается в том, что рост доходов отдельного индивида сопровождается увеличением потребления, но «не в той же мере, в какой растет доход». Другими словами, диспропорции в экономике могут быть вызваны психологическими особенностями человека, его стремлением к сбережению средств. В таком случае, выровнять совокупный спрос можно благодаря инвестированию, однако далеко не многие готовы отказаться от возможности в любое время воспользоваться своими средствами, воздержаться от ликвидной формы капитала в пользу будущего потребления. Кроме того, действия людей по инвестированию не всегда бывают рациональными, что связано со многими факторами, прежде всего с эмоциональными качествами человека и его неспособностью трезво оценить текущую обстановку и предугадать наиболее выгодный вариант для вложения. Уменьшение совокупного спроса, в свою очередь, влияет на сокращение производства, что ведет к увольнениям, разорению предприятий и все более разрастающейся безработице. Сокращение доходов населения

в связи с данными процессами снижает потребительский спрос и усугубляет экономический кризис.

Таким образом, Кейнс отвергал идею саморегулируемости рынка, считая, что экономика не способна справиться со всеми проблемами лишь собственными силами. Регулятором в данном вопросе должно быть государство, призванное своим вмешательством разорвать замкнутый круг и помочь с наименьшими потерями пережить период рецессии. Если потребитель не в состоянии обеспечить эффективный совокупный спрос, то необходимо применить государственные меры по его увеличению. Государство за счет бюджетных средств может самостоятельно инвестировать, создавать спрос в виде определенных заказов и регулировать ставку процента. Оживление экономики, связанное с запуском этого маховика, отразится и на сокращении безработицы путем вовлечения населения в производство, уже не кажущееся таким нерентабельным, доходы населения возрастут, что увеличит и потребительский спрос. Грамотная бюджетная политика государства, как главный инструмент экономического регулирования, постепенно оздоровит экономику.

«Общая теория» Дж. Кейнса демонстрирует, что рыночная экономика – сложное, несовершенное устройство с наличием множества запутанных связей, изучать которое необходимо не только с микроэкономических позиций, и оно требует контроля извне, а не может самостоятельно преодолевать все критические состояния. Этот труд приобрел колоссальное влияние на развитие экономической мысли, в течение почти сорока лет он занимал лидирующие позиции и заставил перейти на сторону Кейнса даже тех, кто изначально критиковал подходы английского экономиста. Нобелевский лауреат М. Фридмен, являвшийся приверженцем противоположной экономической школы, заявил: «Все мы теперь кейнсианцы». Но экономику с ее постоянно меняющимися взглядами трудно назвать незыблемой, потому последующий мировой кризис во второй половине 1970-х гг. показал, что первенство вновь оказалось у неоклассической школы с ее монетаризмом, теорией рациональных ожиданий и свободой рынка, повсеместное использование же методов активного государственного регулирования считали теперь причиной этого самого кризиса. Ситуация изменилась с новым пришедшим кризисом 2007–2009 гг., главным основанием которого было признано отсутствие должного контроля в сфере экономики. Получается, идеи Кейнса вовсе не изжили себя, но блестяще использовать их можно скорее в условиях кризиса. Впрочем, кейнсианство зародилось во время Великой депрессии как реакция на происходившие события, и главной целью его было нахождение выхода из упадочного состояния экономики. Значение работы Дж. Кейнса, опровергшей ряд постулатов классической теории, трудно переоценить, а совершенная им революция в экономической науке помогла ощутимо расширить представления о том, как функционирует экономическая система.

Список литературы

1. Холопов, А.В. «Общая теория» Дж.М.Кейнса: взгляд 80 лет спустя / А.В.Холопов // Вестн. МГИМО ун-та. – 2016. – №3. – С. 163–171.
2. Ковнир, В.Н. Актуальность теории Кейнса в XXI веке/ В.Н. Ковнир, Е.А. Погребинская // Социально-экономические явления и процессы. – 2016. – № 4. – С. 34–44.
3. Хализов, С. Г. Критический анализ некоторых концептуальных положений теории Дж. М. Кейнса / С. Г. Хализов // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – № 17. – С. 58–62. – Режим доступа: <http://e-koncept.ru/2016/76198.htm>.
4. Рудакова, И. Е. Кейнсианская революция: современный взгляд / И. Е. Рудакова // Философия хозяйства. – № 2. – 2016. – № 2. – С. 89–101.

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ

Миронова Е. И.

Орский гуманитарно-технологический институт (филиал ОГУ)

Научный руководитель: к.э.н., доцент Болдырева Н. П.

В настоящее время в России возрастает роль региональных аспектов развития экономики. На сегодняшний день большая доля ответственности в финансовой сфере легла на регионы, создав множество проблем, от решения которых зависит будущее российского государства.

В пределах региональных финансов сегодня в первую очередь решаются задачи социально-экономического развития субъектов РФ. На первый план выступает проблема разрешения противоречий между обязанностями регионального уровня власти и управления и их реальными финансовыми возможностями. Сегодня весьма важным является вопрос о построении таких финансовых отношений, которые бы позволяли формировать и использовать финансовый потенциал регионов с наибольшим социальным и экономическим эффектом. Все это свидетельствует о необходимости научного решения проблемы финансового потенциала региона, что и определяет актуальность темы исследования.

Финансовый потенциал представляет собой совокупность финансовых потоков, при взаимодействии финансовых элементов которого возникает новое качество и обеспечивается целостность экономики региона.

Положительное влияние на финансовый потенциал оказывает рост таких показателей, как дебиторская и кредиторская задолженность, прибыль до налогообложения. Также повышают данный потенциал высокий уровень финансовых ресурсов муниципального. При этом отрицательное воздействие оказывает высокий удельный вес убыточных организаций в общем числе организаций. Высокий уровень финансового потенциала в Оренбургской области имеют: г. Оренбург, г. Бузулук, г. Орск, Оренбургский муниципальный район, г. Новотроицк.

Оренбургская область – это одна из крупнейших областей РФ площадью 124 тыс. кв. километров. В недрах Оренбургской области найдено более 2,5 тыс. месторождений, 75 видов полезных ископаемых. Основой экономики Оренбургской области является промышленность. Оренбуржье – один из ведущих нефтегазодобывающих регионов европейской части России, это обусловлено наличием в недрах существенным по запасам месторождений углеводородного сырья.

В структуре промышленного производства Оренбургской области более 50% приходится на долю предприятий топливно-энергетического комплекса. Ежегодно в Оренбургской области добывается более 22 млн тонн нефти, около 21 млрд куб. метров природного газа и 300 тыс. тонн угля. Значительными ресурсами обладает сельское хозяйство Оренбургской области. На территории Оренбургской области находится около 6 % всех сельскохозяйственных угодий страны. Это второе, после Алтайского края, зерновое поле России. В Оренбургской области добывается более 17 миллионов тонн сырой нефти, которая составляет 3,7% от общероссийского объема нефтедобычи. Оренбургская область поставляет на внутренний рынок в страны дальнего и ближнего зарубежья медный и цинковый концентраты, никель, черновую медь, прокат цветных металлов, кобальт.

Проанализировав изменение доходов консолидированного бюджета Оренбургской области в период с 2011 по 2016 год, были получены следующие результаты: рост доходов бюджета региона, относительно предыдущих периодов, происходил в 2012, 2014, 2015 годах и увеличение соответственно составляло 2321,8 млн руб., 11438 млн руб. и 2052,2 млн руб. (Таблица 1).

Таблица 1. Динамика доходов консолидированного бюджета Оренбургской области за 2011–2016гг. [3]

Годы	Доходы, млн руб.	Абсолютное отклонение, млн руб.		Темп роста, %		Темп прироста, %	
		цепной	базисный	цепной	базисный	цепной	базисный
2011	77665,1	–	–	–	–	–	–
2012	79986,9	2321,8	2321,8	103,0	103,0	3,0	3,0
2013	78650,8	–1336,1	985,7	98,3	101,3	–1,7	1,3
2014	90088,8	11438	12423,7	114,5	116,0	14,5	16,0
2015	92141,0	2052,2	14475,9	102,3	118,6	2,3	18,6
2016	90903,0	–1238	13237,9	98,7	117,0	–1,3	17,0

В 2013 году по сравнению с 2012 годом мы наблюдаем снижение доходов бюджета Оренбургской области на 1336,1 млн руб., что обусловлено снижением поступлений всех видов доходов, а также исключением в 2011 году из доходной части бюджета доходов от приносящей доход деятельности. По таблице также видно, что в 2016 году по сравнению с 2011 годом произошел рост доходов на 13237,9 млн руб.

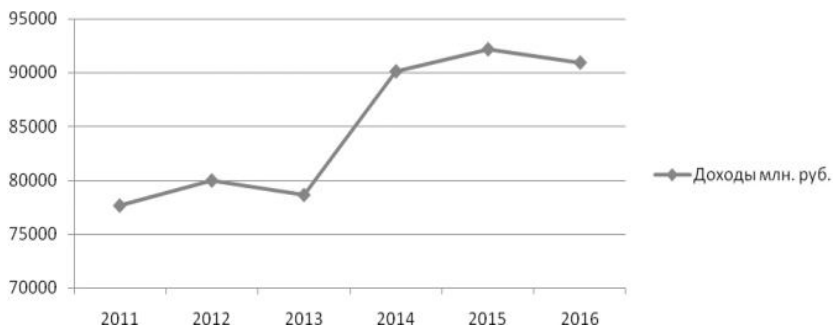


Рисунок 1. Изменение доходов региона за 2011–2016 гг.

По таблице 2 видно, какой удельный вес составляют налоговые доходы, неналоговые доходы, безвозмездные платежи и прочие доходы в структуре доходов областного бюджета в 2017, 2018 и плановом 2019 году. Из таблицы видно, что наибольшая доля приходится за период этих трех лет на налоговые доходы и в структуре они увеличились на 4,4% и в планируемом 2019 году должны составить 62,2%

Таблица 2. Структура доходов областного бюджета за 2017–2019 год, процент [3]

Доходы	2017 г.	2018 г.	2019 г.
Налоговые доходы	57,8	59,8	62,2
Неналоговые доходы	1,0	1,0	1,0
Безвозмездные платежи	6,6	6,5	6,4
Прочие доходы	34,6	32,7	30,4

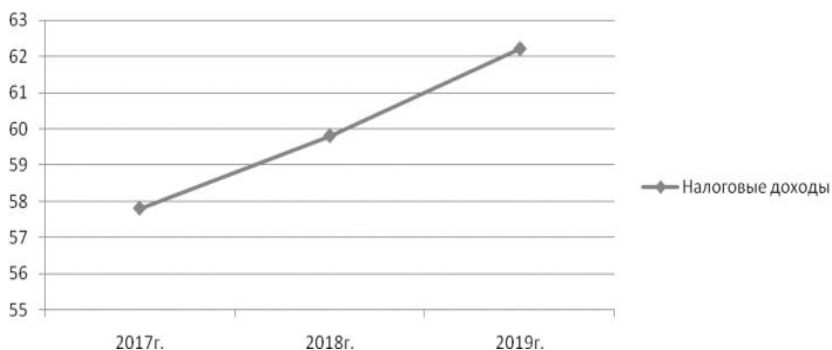


Рисунок 2. Структура налоговых доходов в Оренбургской области за 2017–2019 гг.

Рассматривая возможность увеличения доходов бюджета, пути их роста нужно учесть то, что необходимо улучшение системы налогообло-

жения, а также совершенствование системы управления неналоговыми доходами. Необходимо способствовать увеличению инновационного потенциала экономики, поскольку он благоприятно и положительно воздействует на рост налоговых доходов бюджета.

Бюджет Оренбургской области на 2018 год был впервые принят бездефицитным. При условии сохранения тенденции к росту, доходы бюджета Оренбургской области в 2019 году будут равны 98845,7 млн руб. Также стоит отметить, что на 2018 год в доходах бюджета Оренбургской области подсчитаны налоговые и неналоговые доходы, они составляют 61,7 млрд руб., и это больше по сравнению с 2017 годом на 5,3%. Это важнейший показатель тенденции к росту доходов бюджета и соответственно потенциала Оренбургской области.

Список литературы

1. Статистический ежегодник Оренбургской области. 2016: Стат.сб. / Оренбургстат. – 065 Оренбург, 2016. – 514 с.

2. Портал Правительства Оренбургской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.orenburg-gov.ru/magnoliaPublic/regportal/Main.html>.

3. Оренбургстат [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://orenstat.gks.ru>.

РОЛЬ НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА В ПРОЦЕССЕ МОДЕРНИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ: РОССИЙСКИЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

Муратова Л.С., Новожилова П.В.

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации, Ярославский филиал
Научный руководитель: к.э.н. Тарасова А.Ю.

Одним из инструментов реформирования экономики может выступать налоговая политика государства.

Эффективная налоговая система страны – это гарантия экономически развитого и конкурентоспособного государства, а модернизация экономики – это успешный путь к интеграции в мировую экономику.

Поэтому справедливо считать, что совершенствование и оптимизация налоговой системы государства является одним из начальных этапов модернизации экономики в целом.

Многие страны периодически пересматривают положения своей налоговой политики и налоговой системы, предпринимая шаги к ее реформированию. Чаще всего изменения связаны с упрощением налогового администрирования, с сокращением количества налогов и повышением их собираемости. Но некоторые страны наоборот ужесточают налоговую политику, повышают ставки налогов, вводят новые и даже сокращают число налоговых льгот, однако, такая политика не является типичной.

Прежде всего, на снижении налогообложения влияет установление пониженных ставок по обязательным платежам, поступающим в бюджет. Так, в Германии одним из нововведений было снижение ставки налога на корпорации с 40% до 25%. Такое реформирование позволило уменьшить нагрузку компаний. В Киргизии ранее существовало прогрессивное налогообложение по подоходному налогу с физических лиц, и в зависимости от размера дохода составляло от 5% до 33%. Этот налог был снижен до 10% [1, с. 637, 638].

Иногда можно встретить такое мероприятие налоговой политики, как отмена налога. В Аргентине в 2015 году был отменен налог на импортные машины, который поднимал стоимость машины почти до 100%, но правда только для жителей одной провинции – Санта Круз, так как Президент Кристина Кирчнер, считала ее своим родным домом. Поэтому, приобретать жителям и так дорогие машины было совсем невыгодно. Отрицательно налог сказывался и на автосалонах, они терпели убытки [3].

Можно отметить, что Россия не является исключением, и в последние годы налоговое законодательство претерпело немало изменений. Надо отметить, что увеличение налоговой нагрузки в России происходит постепенно.

Так, по поручению Президента РФ руководитель Федеральной Налоговой Службы М.Мишустин разработал пилотный проект по налогу на самозанятых граждан. С 1 января 2019 года будет отрабатываться тестовая система в крупных регионах, первоначально в Москве и 3 регионах, а именно, Московской области, Калужской области, Татарстане. В планах этого проекта стоит разработка онлайн-приложения, которое позволит самозанятым гражданам выплачивать налоговые взносы, не посетив Федеральную налоговую службу.

Изменения налогового законодательства затронули и сферу туризма. Туристический налог введут во всех 85 регионах РФ. На сегодняшний день налоговый сбор есть на полуострове Крым, а также в Краснодарском, Ставропольском и Алтайском краях. Все остальные регионы Российской Федерации получают право взимания до 2 % от цены, предоставляемого проживания с 2020 года. Денежные поступления будут исходить из гостей, которые хотят посмотреть на достопримечательности, для чего прибывают из разных регионов и стран.

Стоит напомнить, что в европейских странах такой вид налога уже много лет существует и приносит хороший доход в бюджет государства. Данный вид налога предполагает улучшение инфраструктуры, зданий исторической направленности и наследия, а также для увеличения туристической направленности того или иного субъекта РФ.

В 2018 году Правительство РФ предложило ввести экологический налог, который заменит сбор за негативное воздействие на окружающую среду. Предполагается, что он будет введен для всех видов организаций и без каких-либо льгот для малых и средних компаний. Разработанный

проект будет отражаться в Налоговом Кодексе Российской Федерации в новой главе «Экологический налог». Объектом налогообложения будет являться негативное воздействие на окружающую среду, а именно выброс в атмосферу веществ, загрязняющих воздух, сброс сточных вод в реки и тому подобное.

Необходимость введения экологического налога объясняется слабым администрированием платы за загрязнение. Так, взыскание неуплаты с этого сбора в России происходит в судебном порядке, а способы обеспечить обязательность платежа «фактически отсутствуют». Что касается налогов в России, их взыскание является бесспорным [4].

Одним из важных направлений модернизация налоговой системы должно являться повышение прозрачности и рациональности использования налоговых поступлений, а также упрощение налоговых мероприятий.

Оптимизация налоговой системы позволит оптимизировать налоговую нагрузку на предприятия, что в итоге создаст дополнительные возможности для развития материальной базы и обновления основных фондов [5].

Так, для России можно предложить следующие приоритетные направления модернизации налоговой системы: введение целевого характера налогов, снижение налога на прибыль организаций и взносов в государственные внебюджетные фонды, введение дополнительных налоговых льгот для малого и среднего бизнеса, повышение налога на добычу полезных ископаемых, установление налоговых льгот в сфере науки и образования.

Главным в процессе модернизации налоговой системы, нужно считать последовательность самого процесса. Так как быстрое внедрение противоречивых и непонятных гражданам нововведений могут вызвать развитие теневой экономики, а также способствовать уклонению от уплаты налогов. Поэтому, модернизация должна быть постепенным процессом и не носить как бы революционный характер [2].

В заключении хочется отметить, что налоговая политика является важной частью экономической политики государства и отражает цели и приоритеты государства. С помощью эффективной налоговой политики можно решить некоторые политические, социальные и экономические проблемы, а также обеспечить развитие общества. Модернизация налоговой политики государства является главным инструментом модернизации экономики в целом, и должна учитывать главные особенности и историю страны, проводиться осторожно и постепенно, а также отвечать международным требованиям.

Список литературы

1. Налоговое право России: Учебник для вузов / Отв. ред. НЗЗ д. ю. н., проф Ю.А. Крохина. – 2-е изд., перераб. – М.: Норма, 2004. – 720 с.

2. Модернизация налоговой системы как фактор и условие роста предпринимательской деятельности. Международный экономический форум [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://be5.biz/ekonomika1/r2012/3131.htm>.

3. Россия в Аргентине. Информационный сайт о Республике Аргентина форум [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.argerusa.com/news/prezident_otmenila_nalogi_na_importnye_mashiny_no_tolko_v_odnoj_provincii/2015-04-29-836.

4. С 1 января 2019 года будут введены три новых налога для граждан. Рамблер / Финансы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://finance.rambler.ru/other/40875941-s-1-yanvary-a-2019-goda-v-rossii-budut-vvedeny-tri-novyh-naloga-dlya-grazhdan/?updated>.

5. Тарасова А.Ю. Состояние основных фондов предприятий России как фактор готовности к импортозамещению. Сборник научных трудов по материалам международной очно-заочной научно-практической онлайн-конференции «Финансы: международный опыт и российские реалии», 2016. С. 277–282.

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ЯРОСЛАВСКОЙ ОБЛАСТИ

Николаева А.С.

Ярославский государственный технический университет

Научный руководитель: к.э.н., доцент Фираго В.И.

Промышленный сектор играет важную роль в решении экономических и социальных проблем развития экономики Ярославской области. Для решения этих проблем необходима модернизация существующего промышленного комплекса, на базе площадок «Brownfield», создание новых точек опоры для развития промышленности, к примеру инвестиционные площадки «Greenfield» для реализации инвестиционных проектов. Также немаловажна работа над повышением инвестиционной привлекательности Ярославской области и поддержка якорных отраслей.

На сегодняшний день Ярославской области развивается много инновационных предприятий, реализуются крупные инвестиционные проекты, имеющие общероссийское значение. Существует стратегия развития региона «10 точек роста».

Инновации и инвестиции – основа развития промышленного сектора региона, промышленного сектора региона.

По темпам промышленного роста Ярославская область вошла в пятерку лидеров ЦФО. – Предприятия осваивают новые виды продукции, увеличивают объемы отгрузки своих товаров, появляются новые рабочие места. Настоящим прорывом в будущее станет строительство на берегу Которосли в Ярославле современного IT-парка.

Кластер современной фармацевтической промышленности и инновационной медицины обладает мощным производственным и научно-

техническим потенциалом, включает в себя предприятия российского и мирового уровня: филиал АО «Р-Фарм» «Ярославский завод готовых лекарственных форм», ООО «Тева», ООО «Такеда Ярославль», ООО «Безен Мануфэкчуринг Рус». На заводе «Takeda» введен в строй участок производства инновационного лекарственного препарата, предназначенного для лечения редкого онкологического заболевания [2].



Рисунок 1. Стратегия социально-экономического развития региона «10 точек роста».

Ярославская область имеет неоспоримые преимущества при локализации инвестиционных проектов: это и развитие индустриальных и промышленных технопарков, и создание территорий опережающего социально-экономического развития, и эффективная система мер поддержки.

В регионе представлены практически все важнейшие отрасли промышленности, и это создает благоприятные условия для развития кооперации. И здесь координирующую роль взял на себя инвестиционный блок правительства области, аккумулируя в режиме реального времени информацию о свободных производственных площадях, оборудовании, рынках сбыта, актуальную для промышленной сферы региона.

Удобное географическое положение, развитая производственная база, сбалансированная структура промышленности, широкая номенклатура

производимой продукции все это обеспечивает гибкость в реализации ее различным потребителям. Стоит отметить, что в Ярославской области существуют резервы и неиспользуемые производственные площадки. Но к сожалению, все это столкнулось с проблемой устаревания модельного ряда продукции, дефицитом квалифицированных кадров, отсутствием структурированного рынка трудовых ресурсов, соответственно это привело к низкому уровню конкурентоспособности.

Несмотря на текущие проблемы Ярославская область остается привлекательным регионом для иностранных инвесторов. За прошлый год объем товарооборота между Ярославской областью и Японией увеличился на 19 процентов. Делегация из Ярославля обсудила с китайскими партнерами вопросы создания промпарков и технопарков, а также работы управляющих компаний парков.

Таким образом, развитие промышленности и внедрение в нее инновационных процессов является неотъемлемой составляющей экономики страны в целом. По уровню инновационной активности можно выявить состояние экономики на определенном этапе. Такие знания позволяют координировать деятельность правительственных органов в области инновационного развития регионов.

Поддержка инновационного развития Ярославской области важна не только для субъектов Российской Федерации, но и для экономического и социального состояния страны в целом. Инновации позволят совершенствовать страну изнутри, создавая благоприятные социально-экономические условия для ее жителей. А анализ деятельности инновационной активности в Ярославской области поможет выявить проблемы, которые будут характерны для всей России. Тем самым путь инновационного развития регионов – это наиболее благоприятный путь развития страны.

Список литературы

1. Инвестиционный буклет Ярославской области «Область инноваций и инвестиций» [Электронный ресурс] URL: <http://www.yarinvestportal.ru/> (дата обращения: 09.03.2019).
2. Документационное обеспечение, предоставленное АО «Корпорация развития Ярославской области» [Электронный ресурс] URL: <http://invest76.ru/> (дата обращения: 10.03.2019).

ИННОВАЦИОННЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ

Николова Л.В., Буйрабаева А.М.

*«Орский гуманитарно-технологический институт»
(филиал Оренбургского государственного университета)*

Научный руководитель: к.э.н., доцент Якунина З.В.

На сегодняшний день развитие предпринимательской деятельности требует достаточно активного вмешательства. В первую очередь, его урегулированием должно заниматься государство. По мере осуществления

любой прибыльной деятельности с получением дохода в различных субъектах создает не мало проблем и конфликтов. Существуют два направления корректирования – управления бизнеса в целом, а также малого (бизнеса), который в свою очередь, развивает, функционирует и получает достигаемых результатов. Второе направление включает в себя стабилизацию инноваций в среднем бизнесе с целью его создания, деятельности и здорового роста.

Инновации в настоящее время создает здоровый интерес у малых и средних предприятий.

Некоторое время назад новыми технологиями интересовались только крупные предприниматели, у которых есть соответствующие ресурсы и не малые доходы, а в настоящее время с повышением цен на проектные разработки, усложнения техники и технологий появляется необходимость вовлечение дополнительного финансового вложения. Новые технологии, которые были не популярны какое-то время назад, и были как бы закрыты от мира бизнеса, в настоящее время приобретают открытый характер. Это говорит в первую очередь об экономии части ресурсов, времени и денег, а также позволяет подобрать наиболее подходящие новые технологии [2].

Инновационные процессы требуют вмешательства не только крупных частных предприятий, но и государства в целом. Наряду с индивидуальными частными предпринимателями и организациями, государство активно включается в развитие новых технологий и инновационные процессы. (5 слайд) Государство занимается законодательными вопросами регулирования малого и среднего бизнеса, выполняет крупные значимые проекты в социальной сфере, стимулирует бизнес к развитию и выход его на новые уровни развития. Таким образом, государство играет большую роль в развитии экономики субъектов, и в развитии в последующем на путь новых инновационных технологий.

Развитие и процесс внедрения новых технологий в зарубежных странах в малый и средний бизнес идет быстрее, чем в России. На сегодняшний день в развитых странах малый и средний бизнес составляет примерно 75-85% от общего числа организаций. Например, в США в доле малого и среднего бизнеса 53% всего работоспособного населения страны. В Японии – 71, 7% а в странах Европейского союза в малый и средний бизнес вовлечены примерно половина работающего населения. Еще к этому же можно добавить то, что в странах членах Европейского союза малый и средний бизнес составляет всего 1% от общего объема предприятий, но притом обеспечивают 20% от общего производства и 17% общей занятости населения [3].

На сегодняшний день основными направлениями политики в отношении развития бизнеса так же являются: упрощение нормативной базы; подготовки кадров; повышение конкурентоспособности малого и среднего бизнеса, в том числе, в целях их выхода на внешние рынки.

Таким образом, основные цели регулирования и поддержки бизнеса состоят в установлении единого внутреннего рынка, устранении административных барьеров для ведения необходимых новых технологий и инноваций, унификация законодательной базы.

Стимулирование инновационного бизнеса осуществляется исходя из особенностей экономического развития и состояния той или иной страны. Коррективы в набор применяемых стимулов вносит внешняя среда, в частности особенности циклического развития экономики. Кризисные явления последних лет потребовали использования следующих направлений поддержки инновационной деятельности: снижение рисков инвестирования стартапов (уменьшение расходов на регистрацию, развитие микрокредитования, предоставление гарантий по займам в банках), приобретение продукции инновационных предприятий, действующих в значимых секторах экономики, развитие инфраструктуры софинансирования, позволяющей за счет использования государственных фондов сократить риск захвата малых предприятий.

Вузы стали принимать активное участие в финансировании инноваций в Канаде, Японии, США, Швейцарии, Бразилии, Германии, Франции, Великобритании. В Израиле и Сингапуре картина прямо противоположная – вузы теряют позиции в проведении исследований и разработок. Лидером здесь выступает частный бизнес. Для России характерен относительно низкий вклад вузовской науки и высокий – государственных научных организаций [1].

Если раньше большая часть инвестиций направлялась в фундаментальные исследования, то теперь растет объем инвестиций в прикладные исследования. Среди направлений инвестирования преобладают естественные науки, инженерное дело и технологии, медицина и биотехнологии, сельскохозяйственные науки, энергетика, экология и др. Государство при этом делает акцент на фундаментальных исследованиях. Основным фактором повышения уровня инновационного развития экономики страны является увеличение размеров финансирования разработок и исследований.

В России к ключевым инструментам прямой бюджетной поддержки инноваций можно отнести: федеральные целевые программы (ФЦП), расходы на развитие национальных университетов, финансирование деятельности по предоставлению грантов, бюджетные кредиты, государственные средства на фундаментальные научные исследования, а также субвенции, гарантии, субсидии и др. При этом мерами косвенной поддержки являются льготы по уплате налогов, образовательных услуг, информационно-консультационная поддержка и пр.

Со временем бюджетные кредиты и субвенции были исключены. Вместо бюджетных кредитов появилась возможность финансирования из институтов развития, которые были созданы для поддержки инновацион-

ной деятельности. Бюджетные учреждения могли участвовать в создании хозяйственных обществ с целью использования результатов интеллектуальной деятельности.

Со временем также были изменены условия предоставления субсидий. Теперь их выдают на безвозвратной и безвозмездной основе с целью возмещения затрат. Субсидии могут быть предоставлены малому бизнесу для открытия дела или возмещения отдельных расходов, безработным гражданам со статусом «ИП». Субсидируется и арендная плата, возмещаются проценты по кредитам малых предприятий и др. Для инвестора, с одной стороны, это не плохо, но как показывают исследования – эффективность такой политики предоставления субсидий небольшая, т.е. как только заканчивается предоставление субсидий – проект сворачивается. Создание нужных условий и грамотно выстроенная система контроля поможет эффективно использовать субсидии. Из всех форм прямой бюджетной поддержки сохранились федеральные субсидии субъектам РФ и региональным бюджетам. Последним они предоставляются на финансирование негосударственных предприятий, а также на софинансирование объектов государственности субъектов РФ.

Возможность и эффективность использования других инструментов бюджетной помощи неоднозначна. Инвестиционный налоговый кредит охватывает только региональные и местные налоги, налог на прибыль и не включает в себя косвенные налоги. Так он недоступен для малых инновационных предприятий, а его эффект для крупных предприятий совсем незначительный. Кроме того, кредитование может проводиться только на год и не может являться поддержкой региональных инвестиций. Следовательно, налоговый кредит можно использовать, но как цель поддержки инновационной деятельности он мало подходит.

Что касается проблемы внесения средств в уставные капиталы предприятий, то средства, переданные им государством, не имеют строгого назначения. То же самое касается деятельности институтов развития, использовавшие при кризисе свои средства исключительно для предотвращения банкротства, а не для поддержки инвестиций. Это связано с отсутствием четко закрепленных направлений инвестирования. Кроме этого, взносы бюджета в капитал институтов развития могут использоваться не только в целях, на которые они были переданы.

Государственные гарантии по-прежнему остаются предпочтительным инструментом для инвесторов. Например, для них не требуется конкурсное распределение, при предоставлении всегда учитывается цель инвестирования, но при этом, они не всегда эффективны. В случае невозврата долга кредитор может обратиться сразу к бюджету, а не к основному должнику. Бюджету при этом не всегда удастся взыскать требования с должника, а чтобы это можно было сделать, то должник предоставляет стопроцентную гарантию возврата кредита.

Следует так же отметить, что имеются сложности в применении форм бюджетной поддержки, т.к. они не все четко прописаны в законе: бюджетным кодексом не регулируется предоставление грантов, не разграничены понятия субсидий и грантов. Для стимулирования инновационной деятельности следует изменить порядок использования финансовых инструментов. Так же нужно подробно прописать разновидности субсидий, таких как: инновационные субсидии, субсидии на модернизацию, инновацию и пр. Такое понятие как «грант» тоже требует законодательного определения [4].

Следует создать условия для использования инвестиционных бюджетных кредитов для юридических лиц и институтов развития. Для возможности использования гарантий необходимо закрепить право взыскания неполученного долга, отказаться от стопроцентного обеспечения по государственным гарантиям. В общем, политика финансирования инноваций должна быть четко прописана в законодательстве.

Исходя из вышесказанного, развитие экономики по инновационному пути может быть обеспечено за счет использования различных инструментов государственной поддержки. Как показывает мировой опыт, инструменты такой поддержки инновационной деятельности предприятий постоянно оптимизируются и обновляются из-за меняющихся факторов внешней и внутренней среды. Это и придает динамику социально-экономической системе, а также обеспечивает функционирование на высшем уровне. Стимулирование экономики России по инновационному пути развития – это прежде всего улучшение институциональных основ поддержки, снятие ограничений в области законодательства, заключающиеся в использовании современных инструментов бюджетной поддержки инноваций, а та же расширение возможностей использования альтернативных источников финансирования.

Список литературы

1. Финк Т. А. Малый и средний бизнес: зарубежный опыт развития // Молодой ученый. – 2012. – №4. – С. 177–181. – URL <https://moluch.ru/archive/39/4640/> (дата обращения: 05.03.2019).
2. Павлова Е.В. Сущность финансовых инструментов / Е.В. Павлова // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. – 2011. – № 3. – С. 214–217.
3. Стародубровская И.В. Анализ региональной антикризисной политики по пилотным регионам / И.В. Стародубровская, Н.В. Зубаревич, В.С. Назаров [и др.]. М.: Дело, 2010. – 344 с. (Экономическая политика: между кризисом и модернизацией).
4. Государственно-частное партнерство как инструмент поддержки инноваций/ А.В. Андреева, И.А. Соколов, Т.В. Глищенко [и др.]; под ред. И.А. Соколова. –М.: Дело РАНХиГС, 2012. – 516 с. (Инновационная экономика: бюджет).

НЕОБХОДИМОСТЬ СЛУЖБЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Парыгина К.С.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»*

Научный руководитель: к.э.н. Быков В.А.

Экономическая безопасность хозяйствующего субъекта это, прежде всего, результат умелого и эффективного управления совокупностью внутренних и внешних факторов, которые влияют на результаты деятельности предприятия [1 с.89].

Актуальность изучения проблемы заключается в том, что основой конкурентоспособности, в наши дни, является инновационная деятельность, поэтому появляется необходимость защиты ее от конкурентов. Уровень обеспечения безопасности – это способность предприятия противодействовать деструктивным факторам внутренней и внешней среды, которые с легкостью могут вывести предприятие из состояния равновесия.

Среди факторов, способствующих активизации угроз экономической безопасности предприятия, следует выделить:

- проблемы, связанные с деятельностью работников предприятия;
- текучесть кадров;
- низкий уровень доходов;
- слабый контроль выполнения профессиональных функций сотрудниками.

Наличие данных факторов снижает степень ответственности, а также увеличивает вероятность склонности работника к незаконным действиям различного характера: разглашение коммерческой тайны и другой конфиденциальной информации предприятия, мошенничеству, присвоению денежных средств и т.д. Именно поэтому сегодня экономическая безопасность становится важным элементом всей системы риск-менеджмента предприятия.

Соответственно предприятия, у которых службы экономической безопасности состоят из высококвалифицированных специалистов добиваются успеха в области обеспечения безопасности. Так как, такие специалисты обладают не только соответствующими знаниями и навыками, но и возможностью сотрудничать со спецслужбами, правоохранительными органами и иными государственными структурами [3 с.115].

На сегодняшний день, очень опасны организации, которые практикуют методы недобросовестной конкуренции. Помимо этого, для современных экономических отношений характерна активизация шпионской деятельности со стороны компаний-конкурентов или других контрагентов.

Таким образом, служба экономической безопасности (СЭБ) необходима, чтобы обеспечить максимальную степень защиты от данных угроз [2, с. 68]. Цели СЭБ представлены на рисунке 1.

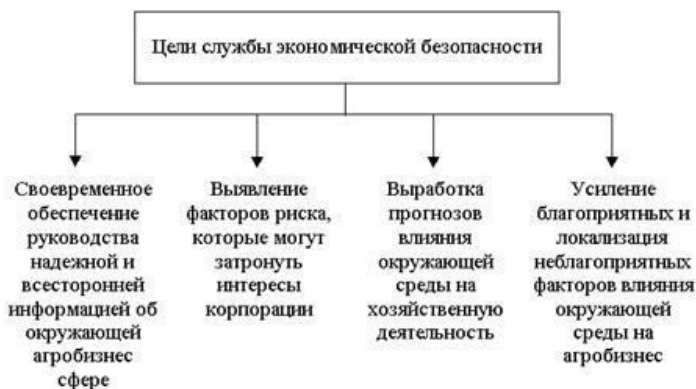


Рисунок 1. Цели службы экономической безопасности [4, с. 20].

Главная цель СЭБ – предупреждение внешних и внутренних угроз экономическому состоянию организации, а также ее ресурсам.

Подводя итог, стоит сказать, что СЭБ должна быть уникальной для каждого предприятия, так как каждое отдельное предприятие имеет свои особенности, которые и необходимо учитывать при разработке системы обеспечения безопасности.

Список литературы

1. Иванов С. А., Мартышевская А. В. Экономика, системы управления // Система экономической безопасности организации: структура и основные функциональные направления обеспечения. – 2017. – С. 83–89.
2. Самойлова Л. К. Экономические науки // Структурные элементы системы обеспечения экономической безопасности государства. – 2016. – С. 68–72.
3. Усольцева И. В., Агаркова Е. С. К вопросу об обеспечении экономической безопасности организации // Молодой ученый. – 2017. – № 37. – С. 115–117.
4. Раевский Г. 4. Казакевич О.Ю. и др. «Предприниматель в опасности: способы защиты (практическое руководство для предпринимателей и бизнесменов). – М.: Объединение УППИКС, 2016. –113 с.

К ВОПРОСУ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ САМОЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ РОССИИ

Петривская Н.Ю.

*Орский гуманитарно-технологический институт (филиал)
федерального государственного бюджетного
образовательного учреждения высшего образования
«Оренбургский государственный университет»*

Научный руководитель: ст. преподаватель, Нагорная Т.В.

В связи с изменениями в Налоговом и Гражданском кодексе в данной статье рассмотрен статус лиц, самостоятельно обеспечивающих себя работой.

Поднимаемая тема, является на сегодняшний день довольно актуальной и распространенной, так как с каждым годом в стране все больше граждан переходит к данному виду деятельности.

«Самозанятый» понятие, которое затронуло и стало интересовать всех граждан Российской Федерации. Давайте разберемся, кого подразумевают под этим понятием?

В нашей стране есть граждане, которые не являются индивидуальными предпринимателями, но при этом оказывают без привлечения работников другому физлицу услуги для личных, домашних или иных подобных нужд. Фактически это те, кто работает «на себя». У них нет сотрудников, ни штата кадров. Сами себе начальники и подчиненные. К таким самозанятым лицам можно отнести репетиторов, нянь, блоггеров и другие виды деятельности.

Вот одно из многих определений, но, на мой взгляд, самое точное, которое предлагает Министерство юстиции Российской Федерации: «Самозанятый» – это физлицо, самостоятельно осуществляющее на свой риск основанную на личном трудовом участии деятельность по оказанию услуг, выполнению работ для физлиц, направленную на систематическое получение прибыли, не зарегистрированное в качестве индивидуального предпринимателя, не имеющих наемных работников.

В России около 20 млн чел., которые официально являются безработными, но при этом не регистрируют бизнеса. Важно отметить, что люди, оказывающие разовую помощь – не относятся. Принципиален факт регулярного оказания услуг. Перечень самозанятых граждан РФ на данный момент достаточно широк:

- репетиторы;
- няни;
- парикмахеры и мастера маникюра, принимающие на дому;
- швеи, работающие дома;
- фотографы;
- блогеры;
- водители;
- мастера по ремонту бытовой техники;
- уборщики и горничные;
- граждане, сдающие недвижимость в аренду [3].

Самозанятые представляют собой индивидуальную форму экономической деятельности. Обуславливается все это высокой скрытой безработицей около 20% и низкой оплатой труда. Большинство физических лиц не желает работать на государство. С другой стороны, государству совсем не выгодно, что самозанятые граждане зарабатывают и не участвуют в поддержании общей инфраструктуры государства, не платя налоги.

Поэтому с недавних пор в России было принято решение о создании отдельного закона для таких лиц. Федеральный закон от 27.11.2018 № 422-ФЗ «О проведении эксперимента по установлению специального

налогового режима «Налог на профессиональный доход» в городе федерального значения Москве, в Московской и Калужской областях, а также в Республике Татарстан (Татарстан)» [1].

Если в 2016 г. государство только задумывалось о том, чем занимается 20 млн трудоспособных россиян, то в 2017 г. уже была постоянной дискуссией. Все началось с того, что 1 декабря 2016 года в послании Федеральному собранию глава государства отметил необходимость улучшения условий для ведения бизнеса и предложил в течение ближайшего года определить статус самозанятых граждан. Уже в 27 января 2017 г. был внесен проект на рассмотрение в Госдуму, в котором говорится, о том, что самозанятые граждане освобождаются от обязательной регистрации в качестве ИП. В принятой Госдумой законе (федеральный закон от 26.07.2017 № 199-ФЗ «О внесении изменений в статьи 2 и 23 части первой ГК РФ») предусмотрено, что все физические лица, которые осуществляют деятельность, приносящую им доход, но не зарегистрированные в качестве ИП, должны будут добровольно уведомить свой территориальный орган Федеральной налоговой службы и встать там на учет. После этого они получат полное освобождение от уплаты налогов со своей деятельности на 2 года [2]. 27 ноября 2018 г. президент подписал пакет законов о введении налога для самозанятых. И с 1 января 2019 года проводится пилотный проект по самозанятым. Данный эксперимент проводится до 31 декабря 2028 года включительно. В течение десяти лет проведения эксперимента не могут вноситься изменения в настоящий Федеральный закон в части увеличения налоговых ставок и уменьшения предельного размера доходов, установленного пунктом 8 части 2 статьи 4 настоящего Федерального закона. В рамках эксперимента налоговая ставка составит 4% от дохода, полученного от сделок с физлицами, и 6% от дохода по сделкам с юрлицами или ИП. Пороговое значение дохода, при котором можно использовать этот режим, не более 2,4 млрд руб. в год, т.е. 200 тыс. руб. в месяц. Оплачивать налог не позднее 12 числа месяца, следующим за истекшим. Налоговый орган высылает самозанятому уведомление о сумме налога в приложение «Мой налог», никаких бумаг куда относить не нужно, все операции происходят в приложении, не выходя из дома.

С юридической точки зрения, данное понятие «самозанятость», относится только к тем предпринимателям, которые зарегистрированы и платят страховые взносы и налоги, но при этом трудятся в одиночку – без наемных работников. А деятельность нелегальных мастеров, нянь и парикмахеров можно классифицировать как незаконное предпринимательство.

Самозанятые граждане, которые не являются ИП, могут привлекать к себе в коллектив на договорную работу таких же лиц. По сути, они осуществляют предпринимательскую деятельность, но ИП при этом не являются. Их доход формируется на полученной прибыли.

Чиновники полагают, что самозанятым гражданам выгоднее «выйти из тени», приводятся такие аргументы как:

- гражданин получит легальный статус предпринимателя по своему виду деятельности;
- официальный статус открывает дорогу к получению кредитов;
- появится возможность фиксировать трудовой стаж, что важно в случае последующего трудоустройства в качестве наемного работника;
- уплата налогов позволяет производить пенсионные накопления.

Со стороны людей, возникают опасения, из-за которых вряд ли самозанятые, будут официально регистрироваться:

- нежелание светиться в налоговых органах, быть всегда «под прицелом» у налоговиков;
- недоверие к государству;
- неясность будущего и перспектив, неперспективность и непрозрачность всей программы.

Таким образом, исходя из вышесказанного, принимаемые на сегодняшний день российскими властями предложения по самозанятому населению, является не привлекательными и малоэффективным. Ведение индивидуальной предпринимательской деятельности без регистрации ИП в форме самозанятости – полезный инструмент для снижения уровня безработицы, массового выведения трудоспособного населения из теневого сектора экономики, привлечения дополнительных средств. Но, для того чтобы этот инструмент работал эффективно, необходимо восполнить большое количество пробелов в законодательстве о самозанятых и усовершенствовать его.

Список литературы

1. Федеральный закон от 27.11.2018 № 422-ФЗ «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» в городе федерального значения Москве, в Московской и Калужской областях, а также в Республике Татарстан (Татарстан)».
2. Федеральный закон от 26.07.2017 № 199-ФЗ «О внесении изменений в статьи 2 и 23 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации».
3. Список профессий, попадающих под законопроект об освобождении самозанятых граждан от уплаты налога в 2018 году // Informatio.ru https://informatio.ru/news/society/job/spisok_professiy_samozanyatykh_grazhdan/ (дата обращения 27.03.2019)

ФАКТОРИНГ – ПОНЯТИЕ, СУЩНОСТЬ, ПЕРСПЕКТИВЫ И СОСТОЯНИЕ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА

Петривская Н.Ю.

*Орский гуманитарно-технологический институт (филиал)
федерального государственного бюджетного
образовательного учреждения высшего образования
«Оренбургский государственный университет»
Научный руководитель: к.э.н., доцент Якунина З.В.*

В данной статье рассматривается история возникновения факторинга, понятие и сущность, основные тенденции, проблемы и пути развития

российского рынка факторинга. В заключении определяется текущее состояние рынка факторинговых услуг в России, проблемы и перспективы развития факторинга.

Факторинг в России – это молодой финансовый инструмент и в настоящее время находится на первоначальных этапах своего развития, является одним из перспективных банковских услуг, рискованный, но высокоприбыльный бизнес, также существует и ряд проблем, связанных с предоставлением его услуг.

Для начала рассмотрим, откуда и где появились факторинговые услуги.

Факторинг – это одна из древнейших форм торгового кредитования. Факторинговые услуги в их современном представлении оказаны впервые американским банком «FirstNationalBankofBoston» в 1947 г. Но официально в США в 1963 г., когда правительственная организация приняла решение, что факторинговые операции представляют собой законный вид банковской деятельности. В Великобритании первая факторинговая компания открыта в 1960г. А во Франции процедура факторинга введена с 1965 г.

История появления факторинга в Европе берет начало в 1950-50 гг. В этот период организации стали все активнее использовать рассрочку платежа при поставках товаров своим покупателям.

В конце 50-х, в начале 60-х, были созданы три крупнейшие международные факторинговые компании: HellerInternationalGroup, FactorsChainInternational, InternationalFactorsGroupS.C. Последняя охватывает 28% мирового рынка факторинговых услуг, и по сей день объединяет 58 факторинговых компаний из 35 стран мира.

Перенесемся к истории факторинга в России. В нашей стране первые факторинговые отделы были созданы в 1989 г. при республиканских банках, но после отказа от использования в расчетах платежных требований с 1992 г. факторинг утратил свое значение. Возобновилось понятие «факторинг» на российском рынке более 20 лет назад. Сегодня он уже не является чем-то особенно новым, но и не столь популярен, как в западных странах. Но российские предприятия и организации, все чаще стали обращаться к факторинговым услугам. Факторинг стал для них одним из важнейших инструментов их бизнеса[1].

Что же несет в себе понятие «факторинг»? Существует немало определений. На мой взгляд, более точное и понятное определение факторинга дается в следующем:

Факторинг (от английского слова «factor» – посредник, агент) – это комплекс услуг, оказываемых банком клиенту в обмен на уступку дебиторской задолженности. В более простом понимании, – это продажа дебиторской задолженности, а точнее передача агентских функций по ее управлению третьей стороне.

Термин факторинг имеет разные толкования, каждый подразумевает что-то свое, но если вы хотите продать проблемную задолженность, текущую задолженность, или просто получить финансирование под за-

лог этой задолженности, то вам могут быть полезны разные организации. Если говорить о проблемной задолженности, то этим занимаются коллекторские агентства, если необходимо продать задолженность, для этого есть факторинговые компании, которые аффилированы как со многими торговыми сетями, так и с банками. Если говорить о финансировании под обеспечение дебиторской задолженности, это конечно банки, которые предоставляют факторинг.

В операции факторинга участвует три лица: фактор (банк) – покупатель требования, первоначальный кредитор (клиент) и должник (дебитор), получивший от клиента товары с отсрочкой платежа.

Сущность факторинга состоит в том, что клиент уступает фактору свое право требовать и получать деньги от своих контрагентов за отгруженную продукцию и оказанные услуги. При уступке фактору денежного требования к должнику оно может носить предстоящий характер по отгрузкам, срок оплаты которых еще не наступил, либо быть уже существующим, т. е. с наступившим сроком исполнения и отраженным в балансе поставщика как дебиторская задолженность. Деньги, которые банк перечисляет клиенту, являются с точки зрения банка кредитом, выданным на период от покупки поставщика платежного требования до получения денег от должника. В общем виде схема факторинга выглядит так, как на рисунке 1.

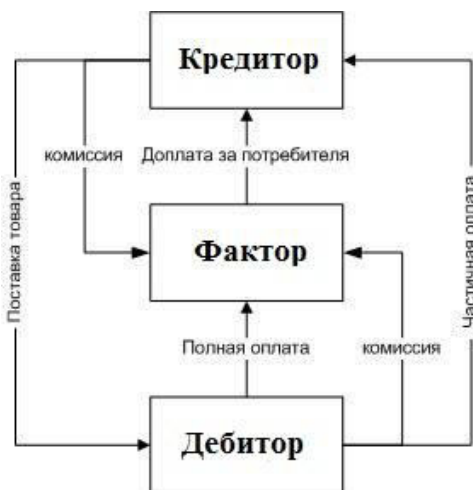


Рисунок 1. Схема факторинга.

Используя такой инструмент как факторинг, можно рассчитаться с поставщиком и за счет этого получить более низкую цену, этот эффект можно получить, как если вы продаете и так же если вы продали, получили финансирование и покупаете. То есть можно говорить о том, что факторинг выступает как инструмент резерва для снижения цены. Если сравнивать факторинг с кредитом, то факторинг это постфинансирование

и погашается оно за счет средств, которые приходят от вашего покупателя. А кредит хотя и выдается вам до момента совершения поставки, погашать вам самостоятельно. Также при помощи факторинга можно экономить. Есть миф о том, что факторинг дороже кредита. На самом деле, часто бывает так, что отсрочка платежа составляет 30 дней, и стоимость финансового ресурса является более дешевой, чем, если брать кредит на 12 месяцев. Это связано с тем, что поставки следуют одна за другой и вы, по сути, получаете тот же размер оборотных средств на год или на больший срок, просто они перетекают от погашения к следующей выдаче денежных средств и этот процесс повторяется многократно.

В настоящее время факторинг больше используется в зарубежных странах, которые являются лидерами на мировом рынке факторинговых услуг. Россия отстает на мировом рынке факторинга, хотя является экономически развитой страной. Связано это с разными факторами, в числе которых можно назвать низкую финансовую грамотность отечественных предпринимателей, отсутствие доверия со стороны предпринимателей к цифрам, которые озвучивают коммерческие банки и факторинговые компании, а также высокие управленческие риски, недостаточность кредитной истории и непрозрачность бизнеса [2].

Факторинговую деятельность на данный момент времени могут осуществлять только организации, имеющие соответствующую лицензию, но в России нет законодательно определенного специального лицензирующего органа. Следствием данных помех со стороны законодательства является тот факт, что на российском рынке факторинга преобладают именно банки, а не отдельные факторинговые компании в то время, как на зарубежных – лидирующее место занимают факторинговые компании. Некоторые недостатки были учтены в изменениях статьи 825 ГК РФ от 28.03.2017 (изменения вступили в силу с 1 июня 2018 г.). В законе закрепляются термины «факторинг», «договор факторинга». Дополнены обязательства клиента по части оплаты оказанных услуг.

Бытует мнение о том, что факторинг подходит только отраслям с высоким уровнем прибыли, но, как показывает практика, факторингом пользуются предприятия с абсолютно разной спецификой и прибыльность. Большую долю на рынке факторинговых услуг занимает отрасль мобильных телефонов, также значительную часть занимает торговля алкогольными напитками. Торговля продуктами питания постепенно уступает место продажам средств защиты растений, потому что аграрная отрасль у нас сейчас достаточно маргинальна и показывает рост. В этом году определять развитие рынка факторинга будут крупные госигроки, высокая конкуренция и цифровые технологии. Дальнейшая динамика рынка факторинга будет зависеть от реализации крупных сделок ведущими банками с госучастием в результате повышения доступности факторинга в новых отраслях, например, нефтегазовой, химической, энергетической, и замещения кредитных продуктов факторинговыми.

В исследовании Эксперт РА по итогам 2018 года приняли участие 22 Фактора, совокупный оборот которых, по нашему мнению, составляет не менее 95% общего объема факторингового рынка. В 2018 году факторинговый оборот увеличился на 13% и достиг 2,5 трлн рублей благодаря крупным сделкам лидирующих игроков, которые привели к расширению регионального и отраслевого охвата рынка. Согласно базовому прогнозу экспертов, в 2019 году факторинговый оборот вырастет на 8%, что, как и прежде, будет обеспечено в основном крупными участниками рынка [2].

В таблице 1 представлен рэнкинг топ-5 российских факторов по объему уступленных им денежных требований по итогам 2018 года.

Таблица 1. Топ-5 российских факторов по объему уступленных им денежных требований по итогам 2018 года

Место фактора	Наименование фактора
1	ПАО «Промсвязьбанк» / ООО «Промсвязьфакторинг»
2	АО «АЛЬФА-БАНК»
3	ООО «ГПБ – факторинг» / «ГПБ» (АО)
4	ООО «Сбербанк Факторинг»
5	Группа компаний «НФК»

Проанализировав вышесказанное, факторинговая деятельность сильно зависима от финансовой грамотности отечественных предпринимателей, доверия со стороны предпринимателей к организациям, предоставляющим данный вид обслуживания, кредитной истории и характеристик бизнеса кредитора и дебитора.

В настоящее время успех распространения факторинговой деятельности на территории Российской Федерации неразрывно связана с экономической и политической ситуацией в стране, а также с решениями в области управления рисками в менеджменте в самих факторинговых компаниях и банках, и организаций, чувствующих необходимость в факторинговых услугах.

Также, отметим, что использования факторинговых услуг в России и их объемы по-прежнему остаются не столь большими и намного уступают зарубежным странам.

Причинами этого, может быть:

1. Дороговизна;
2. Большой объем и трудоемкость в подготовке документов.

Несмотря на это, стоит отметить, что факторинговые услуги, помогают в сложных экономических ситуациях снизить риски и высвободить необходимые оборотные средства для предприятия.

Список литературы

1. Леднев, Покаместов: Факторинг: учебное пособие // ИНФРА-Москва, 2018 г.
2. Электронный ресурс: <https://raexpert.ru/releases/2018/Apr11c>.
3. Электронный ресурс: <https://moluch.ru/archive/184/47234/>.

СЛУЖБА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

Почивалова Л.А.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: к.э.н. Быков В.А.*

Экономическая безопасность хозяйствующего субъекта – это, прежде всего, результат умелого и эффективного управления совокупностью внутренних и внешних факторов, влияющих на результаты деятельности предприятия. Особенно актуально это становится в современных условиях, когда основой конкурентоспособности и экономического благополучия предприятий является инновационная деятельность, опирающаяся на исключительные новшества и необходимость их защиты от конкурентов.

Каждое предприятие представляет собой сложную систему, включающую основные элементы и связи между ними. Вследствие существующих связей, как внутренних, так и внешних, могут формироваться угрозы экономической безопасности. Поэтому необходимо формирование системы решений, обеспечивающих не только инновационное развитие предприятия, но и решение вопросов его экономической безопасности.

Успеха в области обеспечения безопасности добиваются службы экономической безопасности, которые состоят из высококвалифицированных специалистов, обладающих не только соответствующими знаниями и навыками, но и возможностью сотрудничать со спецслужбами, правоохранительными органами и иными государственными структурами. Незрелость и неотработанность средств и методов обеспечения экономической безопасности предприятия отрицательно сказываются на эффективности и качестве ее работы. Однако, несмотря на потребность в повышении качества и эффективности работы службы экономической безопасности, на большинстве предприятий деятельность этих служб ограничена. Из-за слабого правового, технического и научного обеспечения экономической безопасности предприятий ухудшается работа данных служб. Кроме того, актуальной является проблема нехватки опытных специалистов для работы в службе экономической безопасности и отсутствия программ подготовки кадров в данной сфере.

Таким образом, для обеспечения максимальной степени защиты от данных угроз необходима организация соответствующей деятельности, которая также должна носить системный характер, а именно формирование на предприятии службы экономической безопасности (СЭБ).

Формирование системы экономической безопасности должно происходить на основе разработанной стратегии, включающей в себя главную цель создания СЭБ, ее задачи и функции [1, с. 26].

Для каждого предприятия необходимо разрабатывать уникальную систему экономической безопасности, т.к. деятельность отдельно взятой организации имеет множество особенностей, в зависимости от того, в ка-

кой сфере она функционирует. Данные особенности необходимо учитывать при разработке системы обеспечения безопасности.

Осуществление деятельности СЭБ на предприятии должно носить законный характер. Это свойство гарантирует ей отсутствие дополнительных издержек в виде штрафов и других санкций, налагаемых со стороны правоохранительных органов, а так же возможности привлечения в качестве ответчика в суд или воздействия на СЭБ предприятия криминальных структур.

Для повышения эффективности работы СЭБ необходимо, чтобы при организации ее деятельности учитывались финансовые возможности компании и производилась адекватная оценка предстоящих затрат на обеспечение безопасности того или иного объекта.

Обязательным условием является непрерывность функционирования системы экономической безопасности, ее дифференцируемость (т.е. поиск способов преодоления возникших угроз в зависимости от их характера и величины возможного ущерба), а также согласованность действий всех подразделений служб безопасности, как между собой, так и с работниками других департаментов и управлений организации.

Служба безопасности должна активно использовать потенциал подразделений, направляя его на повышение уровня экономической безопасности предприятия. Роль службы безопасности также состоит и в координации, систематизации участия подразделений в деятельности по обеспечению экономической безопасности предприятия.

Важнейшим аспектом деятельности СЭБ является активная предупредительная работа с персоналом [2, с. 87]. Такая работа подразумевает проверку отношения сотрудников организации к служебным обязанностям, соблюдения ими правил хранения коммерческой тайны и другой конфиденциальной информации, а также степени аккуратности и точности работы с документацией компании.

Проблема функционирования службы экономической безопасности хозяйствующего субъекта является очень важной на данный момент. Рассматривая данный вопрос, можно констатировать, что главная цель создания службы экономической безопасности – это предупреждение внешних и внутренних угроз экономическому состоянию организации, в том числе ее ресурсам: финансовым, кадровым, материальным, информационным и т.д. Грамотная организация службы экономической безопасности – залог стабильного роста дохода, приводящего к финансовому благополучию не только в текущий момент времени, но и в обозримом будущем.

Список литературы

1. Королев М.И. Экономическая безопасность фирмы: теория, практика, выбор стратегии. – М.; Волгоград: Изд-во ВолГУ, 2016. – 270 с.
2. Копейкин Г.К., Потемкин В.К. Экономическая безопасность в системе управления персоналом: учебное пособие. – СПб.: Изд-во СПбГУЭФ 2016. – 123 с.
3. Дворядкина Е.Б., Новикова Н.В. Экономическая безопасность: учебное Пособие. – Екатеринбург: Изд-во Урал.гос.экон. ун-та, 2017. – 177 с.

ОСОБЕННОСТИ ПЛАНИРОВАНИЯ ПРИБЫЛИ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Репин Р. П.

*Ярославский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения
высшего образования «Финансовый университет
при правительстве Российской Федерации»*

Научный руководитель: к.э.н., доцент Неклюдов В.А.

Коммерческие организации независимо от форм собственности планируют свою прибыль, свою деятельность, как один из важнейших инструментов управления организацией. При этом она обязана рассчитать ее оптимальный размер, учитывая все возможные резервы. Само по себе планирование прибыли является одной из частей финансового планирования и важным элементом финансово-экономической работы на коммерческом предприятии или организации.

Крупные коммерческие организации обычно разрабатывают все виды планов планирования прибыли (текущие, среднесрочные, долгосрочные и стратегические), разрабатывают бизнес-планы и инвестиционные проекты, осуществляют оперативно-производственное и технико-экономическое планирование. Организация же меньших размеров упрощает сам процесс планирования (т. к. у нее нет для этого соответствующих возможностей), упрощает систему технико-экономических показателей, что доводятся до ее подразделений (т. к. зачастую просто невозможно организовать учет большого числа элементов затрат, а так же это связано с обозримостью внутренней среды организации) [1].

Особенности планирования прибыли коммерческими организациями наиболее ярко выражаются в трех основных методах планирования прибыли, а именно в:

- 1) аналитическом методе;
- 2) методе прямого счета;
- 3) методе, основанном на эффекте производственного рычага [2].

1. Аналитический метод планирования прибыли применяется при большом ассортименте выпускаемой продукции или может быть дополнением к методу прямого счета, для его проверки и контроля.

Аналитический метод предполагает использование экономических, многофакторных моделей при планировании и формировании прибыли промышленной коммерческой организации. В упрощенном варианте метод сводится к нахождению и установлению прибыли предыдущего периода, определению ее доли в общем валовом доходе организации на одну единицу реализованной продукции. В результате с учетом изменения объемов производства путем корректировки устанавливается плановая прибыль коммерческой организации.

При аналитическом методе прибыль определяется не по каждому отдельному виду выпускаемой в следующем году продукции, а по всей сравниваемой продукции в целом. Нахождение прибыли аналитическим методом состоит из трех этапов:

1) Нахождение базовой рентабельности:

$$Rб = \frac{Пож}{Стп}, \quad (1)$$

где Пож – ожидаемая прибыль коммерческие организации за отчетный год, Стп – полная себестоимость сравнимой продукции за отчетный период.

2) Вычисление объема товарной продукции в плановом периоде по себестоимости отчетного года и определение прибыли на товарную продукцию исходя из базовой рентабельности:

$$П = Сп * Rб, \quad (2)$$

где Сп – себестоимость отчетного периода, Rб – базовая рентабельность.

3) Учет влияния на плановую прибыль различных факторов: повышения (снижения) себестоимости сравниваемой продукции, повышение ее сортности и качества, изменение цен, ассортимента и т.д.

При данном методе прибыль по несравниваемой продукции определяется отдельно. Аналитический метод основан на построении многофакторных моделей и учитывает влияние различных факторов на результаты деятельности коммерческие организации [3].

2. Метод прямого счета предполагает, что прибыль определяется как разница между планируемой выручкой и полной себестоимостью продукции в действительных ценах с основными отчислениями. Данный метод является самым распространенным, и его используют при обосновании создания нового или расширения действующего производства. В данном методе основной показатель – это прибыль от реализации продукции, которая вычисляется по отдельным видам хозяйственной деятельности. Расчет производится по общепринятой формуле нахождения прибыли:

$$П = В - С - Н, \quad (3)$$

где П – прибыль от реализации продукции, В – выручка от реализации продукции, С – себестоимость реализованной продукции, Н – налоги.

Особенностями данного метода являются: объективность и точность. Недостатком же является трудоемкость, при наличии большого объема информации для анализа данный метод становится невозможным для применения.

3. Метод основанный на операционном анализе базируется на принципе разделения затрат на переменные и постоянные, с помощью чего можно рассчитать точку безубыточности. Этим способом рассчитывают показатель соотношения объема реализации и изменения прибыли – эффект операционного рычага.

$$\text{Эффект операционного рычага} = \frac{\text{Маржинальная прибыль}}{\text{Прибыль}}. \quad (4)$$

А так же данный метод позволяет вычислить порог окупаемости затрат, что очень полезно для коммерческих организаций [4].

Особенность в том, что процессу экономического планирования необходимо быть гибким. Гибкость достигается приданием планам способности менять свою направленность, но это допустимо лишь в определенных пределах, так, как, не всегда возможно отложить принятие решения до того момента, когда уверенность в его правильности и необходимости не будет полной [1].

Таким образом, значение качественного и своевременного анализа планирования прибыли заключается в том, что он помогает той или иной организации принимать эффективные управленческие решения для достижения поставленных целей. Прогнозные расчеты прибыли важны не только для поставщиков, инвесторов, кредиторов, акционеров, банков и иных связанных с деятельностью данных предприятий субъектов, что участвуют своими средствами в формировании уставного капитала различных организаций, но и для самих коммерческих организаций, причем в первую очередь. Поэтому особенности расчета и планирования оптимального размера прибыли в экономических условиях современного мира являются важнейшими факторами успешной предпринимательской деятельности.

Список литературы

1. Антипкин А. А. Современные тенденции в экономике и управлении: новый взгляд. – И.: КНОРУС, 2015 г. – № 9. – 225-228 с.
2. Дзагаждова Л. А., Мирошникова Т. Экономика и управление в XXI в.: тенденции развития. 2016 г. – № 19-1. – 171-175 с.
3. Житенева К. Д. Учетные записки факультета экономики и права МГТУ. 2015 г. – № 1 (1). – 49-51 с.
4. Исмаилова Э.И. Методы планирования прибыли предприятия. 2014 г. – № 10-2. – 175-179 с.

НАЛОГОВОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ ЗЕЛЕННОЙ ЭКОНОМИКИ

Скуридина Л.А., Костерин А.А.

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации, Ярославский филиал.

Научный руководитель: к.э.н. Тарасова А.Ю.

На современном этапе развития актуальным становятся вопросы сохранения окружающей среды, снижения вредных выбросов, воспроизводства природных ресурсов, рекультивация почвы и многие другие. Поскольку эти аспекты тесным образом связаны с финансовыми и экономическими отношениями, то эти проблемы рассматриваются в таком понятии как зеленая экономика и все чаще поднимается вопрос экономического роста «зеленой экономики».

Само понятие «зеленая экономика» раскрывается в разных работах, так согласно справочным документам ООН по Программе охране окружающей среды (UNEP) зеленая экономика рассматривается как «инструмент, приводящий к повышению благосостояния людей и социального равенства, и значительно снижающий неблагоприятное воздействие на окружающую среду и риски экологической деградации [4]».

В начале 2000-х годов произошла трансформация государственного регулирования с целью установления экологической безопасности, и все большее количество развитых стран переходит к практике использования рыночных инструментов, таких как налоги и торговля разрешениями на выбросы. Экологические налоги сами по себе тоже могут быть направлены на достижение разных целей: удаление отходов, снижение загрязнения воды и воздуха, снижение уровня выбросов. Однако экологический налог может исказить налоговую базу и негативно воздействовать на экономическую активность. Например, он увеличивает затраты на производство, что может стать причиной снижения других факторов производства (например, упадет заработная плата) или передачу издержек дальше потребителям.

В зарубежных странах одним из наиболее распространенных методов решения проблем загрязнения окружающей среды является принцип «загрязнитель платит». Он предполагает введение экологических (зеленых) налогов, которые включаются в цену товара. То есть загрязнитель должен выплачивать эти самые налоги, которые способны снизить уровень загрязнения окружающей среды и обеспечить необходимое ее качество. Целью «зеленых» налогов является стимулирование сокращения производства и потребления продуктов, наносящих вред природе.

Так, например, в Ирландии ввели «налог на пластиковые пакеты, который составляет 15% от стоимости самого пакета» [6]. По замыслу законодателей это, с одной стороны приведет к удорожанию этих пакетов, и потребители, возможно, задумаются об их утилизации прежде, чем их просто выбрасывать, а с другой стороны, в бюджете будет за счет этого налога формироваться отдельный фонд денежных средств, который будет использоваться на очистку прибрежной зоны, так как выброшенные пластиковые пакеты представляют экологическую опасность, от них страдают многие виды морских животных и рыб. Скапливаясь на поверхности океана, пластик влияет на температуру морской воды, а как следствие и на климат. По мнению авторов, опыт Ирландии в данном вопросе необходимо перенимать и другим странам.

Еще один вариант взимания платы с загрязнителя – проведение аукционов с целью продажи «квот на выбросы». Квота на выбросы – это право, предоставленное компании на выброс вредных веществ в окружающую среду (углерода, парниковых газов и др.). Денежные средства, полученные с продажи квот, используются в дальнейшем для финансирования проектов по устранению влияния вредных веществ, соизмеримо их объему.

Европейская система торговли выбросам (EUETS) как составляющая системы налогообложения является частью концепции зеленой экономики. Впервые такой подход к защите от глобального изменения климата на планете был осуществлен в 2005 г., он объединяет порядка 11000 электростанций и промышленных объектов в 30 странах Европы [5]. Каждая страна, присоединившаяся к системе торговли выбросами, разрабатывает план распределения квот на выбросы внутри страны, который утверждается Европейской комиссией. Общая квота включает ограничение по выбросам углеводорода, распространяемое на все предприятия, входящие в систему. Внутри страны она распределяется между предприятиями [5].

Положительный опыт реализации налоговой политики, направленной на стимулирование зеленой экономики можно наблюдать в Дании. Налоговая политика в этой стране в основном направлена на финансирование разработок новых экологически чистых технологий и их применение. Такой акцент налоговой политики привел к тому, что с одной стороны это вызвало увеличение налогов на использование топлива и электроэнергии, а с другой стороны развитие экологических технологий привело к тому, что в настоящее время в Дании большая часть энергии производится с помощью энергии ветра – ветряных турбин. Кроме того, датские экономисты пришли к выводу, что «зеленые» налоги не оказывают негативный эффект на экономику страны и конкурентоспособность предприятий [5].

В России также предпринимаются различные меры для претворения в жизнь концепции зеленой экономики. Так на государственном уровне ставятся задачи для разных секторов национальной экономики.

Например, в энергетическом секторе необходимо сокращение вредного влияния и переход к использованию альтернативных способов получения энергии. Активно поднимаются вопросы водоохраны и в этом направлении ставятся задачи уменьшить потребление воды в 2 раза, а также повысить уровень утилизации стоков до 70% к 2020 году. В секторе сельского хозяйства стоит задача увеличения производства без вреда плодородию почвы и экологии в целом. А в секторе транспорта – развитие альтернативных видов топлива [3,4].

Основной экологической проблемой XXI века признается глобальное потепление вследствие концентрации парниковых газов, существуют финансовые механизмы, которые непосредственно направлены на сокращение выбросов CO₂. Для России, как члена Парижского соглашения, сокращение выбросов CO₂ является международным обязательством. К 2020 году Россия будет обязана представить не только детальный план по исполнению норм Парижского соглашения, но и иметь механизмы для его реализации. В этом вопросе также рассматриваются варианты налогового стимулирования сокращения выбросов углекислого газа. Внедрение налога на углерод – один из распространенных и признанных мировым сообществом шагов по сокращения выбросов. Еще до недавнего времени в России налог на углерод отсутствовал. Дискуссии о его введении были

начаты еще в 2011 году при написании Стратегии 2020. Существующее Постановление Правительства РФ «О правилах определения ставок платы за негативное воздействие на окружающую среду и коэффициентов к ним» [2] в соответствии с п. 13 ст. 16.3 и п. 3 ст. 16.5 Федерального закона «Об охране окружающей среды» было принято в 2016 году [1].

Таким образом, концепция зеленой экономики – это модель, ведущая к улучшению здоровья и социальной справедливости населения, а также к значительному снижению опасных воздействий на окружающую среду и к снижению экологического дефицита. В простейшей форме она может рассматриваться как низкоуглеродная, ресурсосберегающая и социально инклюзивная модель экономики.

Список литературы

1. Федеральный закон от 10.01.2002 №7-ФЗ «Об охране окружающей среды».

2. Постановления Правительства РФ от 13.09.2016 № 913 «О правилах определения ставок платы за негативное воздействие на окружающую среду и коэффициентов к ним».

3. Fridley D. Девять проблем альтернативной энергетики / D. Fridley // Нефтегазовые технологии. – 2011. – № 11. – с. 80–89.

4. Зубачева В.Я. «Умное» природопользование – основа развития «зеленой» экономики / В.Я. Зубачева, Ю.А. Ларина // Экономический бюллетень Научно-исследовательского экономического института Министерства экономики Республики Беларусь. – 2012. – № 4. – с. 14–22.

5. Червяков А.В. «Зеленая» экономика – новая концепция устойчивого развития / А.В. Червяков, И.А. Грибоедова // Экономический бюллетень Научно-исследовательского экономического института Министерства экономики Республики Беларусь. – 2012. – № 4. – с. 6–13.

6. Н.В. Пономарева, Е.В. Голубцова. Зарубежный опыт экологического налогообложения на пути к «зеленой» экономике // [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/zarubezhnyy-opyt-ekologicheskogo-nalogooblozheniya-na-puti-k-zelenoy-ekonomike>.

ПРАКТИКА ПОДОХОДНОГО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ: РОССИЙСКИЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

Сластников Н.А., Троицкий А.В.

***Финансовый университет при Правительстве РФ,
Ярославский филиал***

Научный руководитель: к.э.н. Тарасова А.Ю.

Одним из основных видов прямых налогов на сегодняшний день является подоходный налог. Почти во всех странах мира взимание подоходного налога является экономическим рычагом, с помощью которого государство воздействует на уровень доходов населения, а также формирует доходную часть бюджета.

При формировании системы подоходного налогообложения целесообразно учитывать не только вопросы экономического характера, но и вопросы социальной справедливости, иначе собираемость налога будет всегда не самой высокой.

В целях обеспечения социальной справедливости при подоходном налогообложении и экономической эффективности, в большинстве стран мира применяется сложная прогрессия. Это означает, что ставка налога увеличивается с ростом налогооблагаемой базы. Другими словами, если брать в рассмотрение налогообложение доходов, чем больше доход, тем больше процентная ставка по налогу.

Существуют два вида прогрессии: простая и сложная [2]. При простой прогрессии налоговая ставка увеличивается по мере увеличения суммы всех доходов. При сложной прогрессии доход делится на две части, и повышенной ставкой налогообложения облагается большая часть дохода. [2]. Помимо прогрессивного налогообложения, так же существует простой вид налогообложения (горизонтальное налогообложение).

На территории Российской Федерации действует простой метод налогообложения. То есть существует одна процентная ставка в размере 13% – для резидентов, и 30% – для нерезидентов на суммарный доход, вне зависимости от размера этого дохода [1].

Если говорить про социальную справедливость и экономическую эффективность данного метода налогообложения, эти показатели гораздо ниже, чем при прогрессивном методе налогообложения [4].

Например, в США используется многоступенчатый прогрессивный метод налогообложения. В этом случае доход разделяется на ступени (части) налогообложения. У каждой ступени своя фиксированная налоговая ставка. Налоговая ставка каждой следующей ступени растет по мере роста облагаемого дохода [2]. Особенность многоступенчатой прогрессии (налогообложения) заключается в том, что при делении на ступени, повышенная ставка налога накладывается не на весь доход в целом, а только на ту часть, которая превысила нижнюю границу данной ступени [2]. Окончательный налог определяется как сумма налогов каждой отдельной ступени. Так же в зависимости от социального положения, устанавливается своя процентная ставка по налогу. Экономическая эффективность данного метода гораздо выше, чем в предыдущем примере, так как за счет повышенной ставки налогообложения на большие доходы принесет больше денег в бюджет страны, что положительно скажется на ее экономическом положении. Так же, нельзя не отметить то, что социальная справедливость выражена ярче, так как человек, имеющий меньший доход, будет иметь меньшую процентную ставку, что позволит ему иметь в распоряжении больше средств.

Так же существуют страны с одноступенчатым видом прогрессии, Данный вид прогрессии имеет всего одну налоговую ставку, но при этом существует минимальная сумма дохода, которая не облагается налогом, а сверх этой суммы доход облагается по единой ставке независимо от уровня доходов. Например, в Литве одна процентная ставка по НДС – 15%,

в то время как доход ниже 1600 евро не облагается налогом [3]. Такой метод имеет высокую социальную справедливость, так как люди, имеющие небольшую сумму доходов, освобождаются от налоговых выплат. Но если рассматривать экономическую эффективность данного подхода, то она находится на уровне простого налогообложения.

Так же, существует линейный метод. В данном случае налоговая ставка возрастает линейно, без скачков. Благодаря равномерному росту налоговой ставки эффективная налоговая ставка растет тоже равномерно.

Как правило, в многоступенчатой и линейной прогрессиях максимальная налоговая ставка в несколько раз превышает начальную налоговую ставку. Из-за этого рост эффективной налоговой ставки в области низких доходов значительно медленней, чем при одноступенчатой прогрессии. Единственным минусом данного способа является его относительная сложность, что препятствует широкому внедрению во многих странах. Такой метод наиболее соблюдает социальную справедливость, так как налоговая ставка рассчитывается каждому отдельно, в зависимости от его доходов, что лишней раз не вызовет споров и недовольств в обществе. Также линейный способ является наиболее экономически эффективным, так как не существует предельной налоговой ставки, ведь пока будет расти доход, будет расти и налоговая ставка.

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть первая от 31 июля 2009 г. № 146-ФЗ и часть вторая от 5 августа 2010 г. № 117-ФЗ. В редакции от 23 июня 2013 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671.
2. Прогрессивное налогообложение [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://ru.wikipedia.org/wiki/Прогрессивное_налогообложение.
3. State Tax Inspectorate Under the Ministry of Finance of the Republic of Lithuania [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.vmi.lt/index.jsp?lang=en>.
4. Туманов Д.В. Понятие, сущность и функции социальной защиты в Российской Федерации. Социальное партнерство: опыт, проблемы и перспективы развития. Сборник докладов и тезисов участников конференции. 2018 Издательство: Академия труда и социальных отношений (Москва). – С. 489–499.

АНАЛИЗ ДОСТУПНОСТИ ФИНАНСОВЫХ УСЛУГ ДЛЯ ГРАЖДАН РОССИИ

Соколова Е.О., Шепелева Е.О.

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации, Ярославский филиал

Научный руководитель: к.э.н., доцент Карасев А.П.

На данный момент в Российской Федерации существует проблема доступности финансовых услуг для граждан отдельных регионов. Прежде

чем аргументировать этот тезис, необходимо объяснить теоретическую суть понятия «доступность финансовых услуг»

Доступность финансовых услуг – это состояние финансового рынка, при котором все дееспособное население страны, а также субъекты малого и среднего предпринимательства имеют полноценную возможность получения базового набора финансовых услуг, которая характеризуется совокупностью следующих условий [1]:

1) оснащенность средствами для предоставления финансовых услуг (физическая возможность получения услуг в отделениях и филиалах финансовых организаций посредством банкоматов, электронных и платежных терминалов, через платежных агентов, банковских платежных агентов, страховых агентов, страховых брокеров, организации федеральной почтовой связи и/или возможность дистанционного/удаленного доступа к получению финансовых услуг посредством сети Интернет, с использованием мобильного телефона и иных устройств во всех населенных пунктах Российской Федерации);

2) качество финансовых услуг (бесперебойное и безопасное предоставление финансовых услуг, ценовая доступность финансовых услуг для значительного числа потребителей, доверие граждан к финансовым институтам и предоставляемым ими услугам, эффективная система защиты прав потребителей финансовых услуг);

3) востребованность финансовых услуг (устойчивый спрос со стороны населения и/или субъектов малого и среднего предпринимательства на доступные финансовые услуги);

4) полезность финансовых услуг (финансовая грамотность населения, понимание покупателем сущности оказываемых ему услуг, оценка потребителем степени положительного/отрицательного влияния оказываемых ему услуг на качество его жизни) [3].

На данный момент в России есть ряд проблем, связанных с финансовой доступностью. Они являются следствием того, что российский финансовый рынок относительно молод, а также связан с уникальными особенностями страны, включая ее географические и демографические характеристики. Одной из таких проблем является сложность преодоления «последней мили», то есть вопроса взаимодействия с теми категориями населения, которые проживают в сельской местности, в далеких, малолюдных и труднодоступных районах, где осложнена возможность получать обслуживание на постоянной основе, в том числе при помощи удаленного доступа к финансовым услугам. Финансовые услуги по-прежнему в большей степени доступны в крупных городах, и уровень их проникновения снижается в отдаленных и сельских районах, которые находятся за пределами городских центров.

На последнем заседании Президиума Госсовета, на котором были озвучены многочисленные проблемы в банковской сфере, был поднят вопрос о необходимом обеспечении финансовыми услугами населения уда-

ленных регионов РФ. Со слов президента В. В. Путина около 50% жителей страны не имеют доступа к банковскому сервису. Успешное создание необходимой финансовой структуры для всех слоев населения невозможно без решения правовых, технологических и организационных вопросов. Именно проблемное правовое регулирование вызывает основные затруднения в сфере финансовой доступности для населения страны.

Для решения вышеуказанных проблем необходимо вначале провести анализ финансовой доступности для жителей различных округов РФ, то есть определить наличие инфраструктуры предоставления финансовых услуг. Для этого исследования были использованы данные ЦБ Российской Федерации [2]. Результаты исследования представлены на диаграммах (рисунки 1–3).

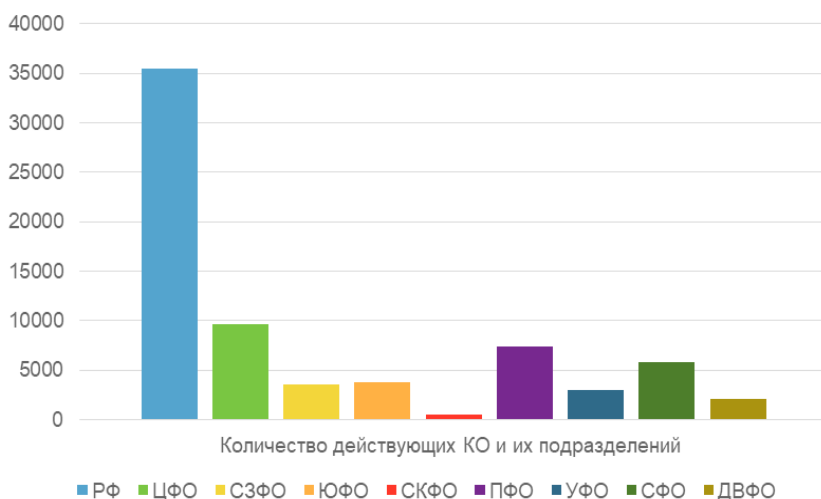


Рисунок 1. Количество действующих кредитных организаций и их подразделений.

Исходя из диаграмм, можно сделать вывод, что распределение банковских и банкоматных сетей, а также различных кредитных организаций по регионам России крайне неравномерное. Мы можем увидеть сверхпредложение в больших городах, а в удаленных частях страны наблюдается отсутствие необходимого количества банкоматов, кредитных и некредитных организаций. При этом в последние два года финансовые институты активно сокращают свои региональные сети, в первую очередь, в финансово малоперспективных районах [2].

Наибольшая финансовая доступность наблюдается в Центральном федеральном округе. Там зафиксировано 9697 действующих кредитных организаций, 9471 некредитных организаций и 143523 банкомата. Напротив, многие финансовые услуги недоступны жителям Северо-Кавказского

(497 действующих кредитных организаций и некредитных организаций, 12711 банкоматов) и Дальневосточного округов (2127 кредитных организаций и 19801 банкоматов). Общее количество кредитных организаций в России – 35494, количество некредитных организаций – 39851, количество банкоматов – 455336. Таким образом, состояние финансовой доступности в России на 2018 год можно охарактеризовать как удовлетворительное, но только для отдельных регионов. Отдельно мы провели анализ финансовой доступности для жителей города Ярославль. В городе зафиксировано 497 банкоматов и 134 отделений банков. Можно сделать вывод, что город Ярославль достаточно оснащен средствами для предоставления финансовых услуг.

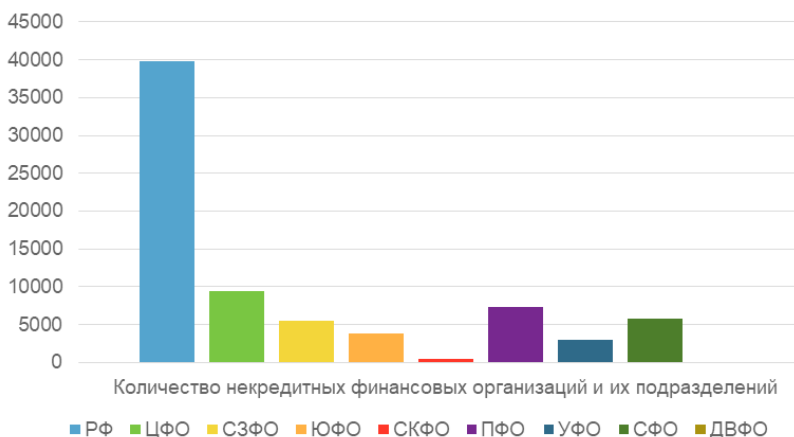


Рисунок 2. Количество некредитных организаций и их подразделений.

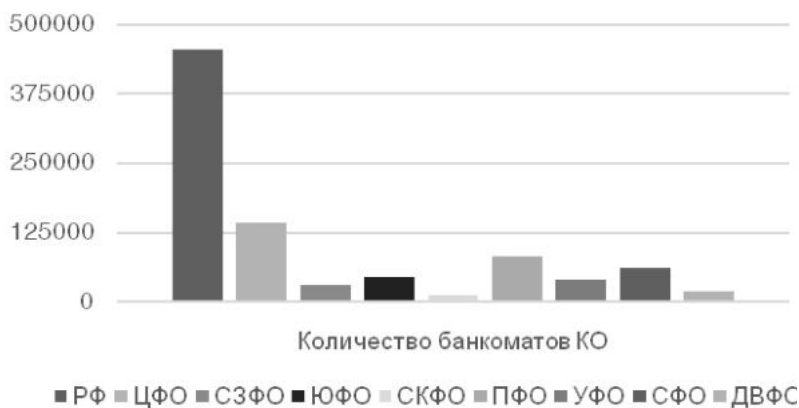


Рисунок 3. Количество банкоматов кредитных организаций.

Найти решение вышеуказанной задачи Центробанк собирается посредством формирования каналов дистанционного экономического об-

служивания. В данном случае, разумеется, следует решить иную значительную проблему – эмоциональную неподготовленность населения дальних и подавленных регионов применять инновационные средства в обыденной жизни. Соответственно, одновременно с диджитализацией банковского сервиса необходимо повышать финансовую и интернет – грамотность населения [4].

Список литературы

1. Стратегия Банка России по повышению финансовой доступности в России на период 2018-2020 гг. (СФД).
2. Официальный сайт ЦБ России. Режим доступа – <https://www.cbr.ru>.
3. Будь финансово бдителен. Режим доступа – <http://stoppiramida.ru/materials/finans-dostupnost/>.
4. Эксперт. Режим доступа – <https://raexpert.ru/strategy/conception/part7>.

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ И ЕГО ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Старкина Е.Н.

Ярославский филиал Аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования

«Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.э.н., доцент Лазурина О.М.

Каждое предприятие в современных условиях конкуренции имеет высокую потребность в проведении анализа и диагностики своего финансового состояния, а также в выявлении факторов изменения результатов деятельности и создании базы для принятия управленческих решений, которые будут способствовать повышению конкурентоспособности либо сохранению ее на прежнем уровне. Для того, чтобы провести анализ финансового состояния организации, нужно иметь информационную базу, которая содержится в бухгалтерских документах, статистической и оперативной отчетности, сформированных по нормативам, действующим на предприятии. Совокупная информация по результатам анализа финансовой отчетности – это формулировка обобщающего вывода по итогам изучения отчетности на основе промежуточных выводов в процессе анализа определенных направлений финансового положения предприятия.

По характеру финансовой заинтересованности пользователей финансовой информации можно разделить на две группы:

- внешние, которые находятся за пределами предприятия;
- внутренние, которые осуществляют управление предприятием.

Внешние пользователи информации могут иметь прямой и непрямой финансовый интерес. К внешним пользователям, которые имеют прямую финансовую заинтересованность, относят реальных и потенциальных инвесторов, банки, поставщиков, клиентов, наемных работников и т.д. По

данным финансовых отчетов они оценивают финансовые перспективы предприятия и его платежеспособность. К внешним пользователям, которые имеют непрямую финансовую заинтересованность, принадлежат налоговые и административные органы, другие общественные организации, фондовые и товарные биржи.

Внутренние пользователи информации – управленческий персонал всех уровней, который использует учетную информацию для планирования, контроля и оценки хозяйственной деятельности, в частности владельцы, участники, администрация в лице наблюдательного совета, совета директоров, менеджеров, руководителей и специалистов подразделений [1].

В зависимости от целевого сегмента, на который сориентирована информация, финансовая отчетность способствует решению следующих задач пользователей [2]:

- помощь действительным и потенциальным инвесторам, в принятии правильных управленческих решений;
- реальная оценка сроков, возможностей и объемов получения экономических выгод;
- адекватное отображение экономического положения предприятия.

форма № 1 «Бухгалтерский баланс»	• В данной форме фиксируются денежное выражение (стоимость) остатков ВА (внеоборотные активы) и ОА (оборотные активы) капитала, фондов, прибыли, кредитов, займов, кредиторской задолженности и других пассивов.
форма № 2 «Отчёт о финансовых результатах»	• Классификация доходов и расходов установлена в Положениях по бухгалтерскому учёту «Доходы организаций» (ПБУ 9/99) и «Расходы организаций» (ПБУ 10/99)
форма № 3 «Отчёт о движении капитала»	• Раскрывает информацию о наличии и изменениях капитала организации на начало и конец отчётного периода
форма № 4 «Отчёт о движении денежных средств»	• должен показывать потоки денежных средств
форма № 5 «Приложение к бухгалтерскому балансу»	• Информация, которая содержится в данной форме, дополняя бухгалтерский баланс и отчёт о прибылях и убытках, позволяет провести достаточно детальный анализ финансового состояния организации и увидеть движение средств и их источников за отчётный период
«Пояснительная записка»	• С изложением основных факторов, повлиявших в отчётном году на итоговые результаты деятельности предприятия, с оценкой его финансового состояния

Рисунок 1. Виды финансовой отчетности

Как говорилось ранее, анализ финансового состояния предприятия включает в себя анализ бухгалтерских балансов и отчетов о финансовых результатах работы оцениваемого предприятия за прошедшие периоды для выявления тенденций в его деятельности и определения основных финансовых показателей. Разберем более подробно перечень форм, включающихся в годовую бухгалтерскую отчетность компании рисунок 1.

Баланс является стержнем, вокруг которого происходит группирование остальных форм бухгалтерской отчетности, составляющих в совокупности бухгалтерский отчет. Осуществление группировки и обобщения информации в балансе имеет целью контроль и управление финансовой деятельностью. Бухгалтерский баланс выступает способом экономической группировки и обобщенным отражением того, в каком состоянии находятся средства для финансирования и функционирования предприятия. [3]

Таким образом, можно сделать вывод о том, что информационная база дает большие возможности для анализа финансового состояния организации. Различные авторы в экономической литературе придают большое внимание рассмотрению данного вопроса. Рынок на сегодняшний день представляет собой высокодинамичную структуру, где преобладает непостоянство экономических интересов в связи с неопределенностью внешней среды. Именно поэтому финансовому анализу отводится приоритетное место для определения стратегий развития предприятия.

Список литературы

1. Пласкова Н.С. Финансовый анализ деятельности организации: Учебник / Пласкова Н.С. – М.: Вузовский учебник, НИЦ ИНФРА-М, 2017. – 368 с.
2. Бороненкова С.А. Комплексный финансовый анализ в управлении предприятием: учеб. пособие / С.А. Бороненкова, М.В. Мельник. – М.: ФОРУМ: ИНФРА-М, 2017. – 335 с.
3. Куприянова Л.М. Финансовый анализ: Учебное пособие / Л.М. Куприянова. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2017. – 157 с.

МЕТОДИЧЕСКИЙ ИНСТРУМЕНТАРИЙ АНАЛИЗА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РЕГИОНОВ (НА ПРИМЕРЕ ПРИВОЛЖСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА)

Суменкова К.М.

*Орский гуманитарно-технологический институт (филиал)
Федерального государственного бюджетного
образовательного учреждения высшего образования
«Оренбургский Государственный Университет»
Научный руководитель: к.э.н., доцент, Андреева Т.В.*

Оценка конкурентоспособности регионов является одной из ключевых характеристик комплексного развития страны. Согласно данным Евразийского института конкурентоспособности Российская Федерация находится на 43 месте в списке самых конкурентоспособных стран. Она набрала

65,6 балла из ста, и «прыгнула» сразу на две строчки вверх в сравнении с 2017 годом. Перспективы роста российской экономики составляют в нынешнем году 1,7% и это наивысший показатель за пять лет.

В настоящее время в международной и отечественной практике используют различные методики определения уровня конкурентоспособности региона. Основные методы представлены на рисунке 1:



Рисунок 1 – Методы оценки конкурентоспособности региона

Но в адрес упомянутых методик ученые экономисты высказывают критические замечания, которые заключаются в недостоверных статистических методах, изменениях критериев сводных индексов, а также недоказанности причинной связи между тезисными критериями и ростом в действительности.

Также одной из проблем существующих методик является необоснованность взаимодействующих показателей с позиции сбалансированности.

Для решения этой проблемы были представлены следующие частные показатели:

- валовой региональный продукт;
- доля инвестиций в основной капитал ВРП;
- доля инновационно активных предприятий;
- удельный вес малых предприятий в общем числе зарегистрированных предприятий;
- доля экспорта в ВРП;
- индекс развития человеческого потенциала[2].

Данные частные показатели являются сбалансированной системой, так как финансовые показатели (валовой региональный продукт, доля инвестиций в основной капитал ВРП, доля экспорта в ВРП) эффективно оценивают результаты деятельности региональной экономики, но показывают результаты в прошлом и являются запаздывающими. Равновесие в данной системе достигается с помощью других показателей, которые являются опережающими: доля инновационно активных предприятий, удельный вес малых предприятий в общем числе зарегистрированных предприятий, индекс развития человеческого потенциала.

Для анализа конкурентоспособности регионов был выбран Приволжский федеральный округ в состав которого входит 14 субъектов РФ: Ре-

спублика Башкортостан, Республика Марий Эл, Республика Мордовия, Республика Татарстан, Удмуртская Республика, Чувашская Республика, Пермский край, Кировская область, Нижегородская область, Оренбургская область, Пензенская область, Самарская область, Саратовская область, Ульяновская область.

В основу анализа конкурентоспособности региона положен таксонометрический метод – основанный на операциях над матрицами, так как он является самым точным. В данном методе для расчета показателей используются следующие формулы:

Таблица 1 – Порядок расчета рейтинга оценки конкурентоспособности таксонометрическим методом

Этап	Порядок расчета
Элемент матрицы Z – так как показатели имеют разную природу, то встает необходимость привести их в сопоставимый вид	$Z_{ij} = \frac{X_{ij} - \bar{X}_i}{\sigma_i},$ <p>где X_{ij} – элемент исходной матрицы по i показателю, j – предприятию; \bar{X}_i – средний арифметический уровень i показателя; σ_i – среднее квадратическое отклонение показателя.</p>
Матрица эталон формируется путем выбора лучших значений по каждому показателю	$Z_3 = \begin{pmatrix} Z_1^3 \\ Z_2^3 \\ \dots \\ Z_n^3 \end{pmatrix},$ <p>где $Z_1^3, Z_2^3, \dots, Z_n^3$ – элементы эталонной матрицы.</p>
Рейтинг дает оценку конкурентоспособности региона, лучшим признается регион с минимально рейтинговой оценкой	$R_j = \sum a_i (Z_{ij} - Z_i^3)^2,$ <p>a_i – коэффициент значимости, весовой коэффициент показателя который определяется экспертным путем; Z_{ij} – элемент матрицы Z; Z_i^3 – элемент матрицы эталон.</p>

Для определения конкурентоспособности региона были взяты следующие коэффициенты значимости Чайниковой Л.Н.[1]:

Таблица 2 – Численные значения коэффициентов весомости частных показателей

Коэффициент	Значение
a_1	0,202
a_2	0,19
a_3	0,179
a_4	0,155
a_5	0,144
a_6	0,132

С помощью таксонометрического метода многомерного сравнения, а также статистических данных и коэффициентов весомости были опреде-

лены уровни конкурентоспособности регионов Приволжского федерального округа за 2015–2017 гг.

Таблица 3 – Динамика значений уровня и рейтинга конкурентоспособности субъектов Приволжского федерального округа за 2015–2017 гг.

Регион	2015 г.		2016 г.		2017 г.	
	Значение	Рейтинг	Значение	Рейтинг	Значение	Рейтинг
Республика Башкортостан	4,09	3	4,05	2	5,01	3
Республика Мари Эл	6,71	12	9,77	14	9,71	14
Республика Мордовия	4,45	5	6,08	5	6,71	8
Республика Татарстан	1,26	1	1,87	1	1,04	1
Удмуртская Республика	7,30	14	8,22	12	8,29	13
Чувашская Республика	5,70	9	7,67	11	7,56	12
Пермский край	3,71	2	4,79	3	5,04	4
Кировская область	6,58	11	7,14	9	6,90	10
Нижегородская область	5,43	8	6,19	7	4,45	2
Оренбургская область	4,35	4	5,51	4	5,35	5
Пензенская область	4,62	7	7,15	10	6,85	9
Самарская область	4,55	6	6,10	6	5,79	6
Саратовская область	5,74	10	6,29	8	5,99	7
Ульяновская область	6,88	13	8,24	13	6,96	11

Сопоставив данные 2015 г. и 2017 г., можно отметить негативную динамику следующих регионах Республика Мари Эл, Республика Мордовия, Чувашская республика, Пермский край и Пензенская область, уровень конкурентоспособности которых снизился на 30; 22; 18; 13 и 22%, что привело к снижению рейтинга данных регионов на 2 и более позиций. Практически на тех же местах остались такие субъекты РФ, как Республика Башкортостан, Удмуртская республика, Кировская область,

Оренбургская область, Самарская область, Саратовская область и Ульяновская область. Республика Татарстан и Нижегородская область увеличили свою конкурентоспособность в 2017 году по отношению к 2015 на 19,1 и 18,5% соответственно, в результате чего рейтинг данных регионов возрос. Также следует отметить, что Нижегородская область значительно поднялась вверх за анализируемый период с 8 на 2 место. Данное изменение обусловлено тем, что у области значительно увеличились показатели такие как, валовой региональный продукт, доля экспорта в ВРП и индекс развития человеческого потенциала на 7; 52 и 15% соответственно.

На основании данных приведенных в таблице 3 можно составить классификацию регионов по уровню конкурентоспособности.

Таблица 4 – Классификация регионов Приволжского федерального округа по уровню конкурентоспособности в 2017 г.

Уровень конкурентоспособности	Регион
Высокий (1,04 – 5,01)	Республика Татарстан, Нижегородская область, Республика Башкортостан
Средний (5,04 – 6,90)	Оренбургская область, Пермский край, Самарская область, Саратовская область, Республика Мордовия, Кировская область, Пензенская область.
Низкий (6,96 – 9,71)	Ульяновская область, Чувашская Республика, Удмуртская Республика, Республика Мари Эл.

В результате анализа выявлена сильная дифференциация региональных экономик Приволжского федерального округа по уровню конкурентоспособности. Между регионом-лидером Республика Татарстан и регионом-аутсайдером Республика Мари Эл выявлена существенная разница на 8,67 пункта.

Таким образом, можно отметить, что предложенная методика позволяет количественно оценить уровень конкурентоспособности регионов, не прибегая к услугам экспертов, а также данная методика дает полную объективную картину социально-экономического развития регионов.

Список литературы

1. Чайникова Л.Н., Чайников В.Н., Оценка и анализ конкурентоспособности регионов (на примере Приволжского федерального округа) // Экономический анализ: теория и практика, 2013. – №17(320). – С. 15–23.
2. Чайникова Л.Н. Методологические и практические аспекты конкурентоспособности региона // Тамбов: ТГТУ, 2018.

РАЗВИТИЕ ВЕНДИНГА В РОССИИ

Суменкова К.М.

*Орский гуманитарно-технологический институт (филиал)
Федерального государственного бюджетного
образовательного учреждения высшего образования
«Оренбургский Государственный Университет»
Научный руководитель: к.э.н. Видищева Р.С.*

Вендинг в России получил широкое распространение, так как является удобным и не очень требовательным способом вести торговлю или оказывать услуги. И за последние 10 лет такой вид бизнеса сделал огромный рывок в развитии.

Главной целью исследования является: рассмотреть как вендинг развивался в России и какая ситуация обстоит в наше время.

Для достижения цели были выдвинуты следующие задачи:

- 1) раскрыть суть вендинга и его слабые и сильные стороны;
- 2) рассмотреть этапы развития вендинга в России;
- 3) представить картину развития бизнеса в наше время.

В нашей жизни термин вендинг еще не вошел в обиход, но с торговыми автоматами знаком практически каждый человек.

С давних времен люди пытались максимизировать прибыль при минимальных затратах, что и натолкнуло на идею создания автоматической торговли, т.е. вендинга [1, с. 7].

Основными плюсами данного бизнеса являются:

- малозависимость от сезона погодных и политических условий;
- низкие издержки (не нужен склад, офис, персонал);
- минимальный стартовый капитал;
- упрощенная система налогообложения;
- быстрая оборачиваемость и окупаемость;
- месторасположение.

Однако в управление вендинговым бизнесом существуют некоторые сложности:

- продумывание рациональной схемы обслуживания большого количества автоматов ограниченным количеством сотрудников;
- серьезные расчеты по загрузке автоматов всеми необходимыми составляющими в нужном количестве: товарами (сырьем), упаковочными материалами, и разменными монетами.

Вендинг в России зародился еще в 1898 году, когда была поставлена первая вендинговая машина, но данная идея потерпела крах, так как неграмотность населения привела к поломке автомата.

Уже более широкое распространение вендингового бизнеса в России было во времена СССР, где были представлены автоматы с газировкой. Почему-то считается, что аппараты, торгующие всякой всячиной, появились в стране сразу после официального визита Хрущева в США в

1959 году. Но сами идеи по внедрению вендинга в стране социализма появились раньше.

Первый раз их серьезно прорабатывал еще Анастас Микоян. В 1937 году он тоже побывал в США и заинтересовался вопросом автоматизации. Вот только война и последовавшая затем кампания по борьбе с американизмами помешали их появлению.

К вендингу вернулись в середине пятидесятых и на этот раз подошли комплексно. Но бизнес развивался медленно и неохотно и своего максимального роста вендинг достиг лишь за последнее время только в наши дни [3].

В наше время вендинг в России развит только в больших городах, но и там он далек от заполнения.

Глобальное развитие и рост торговых автоматов в России демонстрируется в период с 2010 по 2018 года. Увеличение произошло от 22 тысяч автоматов до 217 тысяч.

Рост почти в 10 раз впечатляет и говорит о большом потенциале российского вендинга.

Современные инновации делают автоматизированную торговлю все более безопасной и комфортной, как для покупателей, так и для продавцов. К примеру, появилась система возврата, если после оплаты товар «застрял» в автомате.

Для владельца вендинга появились системы отслеживания продаж в режиме реального времени. С помощью интернета владелец автомата всегда будет знать, в каком автомате закончилась продукция, в каком закончилась сдача, а в каком возникли технические неполадки и оперативно решить этот вопрос. При попытке вандализма он также будет немедленно оповещен. С помощью такого мониторинга решаются практически все существовавшие до этого, связанные с вендинговой торговлей проблемы и риски, и безопасность и прибыльность вендингового бизнеса существенно повышаются.

Важным позитивным этапом в развитии российского вендингового рынка стал 2017 год. Впервые за три года продажи новых торговых автоматов выросли на 30% по сравнению с 2016 г., а выручка от продажи через аппараты составила 55,3 млрд руб., что на 3.5% выше, чем в 2016 г.

Как отмечается в докладе Европейской вендинговой Ассоциации (European Vending & Coffee Service Association) от 2018 года, Россия занимает 7-е место по количеству вендинговых машин.

Доля ключевых продаж через них выглядит так:

- 1) 59% продают горячие напитки
- 2) 20% – холодные напитки
- 3) 18% – снеки
- 4) 2% – еду.

Согласно прогнозу развития вендинговой отрасли, сделанному Борисом Белоцерковским во время выступления на открытии международного

форума «Вендинг в России» на выставке VendExpo, перспективы роста – впечатляющие. К 2022 году количество ТА (торговых автоматов) в России может достигнуть 270 тыс. единиц, а рост вендинговой индустрии будет равен росту розничной торговли [2].

На этом история вендинга не заканчивается, а только начинается, потому что автоматизация торговых процессов в современном обществе – одна из приоритетных задач, на решение которой тратится много времени и средств. И вполне возможно, что в скором времени процесс покупок в магазине сможет обойтись вообще без человеческого контроля.

Список литературы

1. Ю. Бикбулатова. Вендинг как одна из наиболее перспективных форм развития торговли в России // Актуальные проблемы экономического развития: сборник статей Международной научно– практической конференции (28 апреля 2014 г., г. Уфа). – Уфа: Аэтерна, 2014. – 346 с.
2. Официальный сайт Европейской ассоциации вендинга [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.vendingeurope.eu/eva/home.html>.
3. Тематический портал «История вендинга» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://in-vend.ru/stati/165-istoriya-vendinga>

БАНКОВСКИЕ РИСКИ

Сухарева А.А.

*Ярославский филиал федерального
государственного образовательного бюджетного учреждения
высшего образования «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»*

Научный руководитель: ст. преподаватель Быков В.А.

В экономической сфере, когда необходимо принимать управленческие решения, процесс принятия таких решений происходит в условиях неопределенности, причинами которой могут выступать незнание, случайность или противодействие.

В качестве индикатора неопределенности в области экономической теории выступает риск, который можно характеризовать, как количественная вероятность наступления определенных событий.

Если более конкретизировать само понятие риска, то риск может выражаться как измеримая вероятность недополучения прибыли или потери стоимости портфеля финансовых активов, доходов от операционной или инвестиционной деятельности.

Экономическая бездоказательность большего числа коммерческих банков определяется в основном безграмотным подходом к управлению банковскими рисками. При выполнении своей деятельности и работы банку необходимо всегда знать уровень риска, который на себя принимает, дабы в дальнейшем избежать его избытка или же, наоборот, установить компромисс на определенном и оптимальном уровне.

Разработка альтернативных вариантов действий или бездействий, разработка и принятие эффективных инструментов или возможность финансирования риска может происходить только в процессе прогнозирования рискованных ситуаций и их последствий.

Именно прогнозирование представляет суждения о будущем состоянии банков различного уровня, подтверждая все это научными и обоснованными выводами.

Банковский риск также можно выразить через опасность или возможность потери банком части своих ресурсов, недостаточно полное получение доходов или произведения дополнительных расходов в результате определения конкретных финансовых операций [1, с. 25].

Причинами реализации банковских рисков могут также выступать действия самих работников банка и их руководителей подразделений. Это напрямую связано с правильностью формирования политики банка, непосредственно диверсификацией кредитного портфеля по срокам, по суммам к выдаче в определенной зависимости от количества доходов заемщика, а также от вида вложения кредитных ресурсов.

Как показывает мировой опыт, который особенно связан с международными финансовыми кризисами в различных развитых странах, то он, как правило, подтверждает реализацию и исполнение банковских рисков из-за низкого контроля и явно непродуманного механизма кредитования заемщиков.

В силу этого банк постоянно разрабатывает механизмы исполнения обязательств со стороны заемщика, и пересматривает условия кредитования для наилучшей взаимосвязи. К важным условиям кредитования относится процентная годовая ставка по кредиту. Каждый потребитель кредитов заинтересован в более выгодной ставке. Считается, что чем дороже кредит – тем выше вероятность кредитного риска, то есть выражается через невозвращение заемщиком денежных средств банку, который оформил тот или иной кредит.

Причинами возникновения такого риска могут быть несколько проблем управления банковским риском, например, снижение кредитоспособности клиента банка, нерациональная политика управления кредитным портфелем банка, неэффективность использования разработанных инструментов, снижение контроля над финансовым положением заемщика [4].

Система управления рисками при осуществлении банковских операций, проводимая банковскими учреждениями, должна включать ряд следующих мероприятий по отношению к заемщикам денежных средств:

1. Анализ заявок на получение кредитных ресурсов в банковские учреждения от заемщиков.

2. Анализ финансового состояния заемщика в период использования заемщиком кредитных ресурсов во время всего процесса кредитования.

3. Рецензия состояния залога, предоставленного под кредитные ресурсы заемщиком с целью предотвращения потери им своей первоначальной стоимости.

4. Отметка возможности возврата кредитных ресурсов заемщиками вовремя всего периода пользования.

Таким образом, любое банковское учреждение принимает на себя риск изменения процентной ставки, но это нормальное состояние каждого банка в процессе выполнения своей деятельности. Но можно отметить, что резкое повышение риска или изменение процентной ставки может привести к банкротству учреждения банка. Это, в свою очередь, обусловлено неверным прогнозированием или его отсутствием в банковском учреждении на финансовом рынке либо полного изменения основных действующих показателей кредитного рынка в рамках экономического курса государства.

Список литературы

1. Павлова Л.Н. Финансовый менеджмент. Управление денежным оборотом предприятия. – М.:ЮНИТИ, 2017. – 55 с.

2. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК: Учебник. – 4-е изд., испр. и доп.– Мн.: Новое знание, 2016. – 736 с.

3. Петров А.Ю. Комплексный анализ финансовой деятельности банка / А.Ю. Петров, В.И. Петрова. – М.: Финансы и статистика, 2017. – 560 с.

4. Толмачева И. В. Финансовые риски предприятий в современных экономических условиях. // Экономика и предпринимательство. Москва. – № 1 (ч. 1), 2016. – С. 519–522.

ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ И РАЗВИТИЯ ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ

Третьякова А. Т.

***Орский Гуманитарно-Технологический Институт
(филиал) ОГУ***

Научный руководитель: к.э.н., доцент Болдырева Н.П.

Развитие пищевой промышленности Оренбуржья обеспечивает продовольственную безопасность не только области, но и всей России в целом, она нуждается в большем развитии, поэтому данная тема актуальна.

Пищевые продукты занимают значительную часть в общем объеме отгруженных товаров собственного производства по различным видам обрабатывающих производств, на январь 2019 года она составила 12,3 %, что составляет одну восьмую от общего объема.

Для пищевой отрасли промышленности Оренбуржья характерно сочетание мелких, средних и крупных производств. Мелкие предприятия – это в основном множественные хлебопекарни, кондитерские, колбасно-коптильные цеха, производство некоторых видов молочной продукции.

К крупным чаще всего относятся мукомольно-крупяные, мясные, маслобойные, ликеро-водочные, пивоваренные предприятия.

80% всей продукции пищевой промышленности приходится на мясную, маслодельную, сыроваренную, молочную, мукомольно-крупяную отрасли. Они ведущие в этой промышленности.

В Оренбургской области довольно хорошо развито животноводство, которое включает в себя: свиноводство, птицеводство, молочное и мясное скотоводство.

По объему производства скота и птицы на убой наш регион занимает 7-е место, по производству яиц – 6-е место. Также, уступив только республикам Татарстан, Башкортостан, Удмуртия и Саратовской области, Оренбургская область занимает пятое место по производству молока, а по поголовью крупного рогатого скота и коров входит в тройку лидеров, занимая 3-е место.

Динамика поголовья скота по различным категориям хозяйств представлена в таблице 1.

Таблица 1. Поголовье скота по категориям хозяйств (тыс. голов) (на 1 января) за 2013–2018 г.

Наименование	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.
Крупный рогатый скот	638,4	645,0	623,4	596,6	576,2	568,5
Сельхозорганизации	300,3	294,0	268,4	251,4	236,0	217,4
Хозяйства населения	292,5	298,8	296,8	278,1	264,1	266,5
Фермерские хозяйства	45,6	52,2	58,2	67,1	76,1	84,6
Из него коровы	281,9	284,0	271,3	259,1	246,0	245,0
Сельхозорганизации	113,8	108,5	99,8	93,4	88,0	82,5
Хозяйства населения	149,4	153,3	145,9	135,6	125,2	125,5
Фермерские хозяйства	18,7	22,2	25,6	30,1	32,8	37,0
Свины	295,2	279,9	292,5	291,4	289,6	283,1
Сельхозорганизации	152,5	143,4	162,8	157,1	153,8	150,9
Хозяйства населения	116,2	110,4	105,9	106,6	108,1	106,2
Фермерские хозяйства	26,5	26,1	23,8	27,7	27,7	26,0
Овцы и козы	298,0	315,8	319,7	335,2	331,5	329,7
Сельхозорганизации	43,8	44,7	39,2	39,1	31,2	27,7
Хозяйства населения	194,9	209,6	215,7	224,7	226,6	232,2
Фермерские хозяйства	59,3	61,5	64,8	71,4	73,7	69,8

Из приведенной таблицы видно, что хоть наша область и обгоняет многие другие в этой отрасли пищевой промышленности, но в целом за период с 2013 по 2018 годы произошло снижение поголовья скота. Но стоит отметить, что уменьшение количественных показателей произошло в большинстве своем только в сельхозорганизациях и хозяйствах населения, а вот поголовье фермерских хозяйств неуклонно продолжает расти.

Точно такая же ситуация наблюдается по производству основных видов продукции животноводства в таблице 2.

Таблица 2. Производство основных видов продукции животноводства по категориям хозяйств за 2017 и 2018 годы

Наименование	Январь–сентябрь		Январь–сентябрь 2018 в % к январю–сентябрю 2017
	2017	2018	
Скот и птица на убой (в живом весе), тыс. тонн	113,0	111,4	98,6
Сельхозорганизации	70,4	69,4	98,5
Хозяйства населения	36,6	35,9	98,1
Фермерские хозяйства	6,0	6,1	102,0
Молоко всех видов, тыс. тонн	583,3	553,4	94,9
Сельхозорганизации	143,4	136,6	95,3
Хозяйства населения	417,0	392,7	94,2
Фермерские хозяйства	22,9	24,1	105,2
Яйца всего, млн штук	831,4	801,9	96,4
Сельхозорганизации	573,1	550,5	96,1
Хозяйства населения	255,2	248,5	97,4
Фермерские хозяйства	3,1	2,9	91,8

То есть за год производство в сельхозорганизациях и хозяйствах населения снизилось, но в фермерских хозяйствах растет.

Такая тенденция объясняется тем, что за 2012–2015 гг. на развитие семейных животноводческих ферм в поддержку фермерам выделили 540,6 млн рублей. Также в Оренбургской области в 2018 году начался конкурс на получение грантов для начинающих фермеров. Данный конкурс проводился в рамках программы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия Оренбургской области» на 2013–2020 годы. Министерство сельского хозяйства Оренбуржья пояснило, что начинающие фермеры смогут получить максимальный грант в размере трех миллионов рублей, если они захотят заняться мясным и молочным разведением крупного рогатого скота, и полтора миллиона рублей на развитие иных направлений деятельности.

В нашем регионе происходит постепенное внедрение современных технологий в пищевую промышленность, так как это будет способствовать увеличению объемов производимой продукции и ее качества и улучшению условий труда жителей сельской местности.

Так, в 2016 году пущен в эксплуатацию современный молочный комплекс в СПК колхозе имени Кирова Октябрьского района на 400 коров. В 2017 году введены в строй: молочный комплекс на 400 коров в ЗАО «Нива» Октябрьского района, комплекс на 400 коров беспривязного содержания в ООО «Юдинское» Асекеевского района, проведе-

на реконструкция и введены в эксплуатацию: коровник на 500 коров в ООО «А7Агро» с. КинделяТашлинского района и ферма на 800 коров в с. Кардаилово Илекского района.

Всего в 2017 году завершено строительство 6 молочно-товарных ферм на 1190 скотомест; 5 животноводческих помещений (родильные отделения, телятники, откормочная площадка) на 1550 скотомест и 8 летних доильных площадок на 2640 скотомест.

Проведена реконструкция 34 молочно-товарных ферм на 7160 скотомест, 11 животноводческих помещений (родильные отделения, телятники, откормочная площадка, коровники для мясного скота) на 2500 скотомест, 7 летних доильных площадок на 2760 скотомест и свиноводческой фермы на 700 мест.

В 2018 году намечено строительство современного молочного комплекса на 1200 коров ООО «НевоЛенд» Александровского и на 2800 коров в ООО «Северная Нива» Северного района.

В любых городах всегда есть производство товаров для продовольствия, а в большинстве сельских населенных пунктов присутствует мельница и хлебопекарня, как и в любом районном центре средние или мелкие мукомольные и маслособойные производства. Поэтому хлебобулочные и кондитерские цеха отличаются повсеместным размещением.

В нашем регионе добывается каменная, поваренная соль высшего сорта, которую распространяют в более восьмидесяти регионах нашей страны и стран СНГ.

Пищевая промышленность очень важна как в Оренбуржье, так и во всей России в целом, поэтому она должна работать как можно более эффективно, сохраняя и перерабатывая сельскохозяйственную продукцию, повышая ее качество, но и требования к выпуску такой продукции довольно высоки. В связи с этим проводится большая работа.

На закупку энергонасыщенных тракторов мощностью 300 лошадиных сил и более аграрии получают из областного бюджета субсидии в размере 30 процентов от стоимости без НДС (но не более 1,5 миллиона рублей). С 2016 года земледельцам было выдано 129 миллионов рублей субсидий на приобретение 108 тракторов.

Стоит отметить, что на период с 2016 по 2018 год на покупку комбайнов аграриям нашего региона выплатили субсидии в размере 220 млн рублей.

Подводя итоги, стоит сказать о том, что для создания в Оренбуржье такой пищевой индустрии, которая будет идти в ногу со временем, нужно:

- создавать промышленные комплексы с высоким уровнем внедрения новых технологий;
- совершенствовать переработку сельскохозяйственного сырья, сделать ее более безопасной и безотходной;
- совершенствовать технологии транспортировки и хранения сырья;
- разрабатывать новые методы контроля качества продукции.

Это главные условия, которые смогут обеспечить стабильное развитие отрасли пищевой промышленности Оренбургской области.

Список литературы

1. География Оренбургской области: Учебник для 8–9-х классов общеобразовательной школы/А.А. Чибилев и др. – 2-е изд. Оренбургское литературное агентство г. Оренбург, М: Изд-во МГУ, 2003. – 192 с.

2. Дегтярева Т.д. Чулкова Е. А. Пищевая промышленность региона: состояние и перспективы развития// Корпоративное управление и инновационное развитие экономики севера: вестник научно– исследовательского центра корпоративного права, управления и венчурного инвестирования сыктывкарского государственного университета, 2011. – № 1. – С. 37–45.

3. Итоги 2018 года. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. –Режим доступа: <http://www.orenstat.gks.ru>.

СТРАТЕГИЯ ПОВЫШЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ ДОСТУПНОСТИ В РОССИИ

Трухачева А.Д., Язева В.С.

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации, Ярославский филиал

Научный руководитель: к.э.н., доцент Карасев А.П.

Финансовый рынок РФ в настоящее время активно развивается. Одним из приоритетных современных направлений его развития является обеспечение доступности финансовых услуг. Однако существует ряд нерешенных проблем финансовой доступности в России, связанных с ее особенностями экономики, географическим положением и демографией.

Одной из таких проблем является сложность взаимодействия с жителями сельской местности, где трудно предоставить финансовые услуги. Прежде всего, в этих районах расположено меньшее количество банковских подразделений, а функциональность платежных терминалов и банкоматов ограничена.

Также уровень распространенности финансовых услуг ниже среди малообеспеченных и пожилых людей. По сравнению с общим уровнем владения счетами в России, который составляет 79,5%, уровень владения счетами среди пенсионеров и безработных снижается до 67,3 и 63% соответственно[2].

Другой не менее значимой проблемой является взаимосвязь малого и среднего предпринимательства (МСП) и финансовой сферы: низкий уровень использования финансовых услуг, отсутствие достоверной информации о субъектах МСП, малое количество программ государственной поддержки субъектов МСП и слабая осведомленность субъектов предпринимательства о таких программах.

Для решения данных проблем и повышения финансовой доступности Банком России была разработана специальная стратегия.

Для повышения финансовой доступности в труднодоступных областях были предусмотрены следующие меры:

1. Повышение физической доступности финансовых услуг:

- установление требований по распространению финансовых организаций на отдаленных территориях;
- создание стимулов для банков к улучшению доступа к своим услугам;
- создание карты расположения финансовых организаций для того, чтобы оценить имеющийся дефицит и функциональность;
- создание условий для взаимодействия финансовых организаций.

2. Совершенствование регулирования:

- расширение финансовых организаций, не относящихся к банку, но имеющих полномочия поручать проведение идентификации клиента кредитным организациям;
- расширение банковских операций, для выполнения которых нужно привлечь платежных агентов;
- адаптация функционала страховых посредников к новым рыночным условиям;
- усиление контроля, которое необходимо для увеличения функционала агентов;
- введение и адаптация удаленной идентификации через ЕСИА;
- расширение списка данных, которые предоставляются через электронно-информационный обмен;
- изучение использования источников финансовых услуг на основе телевидения, интернета и других каналов информации;
- создание и поддержание «диалога» между государственным и частным секторами.

Для расширения возможностей по финансированию субъектов малого и среднего предпринимательства были предложены следующие меры:

1. Улучшение информационной инфраструктуры для субъектов МСП:

- изучение потребностей субъектов малого и среднего предпринимательства в финансовых услугах;
- создание государственной объединенной базы данных субъектов МСП.

2. Улучшение эффективности программ поддержки субъектов МСП и заинтересованность финансовых организаций:

- предоставлять услуги субъектам малого и среднего предпринимательства;
- стандартизация подходов и документов для финансирования;
- запуск программ перерасчета совокупности кредитных задолженностей;
- развитие микрофинансовых организаций (МФО) благодаря повышению уровня подготовленности персонала, разработки документов, поддерживающих их развитие, и вхождение субъектов МСП в систему поддержки малого и среднего предпринимательства;

- развитие рынка компаний малой капитализации на бирже с целью привлечения финансирования в проекты субъектов МСП;
- развитие краудфандинга, т.е. объединения людей и их финансов, как формы финансирования.

3. Упрощение регулирования для обеспечения доступности финансовых услуг:

- разработка нормативно-правовой базы для развития дополнительных продуктов финансирования субъектов МСП;
- рассмотрение возможности создания системы стимулов для кредитования субъектов МСП поставщиками финансовых услуг.

4. Повышение финансовой грамотности субъектов МСП.

Чтобы повысить финансовую доступность социально незащищенных групп населения, было предложено:

1. Изучение потребностей каждой группы населения:

- проведение исследований, направленных на определение ограничений и потребностей каждой из групп населения, а также моделей их финансового поведения.

2. Стимулирование развития финансовых продуктов и услуг, удовлетворяющих нужды населения с ограниченным доступом к финансовым услугам:

- разработка финансовых продуктов для групп населения с ограниченным доступом к финансовым услугам;
- оценка нормативных барьеров, связанных с разработкой продуктов с низкой стоимостью, и проведение оценки предложений по изменению регулирования для преодоления таких барьеров на предмет возникновения возможных рисков;
- оценка возможности расширения перечня банковских операций, для осуществления которых допускается привлечение банковских платежных агентов, с учетом усиления контроля за их деятельностью для минимизации рисков[3].

В результате осуществления этих мер произойдет улучшение качества и доступности финансовых услуг для групп населения, на которых она ориентирована: жителей сельской местности, малообеспеченных и пожилых людей и субъектов МСП. Но достичь наибольшей эффективности можно будет только при одновременном повышении финансовой грамотности населения.

Список литературы

1. Роль Банка России в развитии цифровых финансовых услуг в целях повышения финансовой доступности//Вектор экономики. – 2017. – № 11.
2. Индикаторы финансовой доступности Банка России, 2017. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.cbr.ru/finmarket/development/development_affor/indicators/.
3. Стратегия повышения финансовой доступности в России. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.cbr.ru/finmarket/development/development_affor/strategy/.

СТРАХОВАНИЕ АККАУНТОВ В БЕСПЛАТНЫХ СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ

Ульянова Е.Н., Пикалова Д.В., Черенкова П.А.

*Ярославский филиал Федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования*

«Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации»

Научный руководитель: к.э.н., доцент Сироткин С.А.

На сегодняшний день развитая страховая компания имеет множество вариантов услуг, которые она может предложить своим потребителям. Страхование в сети Интернет появилось давно. Так, страхование в киберспорте – очень востребованная услуга на страховом рынке. В интернете вращается большое количество денежных средств, что привлекает многих людей, желающих увеличить свой заработок. А значит, чем больше людей сейчас приходит на данную платформу, тем более она становится привлекательной для мошенников, которые хотят получить денежную выгоду. Из сказанного возникает вопрос: «Что делать людям, которые ведут свои дела, приносящие прибыль, в социальных сетях?»

Значит, можно сказать, что на данном этапе пользования социальными сетями большим количеством людей, зарабатывающих на них, будет актуален такой новый страховой продукт, как «Страхование аккаунтов в бесплатных социальных сетях».

Актуальность нового страхового продукта имеет весомую социальную обоснованность, заключающейся в том, что многие люди пользуются различными социальными сетями, а некоторые пользователи имеют даже по несколько аккаунтов, а их потери ведут как к денежным потерям, так и к психологическим травмам.

Популярность таких социальных сетей как Facebook, Twitter, Instagram, ВКонтакте и многих других с каждым годом увеличивается. Но существует правило: «чем выше спрос, тем выше предложение», работающее практически во всех сферах, здесь оно тоже приобретает особое значение. То есть, чем больше пользователей, которые предоставляют собой спрос, тем возрастает количество злоумышленников, взламывающих аккаунты и получающие доступ ко всем возможностям, доступным их владельцам. Например, после взлома они публикуют личную информацию (конфиденциальную, что включает в себя фотографии, переписку, данные карт, паспорта и т.д.), размещают рекламу на страницах пользователя и т.д. Но после атак данного вида администраторы социальных сетей не всегда смогут восстановить вам доступ к вашей странице. В настоящее время страхование предусматривает только платные аккаунты или аккаунты, работающие по платным подпискам. Однако в обычных аккаунтах тоже может присутствовать важная информация. Поэтому, новый вид страхования позволит обезопасить аккаунт на время действия приобретенной страховки.

Современное IT-страхование в Российской Федерации только прошло этап зарождения и находится на начальной стадии развития, хоть наша страна и заняла второе место по выручке с кибер-страхования после Швеции.

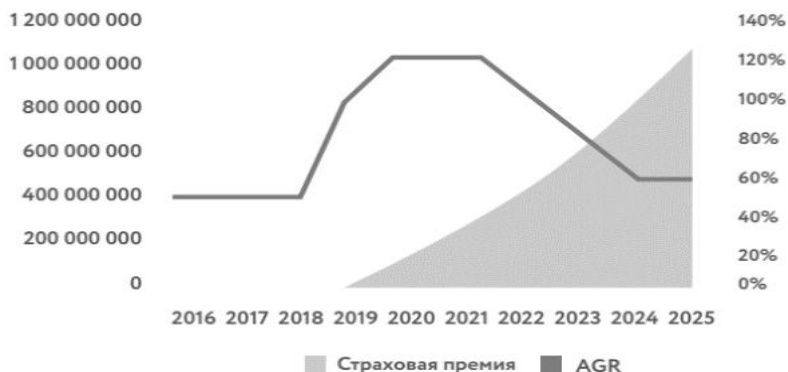


Рисунок 1. Прогноз рынка страхования кибер-рисков России 2016–2025 гг. [4].

На рисунке 1 показан прогноз рынка страхования кибер-рисков России на 2016-2025 гг., которые с каждым годом увеличиваются в стране. Исходя из данных, можно сказать, что новый продукт страхования будет актуален на современном этапе, так как возникновение и учащение случаев кибер-атак заставляет людей задуматься о том, что нужно защитить себя от данного вида мошенничества.

Страхование аккаунтов в социальных сетях относится к платформе кибер-рисков, поскольку мошенники пытаются их взламывать по самым разным причинам, но в основном – обогащение. Страхование аккаунтов в социальных сетях на данный момент востребовано на среднем уровне, но спустя пару лет при увеличении риска оно возрастет в разы.

Компания, выпускающая программу безопасности для компьютеров и других разнообразных гаджетов, ESET провела опрос, в котором один из вопросов был: «Взламывали ли Ваш аккаунт в социальных сетях?»

На рисунке 2 приведены статистические данные, в которых обобщили все ответы и свели в общую диаграмму. Исходя из данных, не учитывая ответы людей, затруднившихся ответить, можно сказать, что 2/3 пользователей социальных сетей столкнулись с данной проблемой, а из них более четверти неоднократно.

Работает предложенный страховой продукт следующим образом:

- сумма страховки оплачивается в любом отделе страхования компании;
- после совершения сделки начинается страховой период;
- если будет похищена какая-либо информация и причинен моральный и денежный ущерб (например, покупка с помощью привязанных карт

различного товара), то страховой компанией будут выплачены средства в зависимости от приобретенного вами тарифа.

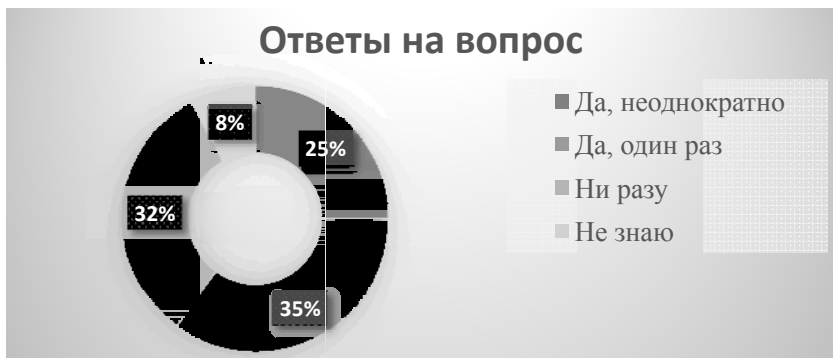


Рисунок 2. Ответы на поставленный вопрос.

Если проводить аналогию с выплатами средств в кибер-спорте, то основываясь на данных сайта Steam/Game восстановление заблокированного аккаунта обойдется его владельцу в 400 рублей. Но сумма будет варьироваться в зависимости от уровня персонажа и «прокачки» вооружения. [5]

А по данным сообщества, посвященного популярной игре Warface, тарифный план на 30 дней, при выборе пакета услуг «Эконом» составляет 50 рублей, выплата же составит 150 рублей. Взнос для пакета услуг «Стандарт» 150 рублей, а выплата будет равна 500 рублей. Существует также тариф «Премиум», взнос для которого составляет 450 рублей, а выплата, которую получит владелец в случае блокировки или же заморозки действующего аккаунта составит 900 рублей. Помимо этого существуют и некоторые дополнительные услуги, взносы и соответствующие выплаты по которым оцениваются, исходя из достигнутого персонажем ранга. [6] Суммы по перечисленным тарифам относительно небольшие по причине того, что большая часть аудитории этих игр малого возраста (школьники) или же студенты, не имеющие стабильного заработка.

Бесплатными социальными сетями также пользуется аналогичная аудитория, поэтому на рынке вполне могут существовать три вида новых страховых продуктов. Разница заключается лишь во времени пользования, масштабу включаемых функций, и имеющихся соответствующих страховых взносах, а именно:

1. Страхование аккаунта на 30 дней (будет включать в себя возможность страхового возмещения при блокировании аккаунта). Взнос составит 450 рублей, а страховая выплата, соответственно, 1200 рублей.

2. Страхование аккаунта на 60 дней (будет включать в себя возможность страхового возмещения при блокировании аккаунта, а также возможность получения денежной компенсации за понесенный вами моральный

ущерб в зависимости от тяжести). Взнос составит 1200 рублей, а выплата будет рассчитана страховщиком, исходя из причиненных неудобств.

3. Страхование аккаунта на 90 дней (будет включать в себя возможность страхового возмещения при блокировании аккаунта, а также возможность получения денежной компенсации за понесенный вами моральный и/или денежный ущерб в зависимости от тяжести). Взнос для данного пакета услуг составляет 1650 рублей, а выплата также будет варьироваться в зависимости от тяжести, причиненного страхователю ущерба.

Данный товар можно продвигать на рынке при помощи:

1. рекламы (во время регистрации, уточнения информации о себе будет предложена возможность страхования);

2. связей с общественностью и публикаций в прессе, сопровождаемых разнообразными программами, созданными для продвижения и (или) защиты имиджа страховщика и его страховых продуктов;

3. стимулирования продаж за использование разнообразных краткосрочных поощрительных акций, направленных на стимулирование покупки или апробирование страховых продуктов;

4. прямого маркетинга, сочетающего использование почты, телефона, факса, электронной почты и других неличных средств связи для прямого воздействия на реальных и потенциальных клиентов-страхователей.

В заключение, можно сказать, что данный вид страхования будет актуален для пользователей социальных сетей, у которых аккаунты часто подвергаются взломам.

Таким образом, данный страховой продукт имеет ряд преимуществ:

Во-первых, его уникальность, то есть отсутствие на рынке аналогов.

Во-вторых, разнообразие различных тарифов.

В-третьих, обладает простотой в использовании.

В-четвертых, имеет невысокую стоимость.

Список литературы

1. Александрова Т.Г. Коммерческое страхование / Т.Г. Александрова, О.В. Мещерякова. – М.: Институт новой экономики. – 2014. – 356 с.

2. Веселовский М.Я. Страховой сервис / М.Я. Веселовский. – М.: Альфа-М, Инфра-М. – 2014. – 288 с.

3. Гейц И.В. Практические рекомендации по выплате пособий по социальному страхованию / И.В. Гейц. – М.: Дело и сервис. – 2015. – 208 с.

4. Ахметжанов Михаил. Потенциал страхования кибер-рисков в России. Опыт зарубежных стран [Электронный ресурс]. – Электр. дан. – <http://www.fizikak.ru/potencial-strahovaniya-kiber-riskov-v-rossii-opit-zarubejnih-s/index.html>.

5. HelpandTips // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://steamcommunity.com/discussions/forum/1/>

6. Вопросы и ответы | Warface // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://vk.com/topic-33118207_38254559.

К ВОПРОСУ О ЗАНЯТОСТИ И БЕЗРАБОТИЦЕ ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ

Фатхутдинова Д.Ш., Фитц С.С.

Орский Гуманитарно-Технологический Институт (филиал) ОГУ

Научный руководитель: к.э.н. Зибарев М.В.

Оренбургская область – один из крупнейших регионов Российской Федерации, входящий в состав Приволжского федерального округа Российской Федерации. Ее территория, по данным портала Правительства Оренбургской области, составляет 124 тыс. кв. км, население – 2033,1 тыс. чел.

Одной из самых главных проблем современной экономики России является проблема занятости и безработицы. Актуальность темы обосновывается тем, что ситуация занятости и безработицы в наши дни ставится неотъемлемой частью жизни современной России, которая оказывает значительное влияние и на социально-экономическую, и на политическую сферу. Также безработица связана с происходящими структурными сдвигами в национальной экономике и мировом хозяйстве. Она является показателем макроэкономической нестабильности. В данной работе мы проанализируем ситуацию, связанную с занятостью и безработицей в Оренбургской области.

В 2018 году в органы труда и занятости населения Оренбургской области за содействием в поиске подходящей работы обратилось 52,4 тыс. чел., официальный статус безработного получили 27,6 тыс. чел. Если сравнивать с 2017 годом, то ситуация на рынке труда значительно улучшилась. Так, например, в 2018 году в органы занятости обратились на 3,6 тыс.чел. меньше, чем в 2017. Это свидетельствует о том, что ситуация на рынке труда изменилась в лучшую сторону, и стоит отметить, что статус безработного обрели на 2,2 тыс. чел. меньше.

На уровень безработицы в Оренбургской области существенно влияют следующие факторы:

1. Колебания уровня экономической активности и занятости населения.
2. Спрос и предложение на рынке труда, которые характеризуются невысокой степенью сбалансированности.
3. Низкий уровень заработной платы.
4. Гендерные особенности в структуре предлагаемых вакансий.
5. На уровень безработицы Оренбургской области существенно влияет и изменение структуры имеющихся трудовых ресурсов.

Если рассматривать динамику безработицы, можно увидеть, что в 2018 году было зафиксировано значительно меньше безработных граждан (рисунок 1). Это может быть связано с увеличением рабочих мест, а также за счет проводимой политики по трудоустройству населения местными органами власти.

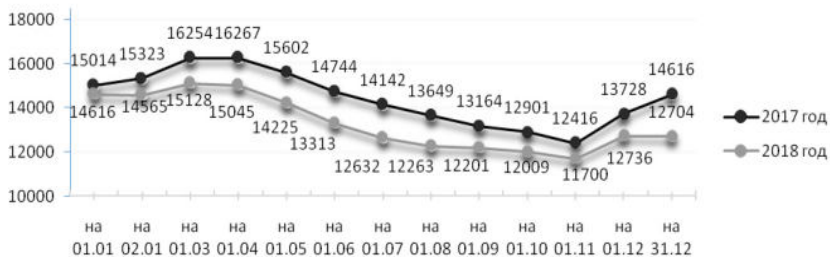


Рисунок 1. Динамика реги регистрируемой безработицы, чел.

К одной из главной причины безработицы можно отнести отсутствие соотношения спроса и предложения на рынке труда, обратим внимание на таблицу 1.

Таблица 1. Сравнение спроса и предложения на рынке труда 2018 г.

Спрос	Предложение
Среди востребованных специалистов с высшим образованием	
Врач (2 280)	Бухгалтер (602)
Инженер (1 341)	Менеджер (471)
Учитель (1 236)	Инженер (370)
Среди востребованных рабочих профессий	
Водитель (3 045)	Продавец продовольственных и непродовольственных товаров (1 274)
Машинист (1 976)	Водитель (1 143)
Электромонтер (1 074)	Машинист (521)

В таблице приведен перечень самых востребованных профессий по категориям, а также перечень тех специалистов, которые преобладают на рынке труда. Здесь мы наглядно видим, что спрос не соответствует предложению. Данные из таблицы позволяют сделать вывод о том, что наибольшим спросом пользуются рабочие профессии.

В 2018 году при содействии органов труда и занятости нашли работу больше половины обратившихся, а именно 28,7 тыс. чел., из них 17,8 тыс. чел. трудоустроены на постоянную работу, 10,9 тыс. – на временную. Динамику трудоустройства жителей Оренбургской области за 2017-2018 гг. можно увидеть на рисунке 2.

На данный момент в органы труда и занятости поступила информация о наличии около 15 тыс. вакансий. Потребность в рабочей силе предприятиями на 01.03.2019 составила 8,7 тыс. чел., а коэффициент напряженности – 2.2 незанятых граждан на одну профессию.

Для того, чтобы уменьшить количество безработных и улучшить обстановку на рынке труда государству необходимо проводить соответствующую политику в сфере занятости:

- Создание условий для развития предпринимательства и самозанятости;

- Совершенствование работы органов труда и занятости;
- Реализация политики, при которой будет проводиться замещение импорта
- Развитие системы переподготовки и повышения уровня квалификации кадров;
- Поддержание трудовой инициативы граждан;
- Обеспечение равных возможностей всему трудоспособному населению;
- Предоставление социальных гарантий и выплат безработным.



Рисунок 2. Динамика трудоустройства жителей Оренбургской области в 2017–2018 гг. (Данные взяты с официального сайта портала Правительства Оренбургской области).

Исходя из вышеизложенного, можно отметить, что проблема безработицы является одним из острых вопросов в рыночной экономике, и, решая ее, невозможно устроить эффективную экономическую деятельность. Безработица – экономическое явление, присущее всем регионам, и Оренбургская область не является исключением. Граждан, обратившихся в органы занятости, становится меньше, хотя их количество значительно не уменьшилось. Не стоит забывать о существовании «теневой» занятости, не учитываемой официальной статистикой. Причинами безработицы можно обозначить не только избыток кадров гуманитарных профессий и дефицит рабочих, но и сокращение рабочих мест из-за ликвидации предприятий. Государству и местным властям необходимо проводить политику, направленную на улучшение состояния, так как высокий уровень безработицы свидетельствует об экономической нестабильности региона и страны в целом.

Список литературы

1. <http://www.orenburg-gov.ru/Info/Economics/trud/mon2018/> (дата обращения 27.03.2019).
2. <http://www.orenburg-gov.ru/Info/Economics/trud/2019/> (дата обращения 29.03.2019).
3. http://job.osu.ru/region/rynok_truda/supply_2018_ (дата обращения 27.03.2019).

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ЛЕСНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Фатхутдинова Д.Ш.

Орский Гуманитарно-Технологический Институт (филиал) ОГУ
Научный руководитель: к.э.н., доцент Болдырева Н.П.

Лесная промышленность имеет важное значение для экономики России. Это объясняется огромными запасами леса, широким применением продукции лесной промышленности во всех сферах экономики. Россия занимает первое место в мире по площади лесных земель, которая составляет в Российской Федерации 1184,3 млн га, это 49.4% от площади нашей страны. Можно увидеть, как менялась площадь лесов с каждым годом (таблица 1).

Таблица 1 – Лесные ресурсы (на конец года)

Год	Общая площадь земель лесного фонда и земель иных категорий, на которых расположены леса, млн га
1997	1178,6
2002	1179,0
2010	1183,3
2013	1183,4
2014	1184,1
2015	1184,1
2016	1184,3

Лесная промышленность включает заготовку, механическую обработку и химическую переработку древесины, производство готовой продукции. В состав лесопромышленного комплекса входят следующие отрасли:

1. Лесозаготовительная промышленность;
2. Лесопильная промышленность;
3. Деревообрабатывающая промышленность;
4. Целлюлозно-бумажная промышленность;
5. Лесохимия.

Выделяют следующие проблемы развития лесной промышленности:

- Неправильное использование отходов;
- Использование большого количества воды;
- Вырубка леса;
- Незаконная вырубка леса;
- Сокращение объемов лесовосстановления;
- Лесные пожары.

Для решения вышеперечисленных проблем необходимо привлечь государство, на территории которого находятся лесные земли, а также и предприятия, занимающиеся вырубкой и переработкой лесных ресурсов.

Лесовосстановление.

Необходимо также помнить, что лес является самовосстанавливающейся системой, природные запасы которой со временем могут быть восполнены и использованы в отраслях лесной промышленности, но это достаточно длительный процесс. Рассмотрим динамику лесовосстановления в России (таблица 2).

Таблица 2 – Динамика лесовосстановления за 2010 – 2017 гг.
(тыс. гектаров)

Наименование	2010 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Всего	812	872	863	803	840	962
Искусственное(создание лесных культур)	171	187	187	182	179	177
Содействие естественному лесовосстановлению	633	669	659	603	644	766

Из таблицы можно заметить, что в основном лесовосстановление происходит за счет помощи естественному восстановлению, а не из-за искусственного создания лесных культур. С каждым годом площадь восстановленных земель увеличивается.

Неправильное использование отходов.

Предприятия используют древесину нецелесообразно, так как после остается много отходов. Их складывают из-за непригодности для производства или же неправильно утилизируют: сбрасывают в близлежащие реки, что приводит к загрязнению окружающей среды.

Необходимо установить запрет на сброс отходов, а за невыполнение данного требования необходимо установить систему штрафов.

Также нужно вовлекать в производство современные технологии, которые помогли бы максимально вовлечь отходы в промышленный цикл. Вторичное производство позволит значительно улучшить работу предприятий. Этот процесс избавит их от ненужных отходов.

Использование большого количества воды.

Производство бумаги является выгодным для промышленности, но в то же время водозатратным. Для производства одного листа бумаги потребуется 10 литров воды. Состав воды из-за химических веществ меняется, поэтому, когда использованную воду сливают за пределами предприятия, она наносит существенный вред экологии местности.

Каждый человек способен принести свой вклад в решение данной проблемы. Для этого нужно всего лишь сдать имеющуюся макулатуру. Данный подход сократит потребление воды в несколько раз. Таким образом, предприятие сохранит большую часть природных ресурсов.

Со стороны предприятий можно минимизировать объемы потребляемой воды за счет создания специальных устройств, обеспечивающих ее полноценную фильтрацию, а также нужно рассмотреть вопрос о переходе на технологии бесхлорного производства.

Вырубка леса.

Одной из главных и глобальных проблем является вырубка лесов. Бесконтрольная вырубка приводит к исчезновению насаждений на зна-

чительных территориях. Ежегодно вырубается до тринадцати миллионов гектаров земли.

Чем больше площадь вырубки, тем сложнее сохранившемуся лесу породить новый из-за изменения освещения, температуры окружающей среды, ветра и других причин. Негативный результат вырубки леса заметен при наличии переруба древесины, когда вырубается больше, чем произрастает за год. На данный момент в России преобладает переруб лесов.

Необходимо не забывать про вторичную переработку, а также разрабатывать и внедрять концепции баланса «вырубка-восстановление» лесов и запасов древесины.

Несанкционированная вырубка лесов.

Также сейчас актуальная проблема несанкционированной вырубки леса.

Для решения проблем незаконной вырубки лесов необходимо:

1. установить государственный контроль за работами, которые происходят в лесу;
2. установить серьезные штрафные санкции;
3. ввести мониторинг лесных территорий и сделать «Лес-ЕГАИС» работающей системой.

Исходя из всего вышесказанного, чтобы минимизировать вред экологии и развитию лесной промышленности, необходимо рационально использовать все виды сырья, в том числе и отходы.

Необходимо придерживаться определенных мер, чтобы лесная промышленность полноценно развивалась. Рационализация производства принесет дополнительную прибыль и убережет лес от захламления продуктами первичной обработки деревьев.

Список литературы

1. Региональная экономика: учебник / Г.Б. Поляк, В.А. Тупчиенко, Н.А. Барменкова и др.; ред. Г.Б. Поляк. – 5-е изд., перераб. и доп. – Москва: Юнити-Дана, 2015. – 463 с.: схем., табл. – (Золотой фонд российских учебников). – ISBN 978-5-238-02348-9; То же [Электронный ресурс]. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=118977>
2. Россия в цифрах.2018: Крат. Стат.сб./Росстат-М., 2018 – 522 С.

РОЛЬ БАНКА РОССИИ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЕ СТРАНЫ И РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ

Худошаева Г.Р.

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации, Ярославский филиал

Научный руководитель: д.э.н., доцент Волков А.Ю.

На сегодняшний день, экономическая система России базируется на принципах рыночной экономики. В отличие от времен СССР, где государство играло определяющую роль в экономике страны, рынок базируется

на свободе частного предпринимательства и частной собственности, что создает определенные угрозы для финансовой безопасности в широком смысле [4; 5].

Одним из важнейших элементов рыночной системы отношений является развитие реального сектора экономики, создание новых предприятий, которые позволяют увеличить число рабочих мест, число товаров на рынке и способствуют росту ВВП. Для того, чтобы создавать новые производства, модернизировать их, очень важно иметь ресурсы для этих задач.

Одним из основных ресурсов в современной мировой экономической системе является кредит для развития реального сектора экономики, а также процентная ставка по которому он выдается. Не случайно Йозеф Шумпетер, известный австрийский экономист и политолог, признанный во всем мире, считал, что процентная ставка является налогом на инновацию, но в России с инновациями сложно [3], несмотря на то, что инновационные решения могут стимулировать экономику [8]. Шумпетер, изучавший проблемы динамического развития рыночной системы, а также факторы, которые обеспечивают прогресс и экономический рост, прекрасно понимал, что без низких процентных ставок для производственной сферы, экономика не будет расти.

Согласно Федеральному закону «О Центральном банке Российской федерации (Банке России)» № 86-ФЗ от 10.07.2002 (гл. 1, ст. 4), Центральный банк является кредитором последней инстанции для кредитных организаций, а также организует систему их рефинансирования. Кроме этого, Центральный банк России является эмиссионным органом страны и монопольно осуществляет эмиссию наличных денег. Соответственно, устанавливая ставку, Банк России оказывает огромное влияние на то, по каким ставкам имеют возможность брать кредит на развитие производства отечественные предприятия в коммерческих банках, а также на каких условиях. Например, какой размера залог должен иметь заемщик или на какой срок заключен кредит. В настоящий момент, средняя ставка по кредиту в Российских банках составляет минимум 15%, но возможны ситуации, при которых она может вырастать до 20–25%.

Кредитные ставки – это, возможно, одно из самых больших мест нашей экономики. В таблице 1 показываются процентные ставки крупнейших участников международной системы экономических отношений, таких как США, Китай, Индия, Российская Федерация, ЮАР и Еврозона на конец 2015 года.

Как видно из таблицы, страны, которые принято относить к развитым, имеют процентную ставку на уровне от 0 до 1%, у Китая она не превышает 5%. При этом у России ставка в 10 раз больше чем у США. В итоге можно констатировать, что практически весь колоссальный опыт успешного кредитования экономического роста в самых разных странах остается невостребованным денежными властями России.

Таблица 1. Данные по ключевым (целевым) ставкам – по состоянию на 04.11.2015 г.

	Ключевая (целевая) ставка центрального банка, % годовых	Ставка банковского кредита не- финансовому сектору на срок до 1 года / 1 год, % годовых
Россия	11,0	14,2
Индия	6,75	10,1
Китай	4,35	4,9
ЮАР	6,0	9,3
США	0-0,25	3,3
Еврозона	0,05	2,9

Следует понимать, что такая ситуация в нашей стране уже больше 20 лет. Например, согласно данным, опубликованным на сайте Центрального банка, в 1996 г. ставка рефинансирования была 110%, а в 1994 г. – 210%.

Поскольку Центробанк количественно ограничивает денежное предложение и не спешит с созданием эффективной системы рефинансирования коммерческих банков, кредитующих предприятия реального сектора экономики, коммерческие банки не могут удовлетворить спрос на кредиты по приемлемым ставкам. Кредиты предоставляются под завышенные проценты и требования залогового обеспечения, на короткие сроки и на невыгодных условиях. Наиболее крупные и благополучные компании в существующих условиях предпочитают кредитоваться за рубежом.

Для подавляющей части малого бизнеса кредит остается малодоступным [1; 6], а для граждан – слишком дорогим [7]. Незрелость системы кредитования внутреннего производства и практически полное отсутствие механизмов долгосрочного массового кредитования производственной сферы – прямое следствие данной политики. Денежно-кредитную политику надо менять и менять немедленно [2].

На наш взгляд необходимо предпринять следующие меры:

1. Обеспечить разработку и проведение Правительством РФ и Банком России, как кредитором последней инстанции по сделкам, эффективного механизма рефинансирования коммерческих банков, кредитующих предприятия и организации промышленности, сельского хозяйства и инфраструктурные отрасли;

2. Обеспечить доступность кредитных ресурсов для этих предприятий путем значительного расширения кредитования предприятий реального сектора и с меньшей ключевой ставкой, с фиксацией маржи коммерческих банков на уровне 2–3%.

Конечно, одних указанных в нашей статье мер будет недостаточно. Жизненно необходимо разработать также внятную, комплексную государственную промышленную политику, перечень взаимосвязанных мер по развитию (возрождению) отраслей реального сектора экономики на

базе передовых технологий, включая импортозамещающие, план их реализации и обеспечить неуклонное выполнение последнего.

Наша страна имеет большой потенциал для экономического роста, на территории нашей страны находится почти 1/3 всем природных ресурсов планеты, у нас множество талантливых людей со светлыми головами и желающими приносить пользу нашей стране. Надо дать им инструменты для развития страны и одним из этих инструментов является кредитный рост экономики.

Список литературы

1. Аверкиева Ж.Н., Волков А.Ю. Разработка новых стратегий кредитования среднего и малого бизнеса в кризисной экономике // В сборнике: Наука и общество: проблемы и перспективы развития. Материалы V Межрегиональной научно-практической конференции научно-педагогических и практических работников. 2018. С. 6–10.

2. Вахрушев Д.С., Кальсин А.Е., Волков А.Ю., Полякова О.Е. Денежно-кредитное регулирование как элемент системы публичного управления в России: современные тенденции и противоречия // Интернет-журнал Науковедение. 2017. Т. 9. № 4. С. 16.

3. Волков А.Ю. Инновации и Россия // Научные труды Вольного экономического общества России. 2010. Т. 136. С. 102–113.

4. Волков А.Ю., Юрченко А.В. Виды угроз финансовой безопасности государства // В сборнике: Экономика и управление: теория и практика. 2018. С. 346–353.

5. Волков А.Ю., Юрченко И.А. Финансовая безопасность и ее угрозы в современных условиях // В сборнике: Наука и общество: проблемы и перспективы развития. Материалы V Межрегиональной научно-практической конференции научно-педагогических и практических работников. 2018. С. 37–41.

6. Лабинская Е.Н. Решение проблем банковского кредитования субъектов малого и среднего предпринимательства как основа для его дальнейшего развития // В сборнике: Современные вызовы и реалии экономического развития России. Материалы V Международной научно-практической конференции. Под ред. Л.И. Ушвицкого, А.В. Савцовой. 2018. С. 281–282.

7. Серман Ю.Д., Волков А.Ю. Рефинансирование потребительского кредита: условия в банках // В сборнике: Наука и общество: проблемы и перспективы развития. Материалы V Межрегиональной научно-практической конференции научно-педагогических и практических работников. 2018. С. 183–186.

8. Veselovsky M.Y., Abrashkin M.S., Vakhrushev D.S., Parfenova L.B., Volkov A.Y. Knowledge-based engineering as a driver of economic development of the regions of Russia // European Research Studies Journal. 2017. Т. 20. № 2B. С. 66–85.

МЕРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В ВОСТОЧНОЙ ПОЛЬШЕ

Чебоха В.О.

*Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Уральский государственный экономический университет»*

Научный руководитель: Простова Д.М.

Сложность прогрессирования социально-экономических процессов неоспорима. Эти процессы происходят в определенной среде, которая влияет на конкурентоспособность региона. Он формируется, в частности, благодаря процессам финансового и экономического характера, влияющим на пространственный порядок и социокультурный порядок, инфраструктуру и экологию региона. Финансы создают основу для выполнения общественных задач и определяют условия экономического развития. Они влияют на экономическое положение самоуправления и достижение целей или, наконец, способность выполнять свои обязательства и в дальнейшем финансирование развития [3, с.19], понимаемое как процесс преобразований, как качественных, так и количественных. Финансовая ситуация определяется, в частности, структурой бюджетных доходов и расходов и суммой налогов и местных сборов, дефицита или профицита бюджета [2, с.98]. Экономическая безопасность региона – это способность экономической системы региона использовать факторы развития таким образом, чтобы они гарантировали его беспрепятственное развитие. С точки зрения финансов это гарантия существования и развития организации. Безопасность и развитие являются двумя основными измерениями существования и нормального функционирования территориальных единиц и их сообществ [4, с.124]. Безопасность государства, а также безопасность конкретного региона должны гарантировать его стабильность развитие через рациональное управление, другими словами, сознательное и спланированное использование различных методов и приемов, которые наилучшим образом влияют на решения, принимаемые национальными учреждениями или организациями [1, с.156].

Развитие современных городов и территориальных единиц – это многоплановый процесс, в котором участвуют многочисленные операторы, представляющие различные сектора экономики, в том числе административный аппарат, коммерческие и некоммерческие организации. Текущая финансовая ситуация представляет собой синтетический образ фактического уровня экономического развития данной административной единицы. Как было отмечено, доходы муниципалитетов свидетельствуют о их бережливости и находчивости жителей. Инвестиционные расходы свидетельствуют о стремлении муниципалитетов к более глубокому охвату экономических и социально-экономических направлений развития территории, способствуя улучшению условий жизни жителей и общества в целом. [1, с. 157]

Наивысший уровень этой меры безопасности в 2018 году характеризовали Белосток, Кельце, Ольштын (2014; ED / UD) и Белосток, Люблин, Кросно, Жешув (2018). На другом конце рейтинга были Бяла-Подляска, Тарнобжег, Хелм (2014) и Хелм, Замош и Бяла-Подляска (2018; ED / UD). Значение индекса колебалось в случае метода ED от 0,79 (Белосток) до 0,88 (Хелм; n 2010); от 0,76 (Белосток) до 0,88 (Бяла-Подляска; 2014). В случае метода УД: от 0,65 (Белосток) до 0,81 (Хелм; в 2010 году); от 0,58 (Белосток) до 0,79 (Бяла-Подляска 2014; таблица 1b). Синтетическая мера финансового положения указывает на различный уровень изучаемых единиц, на который влияет экономическая природа единицы и функции региона, а также финансовая независимость, уровень собственных доходов, местные налоги или реализованные расходы.

Оценка меры ЭД указывает на уменьшение на 6 единиц, увеличение на 6 единиц и неизменную позицию на 2 единицы (Белосток, Жешув). Наиболее выгодные изменения позиции в 2018 году по сравнению с 2014 годом произошли в Тарнобжеге (изменение на 4 места; с 13 до 9; в 2014 году по отношению к 2018 году), Люблине (изменение на 4 места; с 7 до 3) и Кросно (смена на 3 места; с 5 на 2). Наибольшее падение рейтинга в 2018 году по сравнению с 2014 годом произошло в Сувалях (5 мест; с 6 до 11); Кельце (3; от 2 до 5), Ольштын (3; от 3 до 6).

Самый высокий уровень безопасности, который измеряется с помощью таксономического показателя, который является мерой потенциала третий фундамент культуры безопасности, характеризуются такие города как: Белосток, Кельце, Ольштын (2014) и Белосток, Люблин, Кросно, Жешув (2018). Среди единиц самый низкий уровень безопасности были: Бяла-Подляска, Тарнобжег, Хелм (2014) и Хелм, Замош и Бяла-Подляска (2018; ED / UD). Значение достигнутой синтетической меры зависит от количества и типа переменные, принятые для изучения. Это дает сравнительное изображение в пространственно-временной системе, позволяет указать слабые и лучшие области функционирования подразделения. Это знание может и должны служить местным органам власти региона к оценке эффективности инструменты разработки и инструменты Финансовая экономика используется до сих пор Финансовое состояние и холдинги связано с этим, что является важной частью культуры безопасности данного региона, формируется через призму собственного дохода, местные налоги, субвенции и инвестиции расходы. В случае низких пространственных скоплений, можно встретить дефицит данных, как правило, вызвано отсутствием репрезентативности данные, полученные в результате слишком малой попытки изучение, или даже отсутствие исследований, подходящих для этой зоны. Следовательно, вывод должен всегда соблюдать осторожность, и это часто стоит основывать окончательную оценку на дополнительные исследования.

Список литературы

1. Простова Д.М. Деятельность социально ориентированных некоммерческих организаций как фактор обеспечения экономической безопасности региона. Экономико-правовые проблемы обеспечения экономической безопасности: материалы Всерос. науч.-практ. конф. (Екатеринбург, 17 мая 2018 г.); М-во науки и высш. образования Рос. Федерации, Уральское отделение Вольного экономического общества России, Урал. гос. экон. ун-т. – Екатеринбург: Изд-во Урал. гос. экон. ун-та, 2018, с. 155–158.

2. Brol P., Rozwój lokalny – nowalogikarozwojogospodarczego [in:] Obrębalski M. (red.), Gospodarka lokalna w teorii i praktyce, Wyd. AE, Wrocław, 2017. pp. 89–103.

3. Bukomska-Szarek J., Analiza wskaźnikowa w procesie zarządzania finansami samorządów lokalnych, Studia i Materiały. Miscellanea Oeconomicae Rok 16, Nr 2/2015. pp. 18-24.

4. Dziekański P., Bezpieczeństwo ekonomiczne wyzwaniem współczesnego regionu – próba oceny syntetycznej, [in:] Kultura Bezpieczeństwa Nauka-Praktyka-Refleksje, WSBPiI «Apeiron» w Krakowie, Nr 16 / lipiec – grudzień 2018. pp. 121–140.

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ С КЛИЕНТАМИ

Черенкова П.А., Ульянова Е.У.

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации, Ярославский филиал

Научный руководитель: к.э.н. Тарасова А.Ю.

В целях привлечения новых клиентов, относящихся к новому поколению (так называемое поколение Z) банки активно внедряют цифровые технологии [2]. Такой подход получил название омниканальность, что подразумевает не только самые разные способы общения с клиентами, но и предоставление услуг с помощью разных цифровых каналов [6].

Омниканальность представляет собой единую коммуникационную среду для банка и его клиентов, которая позволяет свободно переключаться между каналами взаимодействия (голос, смс, электронная почта, онлайн-чаты, мессенджеры) и формировать единую историю запросов клиентов с последующими покупками банковских услуг [1]. Это означает, что, например, банк может предоставить клиенту услугу через сайт, при этом клиент получает возможность проконсультироваться по телефону, а завершить оформление заявки через мобильное приложение. Кроме того, клиенту нет необходимости повторно вводить свои данные или регистрироваться.

Банки западных стран гораздо раньше стали внедрять концепцию омниканальности. Так, например, в мобильном приложении клиенты Ва-

nkofAmerica могут управлять встречами, проверять депозиты, запросы на карты, платежи по счетам с использованием как компьютеров, так и смартфонов. Но при этом пользователи еще не могут запрашивать кредиты или осуществлять более сложные банковские операции с помощью различных каналов связи.

ChaseBank позволил клиентам снимать наличные денежные средства в банкоматах без использования карты. Для этого они используют мобильное приложение банка. И чтобы снять наличные деньги, клиенты вводят PIN-код банковской карты для доступа к обычному меню банкомата [4].

Польский AliorBank делает акцент на развитие дистанционного банковского обслуживания, поэтому платежный сервис был заменен виртуальным отделением банка с видеосвязью и видеочатом. При этом мобильное приложение банка предлагает ряд таких функций:

- просмотр сберегательного статуса встряхиванием смартфона;
- перевод денежных средств с использованием социальной сети Facebook [5].

У нас в стране ярким примером внедрения омниканальности служит Тинькофф Банк. Так как он является виртуальным банком, то ему необходимо было создать систему онлайн-консультирования, и в 2014 году Тинькофф Банк для подключения текстовых каналов выбрал компанию Webim [3]. В результате клиенты банка могут воспользоваться его услугами в любое время, используя при этом любой канал связи (социальные сети, сайт, мессенджеры).

В результате внедрения в 2017 чат-бота в чат на сайте банка были достигнуты две цели, положительно влияющие как на саму компанию, так и на клиентскую базу: повысилась лояльность клиентов, так как они теперь могут мгновенно получить ответ на интересующий вопрос, а вторая цель – произошло снижение себестоимости, так как бот отвечая на многие типовые вопросы, снижает нагрузку на операторов, а также помогая им путем выдачи подсказок по типовым вопросам. Это ускоряет обслуживание клиентов и позволяет проанализировать его поведение и действие.

Согласно статистики за 2017 год объем обращений через цифровые каналы в Тинькофф Банке распределился таким образом:

- чат в мобильном приложении – 75%;
- чат на сайте – 15%;
- мессенджеры – 10% [3].

Таким образом, концепция омниканальности Тинькофф Банка проявляется в следующих факторах:

- клиент банка может общаться с банком через те каналы связи, которые ему удобны и доступны;
- вся история обращений клиентов по интересующим вопросам сохраняется в базе, что позволяет операторам не задавать одни и те же вопросы по несколько раз;

– благодаря внедрению чат-бота на сайте, клиент получает ответ на вопрос мгновенно, не ожидая ответа оператора;

– решение многих вопросов клиента ускоряется, поскольку они при-
сылают скриншоты необходимых документов прямо в чат.

Концепции омниканальности в банковскую деятельность ставит перед кредитными организациями несколько взаимосвязанных задач, как технических, так и организационных: необходима стратегия развития отношений с клиентами; необходимо решить вопрос фиксации и анализа действий клиентов при использовании различных коммуникационных каналов; и, наконец, необходимо построить единую историю взаимодействия с клиентами по всем каналам связи. Например, часто операционисты колл-центра банка не осведомлены о том, что клиент получил SMS с предложением банковской услуги, по поводу которой он обратился в колл-центр. Создание единой истории коммуникаций позволит хранить и анализировать все данные, связанные с клиентом, вовремя предлагать ему новые продукт и услугу, предугадывать дальнейшие действия клиента.

Важным моментом является возможность анализа эффективности каналов коммуникации с клиентами. Так, при помощи взаимодействия банков с сайтами-лидогенераторами, появляется возможность оценивать, как общее количество поступивших заявок, так и результативных. При этом все заявки направляются в систему, анализирующую URL-адрес, она разбивает адрес на составные части и записывает вместе с поступившей заявкой. Преимуществом данного анализа является развитие каналов коммуникации в зависимости от предпочтений клиентов банка (личное обслуживание в офисе (колл-центр) или использование дистанционного банковского обслуживания (мобильное приложение)) [3].

Таким образом, омниканальность в банковской деятельности на данном этапе развития является глобальным трендом, банки инвестируют в развитие систем коммуникации с клиентами достаточно большие средства. Использование данной стратегии позволит банкам укрепить и расширить свои возможности на рынке банковских услуг и быть более востребованными среди поколения клиентов, активно применяющих цифровые технологии [6].

Список литературы

1. Илья Народицкий. Омниканальность или что на самом деле стоит за сокращением отделений // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://bankir.ru/publikacii/20151027/omnikanalnost-ili-chto-na-samom-dele-stoit-za-sokrashcheniem-otdelenii-10006859>

2. Карташева О.В. Информационные технологии в профессиональной деятельности / Международный университет бизнеса и новых технологий. – Ярославль: МУБиНТ, 2014. – 108 с.

3. Омниканальность для онлайн-банка // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: – https://webim.ru/wp-content/uploads/2018/05/Case_Tinkoff_Bank.pdf

4. How is omnichannel banking taking shape? // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: – <https://www.sqli-digital-experience.com/en/blog-en/how-omnichannel-banking-taking-shape>.

5. Омниканальный банкинг // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: – https://www.terrasoft.ru/sites/default/files/pdf/Omnichannel_banking_LR_ru.pdf.

6. Кваша В.А. Цифровая экономика и банковская система. Национальная научно-практическая конференция научно-педагогических и практических работников Ярославского филиала Финансового университета при Правительстве Российской Федерации «Экономика и управление: теория и практика», Ярославль, 20 сентября 2018 г., С. 218–223.

ПРИВЛЕЧЕНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ В ЯРОСЛАВСКУЮ ОБЛАСТЬ

Ящелтов Н. А.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: ст. преподаватель Смирнов И.Н.*

Ярославская область является частью Центрального экономического района и входит в число наиболее развитых в промышленном отношении регионов страны. Ярославская область обладает выгодным географическим положением, так как она расположена вблизи таких крупных городов как Москва, Санкт-Петербург, Киров и т.д. В регионе насчитывается более 4 тыс. промышленных предприятий, в том числе около 350 – крупных и средних предприятий. К ведущим направлениям региона относятся такие специализации, как машиностроение, химия и нефтепереработка, производство пищевых продуктов, включая напитки и табак и производство строительных материалов. На сегодняшний день в Ярославской области находятся следующие логистические объекты:

1. Международный аэропорт «Туношна»;
2. Северная железная дорога;
3. Грузовые таможенные терминалы;
4. Ярославский и Рыбинский речные порты;
5. Логистическая инфраструктура (Индустриальный парк «Новоселки», инвестиционная площадка «Юго-западная», «Ростовская», «Копеево», «Протэк», «Карабихская», промышленный парк «Мастер», «Гаврилов-ям», «Славич»).

В 2017 году с широким участием общественности была разработана Стратегическая программа развития региона «10 точек роста», ключевой документ, определяющий вектор развития на ближайшие 10 лет (рисунок 1). Данная программа требует больших финансовых вложений, поэтому привлечение в область новых инвестиций является актуальной задачей современного периода [1].

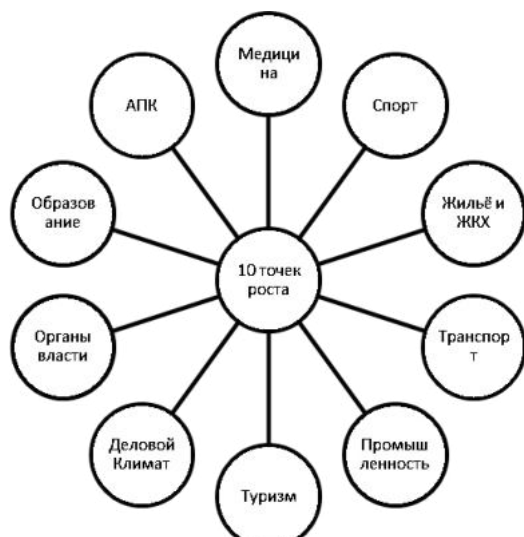


Рисунок 1. Схема десяти точек роста Ярославской области.

Привлечение инвестиций – один из главных инструментов развития Ярославской области, и поэтому правительство региона не сбавляет темпы по улучшению инвестиционного климата, в результате чего инвестиции в основной капитал увеличиваются год от года (рисунок 2).

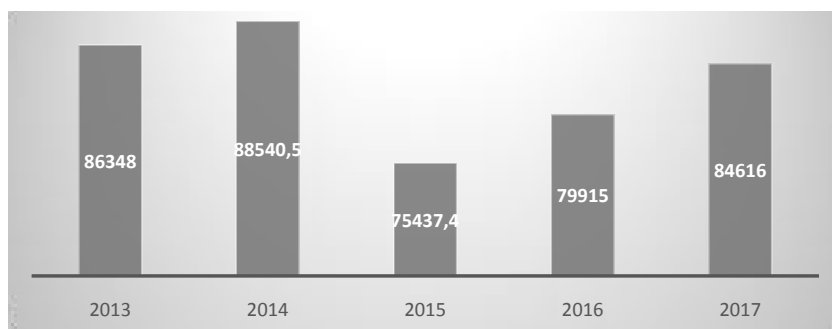


Рисунок 2. Инвестиции в основной капитал Ярославской области (в фактически действовавших ценах), млн руб.

«Нам надо стремиться к первой десятке инвестпривлекательности в рейтинге регионов», заявил губернатор Ярославской области Дмитрий Миронов. Целенаправленная работа по поддержке промышленных предприятий и стимулированию инвестиционной активности уже дает свои результаты. В январе – октябре 2018 года индекс промышленного производства составил 115,2 %, что позволило выйти региону на 1 место в Центральном федеральном округе и шестое место – в России. Для сравне-

ния – среднероссийский показатель составляет 101,1%. Благодаря работе по привлечению инвесторов, проводимой правительством области, ряд предприятий, находившихся на грани закрытия, получили возможность развиваться. Это НПЗ имени Менделеева в Тутаевском районе, рыбинский завод «Раскат», Ярославский ликеро-водочный завод.

Для привлечения инвестиций и сопровождения инвестиционных проектов в области были созданы «Корпорация развития Ярославской области» (КР ЯО) и «Корпорация развития малого и среднего предпринимательства» (КР МСП), которые ведут постоянную работу в этом направлении.

В непростых условиях развития страны Ярославская область не только поддерживает, но и активно развивает новые экономические отношения, которые приведут к росту инвестиций. Так, в Ярославской области наращиваются внешнеэкономические связи со странами Латинской Америки. Только за 8 месяцев 2017 года по сравнению с аналогичным периодом 2016 года объем товарооборота со странами Латинской Америки увеличился на 42,5 процента. Ярославская область активно развивает сотрудничество с Республикой Кубой, Китаем и другими странами.

Инвестиционным проектам, реализуемым на территории Ярославля, в соответствии с действующими нормативными правовыми актами оказывается муниципальная поддержка, направленная на создание режима максимального благоприятствования для субъектов инвестиционной деятельности.

В нашем регионе осуществляют деятельности такие иностранные компании как: Нексанс Рус (Франция), МД-РУС (Дания), Тайко Электроникс РУС (Люксембург), Тева (Израиль), Ламифил (Бельгия), Присмиан РУС (Италия), БезенМануфэкчуринг Рус и многие другие.

Необходимыми условиями инвестиционного развития региона являются повышение качества государственных услуг, развитие институтов поддержки бизнеса, внедрение лучших практик инвестиционной деятельности. Именно такую работу сегодня системно ведет Правительство Ярославской области. Его задача не только в том, чтобы снять все административные барьеры и максимально сократить сроки получения разрешительной документации, оно готово обеспечить инвестору комплексную поддержку, пройти с ним совместно путь подготовки и реализации проекта. За последнее время была существенно расширена инфраструктура поддержки инвестиционной активности, которая включает Корпорацию развития Ярославской области, Корпорацию развития МСП, Фонд поддержки МСП, региональные Центр экспорта и Фонд развития промышленности и агропромышленного комплекса. Правительство области постоянно работает над улучшением законодательной базы, выработкой различных механизмов поддержки бизнеса, упрощает получение налоговых льгот, уделяет внимание подготовке кадров. Создание комфортной бизнес-среды в регионе на прямую ведет к улучшению его инвестиционного климата [2].

Еще одним преимуществом для привлечения инвесторов является высокий туристический потенциал региона. Данная сфера представлена культурным туризмом (музейный, событийный, этнографический), растет также деловой и конгресс-туризм. На подъеме образовательный, рекреационный, экологический, оздоровительный и школьный туризм. Три города области входят в Золотое кольцо России – Ярославль, Ростов Великий и Переславль-Залесский. Исторический центр Ярославля является объектом Всемирного наследия ЮНЕСКО, а с 2016 года является еще столицей Золотого кольца. Количество туристов в области постоянно растет; в планах увеличить поток туристов к 2025 году в 2,5 раза и достичь 8 миллионов человек, что принесет в отрасль не менее 26 млрд руб. инвестиций (накопленным итогом).

Таким образом, можно сделать вывод о том, что привлечение инвестиций в регион играет важную роль в его экономическом развитии. Меры, предпринимаемые в регионе по повышению инвестиционной привлекательности и созданию комфортных условий для ведения бизнеса, работают. Так, поддержка правительства ЯО в сфере промышленности, позволила региону занять лидирующие места в списке экономически развитых регионов Центрального федерального округа России. А увеличение числа инвестиционных площадок позволяет привлечь новых инвесторов на территорию города.

Список литературы

1. Официальный сайт губернатора Ярославской области. Стратегия развития Ярославской области 2017–2025 гг. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://dmironov.ru>.
2. Инвестиционный портал Ярославской области. Малый и средний бизнес [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.yarinvestportal.ru>.

СЕКЦИЯ ЮРИСПРУДЕНЦИИ

Руководитель секции: к.э.н. Макаров И.И.

ПРОБЛЕМА ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДЕМОГРАФИЧЕСКОГО ПРОЦЕССА И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННОЙ РАБОЧЕЙ СИЛЫ В РОССИЙСКУЮ ФЕДЕРАЦИЮ

Аладьева А.Е.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: к.э.н., доцент Макаров И.И.*

В последние годы в Российской Федерации очень большое внимание уделяется демографической проблеме. По данным Росстата, на 1 января 2019 года в России постоянно проживают 146 781 095 человек, по чис-

ленности населения страна занимает девятое место в мире. С 1991 года в нашей стране наблюдалось постоянное уменьшение численности населения, и лишь в 2013 году был выявлен первый естественный прирост населения, который составил 22 700 человек. В настоящий момент в России суммарный коэффициент рождаемости колеблется на отметке 1,7–1,8, то есть наблюдается повышение уровня рождаемости по сравнению с началом 2000-х годов, но для увеличения численности населения этого прироста недостаточно [8].

Для решения проблемы уменьшения численности населения государство разработало особую миграционную политику, которая является средством решения не только демографических проблем, но и связанных с ними экономических проблем.

Статистические данные подтверждают, что миграционный приток в нашу страну компенсировал естественную убыль населения и стал источником дополнительных трудовых ресурсов для национальной экономики. С учетом иммиграции, население выросло на 294 500 человек.

Число иностранцев, которые получили гражданство Российской Федерации, за последние пять лет выросло в два раза. В 2013 году гражданами России стали 136 тысяч человек, а в 2018 году уже 269 тысяч. Чаще всего российское гражданство приобретают выходцы из стран Евразийского экономического союза – Казахстана (45,3 тысяч) и Армении (27,1 тысяч), а также из Таджикистана (35,7 тысяч) и Узбекистана (21 тысяча). В 2018 году гражданство России получали и вынужденные переселенцы из Украины (83 тысячи человек) [9].

Показатель растет благодаря модернизации института гражданства в России и созданию дополнительных преференций для отдельных категорий лиц, например, вынужденных переселенцев [1].

31 октября 2018 года Президент подписал Указ «О Концепции государственной миграционной политики Российской Федерации на 2019–2025 годы». Целью миграционной политики является создание миграционной ситуации, которая способствует решению задач в сфере социально-экономического, пространственного и демографического развития страны, повышения качества жизни ее населения, обеспечения безопасности государства, защиты национального рынка труда, поддержания межнационального и межрелигиозного мира и согласия в российском обществе, а также в сфере защиты и сохранения русской культуры, русского языка и историко-культурного наследия народов России, составляющих основу ее культурного (цивилизационного) кода.

29 марта 2019 года вступил в силу Федеральный закон от 27 декабря 2018 года № 544-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О гражданстве Российской Федерации». Он включает в себя нововведения, касающиеся оснований для упрощенного порядка приобретения гражданства Российской Федерации соотечественниками, проживающими за рубежом (в основном это лица, состоявшие в гражданстве СССР,

проживающие в государствах, входивших в состав СССР, получившие гражданство этих государств или ставшие лицами без гражданства).

Теперь участники Государственной программы по оказанию содействия добровольному переселению в Российскую Федерацию соотечественников, проживающих за рубежом, и члены их семей не обязаны регистрироваться по месту жительства, чтобы участвовать в Госпрограмме переселения соотечественников, им достаточно получить разрешение на временное проживание или вид на жительство и зарегистрироваться по месту пребывания (например, в гостинице, временном жилье и т.д.).

Также новый ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О гражданстве Российской Федерации» наделяет Президента Российской Федерации полномочиями определять в гуманитарных целях категории иностранных граждан и лиц без гражданства, которые смогут приобрести российское гражданство в упрощенном порядке. Согласно документу, к таким категориям относятся, в частности, соотечественники, проживающие в странах со сложной общественно-политической и экономической обстановкой, где происходят вооруженные конфликты и (или) смена политического режима. Предполагается, что первые указы Президента будут направлены на наделение мигрантов из самопровозглашенных государств – Донецкой и Луганской Народных Республик правами на упрощенное получение гражданства России [2, 5].

Следует отметить, что миграционная политика Российской Федерации направлена не только на решение демографической проблемы, но и на решение проблем экономического плана, в частности, привлечения иностранной рабочей силы к трудовой деятельности.

Основная проблема привлечения иностранных граждан к работам заключается в том, что значительная доля трудовых мигрантов – это низкоквалифицированные работники, востребованность которых определяется зачастую как меньшими по сравнению с использованием труда граждан Российской Федерации издержками, так и недостаточно высоким в некоторых отраслях экономики уровнем технологического развития и организации труда, сокращением рабочих мест, требующих средней и высокой квалификации труда.

Так как оформление разрешения на привлечение иностранной рабочей силы для работодателя требует значительных временных и денежных затрат, в Российской Федерации нелегально трудится больше двух миллионов мигрантов.

К числу основных проблем, мешающих легализации иностранных работников в России, относится также постоянное внесение поправок в существующие законы, частое несоответствие правоприменительной практики и действующего миграционного законодательства, увеличение стоимости патента на работу и полиса ОМС.

Многие трудовые мигранты хотели бы получить разрешение на временное проживание в Российской Федерации, но государством соглас-

но Распоряжению Правительства Российской Федерации от 15.11.2018 № 2496-р «Об установлении квоты на выдачу иностранным гражданам и лицам без гражданства разрешений на временное проживание в Российской Федерации на 2019 год» установлено ограниченное количество (83480) разрешений на временное проживание (квот) в Российской Федерации. Эти квоты распределены по субъектам Российской Федерации, для каждого субъекта выделяется определенное количество разрешений. Однако их количество не всегда соответствует количеству желающих получить разрешение на временное проживание. Например, на Ярославскую область в 2019 году установлена квота в количестве 600 единиц, что в полтора раза меньше, чем количество квот на 2018 год [6].

При принятии решения о выдаче разрешение на временное проживание учитываются требования, установленные Федеральным законом от 25.07.2002 № 115 ФЗ «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» а также следующие обстоятельства:

- наличие у заявителя в собственности жилого помещения на территории данного субъекта федерации;

- осуществление документально подтвержденной трудовой деятельности на территории данного субъекта не менее полугода;

- наличие у заявителя близких родственников (родители, дети), являющихся гражданами Российской Федерации, проживающих на территории субъекта;

- наличие у заявителя близких родственников, не являющихся гражданами Российской Федерации, постоянно (временно) проживающих на территории субъекта (имеющие регистрацию по месту жительства на основании разрешения на временное проживание, вида на жительство);

- отнесение к категории студентов старших курсов (начиная с четвертого) очной формы обучения образовательных организаций высшего образования;

- наличие нарушений правил пребывания на территории Российской Федерации;

- знание русского языка;

- наличие судимости или сведений о розыске на территории Российской Федерации либо страны гражданской принадлежности [3, 4].

В заключение отметим, что основным источником восполнения населения Российской Федерации и обеспечения национальной экономики трудовыми ресурсами должно оставаться его естественное воспроизводство. Миграционная политика является вспомогательным средством для решения демографических проблем и связанных с ними экономических проблем. Она должна быть направлена на создание благоприятного режима для добровольного переселения в Россию лиц (в том числе покинувших ее), которые способны органично включиться в систему позитивных социальных связей и стать полноправными членами российского общества [7].

Список литературы

1. Закон РФ от 19 февраля 1993 г. № 4530-1 «О вынужденных переселенцах» (с изменениями и дополнениями).
2. Федеральный закон «О гражданстве Российской Федерации» от 31.05.2002 № 62-ФЗ (последняя редакция).
3. Федеральный закон «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» от 25.07.2002 № 115-ФЗ (последняя редакция)
4. Федеральный закон «О миграционном учете иностранных граждан и лиц без гражданства в Российской Федерации» от 18.07.2006 № 109-ФЗ (последняя редакция).
5. Федеральный закон от 27.12.2018 № 544-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О гражданстве Российской Федерации».
6. Справочно-правовая система «Консультант Плюс».
7. Исполнение федерального законодательства в сфере осуществления трудовой деятельности иностранными гражданами на территории России. – М.: Юридический центр Пресс, 2016. – 144 с.
8. Оценка численности постоянного населения на 1 января 2019 г. и в среднем за 2018 г. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>.
9. Статистические сведения по миграционной ситуации. Министерство внутренних дел Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://мвд.рф/Deljatelnost/statistics/migracionnaya>.

ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРУДОУСТРОЙСТВА МОЛОДЕЖИ. КВОТИРОВАНИЕ МОЛОДЕЖИ НА ГОСУДАРСТВЕННУЮ СЛУЖБУ

Армякова А.О., Куликова А.С.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования*

«Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.э.н. Макаров И.И.

Актуальность темы исследования. Проблема занятости является одной из фундаментальных в развитии и функционировании человеческого общества. В Конституции России провозглашено, что «Российская Федерация – социальное государство, политика которого направлена на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека[1] Согласно ст. 37 Конституции, каждый гражданин имеет право на защиту от безработицы. Ситуация в решении проблемы занятости молодежи по-прежнему остается неудовлетворительной и крайне обостренной. Современные тенденции в жизни молодежи не оставляют надежд на реализацию данного положения.

В наше время одной из наиболее острых социальных проблем общества является проблема безработицы выпускников профессиональных учебных заведений. Рынок труда молодежи характеризуется негативны-

ми тенденциями, а именно идет спрос на молодую рабочую силу, которая не имеет опыта работы и дополнительных навыков. Ранее Правительство Российской Федерации прилагало усилия для решения проблемы трудоустройства молодежи и гарантировало содействие трудоустройству и занятости выпускников образовательных учреждений. А на сегодняшний день наблюдается ситуация, когда государство по каким-то причинам оставило молодежь без данных гарантий.

Но все же для достижения компромисса государство ввело такое понятие, как квотирование рабочих мест для молодежи.

Итак, что такое квота? Квота (или квотируемое место) – это место, которое работодатель сохраняет для особой категории граждан. Если Вы увидели пометку в вакансии «квотируемое место» знайте, что предпочтение отдадут представителям малозащищенных слоев населения.

Кому же могут достаться квотируемые места? Сейчас ознакомимся с перечнем лиц, которым предоставляются квоты. Это инвалиды; граждане до 18 лет, имеющие среднее или средне-специальное образование; матери-одиночки; бывшие воспитанники детских домов; выпускники вузов в возрасте от 21 года до 26 лет без опыта работы; беженцы; служащие запаса; лица, пострадавшие от радиационных и техногенных аварий и катастроф; граждане, которым осталось не более 24 месяцев до выхода на пенсию; дети из многодетных семей.

В нашей статье нас будет интересовать категория граждан «выпускники вузов в возрасте от 21 года до 26 лет без опыта работы». Мы заинтересованы в том, чтобы студентам, окончившим высшее учебное заведение по направлению подготовки «Юриспруденция» и «Обеспечение национальной безопасности» с отличием (красным дипломом), предоставлялось квотирование рабочих мест в органах государственной службы.

Сейчас такой практики почти нигде нет. Студенты проходят производственную практику по минимуму, и поэтому после выхода из учебного заведения обладают огромным багажом знаний и теории, но без практического использования и применения своих навыков. Соответственно работодатели, смотря на молодого специалиста, видят, что он не имеет практических знаний, и отказывают в принятии на должность. Что усугубляет положение в обществе, так как молодежь оказывается не трудоустроена. Ко всему этому новая пенсионная реформа обостряет ситуацию. Все мы знаем, что увеличился пенсионный возраст, пенсионеры продолжают работать, а мест для молодых специалистов как не было, так и не предвидится в ближайшем будущем.

Субъектами Российской Федерации устанавливаются квоты самостоятельно. Так для молодежи в среднем это 2–4%, где работников свыше 100 человек.

Для нас остро стоит вопрос, как пробиться на государственную службу после окончания университета, так как не хватает рабочих мест. Для студентов-отличников важно, чтобы их заметили. Ведь мы молодое поко-

ление, которое готово трудиться и добиваться успехов в профессиональной деятельности.

Мы хотим предложить ввести квотирование для поступления на работу на государственную службу. Это обеспечит студентам, которые отлично занимаются по всем дисциплинам и сдают экзамены, гарантию того, что по окончании университета они будут трудоустроены. Они будут уверены в своем будущем.

Так же хотим предложить внести дополнения к Закону РФ от 19 апреля 1991 г. № 1032-1 «О занятости населения в Российской Федерации». А именно статью 13 дополнить пунктом 5 следующего содержания: «Квота для трудоустройства молодых граждан, окончивших обучение в государственных образовательных учреждениях высшего профессионального образования и его филиалах и ищущих работу по профессии на государственной службе впервые, а так же закончившим вуз с отличием устанавливается в размере 2 % при списочной численности работников организации от 100 до 200 человек и 3 % при списочной численности работников организации от 200 до 300 человек».

Таким образом, обеспечив студентов такой квотой на рабочие места на государственной службе, что позволит нам видеть квалифицированных специалистов на службе в государственных органах.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации // СПС Консультант плюс.
2. <https://bizakon.ru/kadry/priem-na-rabotu/ustanavlivaayutsya-kvoty.html>.
3. Федеральный закон «О занятости населения в РФ» // СПС Консультант плюс.

БУЛЛИНГ: ТРАВЛЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

Армякова А.О., Куликова А.С.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования*

*«Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: ст. преподаватель Константинова Ю.Д.*

Тема, представленная к исследованию, за последнее время набирает большую актуальность. На протяжении последних лет проблема насилия и агрессии все чаще встречается в жизни. Ранее же об этом непринято было говорить. Особенно, что касается травли несовершеннолетних. На сегодняшний день масштабы данного явления настолько возросли, что заставляют рассматривать буллинг как серьезное и неприемлемое явление.

Итак, термин травля или буллинг (анг. Bulling) понимается как проявление агрессии к одному из членов коллектива со стороны остальных его членов. При травле жертва, как правило, не в силах себя защитить от нападения, это главное отличие ее от конфликта между людьми, где силы примерно равны. Буллинг проявляется во всех возрастных и социальных

группах. В рамках данной статьи мы акцентируем внимание именно на группе несовершеннолетних, поскольку они представляют наиболее подверженную травле аудиторию и наименее защищенную психологически, юридически, социально. Оскорбления, угрозы, физическая агрессия, постоянная негативная оценка жертвы и ее деятельности – все это расценивается как проявления травли. Буллинг проявляется как в физической, так и в психологической формах. Он приводит к тому, что жертва зачастую теряет уверенность в себе, и происходит провоцирование психических отклонений и психосоматических заболеваний, и как следствие может стать причиной самоубийства.

Поскольку большая часть аудитории несовершеннолетних являются активными пользователями Сети и участниками различных интернет-сообществ, явления буллинга моментально захватили Интернет-среду. Что привело к появлению нового термина – интернет-травля или кибертравля, подразумевающая умышленные оскорбления, угрозы, а так же опубликование компрометирующих данных с помощью современных средств коммуникации. Реализуется травля в Интернет-сети через мессенджеры, социальные сети и видеопорталы (YouTube), либо с помощью мобильного телефона (SMS). Как правило, кибер-травля осуществляется анонимно, а значит, жертва не знает, кто ее преследует, что дополнительно усугубляет психологический накал в ситуации травли. В исследованиях, посвященных изучению буллинга, вводится новый термин абьюз, что означает жестокое обращение, оскорбление. А человек, который осуществляет это насилие – абьюзер.

В средствах массовой информации все чаще появляется информация о ситуациях травли по отношению к детям, ходит много рассказов о том, как дети издеваются над сверстниками в школах. Данная тема получила широкое освещение в современном кинематографе, литературе. Здесь важно понимать, что, оказавшись в ситуации абьюза, сам ребенок не справится с травлей и сопутствующими ей переживаниями. Хорошо, если ребенок/подросток расскажет о проблеме родителям. В противном случае, окончание абьюза может быть плчевным, вплоть до суицида или убийства.

Узнав о проблеме, нужно с ней бороться. Как минимум можно предложить два варианта как остановить травлю:

1-й вариант: это воздействие на школу (когда ребенка обзывают, бойкотируют, прячут вещи в стенах школы). Самым первым шагом является собирание доказательной базы, что включает в себя скриншоты, показания одноклассников и свидетелей, заключения о поломках вещей, справки о побоях, делаем аудио и видеозаписи и другое. Если это происходит в социальных сетях, то анализируем аккаунты зачинщиков травли. Второй шаг: обращаемся к классной руководительнице, либо к родителям учеников, с которыми возникли конфликты, либо к школьному психологу. Нужно проговорить всю ситуацию и определить план действий по раз-

решению проблемы. Третий шаг – это обращение к психологу или психиатру, который должен дать заключение о тяжелом психическом состоянии и моральном вреде, нанесенном ребенку данной ситуацией. Далее пишем жалобу директору, а если не помогло, то в комиссию по делам несовершеннолетних администрации района. Если представители госучреждения бездействуют, то подаем жалобу в департамент образования, прокуратуру, уполномоченному по правам человека.

2-й вариант: это самостоятельные действия (когда ребенка травят в соцсетях и портят его вещи). Первым шагом так же будет являться соби́рание доказательной базы. Если вы понимаете, что сами не справитесь или у вас нет времени на разбирательства, то ищем юриста. Третий шаг, как и в первом варианте, необходимо обратиться к психологу или психиатру для заключения. Дальше, важно сохранить все чеки, подтверждающие затраты на медикаменты, на психолога и других врачей, на юриста, возможно на репетиторов, на испорченное имущество, а так же оцениваем моральный вред. И, следовательно, следующий шаг: подача заявления в суд.

Как итоги обоих способов, можно сформировать общественный резонанс, который заставляет двигаться все инстанции, а родителей абьюзера заставляет по-другому посмотреть на ситуацию. Пишите статьи в соцсетях, обращайтесь в СМИ или к знакомым журналистам. Главным фактором является мониторинг всей ситуации: регулярно общаемся с представителями школы, проводим беседы со своим ребенком. Если необходимо, то повторяем процедуру. Важно, чтобы ребенок не замкнулся. Для этого объясняем ему, что проблема не в нем, а в отношениях между людьми и, если они не сложились, то это не проблема. Параллельно объясняем ребенку, что вокруг много других интересных вещей и занятий, помимо школы. И главное правило: не получается в одном месте – получится в другом.

Как и любое противоправное действие по отношению к другим людям, детский буллинг предусматривает юридическую ответственность.

Самый сложный с точки зрения наказания период – до 14 лет. Сложность заключается в том, что всю ответственность за поступки детей несут родители и государственные учреждения, где ребенок находится. Но как сделать так, чтобы родители почувствовали и осознали эту ответственность? Это осуществляется через представителей власти и суды. В кодексе об административных правонарушениях Российской Федерации есть отдельная статья, регулирующая порядок наказания за несоблюдение обязанностей: КоАП РФ Статья 5.35. Неисполнение родителями или иными законными представителями несовершеннолетних обязанностей по содержанию и воспитанию несовершеннолетних. 1 Неисполнение или ненадлежащее исполнение родителями или иными законными представителями несовершеннолетних обязанностей по содержанию, воспитанию, обучению, защите прав и интересов несовершеннолетних – влечет

предупреждение или наложение административного штрафа в размере от ста до пятисот рублей.

Если абьюзеру 14 лет, то уже наступает его личная ответственность по некоторым статьям уголовного кодекса². К ним могут применяться статьи: Статья 111. Умышленное причинение тяжкого вреда здоровью; Статья 112. Умышленное причинение средней тяжести вреда здоровью; Статья 158. Кража; Статья 161. Грабеж; Статья 162. Разбой; Статья 163. Вымогательство; УК РФ Статья 167 ч.2. Умышленные уничтожение или повреждение имущества при отягчающих обстоятельствах; УК РФ Статья 213. Хулиганство при отягчающих обстоятельствах; Статья 214. Вандализм.

И в возрасте 16 лет уголовная ответственность наступает в полной мере. К вышеупомянутым статьям добавляются из уголовного кодекса: Статья 110. Доведение до самоубийства; Статья 282. Возбуждение ненависти либо вражды, а равно унижение человеческого достоинства; Статья 116. Побои; Статья 110.1. Склонение к совершению самоубийства или содействие совершению самоубийства; Статья 117. Истязание; Статья 128.1. Клевета; + Статья 20.1. Мелкое хулиганство – КоАп.

Безусловно, буллинг является актуальной проблемой современного общества. Дети с годами становятся более жестокими. Но данный факт является подтверждением того, что уровень морали и культуры в обществе стремительно снижается. Кроме того, необходимо отметить проблемы с формированием правосознания у подрастающего поколения.

С целью предотвращения подобных явлений необходимо разработать программу повышения культуры населения, программу формирования правосознания, о котором в последнее время забывают. И, конечно же, дети нуждаются во внимании. Крайне важно, чтобы детская школьная травля не становилась привычным явлением, а агрессивное поведение нормой. А это в большей степени зависит от семьи и воспитательных процессов в рамках ее функционирования.

Список литературы

1. «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 18.03.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 29.03.2019).

2. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2019)

3. http://studentlib.com/chitat/kurovaya_rabota_teoriya-195517-sihologo_pedagogicheskie_osnovy_bullinga_kak_socialnogo_yavleniya.html.

¹ «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 18.03.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 29.03.2019).

² «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2019).

ФАКТОРЫ ПРЕСТУПНОСТИ

Бакулина В.А.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частно учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: к.ю.н., доцент Васильевский А.В.*

На протяжении всего существования человечества его сопровождает такое деструктивное явление как преступность. Во все времена с нею боролись. В настоящее время для повышения эффективности этой борьбы применяются научные методы. Криминологи изучают не только отдельные виды преступлений, личность преступника, поведение преступника, а рассматривают преступность, как массовое противоправное поведение.

Ученые пытаются понять, где же берет свое начало такое негативное явление, как преступность? Когда она появилась? Почему люди совершают различные виды преступлений? Для чего они это делают? Видят ли они решения своих проблем, в совершении преступления? Что нужно сделать, чтобы человек был правопослушным? Как не допустить рост преступности? Эти и множество других вопросов, волнуют людей на протяжении тысячелетий.

Преступность, всегда находилась под пристальным вниманием общества, как одна из наиболее важных проблем общества [1, с. 3]. Ответы искали не только криминологи, но и социологи, политики, экономисты, врачи и другие специалисты. Но прийти к общему мнению так и не получилось. Многие высказывались, и предлагали свои версии в решении этого явления, говоря, что решение данной проблемы доступно каждому. Как мы видим, из средств массовой информации, большинство политиков, обещают покончить с преступностью, и этот тезис приветствуется, потому что затрагиваются жизненно важные вопросы и интересы, каждого человека. Преступность – это действительное социальное негативное явление, которое проявляется в преступных деяниях конкретных людей, которые в свою очередь обладают сознанием и волей.

Многие авторы, изучая преступность, предлагали пути ее снижения. На первый взгляд это можно реализовать в короткий срок [1, с. 4]. Но на опыте пройденных тысячелетий, можно сделать вывод о том, что предлагаемые простые решения могут ненадолго изменить положение, но кардинально исправить ситуацию невозможно. Потому что, со временем всего лишь меняются виды преступлений, либо формы преступного поведения.

Всегда будут появляться новые и новые лица, на смену изолированным от общества преступникам. Они действуют в тех же социальных условиях, как и предшествующие лица. В реальности ежедневно и ежедневно совершаются преступления, только в разных местах и разными

способами. Преступность, нужно рассматривать не как простую сумму отдельных единичных преступлений, а как сложное закономерное и объективное явление. Только вот причины, по которым каждое отдельное лицо совершает преступление, не всегда будут одинаковые.

Причинный комплекс и его изучение, сводится к тому, что истоки и корни преступности не сводятся к какой-либо одной причине. Причины преступного поведения не появляются в один момент, они могут формироваться и накапливаться даже с раннего возраста [2, с. 61].

Наиболее важными причинами преступности являются те самые процессы, которые лежат в разных сферах нашего общества, политике, экономике, социальной сфере, духовной, культурной и т.д.

Под причинами мы понимаем явления, которые вызывают преступность, вызывают ее рост или снижение [3, с. 108].

Ярко выраженная причина – экономический кризис в стране, его можно назвать экономическим фактором преступности. Этот фактор действует на людей опосредованно. Результатом его будет служить то, что люди, будут удовлетворять свои материальные потребности преступным путем. Это влечет скачок преступности в стране. В жизни всегда был и будет рост потребностей человека и возможность его удовлетворения преступным путем.

К криминогенному фактору социальной сферы относят недостаток достойных условий жизни, отдыха, труда, образования, здравоохранения т.д. [4, с. 2] В итоге, результат таких противоречий будет таков: разводы, низкий уровень образования, социальная неразвитость населения, болезни, распространение наркотиков, алкоголя, курительных смесей и т.д. Поэтому, причинный комплекс, находится в тесной взаимосвязи с причинами других негативных явлений, таких, как пьянство, наркомания, алкоголизм, бродяжничество и т.д. [2, с. 62]. Также, негативную роль играют бытовые условия жизни. В этом случае идет взаимосвязь с социальными, материальными условиями жизни людей. Каждый нуждается элементарно в пище, одежде, жилье, в средствах передвижения, и бывают такие ситуации, когда люди решаются удовлетворять повседневные потребности преступным путем.

Таким образом, следует сказать, что в связи с недостатками в идеологической, духовной сфере жизни общества, появился целый ряд, криминогенных, социально – психологических факторов. И сводиться это все к тому, что нет какой-то одной причины возникновения преступности, а существует целый причинный комплекс.

Список литературы

1. Криминология: Учебник для вузов/Под общ. ред. д. ю. н., К82 проф. А. И. Долговой. – 3-е изд., перераб, и доп. – М.: Норма, 2016. – 912 с.
2. Криминология: Учебник для вузов / под ред. проф. В.Д. Малкова – 27-е изд., перераб, и доп. – М.: ЗАО «Юстицинформ», 2017. – 528 с.

3. Криминология: учебник / под ред. В. Н. Кудрявцева и В. Е. Эминова. – 4-е изд., перераб. И доп. – М.: Норма, 2017. – 800 с.

4. Авдеев Руслан Викторович. Причины преступности в России. 2016. – 6 с. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/prichiny-prestupnosti-v-rossii>.

КРИМИНОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ЛИЧНОСТИ ПРЕСТУПНИКА (ВЗАИМОСВЯЗЬ С УГОЛОВНЫМ ПРАВОМ)

Балдина В.А.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования*

«Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.ю.н., доцент Поройко М.С.

Криминология уделяет не малое внимание изучению личности преступника, исходя из цели этой науки. Это самая важная часть предмета криминологии.

Личность преступника – это совокупность социально-психологических свойств и качеств индивида, которые являются причинами и условиями совершения преступлений. Криминологи, какую бы научную школу они ни представляли, не могут обойти проблемы, связанные с лицом, совершившим преступление. Понятие «человек» воплощает в себе неразрывное единство различных аспектов его существования, а именно социального и биологического. В понятие «личность» заложены только индивидуальные и социальные признаки.

Личность преступника, имеет ли она определенные специфические черты, присущие только ему, отличается ли преступник от не преступника – уже совершенно другие вопросы [5]. И даже в настоящее время, в XXI веке аспекты и пределы криминологического изучения преступника, как в эпоху Ломброзо, решаются весьма неоднозначно.

Личность преступника отличается от личности законопослушного человека, личности преступника присущи потребности, мотивация, а также эмоционально-волевые деформации и негативные социальные интересы. Проблема личности преступника является одной из важных, острых тем для наук, связанных с преступностью, и прежде для самой криминологии. Еще до совершения преступления формируется социально опасный человек. Это выражается в нарушении дисциплины, административных правонарушениях, аморальных действиях. Однако в криминологии момент перехода от личности, обладающей социально опасными качествами, к личности преступника связана непосредственно с момента совершения лицом общественно опасного деяния. Криминологи утверждают, что о существовании личности правонарушителя можно говорить только в сроки, определенные законом от вступления приговора в законную силу и до отбывания наказания и погашения судимости. Другие ученые – кри-

минологи считают, что личность преступника должна рассматриваться не только как осужденный, но и как фактический преступник, так как наиболее опытные и опасные преступники часто уклоняются от уголовной ответственности. Если мы не будем учитывать потенциальных преступников, мы никогда не увидим значительного слоя преступной мотивации [6]. Но в любом случае современная наука считает, что наличие у человека общественно опасных качеств не дает оснований относиться к ним как к преступникам.

Криминология изучает социально-демографические, социально-ролевые и морально-психологические характеристики правонарушителя [4]. Основным вопросом для этой темы в криминологии является природа преступного поведения человека – биологического или социального.

В первую очередь, ключевую роль в характеристике личности преступника играет возраст и психологическое состояние, определяющее вменяемость, при этом эти характеристики являются признаками субъекта преступления, без которых лицо не может быть привлечено к уголовной ответственности.

Портал правовой статистики Генеральной прокуратуры РФ за период 2018 года, предлагает выделить следующие характеристики преступников:

1. По образованию: а) высшее профессиональное образование – 13.66% – совершают преступления женщины, 9.13% – мужчины; б) среднее профессиональное образование – 33.65% – совершают преступления женщины, 33.25% – мужчины; в) среднее (полное) общее образование – 18.45% – совершают преступления женщины, 21.47% – мужчины; г) начальное и основное общее образование – 34.23% – совершают преступления женщины, 36.15% – мужчины.

2. По возрасту: а) 14-15 лет – 1.15% – совершают преступления женщины, 1.68% – мужчины; б) 16-17 лет – 1.67% – совершают преступления женщины, 3.00% – мужчины; в) 18-24 лет – 11.73% – совершают преступления женщины, 16.61% – мужчины; г) 25-29 лет – 14.82% – совершают преступления женщины, 16.69% – мужчины; д) 30-49 лет – 55.95% – совершают преступления женщины, 51.02% – мужчины; е) 50 лет и выше – 14.67% – совершают преступления женщины, 11.01% – мужчины.

3. По социальному составу: а) наемные работники – 20.90% – совершают преступления женщины, 21.22% – мужчины; б) служащие – 4.78% – совершают преступления женщины, 2.24% – мужчины; в) работники органов государственной власти – 0.57% – совершают преступления женщины, 0.22% – мужчины; г) учащиеся и студенты – 3.63% – совершают преступления женщины, 5.39% – мужчины; д) лица без постоянных источников дохода – 68.32% – совершают преступления женщины, 69.55% – мужчины [7].

Итак, на основе представленных данных можно сделать следующие выводы. Чаще всего как мужчины, так и женщины совершают преступле-

ния в возрасте 30–49 лет, имея начальное и основное общее образование и не имея постоянных источников дохода. Это подтверждает факт того, что свою роль в характеристике личности преступника, играет наличие образования, пол, возраст и его социальное положение, что учитывается при назначении наказания.

Не менее важным фактором является то, что характеристику преступника должен в обязательном порядке оценивать суд при назначении наказания. Необходимо отметить, что содержание понятия «личность преступника» намного шире, оно далеко не ограничивается особенностями, присущими уголовно-правовому статусу субъекта. Личность правонарушителя, включая особенности обоих определений, гораздо более разнообразна. Таким образом, физический статус человека не ограничивается фактом состояния как личности (или физического существования). Для личности преступника важны состояние здоровье, инвалидность, а также пол. Психическое описание личности преступника не ограничивается понятием вины в виде умысла, неосторожности, мотива, цели и эмоций, а предполагает сложную, широко переплетенную систему интеллектуальных, волевых, эмоциональных, психологических и других свойств. Личность преступника также содержит другие признаки, не связанные с правовыми характеристиками личности как субъекта преступления – социальный статус личности, социальные функции, психологические характеристики.

Личность преступника является предметом всестороннего и полного изучения специалистами разных отраслей знаний криминологии, социологии, психиатрии, уголовного права, уголовно исполнительного права, пенитенциарной педагогики и т.д.

Социальные качества, как принято считать, является главными в содержании личности. Как межотраслевая проблема – проблема личности правонарушителя является одновременно и уголовно-правовой. Нужно различать понятия «субъект преступления» и «личность преступника». «Признаки состава преступления, которые характеризуют субъекта, иногда именуют «правовыми» или «уголовно-правовыми», в отличие от других социально-криминологических характеристик личности. Такое терминологическое обозначение характеристик субъекта считается неудачным. Уголовно – правовое значение могут иметь и свойства отдельного правонарушителя, которые находятся за пределами состава. Когда закон устанавливает пределы, например, определяет пол или возраст правонарушителя, он придает правовое, а точнее, уголовно-правовое значение таким свойствам личности, которые выходят за рамки обобщенного состава преступления. Точно так же уголовно-правовое значение придается и другим свойствам человека, УК РФ требует учитывать личность преступника в процессе индивидуализации наказания, а также и освобождения от наказания.

Многие нормы уголовного права связаны с понятием «личность преступника».

Требование учитывать личность виновного является одним из общих принципов назначения наказания, в соответствии со статьей 60 УК РФ. Определенные характеристики правонарушителя отражены в перечне смягчающих и отягчающих обстоятельств (статьи 61 и 63 Уголовного Кодекса). Назначение более мягкого наказания, чем предусмотрено законом (статья 64 Уголовного Кодекса), применение условного наказания (статья 73 Уголовного Кодекса) – эти меры являются одним из условий их применения предусматривают установление личности правонарушителя [2].

Данные о личности преступника также имеют юридическое значение для решения вопроса об освобождении от уголовной ответственности и условно-досрочном освобождении [3].

Разбирая термин «личность преступника» с точки зрения уголовного права, важно иметь в виду перечисленные нормы, из которых видно, что учет личности связана законом в первую очередь с решением вопросов индивидуализации наказания и освобождения от уголовной ответственности и наказания. Именно в этом случае уголовное право изучает личность лица, совершившего общественно опасное деяние.

В силу специфики индивидуальных задач, стоящих перед криминологией и уголовным правом, понятия личности преступника, данные этими науками, не сходны между собой. Впрочем, как криминологию, так и уголовное право интересуют только социально значимые особенности личности. Эти особенности, или признаки, могут иметь как демографический, так и психологический, и биологический (психофизический) характер, но только в той мере, в какой они имеют социальную ценность.

Следовательно, считается важным сделать вывод о том, что личность преступника во взаимосвязи с уголовным правом РФ – это определенная система социально важных качеств лица, совершившего общественно опасное деяние, которые отражают возможности его исправления уголовно-правовыми средствами.

С точки зрения уголовного права, необходимо сослаться на те особенности личности, которые отражают ее общественную опасность. Каждый человек, совершивший преступление, общественно опасен, но степень общественной опасности преступников может быть совершенно разной. О степени общественной опасности человека свидетельствует, главным образом, совершенное им общественно опасное деяние. Тем не менее характер и степень общественной опасности правонарушителя подлежат правовой оценке в процессе индивидуализации наказания. Вследствие этого учет личности преступника указывает главным образом учет социально значимого поведения лица до совершения преступления и, в некоторой степени, после преступления. Также важны социальные и некоторые психологические свойства человека, такие как: инвалидность,

болезнь, беременность, семейное положение и иные свойства, в них не проявляется общественная опасность личности, но которые учитываются при индивидуализации ответственности и наказания согласно принципам гуманности и справедливости. Также следует отметить, что в отличие от признаков субъекта преступления, иные данные о личности не входят в состав преступления и, соответственно, не могут быть положены в базовую часть уголовной ответственности. Иное противоречило бы конституционному принципу равенства всех перед законом, согласно статье 19 Конституции РФ [1].

Следует сделать следующий вывод. Человек не рождается, а становится преступником. А именно, абсолютно каждый индивид как личность это продукт не только существующих отношений, но также своего собственного развития и самосознания. Важно понимать, что у терминов «личность преступника» и «субъект преступления» разная смысловая нагрузка. Личность преступника гораздо шире, объемнее, оно считается как общесоциологическим, так и юридическим. Личность преступника надлежит рассматривать в связи со всей системой общественных отношений, потому как именно человек является их прямым участником. Важно осознавать, что личностные качества лица, проявляются именно в момент совершения общественно опасного деяния. Изучив личность преступника с точки зрения науки криминологии, можно исследовать движение преступности, его динамику, структуру, изучить личность преступника, что способствовало совершению преступления, а также разработать профилактические меры.

Список литературы

1. Конституция РФ. Принята всенародным голосованием 12.12.93. // «Российская газета», № 237, 25.12.1993 год.
2. УК РФ от 13.06.1996 № 63-ФЗ. Собрание законодательства Российской Федерации, 17.06.1996. № 25, статья 2954, «Российская газета».
3. Постановление Пленума ВС РФ от 11.01.2007 № 2 «О практике назначения судами Российской Федерации уголовного наказания» // «Российская газета» от 24.01.2007 г. № 13.
4. Антонян Ю.М., Эминов В.Е. Личность преступника: криминологическое исследование. М.: Норма: Инфра – М, 2015, 368 с..
5. Ломброзо Ч. Преступление. Новейшие успехи науки о преступнике. / Ч. Ломброзо. – М.: ИНФРА-М, 2004. – 266 с;
6. Кудрявцев В.Н. Борьба мотивов в преступном поведении. М.: Норма: ИНФРА – М, 2019, 128 с.
7. Социальный портрет преступности в РФ за 2018 год. Генеральная прокуратура РФ. Портал правовой статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://crimestat.ru/social_portrait.

ОБРАЩЕНИЯ ГРАЖДАН В ОРГАНЫ ПРОКУРАТУРЫ РФ

Барцова К.А.

*Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Ярославский государственный университет им. П.Г. Демидова»
Университетский колледж*

Научный руководитель:

заведующая отделением, преподаватель Юрченко Е.Н.

Конституция РФ 1993 года провозгласила приоритет прав и свобод человека и гражданина в системе общепризнанных ценностей. Это обуславливает необходимость создания механизма обеспечения и защиты прав и свобод человека и гражданина [1].

На данном этапе развития общества востребована роль прокуратуры в обеспечении прав и свобод человека и гражданина. Одним из полномочий, которыми наделены органы прокуратуры в целях обеспечения прав и свобод человека и гражданина является рассмотрение и разрешение заявлений, жалоб и иных обращений граждан, содержащие сведения о нарушении законов.

Право граждан на обращение в органы государственной власти (в органы прокуратуры) вытекает из положений ст. 33 Конституции РФ. Право на обращение можно рассматривать в двух содержательных значениях. Во-первых, право на обращение – один из действенных механизмов защиты прав, свобод и законных интересов граждан. Во-вторых, правона обращение – одна из форм реализации народовластия.

В последнее время в России уделяется большое внимание работе органов прокуратуры с заявлениями и обращениями граждан. Каждый из видов обращений является одной из форм участия граждан в управлении, и вместе с тем, важным средством осуществления и охраны прав личности, укрепления связей государственного аппарата с населением [6].

Кроме этого, граждане стали больше отстаивать свои права, что говорит о том, что наше государство становится правовым и люди, в лице органов прокуратуры, могут защищать свои права, свободы и законные интересы.

Так, в ст. 129 Конституция РФ прокуратура составляет единую централизованную систему с подчинением нижестоящих прокуроров вышестоящим и Генеральному прокурору Российской Федерации [1].

Организация и деятельность прокуратуры содержится в ФЗ от 17.01.1992 № 2202-1 «О прокуратуре Российской Федерации» (ред. от 27.12.2018) [2].

Федеральный закон от 02.05.2006 № 59-ФЗ «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации» (ред. от 27.12.2018) регулирует правоотношения, связанные с реализацией гражданином РФ закрепленного за ним права на обращение в государственные органы и органы

местного самоуправления, а также устанавливает порядок рассмотрения обращений граждан государственными органами, органами местного самоуправления и должностными лицами. Граждане реализуют право на обращение свободно и добровольно, и имеют право обращаться лично, а также направлять индивидуальные и коллективные обращения, включая обращения объединений граждан, в том числе юридических лиц, в государственные и муниципальные учреждения. В ФЗ дается гарантия безопасности, за гражданином не будет преследования в связи с его обращением в государственный орган и недопущение разглашения сведений, содержащихся в обращении, а также сведений, касающихся частной жизни гражданина, без его согласия.

Кроме этого, в ФЗ «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации» проанализированы права гражданина при рассмотрении обращения, раскрыты требования к письменному обращению, сроки и порядок рассмотрения отдельных обращений, контроль за соблюдением порядка рассмотрения обращений [3].

Согласно Приказа Генерального прокурора РФ от 30.01.2013 № 45 «О введении в действие Инструкции о порядке рассмотрения обращений и приема граждан в системе прокуратуры РФ» (ред. от 21.09.2018), работу прокуратуры нужно ставить так, чтобы каждое обращение граждан получило объективное и окончательное разрешение [4].

Изложенные обоснования значимости обращений граждан для деятельности прокуратуры по укреплению законности и правопорядка в стране свидетельствуют о потребности качественной организации работы по рассмотрению и разрешению жалоб и заявлений, выработке единого понимания и применения законодательства и совершенствования методики этой деятельности прокурорских работников.

Обращения граждан и юридических лиц являются основным поводом, который может обуславливать необходимость вмешательства прокурорского надзора для защиты интересов граждан и способствовать выработке мер по совершенствованию самой правозащитной функции надзорного органа [5].

Обращения, поступившие в органы прокуратуры РФ, подлежат обязательному рассмотрению. Порядок проверки обращений и запросов, обеспечивающий наиболее объективное, всестороннее и своевременное рассмотрение поставленных в них вопросов, определяется руководителями соответствующих прокуратур.

Проанализируем деятельность прокуратуры Ленинского района г. Ярославля по рассмотрению и разрешению обращений и запросов граждан.

Так, в прокуратуру Ленинского района г. Ярославля за 2015-2017 годы поступило обращений: в 2015 – 1352 обращения; в 2016 – 1324 обращения; в 2017 – 1387 обращения (рисунок 1).

Из данной диаграммы видно, что с каждым годом количество поступающих обращений растет.

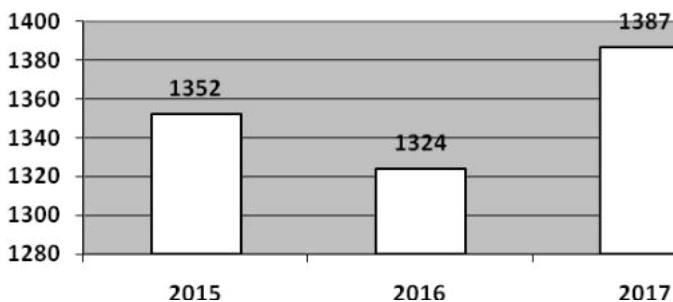


Рисунок 1. Количество обращений, поступивших в прокуратуру Ленинского района г. Ярославля за 2015–2017 годы [7].

Рассмотрим количество разрешенных обращений (запросов) в прокуратуре Ленинского района г. Ярославль за 2015–2017 год. Так: в 2015 году было разрешено 585 запросов; в 2016 году – 630; в 2017 – 590 запросов (рисунок 2).

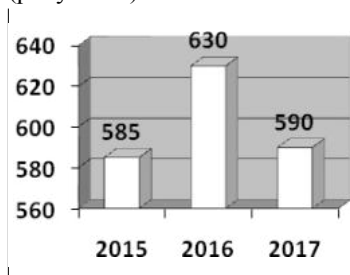


Рисунок 2. Количество разрешенных обращений в прокуратуре Ленинского района г. Ярославля за 2015–2017 годы [7].

Из приведенных данных можно сделать вывод, что в 2016 году было разрешено больше обращений граждан, чем в 2015 и 2017 годах.

Таким образом, в органах прокуратуры в соответствии с их полномочиями, разрешаются заявления, жалобы и иные обращения, содержащие сведения о нарушении законов. Решение, принятое прокурором, не препятствует обращению лица за защитой своих прав в суд.

Для рассмотрения обращений граждан и направления ответов на их запросы, ФЗ «О прокуратуре» определены сроки [2].

Прокуратурой Ленинского района г. Ярославля разрешено и удовлетворено заявлений и жалоб по вопросам надзора за исполнением законов и законностью правовых актов. За 2016 год 284 обращения. За 2017 год – 311. За 2015 год 298 обращений. Из них на нарушения трудового законодательства за 2016 – 20 нарушений. За 2017 – 28 нарушений. За 2015 год 24 нарушения. Нарушений жилищного законодательства за 2016 год 37. За 2017 год 53 нарушения. За 2015 год 45 нарушений. Нарушений по пенсионным вопросам за 2016 – 9. За 2017 – 3. За 2015 – 6. На нарушения в сфере соблюдения прав и интересов несовершеннолетних за 2016 – 21. За 2017 – 25. За 2015 – 23 (рисунок 3).

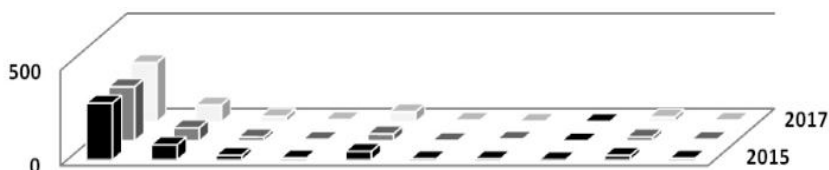


Рисунок 3. Категории разрешенных и удовлетворенных заявлений граждан [7].

Таким образом, самое большое количество дел рассматривается Прокуратурой Ленинского района г. Ярославля по вопросам надзора за исполнением законов и законностью правовых актов. Также по вопросам жилищного законодательства и соблюдения прав и интересов несовершеннолетних.

К компетенции прокуратуры относится прием граждан по вопросам, относящимся к ведению прокуратуры.

Следует отметить, в прокуратуре Ленинского района г. Ярославля, находящейся по адресу Россия, 150040, Ярославль, проспект Ленина, 18/50, прием граждан и их обращений осуществляется любым помощником прокурора, либо его первым заместителем. А личный прием граждан сам прокурор осуществляет в единственный день в неделю, в среду [7].

Так, Прокуратурой Ленинского района г. Ярославля принято граждан на личном приеме: за 2015 год – 551 человек; за 2016 год – 451 человек; за 2017 год – 651 человек.

Таким образом, работа органов прокуратуры по рассмотрению предложений, заявлений, жалоб и иных обращений граждан – одно из основных направлений деятельности прокуроров. Прокуроры должны не только разрешать каждое конкретное обращение или запрос, но и принимать меры для устранения допущенных нарушений, анализировать все поступающие жалобы и предложения. Это позволит выявить наиболее распространенные нарушения закона; установить, в каких ведомствах они допускаются; правильно выбрать объекты для проверки; принимать меры к своевременному устранению их и предупреждению в дальнейшем.

С каждым годом число обращений граждан в органы прокуратуры неизменно растет, можно говорить о том, что проводится правильная работа в данном направлении, повышается правовая культура граждан, особенно молодежи.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации.
2. Федеральный Закон от 17.01.1992 № 2202-1 «О прокуратуре Российской Федерации» (в ред. от 27.12.2018).
3. Федеральный закон от 02.05.2006 № 59-ФЗ «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации» (в ред. от 27.12.2018).
4. Приказ Генпрокуратуры России от 30.01.2013 № 45 «Об утверждении и введении в действие Инструкции о порядке рассмотрения обра-

ний и приема граждан в органах прокуратуры Российской Федерации» (в ред. от 21.09.2018).

5. Винокуров, А. Ю. Прокурорский надзор. – М.: Юрайт, 2017. – 352 с.

6. Порошина, А. Д. Рассмотрение органами прокуратуры обращений граждан // Молодой ученый, 2016. – №10. – С. 1028–1030.

7. Официальный сайт Прокуратуры Ленинского района г. Ярославля [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.yarprok.ru/prok/prokuratura-leninskogo-rajona.htm>.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ НАД ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СРЕДСТВ МЕСТНЫХ БЮДЖЕТОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Берсенева Л.А.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования*

«Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.э.н. Макаров И.И.

В современных условиях институт финансового контроля со стороны государства характеризуется тем, что отсутствует единое понимание самого понятия – осуществление государственного финансового контроля. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 №145-ФЗ 1 (далее – БК РФ) не содержит определенного понятия государственного и бюджетного контроля, отсутствуют задачи по данному контролю. Фактически можно говорить о дублировании функций бюджетного и финансового контроля по причине отсутствия четкого законодательного разграничения данных видов деятельности.

Кроме того, как отмечают Е. Н. Хромов и Д. А. Чирков, «организация финансового контроля в муниципальных образованиях – одна из первоочередных задач для органов власти, т.к. именно на местном уровне решаются важнейшие проблемы обеспечения жизнедеятельности граждан [8, с. 26].

На современном этапе развития в качестве важнейшего направления реализации Программы повышения эффективности управления общественными финансами на период до 2018г., утвержденной Правительством Российской Федерации, выступает совершенствование финансового контроля на государственном и муниципальном уровне, т.к. переход к программному бюджету и внедрению совершенно новых форм финансового обеспечения государственных услуг, а также появление новых объектов контроля требуют комплексного реформирования системы муниципального финансового контроля.

Вместе с тем необходимость законодательного, организационного и методического обеспечения реформирования системы финансового кон-

троля над использованием средств местных бюджетов порождает научную проблему разработки путей, направлений такого реформирования. В частности, возникает необходимость в создании самой концепции реформирования и дальнейшего развития финансового контроля [5, с. 345].

В первую очередь необходимо рассмотреть нормативно-правовую базу финансового контроля, куда относятся Конституция Российской Федерации, БК РФ, Федеральный закон от 07.02.2011 № 6-ФЗ «Об общих принципах организации и деятельности контрольно-счетных органов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований» (далее – ФЗ «Об общих принципах деятельности контрольно-счетных органов»).

В главе 26 БК РФ установлено, что в Российской Федерации осуществляется государственный и муниципальный финансовый контроль над государственными и муниципальными ресурсами. Отметим, что одним из основных нормативно-правовых актов по рассматриваемой проблеме в сфере финансового контроля над местными бюджетами, кроме собственно БК РФ, является ФЗ «Об общих принципах деятельности контрольно-счетных органов». Так, в соответствии с ч. 3 ст. 2 ФЗ установлена иерархия нормативно-правовых актов в рассматриваемой сфере, согласно которой наивысшим из них является БК РФ и указанный закон. Также в качестве источников правового регулирования деятельности контрольно-счетных органов указан и Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации», однако последним установлено, что он предметно не регулирует рассматриваемые отношения.

Также изучением ФЗ «Об общих принципах деятельности контрольно-счетных органов» установлены следующие принципиальные особенности построения и деятельности системы контрольно-счетных органов муниципальных образований: являются постоянно действующими органами внешнего муниципального финансового контроля и образуются представительными органами муниципальных образований (ч. 3 ст. 3); подотчетны представительным органам муниципальных образований (ч. 4 ст. 3); самостоятельны в своей деятельности (ч. 5 ст. 3); внешний государственный и муниципальный финансовый контроль осуществляется контрольно-счетными органами в форме контрольных или экспертно-аналитических мероприятий (ч. 1 ст. 10) и прочие.

На сегодняшний день анализ финансового контроля на муниципальном и государственном уровне охватывает все направления бюджетной системы страны. Также стоит отметить, что в целом правовое обеспечение финансового контроля на муниципальном уровне развито достаточно хорошо, однако в силу регионального фактора и «автономности» нормотворческой деятельности каждого муниципального образования систематизировать правовое регулирование, приведя его к единому «общему знаменателю», затруднительно.

Также можно выделить активную работу исполнительной власти: практически в каждом регионе Российской Федерации приняты положения «О финансовом контроле», которые реализуются органами исполнительной власти согласно утвержденным стандартам финансового контроля исполнительной власти, под наблюдением координационных советов. Все это говорит об активном развитии финансового контроля как на государственном, так и на региональном уровне. Во многих муниципальных образованиях действуют контрольно-счетные органы. Однако проблема осуществления финансового контроля решена не полностью. Остается еще много актуальных и нерешенных проблем в области организации муниципального финансового контроля. Так, Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в РФ» предоставляет полномочия органам власти муниципального образования по проведению финансового контроля на региональном уровне. Но закон не разъясняет, что такое муниципальный финансовый контроль, кто имеет право на его организацию и проведение. На основании представленной законодательной базы по исследуемому вопросу можно говорить о том, что финансовый контроль в муниципальных образованиях выступает в качестве самостоятельного звена общегосударственного финансового контроля и имеет свои методы организации, цели и задачи. Это связано с тем, что органы местного самоуправления в РФ избираются гражданами и являются представительным органом муниципального образования. Органы местного самоуправления наделены полномочиями в отношении решения вопросов местного значения. Но в законодательстве нет четкого разъяснения о том, что же такое формы и методы проведения финансового контроля [6, с. 115].

На сегодняшний день действует законодательная база, которая разграничивает полномочия органов как государственного, так и муниципального финансового контроля.

А.Н. Саунин отмечает, что на местном уровне до сих пор не разрешен вопрос, касающийся разделения муниципального финансового контроля на внешний и внутренний. В связи с этим необходимо проведение целого ряда мероприятий в сфере совершенствования финансового контроля, в том числе и на муниципальном уровне, адаптирующих существующую систему к новым социально-экономическим условиям.

В первую очередь необходимо приведение в соответствие действующих норм в бюджетном законодательстве путем введения понятия муниципального контроля над формированием, распределением и эффективным использованием финансовых ресурсов муниципалитета. Все это требует разграничения полномочий органов власти, которые осуществляют финансовый контроль на муниципальном уровне, а также пересмотра объектов, форм и методов осуществления финансового контроля.

Представляется необходимым дальнейшее совершенствование таких методов финансового контроля, как проверка, обследование, мониторинг, оценка эффективности, проверка бюджетной отчетности и годового отчет-

та об исполнении бюджета, санкционирование операций, контроль бюджетных операций, а также ревизия.

В области бюджетного контроля:

- предварительный бюджетный контроль;
- последующий бюджетный контроль.

Так как государственный финансовый контроль будет неэффективен в муниципалитетах, осуществление муниципального контроля является обязательным элементом повышения эффективности расходования бюджетных средств на местном уровне. Это позволит сбалансировать местный бюджет, усилить ответственность и расширить самостоятельность участников бюджетного процесса на муниципальном уровне.

Разработка стратегий развития системы финансового контроля на муниципальном уровне необходима. В первую очередь в связи с тем, что при переходе на среднесрочное бюджетное планирование и реализацию национальных проектов необходим обоснованный финансовый план, который должен находиться под постоянным контролем [7, с. 243].

Для того чтобы реализовать стратегию, а также скоординировать действия финансовых контрольных органов, необходимо введение стандартов муниципального финансового контроля, также система стандартов должна учитывать положительный международный и российский опыт и включать в себя ряд следующих стандартов:

- описывающих принципы финансово-контрольной деятельности на уровне муниципалитета;
- систематизирующих и упорядочивающих действия сотрудников органов финансового контроля в разрезе планирования, надзора, документации;
- отчетности, устанавливающих требования к формам и содержанию отчетов;
- управления и контроля качеством. Устанавливающих требования к осуществлению руководства деятельностью контрольно-счетных органов на уровне муниципалитета.

В то же время определение эффективности и экономности использования бюджетных средств в БК РФ сформулировано как основной принцип бюджетной системы с установлением обязанности получателей бюджетных средств эффективно их использовать согласно назначению.

При этом отметим, что само по себе указание достоверных сведений в отчетности об использовании бюджетных средств не может свидетельствовать о том, что они были использованы эффективно. В результате изучения отчетов отдельных региональных судебных палат установлено, что подконтрольными муниципалитетами часто допускается неэффективное использование бюджетных средств. Даже целевое расходование бюджетных средств не означает эффективность их использования. В результате достоверные сведения в отчетности сами по себе будут свидетельствовать об эффективности их использования.

В результате проведенного анализа вопросов текущего состояния и перспектив развития законодательного регулирования осуществления финансового контроля можно сделать вывод о том, что в настоящий момент в стране осуществляется попытка изменить систему финансового контроля, повысить ее эффективность. Данный факт, а именно стремление государства и других институтов власти совершенствовать свою деятельность, уже заслуживает положительной оценки [4, с. 11].

В целях дальнейшего законодательного совершенствования осуществления и организации финансового контроля над использованием средств местных бюджетов представляется необходимым предпринять следующие меры:

– внести изменения в ФЗ «Об общих принципах организации и деятельности контрольно-счетных органов» в части обязательного представления контрольно-счетному органу муниципального образования статуса юридического лица.

– внести изменения в ФЗ «Об общих принципах организации и деятельности контрольно-счетных органов» в части закрепления принципа методической подконтрольности и подотчетности органов муниципальных образований, осуществляющих контрольно-счетные функции Счетной палате РФ. Данный фактор должен обеспечить гарантию в части недопущения всевозможных злоупотреблений должностных лиц контрольно-счетных органов местного уровня, а именно возможный коррупционный фактор.

Список литературы

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 27.12.2018) [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://base.garant.ru/12112604/>.

2. Федеральный закон от 07.02.2011 № 6-ФЗ «Об общих принципах организации и деятельности контрольно-счетных органов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований» (ред. 27.12.2018) [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://base.garant.ru/12112604/>.

3. Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (ред. 06.02.2019) [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://base.garant.ru/12112604/>.

4. Бергаль Е.В. Внешний и внутренний финансовый контроль в системе государственного контроля: региональный аспект. Государственный аудит. Право. Экономика. – 2016. № 3 С. 7–14.

5. Комягин Д. Л. Бюджетное право: учебник для вузов. – М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2017. – 590 с.

6. Кучеров И.И. Контроль в финансово-бюджетной сфере: научно-практическое пособие. – М.: ИЗиСП при Правительстве РФ. Юридическая фирма Контракт, 2016. – 320 с.

7. Саунин А.Н. Аудит эффективности использования государственных средств. Учеб. пос. М.: Изд-во Московского университета, 2015. – 336 с.

8. Хромов Е.Н. Муниципальный финансовый контроль: проблемы реализации и перспективы развития / Хромов Е.Н., Чирков Д.А. // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. 2015. № 370(10). С. 25–29.

ИМУЩЕСТВЕННЫЕ СПОРЫ ПРИ РАСТОРЖЕНИИ БРАКА

Бугаева. Е. Р.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования*

«Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.ю.н. Бадоев М.Т.

Брак и семья относятся к важнейшим институтам права в РФ. Это объясняется многогранностью и значимостью брака и семьи в жизни людей.

Роль супружеских отношений в формировании и функционировании семьи весьма существенна, поскольку брак, создается с целью создания семьи и является основной ячейкой в обществе.

Вначале определим, что такое брак по российскому законодательству и основания для его расторжения.

Брак – это союз мужчины и женщины. В ст. 1 пункт 3 СК РФ [1] закрепляется принцип добровольности брачного союза мужчины и женщины.

Целью заключения брака является семья. Брак, заключенный без намерения создать семью (фиктивный брак), признается недействительным, это предусмотрено ст. 27 пункт 1 СК РФ. Ссылаясь на ст.14 СК РФ [1], нужно отметить следующие пункты, препятствующие регистрации брака, что означает его признание незаконным; наличие другого зарегистрированного брака; близкое родство у будущих супругов или отношений усыновления между лицами, желающими вступить в брак, а также недееспособность одного из супругов.

Действующие законодательство придает правовое положение только браку, зарегистрированному в органах записи актов гражданского состояния, (ссылаясь на ст.1. пункт 2, а также ст. 10 пункт 1 СК РФ).

Самое главное положение, предусмотренное СК РФ в ст. 10 пункт 2 [1], гласит, что имущественные и личные неимущественные права и обязанности, возникшие без регистрации брака, являются незаконными, так как они не были зарегистрированы, а значит, они не были начаты, и на основании этого положения такие отношения возникнуть не могут.

Если же брак официально был зарегистрирован, то имущественные и лично неимущественные права и обязанности супругов считаются взаимными и равными.

Согласно Семейному Кодексу Российской Федерации, можно сделать вывод о том, что существует только следующий вид брака – официальный (гражданский) брак.

В тоже время существует брак, созданный без регистрации в органах записи актов гражданского состояния (фактическое сожительство).

Сожительство – это отношения подобные брачным, но их форма юридические не признается, это не зарегистрированное совместное проживание мужчины и женщины [4].

Условия вступления в брак.

Условия вступления в брак – это обстоятельства, при наличии которых брак может быть зарегистрирован в Загсе и будет иметь правовую силу. Положения для заключения брака в органах Загса закреплены в статье 12 СК РФ [1]. Порядок государственной регистрации заключения брака регулируется ст.11 СК РФ, а также главой 3 Федерального закона «Об актах гражданского состояния» [5]. Одним из основных положений статьи 12 СК РФ является письменное заявление лиц, вступающих брак. Что касается волеизъявления, то оно может быть выражено как в совместном заявлении, так и в отдельных заявлениях, вступающих в брак. Так же в заявлении должно указываться, что не имеется препятствий к заключению брака, предусмотренных статьей 14 СК РФ [1].

Препятствия к заключению брака – это такие обстоятельства, при которых брак заключить невозможно, поскольку, такие признаки несут в себе неправомерные действия, противоречащие законодательству РФ. Такие положения противоречащие заключению брака строго отражены в ст. 14 СК РФ [1].

Прекращением брака является обусловленное наступление определенных юридических фактов, прекращение супружеских правоотношений, предусмотренных в ст. 16 СК РФ [1].

Расторжение брака – это юридический акт, прекращающий прав и обязанности супругами, в будущем за исключениями, предусмотренным, законом, а именно в ст. 19 СК РФ пункт 1 [1], а так же ст. 33 Федерального закона «Об актах гражданского состояния» [5]. Но это если у супругов нет детей.

В соответствии со ст. 33 СК РФ при прекращении брака применяется режим совместной собственности. В то же время существует имущество, которое признается за каждым супругом и наделено правом индивидуального пользования (одежда, обувь, и другие), за исключением драгоценностей и других предметов роскоши. Но приобретенное в период брака имущество, за счет общих средств супругов, признается собственностью того супруга, который ими пользовался (ст. 36 СК РФ) [1].

Раздел имущества в фактическом браке.

На вопрос, как разделить имущество, нажитое в гражданском браке, можно найти ответ в Гражданском кодексе, нормами которого регулируются такие отношения. В таком случае общее имущество гражданских супругов можно разделить. Но чтобы распорядиться своей долей, одна сторона должна иметь разрешение второй.

Например, если жена не работала, занималась ведением домашнего хозяйства, а машина, квартира и другое имущество оформлено на мужа,

то после разрыва отношений, эта собственность достанется именно ему [3]. Нового законодательства в регулировании данного вопроса пока не разработали. Несмотря на это, если существует возможность доказать, что жена тоже вкладывала собственные денежные средства в приобретение имущества, владельцем которого официально она не является, то можно рассчитывать на раздел. Если имущество нажито в гражданском сожительстве, при обстоятельстве неофициального наследования в гражданском браке, то вдова или вдовец в данной ситуации являться законными наследниками не будут, так как регистрации семейно-правовых связей между ними не происходило.

Если супруги находятся в нормальных взаимоотношениях, не имеют претензий друг к другу по поводу имущества, то они могут составить договор, в котором будут определены доли каждой стороны и о порядке их выделения. Если нет возможности прийти к согласию, то одна из сторон имеет право подать иск об определении долей в суд.

Доказательства вложения денежных средств в спорное имущество.

Нормы о равном разделе имущества, закреплены в Семейном кодексе РФ. При разделе имущества сожителей эти нормы не действуют. Истец претендует не на половину имущества, а на ту его часть, которую составляют средства, вложенные в его приобретение.

При сожительстве, согласно пункту 2 статьи 218 Гражданского кодекса, имущество принадлежит тому, кто его покупал.

Если автомобиль, например, стоил 500 000 рублей, а истец вложил в его покупку 100 000 рублей, то он претендует не на половину, как если бы купили его в браке, а на 1/5 часть данного автомобиля (на часть, пропорциональную вложенным средствам). Конечно же все доли, признанные судом, транспонируются в денежный эквивалент.

Доказательствами реального вложения денег могут быть только официальные платежные документы, в которых отражено, что плательщиком выступал истец.

Если оба сожителя не смогут доказать в каком объеме вложили средства в спорное имущество, то судом будет принято решение о его разделе в равных долях!

Указанные выше доказательства могут иметь решающее значение, поэтому необходимо подавать в суд максимальное их количество [4].

При разделе совместно нажитого имущества в незарегистрированном браке, недостаточно просто доказать факт сожительства. В суде нужно предъявить свидетельство того, что мужчина и женщина на самом деле считали имущество общим и оба вкладывали денежные средства на его приобретение.

Доказательствами являются: свидетельские показания родственников, друзей, детей, письма, переписки в социальных сетях, любые документы, подтверждающие факт оплаты имущества или внесения кредитных платежей. Достаточно сложной задачей является, самфакт признания

совместного имущества в гражданском браке Суд может принять к рассмотрению не все доказательства, а только заверенные нотариусом.

Нередко во время гражданского брака у сожителей появляются дети. При появлении потребности в разделе имущества будут применяться нормы Гражданского кодекса РФ.

Договорной режим имущества супругов.

В соответствии со ст. 40, регулируемой Семейным кодексом РФ [1], брачным договором признается – соглашение лиц, вступающих в брак, или соглашение супругов, определяющие имущественные права и обязанности супругов в браке и (или) в случае его расторжения. Брачный договор – это гражданско правовой договор, только со специфическими особенностями, касаемые субъектного состава. К брачному договору, кроме Семейного кодекса, могут быть применены так же нормы и общие положения Гражданского кодекса РФ. Все договорные имущественные споры регулируются главой 8 СК РФ [1], а возможность заключения брачного договора предусмотрена ст. 256 п.1 ГК. РФ [2]. Перечень споров, которые может, урегулировать брачный договор, определяется ст.42 СК РФ: могут установить законом режим совместной собственности, долевой собственности или раздельной на все имущество супругов, определить права и обязанности супругов по взаимному содержанию, определить имущество, которое подлежит передаче каждому из супругов и т.д. [1].

Долевая собственность – это собственность с определением долей ее участников, согласно ст. 244 Гк. РФ п. 2 [2]. В брачном договоре супруги могут выразить доли имущества арифметически в зависимости от дохода, от размера вклада каждого из супругов в приобретении имущества, (пример, 1/3 жене; 2/3 мужу), ст. 42 п.1 СК РФ. Если же в брачном договоре нет указанного положения, пункта о правовом режиме имущества, которое нажито во время брака, то согласно ст. 33 СК РФ п.1, такое имущество является совместной собственностью [1].

Таким образом, вопрос о разделе имущества при расторжении брака является самым важным, порождающий большинство споров между супругами.

Список литературы

1. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. от 18.03.2019).
2. Гражданский Кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51 – ФЗ часть 1 (От 01.01.2019).
3. Муратова С.А., Семейное право: Учебное пособие. – М., Новый Юрист, 2016 г.
4. Имущественные отношения в гражданском и официальном браке. Г.Ю. Касьяновой. – М.: АБАК, 2016. – с 229.
5. Федеральный закон «Об актах гражданского состояния» №143 – ФЗ от 15.11.1997 (ред. от 27.12.2018).

ПОНЯТИЕ, СТРУКТУРА И ВИДЫ АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОГО СТАТУСА ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Григорова Н.С.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: к.ю.н. Поройко М.С.*

Правовой статус гражданина представляет собой совокупность прав и обязанностей.

Административно-правовой статус гражданина – это юридическое закрепление положения гражданина в обществе, комплекс субъективных прав, юридических обязанностей, гарантий и ответственности граждан, закрепленных административно-правовыми нормами.

Административно-правовой статус гражданина включает в себя некоторые особенности:

1. Он носит сложный комплексный характер, включает в себя нормы КП, ГП, ФП и других отраслей права;

2. Содержит только права (например, право гражданина обращаться с жалобами в разные инстанции), либо только обязанности (например, соблюдение правил дорожного движения), либо и права и обязанности (например, право обжаловать постановление по делу об административном правонарушении и обязанность уплатить наложенный на него штраф).

К элементам административно-правового статуса граждан относятся:

1. Принципы административно-правового статуса граждан;
2. Гражданство;
3. Административная правосубъектность;
4. Права и обязанности граждан в сфере государственного управления;
5. Административная ответственность граждан;
6. Юридические гарантии административно-правового статуса граждан.

Административно-правовой статус граждан РФ, является частью общего правового статуса, установленного Конституцией РФ, законом «О гражданстве» и иными НПА.

Административно-правовой статус гражданина содержит 4 элемента:

1. Правовой статус личности – «человек, его права и свободы являются высшей ценностью,
2. Статус гражданина РФ – он вытекает из факта гражданства,
3. Социальный элемент административно-правового статуса – этот элемент необходим, чтобы гражданин мог заняться конкретной трудовой

профессиональной деятельностью, учиться, служить в Вооруженных Силах и т.д.

4. Особый статус – т.е. обязанности, которые граждане приобретают по своему желанию, личному интересу для удовлетворения своих индивидуальных потребностей (например, охота).

Общий административно-правовой статус граждан выражается в общем статусном положении гражданина в сфере государственного управления, которое закрепляется основополагающими НПА. Он является единым и одинаковым для всех граждан, характеризуется относительной стабильностью и обобщенностью. В такой статус входят те права, свободы и обязанности, которые закреплены и гарантированы всем и каждому Конституцией страны. Данный статус является основным, базовым, исходным, определяющим для остальных статусов граждан. [1]

Содержание социального статуса гражданина составляют те права и обязанности, которые гарантированы и предоставлены всем и каждому, т.е. право на:

- жизнь,
- образование,
- труд,
- медицинское обслуживание,
- защиту собственности и т.д.

Изменение социального статуса гражданина зависит от воли законодателя, а не от воли отдельного лица.

Социальный статус гражданина определяется разными факторами:

- семейные и родственные связи,
- национальность,
- гражданство,
- авторитет индивида,
- профессия,
- имущественное положение,
- вероисповедание,
- успехи и достижения и т.д.

Взаимосвязь социального и правового статуса гражданина. Правовой статус гражданина – является собирательной категорией, представляющей собой совокупность всех социальных связей гражданина с государством, обществом, окружающими людьми и коллективом. [2; 3; 4]

В структуру правового статуса гражданина входят:

- права,
- обязанности,
- свободы,
- гарантии,
- юридическая ответственность.

Социальный статус гражданина лежит в основе правового статуса, является его разновидностью. Это реальное положение человека в си-

стеме общественных отношений. Право закрепляет социальный статус гражданина, вводит его в рамки законодательства.

Правовой и социальный статусы гражданина соотносятся как форма и содержание.

Правовой статус гражданина, это совокупность свобод, ответственности, прав, обязанностей, признаваемых и гарантируемых государством, он юридически закрепляет исторически предопределенное место в обществе различных социальных групп: наемных работников, предпринимателей, военнослужащих, служащих, пенсионеров и т.д. [5;6;7]

Социальный статус гражданина определяет Конституция, он не зависит от текущих обстоятельств (изменение семейного положения, перемещений по службе, изменение должности, выполняемых функций). Он одинаковый и единый для всех, характеризуется относительной обобщенностью и стабильностью.

Социальный статус гражданина не может учесть всех субъектов права, их отличий, особенностей, специфики. Он является исходным и базовым для всех остальных статусов. По социальному статусу гражданина можно судить о социальной природе, характере, степени демократичности общества.

Таким образом, в данной статье, мы рассмотрели общие понятия и особенности административно-правового статуса гражданина, определили его структуру. Так же, определили классификацию административно-правового статуса человека и гражданина в РФ и рассмотрели ее немного подробнее.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 года.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (части первая, вторая и третья) (с изменениями от 20 февраля, 12 августа 1996 г., 24 октября 1997 г., 8 июля, 17 декабря 1999 г., 16 апреля, 15 мая 2001 г., 21 марта 2002 г.).
3. Кодекс об административных правонарушениях Российской Федерации. «Российская газета» №256, 31.12.2001.
4. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 27.12.2018).
5. ФЗ от 31.05.2002 «О гражданстве РФ».
6. ФЗ «О воинской обязанности и военной службе» от 28.03.1998 № 53-ФЗ.
7. ФЗ «О государственном пенсионном обеспечении в Российской Федерации» от 15.12.2001 № 166-ФЗ.
8. ФЗ от 25.07.2002 «О правовом положении иностранных граждан в РФ».
9. ФЗ от 15.08.1996 «О порядке выезда из РФ и въезда в РФ».
10. ФЗ от 19.02.1993 «О вынужденных переселенцах».
11. ФЗ от 19.02.1993 «О беженцах».

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИНСТИТУТА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГРАЖДАНСКОЙ СЛУЖБЫ В РОССИИ

Иванова Н.В.

*Калининградский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования*

«Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.ю.н., доцент Балаклеец И.И.

На современном этапе политического развития Российской Федерации государственная гражданская служба выступает в роли главного звена (элемента) государственного управления, которое обеспечивает воплощение в жизнь всех функций государства. В настоящее время, в период глобальных социально-экономических, общественных и политических видоизменений, неоспоримо возрастает роль института государственной гражданской службы, актуализируется необходимость совершенствования механизма правового регулирования в данной сфере.

Главным и ключевым направлением реформирования государственной службы в Российской Федерации должно быть приведение ее в соответствие с необходимыми потребностями развития страны, создания современной политической системы, а также развития гражданского общества. Итог во многом будет зависеть от понимания имеющихся проблем в сфере государственной службы и государственного управления в целом, от политической воли, настойчивости и умения справиться с преградами, а также с умением четко и правильно формулировать стратегические цели и тактические задачи в данном направлении.

Принятие в 2003 г. Федерального Закона «О системе государственной службы Российской Федерации» стало очередным этапом последовательно реализуемой в нашем государстве административной реформы [1]. В качестве дальнейшего мероприятия в данной сфере последовала разработка и вступление в силу Федерального закона «О государственной гражданской службе Российской Федерации» [2]. Названный Закон сразу после его принятия по праву назвали «трудовым кодексом» для чиновников либо ГОСТом службы [7].

Утвержденный распоряжением Правительства РФ от 12 сентября 2016 года № 1919-р план мероприятий – «дорожная карта» по реализации Основных направлений развития государственной гражданской службы Российской Федерации на 2016–2018 годы, был выполнен, необходимые документы были разработаны и приняты на уровне субъектов Российской Федерации. Исходя из представленных отчетов по реализации данных мероприятий, следует сделать вывод, что проведение такого рода мер позволило повысить социальную продуктивность государственной гражданской службы, оценить эффективность работы государственных гражданских служащих, сформировать ее положительную оценку населением, а также укрепить престижность карьеры гражданского служащего в общественном мнении.

Практика показывает, что указанные мероприятия способствовали решению отдельных проблем в сфере государственного управления. Вместе с тем, анализ теории и практики реализации правовых норм демонстрирует необходимость решения ряда проблем, в числе которых:

- формирование достаточно эффективного механизма борьбы с коррупцией и профилактики ее проявлений в системе государственной гражданской службы, а также механизма, обеспечивающего высокую продуктивность контроля правового и организационного характера, в том числе и общественного, за деятельностью государственного аппарата [4, с. 142];

- создание единой кадровой политики в системе государственного аппарата; его отсутствие не дает полного положительного эффекта от введения качественно новых нормативно-правовых актов и положений, научных методов и современных типовых решений проблем и вопросов на различных стадиях прохождения государственной службы;

- устранение пробелов и коллизий в нормативно-правовом регулировании отдельных вопросов прохождения государственной гражданской службы;

- создание единой, научно-обоснованной системы мотивации и оценки деятельности государственных гражданских служащих, несмотря на то, что 12 декабря 2017 года был принят Указ Президента Российской Федерации № 594 «О повышении окладов месячного денежного содержания лиц, замещающих должности федеральной государственной гражданской службы», которым в связи с прогнозным уровнем инфляции с целью обеспечения социальных гарантий лицам, замещающим должности федеральной государственной гражданской службы, предусматривается повышение (индексация) окладов денежного содержания по должностям федеральной государственной гражданской службы с 1 января 2018 года на 4 %;

- ликвидация антисоциальных явлений (волокита, бюрократизм, отчуждение власти от народа, принятие неподдерживаемых обществом мер) в деятельности государственного аппарата.

Спектр данных вопросов представляет собой совокупность взаимосвязанных задач, которые образуют проблему неэффективного функционирования государственного аппарата в Российской Федерации. Ее решение должно осуществляться на основании стратегических целей и задач социально-экономического развития страны и активизации гражданского общества. Нельзя допустить, чтобы указанные проблемы государственной службы стали источником политической нестабильности, социальных конфликтов, нерационального использования государственных ресурсов, снижения доверия населения к власти и государству в целом [5, с. 71].

Для укрепления правовых основ отечественного правового государства одно лишь желание улучшить показатели работы государственного аппарата при помощи хаотичного принятия любых законов, очевидно, является недостаточным. Требуется, чтобы в стране были приняты научно-обоснованные и практически эффективные актуальные нормы, посредством которых осуществлялось бы правовое регулирование всего комплек-

са государственных служебных отношений, но в той мере, в которой такую потребность испытывает правоприменительная практика [6, с. 201].

Современный институт государственной гражданской службы должен быть социально-направленным на развитие гражданского общества, должен стать открытым, конкурентоспособным и престижным. Необходимо отметить, что деятельность государственных служащих по исполнению функций государственной власти России должна ориентироваться на высокую результативность.

На сегодняшний день в Российской Федерации особое внимание уделяется формированию и развитию институтов государственной власти. На наш взгляд, одной из стратегических целей должно стать развитие и укрепление связей гражданского общества и государства. В этом отношении прослеживается некая взаимообусловленность: без должного реформирования сферы государственного управления, государственной службы, гражданское общество не станет результативным и конкурентоспособным.

Проведенное исследование показывает, что институт государственной гражданской службы современной России, пройдя несколько этапов в своем развитии, продолжает совершенствоваться в силу неразрешенных вопросов и проблем [3, с. 15]. При этом, эффективность реформирования государственной гражданской службы в Российской Федерации, по нашему мнению, может повыситься путем скоординированных действий и совместных усилий органов государственной власти и гражданского общества.

Список литературы

1. Федеральный закон от 27 мая 2003 г. № 58-ФЗ «О системе государственной службы Российской Федерации» (ред. от 23.05.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2003. № 22. ст. 2063.
2. Федеральный закон от 27 июля 2004 № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» (ред. от 03.08.2018) // Собрание законодательства РФ. 2004. № 31. ст. 3215.
3. Закревская Д.В. Развитие государственной службы в Российской Федерации // Студенческий электронный научный журнал. 2018. № 2(22) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://sibac.info/journal/student/22/94697> (дата обращения: 12.04.2019).
4. Литовка А. Б., Трепачев Л. А. К вопросу о противодействии коррупции в системе исполнительной власти Российской Федерации: организационно-правовой аспект // Молодой ученый. 2018. – № 4. – С. 141–144.
5. Лохманов Д.В. Проблемы открытости государственной гражданской службы Российской Федерации // Административное право и практика администрирования. 2015. № 5. – С.70–82.
6. Ондар Б. Н. Современные проблемы института государственной службы в России // Молодой ученый. 2018. №4. – С. 201–204.
7. Стариков Ю.Н. Что происходит с институтом российской государственной службы? // Журнал российского права. 2004. № 9. – С. 11–25.

ПУТИ ПРОФИЛАКТИКИ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ

Игнатъева Т.В.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: к.ю.н. Поройко М.С.*

Поведение, подпадающее под правовую регламентацию, подразделяется на правомерное и противоправное. Правомерное поведение – это поведение социальных субъектов, соответствующее требованиям правовых норм и находящееся под государственной защитой. Противоправное поведение представляет собой правонарушение. Правонарушение – преступление или административное правонарушение, представляющее собой противоправное деяние (действие, бездействие), влекущее уголовную или административную ответственность. Поскольку правонарушения всегда наносят вред охраняемым законом частным и общественным интересам, посягают на наиболее значимые общественные ценности, необходимо их эффективное предупреждение, что является существенным условием защиты личности, общества и государства от противоправных посягательств [1].

Одной из актуальных проблем современной деликтологии в общем и юриспруденции в частности, наряду с изучением причин и условий совершения правонарушений, учением о наказании, его реализации, является построение эффективной системы мер, обеспечивающей профилактику, в том числе предупреждение, правонарушений. Стоит отметить, что представители уголовно-правового сектора весьма преуспели в этой сфере – особый характер преступных деяний, степень их общественной опасности, тяжесть последствий требовали адекватной реакции и оценки. Издревле проявлялся повышенный (вполне обоснованно) интерес к указанному виду девиантного поведения. Анализируя природу преступлений, их причины, условия совершения, методы борьбы с ними, ученые и практики вырабатывали, стоит признать, в большинстве случаев достаточно действенный механизм их предупреждения.

Появление системных, фундаментальных работ, посвященных проблемам административной деликтологии, деликтности, включая проблемы профилактики и предупреждения административных правонарушений, связаны с именами таких ученых-административистов, как Е. В. Додин, Л. В. Коваль, В. П. Лозбяков, Л. Л. Попов, В. И. Ремнев, их исследования датируются всего лишь 70–80-ми годами прошлого столетия, что обусловлено историческими особенностями формирования отечественной системы публичных, не уголовных мер принуждения. В числе современников, продолживших развитие заложенных идей и положений, внесших значительный вклад в развитие современной админи-

стративной деликтологии, стоит отметить Э. Е. Гензюка, А. Н. Дерюгу, Н. П. Мышляева, М. И. Никулина, А. П. Шергина.

Становлению административной деликтологии сопутствовала необходимость решения множества проблем, в числе которых особняком стоят обоснование ее самостоятельности, определение методологии, соотношение с социологией, криминологией и иными, в том числе юридическими, науками, формирование понятийного аппарата и его дефиниций.

Правоохранительные органы ведут интенсивную методичную войну с правонарушениями, тем не менее только лишь они не в состоянии существенно уменьшить масштабы их распространенности в мире. Для этого следует осуществление ансамбля финансовых, общественно-политических, организационных событий, обращенных на усиление финансовой концепции, увеличение материального благополучия, сознательности, информированности и культуры людей, нацеливание порядка и стабильности в формировании социальных отношении [2].

Большая роль отводится правоспитательной работе. Граждане обязаны быть информированы о правовых условиях, предъявляемых к ним государством. Так как порой несоблюдение законных предписаний сопряжено не с антисоциальной установкой личности, а с незнанием содержания правовых актов (формирование определенных документов, выполнение последовательности операций и т.п.). Для ликвидации определенных правонарушений принципиально осуществление медико-профилактических мероприятий против алкоголизма, наркомании.

Необходимо увеличить эффективность работы самих правоохранительных органов, усовершенствовать их материально-техническое оснащение. Наказание за содеянное противоправное действие обязано быть как неизбежным, так и объективным, т.е. соответствовать трудности содеянного и степени вины правонарушителя [3].

Борьба с правонарушениями содержит два ключевых направления – предотвращение совершения преступлений и последовательную реализацию юридической ответственности за ранее содеянные правонарушения. Для того чтобы предотвращать правонарушения, следует воздействовать на их основания и обстоятельства, содействующие совершению преступлений. Потому как они предполагают собою совокупность разнообразных условий, для их ликвидации необходимы не только специально-юридические меры (правотворчество, правоприменительная деятельность правоохранительных органов), однако и общественные мероприятия. Так, например, Федеральный закон от 02.04.2014 г. № 44-ФЗ «Об участии граждан в охране общественного порядка» содержит нормы, предусматривающие правовые условия для добровольного участия граждан в охране общественного порядка, что позволяет предотвращать преступления и правонарушения. В сегодняшней России раскрываются возможности для подлинно научного анализа состояния и направленностей развития преступности, потому как стала открытой статистика пре-

ступности, потому как публикуются другие сведения, имеющие к ней отношение, однако остававшиеся длительное время закрытыми.

Таким образом, выявление преступлений и проступков, устранение причин и условий, способствующих их совершению, и оказание воспитательного воздействия на лиц в целях недопущения их совершения или антиобщественного поведения – в этом заключается основное содержание профилактики правонарушений. Для устранения причин и условий, способствующих совершению правонарушений, принимается целый комплекс мер, как общих, так и индивидуальных. Законом определены организационные основы функционирования системы профилактики правонарушений, конкретизированы полномочия субъектов профилактики правонарушений. Так, среди основных нормативно-правовых актов можно выделить Уголовный Кодекс РФ, КоАП, а также Федеральный закон от 24.06.1999 г. № 120-ФЗ «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних», Федеральный закон от 25.07.2002 г. № 114-ФЗ «О противодействии экстремистской деятельности», Федеральный закон от 06.03.2006 г. №35-ФЗ «О противодействии терроризму», Федеральный закон от 25.12.2008 г. № 273-ФЗ «О противодействии коррупции», Федеральный закон от 06.04.2011 г. № 64-ФЗ «Об административном надзоре за лицами, освобожденными из мест лишения свободы», а также Закон города Москвы от 19.03.2008 г. №14 «О единой системе профилактики правонарушений в г.Москве». Представляется, что более эффективным является не преодоление последствий уже совершенных правонарушений, а их предотвращение. То есть приоритетной должна стать превентивная составляющая. Необходим комплексный подход к профилактике правонарушений: требуется взаимодействие всех правоохранительных органов и общественных структур, объединение их в единый механизм, что представляется возможным только при высокой степени координации, слаженности деятельности субъектов профилактики правонарушений и лиц, участвующих в профилактике правонарушений, что будет способствовать предупреждению преступности на общесоциальном уровне [4].

Нарушение предписаний законных норм в любом мире носит глобальный вид и формирует ему весьма значительный моральный и финансовый ущерб. Невзирая на многообразие факторов, обстоятельств, субъектов и характера совершаемых незаконных действий, все они имеют общие особенности, позволяющие причислить их к одному социальному явлению – правонарушению.

В представленной работе очевидно, что в общественном значении правонарушение это поведение, противоречащее либо способное нанести ущерб правам и интересам людей, их коллективам и окружению в целом, оно усложняет и расстраивает развитие социальных взаимоотношений.

Итак, в качестве выводов по данной статье предлагаем следующие предложения по реформированию системы профилактики правонарушений в России:

– во-первых, профилактические меры должны основываться на формировании у субъектов потребности в правомерном поведении, их внутренней убежденности в необходимости соблюдения действующего законодательства и нетерпимости к его нарушениям;

– во-вторых, основным способом формирования убежденности должно быть создание и, главное, реализация воспитательного механизма и соответствующих средств воспитательного воздействия на сознание, взгляды и чувства граждан на всех этапах формирования личности (ядро профилактического механизма);

– в-третьих, систему профилактического законодательства и связанные с ней нормативные правовые акты необходимо привести к «единому знаменателю», устранив противоречивые положения, нетипичные дефиниции и иные недостатки, в качестве системообразующего акта должен выступать Федеральный закон от 23.06.2016 г. № 182-ФЗ «Об основах системы профилактики правонарушений в Российской Федерации».

Список литературы

1. Кудрявцев В.Н. Закон, поступок, ответственность. – М.: Юристь, 2014.

2. Теория государства и права. Под ред. Н.И. Матузова и А.В. Малько. – Курс лекций. – М.: Юристь, 2017. – 650 с.

3. Шергин А.П. Административно-деликтное право и законодательство: Сборник научных трудов /А.П. Шергин. М.:ВНИИ МВД России, 2015. С.24 – 28.

4. Васильев Э.А. Административное правонарушение и преступление: общие черты и различия.: Автореф. дис. к. ю. н. М., 2017. – 432 с.

ПУТИ УСТРАНЕНИЯ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ

Игнатьева Т.В.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: к.ю.н. Поройко М.С.*

Поведение, подпадающее под правовую регламентацию, подразделяется на правомерное и противоправное. Правомерное поведение – это поведение социальных субъектов, соответствующее требованиям правовых норм и находящееся под государственной защитой. Противоправное поведение представляет собой правонарушение. Правонарушение – преступление или административное правонарушение, представляющее собой противоправное деяние (действие, бездействие), влекущее уголовную или административную ответственность. Поскольку правонарушения всегда наносят вред охраняемым законом частным и общественным интересам, посягают на наиболее значимые общественные ценности, не-

обходимо их эффективное предупреждение, что является существенным условием защиты личности, общества и государства от противоправных посягательств [1].

По официальным данным Главного информационно-аналитического центра МВД России, в январе – феврале 2019 года снижение регистрируемых преступлений отмечено в 39 субъектах Российской Федерации. Всего зарегистрировано более 314 тысяч преступлений. 92,9% всех зарегистрированных преступлений выявляется органами внутренних дел, причем 5,2% из них – на стадии приготовления и покушения. Всего на этих стадиях выявлено 15,2 тыс. преступлений. Снижение регистрируемых преступлений отмечено в 76 субъектах РФ. При этом в результате преступных посягательств погибло 13,3 тыс. человек, здоровью 21,2 тыс. человек причинен тяжкий вред. Более половины всех преступлений совершены лицами, ранее совершавшими преступления. Несмотря на наметившуюся тенденцию к снижению преступлений, совершенных на территории РФ в 2019 г., уровень преступности по-прежнему является достаточно высоким. Базовая задача в данной сфере – обеспечение кардинального перелома ситуации с преступностью, – соответственно, на данный момент требует поиска новых путей решения, совместных усилий государственных органов и общественных структур в области профилактики правонарушений, совершенствования соответствующей правовой базы.

Правоохранительные органы ведут интенсивную методичную войну с правонарушениями, тем не менее только лишь они не в состоянии существенно уменьшить масштабы их распространенности в мире. Для этого следует осуществление ансамбля финансовых, общественно-политических, организационных событий, обращенных на усиление финансовой концепции, увеличение материального благополучия, сознательности, информированности и культуры людей, нацеливание порядка и стабильности в формировании социальных отношении [2].

Большая роль предотвращается правовоспитательной работе. Граждане обязаны быть информированы о правовых условиях, предъявляемых к ним государством. Так как порой несоблюдение законных предписаний сопряжено не с антисоциальной установкой личности, а с незнанием содержания правовых актов (формирование определенных документов, выполнение последовательности операций и т.п.). Для ликвидации определенных правонарушений принципиально осуществление медико-биологических мероприятий против алкоголизма, наркомании.

Необходимо увеличить эффективность работы самих правоохранительных органов, усовершенствовать их материально-техническое оснащение. Наказание за содеянное противоправное действие обязано быть как неизбежным, так и объективным, т.е. соответствовать трудности содеянного и степени вины правонарушителя [3].

Борьба с правонарушениями содержит два ключевых направления – предотвращение совершения преступлений и последовательную реализа-

цию юридической ответственности за ранее содеянные правонарушения. Для того чтобы предотвращать правонарушения, следует воздействовать на их основания и обстоятельства, содействующие совершению преступлений. Потому как они предполагают собою совокупность разнообразных условий, для их ликвидации необходимы не только специально-юридические меры (правотворчество, правоприменительная деятельность правоохранительных органов), однако и общественные мероприятия. В сегодняшней России раскрываются возможности для подлинно научного анализа состояния и направленностей развития преступности, потому как стала открытой статистика преступности, потому как публикуются другие сведения, имеющие к ней отношение, однако остававшиеся длительное время закрытыми.

Таким образом, выявление преступлений и проступков, устранение причин и условий, способствующих их совершению, и оказание воспитательного воздействия на лиц в целях недопущения их совершения или антиобщественного поведения – в этом заключается основное содержание профилактики правонарушений. Для устранения причин и условий, способствующих совершению правонарушений, принимается целый комплекс мер, как общих, так и индивидуальных. Законом определены организационные основы функционирования системы профилактики правонарушений, конкретизированы полномочия субъектов профилактики правонарушений. Представляется, что более эффективным является не преодоление последствий уже совершенных правонарушений, а их предотвращение. То есть приоритетной должна стать превентивная составляющая. Необходим комплексный подход к профилактике правонарушений: требуется взаимодействие всех правоохранительных органов и общественных структур, объединение их в единый механизм, что представляется возможным только при высокой степени координации, слаженности деятельности субъектов профилактики правонарушений и лиц, участвующих в профилактике правонарушений, что будет способствовать предупреждению преступности на общесоциальном уровне [4].

Нарушение предписаний законных норм в любом мире носит глобальный вид и формирует ему весьма значительный моральный и финансовый ущерб. Невзирая на многообразие факторов, обстоятельств, субъектов и характера совершаемых незаконных действий, все они имеют общие особенности, позволяющие причислить их к одному социальному явлению – правонарушению.

В предоставленной работе очевидно, что в общественном значении правонарушение это поведение, противоречащее либо способное нанести ущерб правам и интересам людей, их коллективам и окружению в целом, оно усложняет и расстраивает развитие социальных взаимоотношений.

Список литературы

1. Кудрявцев В.Н. Закон, поступок, ответственность. – М.: Юрист, 2014.

2. Теория государства и права. Под ред. Н.И. Матузова и А.В. Малько. – Курс лекций. – М.: Юристъ, 2017. – 650 с.

3. Шергин А.П. Административно-деликтное право и законодательство: Сборник научных трудов /А.П. Шергин. М.:ВНИИ МВД России, 2015. С. 24–28.

4. Васильев Э.А. Административное правонарушение и преступление: общие черты и различия.: Автореф. дис. к. ю. н. М., 2017. – 432 с.

СОВРЕМЕННЫЕ РОССИЙСКИЕ ЖЕНЩИНЫ-ПРЕСТУПНИЦЫ: КТО ОНИ?

Кадерматова А.С.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования*

«Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.ю.н. Кашиковский В.В.

Явление преступного поведения женщин, в криминологии – женская преступность, признается как самостоятельная серьезная государственная и нравственная проблема. Знание криминологической характеристики преступниц, дает возможность определить причины совершения преступлений и возможность эффективно проводить их профилактику.

Анализируя статистику можно выделить три основные криминогенные группы женщин-преступниц [1].

Первая группа – это лица, имеющие начальное и основное общее образование (34,23% от общего числа лиц женского пола, совершивших преступления, по данным за 2018 год). Указанная группа совершает преступные деяния преимущественно в сфере семейно-бытовых отношений, корыстные преступления, которые не связаны с профессиональной деятельностью, а также принимает активное участие в незаконном обороте наркотических средств и психотропных веществ, вовлечение в занятие проституцией, а также изготовление и распространение порнографических материалов.

Вторая группа – это женщины, имеющие высшее профессиональное образование (13,66% по данным за 2018 год). Лица, относящиеся к данной группе, могут совершать должностные преступления, и стоит отметить, что мотивом может быть не только личное обогащение, но и улучшение благосостояния близких им людей, в том числе предоставление им отдельных льгот (например, устройство обучения родственников в престижных заведениях).

Отдельно хотелось бы выделить очень специфический преступный мотив, который связан с нежеланием «публично потерять лицо», показать собственную некомпетентность либо допустить просчеты, а также поставить в затруднительное положение тех, лиц, которые ходатайствовали о назначении виновной на соответствующую должность или оказыва-

ли поддержку по службе. Преступления, совершенные представителями рассматриваемой категории преступления, связанные с незаконным удочерением (усыновлением), имеют высокую степень общественной опасности.

Третья группа включает в себя лица, имеющие среднее профессиональное образование (33,65% по данным за 2018 год). Эта категория лиц, характеризуется преимущественным совершением корыстных преступлений, связанных с реализацией профессиональной деятельности (Например, продавцы, финансово ответственные лица). Обратим внимание, что данное соотношение уровня образования женщин-преступниц, является достаточно стабильным (более 5 лет) с увеличением в настоящее время криминальной активности лиц, с высшим образованием.

Представляются интересными характеристики рассматриваемой группы нарушителей уголовно-правовых запретов. Самой криминогенной группой женщин является ее часть в возрасте от 30 до 49 лет (55,95% от всего количества женщин совершивших преступления в 2018 году). Затем следует возрастная группа от 25 до 29 лет (14,82% по данным за 2018 год). Третье место занимает – группа женщин-преступниц от 50 лет и выше (14,67%). А вот четвертое место – занимают женщины-преступницы в возрасте от 18 до 24 лет (11,73%). Если рассматривать эти показатели в динамике, с 2015года, можно отметить, что ранее большую криминальную активность проявляла группа в возрасте от 18 до 24 лет. Такое положение дел говорит о том, что криминальная мотивация изучаемого вида преступности, намного меньше носит ситуационный характер, который присущ, как раз более молодым членам преступного мира. На этом фоне очень тревожной тенденцией является уже отмечавшаяся отечественными учеными стабильная рецидивная составляющая рассматриваемого вида преступности. «Социально-нравственная деградация у женщин рецидивисток, происходит, как правило, гораздо интенсивнее, чем у неоднократно судимых мужчин» – указывалось в отечественной криминологической литературе [2]. Одновременно растет удельный вес женщин, совершающих тяжкие преступления и преступления в группах [3]. Если рассматривать социальный статус женщин, совершающих преступление, то он подтверждает ранее упомянутые признаки женской преступности.

Итак, самой массовой группой, нарушившей уголовный закон, являются лица, которые не имеют постоянных источников дохода (66,03% по данным на 2018 год), затем следуют наемные работники (16,75%), и замыкают «тройку лидеров» служащие (6,19%). Эти характеристики также достаточно устойчивы во времени (более 5 лет). Следует отметить, что такой набор параметров весьма тревожен с точки зрения воспроизводства рецидивной женской преступности, что в свою очередь существенно повышает значимость профилактических мер в борьбе с женской преступностью. Думается, что уголовная политика в изучаемой

сфере правоприменительной практике должна, с одной стороны, идти по пути расширения мер уголовного наказания, не связанного с пересечением привычных социальных связей виновного, не имеющего устойчивой криминальной мотивации, а с другой стороны – строго пресекать распространение криминального влияния устойчивых преступниц.

Список литературы

1. Социальный портрет преступности в РФ за 2018 год. Портал правовой статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://crimestat.ru/social_portrait
2. Алексеев А. И. Криминология: курс лекций / А. И. Алексеев. – М.: Щит-М, 1998. С. 221.
3. Криминология / под общ. ред. А. И. Долговой. М., 1997. С. 669, 671.

КОНТРОЛЬ И НАДЗОР ЗА СОБЛЮДЕНИЕМ ТРУДОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА: ОБЩЕТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ

Карпова П.А.

*Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Ярославский государственный университет им. П.Г. Демидова»
Научный руководитель: д.ю.н., д.и.н, профессор Лушников А.М.*

В рамках данной темы дискуссионным является вопрос об определении критериев разграничения терминов «контроль» и «надзор», учитывая, что в настоящее время законодатель не проводит четкого разграничения данных понятий. Анализ литературы общеправового характера и законодательства Российской Федерации дает возможность выделить следующие точки зрения относительно данной проблемы:

– Надзор – ограниченный, суженный контроль. Главное отличие надзора от контроля состоит в ярко выраженном надведомственном характере надзора и невмешательстве в оперативно – хозяйственную деятельность поднадзорного объекта [5, с. 9].

– Надзорная деятельность является первой частью контроля – проверкой факта соблюдения закона. Специфика надзора состоит в проверке законности действия поднадзорных объектов, в то время как контроль осуществляется не только за законностью, но и целесообразностью [6, с. 7].

– Контроль и надзор – синонимичные понятия. Данная позиция приведена в п.2 Указа Президента Российской Федерации от 9 марта 2004 года «О системе и структуре федеральных органов исполнительной власти» [3], в котором не проводится разграничения между данными терминами.

Необходимость в разграничении понятий «контроль» и «надзор» также отмечается в концепции проекта Федерального закона «О государственном и муниципальном контроле (надзоре) в Российской Федерации»

[4]. Данное разграничение, по мнению законодателя, даст возможность подконтрольным субъектам самостоятельно оценивать пределы и основания вмешательства контрольно – надзорных органов в их деятельность.

Немало вопросов порождает и практика. Так, законодатель непоследователен в определении полномочий Федеральной инспекции труда. Анализ Конвенции № 81 МОТ «Об инспекции труда в промышленности и торговле» 1947 года [1] (далее – Конвенция МОТ № 81), ратифицированной Российской Федерацией 11 апреля 1998 года, и российского трудового законодательства показывает, что во многих случаях нормы национального законодательства не соответствуют положениям данной Конвенции.

Одним из данных несоответствий является то, что Конвенцией МОТ № 81 инспектору труда не предоставлено право выдавать обязательные для исполнения работодателем предписания, инспектор имеет право требовать принятия мер по устранению недостатков, отмеченных в каком-либо сооружении, оборудовании, которые представляют угрозу для трудящихся. Национальный законодатель предоставляет инспекции труда достаточно широкие полномочия: выдача предписаний, обязательных для исполнения работодателем, восстановление нарушенных трудовых прав работника. С одной стороны, в данном случае не имеется прямого противоречия между Конвенцией МОТ № 81 и национальным законодательством, так как Трудовой Кодекс Российской Федерации (далее – ТК РФ) предоставляет больший уровень гарантий трудовых прав работнику, чем Конвенция. Но, в целях соответствия национального законодательства международным стандартам, целесообразно было бы внести в ст. 356 ТК РФ изменения, согласно которым только решения инспекции об устранении нарушений в области безопасности труда могут носить обязательный характер. Остальные предписания могут исполняться работодателем или добровольно, или становиться обязательными в силу решения суда.

Вместе с тем непонятной остается необходимость соблюдения требования об уведомлении поднадзорного объекта о проведении в отношении него внеплановой проверки.

Согласно Федеральному Закону от 26 декабря 2008 г. № 294-ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля» [2] (далее – Закон № 294-ФЗ), проверяемое лицо должно быть уведомлено не менее чем за 24 часа до начала проверки, исключение – внеплановые выездные проверки, основания для которых – причинение вреда жизни или здоровью граждан. ТК РФ устанавливает, что инспектор обязан уведомить проверяемое лицо, но не допускается предварительное уведомление о внеплановой проверке в трех случаях: в случае поступления обращений о фактах нарушений трудового законодательства, обращений о фактах уклонения от оформления трудового

договора, обращений конкретного работника о нарушении его трудовых прав. Конвенция МОТ № 81 предоставляет инспектору право уведомить работодателя, если только инспектор не считает, что в результате данного уведомления будет нанесен ущерб эффективности контроля.

На наш взгляд, с учетом приоритета норм международного права, разрешение данной коллизии может выглядеть следующим образом: инспектор труда не обязан уведомлять проверяемых лиц о проведении как плановой, так и внеплановой проверки, но с соблюдением обязанности не уведомить в трех случаях при проведении внеплановой проверки.

На основе приведенного анализа Конвенции МОТ № 81 и российского трудового законодательства можно сделать вывод о необходимости учета национальным законодателем требований международного законодательства во избежание коллизий при практическом применении ТК РФ.

Список литературы

1. Конвенция № 81 Международной организации труда «Об инспекции труда в промышленности и торговле» (принята в г. Женеве 11.07.1947).
2. Федеральный Закон от 26.12.2008 № 294 – ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля» (в ред. от 18.03.2019).
3. Указ Президента Российской Федерации от 09.03.2004 № 314 «О системе и структуре федеральных органов исполнительной власти» (в ред. от 28.09.2017).
4. Законопроект № 332053 – 7 «О государственном контроле (надзоре) и муниципальном контроле в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.komitet4.km.duma.gov.ru>.
5. Губенко М. И. Правовое регулирование охраны труда, надзорно – контрольной деятельности за соблюдением законодательство о труде и охране труда: дис. ... канд. юрид. наук. Пермь, 2003. 19 с.
6. Попова О. И. Место и роль государственных инспекций труда в системе государственного надзора и контроля Российской Федерации: дис. ... канд. юрид. наук. М., 2009. 180 с.

БАНКРОТСТВО КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ: ОСОБЕННОСТИ И ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

Козлова Ю.С.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: к.э.н., доцент Каишковский В.В.*

В настоящее время рыночной экономике присущи такие явления как экономический спад, ужесточение денежно-кредитных отношений, что, несомненно является предпосылками к несостоятельности хозяйствую-

щих субъектов. В любой современной стране с развитой экономической системой одним из важнейших механизмов правового регулирования рыночного регулирования является законодательство о несостоятельности (банкротстве) [6, с. 137].

Определение несостоятельности (банкротства) кредитной организации имеет свои существенные особенности, которые отличают его от понятия несостоятельности, применяемого к другим участникам данных правоотношений. Под несостоятельностью кредитной организации, как правило, подразумевается подтвержденная арбитражным судом неспособность кредитной организации удовлетворить требования своих кредиторов и исполнить обязанность по уплате обязательных платежей.

Признаки несостоятельности (банкротства) кредитных организаций в обязательном порядке должны проявляться в совокупности, поскольку отсутствие какого-либо из признаков влечет недопустимость возбуждения арбитражным судом дела о банкротстве. Выделяют три основных признака: неисполнение требований кредиторов по обязательствам и обязательным платежам; срок неисполнения обязанностей по уплате обязательных платежей, превышающий четырнадцать дней; фактически отозванная лицензия у кредитной организации Банком России [4, с. 682].

Деятельность, которая направлена на повышение экономических характеристик организации с целью избежать угрозы банкротства, называется предупреждением банкротства. Данный процесс представляет собой поиск и устранение факторов, приводящих к банкротству, для чего осуществляются определенные мероприятия контроля и борьбы с несостоятельностью. Меры по предупреждению банкротства кредитных организаций осуществляются при наличии определенных оснований, которые в свою очередь являются факторами, наличие которых предполагает начало осуществления мер по предупреждению банкротства кредитной организации. Выделяют следующие меры по предупреждению банкротства кредитных организаций: финансовое оздоровление; назначение временной администрации; реорганизация кредитной организации [7, с. 112].

Особые требования в делах о несостоятельности (банкротстве) кредитных организаций выдвигается так же и к кандидатуре арбитражного управляющего, которые касаются специфики его деятельности. Кроме того, кандидаты на должность арбитражного управляющего должны пройти обучение, предусмотренное нормативными актами Банка России и в последствии получить разрешение на осуществление деятельности арбитражного управляющего именно кредитных организаций.

В процессе конкурсного производства кредитной организации, признанной банкротом, существуют свои особенности, которые касаются порядка установления требований кредиторов (кредиторы вправе предъявить требования, как во время деятельности временной администрации, так и в ходе конкурсного производства), а также особенности, касающиеся целей и задач собрания кредиторов.

Таким образом, в обобщении изученного материала по вопросу, поименованному в теме магистерской диссертации, можно сказать, что изучение и исследование совокупности материальных и процессуальных норм, регулирующих правоотношения в сфере несостоятельности (банкротства) кредитных организаций, является в настоящее время крайне актуальным.

Список литературы

1. О несостоятельности (банкротстве): Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 03.07.2018) // СЗ РФ РФ, 28.10.2002, № 43, ст. 4190.
2. О банках и банковской деятельности: Федеральный закон от 02.12.1990 № 395-1 (ред. от 03.07.2018) // СЗ РФ, 05.02.1996, № 6, ст. 492.
3. Гаврильченко Г.С. Экономика в заложниках у мегабанков // Успехи современной науки. 2016. Т. 3.– № 11.– С. 44–48.
4. Емелин В.Н., Гагарина Н.Е. Проблема совершенствования контроля над банковской деятельностью в России // Экономика и социум. 2016. – № 5.– С. 682–688.
5. Комолов, А. Предупреждение несостоятельности (банкротства) кредитных организаций [Текст]: учебное пособие / А. Комолов. – М.: LAP LambertAcademicPublishing, 2012. – 208 с.
6. Растегаева Ф. С. Внутренний контроль как инструмент снижения риска несостоятельности // Вестник ВСГУТУ. 2015. – № 5. – С. 137–143.
7. Фаградян А.А. Организационно-управленческие инновации финансового оздоровления кредитной организации // Пермский финансовый журнал. 2015. № 1. С. 112–123.

ИСПОЛНИТЕЛЬНАЯ ВЛАСТЬ: АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ПРИЗНАКОВ ОИВ, ФУНКЦИИ

Коровкина А.Е.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: к.ю.н. Поройко М.С.*

Исполнительная власть считается одной из самостоятельных ветвей государственной власти и представляет собой комплекс полномочий по управлению государственными делами, включая полномочия подзаконного нормотворчества, возможности внешнеполитического представительства, полномочия по исполнению различного рода управленческого контроля и надзора, а также в некоторых случаях, и право законодательной инициативы, и систему государственных органов, которые исполняют вышеперечисленные права.

Термин «исполнительная власть» появился в законодательстве в 90-е гг. XX в. Единого подхода к данному выражению в науке по настоящее время нет. Определение «исполнительная власть» учеными рассматривается по-разному.

Конституция Российской Федерации 1993 г. зафиксировала в качестве принципа конституционного устройства государства принцип разделения властей, вся государственная власть была поделена на три ветви власти: законодательную, исполнительную и судебную.

А.А. Алексеева и С.П. Покровский считают, что исполнительная власть это «министерская власть» которая подразумевает правительственную власть. А также А.А. Алексеев в своей работе о министерской власти считает ее административной [4].

Д.Н. Бахрах, считал, что исполнительная власть – это административная власть в условиях правового государства, демократически организованного общества. [7].

На основании этого, «административную власть» можно представить в двух аспектах, таких как:

1. Юридический – понимая под этим право и возможность руководителей управлять кем-либо, подчинять своей воле других людей, издавать властные акты;

2. Политологический – оно охватывает совокупность политико-правовых явлений и прежде всего публичную администрацию, компетенцию ее органов и служащих, ее деятельность

К.С. Бельский понятие исполнительной власти рассматривал следующим образом:

1. Под исполнительной властью понимается «право и возможность должностного лица принимать решение, которое реализует работник (персонал) под контролем и ответственностью этого должностного лица» [3].

2. Система органов государственного управления, которая наделена властными полномочиями и реализует их с осуществлением условий для стабильного функционирования общества.

Ю. М. Козлов определяет исполнительную власть в качестве специфического проявления государственной власти, с которым связываются:

– функционирование неких звеньев государственного аппарата, т.е. органы государственного управления общей компетенции;

– целевая направленность деятельности этих субъектов на обеспечение практической реализации общих норм, устанавливаемых субъектами представительной власти в целях регулирования разных сторон общественной жизни» [1].

Можно сказать о том что, исполнительная власть – это совокупность государственно-управленческих полномочий, реализуемых специальными органами, где важнейшей функцией является осуществление законов и нормативно-правовых актов.

В настоящее время в соответствии с Указом Президента Российской Федерации от 12.05.2008 г. № 724 (ред. от 23.11.2016) «Вопросы системы и структуры федеральных органов исполнительной власти» [8] исполнительная власть Российской располагает в себе трехзвенную систему феде-

ральных органов исполнительной власти. Координирующими и определяющими государственную политику в соответствующей сфере являются федеральные министерства, где главная цель деятельности – это определение государственной политики в порученной им сфере деятельности и нормотворчество. Под их контролем находятся федеральные службы, основной функцией которых являются государственный надзор и федеральные агентства, призванные осуществлять оказание государственных услуг и распределение государственным имуществом.

Функции исполнительной власти направлены на деятельность субъектов исполнительной власти, в которых выражается сущность и назначение данной ветви государственной власти.

К.С. Бельский функции исполнительной власти делит на два уровня.

В состав первого уровня входят две основные функции:

Первая функция реализует охрану общественного порядка и обеспечения национальной безопасности, т.е. деятельность по руководству экономикой, финансами, культурой, наукой, образованием, здравоохранением, внутренними и внешними делами государства;

Вторая функция регулятивно-управленческая, она обеспечивает права и свободу граждан.

Второй уровень включает в себя вспомогательный характер и направлен на обслуживание основных функций, таких как:

– нормотворческая, заключается в издании органами исполнительной власти нормативных актов управления;

– оперативно-исполнительная. Она обеспечивает органы исполнительной власти реализацией правовых норм, содержащихся в законах и иных нормативно-правовых актах.

– Юрисдикционная функция – деятельность органов исполнительной власти по применению административных, дисциплинарных, материальных и финансовых санкций к юридическим и физическим лицам [4].

Ю.М. Козлов рассматривает такие важные функции исполнительной власти так:

- правоохранительная функция;
- функция координации, регулирование;
- функция организации [5].

А.Б. Агапов к функциям органов исполнительной власти относит:

- контрольные;
- надзорные;
- разрешительные;
- нормативно-правовое регулирование;
- управление публичным имуществом;
- по оказанию публичных услуг;
- по ведению реестров, регистров и кадастров [2].

Ю. Н. Стариков выделяет основные функции исполнительной власти как:

- исполнительная функция, т.е. исполнение законов;
- правозащитная функция, т.е. защита прав и свобод человека и гражданина;
- социально-экономическая функция – обеспечение благосостояния населения и удовлетворение публичных интересов;
- функция обеспечения законности и конституционного порядка в стране;
- регулирующая функция, под которой определяется руководство, контроль, координация, учет, прогнозирование и т.д.;
- нормотворческая функция;
- охранительная функция [6].

В заключении можно сказать то что, ОИВ – это один из видов самостоятельной и независимой публичной власти в государстве, представляющий собой совокупность полномочий по управлению государственными делами, такими как под законодательное регулирование, внешнеполитическое представительство, осуществление административного управления. Таким образом, исполнительная власть представляет собой систему государственных органов, осуществляющих эти полномочия. Основное назначение исполнительной власти – организация практического исполнения Конституции РФ и законов Российской Федерации в процессе управленческой деятельности, направленной на удовлетворение общественных интересов, запросов и нужд населения. Она осуществляется путем реализации государственно-властных полномочий методами и средствами публичного, преимущественно административного права.

Для исполнительной ветви государственной власти характерно то, что она осуществляет свои функции посредством специального аппарата, представляющего собой органы этой власти.

Список литературы

1. А.В. Брыкин Взаимодействие с органами государственной власти, или Government Relations в России: моногр. / А.В. Брыкин. – М.: Наука, 2013. – 256 с.
2. В.А. Лебедев Законодательная и исполнительная власть субъектов Российской Федерации в теории и практике государственного строительства. Монография / В.А. Лебедев. – М.: Проспект, 2015. – 843 с.
3. З.Р. Гаджиева Конституционное право человека и гражданина на информацию о деятельности органов государственной власти и органов местного самоуправления / З.Р. Гаджиева. – М.: Проспект, 2015. – 120 с.
4. К.А. Соловьев Законодательная и исполнительная власть в России. Механизмы взаимодействия (1906–1914) / К.А. Соловьев. – М.: Российская политическая энциклопедия, 2014. – 512 с.
5. Кто есть кто в России. Исполнительная власть. – М.: АСТ, Астрель, 2017. – 752 с.

6. Мандрыка, Н.Н. Судебная власть и доктрина правового государства в разных правовых системах / Н.Н. Мандрыка // Российский судья. – 2016. – № 7. – С. 51–54.

7. Московский городской суд в системе органов государственной власти Российской Федерации. История и современность: моногр. – М.: Проспект, 2013. – 192 с.

8. Т.А. Прудникова Административно-правовой статус органов исполнительной власти. (На примере миграционных служб) / Т.А. Прудникова, В.М. Редкоус, С.А. Акимова. – М.: Юнити-Дана, 2013. – 140 с.

ОСОБЕННОСТИ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПРАВОНАРУШЕНИЯ В ОБЛАСТИ ОХРАНЫ ОБЪЕКТОВ КУЛЬТУРНОГО НАСЛЕДИЯ (НА ПРИМЕРЕ КАЛИНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ)

Левоненко Р.А.

*Калининградский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования*

«Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.ю.н., доцент Балаклея И.И.

Исторические и культурные ценности всегда являлись предметом повышенного внимания и интереса со стороны человека, общества и государства. Они привлекают к себе пристальное внимание как средоточие творческого потенциала человечества, незаменимая часть материального мира, лежащая в основе культурного разнообразия. В то же время проблема административно-правового регламентирования в области сохранения, охраны и использования культурного наследия является достаточно актуальной: имеют место случаи уничтожения либо повреждения памятников истории и культуры, с течением времени ухудшается их состояние, нарушается целостность и сохранность и др.

Ключевым нормативно-правовым актом в области охраны объектов культурного наследия в Российской Федерации является Федеральный закон от 25 июня 2002 г. № 73-ФЗ «Об объектах культурного наследия (памятниках истории и культуры) народов Российской Федерации» [1].

Согласно положениям указанного Закона объекты культурного наследия подлежат государственной охране. Охрана памятников истории и культуры со стороны государства закономерно включает в себя установление ответственности за противоправные действия (бездействие) в отношении указанных объектов, их территорий и зон охраны. Действующим законодательством установлена уголовная и административная ответственность для должностных, физических и юридических лиц. Очевидно, что особое место в системе юридической ответственности занимает именно институт административной ответственности.

В Калининградской области действует принятый в 2016 году закон «Об объектах культурного наследия (памятниках истории и культуры)

в Калининградской области» [4], регулирующий, соответственно, отношения, в области сохранения, использования, популяризации и государственной охраны объектов культурного наследия народов России регионального и местного (муниципального) значения, а также выявленных объектов культурного наследия, расположенных на территории области.

В силу ст. 36 Закона Калининградской области «О регулировании отношений субъектов культурной деятельности» [3] ответственность за нарушение законодательства о культуре устанавливается законодательством Российской Федерации. Так, Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях (далее КоАП) установлена ответственность за нарушение норм, предусмотренных федеральными нормативными правовыми актами, регулирующими отношения в области охраны объектов культурного наследия [2].

В настоящее время КоАП РФ содержит тринадцать составов административных правонарушений, объединенных общим объектом (ст. ст. 7.13–7.16, 7.33). Таким объектом выступают общественные отношения, возникающие в связи с сохранением, использованием, популяризацией и охраной объектов культурного наследия.

Кроме этого, в 2013 году КоАП РФ был дополнен статьями 7.14.1 и 7.14.2, которыми установлена административная ответственность за уничтожение или повреждение объектов культурного наследия и уничтожение или повреждение особо ценных объектов культурного наследия либо объектов культурного наследия, включенных в Список всемирного наследия для юридических лиц. Ответственность установлена за неисполнение заказчиком и (или) исполнителем работ обязанности по приостановлению земляных, строительных, дорожных или иных работ в случае обнаружения объекта, обладающего признаками объекта культурного наследия, или работ, проведение которых может ухудшить состояние памятника либо нарушить его целостность и сохранность, после получения письменного предписания государственного органа охраны памятников.

За совершение административных правонарушений в области охраны объектов культурного наследия преимущественно установлено наказание в виде административного штрафа. Лишь санкции ст. 7.15 КоАП РФ, помимо штрафа, устанавливаемого в качестве основного наказания, дополнительно предусматривают конфискацию предметов, добытых в результате раскопок, а также инструментов и оборудования, использованных для раскопок или раскопок, а санкция ч. 3 ст. 7.15 КоАП РФ, также предусматривает конфискацию специальных технических средств поиска и (или) землеройных машин.

Субъектами правонарушений в области охраны объектов культурного наследия выступают граждане, должностные лица и юридические лица. Лишь субъектами административных правонарушений, предусмотренных ст. 7.14.1 КоАП РФ, являются исключительно юридические лица, а ч. 4 ст. 7.13, ст. 7.16 КоАП РФ – должностные лица.

Анализ законодательства позволяет обратить внимание на особые размеры штрафов за противоправные деяния в сфере охраны объектов культуры. КоАП РФ установлены максимальные размеры административных штрафов за правонарушения в области сохранения, использования и охраны объектов культурного наследия: для граждан – триста тысяч рублей, для должностных лиц – шестьсот тысяч рублей, для юридических лиц – шестьдесят миллионов рублей.

Нельзя не обратить внимание не только на достаточно существенные размеры административных штрафов, но и на имеющиеся разрывы между их нижними и верхними пределами, предусматривающие возможность, так скажем, субъективного усмотрения правоприменителя. Так, к примеру, санкция ч. 1 ст. 7.13 КоАП РФ предусматривает административный штраф в отношении юридических лиц в размере от двухсот тысяч до пяти миллионов рублей.

Безусловно, общественные отношения в области сохранения, использования и охраны объектов культурного наследия подвержены динамичным изменениям в силу субъективных и объективных причин, что ведет к эволюционным изменениям в механизме правового регулирования.

Действующее законодательство в рассматриваемой сфере подвергалось изменениям и дополнениям: увеличивались размеры штрафов, сроки давности привлечения к административной ответственности за нарушения в области сохранения, охраны и использования объектов культурного, появлялись новые составы правонарушений. Вместе с тем, проблема сохранения, охраны и использования объектов культурного наследия остается открытой. Анализ теории и практики применения правовых норм позволяет сформулировать отдельные рекомендации. Во-первых, необходимо устранять неоднозначности и противоречия в правовых нормах, охраняющих культурное наследие. Во-вторых, требуется принимать меры по совершенствованию правоприменительной практики, реализующей законодательство в данной сфере, так как обеспечить безопасность объектов культурного наследия можно только в случае, когда и законодательные и правоприменительные меры реализуются в совокупности. Важную роль в регулировании вопросов охраны объектов культурного наследия, на наш взгляд, играет проведение воспитательных и просветительских мероприятий, способствующих развитию уважительного отношения самого общества к памятникам истории и культуры. Отдельно взятая личность должна осознавать, что без сохранения объектов культурного наследия, государство и общество утратят те духовные ценности и идеалы, которые связывали и связывают целые поколения.

Список литературы

1. Федеральный закон от 25.06.2002 г. № 73-ФЗ «Об объектах культурного наследия (памятниках истории и культуры) народов Российской Федерации» (в ред. от 21.02.2019 г.) // СПС «Консультант Плюс».

2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 г. № 195-ФЗ (в ред. от 18.03.2019 г.) // СПС «Консультант Плюс».

3. Закон Калининградской области от 05.05.1998 г. № 64 «О регулировании отношений субъектов культурной деятельности» (в ред. от 24.12.2018 г.) // СПС «Консультант Плюс».

4. Закон Калининградской области от 12.05.2016 г. № 532 «Об объектах культурного наследия (памятниках истории и культуры) в Калининградской области» (в ред. от 26.04.2017 г.) // СПС «Консультант Плюс».

ТОРГОВЛЯ ЛЮДЬМИ И РАБСТВО В РОССИИ

Макарова К.О.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования*

«Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: заслуженный юрист России,

адвокат адвокатской палаты ЯО,

*старший преподаватель кафедры «Административного права»
Международной академии бизнеса и новых технологий (МУБиНТ)*

Чирков П.А.

Торговля людьми является одним из основных вызовов XXI века и одной из наиболее острых проблем современности, с которой сталкивается большинство стран мира. Помимо этого, проблема правового регулирования торговли людьми носит не только международный, но и национальный характер.

Сексуальная эксплуатация, принудительный труд, долговая кабала, эксплуатация детского труда, «домашнее» рабство, попрошайничество, насильственное использование людей в вооруженных формированиях, торговля людьми для трансплантации органов и тканей – все это формы одного и того же преступления.

Жертвами торговли людьми могут стать женщины, дети, мужчины, однако в большинстве случаев ими становятся молодые женщины и девушки, которые подвергаются сексуальной эксплуатации.

Первым универсальным международно-правовым актом, направленным на борьбу с рабством и работорговлей, стала подготовленная под эгидой Лиги Наций Конвенция о рабстве, подписанная 25 сентября 1926 года, в том числе и Советским Союзом. Конвенция определяла рабство как «состояние или положение человека, над которым осуществляются атрибуты права собственности или некоторые из них».

Работорговля определялась как всякий акт захвата, приобретения или уступки человека с целью продажи его в рабство, всякий акт приобретения невольника с целью его продажи или обмена, всякий акт уступки путем продажи или обмена невольника, приобретенного с целью прода-

жи или обмена, равно как и вообще всякий акт торговли или перевозки невольников (ст. 1). Подписавшие Конвенцию государства приняли на себя обязательство предотвращать и пресекать торговлю невольниками, продолжать добиваться постепенно и возможно короткий срок полной отмены рабства во всех его формах (ст. 2).

Процесс формирования общепризнанных мерок интернационального полномочия в сфере противодействия торговли людьми в значительной мере сопряжен с торговлей женщинами. Так в декабре 1949 года Организацией Объединенных Наций была принята Конвенция о борьбе с торговлей людьми и эксплуатацией проституции третьими лицами. Конвенция делает акцент на запретелюбой проституции, половой эксплуатации и использования женщин в проституции и сексуальной индустрии. К сожалению, этот акт несет ряд существенных дефектов, создавших непреодолимое препятствие на пути его повсеместного распространения, так как в нем борьба с торговлей людьми подменяется стратегией искоренения проституции, а сама торговля людьми отождествляется с вовлечением и эксплуатацией проституции [2, с. 101].

С момента ее ратификации Соглашение 1949 года подвергается критике из-за устаревших в настоящее время подходов к решению проблемы торговли людьми, спорности ряда ее утверждений, противоречия ее утверждений национальному законодательству. Все это, согласно суждению специалистов, не дает возможность считать ее результативным международным инструментом. Хотя свою положительную роль этот документ, безусловно, сыграл, в частности, заинтересовал общественность разных стран к проблеме торговли людьми, принял основы международного сотрудничества в этой деятельности [2, с. 13].

Многочисленные формы торговли людьми в течение довольно длительного этапа оставались за рамками международных правовых актов. Отображался недостаток многоцелевого важного документа, намеренно осведомленно исследуемой проблеме. И только лишь 15 ноября 2000 года, по истечении наиболее 10 лет с этапа принятия конечного международного правового акта в этой сфере, был установлен Протокол «О предупреждении и пресечении торговли людьми, особенно женщинами и детьми, и наказания за нее» (Палермский Протокол, установлен Резолюцией 55/25 Генеральной Ассамблеей ООН от 15 ноября 2000 года на 62-м пленарном заседании сессии Генеральной Ассамблеи ООН). Документ о предупреждении и усмирении торговли людьми, в особенности представительницами слабого пола и детьми, и наказания за нее, дополняющий Конвенцию Организации Объединенных Наций вопреки транснациональной организованной преступности, начал, согласно верному замечанию М. Буряк, «главным универсальным документом, закладывающим базу концепции противодействия торговле людьми» [3, с.210]. Определяя целью своего действия предупреждение торговли людьми, а кроме того защиту жертв такой торговли (ст. 2), Акт формирует надеж-

ную основу с целью последующего партнерства мирового сообщества в достижении этих целей. Пункт 3 ст. 11 Протокола устанавливает, что на коммерческих перевозчиков, а также на любую транспортную компанию, владельца или оператора различных транспортных средств, возлагается обязательство удостовериться в том, что все, без исключения, пассажиры обладают документами на въезд, требуемые в принимающем государстве. Это будет способствовать увеличению ответственности юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, выполняющих предпринимательскую деятельность в области транспортировки людей.

Торговля людьми в данном нормативно-правовом акте определяется как осуществляемые в целях эксплуатации вербовка, перевозка, передача, укрывательство или получение людей путем угрозы силой или ее применения или других форм принуждения, похищения, мошенничества, обмана, злоупотребления властью или уязвимостью положения либо подкупа в виде платежей или выгод для получения согласия лица, контролирующего другое лицо. Эксплуатация содержит, как минимум, использование проституции иных лиц или другие формы сексуальной эксплуатации, принудительный труд или услуги, рабство или обычаи, схожие с рабством, подневольное состояние или извлечение органов (ст. 3(a)).

В Протоколе оговаривается, то, что одобрение жертвы торговли людьми на запланированную эксплуатацию, о которой говорится в ст. 3(a), не берется во внимание, в случае если было применено любое из средств воздействия, отмеченных в норме (ст. 3(b)).

Таким образом, в настоящий период в международном праве торговля людьми признается преступлением, обладающим транснациональный характер и имеющим отношение к организованной преступности, в силу чего на него распространяются все утверждения Конвенции против транснациональной организованной преступности (принята резолюцией 55/25 Генеральной Ассамблеи ООН 15 ноября 2000 года). Помимо этого, в борьбе с работоторговлей огромна значимость неправительственных учреждений, так как они способны проявлять стабильную гражданскую поддержку государству. Непосредственно по этой причине правоохранительным органам и неправительственным учреждениям следует объединить усилия с целью достижения максимального результата.

К преступлениям, совершенным в сфере торговли людьми относятся не только деяния, предусмотренные ст.ст. 127-1, 127-2 УК Российской Федерации, но и ст. ст. 240 (Вовлечение в занятие проституцией), 241 (Организация занятия проституцией), 242 (Незаконное распространение порнографических материалов или предметов), 242-1 (Изготовление и оборот материалов или предметов с порнографическими изображениями несовершеннолетних).

Под торговлей людьми в ст. 127.1 УК РФ действующего уголовного законодательства понимается: «Купля-продажа человека, иные сделки в отношении человека, а равно совершенные в целях его эксплуатации вер-

бовка, перевозка, передача, укрывательство или получение».

В примечании 2 к этой статье эксплуатация определяется как использование занятия проституцией другими лицами или иные формы сексуальной эксплуатации, рабский труд (услуги), подневольное состояние».

Как мы видим, помимо купли-продажи объективную сторону рассматриваемого деяния формируют другие незаконные действия в отношении человека – вербовка, перевозка, передача, укрывательство, получение.

Вербовку в контексте торговли людьми некоторые авторы определяют, как деятельность, направленную на набор людей по найму с обещанием материального вознаграждения, которая находит свое выражение в подборе, поиске кандидатов, агитации, записи желающих и т.д. [4, с. 361].

В соответствии с изучениями, проведенными Ерохиной Л., имеется ряд методов вербовки женщин и девочек для занятия проституцией и в секс-индустрию зарубежных стран.

Первый метод – это вербовка для местной и иностранной проституции посредством газетных объявлений о найме на работу, предлагающие женщинам и девушкам от 18 до 30 лет высокооплачиваемую и безопасную работу прислуги, стриптизерш, танцовщиц в ночных клубах и в компаниях досуга, места «неквалифицированных рабочих».

Второй метод приобрел наименование «вторая волна», когда проданные женщины, либо девушки возвращаются домой, чтобы нанять на работу других.

Третий метод вербовки исполняется посредством общественных мероприятий, такие, как конкурсы фотографий или конкурсы красоты. Четвертый метод вербовки – откровенные объявления о найме на работу в качестве проституток и пятый – «брачные агентства» [6, с. 41-43]. Наиболее популярным на сегодняшний период способом вербовки считается предложение работы.

В свою очередь, перевозка подразумевает под собой тайное или открытое перемещение потерпевшего любым видом транспорта из одного места в другое, при этом длительность и дальность перевозки не влияют на квалификацию преступления. Можно добавить, что перевозка потерпевшего может осуществляться и по его воле, так как он может не знать об истинных целях своего перемещения [9, с. 92].

Следующей стадией в механизме торговли людьми считается передача. А.А. Жинкин под передачей понимает всевозможные формы как возмездного, так и безвозмездного отчуждения людей. Передача лица, являющегося объектом сделки, рассматривается также как, непосредственное вручение такого лица покупателю или его представителю [8, с. 102].

Таким образом, Т.А. Долголенко полагает, что укрывательство следует понимать, как действия, направленные на сокрытие хотя бы одного человека при наличии цели его эксплуатации. Они могут быть выражены в представлении жилища, здания, иного места для сокрытия потерпевшего [5, с. 39]. Укрывательство способно проявляться не только в физическом

сокрытии пострадавшего, но и в иных действиях, затрудняющих обнаружение потерпевшего (лишение документов, изменение внешнего вида, медикаментозное подавление физической или психической активности) [7, с. 45]. И заключающей стадией в организации механизма торговли людьми, считается непосредственно эксплуатация.

Таким, образом, мы приходим к выводу, что поскольку преступное поведение подразумевает заключение сделки по поводу человека, участниками которой являются две стороны (представляющая человека и принимающая его), к уголовной ответственности должны быть привлечены виновные лица обеих сторон. К их числу относятся лица, в ведении или под контролем которых располагается человек. Кроме того, представляется, что государственная власть должна обеспечивать таким жертвам эффективный доступ к правосудию по их усмотрению и доступ к убежищу, медицинскому обслуживанию, юридической помощи, социально-психологическим консультациям.

Субъективная сторона рассматриваемого состава характеризуется умышленной формой вины в виде прямого умысла. Субъект понимает общественную опасность своих действий и хочет данные действия совершить. В термин «эксплуатация» включаются все действия, нацеленные на результат цели, как использование человека. В термин «эксплуатация» включаются все действия, нацеленные на результат такой цели, как использование человека. Согласно примечанию 2 к ст. 127.1 УК РФ под эксплуатацией человека понимаются использование занятия проституцией другими лицами и иные формы сексуальной эксплуатации, рабский труд (услуги), подневольное состояние. Под торговлей людьми М.Ю. Буряк предлагает понимать вербовку, передачу, получение или укрывательство лица, осуществляемые в целях его последующей эксплуатации [10, с. 198]. По мнению автора, «торговля людьми» может осуществляться без цели эксплуатации. Примером может послужить: продажа матерью новорожденного ребенка и др.

Во-первых, данная задача должна характеризовать вину субъекта в период заключения сделки, а не появления такой цели позже;

Во-вторых, задача, определяющая преступное деяние, обязана осознаваться равно как продавцом, таким образом, и покупателем. В случае если покупатель приобретает человека не в целях его эксплуатации (к примеру, с целью, чтобы дать человеку свободу), он не подлежит ответственности за торговлю людьми; продавец в данном случае обязан нести ответственность за покушение на преступление.

Субъектом преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 127.1 УК РФ, является физическое, вменяемое лицо, достигшее шестнадцатилетнего возраста.

Подобным способом, купля-продажа как сделка, совершаемая с пороком субъектов, обязана быть уголовно-наказуемой как при наличии цели эксплуатации, так и при ее отсутствии. Непосредственно такой точки зре-

ния необходимо соблюдать при определении субъективной стороны преступления – торговли людьми.

Подводя итоги, мы приходим к заключению, что в настоящий период в международном праве торговля людьми признается преступлением, имеющим транснациональный характер и относящимся к организованной преступности, в силу чего на него распространяются все положения Конвенции против транснациональной организованной преступности (принята резолюцией 55/25 Генеральной Ассамблеи ООН 15 ноября 2000 года). Кроме того, в борьбе с работоторговлей велика значимость неправительственных организаций, так как они способны оказывать стабильную гражданскую поддержку государству. Непосредственно по этой причине правоохранительным органам и неправительственным организациям следует объединить усилия с целью совершения максимального результата.

В течение продолжительного периода торговля людьми не признавалась уголовным законодательством в качестве самостоятельного преступления, хотя свобода человека (за исключением рабов) охранялась на разных этапах нормами, предусматривающими иные составы преступлений (сутенерство, вербовка женщин для занятия проституцией и др.). Изменения в государственном устройстве и социально-экономической жизни Российской Федерации, случившиеся в конце 90-х годов XX века и XXI века, повлекли потребность изменения уголовного законодательства. Действующий Уголовный Кодекс РФ отобразил современные правовые подходы к охране индивидуальной свободы лица, что соответствует условиям, вытекающим из международно-правовых обязательств Российской Федерации.

Законодатель более точно определил понятие «торговля людьми», т.е. купля-продажа человека, другие сделки в отношении лица, а равно совершенные в целях эксплуатации вербовка, перевозка, передача, укрывательство или получение.

В свою очередь, купля-продажа как сделка, совершаемая с пороком субъектов, должна являться уголовно-наказуемой как при наличии цели эксплуатации, так и при ее отсутствии. Непосредственно такой точки зрения необходимо придерживаться при определении субъективной стороны преступления – торговли людьми.

Список литературы

1. Абубикирова Н.И. Противодействие торговли людьми: сборник нормативных правовых документов [Текст] / под ред. Н.И.Абубикировой. – М. «ЭКСлит», 2004. 34 с.
2. Бекмагамбетов А.Б. Совершенствование правовой базы в сфере противодействия транснациональной организованной преступности и торговле людьми // Российский юридический журнал. 2011. № 5. 100 с.
3. Буряк М. Протокол ООН 2000 года против торговли людьми // Торговля людьми. Социокримнологический анализ / Под общ. ред. Тюрюкановой Е. В. и Ерохиной Л. Д. М., 2002. 224 с.

4. Буряк М.Ю. Что такое торговля людьми? Проблемы борьбы с проявлениями криминального рынка. Владивосток: ДВГУ, 2005. С. 198. 256 с.
5. Долголенко Т.А. Уголовная ответственность за торговлю людьми // Уголовное право. М., 2004. № 2. С. 240 с.
6. Ерохина Е. Торговля женщинами: феномен реальный или надуманный? // Торговля людьми. Социокриминологический анализ. М., 2002. 430 с.
7. Кибальник А., Соломоненко И. Новые преступления против личной свободы // Российская юстиция. 2004. N 4. 47с.
8. Жинкин А.А. Торговля людьми и использование рабского труда: Проблемы квалификации и соотношение со смежными составами преступлений. Дис ... канд. юрид. наук. Краснодар, 2006. 340 с.
9. Скорлуков О.А. Указ соч. 92 с.
10. Уголовное право России. Общая и Особенная части: Учебник для вузов / Под общ. ред. Н.Г. Кадникова. М.: Книжный мир, 2006. 546 с.

СХОДСТВА И РАЗЛИЧИЯ БРАЧНОГО ДОГОВОРА В РОССИИ И США

Мельникова К.В., Мигачева М.А.

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации, Ярославский филиал

Научный руководитель: к.и.н., доцент Разумов Д.С.

В нашей работе рассматриваются правовые сходства и различия брачного договора в России и США. Темы «Брачный договор» актуальна последние 10 лет. В настоящий момент времени, на 2019 год, почти все браки подкрепляются нотариальной распиской. Но перед тем как говорить о сходствах и различиях в составлении, содержании, заключении брачного договора в России и США рассмотрим, что такое брачный договор. Брачным договором признается соглашение лиц, вступающих в брак, или соглашение супругов, определяющее имущественные права и обязанности супругов в браке и (или) в случае его расторжения (СК РФ Статья 40. Брачный договор).

Брачный договор в России регулирует только имущественные отношения супругов, данным брачным договором нельзя регулировать немущественные права и обязанности супругов, обязанности между собой, обязанности в отношении детей, вопросы наследства. Если данные пункты будут прописаны в договоре, они будут признаны недействительными. Таким образом, в Российском брачном договоре нельзя прописать разделение домашних обязанностей (ведение домашнего хозяйства), вопросы в отношении детей и другие аспекты межличностных отношений внутри семьи (личной жизни). Для данных вопросов в семейном праве существуют самостоятельные соглашения: соглашение об определении места жительства детей и порядке общения с родителем (СК РФ Статья 65 п. 3), соглашение об уплате алиментов (СК РФ Статья 99).

Что касается США и западной Европы, брачным договором там можно регулировать практически все возникающие между супругами вопросы. В брачном договоре можно прописать вопросы по воспитанию и содержанию детей, последствия в случае измены, можно прописать распределение домашних обязанностей (например, кто сколько раз будет пылесосить / убираться в квартире / доме), так же в брачном договоре может рассматриваться исполнение супружеского долга. Пример брачного договора заключенном в США: известный певец Майкл Джексон и его супруга Дебби Роуи заключили брачный договор, согласно которому Майкл обязан был выплатит супруге по рождению ребенка 1,25 миллионов долларов в качестве вознаграждения. Также, согласно этому же договору, он выплачивал по 280 тыс. долларов ежегодно, ну а Джексон потребовал, чтобы в случае развода будущий ребенок остался с отцом, а мать не сможет даже навещать его.

Заключения договора. Брачный договор в России разрешено заключать как до брака, так и во время брака. Но вступает в законную силу он только с момента заключения брака.

В США и странах западной Европы брачный договор заключается в момент вступления в брак, в основном.

Изменение условий. В России в любой момент по желанию супругов можно изменить условия брачного договора.

В США и странах западной Европы после того, как брак заключен изменение в договоре допускается только через суд, до вступления в брак, можно спокойно вносить изменения.

Список литературы

1. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. от 18.03.2019).
2. Федеральная нотариальная палата [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://notariat.ru/sovet/pages/tag/brachnyi-kontrakt-плюсы-i-minusy> (дата обращения: 01.04.2019).
3. Советы банковского юриста [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://evgeny-terehov.ru/brachnyj-dogovor-v-rossii-i-drugix-stranax> (дата обращения: 10.03.2019).

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Мусонова А.О.

*Международный университет бизнеса и новых технологий
(МУБиНТ)*

Научный руководитель: д.э.н., доцент Волков А.Ю.

В настоящее время вопрос о противодействии коррупции является весьма актуальным в Российской Федерации в силу того, что коррупция приняла массовый характер, активно проявляется во всех сферах жизни

и представляет собой настоящую угрозу национальной безопасности и развитию страны в целом.

Термин «коррупция» произошел от латинского слова *corruptio*, что в переводе означает подкуп, продажность, порча. В Федеральном законе от 25.12.2008 № 273-ФЗ (ред. от 28.12.2017) «О противодействии коррупции» [1] представлено следующее определение: «коррупция – это прежде всего злоупотребление своим служебным положением, за которым следует дача или получение взятки, коммерческий подкуп или иные другие способы использования своего положения физическим лицом ради извлечения прибыли или другой имущественной выгоды».

Безусловно, коррупция, – это не новое явление в нашей стране, она существовала и ранее. С этой проблемой наша страна сталкивалась и во времена Петра I и даже столь опытный и блестящий правитель не смог искоренить коррупцию. Решение данной проблемы крайне важно, и за любое проявление коррупции должно следовать строгое наказание.

В Российской Федерации каждые два года утверждается план мероприятий по борьбе с коррупцией. В Указе Президента Российской Федерации «О Национальном плане противодействия коррупции на 2018–2020 годы» [3] предусмотрены мероприятия, направленные на решение следующих задач:

1. Совершенствование системы запретов, ограничений и требований, установленных в целях противодействия коррупции;

2. Обеспечение единообразного применения законодательства российской федерации о противодействии коррупции в целях повышения эффективности механизмов предотвращения и урегулирования конфликта интересов;

3. Совершенствование мер по противодействию коррупции в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных или муниципальных нужд и в сфере закупок товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц;

4. Совершенствование предусмотренных федеральным законом от 3 декабря 2012 г. № 230-ФЗ «о контроле за соответствием расходов лиц, замещающих государственные должности, и иных лиц их доходам» [2] порядка осуществления контроля за расходами и механизма обращения в доход российской федерации имущества, в отношении которого не представлено сведений, подтверждающих его приобретений на законные доходы;

5. Обеспечение полноты и прозрачности представляемых сведений о доходах, расходах, об имуществе и обязательствах имущественного характера;

6. Повышение эффективности просветительских, образовательных и иных мероприятий, направленных на формирование антикоррупционного поведения государственных и муниципальных служащих, популяризацию в обществе антикоррупционных стандартов и развитие общественного правосознания;

7. Совершенствование мер по противодействию коррупции в сфере бизнеса, в том числе по защите субъектов предпринимательской деятельности от злоупотреблений служебным положением со стороны должностных лиц;

8. Систематизация и актуализация нормативно-правовой базы по вопросам противодействия коррупции, устранение пробелов и противоречий в правовом регулировании в области противодействия коррупции;

9. Повышение эффективности международного сотрудничества Российской Федерации в области противодействия коррупции, укрепление международного авторитета России.

Коррупционные действия являются тяжким преступлением. Уголовным кодексом Российской Федерации за коррупционные действия предусматривается уголовная ответственность вплоть до лишения свободы на 8 лет.

Как с моральной, так и с экономической точки зрения, коррупция – это зло, наносящее необъятный ущерб государству в сфере экономики. Коррупция в худшем ее проявлении уменьшает общее благосостояние страны и каждого из ее граждан, что является серьезным барьером на пути к развитию и расцветанию экономики. В итоге, все перечисленное еще и грозит тотальной потерей доверия народа к власти. Поэтому абсолютно логично, что сегодня необходима целенаправленная и постоянная борьба с таким явлением.

Согласно данным Счетной палаты РФ, россияне считают коррумпированными: судебную систему (59%), законодательную власть (54%), госслужащих (74%) и политические партии (49%). Но самой коррумпированной россияне считают полицию (66%). Правительство России усиливает меры по борьбе с коррупцией, как уже было отмечено, посредством законодательных актов и усилением ответственности за такие преступления. Только единая, жесткая и последовательная антикоррупционная политика во всех структурах и во всех уровнях государственной власти сможет дать в будущем положительные итоги в ходе решения данной серьезной проблемы. Борьба с коррупцией должна, прежде всего, помимо также важного и действенного управления со стороны государства, исходить от желания всех людей и каждого в отдельности. Таким образом, самый действенный, но и самый сложный, способ решения данной проблемы – работа каждого гражданина над собой для достижения наибольшего профессионализма и самое главное: работа над собой для понимания ответственности перед своим государством, перед своим будущим и будущим своих потомков. Достижение вышеперечисленного, безусловно, лишь идеальная мечта, но к ней нужно стремиться.

Проблема борьбы с коррупцией касается всех граждан России. И самой действенной мерой по пути к искоренению коррупции является анти-

коррупционное воспитание начиная с детских лет на базовых моральных понятиях о том, что хорошо и что плохо, заканчивая школьными и студенческими годами. Образование должно быть направлено как на формирование антикоррупционного мировоззрения, так и на формирование антикоррупционного стандарта поведения и активной гражданской позиции. Следующей мерой, дополняющей первую, является обеспечение прозрачности государственных операций в сфере закупок и предоставлений кредитов. Благодаря такой мере проявление коррупции не сможет быть незамеченным, что приведет к уменьшению негативной практики коррупции в России. Также целесообразно мерой будет оптимизация штатов центральных аппаратов. То есть, количество государственных служащих должно быть приведено в соответствие с полномочиями, которые возложены на определенный орган исполнительной власти. А дополнить данный метод надо обозначением в должностных регламентах государственных служащих общих принципов их служебного роста. Это заранее поможет предотвратить возможность коррупционных действий, а также закрепить административно-правовые механизмы использования кадрового резерва и ротации кадров в единой системе государственной службы РФ. Подводя итог о данном методе, важно отметить нужду в переработке законодательных актов по коррупции, которая подразумевает разработку дополнительных, помимо существующих, законодательных актов, которые способствовали бы формированию режима пресечения коррупции [4]. Немаловажен и зарубежный опыт борьбы с коррупцией и использование в результате позитивного опыта других стран и применение их антикоррупционных мер, которые возможно применить и к нашему государству. Большую роль сыграет также создание институтов по борьбе с коррупцией, обладающих полномочиями для расследования и пресечения данного деяния.

Безусловно, все вышеприведенные возможные антикоррупционные мероприятия показывают, что для борьбы с каждым видом коррупции нужен системный подход. Он позволит массово определить данную проблему в обществе и найти к ней правильные и эффективные пути решения.

Список литературы

1. Федеральный закон от 25.12.2008 №N 273-ФЗ (ред. от 28.12.2017) «О противодействии коррупции».
2. Федеральный закон от 3 декабря 2012 г. № 230-ФЗ «О контроле за соответствием расходов лиц, замещающих государственные должности, и иных лиц их доходам».
3. Указ Президента Российской Федерации «О Национальном плане противодействия коррупции на 2018–2020 годы».
4. Методы борьбы с коррупцией на современном этапе развития общества [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://scienceforum.ru/2015/article/2015009978>.

ПРОБЛЕМА РЕАБИЛИТАЦИИ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ

Норицына Д.О.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: Шленева О.Е.*

Актуальность настоящего исследования заключается в том, что, несмотря на то, что в Уголовно-процессуальном кодексе Российской Федерации институту реабилитации посвящена целая глава: Глава 18 «Реабилитация», на сегодняшний день, все чаще возникает спорных вопросов, когда дело доходит до применения данных норм на практике. Исходя из этого, стоит сделать вывод, что в законодательстве существует ряд пробелов. Необходимо рассмотреть наиболее важные и актуальные проблемы, связанные с реализацией института реабилитации, а также определить причины их возникновения.

В УПК РФ в статье 5, части 34, дано определение понятия «реабилитация», из которого следует, что реабилитация – это порядок восстановления прав и свобод лица, незаконно или необоснованно подвергнуто уголовному преследованию, и возмещения причиненного ему вреда. В статье 5 пункте 35 УПК РФ дано определение понятию «реабилитированный» – лицо, имеющее право на возмещение вреда, причиненного ему в связи с незаконным или необоснованным преследованием. Право на реабилитацию также предусмотрено Конституцией РФ ст. 53, в которой говорится о праве каждого гражданина на возмещение государством вреда, причиненного незаконными действиями или бездействием органов государственной власти, а так же их должностных лиц. Исходя из определений, закрепленных в УПК РФ следует, что реабилитация подразумевает одновременно возмещение как имущественного, так и морального вреда, а также восстановление неимущественных прав граждан, таких как: жилищных, трудовых, пенсионных и т.д. Основанием для реабилитации является судебное или процессуальное решение в отношении лица, который был незаконно или необоснованно подвергнут преследованию со стороны органов власти. Вред возмещается лицу в полном объеме вне зависимости от вины органа дознания, следователя, дознавателя, суда или прокурора.

Основной проблемой реабилитации лица в уголовном процессе является множественность правового регулирования, то есть одновременное или последовательное применение норм УПК РФ, ГК РФ, и иных норм отраслевого законодательства. Исходя из норм УПК РФ, в порядке реабилитации подлежит возмещению только имущественный вред, а в качестве возмещения морального вреда УПК предусматривает лишь официальное извинение со стороны органов власти, либо сообщения о невиновности в СМИ, а также сообщения по месту учебы, работы или жительства. Компенсации же морального вреда, полученного в результате незаконного

или необоснованного преследования, не закреплена и не отражена в УПК РФ, она предусмотрена лишь в порядке гражданского судопроизводства. Это подразумевает то, что лицо, желающее возместить причиненный ему моральный вред, должно обратиться в суд с исковым заявлением, в соответствии с правилами, предусмотренными ГПК РФ. Таким образом, лицо, которому одновременно причинен как имущественный, так и моральный вред незаконным или необоснованным уголовным преследованием, вынужденно несколько раз, а именно дважды, обращаться в суд, для истребования причиненного ему вреда. Также следует учесть тот факт, что исходя из положений ГК РФ, компенсации в рамках гражданского судопроизводства будет подлежать лишь тот моральный вред, который был причинен исключительно незаконными действиями или бездействием органов государственной власти. Моральный же вред, который причинен законными, но не обоснованными действиями компенсации полагать не будет. Этот факт является существенным ограничением и не дает равных возможностей для возмещения морального вреда лицам, которым уголовным преследованием был причинен незаконный и необоснованный вред.

В качестве решения данной проблемы необходимо дополнить УПК РФ, а именно статью 133, чтобы возмещение морального вреда рассматривалось в том же порядке, что и требования о возмещении имущественного вреда.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации.
2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации.
3. Гражданский Кодекс Российской Федерации.
4. <http://www.consultant.ru>.

СОИЗМЕРИМОСТЬ НАКАЗАНИЯ РОДИТЕЛЕЙ ЗА НЕНАДЛЕЖАЩЕЕ ИСПОЛНЕНИЕ ОБЯЗАННОСТЕЙ В ОТНОШЕНИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ДЕТЕЙ

Оглезнева А.А.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: Шленева О.Е.*

В настоящее время проблема ненадлежащего исполнения родителями или иными законными представителями обязанностей по воспитанию и содержанию своих несовершеннолетних детей становится все острее. В связи с этим, тема соизмеримости наказания родителей за ненадлежащее исполнение обязанностей в отношении несовершеннолетних является актуальной.

В законодательстве РФ закреплена ответственность родителей за неисполнение своих обязанностей. Так, ст. 5.35 КоАП РФ отражает ответ-

ственность родителей за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязанностей в отношении своих несовершеннолетних детей и влечет предупреждение или наложение административного штрафа в размере от 100 до 500 рублей.

За заведомое оставление без помощи ребенка, который находится в опасном для его жизни и здоровья состоянии, а также лишенного возможности принять меры к самосохранению, действует ст. 125 УК РФ, которая влечет штраф в размере до 80 тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода виновного лица (родителя или иного законного представителя) за период до 6 месяцев, либо обязательными работами на срок до 360 часов, либо исправительными работами на срок до 1 года, либо принудительными работами на срок до 1 года, либо арестом на срок до 3 месяцев, либо лишением свободы на срок до 1 года.

Также, в УК РФ отражена ответственность виновных лиц, которые не исполняют или не надлежаще исполняют обязанности по воспитанию несовершеннолетнего, а именно – штраф в размере до 100 тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода за период до 1 года, либо обязательными работами на срок до 440 часов, либо исправительными работами на срок до 2 лет, либо принудительными работами на срок до 3 лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до 5 лет или без такового, либо лишением свободы на срок до 3 лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до 5 лет или без такового.

В случаях, если родители или иные законные представители:

- злоупотребляют своими родительскими правами;
- жестоко обращаются с детьми, в том числе осуществляют физическое или психическое насилие над ними, покушаются на их половую неприкосновенность;
- являются больными хроническим алкоголизмом или наркоманией;
- совершили умышленное преступление против жизни или здоровья своих детей.

То действуют ст. 69, 70 СК РФ. Лишение родительских прав производится только в судебном порядке по заявлению одного из родителей или лиц, их заменяющих, прокурора, органа опеки и попечительства, комиссии по делам несовершеннолетних и др.

При рассмотрении дел о лишении родителей родительских прав в отношении несовершеннолетних детей, суд учитывает тот факт, что лишение родительских прав является крайней мерой, и, в основном, отказывает в иске о лишении родителей родительских прав, т.к. в соответствии со ст. 38 Конституции РФ и ст. 68 СК РФ, материнство, детство и семья находится под защитой государства.

Семьи, находящиеся в социально опасном положении – семьи, условия и уровень которых расценивается как малопригодные или непригод-

ные для проживания и развития детей. Семьи СОП ставятся на учет в комиссии по делам несовершеннолетних и защите их прав, за которыми ведется присмотр за соблюдением родителями своих обязанностей по воспитанию и содержанию несовершеннолетних.

На конец 1 квартала 2018 года в г. Ярославль на учете в комиссии по делам несовершеннолетних, 231 семья находится в социально опасном положении, в них 412 детей (на начало 1 квартала 2018 года, семей – 232, детей в них – 417).

Как правило, семьям, которые стоят на учете в КДН и ЗП, как СОП, трудно воспитывать должным образом своих детей. Это связано с тем, что в основном родители употребляют спиртные напитки, наркотические и психотропные вещества, подвергают детей жестокому насилию. Для того, чтобы признать таких родителей не способными осуществлять в полной мере своих обязанностей в отношении несовершеннолетних, необходимо медицинское заключение о том, что таковые родители являются алкозависимыми или наркозависимыми. Дети, в силу своего возраста, берут пример с родителей, и не способны осознать, что данное поведение является не свойственным для нормального человека. Из-за этого подрастающее поколение постоянно деградирует, не обучается, увеличиваются ситуации девиантного поведения у несовершеннолетних, все чаще происходят кражи, разбои с участием несовершеннолетних. В связи с этим, возрастает количество несовершеннолетних в детских колониях. Следовательно, потенциально успешные дети, которые могут добиться успеха в разных сферах жизнедеятельности человека, смотря на взрослых, или же дети, постоянно подвергающиеся жестокому насилию в семье, губят свои успехи в будущих начинаниях.

В настоящее время меры, осуществляемые для защиты детства, недостаточны. Ведь родитель, которому был выписан административный штраф, в лучшем случае его выплатит, но при этом не прекратит асоциальное поведение, под влиянием которого находится несовершеннолетний. Во избежание случаев, в которых дети подвергаются домашнему насилию или над которыми не осуществляется должный уход, воспитание и обучение, предлагаю:

1. Внести изменения в Кодекс об административных правонарушениях путем принятия Федерального закона, об административной ответственности по ст. 5.35 КоАП в виде предупреждения – в случаях, обнаружения фактов халатного отношения к обязанностям по воспитанию, обучению и защите прав и свобод несовершеннолетних, произошедших впервые (закреплять документально выписанные предупреждения и создать базу данных по ним), в виде штрафа – увеличить сумму штрафа до 5 тысяч рублей в случаях обнаружения повторных фактов халатного отношения к обязанностям по воспитанию, обучению и защите прав и свобод несовершеннолетних.

2. Производить изъятие детей у родителей или иных законных представителей при обнаружении фактов халатного отношения по воспитанию и обучению несовершеннолетних детей.

3. Ввести основанием для лишения родительских прав родителей, если обнаружены факты не соответствия жилищных условий для проживания и воспитания детей, в том числе неоднократного халатного и жестокого обращения с несовершеннолетними детьми.

Список литературы

1. Конституция РФ (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ).

2. Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 01.04.2019).

3. Семейный кодекс РФ от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. от 18.03.2019).

4. «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 01.04.2019).

5. Статистические данные комиссии по делам несовершеннолетних и защите их прав за 1 квартал 2018г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.yarregio№.ru/depts/comchilds/tmpPages/activities.aspx>.

ПОНЯТИЕ ТЕРРОРИЗМА КАК ОБЩЕСТВЕННО ОПАСНОГО ЯВЛЕНИЯ, ЕГО ИСТОРИЧЕСКИЕ МЕТАМОРФОЗЫ, ИЗМЕНЕНИЯ

Онегина В.Е.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: к.ю.н., доцент Поройко М.С.*

В наше время терроризм в своих формах и проявлениях, своими масштабами и интенсивностью является одной из самых жестоких и самых острых проблем современного мира. Терроризм в свою очередь включает в себя экономические, социальные, политические, духовные и другие сферы, которые существуют в мире и обществе. Терроризм проявляется в основном в насилие, что ведет к масштабной гибели людей, за счет этого террористы пытаются получить международные и региональные отклики или крупные денежные суммы, а также достигают и других целей и другие цели³.

Террористические акты в современном мире стали происходить с пугающей частотой, и все чаще провоцируют государственную власть на ответные меры.

³ Влезько Д.А., Зуева К.А., /Криминологическая характеристика терроризма//cyberleninka.ru. – 2017. – режимдоступа:<http://cyberleninka.ru/article/n/kriminalisticheskaya-harakteristika-terrorizma>.

Актуальность исследуемой темы обусловлена следующими обстоятельствами:

Во-первых, масштабы терроризма, много регионов во всем мире подвержены, быстрое распространение терроризма делает его одной из глобальных и серьезных угроз, которые подрывают безопасность личности, общества, да и государства в целом.

Во-вторых, по массовости, количество жертв неограниченно, преступники террористы орудуют там, где большое скопление людей, тем самым внушают страх и ужас населению.

В-третьих, оружие, которым пользуются террористы становится более усовершенствованное, они могут изготовить любой тип оружия (а том числе и массового поражения), спецматериалы и средства связи.

История терроризма в России, начиная с начала 19 века, отмечена мрачными событиями. Решение политических вопросов путем совершения террористических актов. Связан терроризм в основном с покушением на первых лиц государства, убивали высокопоставленных чиновников. Самые первые теракты были отмечены, в эпоху правление Александра II. В 1866 было первое покушение на императора, некий Каракозов пытался убить, но был сбит с ног обычным крестьянином, из-за чего промахнулся, был приговорен к смертной казни⁴.

Появилась такая террористическая организация как «Народная воля», именно они организовали целую серию покушений против самого царя.

Самым жестоким проявлением терроризма был период падения Российской империи, когда большевики под видом борьбы за свободу, уничтожали одну из самых процветающих стран. В настоящее время, террористы массово убивают детей в школах, зрителей в театрах, обычных людей в метро и площадях. Главная цель современного терроризма – это запугать правительство и общество, навести страх и ужас на обычное население.

Обратимся к тому что же такое терроризм, это идеология насилия и практика воздействия на принятие решений органами государственной власти, органами местного самоуправления или международными организациями, связанными с устрашением населения⁵.

Динамика терроризма в настоящее время значительно сократилась, пик террористических актов приходится на конец 90-х, начало 2000-х годов. В то время было совершено огромное количество терактов, пострадало огромное количество ни в чем не повинных людей. В основном террористические акты были в таких больших городах, как Москва (взрыв в метро 11 июня 1996 года, 8 августа 1999 года взрыв в подземном переходе

⁴ Гаврилова О.В., /Возникновение государственного терроризма в России//cyberleninka.ru. – 2017. – режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/vozniknoveniya-gosudarstvennogo-terrorizma-v-rossii>.

⁵ Федеральный закон от 06.03.2006 года №35-ФЗ «О противодействии терроризму» /ред. от 18.04.2018.

на Пушкинской площади, 23-26 октября 2002 года теракт на Дубровке и т.д.), Санкт-Петербург (взрыв в метро 1996 год, взрыв в поезде Москва – Санкт-Петербург 1997 год, теракт в метро на станции «Владимирская» и взрыв на Невском проспекте 2007 год) в таких городах большая плотность населения и поэтому легче навести панику и хаос. Но не стоит забывать про такие субъекты федерации как Чечня, Осетия, Дагестан (5 декабря 1995 года захват заложников в детском саду № 44, теракт в Беслане 2004 год захват школы №1), до сих пор там процветает терроризм и все больше появляется террористических организаций, которые находят финансирование как на территории своей страны, так и за границей.

Что связано с изменением такого общественно опасного явления как терроризм, он изменился не в лучшую сторону. Это связано в первую очередь с жесткостью проявления и методами воздействия на население, на государственные и местные власти, да на общество в целом. Если в начале XIX века террорист не мог бросить бомбу лишь потому что рядом могут быть дети или просто люди, которые могут пострадать, то современного террориста не мучают угрызения совести, и они не испытывают чувства сострадания и выбирают в основном места где очень огромное скопление людей, в том числе и дети.

В качестве орудия террористы используют в основном взрывоопасные вещества, но появились и такие орудия массового поражения как отравляющие веществ, заражающих и радиоактивных материалов. Т.А. Гончарова предложила не конкретизировать виды, а ввести новый термин: «предмет, имеющий общественную опасность». Так как прогресс не стоит на месте и появляется очень много видов орудий преступления⁶.

Сами террористы пытаются скрыть свое участие в данном преступлении, но не скрывают само преступление. Более того, они хотят получить как можно большую известность и огласку данного преступления. Именно в этом случае, по их мнению, цель террористического акта будет достигнута, путем создания страха, хаоса и паники у населения.

Таким образом, с уверенностью можно утверждать, что в основе терроризма лежит противоправное, политически мотивированное насилие, вплоть до уничтожения объекта воздействия (человека, материального объекта и т.п.), направленное на изменение поведения государственных властей, органов местного самоуправления, способного принять нужное для террористов решение, и которое посягает на общественные отношения, охраняемые государством. В последнее десятилетие современный терроризм стремительно развивается, изменяя свои характеристики и принципы, становясь во многом принципиально новым явлением современности. Совершенствование терроризма происходит под воздействием сложных современных процессов глобализации и технического

⁶Гончарова Т.А. Первоначальный этап расследования терроризма: Автореф. дис. канд. юрид. наук, М., 2017. Режим доступа: <http://lawlibrary.ru/disser2019168.html>.

прогресса, его методы все больше отличаются непредсказуемостью и внезапностью.

Одной из особенностей современного терроризма является то, что это долговременный процесс современного мира, ведущий к подрыву всей общественной жизни. Терроризм занимает особое место среди глобальных проблем, по степени опасности. И только совместно с обществом, населением и органами государственной власти дают шанс человечеству противостоять этой проблеме⁷.

Список литературы

1. Федеральный закон от 06.03.2006 года № 35-ФЗ «О противодействии терроризму»/ред. от 18.04.2018.
2. Влезько Д.А., Зуева К.А., /Криминологическая характеристика терроризма//cyberleninka.ru.
3. Гаврилова О.В., /Возникновение государственного терроризма в России//cyberleninka.ru. -2017. – режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/vozniknoveniya-gosudarstvennogo-terrorizma-v-rossii>.
4. Гончарова Т.А. Первоначальный этап расследования терроризма: Автореф. дис. канд. юрид. наук, М., 2017. Режим доступа: <http://lawlibrary.ru/disser2019168.html>.
5. Ануфриева С.В., Ануфриева Л.А. Современный терроризм – глобальная проблема мира// Юный ученый. – 2016. – № 4.

ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ АЛИМЕНТНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ РОДИТЕЛЕЙ ПЕРЕД НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМИ ДЕТЬМИ

Патрашева А.С.

*Московский филиал Аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: к.э.н. Макаров И.И.*

Алиментные обязательства занимают наиболее важное место в Семейном кодексе Российской Федерации. Проанализировав законодательство можно заметить, что первые нормы об алиментах появились еще в Древние времена. На Руси алиментные обязательства берут свои истоки еще с Пространной редакции Русской Правды. В статье 95 данного источника говорится, что дочери при наличии сыновей не наследуют после отца, но имеют право на приданное, которое должно быть выделено братьями. На сегодняшний день алиментные обязательства в законодательстве регулируются всесторонне, но все же существуют пробелы, как в правоприменительной практике, так и в законодательстве.

Алиментные обязательства являются важнейшим институтом Семейного кодекса Российской Федерации. При все этом, ни в Семейном кодек-

⁷Ануфриева С.В., Ануфриева Л.А. Современный терроризм – глобальная проблема мира// Юный ученый – 2016 № 4.

се, ни в других нормативных правовых актах нет их четкого определения. Ответ на данный вопрос можно найти в юридической литературе. Так М. В. Крогов считает «... в семейном праве под алиментным обязательством принято понимать такое гражданское правоотношение, в силу которого плательщик обязуется предоставлять другому лицу (получателю алиментов) имущественное содержание на условиях, установленных семейным законодательством и соглашением сторон». Таким образом, автор говорит, что уплата алиментов является обычным гражданско-правовым обязательством.

Согласно статистике, которая ведется российскими ЗАГСами, количество разводов за последние года увеличилась и составила 58%. Тем самым, большое число детей остаются расти в неполных семьях. В связи с уходом из семья одного из родителей, ребенок не получает надлежащего воспитания, не может получать образование на равне со всеми, кому-то даже не хватает денег на достойный уровень жизни. Согласно ст. 80 Семейного кодекса Российской Федерации «Родители обязаны содержать своих несовершеннолетних детей. Порядок и форма предоставления содержания несовершеннолетним детям определяются родителями самостоятельно. В случае, если родители не предоставляют содержание своим несовершеннолетним детям, средства на содержание несовершеннолетних детей (алименты) взыскиваются с родителей в судебном порядке». В современной жизни зачастую бывают такие ситуации, когда один из родителей уклоняется от выплаты алиментов на ребенка и другому приходится ходить по судам, чтобы добиться законности. Судопроизводство по данным делам может занять от 4-х месяцев и больше. А ребенок в этот период недополучает жизненно необходимых вещей.

В некоторых странах нашли решение данного вопроса. Так например, в Израиле, если родитель добровольно не выплачивает алименты на ребенка, то другой может подать заявление либо в Исполнительную службу, либо в Институт национального страхования. К заявлению следует приложить судебное решение или соглашение при разводе. После чего начинается процедура взыскания алиментов с ответчика. Если после открытия дела должник все равно не платит алименты, то процедура судебного исполнения предусматривает возможность ареста банковского счета должника, ареста его имущества, заработной платы и даже арест самого должника сроком до 21 дня. В том случае, когда родитель не выплачивает алименты в связи с тем, что у него нет имущества или возможности их выплачивать, второй родитель имеет право обратиться в Институт национального страхования. В соответствии с законом о выплате алиментов Институтом национального страхования, он (Институт национального страхования) будет выплачивать алименты вместо ответчика с последующим взысканием задолженности с отца. После обязательных действий, включающих проверку доходов истца, назначается минимальное пособие. Минимальное, т.к. решение суда о величине алиментов является обя-

зательным лишь по отношению к ответчику и не оплачиваются Институтом национального страхования.

Подведем итоги, согласно ст. 38 Конституции Российской Федерации и ст. 80 Семейного кодекса Российской Федерации родители обязаны содержать своих детей до 18 лет. Зачастую данные законы нарушаются, а страдают в этой ситуации дети. В связи с этим, для удаления пробела в российском законодательстве, касающегося выплат алиментов родителями детям, можно позаимствовать накопленный годами опыт израильского законодательства, и тем самым урегулировать наше.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации, ст. 38 [Электронный ресурс]. – режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/58e82f7427fb7280ac3860e0176dcd68d75f2546/.

2. Семейный кодекс Российской Федерации, ст. 80 [Электронный ресурс]. – режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8982/939297ca809b2aa9866a81dbe3759fe66c596075/.

3. Статистика браков и разводов в России [Электронный ресурс]. – режим доступа: <http://semeinoe-pravo.net/statistika-brakov-i-razvodov-v-rossii/>.

4. Гражданское право: учебник: в 3 т. / под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого. М., 2005.

ПРЕСТУПНОСТЬ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

Попова К.В.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: к.ю.н. Васильевский А.В.*

Данная тема очень актуальна так, как растет число преступлений совершаемых несовершеннолетними. Перед государством и обществом встает задача найти наиболее эффективный метод профилактики совершения преступлений среди данного контингента. Ведь молодое поколение – будущее нашего мира и мы должны уже сегодня позаботиться об этом.

Почему процветает преступность несовершеннолетних? На это влияет много факторов, приведу в пример несколько:

– Неблагополучная семья. Именно в семье происходит становление подростка личностью. Распространение алкоголизма в семье, наркомания, несовершеннолетний смотрит на все это и считает, что это нормально. Известно, например, что в последнее время наркокурьерами наряду с женщинами и пожилыми людьми все чаще становятся несовершеннолетние⁸.

⁸[Баскакова А. В., Данилова М. В. Характеристика основных причин совершения правонарушений несовершеннолетними // Молодой ученый. – 2017. – № 20. – С. 551–554.].

– Отрицательное влияние неформальной группы сверстников. Особенно часто под влияние асоциальной группы попадают подростки мало дисциплинированные, плохо успевающие, а потому не сумевшие установить правильных взаимоотношений с товарищами по классу и учителями⁹.

– Низкий уровень жизни людей. Зачастую подростком из бедных семей приходится идти на преступления, что бы выжить.

– Подстрекательство со стороны взрослых преступников, что часто связано с вовлечением в пьянство, азартные игры и другие формы «до преступного» антиобщественного поведения в сочетании с пропагандой «преимуществ» жизни преступников.

– Так же большой вред несет СМИ и интернет, они показывают насилие и жестокость, и ребенок с детства смотрит на все это.

– Возможно, доказать таким способом, что он сильная и не зависимая личность, что бы избавиться от опеки родителей.

– Зачастую подростки идут на преступление ради забавы, уверены в том, что смогут избежать наказания.

– Гиперопека. Когда родители сильно опекают своего ребенка, не дают ему свободы и права выбора. Следствие приводит к тому, что ребенок ищет плохие компании, что бы «насолить» родителям и стать самостоятельным.

– Чрезмерное потакание запросом ребенка, это учит его тому, что все достается все легко. И со временем запросы ребенка толкают его на преступления.

– Современные родители очень часто задвигают ребенка на второй план после карьеры.

А.С. Макаренко писал, что «главные основы воспитания закладываются до пяти лет, и то, что вы сделали до пяти лет, – это 90% всего воспитательного процесса, а затем воспитание человека продолжается»¹⁰.

Главное – это то, собственно, что лица, совершающие противоправные действия в раннем возрасте, позднее, как правило, сложнее поддаются исправлению и в результате составляют основной резерв для взрослой и рецидивной преступности.

Уголовный кодекс РФ закрепил особенности уголовной ответственности и санкции лиц предоставленного контингента, установил возрастные аспекты выделения его в особенную демографическую группу. Все это готовит не лишь только вероятным, но и важным криминологическое исследование преступности не достигших совершеннолетия, ее ведущих данных, оснований и критерий, содействующих совершению злодеяний лицами в возрасте от 14 до 17 лет включительно, разработку мер по их предупреждению.

⁹[Дуйсекеев Г. Малолетняя преступность – порождение эпохи перемен / Г. Дуйсекеев // Законность. 2016. № 3. С. 5.]

¹⁰[Правильно воспитывать детей. Как? (А. С. Макаренко, 2013)].

Цель -изучить тенденцию и прогрессивное положение преступности не достигших совершеннолетия, разглядеть главные направленности профилактики и способы борьбы с ней.

Исходя из цели можно выделить следующие задачи:

- рассмотрим общий обзор преступности несовершеннолетних
- статистику преступности несовершеннолетних
- разберем специфические вопросы, связанные с преступностью несовершеннолетних
- изучим общие и индивидуальные черты преступности несовершеннолетних
- меры профилактики преступности несовершеннолетних

Объект – являются отношения, возникающие по поводу совершения общественно опасных деяний несовершеннолетними, а также системы мер по их профилактике.

Предмет – особенности криминологической характеристики личности несовершеннолетнего, особенности структуры и динамики преступности несовершеннолетних, и тенденции ее предупреждения.

Список литературы

1. Баскакова А. В., Данилова М. В. Характеристика основных причин совершения правонарушений несовершеннолетними // Молодой ученый. – 2017. – № 20. – С. 551–554.
2. Дуйсекеев Г. Малолетняя преступность – порождение эпохи перемен / Г. Дуйсекеев // Законность. 2016. № 3. С. 5.
3. Правильно воспитывать детей. Как? (А. С. Макаренко, 2013).

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО СТАТУСА КОНФИДЕНТОВ В НОРМАТИВНОМ РЕГУЛИРОВАНИИ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН

Потехин А.В.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования*

«Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.ю.н., Кашковский В.В.

В зарубежных странах, как и в России, ОРД долгое время, до принятия первых правовых актов в конце 60-х годов прошлого века, развивалась при полном отсутствии законодательного регулирования этой сферы правоохранительной деятельности. Прежде всего, необходимо обратить внимание на такие развитые западные страны, как Германия, а так же Великобритания и США, на примере которых можно судить об этой сфере деятельности. Большая часть тайных оперативных операций относящиеся к не-процессуальной форме деятельности входят в сферу расследования преступления, и называются «полицейской разведкой». Ряд авторов, описывая детективную деятельность полиции зарубежных стран, под» детективной деятельностью « понимают такие элементы, как

процесс сбора и обработки информации, виды и методы разведывательной деятельности полиции, методы получения необходимой информации, источники информации, разведывательную работу, организацию и структуру разведывательных систем и подразделений, обеспечивающих процесс сбора информации, и другие специфические функции тайной полицейской деятельности.

Например, в Германии организация и тактика проведения ОРМ регламентированы в специальном приказе: «Розыск» pдv 384.1 «fahndung» [2]. В то же время в этой стране законодатель последовательно идет по пути расширения полномочий полиции. Каждый сотрудник полиции, по мнению законодателя, должен обладать навыками выявления преступлений и проведения необходимых следственных действий на месте. Большое значение в западных странах уделяется работе полиции с лицами, оказывающими конфиденциальную помощь (далее –конфиденты).

Конфиденциальными лицами (конфиденты) являются частные лица, с которыми оперативные подразделения гос.органов, уполномоченных на осуществление оперативно-разыскных мероприятий, устанавливают отношения сотрудничества на возмездной или безвозмездной основе.

Так, в Законе о полиции земли Северный Рейн-Вестфалия [4. § 19], говорится о сборе данных с помощью введения в разработку лиц, чье сотрудничество с полицией третьим лицам неизвестно, во-первых, подтверждается право полиции на сбор данных о личности с помощью введения в разработку конфиденентов; во-вторых, отмечается, что это допустимо для предотвращения существующей опасности для жизни, здоровья и свободы граждан, т.е. делается акцент на сборе информации подобным путем в профилактических целях; в-третьих, устанавливается, что санкцию на введение в разработку лиц, чье сотрудничество с полицией третьим лицам неизвестно, имеет право давать только руководитель ведомства или лицо, уполномоченное им; в-четвертых, гарантируется сохранение в тайне сведений о личности частных лиц, сотрудничающих с полицией.

В Великобритании сотрудники полиции набирают конфиденентов по своему усмотрению и никому не сообщают об их использовании. Это положение указывает на большое доверие общества и достаточно широкий круг полномочий, а так, же особый правовой статус сотрудника. Возможность самостоятельного планирования и организации работы с доверенными лицами является важнейшей гарантией невмешательства в деятельность оперативника [3].

В Соединенных Штатах в процессе осуществления некоторых ОРМ сотрудникам полиции и лицам, оказывающим им конфиденциальную помощь, разрешается выдавать себя за соучастников преступления, не опасаясь уголовного преследования. Для этих целей закон США имеет институт ложного или мнимого соучастия [1].

Ложным соучастником является лицо, которое по поручению оперативника или по собственной инициативе выступает в качестве соучаст-

ника в целях установления лиц, совершивших преступление, и оказания содействия в уголовном преследовании таких лиц. Уголовное законодательство США исключает ответственность за такие деяния, поскольку действия ложного соучастника не являются преступным умыслом и, соответственно, он не виновен в совершении преступления. Более того, американские законодатели допускают при определенных условиях провокационные действия со стороны вышеупомянутых лиц, т. е. действия, направленные на склонение лица к совершению преступления в целях привлечения его к уголовной ответственности.

Обобщив международный опыт можно сделать вывод, что в зарубежных странах уделяют большое внимание работе с конфидентами, наделяя субъектов ОРД достаточно широкими полномочиями в данной сфере.

Список литературы

1. М.П. Смирнов Оперативно-розыскная деятельность полиции зарубежных стран. // ЩиТ. с. 24. 2001 г.
2. Сокол В.Ю. Полицейский розыск в Германии // <https://cyberleninka.ru/article/n/politseyskiy-rozysk-v-germanii>. 2009 г.
3. Полиция Великобритании. – URL: <http://www.soca.gov.uk>. 2019 г.
4. Закон о полиции земли Северный Рейн-Вестфалия. – https://recht.nrw.de/lmi/owa/br_text_anzeigen?v_id=3120071121100036031. 2019 г.

АНТИКОРРУПЦИОННАЯ ЭКСПЕРТИЗА РОССИЙСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Пыко Ю.М.

*Международный университет бизнеса и новых технологий
(МУБиНТ)*

Научный руководитель: д.э.н., доцент Волков А.Ю.

Коррупция – это явление, нарушающее стабильное функционирование национальной экономики и препятствующее беспристрастной деятельности государственного аппарата [1]. Изучению и обсуждению данного феномена направлен большой интерес со стороны общественности. По показателям Индекса восприятия коррупции 2018 г. Россия занимает 29 позицию в рейтинге. Данная статистика свидетельствует о том, что коррупция остаётся распространённым явлением, противодействие которому особенно сложно оказывать.

Коррупция – это явление, которое распространено в управленческой сфере, для борьбы с которым ряд государств используют эффективные методы и могут продемонстрировать показатели, которые являются ориентиром для остальных государств [2]. К таким государствам можно отнести Соединенные Штаты Америки и Сингапур. Проведение эффективной антикоррупционной политики в Сингапуре осуществляется с помощью специализированного органа – Бюро по расследованию случаев коррупции – автономного и подчиняющегося исключительно главе государства. Борьба с коррупцией в США основывается, прежде всего, на жестокости

законодательства. Так, за различные виды коррупции – взятка, кикбэкинг (выплата части незаконных денег участнику сделки) и др. – предусмотрены штрафы в тройном размере взятки или тюремное заключение от 15 лет, либо то и другое одновременно, а при отягчающих обстоятельствах – лишение свободы до 20 лет.

В Российской Федерации мы можем отметить развитие законодательства, которое предусматривает санкции для лиц, осуществляющих коррупционные сделки, а также эффективность разграничения полномочий между исполнительными органами государственной власти в сфере противодействия коррупции. Следовательно, учётом опыта «лучших» государств в сфере борьбы с коррупцией мы можем отметить неэффективность зарубежных методов на национальном уровне. По мнению авторов, наиболее эффективным методом борьбы с коррупцией является выявление коррупционных рисков в законодательстве и проведение антикоррупционной экспертизы.

Эффективность проведения политики в государстве напрямую зависит от того насколько четко сформулированы составляющие планируемого преобразования. В реальной жизни мы можем столкнуться с отклонением фактов от составляющей нормативно-правового акта. Задача правотворцев состоит в том, чтобы предвидеть данные риски, т.е. отклонения фактической деятельности от нормативной модели. Последние именуются «коррупционные риски» [3].

Коррупционные риски в законодательстве можно отнести в следующем:

- широкие рамки должностного усмотрения, допускаемые нормами проекта;
- плохое качество или отсутствие правовых санкций за совершенное, что позволяет субъектам совершать произвольные действия;
- коррупционные риски как следствие деформированного правового сознания и корыстных мотивов деятельности, т.е. законотворческая инициатива заинтересованным лицом.

Также в научной литературе можно ознакомиться с иными коррупционными рисками. Более детальное изучение как результат дает возможность повышения качества правового регулирования. Но происходить это должно регулярно, так как деятельность в государстве динамична. Следовательно, признание оценки одного явления как малозначительного год назад, не является основанием отказа от оценки как риска сегодня.

Сделаем вывод, что началом политики по предотвращению коррупции является «чистота» законодательства, т.е. отсутствие в нормах права коррупционных рисков.

Для того, чтобы осуществлять выявление коррупционных рисков необходимо начать с обоснованности и полной правовой регламентации статусов всех субъектов правоотношений. Имеется в виду положение об органах исполнительной власти и их структурных подразделениях, процедуры принятия решений, проведения публичных мероприятий и т.п. [6]. Также можно обратиться к формам государственного, муниципального и обще-

ственного контроля. Их применение позволит выявить трудности правоприменения организационного, социального и юридического характера.

Для выявления коррупционных рисков необходимо прислушиваться к результатам исследований экономистов, юристов и других ученых. В Институте Законодательства и Сравнительного Правоведения при Правительстве Российской Федерации ежегодно проводится Евразийский антикоррупционный форум, а также собирается круглый стол к международному дню борьбы с коррупцией. Кроме того, на базе Института законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве РФ был создан отдел правовых проблем противодействия коррупции.

Таков общий социальный контекст противодействия коррупции. Его потенциал усиливается формированием специального организационно-правового механизма усиливается формированием специального организационно-правового механизма противодействия коррупции [1]. Обеспечение высокого качества правовых актов является ключевой задачей, и ее решению отвечает институт антикоррупционной экспертизы.

Список литературы

1. Антикоррупционная политика: [Учеб, пособие для студентов вузов по специальностям управление, экономика, право, социология, политология] // Регион. обществ. фонд «Информатика для демократии» (Фонд ИНДЕМ); Под ред. Г.А. Сатарова. М.: РА «СПАС», 2004.

2. Коррупция. Природа, проявление, противодействие / отв. ред. Академик РАН Т.Я. Хабриева. М., 2012.

3. Противодействие коррупции: конституционно-правовые подходы: коллективная монография / отв. редактор и руководитель авторского коллектива доктор юридических наук, профессор Авакьян С.А. – М.: Юстицинформ, 2016.

4. Федеральный закон «О противодействии коррупции» от 25.12.2008 № 273-ФЗ.

5. Федеральный закон «О прокуратуре Российской Федерации» от 17.01.1992 № 2202-1.

6. Шевердяев С.Н. Противодействие политической коррупции как правовая проблема: вопросы теории и законодательства. Научный доклад ПУЛАП НИУ ВШЭ. М., 2017 г.

ЗАКОН О КОНТРАКТНОЙ СИСТЕМЕ И ЕГО РЕАЛИЗАЦИЯ НА ПРАКТИКЕ

Салихова А.А.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: к.и.н., доцент Власова О.А.*

Актуальность темы объясняется повышенным интересом ко всем аспектам законодательства в сфере государственных закупок, поскольку

модернизация систем, с помощью которых реализуется данное законодательство, остается одним из важных направлений государственной политики нашей страны, так как социальные, финансовые и политические стороны отношений в мировой экономике регулярно претерпевают изменения.

Сегодня государственные органы пытаются устранить последствия несовершенства законодательства. Методы, которые применяются для устранения таких последствий, зачастую, способствуют развитию и процветанию такого направления, как коррупция. Коррупция в системе государственных закупок ведет к колоссальным потерям, не только финансового характера, но также к качественным и количественным. В совокупности это ведет к ухудшению инвестиционного климата в стране, потере доверия со стороны граждан к государственным структурам и государству в целом, расшатыванию экономической и финансовой системы.

Основные цели регулирования закона о контрактной системе: ее прозрачность и эффективность, следовательно, снижение уровня коррупции и уменьшение затрат бюджетных средств, «здоровая» конкуренция, своевременное и качественное удовлетворение федеральных и общественных нужд, доступный к пониманию процесс проведения процедур закупок для специалистов и ее участников.

Последнее время, на законодательном уровне контрактная система претерпела много изменений с целью улучшения работы участников закупок. Вступившие в силу нововведения на практике зачастую дают обратный эффект.

Приведем некоторые наиболее распространенные трудности, с которыми сталкиваются участники закупок:

- явные недоработки технического оснащения. Разработчики пытаются улучшить работу в так называемой Единой информационной системе (далее – ЕИС), но, к сожалению, из-за частых нововведений и профилактических работ, постоянно происходят сбои в работе всей системы, что приводит к нарушениям сроков размещения планов – графиков и закупочной документации, а с введением дополнительного контроля при направлении проекта контракта поставщику. Таким образом, все чаще нарушаются сроки заключения контрактов, что влечет за собой административную ответственность заказчика в виде больших штрафов для контрактных управляющих, но не для поставщиков и разработчиков ЕИС;

- недостаточное развитие квалифицированных кадров в системе закупок. Для работы в данной отрасли необходимы не только теоретические знания, но и зачастую для работодателя имеют большую значимость практические навыки заказчика, а также умение вести переговоры и деловая хватка. Часто работодатели не хотят или не имеют возможности отправить на обучение специалистов для повышения квалификации, а учебные центры и преподаватели, не способны отвечать новым нормам профессиональных стандартов;

– законодателем утверждено, что заказчик обязан установить обеспечение заявки в виде процентного соотношения от начальной максимальной цены контракта (далее – НМЦК), если НМЦК превышает 1 млн рублей. В случае если НМЦК не превышает 1 млн рублей, заказчик имеет право, но не обязан, устанавливать обеспечение. Больше полугода не было никаких разъяснений, какой именно процент разрешено установить для закупок до 1 млн рублей, если заказчик решил воспользоваться таким правом, в ряде таких случаев устанавливалось обеспечение от 0,5% до 1 %. На практике контролирующими органами зачастую данный вопрос рассматривался как нарушение законодательства заказчиком;

– на сегодняшний день введена автоматическая проверка потенциальных поставщиков на недобросовестность, т.е. еще на этапе подачи заявок система сама отзывает поставщиков, состоящих в реестре недобросовестных поставщиков (далее – РНП). На практике заказчик может столкнуться с тем, что, индивидуальный предприниматель, будучи в РНП как недобросовестный поставщик, перерегистрировал предприятие, и, следовательно, снова получает возможность участвовать в тендерах. На сегодняшний день для таких «поставщиков» не предусмотрена административная ответственность, а для заказчиков такие торги оборачиваются потерей времени, и невозможностью своевременно получить необходимый товар или услуги. Это свидетельствует о несовершенстве законодательства, а также о недостаточном контроле поставщиков;

– одно из масштабных изменений касается введения, так называемого агрегатора торговли «Березка» для закупок до 100 000 рублей, который должен был усовершенствовать методологию определения начальной (максимальной) цены контракта и цены контракта, заключаемого с единственным поставщиком, а также расширить возможности участия в закупках товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд. Из распоряжения Правительства следует, что цель данного проекта – расширить для субъектов предпринимательства возможности предлагать свои товары, работы, услуги заказчикам, осуществляющим закупки. На практике же субъекты предпринимательства столкнулись с множеством проблем при регистрации на данном портале. Кроме этого, для участия в торгах им необходимо заплатить деньги, что само по себе не выгодно для предпринимателя.

Таким образом, государственные заказчики, еще до размещения заказов столкнулись с тем что, каталог товаров работ и услуг совершенно не проработан, как следствие заказчик не может закупить необходимую продукцию, а значит, основная цель данного проекта опять же не будет реализована.

Подводя итоги вышеизложенного, следует вывод что, законодательная система в сфере госзаказа по-прежнему является несовершенной, имеет множество пробелов, а на практике с введением новых правил подталкивает в определенной степени поставщиков и заказчиков искать ла-

зейки и использовать пробелы законодательства в корыстных целях, что в свою очередь увеличивает риск проявления коррупции. Законодательство в сфере госзакупок требует к себе большего внимания, при этом крайне желательно привлекать к редактированию законопроекта больше специалистов – практиков, как людей на деле столкнувшихся с проблемами, обусловленными недоработанным законодательством.

Также следует обеспечить возможность широкого доступа к различным семинарам и вебинарам для специалистов госзаказа, не только в режиме реального времени и на коммерческой основе, но и в любое удобное для них время, без дополнительных расходов.

Такому контролирующему органу, как Федеральная антимонопольная служба следовало бы проводить конференции, касающиеся изменений вносимых в законодательство, для государственных заказчиков на различных уровнях, не реже одного раза в месяц.

На наш взгляд имеется необходимость ужесточить контроль и более детально проработать вопрос связанный со штрафами, в виде административной ответственности для поставщиков.

Список литературы

1. Государственные закупки: современные проблемы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.finexg.ru>.
2. Иван Бегтин рассказал на ОТП о едином агрегаторе торговли «Березка» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clearspending.ru>.
3. Федеральный Закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (в ред. от 01.01.2019 г.).

ИСТОЧНИКИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НАРУШЕНИЙ БЮДЖЕТНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Смирнова И.А.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования*

«Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.э.н., доцент Туманов Д.В.

Существенные преобразования политического облика и экономического строя России обусловили принципиально новый подход к регулированию финансовых отношений, в том числе в бюджетной сфере. Основой для создания благоприятных условий жизни граждан любого государства является устойчивая и контролируемая бюджетная система, в связи с чем, правонарушения, посягающие на финансовую политику государства, в первую очередь, причиняют существенный вред социальным сферам общественной жизни населения [1].

Ответственность за нарушения бюджетного законодательства в современной финансово-правовой теории и практики нормативно-право-

вого регулирования на сегодняшний день, является одной из наиболее актуальных и значимых проблем

Одним из основных и наиболее важных этапов в реформировании бюджетного законодательства явилось подписание В. Путиным Федерального закона от 28.12.2013 № 418-ФЗ «О внесении изменений в Бюджетный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» (далее – Федеральный закон № 418-ФЗ).

Данный нормативно-правовой акт, предполагает внесение изменений в правовое регулирование бюджетных правоотношений, особенно в части совершенствования порядка осуществления государственного и муниципального финансового контроля. Кроме того, изменения указанного Федерального закона регламентируют порядок установления административной ответственности за нарушение бюджетного законодательства РФ. В целях обеспечения финансового контроля за государственными и муниципальными объектами, дифференциации видов и методов такого осуществления полномочий соответствующих органов, а также определения бюджетных нарушений, их видов и мер принуждения, применяемых за их совершение, а также соответствующие изменения в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях (далее – КоАП РФ) указанным Федеральным законом № 418-ФЗ внесены существенно значимые изменения в Бюджетный кодекс Российской Федерации (далее – БК РФ) [3].

Чуть ранее внесенным Федеральным законом от 23.07.2013 № 252-ФЗ внесены кардинальные изменения в Часть четвертую БК РФ «Бюджетные нарушения и бюджетные меры принуждения». Данным Федеральным законом введены в действие Глава 29 «Общие положения о бюджетных нарушениях и применении бюджетных принуждений» определяет понятия «бюджетное нарушение» и «бюджетные меры принуждения» и Глава 30 «Виды бюджетных нарушений и бюджетные меры принуждения, применяемые за их совершение» которые устанавливают меры бюджетного принуждения за такие нарушения, как невозврат либо несвоевременный возврат бюджетных средств или их нецелевое использование, другие нарушения, связанные с бюджетными кредитами, а также за нарушение условий предоставления межбюджетных трансфертов. Этот же нормативно-правовой акт внес и существенные изменения в КоАП РФ, а Глава 28 БК РФ признана утратившей силу [2].

Целесообразно акцентировать внимание, что в настоящее время потенциал системности юридической ответственности за нецелевое использование бюджетных средств реализован не в достаточной степени. Так в настоящее время не решен вопрос о ее допустимости с позиции существующего общеправового запрета за привлечение к ответственности дважды за одно правонарушение.

Статья 306.4 БК РФ (часть четвертая) от 31.07.1998 № 145-ФЗ (в редакции от 27.12.2018) содержит определение нецелевого использова-

ния бюджетных средств, которым следует считать направление средств бюджета бюджетной системы Российской Федерации и оплата денежных обязательств в целях, не соответствующих полностью или частично целям, определенным законом (решением) о бюджете, сводной бюджетной росписью, бюджетной росписью, бюджетной сметой, договором (соглашением) либо иным документом, являющимся правовым основанием предоставления указанных средств. А также, совершенное главным распорядителем бюджетных средств, распорядителем бюджетных средств, получателем бюджетных средств, влечет передачу уполномоченному по соответствующему бюджету части полномочий главного распорядителя, распорядителя и получателя бюджетных средств [4].

Вместе с тем, основополагающая категория «бюджетные средства» не имеет своего нормативного закрепления, в связи с чем, критерии признания отдельных случаев использования бюджетных средств в качестве нецелевого использования, носят спорный характер, что вызывает разного рода проблемы при назначении, в том числе мер административной ответственности.

Статья 306.2 БК РФ (часть четвертая) от 31.07.1998 № 145-ФЗ (в редакции от 27.12.2018) предписывает к финансовому органу, главному распорядителю бюджетных средств, распорядителю бюджетных средств, получателю бюджетных средств, главному администратору доходов бюджета, главному администратору источников финансирования дефицита бюджета, совершившему бюджетное нарушение, ряд следующих бюджетных мер принуждения:

- бесспорное взыскание суммы средств, предоставленных из одного бюджета бюджетной системы Российской Федерации другому бюджету бюджетной системы Российской Федерации;
- бесспорное взыскание суммы платы за пользование средствами, предоставленными из одного бюджета бюджетной системы Российской Федерации другому бюджету бюджетной системы Российской Федерации;
- бесспорное взыскание пеней за несвоевременный возврат средств бюджета;
- приостановление (сокращение) предоставления межбюджетных трансфертов (за исключением субвенций);
- передача уполномоченному по соответствующему бюджету части полномочий главного распорядителя, распорядителя и получателя бюджетных средств [5].

Помимо прочего, нецелевое расходование бюджетных средств, предусматривает также уголовную ответственность, закрепленную в двух статья Уголовного кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ), таких как ст. 285.2 УК РФ «Нецелевое расходование средств государственных внебюджетных фондов» диспозиция которой обусловлена наличием ответственности за расходование средств государственных внебюджетных фондов должностным лицом на цели, не соответствующие условиям, определен-

ным законодательством Российской Федерации, регулирующим их деятельность, и бюджетам указанных фондов, совершенное в крупном размере.

И ст. 285.1 УК РФ «Нецелевое расходование бюджетных средств» диспозиция которой определена, как уголовно наказуемое деяние за расходование бюджетных средств должностным лицом получателя бюджетных средств на цели, не соответствующие условиям их получения, определенным утвержденными бюджетом, бюджетной росписью, уведомлением о бюджетных ассигнованиях, сметой доходов и расходов либо иным документом, являющимся основанием для получения бюджетных средств, совершенное в крупном размере. Обе статьи предусматривают наличие квалифицирующих признаков, таких как совершение тех же действий группой лиц по предварительному сговору либо в особо крупном размере. Сами указанные преступления относятся к категориям небольшой и средней тяжести соответственно, а обязательным для них условием является совершение противоправных действий в крупном размере, которым признается сумма бюджетных средств, превышающая один миллион пятьсот тысяч рублей, а особо крупным размером – семь миллионов пятьсот тысяч рублей [6].

В виде заключения необходимо отметить, что последовательное и объективное привлечение к ответственности за нарушения в бюджетной сфере определяет решающую роль для создания устойчивой социальной сферы в Российской Федерации. Необходимость совершенствования мер ответственности за нарушение бюджетного законодательства детерминирована также усилением борьбы с коррупцией в бюджетной сфере. [7]

Список литературы

1. Бюджетное послание Президента Российской Федерации В.В. Путин от 13.06.2013 «О бюджетной политике в 2014-2016 годах» [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL:<http://base.garant.ru/70394910/>.

2. Федеральный закон «О внесении изменений в Бюджетный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 23.07.2013 № 252-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_150289/.

3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 18.03.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 29.03.2019) [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/.

4. Бюджетный кодекс Российской Федерации ст.306.4 (часть четвертая) от 31.07.1998 № 145-ФЗ (в редакции от 27.12.2018)», [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/96aa67ecbc2ef54a75055df3b635ed4cf7a9b760/.

5. Бюджетный кодекс Российской Федерации ст.306.2(часть четвертая) от 31.07.1998 № 145-ФЗ (в редакции от 27.12.2018) [Электронный

ресурс] – Режим доступа. – URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/8058ff10995158f4706e578b5ff37b362ea79f57/.

6. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 69-ФЗ (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2019) Статья 285.1. «Нецелевое расходование бюджетных средств», [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/2f03d6f5caa72ecd6b7296dcb862dd953b3ad400/.

7. Кауфова Ф. Б. Проблемы применения юридической ответственности за нарушение бюджетного законодательства // Молодой ученый. – 2017. – № 50. – С. 298–301. – URL <https://moluch.ru/archive/184/47244/> (дата обращения: 29.01.2019).

О ПРОБЛЕМНЫХ ВОПРОСАХ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Соболева А.С.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: к.ю.н. Каишковский В.В.*

В настоящее время актуально стоит вопрос реформирования государственной службы [1]. Целью реформ является повышение эффективности государственной службы, разрешение существующих проблем, предупреждение и пресечение коррупции и т.д. Не смотря на произошедшие изменения в нормативном правовом регулировании института государственной службы, законодателю пока не удается полностью решить все противоречия. Авторы предлагают обратить внимание на проблемы, а также имеющийся положительный опыт, которые имеют базовое значение для совершенствования механизма государственного управления и создания его новой модели.

Во-первых, одним из ключевых условий совершенствования государственной службы является создание организационной структуры управления системой государственной службы, формирование нормативно-правовой базы по этому вопросу и методическое обеспечение функционирования государственных органов по управлению государственной службой на уровне субъектов Российской Федерации.

К сожалению, ни в одном субъекте эта задача в полном объеме не выполнена. В большинстве регионов функционирует модель, в соответствии с которой задачи по управлению государственной службы возложены на управления (департаменты), ответственные за работу в сфере государственной службы и кадров. Они являются, как правило, структурными подразделениями администрации (аппарата) губернатора или Правительства субъекта Российской Федерации. Это старая модель, которая имеет свои недостатки. В связи с этим представляется

целесообразным в каждом субъекте и федеральных округах создать, где таковые пока не созданы, (активизировать) рабочие группы (комиссии), в состав которых включить руководителей органов государственной власти, опытных специалистов кадровых органов, юристов, представителей науки, отраслевых специалистов для подготовки предложений по организационной структуре управления системой государственной службы, нормативно-правовой базе, регламентирующей ее функционирование.

Принятие нормативных правовых актов о системе управления государственной службой Российской Федерации обеспечит единообразие принципов и подходов к управлению государственной гражданской службой в субъектах Российской Федерации, улучшит координацию проводимых на государственной службе преобразований и создаст основу для единой системы их научно-методического и консультационного сопровождения.

Во-вторых, доминирующим условием совершенствования механизма государственной гражданской службы является внедрение новых принципов кадровой политики, определенных указом президента Российской Федерации от 7 мая 2012г. № 601 [2].

Практически все регионы располагают вполне достаточным научным потенциалом для поиска и реализации современных подходов в кадровой работе на всех уровнях. Во многих субъектах федерации уже имеется такой опыт. Например, ряд интересных инновационных проектов по совершенствованию механизмов конкурсного отбора кандидатов на замещение должностей гражданской службы реализуется в Москве. В частности, заслуживает внимания проект, получивший название «Центр оценки». Во взаимодействии с ведущими вузами разработаны методики оценки профессиональной деятельности госслужащих, определены ее критерии, создан необходимый инструментарий, включая специализированные компьютерные программы, тесты, ролевые и ситуационные игры. Как подтверждает практика, все это в совокупности позволяет с достаточно высокой достоверностью оценивать профессиональные качества кандидатов на замещение должностей госслужащих.

По мнению авторов, основными проблемами, негативно сказывающимися на организации работы с резервами управленческих кадров всех уровней являются:

- отсутствие федерального нормативного акта, детально регламентирующего работу с резервами;
- различные подходы в региональном законодательстве по указанному вопросу;
- фактическое наличие нескольких видов резервов государственной службы с различными требованиями к их формированию и использованию различной правовой регламентацией в отсутствие нормативных

и методических основ для определения их соотношения между собой (кадровый резерв государственной службы, федеральный резерв управленческих кадров и т.д.)

В-третьих, принципиально новым в работе с кадрами государственной гражданской службы является их ротация. К сожалению, в ряде регионов работа по внесению изменений в законодательные акты о государственной гражданской службе в части закрепления механизмов ротации гражданских служащих затягивается.

В связи с этим аппаратам федеральных округов необходимо осуществлять контроль и оказать необходимую организационно методическую помощь соответствующим субъектам федерации в завершение работы по подготовке перечне и планов проведения ротации, выработки механизмов их реализации.

В-четвертых, очень важный вопрос – противодействие коррупции на государственной службе. Во исполнение Указа президента Российской Федерации от 1 июля 2010г. № 821 в органах государственной власти субъектов образованы и действуют комиссии по соблюдению требований к служебному поведению гражданских служащих, утверждены их составы и порядок работы [3]. Организовано обучение членов комиссии по антикоррупционной тематике. Во всех органах государственной власти и органах местного самоуправления субъектов Федерации определены должностные лица, ответственные за профилактику коррупционных и иных правонарушений.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать акцент на том, что ориентиром для исследования должны стать конституционные нормы, закрепляющие место и статус государственной службы в системе государственного управления, а также должны и далее продолжаться административные реформы.

Список литературы

1. Федеральная программа «Развитие государственной службы Российской Федерации (2015–2018 годы)» //СПС «КонсультантПлюс».
2. Указ Президента Российской Федерации от 07.05.2012 № 601 «Об основных направлениях совершенствования системы государственного управления» //ЭПС «Система ГАРАНТ».
3. Указ Президента РФ от 01.07.2010 N 821 (ред. от 19.09.2017) «О комиссиях по соблюдению требований к служебному поведению федеральных государственных служащих и урегулированию конфликта интересов» (вместе с «Положением о комиссиях по соблюдению требований к служебному поведению федеральных государственных служащих и урегулированию конфликта интересов») //ЭПС «Система ГАРАНТ».

**АДМИНИСТРАТИВНОЕ НАКАЗАНИЕ
В ВИДЕ ЛИШЕНИЯ ПРАВА УПРАВЛЕНИЯ ТРАНСПОРТНЫМ
СРЕДСТВОМ: ДОСТОИНСТВА И НЕДОСТАТКИ**

Соловьева Ю.В.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»*

Научный руководитель:

к.ю.н., преподаватель-практик Васильевский А.В.

Обеспечение безопасности в дорожном движении является одним из важнейших направлений государственной политики в России. Год от года в административное законодательство вносятся изменения, ужесточающие санкции за нарушения Правил дорожного движения (ПДД). Административные наказания в сфере дорожного движения направлены на обеспечение должного уровня безопасности участников дорожного движения, предотвращение и профилактику дорожно-транспортных происшествий (ДТП) за счет формирования установки на правомерное поведение на дороге. Ведь если водитель будет осознавать, какие последствия будут грозить для него лично, то (в теории) это должно привести к росту степени ответственности. Особое место среди наказаний за нарушения ПДД занимает лишение права управления транспортным средством.

Лишение физического лица, совершившего административное правонарушение, ранее предоставленного ему специального права устанавливается за грубое или систематическое нарушение порядка пользования этим правом в случаях, предусмотренных статьями Особенной части Кодекса РФ об административных правонарушениях (КоАП РФ).

Среди субъективных прав физического лица по правовому источнику их возникновения можно выделить специальные права, возникающие на основе индивидуального административного акта. Специальным правом физического лица после выполнения установленных законом процедур может стать право на управление транспортным средством. Гражданин приобретает специальный статус водителя транспортного средства, а значит, дополнительные права и обязанности. В случае несоблюдения ПДД к водителю может быть применена такая мера, как лишение специального права, т.е. «временное ограничение правосубъектности гражданина».

Применение к водителям такого наказания, как лишение права управления транспортным средством, значительно ограничивает их права. Его последствия достаточно тяжелы и для водителя индивидуального транспортного средства, но в большей степени они сказываются на водителях-профессионалах, для которых данное наказание означает изменение или прекращение трудового договора, запрет на определенное время работать водителем. В связи с этим некоторые авторы даже высказываются за неприменение подобной меры в отношении лиц, для которых водительская

деятельность – единственный или основной источник дохода по аналогии с правом охоты, лишение которого не может применяться к лицам, для которых охота является основным законным источником средств к существованию.

Я полагаю, что, несмотря на необходимость рассмотрения личности водителя, его материального положения при вынесении решения о лишении права управления транспортным средством, требования соблюдать ПДД распространяются на всех участников дорожного движения в равной мере. Данные требования обусловлены необходимостью обеспечения безопасности дорожного движения во избежание наступления вредных последствий для его участников.

Лишение права на управление транспортным средством как административное наказание имеет свои положительные и отрицательные стороны. К первым можно отнести:

- исключение нарушителя из процесса дорожного движения, которое не дает ему возможности совершать новые правонарушения;
- более высокую эффективность наказания по сравнению со штрафом – для обеспеченных водителей уплата штрафа не является проблемой;
- применение при особо грубых нарушениях ПДД в качестве крайней меры, что обеспечивает соблюдение требований режима дорожного движения.

Но существуют и отрицательные моменты, возникающие в ходе исполнения анализируемого наказания:

Во-первых, лишившись водительского удостоверения, нарушитель постепенно теряет квалификацию и навыки вождения, что может негативно сказаться на его безопасности и безопасности других участников дорожного движения в дальнейшем, после восстановления права на управление транспортным средством. Поэтому для водителей, лишенных права управления транспортными средствами на срок более одного года, предусмотрена проверка знаний Правил дорожного движения и навыков вождения. Если же они не управляли транспортными средствами более двух лет, то обязаны пройти медицинское переосвидетельствование;

Во-вторых, не все водители считают подобное наказание в отношении себя справедливым и по тем или иным причинам продолжают водить свое транспортное средство даже без водительского удостоверения, совершая новое нарушение по ч. 2 ст. 12.7 КоАП РФ. Ежегодно по этой статье привлекается к ответственности около 2,5 тыс. водителей, что составляет в среднем 30% от числа лишенных права управления транспортными средствами.

Лишение права управления транспортным средством является одним из наиболее строгих административных наказаний, применяемых к водителям, что обуславливает необходимость руководствоваться в его применении принципами справедливости, соразмерности наказания и нанесенного ущерба, не допускать злоупотреблений.

Анализ современных тенденций развития административного законодательства показывает, что лишение права управления транспортными средствами из крайней меры постепенно становится рычагом давления, который применяется к гражданам для принуждения следовать определенным нормам. Ярким примером этого служит введение возможности временного ограничения права управления транспортным средством судебным приставом-исполнителем должников.

Кроме того, лишение права управления транспортным средством как мера наказания все чаще фигурирует в предлагаемых МВД России законопроектах. В МВД полагают, что ужесточение санкций за административные правонарушения в сфере дорожного движения поможет выполнить поставленную Президентом В.В. Путиным задачу – снижение смертности от ДТП. Однако, как уже было отмечено многими учеными, ужесточение санкций не оказывает большого влияния на снижение количества ДТП и повышение безопасности в дорожном движении, зато приводит к увеличению коррупции и нарушению прав граждан. Профилактическое действие более жесткого наказания тоже представляется сомнительным. Я полностью поддерживаю точку зрения о том, что «для снижения числа человеческих жертв и экономического ущерба от вождения в нетрезвом виде необходимо совершенствование российской системы профилактики правонарушений, связанных с управлением транспортными средствами (ТС) в состоянии алкогольного опьянения. Для этого целесообразно изучить и использовать огромный исследовательский материал и практический опыт, который накопило мировое сообщество»

По моему мнению, в снижении смертности от ДТП одну из главных ролей должны играть эффективные профилактические меры, разрабатываемые в рамках комплексного научного подхода, а лишение водительских прав должно рассматриваться как крайнее средство.

Список литературы

1. Бахрах Д.Н. Административное право России: Учебник / Д.Н. Бахрах. М., 2010. С. 502.
2. Баршев В. Лихач и «тройка» / В. Баршев // Российская газета. 2016. 19 октября.
3. Белов А.А. Административное принуждение в деятельности ГИБДД: Дис.... канд. юрид. наук / А.А. Белов. Волгоград, 2000. С. 112–113.
4. Головкин В.В. Управление транспортными средствами водителями в состоянии опьянения: проблемы и перспективы / В.В. Головкин, А.И. Губин // Алтайский юридический вестник. 2014. № 6. С. 47–52.
5. Кури Х. Эффективность наказания: результаты международных исследований / Х. Кури, О.Ю. Ильченко // Актуальные проблемы экономики и права. 2013. № 2(26). С. 240–256.
6. Майоров В.И. Дорожно-транспортные правонарушения как объект междисциплинарного исследования / В.И. Майоров // Евразийский юридический журнал. 2015. № 2(81). С. 102–105.

7. Майоров В.И. Профилактика управления транспортными средствами в состоянии опьянения: обзор мирового опыта / В.И. Майоров, Е.Ю. Липатов, С.В. Ганзин // Проблемы права. 2016. № 1(55). С. 86–97.

ПРАВОНАРУШЕНИЯ, СОВЕРШАЕМЫЕ ВО ВРЕМЯ НАХОЖДЕНИЯ ОСУЖДЕННЫХ В МЕСТАХ ЗАКЛЮЧЕНИЯ

Чернякова И.В.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: к.ю.н. Бадоев М.Т.*

Одним из опасных явлений являются правонарушения по отношению к осужденным, которые находятся в местах заключения. Данное явление стало проявлять себя практически сразу же после создания первых тюрем. В исправительных учреждениях постоянно существует высокий риск совершения осужденными различных преступлений как в отношении к подобным себе лицам, так и по отношению к администрации тюрьмы. Совершение преступлений осужденными препятствует нормальной деятельности уголовно-исполнительной системы.

В декабре 1996 году был принят Уголовно-исполнительный кодекс РФ, в котором перечислены нарушения порядка отбывания режима (ч.1 ст.116 УИК):

1. Употребление наркотиков.
2. Мелкое хулиганство.
3. Оскорбление администрации исправительного учреждения.
4. Мужеложство.
5. Лесбиянство.
6. Организация забастовок.
7. Организация группировок или активное в них участие.

Среди преступлений, которые совершаются осужденными в исправительных учреждениях, преобладают посягательства на личность:

1. Посягательство на жизнь (ст. 105–110 УК РФ).
2. Посягательство на здоровье (ст. 111–119 УК РФ).
3. Против чести и достоинства человека (ст. 129–130 УК РФ).
4. Против половой неприкосновенности (ст. 131–133 УК РФ).

Правонарушения в местах лишения свободы следует рассматривать как составную часть преступности с ее особенностями и характеристиками. Совершаемые преступления имеют большую общественную опасность, потому что наносят вред всему комплексу мер по исправлению осужденных и ставят под угрозу жизнь и здоровье других людей. Нарушение режима влечет за собой определенный вред для функционирования нормальной деятельности учреждений.

Преступления в местах заключения необходимо рассматривать, как сложное и негативное явление, которое представляет собой повторное

нарушение закона и создание общественной опасности для других людей. Лица, которые совершают данное деяние, не готовы искупить свою вину за уже совершенное преступление и соблюдать определенные правила поведения в исправительных учреждениях.

В воспитательных колониях для несовершеннолетних правонарушителей среди заключенных превышает преступность взрослых в 3 раза.

Больше половины правонарушений совершаются без предварительной подготовки. Примерно две трети происходят из-за оскорбления, избиения, кражи вещей и продуктов питания, а около 60 % происходит из-за ссор и драк. Большинство преступлений в исправительных учреждениях совершаются из-за того, что они в прошлом уже отбывали наказание. Субъекты многих преступлений – лица молодого возраста, холостые, ранее судимые за podobные преступления. Около одной пятой преступлений совершаются лицами, которые имеют психические отклонения.

Одним из самых распространенных преступлений является незаконное действие с наркотиками. Так же заключенные пытаются совершить побег из мест лишения свободы, данный показатель высокий в колониях-поселениях. Большинство преступлений в местах лишения свободы совершаются в состоянии алкогольного или наркотического опьянения, при этом в данных местах за осужденными осуществляют постоянный контроль, охрана на каждом шагу, раздельное содержание осужденных и разные условия содержания. Большая часть спиртных напитков осужденные изготавливают сами: брага, самогон, изготовление которых не требует специальных технологий и знаний.

Получить достоверную информацию о деятельности заключенных трудно, потому что это осложняется:

1. Тем, что потерпевшие не всегда сообщают о совершении преступления, потому что боятся негативного представления о себе со стороны криминального мира.

2. Деятельностью исправительных учреждений, потому что их целью является – обеспечить исправление осужденных и предупредить совершения новых преступлений.

Изменению криминальных показателей способствуют определенные факторы:

1. Практика укрывательства преступлений.
2. Стремление снизить преступность среди заключенных, чтобы подтвердить правопорядок в исправительных учреждениях.
3. Недостаточное финансирование деятельности государственных органов и учреждений уголовно-исправительной системы.
4. Невозможностью профессионально выполнять задачи, которые были возложены на данное учреждение.

Обнаружение преступлений требует обязательное принятие мер, чтобы устранить причины и условия.

По результатам ФСИН России: ежегодно в колониях России предотвращаются 170 преступлений, из которых 7 % – деяния против личности.

Эти данные свидетельствуют о том, что господствует высокая криминальная обстановка в местах лишения свободы, неэффективна профилактическая деятельность сотрудников, большая загруженность сотрудников исправительных учреждений.

По данным Федеральной службы исполнения наказаний, в России заключенных, которые находятся в местах лишения свободы, уменьшилось до самого низкого уровня со времен распада СССР и составило на 1 декабря 2018 года 567 789 человек, из них:

1. 465 181 человек в исправительных колониях.
2. 100 065 человек в следственных изоляторах.
3. 1 227 человек в тюрьмах.
4. 1 316 в воспитательных колониях для несовершеннолетних.

Участники совершаемых преступлений:

1. Субъект преступления – лицо, которое совершило данное правонарушение
2. Потерпевший – физическое лицо, которое получило моральное или физическое причинение вреда здоровью
3. Государство – лица определенных правоохранительных органов
4. Свидетели преступления

С другой стороны, в местах лишения свободы совершаются много правонарушений со стороны администрации тюрем. По большей части эти правонарушения совершаются из-за корыстных побуждений с целью вымогательства денег для хорошего отношения к осужденному. Лишь небольшой процент правонарушений со стороны администрации носит садистский характер по отношению к осужденным. Хотя такие случаи тоже имеют место быть. Проблема в том, что их очень трудно выявить.

С целью предотвращения неправомерных действий администрации колоний к осужденным, а так же для наибольшего контроля над осужденными был создан специальный прокурорский надзор.

Сущность данного направления прокурорского надзора состоит в соблюдении, слежении за законностью деятельности администраций пенитенциарных и других учреждений и органов, связанной с исполнением наказаний или назначенных судом мер принудительного характера, а также администраций мест содержания задержанных и заключенных под стражу по исполнению соответствующих решений органов уголовного судопроизводства.

Основой организации данного направления прокурорского надзора являются Федеральный закон «О прокуратуре Российской Федерации» № 168-ФЗ от 17 ноября 1995 г., Федеральный закон «О содержании под стражей подозреваемых и обвиняемых в совершении преступлений» от 15 июля 1995 г. № 103-ФЗ, приказы и указания Генерального Прокурора РФ.

К поднадзорным прокурорам органам и учреждениям, осуществляющим указанные функции, относятся:

1. исправительные учреждения уголовно-исполнительной системы Министерства юстиции РФ (исправительные и воспитательные колонии, тюрьмы, лечебные исправительные учреждения, исправительные центры и арестные дома).

2. уголовно-исполнительные инспекции органов внутренних дел.

3. дисциплинарные воинские части и гауптвахты воинских гарнизонов.

Значение прокурорского надзора за исполнением законов администрациями вышеназванных органов и учреждений определяется, прежде всего, тем, что в них находятся граждане, изолированные от общества, чья личная неприкосновенность и другие права подвергнуты определенным ограничениям. Возможности этих граждан в отстаивании своих прав и законных интересов намного меньше по сравнению с возможностями находящихся на свободе. Сложность задач, которые необходимо решать при осуществлении надзора за исполнением законов администрациями органов и учреждений, исполняющих наказание, обусловила наделение прокуроров обширными полномочиями, носящими властно-распорядительный характер, который содержится в статье 33 Закона о прокуратуре РФ.

Полномочия Прокуратуры РФ:

– посещать в любое время органы и учреждения, указанные в статье 32 настоящего Федерального закона;

– опрашивать задержанных, заключенных под стражу, осужденных и лиц, подвергнутых мерам принудительного характера;

– знакомиться с документами, на основании которых эти лица задержаны, заключены под стражу, осуждены, либо подвергнуты мерам, принудительного характера, с оперативными материалами; требовать от администрации создания условий, обеспечивающих права задержанных, заключенных под стражу; осужденных и лиц, подвергнутых мерам принудительного характера, проверять в соответствие законодательства Российской Федерации, а именно приказов, распоряжений, постановлений администрации органов и учреждений, указанных в статье 32 Федерального закона, требовать объяснения от должностных лиц, вносить протесты и представления, возбуждать уголовные дела или производства об административных правонарушениях.

Таким образом, даже нахождение осужденных в местах заключения не исключает возможности совершения правонарушения в сфере отбывания наказания. Государство должно реагировать на такие правонарушения и устранять.

Список литературы

1. УИК РФ от 08.01.1997 №1-ФЗ (ред. от 27.12.2018).

2. УК РФ от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 01.04.2019).

3. Мыцков А.Я. Прокурорский надзор за исполнением законов (возможности и пределы). 2017. № 3.

4. Закон РФ от 21 июля 1993 г. № 5473-1 «Об учреждениях и органах, исполняющих уголовные наказания в виде лишения свободы».

5. Приказ Минюста РФ от 3 ноября 2005 г. № 205 «Об утверждении Правил внутреннего распорядка исправительных учреждений».

6. Беляев, А.А. Осужденные в местах лишения свободы Законность. – 2010. – № 5.

СЕКЦИЯ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА И МЕНЕДЖМЕНТА

Руководитель секции: Тимофеев Е.Г.

ЗНАЧЕНИЕ ОПРОСОВ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ В МАРКЕТИНГОВЫХ ИССЛЕДОВАНИЯХ

Бычкова У.С.

*Ярославский филиал Финансового университета
при Правительстве РФ*

Научный руководитель: к.э.н., доцент Райхлина А.В.

Современный среднестатистический пользователь интернета практически ежедневно встречается с таким методом получения маркетинговой информации, как опрос. Чаще всего это какой-нибудь производитель интересуется мнением потребителей о качестве своей продукции, обслуживания и т.п. Многие игнорируют опрос. Другие, не задумываясь, быстро заполняют анкету. Однако даже такими действиями они помогают этой компании проводить маркетинговые исследования.

Опросы потребителей – очень популярный и удобный способ получения обратной связи. Они помогают установить прочную связь бренда с аудиторией и узнать ее мнение о деятельности компании, что в дальнейшем поможет улучшить продукцию или услугу. С помощью анкетирования производителю можно получить такие результаты, как:

- 1) реальные и бесплатные отзывы о продукте;
- 2) быстрые анкеты увеличивают посещаемость сайта или страницу в социальной сети;
- 3) даже самыми простыми вопросами компания показывает важность мнения клиентов и вовлекает их в улучшение качества продукции и обслуживания [1].

Опросы и анкеты могут размещаться на сайтах производителей, в социальных сетях, отправляться по электронной почте, смс, а также могут производиться и в устной форме.

Рассмотрим практику проведения опросов потребителей на примере компании Oriflame. Oriflame – косметический концерн, производящий средства по уходу за кожей лица, личной гигиены, парфюмерию и декоративную косметику из натуральных растительных ингредиентов. По данным официального сайта компании, она представлена в 62 странах мира, в 30 из них она является одним из лидеров индустрии прямых продаж [2].

Oriflame, как и многие другие производители, довольно часто организует опросы потребителей. Так, ежемесячно компания на своем сайте поводит опрос, отвечая на вопросы которого потребитель автоматически

становится участником в розыгрыше каких-нибудь призов и подарков. Возможность получить бесплатный презент всегда привлекает людей, и они заходят на сайт, тем самым повышая уровень просмотров.

Второй тип опросов, используемых компанией, это опросы-консультации. Примером такого опроса, который помогает компании Oriflame показать клиенту его важность, является работа консультантов на улице. Чаще всего, они предлагают бесплатный каталог продукции и задают вопросы, касаемые личной гигиены, а потом могут помочь составить индивидуальный курс лечения или подобрать те средства, которые подходят в этом конкретном случае.

Еще один вид опросов используется при устройстве на работу в Oriflame, который включает такие вопросы, как: «Пользуетесь ли Вы продукцией компании Oriflame?» или «Как давно вы покупаете продукцию нашей компании?». Кандидаты на трудоустройство, таким образом, также ценны в плане получения информации о продукции.

Кроме того, в Oriflame разработаны опросы-анкеты. Одним из критериев качества анкет, используемых для опросов потребителей, является их простота. Переход от простых к сложным вопросам очень важен, так как клиент может не суметь ответить на них правильно. В одном опросе нельзя смешивать несколько разных тем. Вопросов может 5–10, и все они должны перекликаться. Формулировка вопросов – одна из самых главных составляющих. Ни один клиент не будет отвечать на глупый и непонятный вопрос. Немаловажным аспектом опроса является мотивация потребителя, он быстрее согласится участвовать и будет отвечать охотнее, если по окончании опроса получит какой-либо бонус в виде, скидок, акций или участия в специальных программах.

На рисунке 1 представлена анкета опроса потребителей компании Oriflame, которая оформлена достаточно просто и доступно. А это значит, что потребители не потеряют много времени, размышляя над ответами, и принесут компании важную информацию, которая поможет развить продукт и устранить недостатки.

Однако, это не все правила, которыми стоит руководствоваться при проведении опросов потребителей. В учебной литературе есть материал о том, что еще обязательно нужно знать:

1. Убедитесь, что вы имеете четкое понимание о том, кто входит в аудиторию вашего исследования, кто эти люди, чье мнение вам важно услышать. При поисковом исследовании, цель которого – выделить основные сегменты аудитории продукта, будет достаточно знать демографические признаки аудитории (пол, возраст, семейное положение и место жительства). Впоследствии необходимо провести подробное исследование самых крупных из них.

2. У компании должно быть четкое понимание задач исследования. Первым шагом при планировании опроса должно стать определение маркетинговых проблем. Полученная в ходе опроса информация должна дать

понимание, как их решить и куда двигаться дальше. Задачи исследования могут быть различными: от оценки удовлетворенности качеством продукта или услуги компании до выявления причин, по которым сократились объемы продаж.

ORIFLAME SWEDEN АНКЕТА
социологического опроса

1. Вы знакомы с продукцией компании "Орифлейм?"
 Да Нет

2. Хотите ли Вы знакомиться каждый месяц с новым каталогом?
 Да Нет

3. Вы хотите получить бесплатную консультацию по вопросам красоты?
 Да Нет

4. Устраивает ли Вас Ваш нынешний доход?
 Да Нет

5. В сотрудничестве с "Орифлейм" Вас интересует:

- потребление по выгодной стоимости
- дополнительный заработок
- возможность открыть свое дело

6. Ваше имя _____

Контактный телефон _____

Рисунок 1. Пример правильной анкеты для потребителей.

3. Анкету стоит протестировать. Следует провести несколько предварительных интервью или дать нескольким респондентам заполнить пробную анкету. Отвечающие могут поразмышляют над ответами вслух или оставить комментарии к тексту анкеты. Также можно попросить респондента объяснить смысл каждого вопроса и поделиться трудностями, которые возникли в его понимании, а также процессе поиска ответа [3].

Подводя итоги, нужно сказать, что опрос потребителей – это метод маркетинговых исследований, который используется почти всеми компаниями, как малыми, так и большими. Опросы необходимо проводить и по продукции, и качеству работы фирмы. Их результаты помогают производителю увидеть, что не устраивает потребителей, а что им нравится, и что они хотят получить в улучшенном виде. Так же, для любой компании необходимо анализировать тенденции развития рынка в своей отрасли. Суммируя данные опросов потребителей и накладывая их на отраслевые тренды, предприятие может наметить актуальную стратегию повышения своей конкурентоспособности, реализуя которую, увеличить объемы прибыли и укрепить свои позиции на рынке.

Список литературы

1. И.Е. Корнеева. Маркетинговые исследования: учебное пособие. – М.: Дашков и К, 2017. – 296 с.
2. Орифлейм. Данные официального сайта компании за 2019 год. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.oriflame.ru>
3. Маркетинговые коммуникации: учебник / под ред. И.Н. Красюк. – М.: ИНФРА-М, 2018. – 272 с.

СОЦИАЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ ВРЕМЕНИ И ЗДОРОВЬЯ

Галахова О.А., Курова А.Д.

*Федеральное государственное образовательное
бюджетное учреждение высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве
Российской Федерации» Ярославский филиал*

Научный руководитель: к.э.н., доцент Сироткин С.А.

По данным liftstat.ru российские лифты перевозят более 90 миллионов человек в день [3]. Непрерывная работа механизмов ежедневно сопровождается риском. Около четверти лифтов по всей России выслужили сроки полезного использования и требуют замены, по Ярославской области – это более 60%. В последнее время участились случаи получения травм и гибели пассажиров лифтов. Например, 25 мая 2018 года в Орловской области в новом многоэтажном доме рухнул лифт, произошел сбой. Внутри находился 35-летний мужчина. Он пострадал. К счастью, серьезных травм мужчина не получил. Установлено, что обслуживание лифтового оборудования в данном доме осуществляет ООО «Управление специальная автоматика», от руководителя которого прокуратурой района потребовано незамедлительно провести диагностические мероприятия с целью недопущения эксплуатации неисправного оборудования.

На рисунке 1 представлены статистические данные о травмах и гибели в связи с эксплуатацией лифтов за 2016, 2017 и 2018 годы, где мы можем увидеть увеличение численности несчастных случаев [3].

В данной ситуации способом решения части проблемы может послужить страхование. А именно, предлагаемый нами страховой продукт «Безопасный лифт». Стратегия внедрения нашего страхового продукта – это постепенная и осторожная работа, она предусматривает введение продукта на рынок без особой рекламы и специальных маркетинговых усилий. Первоначально такое внедрение следует осуществлять на небольшой территории, например, начнем с Ярославской области. Если потребительская реакция и технические результаты продаж будут благоприятными, то стоит начать активные меры по дальнейшему продвижению продукта через рекламу на телевидении, рекламу в бумажных носителях: газетах, объявлениях в самих домах, в лифтах и тд.

В сфере страховых услуг главным условием успеха, помимо конкурентных цен на страховку, является ответственность и постоянная об-

ратная связь между страховщиком и клиентом. Поэтому мы можем использовать call-центры. Благодаря организации горячей линии в режиме 24/7 каждое застрахованное лицо может быть уверено, что в случае экстренной ситуации будет предоставлена необходимая помощь и поддержка. Ценовые льготы и скидки со страховой премии широко используются при продвижении товара на рынок. Льготы за безубыточное страхование предоставляются страхователю, непрерывно страхующему свое время и здоровье и не обращавшемуся в течение срока действия договора страхования за страховым возмещением. За такое безубыточное страхование страхователю обычно назначается ежегодная скидка со страховой премии. Кроме того, страхователю после двух лет и более непрерывного страхования при отсутствии выплат страхового возмещения может быть предоставлен льготный месяц. В этот месяц, наступивший после окончания срока действия договора страхования, страховая ответственность страховщика продолжается.

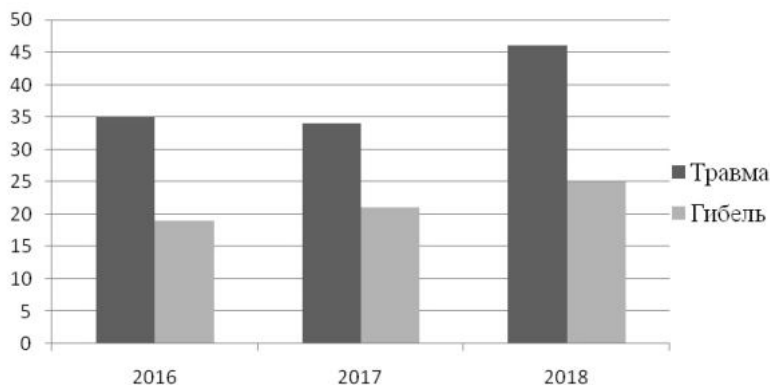


Рисунок 1. Диаграмма несчастных случаев в лифте за 2016–2018 годы.

Метод продвижения страховых услуг от страховщика к потенциальным клиентам мы выберем экстенсивный, то есть использование любых посредников страховой компании, способных оформить один или несколько договоров страхования данного вида.

Страховая компания предлагает за относительно небольшую сумму страховать себя от потери времени, травм и гибели. С одной стороны, страховая компания будет работать с людьми – пассажирами лифтов. Но с другой стороны, она также будет работать с управляющими компаниями, обслуживающими лифты, пассажирами которых являются страхователи, а также страхующими свою ответственность в соответствии с законодательством РФ. Это обусловлено тем, что страховая компания, стремясь снизить количество страховых случаев, а также страховых выплат, будет активно сотрудничать с ними. Таким образом, страхование будет положительно влиять на ситуацию в России с лифтами, стимулируя управляю-

щие компании, то есть будет проводить профилактические мероприятия с целью минимизации страховых рисков в данной сфере.

На сайте Единой лифтовой информационно-аналитической системы можно найти реестр несчастных случаев в лифтах. За 2018 год там представлена информация о 14 случаях травмирования и гибели в лифтах или шахтах лифтов жилого фонда.

Представим десятиэтажный дом с четырьмя подъездами, то есть с четырьмя лифтами. Допустим, что в доме 200 квартир, в которых в среднем проживают 400 человек. Допустим, что 200 из них застраховались у нас. Стоимость страхования рассчитывать мы будем исходя из степени тяжести застревания в лифте, а именно: потеря времени от застревания, различные травмы и другие несчастные случаи. Будем исходить из фиксированной суммы, которая имеется. Предположим, что страховой взнос будет составлять в год от 300–700 рублей, в зависимости от степени страховки. Мы имеем 4 подъезда и 200 человек, которые застрахованы. Если брать минимальный взнос, то есть 300 рублей с человека, то получим сумму 60000 рублей в год. Допустим, в год застревают в среднем 20 человек, и страховая сумма будет выплачена им в размере 20000, так как при застревании мы выплачиваем 1000 рублей за человека. В итоге за год мы имеем 40000, а теряем 20000.

Таким образом, предлагаемый продукт – «Безопасный лифт», который будет востребован на рынке товаров и услуг. Целью данного вида страхования является решение проблем с лифтами в России, обеспечение безопасности жизни и здоровья граждан и материальная поддержка населения нашей страны. Мы за повышение безопасности и качества жизни!

Список литературы

1. Архипов А.П., Гомелля В.Б., Туленты Д.С. Страхование. Современный курс: Учебник/Под ред. Е.В. Коломина. – М.: Финансы и статистика, 2006. – 416 с.
2. Роик, В.Д. Социальное страхование в меняющемся мире. Каким будет выбор России? / В.Д. Роик. – Москва: СИНТЕГ, 2015. – 352 с.
3. Единая лифтовая информационно-аналитическая система. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://liftstat.ru/>
4. ПРОНЕДРА. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://pronedra.ru/lifty-ubijcy-ostanovyat-shtrafami-363931.html>

РАЗВИТИЕ МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ МИКРО И МАЛЫМ БИЗНЕСОМ

Гомозов В.В., Зарюгина А.С.

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации, Ярославский Филиал

Научный руководитель: к.э.н., доцент Сироткин С.А.

Актуальность представляемого проекта можно обусловить следующим. Актуальность рассматриваемых вопросов обусловлена тем, что в

городе Ярославле существует объективная возможность эффективной реализации существенного интеллектуального потенциала инициативной молодежи в интересах развития города путем выявления существующих барьеров для ее самореализации и создания условий для их устранения в процессе совместной деятельности представителей молодежи и должностных лиц органов местного самоуправления. [3] Малый бизнес по причине меньшей капиталоемкости, по сравнению с крупным бизнесом, обеспечивает быструю модернизацию производства и обновление ассортимента выпускаемой продукции, соответственно более адаптивен к постоянно меняющимся условиям внешней среды. Гипотеза исследования: необходим механизм управления развитием предпринимательства, обеспечивающий баланс между устойчивостью по отношению к финансовой сфере и ответственностью перед перспективами социально-экономического развития города Ярославля [1].

Главной миссией проекта является содействие развитию малого предпринимательства на территории города Ярославля.

Целью исследования является разработка механизма устойчивого и ответственного управления развитием микро– и малого бизнеса в городе Ярославле.

В соответствии с целью были выделены следующие задачи:

1. Выявление проблем в развитии микро– и малого бизнеса в городе Ярославле.
2. Определение причинно-следственных связей выявленных проблем.
3. Разработка механизма устойчивого и ответственного управления развитием микро– и малого бизнеса в городе Ярославле [4].

В качестве благополучателей в данном проекте выступают муниципалитет города Ярославля, предприниматели и город Ярославль.

Рассмотрим предлагаемый нами алгоритм реализации проекта.

Первый этап:

1. Определение концепции проекта, постановка гипотезы (Гипотезой нашего проекта является: Необходим механизм, обеспечивающий баланс между устойчивостью по отношению к финансовой сфере и ответственностью перед перспективами социально-экономического развития города Ярославля);
2. Разработка опросных листов для представителей организаций, содействующих развитию предпринимательства в Ярославле;
3. Анализ порталов информационных ресурсов для предпринимателей;
4. Анкета для выявления проблем в развитии предпринимательства в городе Ярославле;
5. Обобщение результатов исследования индекса RSBI.

Целевые группы для анкетирования:

1. Студенты и школьники – не предприниматели;
2. Предприниматели.

Второй этап:

1. Систематизация информации, полученной на первом этапе;
2. Представление итогов в графическом виде;
3. Определение причинно-следственных связей выявленных проблем в развитии предпринимательства;
4. Подтверждение/опровержение гипотезы.

Третий этап:

1. На основе анализа причинно-следственных связей поиск путей решения выявленных проблем;
2. Разработка механизма устойчивого и ответственного управления развитием предпринимательства в городе Ярославле;
3. Презентация механизма устойчивого и ответственного управления развитием предпринимательства в городе Ярославле.

Список литературы

1. Постановление Правительства Российской Федерации от 27 февраля 2009г. № 178 «О распределении и предоставлении субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации на государственную поддержку малого и среднего предпринимательства, включая крестьянские (фермерские) хозяйства».
2. Ведомственная целевая программа департамента инвестиций и промышленности Ярославской области на 2019 год и плановый период 2020 и 2021 годов.
3. Государственная программа Ярославской области «Экономическое развитие и инновационная экономика в Ярославской области» на 2014 – 2020 годы.
4. Областная целевая программа «Развитие промышленности Ярославской области и повышение ее конкурентоспособности» на 2017 – 2020 годы.
5. Областная целевая программа «Развитие субъектов малого и среднего предпринимательства Ярославской области» на 2019 – 2021 годы.
6. Инвестиционный портал Ярославской области http://www.yarinvestportal.ru/support_business/

СТРАТЕГИЯ ГОЛУБОГО ОКЕАНА

Инкина Д.Д., Барашкова А.Д.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования*

«Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.э.н., доцент Гуляев В.М.

Все привыкли думать, что конкуренция-символ здорового бизнеса. Однако с каждым годом конкуренция становится все более и более напряженной, а борьба за симпатии потребителя-все более кровопролитной. Бизнес-океан окрасился в красный цвет, и выживать в нем становится все труднее.

Становится очевидно, что появилась необходимость отойти в сторону и придумать нечто совершенно новое. И тогда в спокойных водах «голубого океана» любого желающего добьется роста. И сейчас мы подробнее рассмотрим инструкции по выведению компаний из состояния конкурентного стресса к созданию совершенно новой бизнес-модели.

В стремлении к созданию прибыльных новаторских разработок некоторые компании уходят из «алого океана», порождаемого жесткой прямой конкуренцией, и сосредотачивают свои усилия на том, чтобы сделать конкуренцию нерелевантной. Такие фирмы начинали с внедрения так называемых ценностных инноваций. Например, компания Starbucks, превратившая кофейни в места встречи друзей и коллег, или авиакомпания Southwest Airlines, предлагающая недорогие, но удобные авиарейсы. Или фирма BodyShop, выпускающая натуральные, доступные по цене товары в сегменте косметических товаров премиум-класса, где цены традиционно высоки. Кофейни, недорогие авиарейсы и крем для рук с натуральными эссенциями представляют собой примеры ценностных инноваций. Любая компания, независимо от своих размеров, бюджета, истории и места расположения, может пойти по пути разработки ценностных инноваций. Однако такие инновации должны предлагать потребителям реальные выгоды, которыми можно воспользоваться немедленно. Технические достоинства инновационных продуктов должны быть понятны большинству потребителей, так же как и способы их применения.

Канадская компания Cirque du Soleil, или «Цирк солнца», является ярким примером успеха «стратегии голубого океана». Она создала совершенно новую форму зрелищного искусства, отказавшись от концепции традиционного цирка. Переосмыслив назначение каждого элемента, начиная от архитектуры здания до акробатических трюков и дрессированных животных, компания Cirque du Soleil возродила интерес к цирку, для чего она: обратилась к взрослому зрителю, который обычно предпочитает цирку театр; изобрела новый жанр – одновременно и зрелищный, и интеллектуальный; сократила затраты (связанные, например, с содержанием животных) и подняла цены на билеты от уровня традиционных цирков до уровня бродвейских мюзиклов.

Благодаря своему новаторскому подходу Cirque du Soleil менее чем за двадцать лет обогнала по доходности такие традиционные цирковые компании, как Ringling Bros. и Barnum & Bailey Circus с их более чем столетним опытом организации цирковых представлений по всему миру. Избегая прямой конкуренции, компания Cirque du Soleil полностью преобразовала свою бизнес-модель, аудиторию и рыночную нишу. Такой подход прямо противоречит концепции «определяющей роли окружающей среды», согласно которой действующие в данной отрасли компании должны исходить из существующей реальности и конкурировать между собой внутри границ отрасли. Подобный тип мышления приводит к возникновению «алого океана» повторяющихся циклов конкурен-

ции, основанной на снижении цен и введении незначительных отличий в продукции.

Компания CirqueduSoleil пошла по иному пути – она создала совершенно новый тип массового зрелища на стыке цирка и театра, который не укладывается в традиционную классификацию.

Шесть принципов «стратегии голубого океана»

Риски, связанные с традиционной для бизнеса «стратегией алого океана», хорошо известны. А в чем состоят принципы и риски, присущие «стратегии голубого океана»?

1. Пересмотрите границы рынка

Необходимо заново оценить те исходные условия, которые формируют отрасль и бизнес-модель компании. Чтобы взглянуть на ситуацию свежим взглядом, нужно определить, действие каких отраслевых и рыночных стандартов можно было бы исключить, свести к минимуму, усилить или преобразовать. Используя такой подход, австралийская винодельческая компания CasellaWines превратила свой бренд YellowTail в рекордсмена по росту продаж в истории виноделия США и Австралии. Она добилась того, что красное вино этой марки стало в августе 2003 года самым популярным в США. На основании проведенного анализа CasellaWines пошла на упрощение вкусовых характеристик своего вина, сделала его более сладким и ароматным. Она предприняла шаги по расширению аудитории, обратившись к любителям коктейлей и пива. Нарушая все традиции маркетинга в своей отрасли, компания полностью отказалась от акцента на изысканных свойствах вина – его сложном вкусе, длительной выдержке и местонахождении виноградника. Таким образом она создала новый бренд, который сегодня совершает плавание «в чистых голубых водах новой рыночной ниши».

2. Сосредоточьтесь на общей картине, а не на цифрах

Необходимо держать в уме общую картину и не тонуть в статистике. Многих корпоративных стратегов захлестывает поток цифр, поэтому они часто не осознают, в каком направлении движутся и они сами, и их конкуренты. Пользуйтесь «стратегической канвой» – графическим отображением продуктов, цен и положения ваших конкурентов на рынке. Она позволит оценить конкурентную среду с точки зрения потребителей и уделить особое внимание тем факторам, которые имеют для них значение. Приступая к разработке новой продукции, SamsungElectronics формирует команды специалистов из разных подразделений компании, имеющих навыки работы со «стратегической канвой». Эти группы занимаются совершенствованием существующих технологий с целью создания новых потребительских качеств продукции, которые могут быть легко и быстро освоены потребителями.

3. Выйдите за рамки существующего спроса

Коммерческие компании держат в поле зрения прежде всего существующих потребителей, что неизбежно приводит к концентрации вни-

мания на исследовании сегментов рынка. Однако реальный рост происходит вне рамок существующего спроса. Чтобы выйти в «открытые воды», необходимо выявить перспективные группы среди «не-потребителей». Французская рекламная компания JCDesaux пришла к выводу, что городские муниципалитеты проявят интерес к уличной рекламе, если они получают ее бесплатно и не будут нести ответственность за ее техническое обслуживание. Компания разработала элементы городской среды (остановки, киоски) с секциями для рекламы и подписала долгосрочные контракты на их обслуживание с властями многих городов. Сегодня JCDesaux действует в 33 странах и занимает ведущее положение в этом специализированном рекламном секторе.

4. Продуманно выстройте последовательность действий

Стратегия, направленная на создание «ценностных инноваций», должна осуществляться последовательно. Обладание новой многообещающей технологией не означает, что у вас имеется продукт, которому гарантирован успех. Новая технология не обязательно является «ценностной инновацией». Чтобы встать на позицию потребителя, опишите те чувства, которые должны возникнуть у него на разных этапах. Оцените полезность, простоту использования, удобство, безопасность, эмоциональное переживание и «экологическую нейтральность», учитывая, как каждый из факторов воздействует на потребителя при покупке товара, доставке его домой, использовании, обслуживании, ремонте и утилизации.

5. Преодолейте организационные преграды

Успешное осуществление стратегии зависит от преодоления внутренних разногласий в вашей компании. Подобно пловцам, оказавшимся у незнакомого водоема, многие сотрудники испытывают страх перед рынком нового типа. Руководители с тревогой спрашивают себя, зачем нужны столь радикальные перемены, какие проблемы возникнут в связи с перераспределением ресурсов, окажутся ли новые методы работы эффективными и как эти перемены повлияют на существующую социальную иерархию.

6. Сделайте реализацию составной частью стратегии

Управленческий риск можно уменьшить путем включения «стратегии голубого океана» в существующие методы работы компании. Так как разработка такой стратегии подразумевает риск и возможность неудачи, создание атмосферы доверия является необходимым условием. Успешное внедрение продукции нового типа требует особых усилий и наличия коллектива единомышленников. Важную роль в разработке стратегии и осуществлении ее на всех уровнях организации играют вовлеченность всех сотрудников, разъяснительная работа и четкие требования. Учитывая эти факторы, смело отправляйтесь в плавание.

Безусловно, конкуренты и подражатели не дремлют, и нужно быть готовыми к их появлению, и к тому, что голубой океан рано или поздно станет алым.

Для того чтобы не упустить из виду этот процесс, авторы рекомендуют регулярно следить за кривыми ценности. Если ваша кривая начнет сливаться с кривыми конкурентов, то это знак того, что эффективность вашей работы снижается, и пора искать пути для создания новых рыночных пространств.

Всегда следует помнить, что поиск голубого океана процесс не единовременный, а динамический.

Список литературы

1. Ким Чан и Рене Моборн «Стратегия голубого океана», 2005.
2. Сурин Л. В. у Молчанова О. П. Инновационный менеджмент, 2008.
3. Гашкова Л.В., Морозова О.Ю. Основы маркетинга и менеджмента: практикум, 2015.

КОРПОРАТИВНАЯ КУЛЬТУРА В БИЗНЕСЕ

Кабанов М.А., Сазонов А.И.

Ярославский государственный технический университет

Научный руководитель: к.и.н., доцент Сазонов А.И.

Корпоративная культура является важной частью материальной и духовной жизни организации: моральные нормы и ценности, которые ей управляют, устанавливаются обряды и традиции, кодексы поведения, сформулированные с момента создания организации, разделяемые большинством сотрудников.

Корпоративная культура все еще слишком нестабильна, чтобы объяснить все, что находится под ее рациональной и размеренной поверхностью организации. Однако большинство теоретиков согласны с некоторыми вариациями основного определения. Корпоративная культура – воплощает отношение компании к ключевым ценностям, убеждениям и традициям в характерных моделях. Культура состоит из корпоративных традиций, церемоний, торжеств успеха и обычаев. А также – в целях, стратегии, процессе управления, структуре, способе распределения ресурсов компании.

Без сомнения, только интенсивная и преднамеренная работа с персоналом организации может иметь достойные результаты в области развития корпоративной культуры. Проекты, заметки, графики и идеи когда-нибудь останутся невостребованными бумагами, если менеджер не поймет, что проект стал чем-то большим или «душой», воздухом организации.

Естественно, сама корпоративная культура не приносит дохода или прибыли, но существует обычай вставать каждое утро в шесть часов, чтобы идти работать в поле, выращивая пшеницу – это также является культурной особенностью. Следовательно, будет важно установить связи между областями формирования, диагностики, изменения активности, развития корпоративной культуры и других, более традиционных менеджеров и организаций.

Но в то же время никто не может утверждать, что команда с общей целью, объединенная и энергичная, может решать задачи гораздо более сложные, чем разрозненная команда работников.

Эффективная корпоративная культура самый эффективный способ свергнуть лидера. Привлекайте свою команду, устанавливайте долгосрочные цели вашей организации, создавайте корпоративные стандарты, которые должны соблюдаться для эффективного достижения этих целей, и гарантируйте точность этих целей и стандарты сотрудников вашей организации.

Ясно, что организации не всегда имеют условия для начала полной и всесторонней работы, чтобы повысить приверженность сотрудников. Мы часто рассматриваем более срочные и приоритетные задачи, такие как нехватка средств, налоги, дефолт, такие проблемы, как поставка сырья и продажа готовой продукции. Но решить эти проблемы в одиночку без помощи команды, преданной делу, не может ни один руководитель.

С ростом и повышением разнообразности бизнес-среды организациями необходимо поддерживать связь со своими партнерами, потребителями и сотрудниками. Растущая осведомленность об образовании, квалификации, работниках и широкой общественности в целом требует от руководства использования более сложных и деликатных методов управления. Одного управления событиями уже недостаточно для управления поведением людей. Сегодня для формирования общественного мнения и настроения необходимо контролировать мысли и чувства людей. Такое управление включает в себя установление и поддержание систематических отношений с различными группами населения, партнерами, широкой общественностью, средствами массовой информации, местными органами власти, правительственными учреждениями, финансовым сообществом и, конечно, сотрудниками. При работе с последним возникает потребность в единой системе ценностей, норм и правил, которые позволяют вам добиться эффективной работы и сосредоточиться на достижении целей компании и самореализации сотрудников, то есть корпоративной культуры. Именно здесь пиарщики приходят на помощь «управленцам». В конце концов, они работают не только со внешней средой, но и с внутренней, создавая благоприятный имидж организации среди ее работников.

Список литературы

1. Голубева Е. Корпоративная культура: экология внутри компании // ELLE бизнес. 2012. № 5. – С. 13–16.
2. Кузнецов И. Корпоративная культура: Учебное пособие М.: Книжный дом, 2016. – 272 с.
3. Магура М. Культура организации. Секреты мотивации: или мотивация без секретов / М. Магура, М. Курбатова –М.: ИНФРА, 2014. – 205 с.

ВЛИЯНИЕ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН, НАЛОГОВ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ СТРАНЫ

Калинина А.Н.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: к.э.н. Быков В.А.*

Для реализации целей плодотворного сотрудничества внешнеэкономических партнеров государства совершенствуют свою таможенно-тарифную политику, в рамках которой используются таможенные пошлины и налоги. Однако, на состояние экономической безопасности любого государства влияет множество различных факторов, одним из которых является внешнеэкономическая деятельность. Таможенные органы играют важнейшую роль в регулировании ВЭД и обеспечении экономической безопасности, в частности, используя такие инструменты таможенно-тарифного регулирования как таможенные пошлины и налоги.

Экономическая безопасность – это состояние экономики, обеспечивающее достаточный уровень социального, политического и оборонного существования и прогрессивного развития Российской Федерации, неустойчивость и независимость ее экономических интересов по отношению к возможным внешним и внутренним угрозам и воздействиям.

Обеспечение экономической безопасности является одним из приоритетных направлений деятельности любого государства. Она реализуется органами государственной власти при помощи проведения правовых, социально-экономических, информационных, организационных и прочих мер, которые направлены на защиту национальных интересов государства в экономической сфере и противодействие вызовам и угрозам безопасности.

Механизм обеспечения экономической безопасности можно представить в виде системы мер, направленных на стабильный экономический рост, защиту национальных интересов, эффективное функционирование общества, а также на рациональное использование финансовых и иных национальных ресурсов.

Таможенные органы функционируют как в экономической, так и правоохранительной сферах. Главными экономическими целями, преследуемыми таможенными органами, являются пополнение доходов бюджета РФ, защита интересов отечественных производителей путем введения и установления квот, ограничений, а также таможенных тарифов.

Основными расходами федерального бюджета являются:

- Государственное и муниципальное управление.
- Национальная оборона.
- Правоохранительная деятельность и обеспечение безопасности.
- Осуществление международной деятельности.

- Поддержка сферы отраслей материального производства.
- Фундаментальные исследования и содействие научно-техническому прогрессу.
- Содержание социальной сферы.
- Охрана окружающей среды и природных ресурсов.
- Обслуживание и погашение государственного долга и долговых обязательств территориальных органов власти.

Данные виды расходов характеризуют направления выполнения функций государства. Таким образом, объем таможенных платежей – это важный аспект экономической и национальной безопасности государства.

Благодаря регулированию ВЭД путем выполнения фискальной функции таможенные органы предотвращают ряд таких внешних и внутренних угроз экономической безопасности как:

- Спад производства.
- Снижение уровня конкурентоспособности товаров.
- Увеличение преступности в экономической сфере.
- Большая зависимость от импортной продукции.
- Иные экономические угрозы.

На доходы, получаемые от ВЭД, администрируемые таможенными органами, приходится около 60% бюджета. По итогам 2018 года сумма доходов федерального бюджета, администрируемых таможенными органами, составила 6063,2 млрд рублей, что на 1487,5 млрд рублей или на 32,5% больше по сравнению с 2017 годом.

Задание по формированию доходов федерального бюджета выполнено на 102,1%. (рисунок 1.)

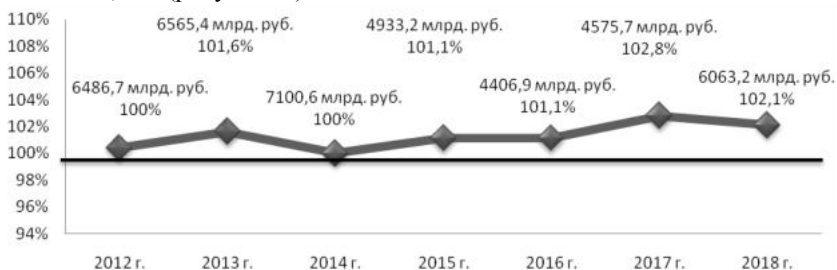


Рисунок 1. Выполнение задания по администрируемым доходам.

В 2018 году были реализованы мероприятия, направленные на дальнейшее развитие и расширение сферы применения новых технологий уплаты таможенных платежей: например, такой является технология удаленной уплаты таможенных платежей лицами, осуществляющими декларирование товаров в электронной форме.

За 2018 год таможенными органами было взыскано таможенных платежей, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин,

процентов и пеней на сумму 12,5 млрд рублей, в том числе таможенных платежей – 11,4 млрд рублей, пеней – 1,1 млрд рублей.

В результате общая сумма задолженности по уплате таможенных платежей и пеней по состоянию на 1 января 2019 года составила 49,2 млрд рублей, в том числе по таможенным платежам – 30,6 млрд рублей, пеням – 18,6 млрд рублей.

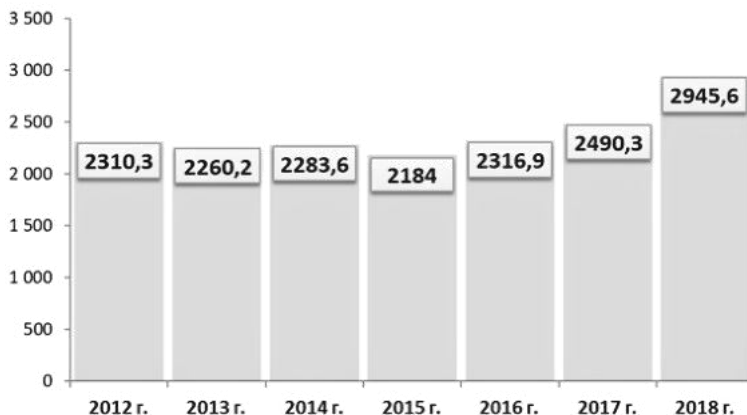


Рисунок 2. Динамика перечислений таможенных платежей в доход федерального бюджета при импорте в 2012–2018 годах.

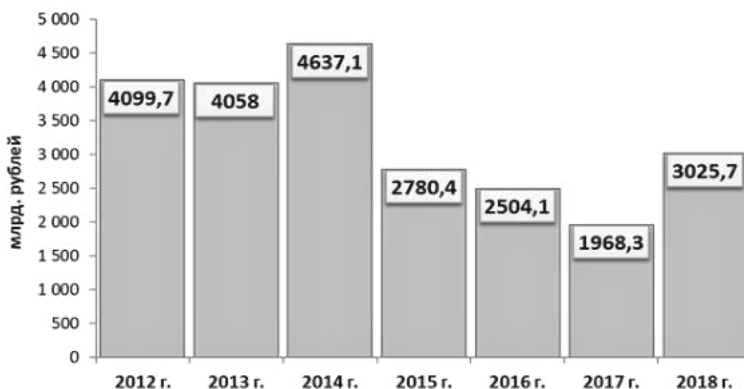


Рисунок 3. Динамика перечислений таможенных платежей в доход федерального бюджета при экспорте в 2012–2018 годах.

Сумма доходов, администрируемых таможенными органами, увеличивается с каждым годом. От пополнения федерального бюджета зависит исполнение различных программ, задач и функций государства, что в свою очередь влияет на состояние экономической безопасности страны и развитии экономики в целом. Внешняя торговля очень сильно влияет на количество взимаемых таможенных платежей, а соответственно на феде-

ральный бюджет. Однако таможенные пошлины и налоги также влияют на внешнеторговые отношения. С помощью них государство поддерживает конкурентоспособность своей экономики на международном рынке, защищает внутренний рынок, привлекает зарубежных инвесторов, регулирует товаропоток. Таможенные платежи эффективный инструмент достижения поставленных целей в сфере обеспечения экономической безопасности и развития экономики. С помощью него достаточно быстро можно скорректировать складывающуюся ситуацию.

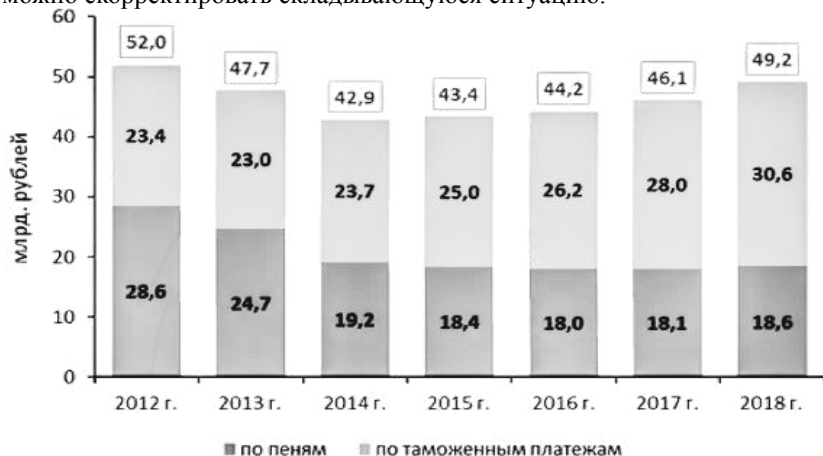


Рисунок 4. Динамика состояния задолженности по уплате таможенных платежей и пеней в 2012 – 2018 годах.

Таможенные органы, выполняя фискальную функцию, решают ряд экономических проблем, связанных с безопасностью. Также, с помощью применения специальных мер защищаются национальные производители, национальная промышленность и их конкурентоспособность по отношению к иностранным продавцам.

Таким образом, можно сделать вывод, что от взимания таможенных пошлин и налогов зависит обеспечение экономической безопасности и ее состояние в целом. С каждым годом их роль только возрастает в связи с возникновением различных экономических и геополитических ситуаций в мире и внутри страны, так как таможенные платежи до сих пор остаются самым главным регулирующим инструментом таможенно-тарифной политики Российской Федерации.

Список литературы

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза.
2. Официальный сайт Федеральной таможенной службы. Режим доступа: <http://www.customs.ru/>.
3. Информационный ресурс «Консультант Плюс». Режим доступа: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=182902&fld=134&dst=100159,0&rnd=0.5319049994039755#0>.

4. Налоговый кодекс Российской Федерации.
5. Ежегодный сборник «Таможенная служба Российской Федерации», 2018.
6. Е.И. Кузнецова. Экономическая безопасность: Учебник – М.: Юрайт, 2018.
7. В.В. Коварда. Роль таможенных платежей в обеспечении экономической безопасности России, Экономическая безопасность России: проблемы и перспективы, 2015.
8. В.В. Курносова, М.А. Чебан. Роль таможенных органов в обеспечении экономической безопасности государства, таможенное дело: направления эффективного развития. 2018.
9. Н.Ю. Новикова. Управление таможенными платежами, как способ обеспечения экономической безопасности Российской Федерации, экономическая безопасность России: проблемы и перспективы. 2015.

ДЕЙСТВЕННЫЕ СПОСОБЫ УПРАВЛЕНИЯ КОНФЛИКТАМИ В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ СФЕРЕ

Колобов В.А.

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации, Ярославский филиал

Научный руководитель: к.э.н, доцент Райхлина А.В.

Конфликт – это несовпадение между мнениями, целями, интересами, взглядами на жизнь двух или более людей. В процессе профессиональной деятельности конфликтное взаимодействие затрудняет рабочий процесс и достижение целей организации. Оно связано, в основном, с особенностями конкретной ситуации, включающей либо противоположные взгляды участников, либо несовпадение желаний, интересов влечений оппонентов, а также с личными характеристиками индивидов, спецификой групп и коллективов. Конфликт начинается, когда один из участников конфликта ущемляет (пусть даже не специально) интересы одного или нескольких коллег.

Для разрешения конфликтов в рабочем коллективе руководителю нужно изучить их структурные элементы. К главным структурным элементам конфликта относятся:

- 1) стороны конфликта – это те субъекты социального взаимоотношения (участники), которые пребывают в состоянии конфликта;
- 2) предмет конфликта – то, из-за чего и возник конфликт. Он может быть материальным и психологическим, достаточно значимым для участников спора, являться фактором, определяющим поведение;
- 3) мотивы конфликта – внутренние побудительные силы, провоцирующие участие в конфликте;
- 4) позиции конфликтующих сторон – то, о чем они заявляют друг другу в ходе конфликта;

5) конфликтогены, т.е. слова («красные флажки»), действия или бездействия, которые могут привести к конфликту[1].

К наиболее частым причинам конфликтов, которые возникают по вине менеджеров организации, можно отнести:

- нарушение трудового законодательства;
- устаревшую систему мотивации;
- необоснованное публичное порицание одних и незаслуженная похвала других сотрудников; восхваление прислужничества;
- высокую потребность во власти;
- низкий уровень интеллектуальной, профессиональной и социально-психологической компетентности руководителя;
- психологическую нестабильность руководителя.

Частыми причинами конфликтов по вине подчиненных специалисты называют отсутствие самодисциплины и ответственности; безразличное отношение к выполняемой работе; отношение сотрудников друг к другу; неосведомленность в своих обязанностях работников; низкий уровень культуры; личные отрицательные качества и др.[2].

В настоящее время известно пять наиболее распространенных стратегий решения конфликтов в профессиональной сфере:

1. Избегание (уход от решения ситуации). Данное поведение возникает, если предмет конфликта не имеет существенного значения. В основном это взаимные уступки, поскольку обе стороны готовы избежать ситуации конфликта, чтобы не портить отношения.

2. Уступка. Придерживающийся этой стратегии, так же, как и в предыдущем случае, стремится избежать конфликта. Но причины «ухода» в этом случае другие. Человек, принимающий стратегию уступки, приносит в жертву личные интересы в пользу интересов соперника. Это может быть связано с психологическими чертами человека – неспособностью и нежеланием вступать в конфронтацию. На уступки можно согласиться из-за неверной оценки предмета конфликта – занижения его ценности для себя.

3. Соперничество(принуждение). Стратегия сопряжена с выбором: или победа, или спасение отношений. Каждый из участников защищает только свои цели и интересы, не обращая внимания на интересы другого. При данной стратегии активно используются власть, сила закона, авторитет, манипуляции и т.д. Данным способом можно решить конфликтную ситуацию, если предмет спора на самом деле очень важен для одного из участников и ради этого стоит пойти на риск. Однако, в большинстве случаев даже, если вопрос разрешается, проигравшая сторона все равно находится в состоянии тайного конфликта и это непременно проявится в другой ситуации.

4. Компромисс. При компромиссе ни одна из конфликтующих сторон не получает удовлетворения сполна – каждый вынужден ущемить свои интересы в пользу интересов соперника. Зато отношения вроде бы сохранены. Мнение, что компромисс – лучшее решение конфликта, довольно распространено.

5. Сотрудничество. Стратегия сотрудничества характеризуется высоким уровнем ориентации как на собственные интересы, так и на интересы соперника. Данный подход основывается на удовлетворении интересов обеих сторон и сохранении межличностных отношений[3].

На наш взгляд, конфликтов лучше всего избегать, так как это ненужная трата времени и здоровья. Руководителям организаций можно этого добиться благодаря правильному подбору и расстановке кадров с учетом профессиональных и психологических качеств сотрудников; авторитету руководителя; позитивным традициям в коллективе, носителями которых является большая часть сотрудников. Но не всегда все зависит от руководителя.

Мы провели социологический опрос молодежи на тему, чтобы понять: по каким причинам возникают конфликты, где возникают конфликты, как часто люди участвуют в конфликтах, и какими способами чаще всего люди пользуются для выхода из конфликтов. В опросе принимали участие 30 юношей и девушек в возрасте от 14 до 25 лет. Полученные данные представлены в таблице 1.

Таблица 1. Данные по ответам респондентов

По каким причинам возникает конфликт?	
Из-за непонимания	52%
Из-за различия ценностей	32%
Из-за ущемления Вашей свободы	10%
Другой вариант	6%
Где чаще всего возникают конфликты?	
Дома	36%
На работе	37%
На учебе	27%
Как часто Вы участвуете в конфликтах?	
Иногда	44%
Редко	24%
Очень редко	23%
Часто	7%
Очень часто	2%
Какую стратегию поведения Вы выбираете чаще всего в конфликтных ситуациях?	
Избегание	17%
Уступка	11%
Соперничество	14%
Компромисс	30%
Сотрудничество	28%

Из полученных в ходе опроса результатов можно сделать вывод, что молодежь сталкивается с конфликтными ситуациями чаще всего на работе и дома. При этом в решении конфликтов опрошенные зачастую вы-

бирают компромисс, потому что это наиболее оптимальный способ решения конфликта, т.к. удастся сохранить отношения, а для молодежи это очень важно, ведь они стремятся общаться как можно больше, и терять друзей и собеседников они не хотят.

Список литературы

1. Анцупов А.Я. Конфликтология: Учебное пособие. – М.: Проспект, 2016. – 336 с.
2. Зеленков М.Ю. Конфликтология: Учебник для бакалавров. – М.: Дашков и К, 2015. – 324 с.
3. Шарков Ф.И. Общая конфликтология: Учебник для бакалавров. – М.: Дашков и К, 2016. – 240 с.

РАБОТА С ПОСЕТИТЕЛЯМИ В ОРГАНИЗАЦИИ: РАЦИОНАЛИЗАЦИЯ ПРОЦЕССА

Коржева А.Е.

*Ярославский филиал Финансового университета
при Правительстве РФ*

Научный руководитель: к.э.н., доцент Райхлина А.В.

Рационализация (от латинского *rationalis* – разумный, *ratio* – разум) – введение более целесообразной организации чего-либо, усовершенствование [1, с. 32].

Прием посетителей – очень важная часть работы организации, т.к. это форма деловых коммуникаций и выстраивания взаимоотношений с разными категориями контрагентов.

Первым шагом в рационализации работы с посетителями является подразделение их на группы. В учебной литературе выделяются такие группы:

- 1) сотрудники организации (внутренний прием);
- 2) посетители, в том числе представители сторонних организаций;
- 3) гости по личным вопросам;
- 4) визитеры, попавшие в офис по недоразумению [2, с.345].

Вторым шагом для осуществления наиболее рационального приема посетителей, по мнению экспертов, выступает внедрение в организации следующего алгоритма:

1. Установка правила накапливания вопросов для обсуждения, прием для решения которых осуществляется раз в день. Каждому подчиненному по необходимости выделяется некое количество времени для встречи с руководителем. Чтобы оптимизировать этот процесс, составляется расписание, что может существенно разгрузить работу руководителя и упорядочить рабочий процесс.

2. Определение дня недели и лимита времени для встреч с сотрудниками. Наиболее удобным для этой цели временем считается период с 13.00 до 14.00 (после обеда), так как доказано, что после обеденного перерыва интеллектуальная деятельность наиболее продуктивна, тем самым решение

кратких вопросов к ним и относится. Для данных целей также положительным временем является период с 9:00 до 10:00, поскольку в начале рабочего дня рабочим обычно необходимо решить срочные вопросы [3, с. 231].

3. Установление специального времени для личных вопросов сотрудников. В крупных организациях руководители назначают специальные дни для рассмотрения личных вопросов. В зависимости от размера организации и потока обращений это может быть, например, первый понедельник месяца с 17:00 до 18:00. Конкретное время и день недели обговаривается и устанавливается по ситуации, в большей вероятности это вечерние часы. Для руководителя это наиболее удобный вариант, так как не тормозится текущий рабочий процесс, а сотрудники, которые заинтересованы в решении личного вопроса, согласны задержаться.

4. Определение регламента встреч со сторонними посетителями. Сторонние посетители в источниках условно делятся на два основных типа:

– деловые партнеры (клиенты, поставщики, контрагенты, представители СМИ, прочие организации, с которыми компания сотрудничает или намеревается наладить деловые связи);

– «продавцы» (организации-инициаторы встреч, заинтересованные в установлении деловых отношений).

Организация приема деловых партнеров компании, как правило, не представляет особой сложности. Данная процедура проходит по договоренности, которая включает в себя дату, время и место проведения встречи, партнеры приезжают к назначенному времени. В деловой среде не принято приезжать без предварительного согласования [4, с. 177].

Отдельного внимания заслуживает регламентация встреч с кандидатами на вакантные должности. В разных компаниях разрабатывается свой регламент проведения собеседований и на практике встречаются интересные примеры их проведения.

Так, при приеме на работу в Samsung кандидат проходит многоступенчатые испытания. Сначала его тестируют, далее следует собеседование с самопрезентацией, а на последнем этапе – интервью с топ-менеджером. Первоначальный тест состоит из двух разделов – оценки общих навыков и личностного опросника. По информации HR-менеджеров Samsung, опросник мало влияет на прохождение теста, намного важнее, как кандидат справится с решением логических, числовых заданий при оценке общих навыков.

На собеседовании кандидат представляет самопрезентацию, т.е. ему позволяют кратко рассказать о себе, за 5-7 минут, а затем присутствующие менеджеры Samsung задают такие вопросы, как: «Почему вы хотели бы работать в нашей компании?», «Ваши слабые, сильные стороны?» «Какое у вас хобби?» и т.п. После данного собеседования один из топ-менеджеров встречается с кандидатом и проверяет его стрессоустойчивость и сообразительность. По результатам заключительного этапа принимается окончательное решение о приеме на работу в компанию или отказе

в вакансии. В Samsung полагают, что именно такой тщательный отбор и многочисленные встречи с потенциальными сотрудниками позволяют избежать ошибок при отборе кадров и, следовательно, сэкономить на будущих увольнениях принятых по ошибке кандидатов [5].

Основатель Facebook Марк Цукерберг имеет свой подход к собеседованиям при приеме на работу: он старается проводить их лично и разговаривать с претендентами на отвлеченные темы. Соискателей не ждут каверзные вопросы, но такой разговор тоже проверка. Марк Цукерберг признается, что принимает на работу лишь тех, кто смог бы стать его работодателем. Он каждый раз представляет, что это он пришел устраиваться в компанию сидящего напротив него претендента, изучает его качества, наблюдает за его поведением. И если кто-то из кандидатов подходит на роль руководителя самого Марка, то в реальности у данного претендента есть шанс получить работу в Facebook [6].

На собеседованиях при приеме на работу в компанию Apple, которые проводил Стив Джобс, у претендентов создавалось впечатление, что все слишком легко. По воспоминаниям одного из сотрудников Pixar о своем собеседовании с Джобсом, атмосфера была такой спокойной, что когда Стив Джобс прямо спросил у будущего работника, согласен ли он быть посредником в налаживании отношений между Disney и Pixar, претендент с легкостью ответил «нет». Как оказалось позже, Стиву Джобсу категорически нельзя было говорить «нет». Через некоторое время тот сам связался с претендентом и предложил ему заниматься маркетингом в отделе короткометражных фильмов Pixar. После недели работы в компании тот осознал, что ему поручили именно ту работу, по поводу которой он ответил «нет» [6].

Таким образом работу со всеми категориями посетителей в организации можно и нужно упорядочивать с помощью рационализации, не подвергая угрозе срыва рабочий процесс и не снижая производительность труда. Рассмотренные примеры позволяют понять, что каждая конкретная компания, исходя из своей специфики, стремится найти свои способы взаимодействия с контрагентами, чтобы улучшить свою привлекательность во внешней среде и тем самым усилить конкурентные позиции на рынке. Большая роль в рационализации работы с посетителями принадлежит помощникам и ассистентам руководителя, т.к. в их обязанности входит обеспечение качества организации этого процесса. Однако немаловажной является и позиция самого руководителя – насколько демократичным и открытым к сотрудничеству он хочет выглядеть, а также насколько он осознает, что по его умению управлять своим временем и временем посетителей судят об организации в целом.

Список литературы

1. Арутюнян А. А. Методика рационального процесса. – М.: Инфотропик Медиа, 2016. – 643 с.
2. Безлепкин Б. Т. Настольная книга приема посетителей. – М.: Проспект, 2016. – 954 с.

3. Белоносов В. О. Российский рациональный процесс. – М.: Дашков и Ко, 2018. – 480 с.

4. Березин А.А. Защита прав граждан в организации. – М.: Статут, 2014. – 453 с.

5. Проведение собеседования в компании Samsung [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://worldcompanyjob.com/poleznaya_inform/page-5/test-samsung-na-raboty/

6. Проведение собеседования в компании Apple и Facebook [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://m.dp.ru/a/2016/03/16/Kak_provodjat_sobesedovani

СТРАХОВАНИЕ ОПОЗДАНИЙ КАК НОВЫЙ АСПЕКТ В РАБОЧЕЙ ПРАКТИКЕ

Крылов А.С., Смирнова К.А.

*Ярославский филиал Финансового Университета
при Правительстве Российской Федерации*

Научный руководитель: к.э.н., доцент Сироткин С.А.

Страхование является незаменимой частью экономической и социальной сферы, важным элементом рыночной инфраструктуры, которое непосредственно затрагивает общество и хозяйствующие субъекты, обеспечивая защиту их интересов. В связи с этим можно сформулировать цель настоящей статьи, которая заключается в разработке новой отрасли страхования, позволяющей работникам организации снизить риск опоздания и получить денежную выплату в случае наступления такой ситуации.

Актуальность данной темы состоит в том, что страховой рынок является необходимым элементом полноценного функционирования экономических систем стран с развитой рыночной экономикой.

Страхование представляет собой отношения по защите имущественных интересов физических и юридических лиц при наступлении определенных событий за счет денежных фондов, формируемых из уплачиваемых страховых взносов.

Оно подразумевает разновидность различных услуг, согласно которой страховщик выплачивает определенную сумму страхователю в том случае, если наступают заранее обговоренные страховые случаи.

Роль страхования проявляется в основных направлениях:

- в снижении степени риска;
- в экономической стабильности за счет возмещения ущерба и потерь;
- в пополнении доходов государственного бюджета за счет части прибыли различных страховых организаций.

Страхование выполняет ряд функций. Рисковая функция обеспечивает защиту от возможных рисков, которые ведут к потерям. Благодаря страхованию денежные ресурсы перераспределяются между всеми участниками страхования согласно страховому договору, по окончании

которого страховые взносы страхователю не возвращаются. Инвестиционная функция заключается в том, что за счет страховых резервов происходит финансирование экономики. Благодаря предупредительной функции за счет части средств страхового фонда финансируются мероприятия по уменьшению страхового риска. Еще одна важная функция страхования – это сберегательная. По договорам страхования определенных страховых сумм происходит накопление денежных средств. [2]

Организация системы страхования в Российской Федерации регламентируется Гражданским Кодексом РФ, Законом РФ «О страховании», указами Президента РФ и постановлениями Правительства РФ по вопросам страхования, нормативными актами Федеральной службой России по надзору за страховой деятельностью (Росстрахнадзор). Она учитывает возможность страхования организаций разной правовой формы в РФ, к которым относятся такие организации, как ООО, ОАО и др. [6]

Основными участниками страхования в РФ являются юридические, а также физические лица, которые заключили договор о добровольном страховании со страховщиком.

В данной статье предлагается инновационный вид страхования – страхование опозданий сотрудников фирмы.

Согласно статистике опросов, современные люди чаще опаздывают на различные встречи и мероприятия, чем это было всего десять лет назад. Почти четверть из 2000 опрошенных признались в регулярных опозданиях, причем каждого пятого это совершенно не волнует, а каждый четвертый лжет о причинах своего опоздания.

Что же касается причин опозданий, то каждый шестой винил в этом автомобильные пробки, 17 процентов – общественный транспорт, а 6 процентов долго искали место для парковки.

Режим рабочего времени включает в себя в том числе время начала и окончания работы, время перерывов в работе, число смен в сутки и т.д. и устанавливается правилами внутреннего трудового распорядка согласно трудовому законодательству и иным актам, содержащим нормы трудового права, коллективным договором, соглашениями, а для сотрудников, режим рабочего времени которых отличается от общих правил, установленных у данного работодателя, – трудовым договором (ст. 100 ТК РФ).

Много ли вы знаете руководителей, терпимо относящихся к опозданиям своих работников? Потери предприятия вследствие необязательности персонала могут быть достаточно весомы, чтобы началась очередная кампания против опаздывающих. В связи с этим существует целая система борьбы со злостными нарушителями трудовой дисциплины.

Напомним, что согласно ст. 192 ТК РФ за совершение дисциплинарного проступка, то есть неисполнение или ненадлежащее исполнение работником по его вине возложенных на него трудовых обязанностей, работодатель имеет право применить следующие дисциплинарные взыскания: одно опоздание – замечание, два – выговор, три – увольнение. [1] Также,

руководство организации может ввести различные варианты депремирования. Кроме того, в организациях действует система премий, размер которой работодатель может уменьшить в связи с опозданием на работу.

Но как отслеживаются опоздания и можно ли обхитрить эту систему? В настоящее время почти во всех организациях есть система фиксирования факта и времени опоздания. Это простейший, но очень эффективный способ. Варианты реализации данной системы достаточно разнообразны: от ведения журнала опоздавших до внедрения системы контроля доступа, который заключается в прикосновении магнитной карточкой к считывающему устройству на входе, после чего в компьютерную базу данных вносится точное время прибытия на работу.

Таким образом, разработанная нами система страхования опозданий будет востребована, поскольку в каждой организации есть работники, которые опаздывают и которые не хотят постоянно нести убытки из-за штрафов и лишения премий.

Условия договора страхования от опозданий на работу следующие:

Страхователем является дееспособное физическое лицо, заключившее со страховщиком договор страхования. Страхователь обеспечивает оплату страховой премии по данному договору.

Застрахованным лицом является физическое лицо, в отношении которого заключен договор страхования, и имущественные интересы которого являются объектом страхования.

Объектом страхования являются не противоречащие законодательству РФ имущественные интересы застрахованного, связанные с расходами в связи с опозданием на работу в течение срока действия договора страхования.

Страховым риском является возникновение у застрахованного лица не явки на рабочее место вовремя, в связи с непредвиденными обстоятельствами, такими как попадание в пробку, неисправность лифта или транспортного средства, визит к врачу, а также погодные условия, повлекшие за собой опоздание.

Срок страхования начинается с момента подписания договора и до следующего года того же числа.

При наступлении страхового случая выплата осуществляется из расчета штрафа за опоздание.

Стоимость страхования по данным рискам для сотрудника – 100 руб/мес.

Для оформления страхового полиса потребуется внести информацию о месте работы, оплатить заполненный страховой полис любым способом, получить на электронную почту электронную версию страхового полиса, поскольку такой полис надежнее бумажного.

Данный вид страхования будет наиболее востребованным в крупных городах: Москва, Санкт-Петербург, Казань, Нижний Новгород и др, поскольку в городах-миллионерах вероятность наступления страхового случая намного выше.

Как доказать страховщику, что ты действительно опоздал? В первую очередь необходимо предоставить акт об отсутствии работника на рабочем месте, докладная или служебная записка непосредственного руководителя. Кроме того, могут быть представлены письменные распечатки с электронной системы контроля входа и выхода, показания свидетелей. Чтобы узнать, являются ли причины опоздания страховым случаем, необходимо также предъявить доказательства, например, в форме расписки от врача.

Насколько данный вид страхования будет прибыльным для страховой компании? Согласно статистике 61% сотрудников не может обойтись без опоздания на рабочее место.

Сотруднику выгодно застраховать себя от непредвиденных обстоятельств, повлекших за собой опоздание, заплатив 100 рублей в месяц. В случае наступления страхового события он сэкономит размер штрафа, явно превышающий 100 рублей, который обязуется выплатить руководителю фирмы страховая компания.

Кроме того, большинство из опаздывающих делает это не чаще одного раза в месяц. Это означает, что выплаты за страховые случаи будут значительно ниже, чем страховые взносы, и компания будет получать прибыль.

Список литературы

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30 декабря 2001 г. № 197-ФЗ (с изм. от 23 июля 2013 г.) // Собрание законодательства РФ. 2002. № 1 (ч. 1). Ст. 192.
2. Балабанов И. Т. Страхование. Организация. Структура. Практика / И.Т. Балабанов, А.И. Балабанов. – М.: Питер, 2016. – 256 с.
3. Жук Игорь Николаевич Управление конкурентоспособностью страховых организаций / Жук Игорь Николаевич. – М.: Анкил, 2015. - 286 с.
4. Пинкин Ю. В. Страхование в получение страховых выплат / Ю.В. Пинкин. – М.: Омега-Л, Книжкин дом, 2016. - 723 с
5. Роик В. Д. Социальное страхование в меняющемся мире. Каким будет выбор России? / В.Д. Роик. – Москва: СИНТЕГ, 2015. – 352 с
6. Роик Валентин Экономика, финансы и право социального страхования. Институты и страховые механизмы / Валентин Роик. – М.: Альпина Паблишер, 2017. – 258 с.

ПРОБЛЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНТЕРНЕТ-ТОРГОВЛИ

Невзорова Ю.И.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования*

«Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: ст. преподаватель Тимофеев Е.Г.

Все знают, что Интернет-торговля явление не новое. Многие компании в наше время обмениваются различной информацией посредством частных сетей связи.

Интернет-общемировая сеть, которая способствовала выходу торговли на более совершенный уровень. Таким образом, Интернет стал одним из способов выхода торговли в общемировую сеть.

Что касается прогноза на 2019 год, то на данном этапе отмечается рост онлайн-торговли за счет непродовольственных товаров. Нарастание данного направления происходило средними темпами равным 20% ежегодно. На 2019 ожидается рост до 25 %.

Второе же место непосредственно занимает не менее важная продукция, как фармацевтика.

Также ожидается рост в сегменте продаж алкогольной продукции. Это обусловлено тем, что Министерство финансов завершает работу над проектом, в котором будут прописаны правила и нормы, разрешающие продажу алкоголя на интернет площадках.

Основной пик роста интернет продаж был в 2016 год, так как именно в этом году начали свою работу большое количество интернет площадок, предлагающих различные товары.

На последующие же годы активность интернет закупок немного снизилась. Но под более низкими процентами будут скрываются значительные цифры по количеству.

Процесс наблюдения за сектором электронной торговли показывает явные преимущества над стандартным механизмом продаж. Единственным недостатком направления остается невозможность оценить товар или услугу визуально. С другой стороны, сейчас научились хорошо описывать товары и доводить нужную информацию о товаре до потребителя. Также на данный момент существуют компании, разрешающие примерить товар, проверить его комплектацию.

На данном этапе большинство предприятий перераспределяют мощность продаж на электронные площадки. Такая тенденция сегодня прослеживается в сфере продаж бытовой техники, электроники и многого другого.

С ростом интернет продаж возникает необходимость в создании единого аппарата регулирования данной сферы.

Так, например, 9–10 февраля 2018 года в Пекине прошла первая конференция по вопросам регулирования Интернет-торговли, в которой непосредственно приняли участие более 2000 представителей таможенных организаций и государственных органов, владельцев и клиентов платформ по онлайн-продажам, высокопоставленных представителей международных организаций, в первую очередь ВТамО, Всемирного почтового союза, ВТО, предпринимателей, экспертов и покупателей. Данная конференция стала местом для обсуждения и выстраивания взаимопонимания между участниками трансграничной интернет-торговли. При этом возникают многочисленные трудности в сфере регулирования данной сферы. По итогам мероприятия участники приняли декларацию, в которой отметили необходимость скорейшей выработки единого свода норм и правил для регулирования интернет-торговли.

Главным задачей в ходе мероприятия стало создание в рамках ВТамО и ВТО единых международных стандартов, которые в последующем будут регулировать сферу интернет-торговли.

Участники конференции были единогласны в том, что есть необходимость в усилении сотрудничества между международным таможенным сообществом путем обмена информацией, взаимного признания механизмов по контролю и упрощению процедур.

Еще одним из главных вопросов стал вопрос о контроле рисков и создания безопасной системы трансграничных поставок. В связи с этим все участники конференции были согласны с общим решением об обеспечении безопасности, надежности и целостности сферы электронной коммерции посредством усиления интенсивности обработки данных, полной компьютеризации и автоматизации данной сферы.

Также в настоящий момент решается вопрос о внедрении новой таможенной пошлины.

Вслед за повышением НДС таможня предлагает обложить пошлинами все покупки россиян в зарубежных интернет-магазинах не зависимо от стоимости товаров.

Сейчас в России сборами не облагаются посылки, общая стоимость которых не более 500 евро за месяц, а вес не более 31 кг. Минфин предлагал снизить этот порог до 500 евро еще с июля 2018 года, а Евразийская экономическая комиссия (главный орган ЕАЭС) – до 200 евро с 2020 года.

Данные меры непосредственно в ФТС считают недостаточными, так как 95% интернет-посылок стоят меньше 30 евро. Порог в 200 евро, который позволит взимать сборы, в прошлом году преодолевали только 2 покупки из тысячи.

По данным ФТС, если с каждой интернет покупки брать минимум 20% от стоимости (вместо нынешней пошлины в 30%), а также ввести комбинированную ставку (например 1 евро за килограмм), то бюджет можно пополнить на 25 млрд рублей в год.

Кроме того, на трансграничную торговлю необходимо распространить технический регламент: иностранные магазины должны нести ответственность за продажу товаров, которые на территории России запрещены, например GPS-трекеров, и получать разрешение на продажу части ассортимента.

В Госдуме идею поддерживают: введение налога на трансграничную интернет-торговлю позволит государство получать 130 млрд рублей ежегодно.

Помимо вышеперечисленного существует проблема и в случае перемещения товаров для личного пользования путем Международных почтовых отправок.

Таможенные операции в отношении товаров, пересылаемых в международных почтовых отправлениях, совершаются в местах междуна-

ного почтового обмена либо в иных местах, определенных таможенным органом.

К пересылке в международных почтовых отделениях не разрешаются следующие товары:

1) запрещенных к ввозу на таможенную территорию таможенного союза или вывозу с этой территории;

2) запрещенных к пересылке в соответствии с актами Всемирного почтового союза;

3) в отношении которых применяются ограничения, если такие товары запрещены к пересылке в международных почтовых отправлениях в соответствии с решением Комиссии таможенного союза.

К товарам для личного пользования, пересылаемым в международных почтовых отправлениях в адрес физических лиц, а также в иных случаях, определяемых решением Комиссии таможенного союза не применяются нетарифные меры регулирования.

На каждое МПО, содержащие товары, таможенное оформление которых производится по месту нахождения адресата, должностное лицо таможенного органа, расположенного в месте международного почтового обмена, составляет в двух экземплярах уведомление о необходимости проведения таможенного оформления товаров, регистрация которых непосредственно указывается в специальном журнале регистрации уведомлений.

При поступлении МПО с уведомлением в объект почтовой связи работниками этого объекта адресату направляется извещение. При предъявлении адресатом извещения работник объекта почтовой связи выдает адресату под расписку на извещении изъятые из страхового мешка экземпляр уведомления, почтовые и другие сопроводительные документы.

Таможенное оформление пересылаемых в МПО товаров, в отношении которых должна быть подана отдельная таможенная декларация, осуществляется в соответствии с общей процедурой таможенного оформления товаров, установленной ФТС России.

Выдачу физическим лицам МПО производит оператор почтовой связи, в регионе деятельности которого находятся получатели МПО, только после уплаты таможенных пошлин, налогов.

При выдаче адресатам МПО, содержащих товары, на которые таможенным органом начислены таможенные пошлины, налоги, организацией почтовой связи являющейся местом международного почтового обмена, данная выдача осуществляется только после получения всей суммы таможенных пошлин, налогов этой организацией почтовой связи.

Таким образом, можно сделать вывод, что к товарам для личного пользования не применяются какие-либо нетарифные меры, также существуют ситуации, когда в таких посылках перемещают различные запрещенные или ограниченные к ввозу товары (такие как оружие, наркотические вещества и многое другое).

Именно поэтому ФТС должно более тщательно следить за товарами, предназначенными для личного пользования.

Список литературы

1. Официальный сайт Федеральной таможенной службы <http://www.customs.ru/>.
2. Решение Коллегии Евразийского экономического союза от 21.04.2015 №30 «о мерах нетарифного регулирования».
3. Всемирная почтовая Конвенция.
4. Решение Совета Евразийской экономической Комиссии от 20.12.2017 №107 «об отдельных вопросах, связанных с товарами для личного пользования».
5. Интернет ресурс <https://alterainvest.ru/rus/blogi/analiz-rynka-internet-torgovli-2019/>.
6. Интернет ресурс <https://210fz.ru/zakon-ob-internet-torgovle/>.

РАЦИОНАЛИЗАЦИЯ ТЕЛЕФОННОГО ОБЩЕНИЯ

Пирогова Л.М.

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации, Ярославский филиал

Научный руководитель: к.э.н., доцент Райхлина А.В.

Многие люди считают, что самое простое в деловом общении – это разговор по телефону. Но на самом деле это далеко не так. Общение по телефону точно так же, как деловая переписка или переговоры имеет установленные деловым этикетом правила, которым необходимо следовать.

Деловая беседа по телефону – наиболее быстрое на данный момент времени средство установления профессионального контакта, который требует особых знаний и навыков. У телефонного разговора по сравнению с перепиской по e-mail или посредством мессенджеров есть одно важное преимущество: он предоставляет непрерывный двухсторонний обмен информацией независимо от расстояния. Именно поэтому, ведение деловых переговоров по телефону имеет свою специфику и потому актуальность данной темы не может ставиться под сомнение, тем более в наше быстро изменяющееся время.

Согласно статистике, в среднем, наш современник тратит на смартфон около 5 часов в сутки. Также подсчитано, что в сутки у человека 28% времени уходит на сон, 22% на работу, 14% на общение, 7% на дорогу, 11% на телефон, 9% на еду, 4% на гигиену, 3% на магазины, 2% на уборку [1]. На моем телефоне установлена программа, благодаря которой видно, какое количество времени в сутки я трачу на телефон. В день я провожу за телефоном в среднем 7 часов. Я считаю, что если бы по некоторым вопросам я не писала, а звонила, то потраченное на их решение время значительно сократилось. Многие проводят время в интернете по рабо-

чим вопросам, уже после работы, а если бы они стали решать проблемы в телефонном разговоре, то процент времени, проведенного в интернете, также снизился.

Интересные результаты дал опрос, проведенный среди одногруппников, сколько часов в сутки они тратят на телефонные разговоры. Результаты опроса можно увидеть в таблице 1.

Таблица 1. Данные опроса по времени, затрачиваемому на телефонное общение

Время, потраченное в сутки на телефонные разговоры	Количество человек
10–15 минут	15
30–50 минут	12
1 час и более	3

Можно сказать, что в среднем респонденты тратят на телефонный разговор не так много времени, но некоторые из них признались, что если бы они решали какие-либо рабочие вопросы по телефону, то это время увеличилось.

Решение деловых вопросов по телефону имеет свои плюсы, которые значительно превосходят результаты от общения с помощью иных технических средств. Главным преимуществом является персональная связь. Стиль делового письма зачастую бывает «тяжеловесным», т.к. формальный характер деловой переписки не дает собеседнику почувствовать расслабленность и доверие, в отличие от телефонного разговора. По телефону с деловым партнером можно вести дружеский, личный и живой разговор, который, несомненно, содействует большему расположению собеседников друг к другу. Возможные разногласия разрешаются незамедлительно. Таким образом, возможность успеха сделки по телефону намного выше, чем путем использования для этих целей обмена письмами.

Одним из главных критериев правильного начала телефонного разговора, является непринужденность, не стоит начинать беседу напряжено. Для этого необходимо выстроить все вопросы четко по порядку, чтобы они были связаны между собой, как в обычной беседе. Из ответов следует как можно быстрее выделять информацию и не затягивать разговор. Если собеседник высказывает малейшее неудовольствие, разговор следует немедленно прекратить и перезвонить в более удобное время.

Если телефонный разговор предварительно согласован, то необходимо сосредоточиться на убеждении: представить все возможные выгоды от перспективы взаимовыгодного сотрудничества. И здесь большую роль играют коммуникативные навыки.

Так, многие люди вставляют в свою речь так называемые «словопаразиты», которые нарушают стиль разговора и мешают понимать его смысл. Кроме того, такая речь создает впечатление о произносящем ее человеке как неуверенном в себе, плохо понимающем суть разговора. Общаться с индивидом, постоянно вставляющим в речь лишние слова,

неприятно, особенно по телефону. Вряд ли у клиента, столкнувшегося с таким собеседником впервые, возникнет желание продолжить переговоры [2].

В практике работы коммерческих организаций довольно много времени уходит на принятие жалоб и рекламаций по телефону, и это время также можно рационализировать. Прежде всего, если по телефону высказывается какая-либо претензия, не стоит отвечать: «Это не моя ошибка», «Я этим не занимаюсь», «К нашим товарам это не относится» и т.п. подобные фразы не помогут клиенту в решении его проблемы, а наоборот, создадут неприятное впечатление и снизят доверие к фирме. Поэтому жалующемуся необходимо дать выговориться до конца, выразить сочувствие, извиниться, записать контакты и через некоторое время перезвонить с готовым решением. Это повышает лояльность к фирме и способствует увеличению количества деловых контактов и расширению бизнеса в целом [3].

Деловая этика предполагает «удачные» и нежелательные действия при телефонном общении. Они представлены в таблице 2.

Таблица 2. Деловой этикет телефонного общения [4]

Следует	Не следует
1. Поднимать трубку до четвертого звонка.	1. Очень долго не поднимать трубку.
2. Предлагать перезвонить, если это требуется для выяснения деталей	2. Оставлять телефон без присмотра даже на несколько секунд
3. Спросить: «Чем я могу вам помочь?».	3. Спросить: «Могу ли я вам помочь?».
4. Концентрировать внимание только на одной беседе и внимательно слушать.	4. Вести несколько бесед сразу.
5. Говорить: «Доброе утро (день)», представиться и назвать свой отдел.	5. Говорить: «Привет», «Да».
6. Записать номер звонившего и перезвонить ему, если вопрос требует времени.	6. Говорить: «Все обедают», «Никого нет», «Пожалуйста, перезвоните»

Цель телефонного общения, в общем и целом, сводится к тому, чтобы у собеседника осталось приятное впечатление. Поэтому главное в нем – внимательно слушать, искать компромисс, переспрашивать и просить подтверждения данного варианта решения проблем и вопросов. Относятся к телефонному общению следует искренно и в разговоре создавать ощущение личного присутствия улыбкой, сердечностью, искренностью. И тогда любой телефонный разговор займет оптимальное количество времени и окажется максимально результативным.

Список литературы

1. Сколько времени мы тратим на работу? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.spb.aif.ru/society/people/skolko_vremeni_my_tratim_na_rabotu
2. Орлов В.И. Телефонные разговоры: Техника и психология. – М.: Альфа-Пресс, 2007. – 172 с.

3. Деловые коммуникации: учебник для бакалавров / Под редакцией Л.И. Чернышевой. – М.: Финансовый университет, 2018. – 338 с.

4. Мякушкин Д.Е. Искусство разговора по телефону: учебное пособие. – Челябинск: Издательство ЮУрГУ, 2007. – 20 с.

ВЗАИМОСВЯЗЬ СИСТЕМ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ И РИСК-МЕНЕДЖМЕНТА НА ОСНОВЕ МИРОВОГО ОПЫТА

Савин А.С.

Ярославский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

Научный руководитель: к.э.н., доцент Карасев А.П.

Антикризисное управление уже давно вошло в российскую теорию и практику, однако до сих пор у авторов нет единого мнения относительно содержания этого понятия. Одни исследователи под антикризисным управлением понимают управление экономической системой в условиях кризиса; другие считают, что это управление, ориентированное на предотвращение кризиса; часть авторов связывают антикризисное управление с управлением организацией, находящейся в условиях банкротства [1, с.11].

В последние десятилетия «Антикризисное управление» становится одним из самых популярных терминов в России и для этого существуют очень веские причины. Исследование «Глобальный мониторинг предпринимательства», проведенное в 2013 году Высшей школой менеджмента совместно с компанией EY и Центром предпринимательства, показало, что только трем из ста российских предприятий малого бизнеса удается продержаться на рынке дольше трех лет [3].

Реформирование российской экономики, финансовые кризисы 2008 и 2014 годов, все это, соответственно, привело к возникновению огромного количества предприятий, находящихся на грани банкротства. Конечно, кризис некоторых предприятий – это нормальное явление в рыночной экономике. Предприятие, которое не соответствует требованиям окружающей его экономической среды, должно либо приспособиться к данным условиям, либо исчезнуть, и именно для наилучшего «приспособления» предприятия к текущим непростым условиям были разработаны методы антикризисного управления.

Существует много понятий того, что же на самом деле такое «Антикризисное управление», но все их можно свести к тому, что это совокупность методов и приемов, позволяющих распознавать кризисы, осуществлять их профилактику, преодолевать их негативные последствия и сглаживать течение кризиса. Таким образом, из этого определения, можно сделать вывод, что антикризисное управление актуально не только тогда, когда кризис уже наступил, но и на ранних стадиях кризиса, и, что самое важное, для профилактики кризисов, понимание этого приводит нас

уже не к антикризисному управлению, а к такому понятию, как риск-менеджмент и их тесной взаимосвязи. Понятие риск-менеджмента звучит следующим образом: «Риск-менеджмент – процесс принятия и выполнения управленческих решений, направленных на снижение вероятности возникновения неблагоприятного результата и минимизацию возможных потерь, вызванных его реализацией». Таким образом, используя систему риск-менеджмента, и не допуская возникновения кризиса, можно попробовать оценить риски принятия каких либо управленческих решений в компании и нивелировать их.

Сейчас на Западе наблюдается тенденция к объединению методов антикризисного управления предприятиями с методами управления корпоративными рисками. [2]

С одной стороны, методы управления рисками, ранее применялись преимущественно страховыми, кредитными и инвестиционными организациями и предусматривали постоянную идентификацию, оценку и установление приоритетов рисков (определенных в ISO 31000 как влияние неопределенности на цели), учет вероятности неблагоприятного развития событий и способность эти события нейтрализовать, скоординированное и экономичное использование ресурсов для минимизации, мониторинга и контроля вероятности воздействия неудачных событий или максимизация реализации возможностей, распространяются на предприятия любой отраслевой принадлежности. С другой стороны, присущие антикризисному управлению методы углубленного анализа всех аспектов внешней и внутренней среды предприятия и методы планирования антикризисных мероприятий в отношении всех направлений деятельности предприятия начинают применяться в управлении рисками [2]. Под воздействием кризиса на предприятии сказывается дисбаланс, состояние неравновесия, что, прежде всего, требует от руководства предприятием применения практических навыков и опыта предвидения кризиса и его распознавания, а также, устранения негативного влияния и последствий воздействия кризиса.

Сейчас все мировые компании учитывают риски на этапе планирования и построения стратегий. Есть мнение, что стандарт ISO 9001 «Менеджмент качества» в редакции ISO 9001:2015 направлен, в первую очередь, на развитие бизнеса, и одним из важных инструментов развития и поддержания бизнеса является новое требование, встречающееся во многих разделах новой версии стандарта – применение риск-менеджмента. В новом стандарте говорится, что менеджмент процессов и системы в целом может быть построен на основе методологии PDCA – «Планируй – Делай – Проверь – Действуй» совместно с упором на «риск-ориентированное мышление», позволяющее предотвратить получение unplanned результатов. В разделе 4.4 требуется определить процессы, а также риски и действия реагирования на них, в 5.1.2 риски влияния на соответствие продукции и услуг при ориентации на потребителя. Наконец, есть специальный подраздел – 6.1.2 «Действия по реагированию на риски и возможности» [4, с. 5–6].

Подытоживая все вышесказанное, можно предположить, что актуальность активного развития риск-менеджмента, внесение изменений в новую версию стандартов серии ISO 9000 и объединение методов антикризисного управления с методами управления корпоративными рисками, связаны, в первую очередь, с последствиями финансовых кризисов 2008 и 2014 годов, не преодоленных до сих пор, а также крахом банковских систем США и Великобритании. Одной из основных причин подобных последствий можно назвать отсутствие эффективной системы риск-менеджмента, которая позволила бы предотвратить получение непланируемых результатов. Таким образом, очень вероятно дальнейшее объединение этих систем и рождение новых объединенных бизнес-стандартов, в которых оценка рисков и предвидение кризисов будут выведены на качественно иной уровень.

Список литературы

1. Антикризисное управление: учебник и практикум для академического бакалавриата / В. А. Черненко, Н. Ю. Шведова. – М.: Издательство Юрайт, 2017. – 409 с. – Серия: Бакалавр. Академический курс.

2. Зарубежные тенденции объединения методов антикризисного управления предприятиями и управления корпоративными рисками Файншмидт Е.А [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.ieau.ru/наука-v-ieau/nauchnye-trudy-ieau/finansovye-problemy-ozdorovleniya-ekonomiki-gosudarstva-i-predpriyatij-v-rynochnyh-usloviyah-ch.1-2005/zarubezhnye-tendencii-obedineniya-metodov-antikrizisnogo-upravleniya-predpriyatiyami-i-upravleniya-korporativnymi-riskami/>.

3. Алиса Штыкина. Бизнес живет три года // Ежедневная деловая газета РБК, № 008 (1783) (2201) 22 января 2014 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/newspaper/2014/01/22/56bf9dee9a7947299f72d6d1>.

4. Марат Хабибулин. Риск-менеджмент // Журнал «MANAGEMENT», 2015 – №1(33), С.5-6 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://iso-management.com/wp-content/uploads/2016/01/Risk-Menedzhment.pdf>.

ТИПЫ ДЕЛОВЫХ ПАРТНЕРОВ И ОСОБЕННОСТИ ИХ ПОВЕДЕНИЯ ВО ВРЕМЯ ПЕРЕГОВОРОВ В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ СРЕДЕ

Сим А.

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации, Ярославский филиал

Научный руководитель: к.э.н, доцент Райхлина А.В.

Эффективность делового общения очень важна в профессиональной сфере. Для того чтобы расположить собеседника к себе, нужно прежде всего найти с ним общий язык. Важно знать к какому типу деловых партнеров относится объект, чтобы при общении не оттолкнуть его. В психологии типы собеседников принято разделять по темпераменту.

Темперамент (от лат. *temperamentum* – соотношение, смешение частей, соразмерность) – комплекс психодинамических свойств индивида, проявляющийся в особенностях его психической активности – интенсивности, скорости и темпе психических реакций, эмоциональном тоне жизнедеятельности [2, с. 187].

Существует четыре классических вида темперамента: сангвиник, холерик, флегматик и меланхолик. Разберем каждый из них:

1. Сангвиник. Это экстраверт с уравновешенной нервной системой. Он устойчив в интересах, в плане активности опережает остальных. Обладает высокой продуктивностью в работе, если та становится для него интересной, а также с легкостью может сменить одно дело на другое. Пожалуй, одной из слабых сторон сангвиника является непостоянство в поступках, заключающееся в незавершенности начатой деятельности, и связанное с переоценкой своих сил. Сангвиник – горячий, очень продуктивный деятель, но лишь до тех пор, пока у него есть интерес, т. е. постоянное возбуждение.

2. Холерик. Является экстравертом с неуравновешенной нервной системой. Он эмоционально неустойчив, полон энергии, склонен к превосходству в той или иной сфере деятельности, а также способен брать на себя задачи повышенной сложности. К слабым сторонам холерика относят излишнюю спешку, взрывной характер, остроту общения и способность идти на конфликт.

3. Флегматик является интровертом. Несмотря на то, что нервная система флегматика обладает инертностью, она все равно представляет собой сильную и уравновешенную систему. Он настойчив. Способен на долгую и трудоемкую работу за счет своего терпения и силы воли. К слабым сторонам флегматика можно отнести его безэмоциональность, долгое вовлечение в рабочий процесс и тяжелую приспособленность к каким-либо изменениям.

4. Меланхолик является интровертом с неуравновешенной нервной системой. Он безынициативен, не целеустремлен, быстро утомляемый и маловыносливый человек. За счет своей доброты готов помочь ближнему человеку, попавшему в тяжелую ситуацию. Он раним, поэтому долго переживает затрагивающие его печальные события. К слабым сторонам меланхолика относят невысокую работоспособность, растерянность, застенчивость и безволие [3, с 205].

Особенности темперамента проявляются в профессиональной сфере деятельности. Некоторые черты темперамента позволяют достигать успеха в бизнесе, а некоторые препятствуют ему. Существуют профессии, для которых характерно общение с другими людьми, поэтому во всех видах деловой коммуникации, будь это переговоры или совещания, нужно управлять пробуждением своего темперамента, при этом проявлять спокойствие и внимательность.

Для каждого темперамента характерны различные стили делового поведения. Кто-то обладает большей общительностью, кто-то более

сдержан. Все люди разные. Например, сангвиники обладают высокой коммуникабельностью, что позволяет им с легкостью установить контакт с партнером и сохранять динамичный диалог. Флегматики способны долгое время сохранять хорошие отношения с участниками деловых отношений. Меланхолики ощущают трудности в общении, что связано с боязнью общения с новым человеком. В процессе общения меланхолики смущены и растеряны. Но более сложным собеседником в психологическом плане является холерик. Именно вспыльчивость и нетерпеливость холерика препятствуют формированию неплохих и долгосрочных отношений с партнерами и коллегами. Холерик – лидер, поэтому он стремится к первенству в отношениях с людьми. Такое поведение холерика может привести к сопротивлению, к оппозиции, к несогласию с ним со стороны его партнера.

Характерные черты проявления темпераментов в профессиональной деятельности, в частности в деловых коммуникациях, с взрослением человека и с приобретением опыта смягчаются, появляются навыки делового общения, что позволяет человеку контролировать слабые стороны темперамента, адекватно взаимодействовать со своими партнерами или коллегами в различных ситуациях [1, с. 94].

Как часто в деловых коммуникациях нам может встретиться тот или иной тип делового партнера? Мы решили провести небольшое исследование. В таблице 1 представлены результаты проведенного опроса, в котором приняло участие 19 человек. Материалы для опроса были взяты из источника [4].

Результаты исследования представлены в таблице 1.

Таблица 1. Количественное соотношение типов темпераментов респондентов

Тип темперамента	Количество человек
Сангвиник	9
Холерик	3
Флегматик	6
Меланхолик	1

Опрос осуществлялся с целью выявления типов темперамента в произвольной выборке. Типом темперамента большинства опрошенных, судя по ответам на вопросы, является такой тип, как сангвиник. Также большое количество респондентов, по итогам опроса, оказались флегматиками. Для деловых коммуникаций можно сделать вывод о том, что коллектив в целом расположен к общению, и у большинства не составило затруднения знакомство с группой. В группе преобладают активные и продуктивные люди, что напрямую связано с эффективностью деловых коммуникаций.

Определенно, знание того, какой тип темперамента имеет собеседника, поможет выстроить с ним диалог и на протяжении всего общения

поддерживать его. Знание и умение определять типы темпераментов деловых партнеров существенно облегчает путь к результативной сделке. И для формирования долгосрочных отношений с партнером нужно научиться контролировать себя, знать слабые и сильные стороны своего темперамента. Только так можно достигнуть больших успехов в профессиональной сфере.

Список литературы

1. Деловые коммуникации: учебник для бакалавров / Под редакцией доцента Л.И. Чернышовой. – М.: Финансовый университет, 2018. – 338 с.
2. Еникеев М. И. Общая и социальная психология. Учебник для вузов.– М.: Издательская группа НОРМА–ИНФРА, 1999. – 624 с.
3. Литвак М.Е. Как узнать и изменить судьбу. Способности. Темперамент. Характер. – Ростов н/Д,: Феникс, 2002. – 493 с.
4. Тест на тип темперамента [Электронный ресурс] режим доступа: <http://tvkoh.com/testu/test-na-tip-temperamenta-ayzenka.html>

О ПРОБЛЕМАХ И ТЕНДЕНЦИЯХ РАЗВИТИЯ РЫНКА ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКИХ УСЛУГ

Скачкова П.С.

Ярославский государственный технический университет

Научный руководитель: к.х.н, доцент Абрамова М.Б.

Формирование конкурентного рынка транспортно-экспедиционного услуг является одним из главных направлений развития логистики. Интенсивный рост объемов и быстрое изменение технологий перевозок обязывает участников транспортного процесса искать более эффективные пути доставки грузов. Логистику можно определить, как процесс планирования, внедрения и контроля эффективного, действенного потока и хранения товаров, услуг и связанной с ними информации от пункта происхождения до пункта потребления с целью соответствия требования потребителя.

Растущая глобализация и снижение торговых барьеров поддерживают рост рынка логистических услуг. Кроме того, растущая тенденция к онлайн-покупкам наряду с технологическим прогрессом в области транзакций, коммуникаций и разработки новых продуктов способствует росту этого рынка. Принятие системы отслеживания доставки, такой как GPS, система штрих-кодов, RFID провайдерами логистики стимулирует рост рынка. Однако строгие правила, принятые правительством в отдельных регионах для защиты отечественной промышленности и местных владельцев бизнеса, могут препятствовать росту рынка логистики [1].

Целью данной работы является выявление проблем и тенденций развития рынка транспортно-логистических услуг.

Сопровождение грузов считается одним из самых востребованных видов транспортной деятельности. Каждый производитель хочет, чтобы

его продукция дошла до потребителя в целости, поэтому нередко прибегает к услугам экспедитора.

Рассмотрим классификацию и уровни транспортной логистики.

Поскольку в основе данной классификации, представленной в таблице 1, лежит уровень интеграции оказываемых услуг (от наиболее простых к комплексным), представленные уровни возможно рассматривать также в качестве основных этапов, которые проходит в своем развитии участник рынка транспортно-логистических услуг (ТЛУ).

Таблица 1. Уровни транспортной логистики [2]

Тип оператора	Характеристика
First Party Logistics (1PL)	Автономная логистика, все логистические операции выполняет владелец груза.
Second Party Logistics (2PL)	Традиционная логистика, стандартный спектр услуг по транспортировке и управлению складскими помещениями.
Third Party Logistics (3PL)	Контрактная логистика, передача основных логистических функций на аутсорсинг посторонней компании.
Fourth Party Logistics (4PL)	Интегрированная логистика или интеграция всех компаний-участников цепи снабжения. Фактически это процесс планирования, управления и контроля всех логистических процедур одним поставщиком услуг для реализации долгосрочных стратегических целей.
Fifth Party Logistics (5PL)	Интернет-логистика – система планирования, управления и контроля транспортно-логистических процессов полной цепи доставки с помощью информационных систем.

В таком случае доля рынка каждой из групп характеризует степень развитости услуг соответствующего уровня, а соотношение этих долей иллюстрирует уровень развития рынка ТЛУ в стране.

Основным показателем развития транспортной логистики считается доля 3PL компаний на рынке, т.к. данный сегмент в настоящее время является наиболее востребованным и перспективным. 2PL уступает ему в вопросе экономии издержек, позволяя совершенствовать расходы только на отдельных операциях, а не на протяжении всей транспортной цепи. Сегмент 4PL развит далеко не во всех странах и характеризуется ограниченным спросом, только со стороны крупнейших производителей.

Согласно исследованию, проведенному компанией Capgemini [3], сокращение транспортных расходов занимает первое место в списке проблем, связанных с логистикой.

Ниже представлен краткий обзор главных проблем и задач, стоящих перед отраслью транспортно-логистических услуг:

1. Расходы на топливо. Одной из самых значимых факторов, влияющих на величину транспортных расходов, являются цены на топливо. Более высокие цены на топливо увеличивают транспортные расходы для грузоотправителей.

2. Улучшение бизнес-процессов. Для логистической отрасли становится все более сложной задачей оставаться в курсе новых достижений в бизнес-процессах.

3. Улучшенное обслуживание клиентов. Клиенты хотят, чтобы их доставка всегда была прозрачной. Фактически, по мере того, как ожидания клиентов возросли, их готовность платить за быструю доставку снизилась, и только около 64 % потребителей не желают платить дополнительно за менее чем двухдневную доставку.

4. Нехватка и удержание квалифицированных специалистов.

5. Правительственные постановления. Перевозчики сталкиваются со значительными нормативными требованиями, установленными федеральными, государственными и местными властями.

6. Технологическая стратегия и внедрение новых инноваций. Несмотря на то, что отрасль понимает и поддерживает многие из преимуществ этих технологий, остаются некоторые вопросы относительно того, как они будут платить за это и кто будет помогать внедрять улучшения.

Рынок логистических услуг в России продолжает расти и развиваться. В России успешно функционируют международные и российские логистические операторы, что, с одной стороны, повышает уровень конкуренции на рынке логистических услуг, а с другой, повышает качество предоставления логистических услуг.

По оценке M.A.Research [4], в 2019 г. темпы роста рынка ТЛУ не превысят 3,3%. Среди основных факторов, которые будут оказывать отрицательное влияние на динамику рынка в наступающем году, следует отметить риски, связанные с расширением антироссийских санкций и распространением их на ведущие компании и банки страны (ВТБ, Сбербанк и др.).

В свою очередь основными задачами логистических операторов на российском рынке являются: совершенствование бизнес-процессов; оптимизация стоимости обслуживания; увеличение доли услуг добавленной стоимости; расширение географического присутствия. Таким образом, успешность взаимоотношений предприятий-заказчиков и логистических операторов будет зависеть от того, насколько тесно и качественно будут сотрудничать обе стороны.

Список литературы

1. AerostatSystemsMarket: global trends in the logistics industry, share, size, growth, opportunities [Электронный ресурс], Режим доступа: <https://www.imarcgroup.com/aerostat-systems-market>.

2. Современная логистика: 7-е изд. / Дж. Джонсон [и др.]; пер. с англ.- Москва: Вильямс, 2011. – 624 с.

3. Logistics services market overview [Электронный ресурс], Режим доступа: https://www.logisticsmgmt.com/article/top_8_logistics_challenges_facing_the_industry

4. Российский рынок логистических услуг [Электронный ресурс], Режим доступа: http://wingi.ru/content_articles_view/id-4924/

О ВОВЛЕЧЕНИИ МОЛОДЫХ ИНТЕЛЛЕКТУАЛОВ В ПРОЦЕСС СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ

ON THE INVOLVEMENT OF YOUNG INTELLECTUALS IN THE PROCESS OF IMPROVING THE ACTIVITIES OF LOCAL AUTHORITIES

Тихонов И.В.

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации, Ярославский филиал

Научный руководитель: к.э.н., доцент Райхлина А.В.

Ключевые слова: проект, интеллектуальный потенциал молодежи, оптимизация, городская власть, стратегические цели, участие молодежи в жизни города.

Данная работа посвящена проекту, который реализуется совместно с городской властью города Ярославля. Он направлен на оценку соответствия стратегических целей, поставленных перед городом, существующим департаментам, а их, в свою очередь, полномочиям госслужащих. Предложен метод оптимизации для достижения наибольшего соответствия.

Key words: the project, the intellectual potential of young people, optimization, urban power, strategic goals, youth participation in the life of the city.

This work is devoted to the project, which is implemented jointly with the city government of Yaroslavl. It is aimed at assessing the compliance of the strategic goals set for the city, the existing departments, and their, in turn, the powers of civil servants. An optimization method to achieve the highest compliance is proposed.

Актуальность рассматриваемых вопросов обусловлена тем, что в настоящее время в Ярославле существует объективная возможность эффективной реализации существенного интеллектуального потенциала студенчества в интересах развития города путем оптимизации структуры органов представительной и исполнительной власти в соответствии с решаемыми ими задачами, разработки методического аппарата оценки эффективности деятельности структурных подразделений и отдельных должностных лиц, и формирования в ходе этого активной жизненной позиции самой молодежи.

Цель реализации предлагаемого нами проекта – обеспечение депутатов Муниципалитета города Ярославля актуальной аналитической информацией о возможных направлениях оптимизации структуры органов

представительной и исполнительной власти города, путем ее приведения в соответствие с решаемыми ими задачами (выявления задач, для решения которых не предусмотрен достаточный ресурсный потенциал, либо выявления фактов дублирования решаемых задач), разработка методического аппарата оценки эффективности деятельности отдельных структурных подразделений и должностных лиц [1].

По нашему мнению, основными задачами проекта должны стать:

- разработка и согласование с Муниципалитетом города Ярославля методики оценки соответствия структуры и функций органов представительной и исполнительной власти города Ярославля стратегическим целям и задачам его социально-экономического развития, методики оптимизации организационно-штатной структуры органов исполнительной власти города Ярославля;

- инвентаризация стратегических целей и задач социально-экономического развития города Ярославля, оценка степени их приоритетности и взаимоувязки по времени, месту реализации и ресурсному обеспечению (целесообразно оценить наличие программы достижения каждой в отдельности стратегической цели, а также наличие лиц персонально отвечающих за ее достижение в целом и/или достижения результатов в рамках отдельного этапа). В качестве рекомендации целесообразно исходить из следующей системы приоритетов (важность задачи для населения – время выхода на проектную мощность и получения определенной отдачи пусть даже от частично реализованного проекта – наличие синергетического эффекта и стимулирование развития по другим приоритетным направлениям – способствование «расшивке узких мест»... и т.п. по согласованию с Муниципалитетом);

- периодическая (например, ежегодная) оценка соответствия текущих и среднесрочных задач социально-экономического развития города Ярославля целям и задачам стратегического характера, в рамках, реализации которых они реализуются;

- разработка и обоснование (в т.ч. экономическое) конкретных предложений по трансформации целей, задач и структуры органов местного самоуправления, включая внесение изменений в положения о деятельности структурных подразделений и должностные инструкции конкретных должностных лиц этих органов;

- разработка (совершенствование уже, возможно, существующего) методического аппарата оценки эффективности деятельности структурных подразделений и отдельных должностных лиц в системе органов исполнительной (при необходимости и представительной) власти города Ярославля;

- формирование у студентов, как представителей будущей интеллектуальной элиты, чувства высокой ответственности за развитие родного города и осознания значимости собственной активной жизненной позиции.

Реализация предлагаемого нами проекта должна базироваться на следующих основных принципах:

- принцип соблюдения законности и конфиденциальности при получении и обработке информации;
- принцип взаимодействия органов местного самоуправления и исполнителей проекта;
- принцип обеспечения надежности и достоверности формируемой аналитической информации;
- принцип эффективности, предполагающий обеспечение своевременного формирования достоверной и достаточной информации при минимальных ресурсных затратах и с использованием наиболее простых и понятных методов.

Гибкость использования методов достигается тем, что реализация проекта предполагает поэтапное расширение сферы его применения. На этапе «пилотной» реализации методический инструментарий апробируется, корректируется с учетом получаемого опыта с целью унификации и доведения до возможности применять в отношении максимально широкого круга объектов исследования – структурных подразделений в системе органов местного самоуправления и функционала отдельных должностных лиц.

Рассмотрим пошаговый алгоритм реализации проекта.

1. Согласование технического задания по проекту, постановка задач, разработка и согласование необходимых методик, обеспечивающих их решение.

2. Текущая работа и проведение согласительных процедур (рабочих встреч) в ходе реализации проекта:

- обобщение и систематизация стратегических целей и задач социально-экономического развития города Ярославля;
- оценка соответствия состава и структуры органов исполнительной (при необходимости и представительной) власти города, а также содержания положений, регламентирующих их деятельность, стратегическим целям и задачам города Ярославля;
- выявление «незакрепленных» задач и задач, где «пересекаются» сферы ответственности нескольких структурных подразделений (должностных лиц), оценка обоснованности существующих фактов «пересечения» сфер ответственности;
- определение 1–3 структурных подразделений (например, департаментов) в качестве «пилотных» объектов апробации предложенных методик, оценка соответствия должностных инструкций сотрудников структурных подразделений задачам, решаемым этими подразделениями в целях выявления задач, незакрепленных за конкретными исполнителями (закрепленных за необоснованно широким кругом исполнителей).

3. Представление результатов исследований в рамках проекта по установленной в техническом задании форме (предложения по корректировке целей и задач, структуры органов местного самоуправления и их штатных расписаний, положений об отдельных структурных подразделениях и должностных инструкций конкретных должностных лиц).

4. Публикация (по согласованию) результатов исследований, например, в формате Информационных бюллетеней Муниципалитета города Ярославля и доведение их до заинтересованных пользователей.

5. Распространение опыта, полученного в ходе реализации проекта, в том числе путем представления студентами, депутатами, научно-педагогическими работниками информации о методике исследований и их результатах в ходе конференций, форумов, публикаций и выступлений в СМИ в целях повышения имиджа города Ярославля в России и за рубежом.

Рассмотрим возможные направления развития проекта.

1. Привлечение к работе студентов других, помимо Ярославского филиала Финансового университета при Правительстве РФ, вузов города Ярославля;

2. Вовлечение в проект в качестве экспертов-консультантов депутатов муниципалитета, сотрудников органов исполнительной и представительной власти города Ярославля и Ярославской области;

3. Унификация методик, разработанных в рамках пилотной части реализации проекта, до уровня, позволяющего системно оценивать соответствие структуры, численности и функционала структурных подразделений органов местного самоуправления и отдельных должностных лиц решаемым задачам;

4. Распространение опыта реализации проекта в других муниципальных образованиях и структурах органов государственной власти Ярославской области.

Таким образом, нами рассмотрен механизм использования высокого интеллектуального потенциала студенчества в процессе решения актуальных задач социально-экономического развития территорий в современных условиях [2].

Список литературы

1. Официальный портал города Ярославля [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://city-yaroslavl.ru/gov/>.

2. Портал органов Государственной власти Ярославской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.yarregion.ru/default.aspx>.

ПРОБЛЕМЫ ЗАЩИТЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Чухонкина А.А.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования*

«Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: ст. преподаватель Тимофеев Е.Г.

В рамках Евразийского Экономического союза сфера защиты интеллектуальной собственности является одной из основных. В первую

очередь, международная торговля товарами, содержащими объекты интеллектуальной собственности, регулируется общепринятыми нормами международного права. Конвенцией 1967 года была учреждена Всемирная организация интеллектуальной собственности (ВОИС), которая с 1974 года является специализированным органом Организации Объединенных Наций (ООН).

Таким образом, оказание содействия охране интеллектуальной собственности во всем мире посредством сотрудничества государств является одной из целей Всемирной организации интеллектуальной собственности.

Контрафакт это, прежде всего, изготовление и запуск на рынок подделок известных брендов с незначительными изменениями (а иногда и совсем без них) во внешнем виде товара в целях получения прибыли.

Чаще всего контрафактными товарами являются:

- Медикаменты;
- Алкоголь и табачная продукция;
- Продукты питания, произведенные с нарушениями установленных норм;
- Детские игрушки и предметы ухода за детьми с ядовитыми составляющими либо из некачественного материала.

Евразийская экономическая комиссия совместно с государствами-членами разработала проект Договора о координации действий по защите прав на объекты интеллектуальной собственности, который, в свою очередь, предусматривает создание системы защиты прав на объекты интеллектуальной собственности в Евразийском экономическом союзе посредством:

- рекомендаций по координации действий уполномоченных органов, совершенствующих деятельность по предотвращению, выявлению и подавлению правонарушений на предметы интеллектуальной собственности, а также обеспечения эффективного пресечения оборота контрафакта на территориях государств-членов Евразийского Экономического союза,
- принятия мер по предотвращению правонарушений на объекты интеллектуальной собственности, в том числе в глобальной сети Интернет,
- гармонизации и совершенствования законодательства в области защиты прав интеллектуальной собственности.

Существуют следующие виды интеллектуальной собственности:

- Авторское право – при нарушении авторских прав (плагиат и контрафакция) предусмотрена гражданско-правовая ответственность.
- Патентное право – исключительное право на изобретение. В обмен на это право патентообладатель открывает доступ к своему творению, его техническим характеристикам.

– Средства индивидуализации включают в себя товарные знаки – обозначения для индивидуализации выполняемых работ; фирменные наименования – идентификация всего предприятия в целом;

– Секреты производства (ноу-хау) – сведения, которые охраняются режимом коммерческой тайны; либо инновация, доступ к которой имеет ограниченный круг лиц.

Несомненно, противостояние с ввозом на территорию Евразийского Экономического союза контрафакта одно из основных направлений деятельности таможенных органов.

В задачи таможенных органов входят следующие составляющие:

- 1) обнаружение и задержание контрафакта;
- 2) взаимодействие с правообладателями интеллектуальной собственности;
- 3) проведение экспертиз аутентичности товаров под заявленными товарными знаками;
- 4) изъятие и ликвидация контрафакта;
- 5) проведение следственных действий и содействие в судебных процессах;
- 6) составление и ведение Таможенного реестра объектов интеллектуальной собственности;
- 7) взаимодействие с предпринимательскими объединениями в вопросах производства, распространения и торговли контрафактной продукцией.

В настоящий период высоко ценится роль таможенных органов по защите прав интеллектуальной собственности правообладателей. Таким образом, эффективность защиты прав интеллектуальной собственности при содействии правообладателей и таможенных органов высоко ценится большинством фирм, включивших в таможенный реестр свои бренды.

Таможенные органы, являясь уполномоченной структурой, обеспечивают экономическую составляющую безопасности государства. С целью борьбы с ввозом контрафактной продукции на территорию Евразийского Экономического союза и обеспечения защиты интеллектуальной собственности применяют следующие направления своей деятельности:

– Использование процедуры, регламентированной статьей 124 Таможенного кодекса Евразийского Экономического союза, в которой описано применение мер по приостановлению выпуска товара.

– Правоохранительная деятельность таможенных органов, основанная на привлечении нарушителей к административной ответственности.

Оценку продукции на предмет контрафакта помогут определить:

- компьютерно-техническая экспертиза;
- товароведческое исследование;
- химическая экспертиза;
- исследование документов на продукцию.

Существует два основных способа выхода поддельной продукции на рынок:

- товары, которые импортируются из другой страны;
- товары, произведенные на территории страны.

Таким образом, стратегия борьбы с контрафактом должна быть разработана с учетом прибытия товаров на рынок.

В стратегии заложен основной принцип, ориентированный на сокращение объемов контрафакта в промышленности, – формирование необходимых условий с целью свободного открытия и развития легального бизнеса.

Из-за немалого ущерба, причиняемого экономике и обществу в целом, производителями контрафактной продукции, государственным ведомствам и правоохранительным органам необходимо более тесно взаимодействовать с правообладателями товарных знаков и получать от них методические пособия, а также информацию о фирмах, местах, где производится и хранится контрафактная продукция. Вследствие того, что отличить визуально контрафактную продукцию от оригинальной становится сложнее.

Список литературы

1. Таможенный кодекс Евразийского Экономического союза. – Москва: Проспект, 2018. – 512 с.

2. Распоряжение Правительства РФ от 02.09.2015 N 1709-р «О подписании Договора о координации действий по защите прав на объекты интеллектуальной собственности». Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>.

3. Официальный сайт Федеральной Таможенной службы. Режим доступа: <http://www.customs.ru/>.

4. Интернет-ресурс «Ритм Евразии». Режим доступа: <https://www.ritm Eurasia.org/>.

5. Интернет-ресурс: «Коммерсантъ». Режим доступа: <https://www.kommersant.ru/>.

6. Интернет-ресурс: «РУБЕЖ». Режим доступа: <https://ru-bezh.ru/>.

СЕКЦИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

Руководитель секции: д.т.н. Мурашов А.А.

ЗНАЧЕНИЕ ИНТЕРНЕТ И СОЦСЕТЕЙ В ЖИЗНИ РОССИЯН

Федоров В.А., Беркутов А.В.

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации, Ярославский филиал

Научный руководитель: к.э.н, доцент Райхлина А.В.

Понятие социальной активности граждан в сети интернет, так же, как и социальная активность самого по себе, достаточно всеобъемлющее, поскольку охватывает различные аспекты в жизни каждого человека.

Социальную активность понимают, как меру социальной преобразующей деятельности граждан, основанной на осознании внутренней необходимости действий, цели которых определяются общественными потребностями людей. Движущим фактором социальной активности яв-

ляются лишь те потребности, удовлетворение которых имеет социальное значение, затрагивает общественные интересы. Следовательно, социальная активность – сознательная, самостоятельная деятельность, направленная на удовлетворение собственных потребностей личности и решение общественно значимых задач [1].

На сегодняшний день информационно-коммуникационные технологии многократно усиливают возможности информационного воздействия на людей разных возрастных групп. В связи с чем информация стала важнейшим ресурсом наравне с другими ресурсами (трудовыми, материальными, экономическими, природными). За последние годы большинство стран, в том числе и Россия, в качестве приоритетной задачи выделяют переход к информационному обществу. Самым значимым фактором технического прогресса становится интернет. Позитивная сторона формирования глобального информационного пространства очевидна. Но существует и негативная сторона – это усиливающаяся проблема информационной безопасности не только людей, но и государств.

Согласно проводимым исследованиям, 27% россиян входят в сеть в большинстве случаев для поиска нужной информации, 18% используют интернет для коммуникаций, 39% – чтобы послушать музыку, посмотреть фильмы или же просто поиграть, 11% – узнать новости дня и 6% – чтобы разобраться, что происходит в стране и за ее пределами [2]. Немаловажная причина – поиск работы. Сеть интернет очень хорошо помогает в данном вопросе. Человек, ищущий работу, с легкостью может разместить свое резюме о трудоустройстве на специальных сайтах.

Интернет стал основным источником информации для россиян от 18 до 24 лет и от 25 до 34 лет (82% и 59% соответственно), обогнав по популярности региональное телевидение во всех возрастных категориях (46% против 44%). «Показатели по социальным сетям и блогам близки к этому: 41% всех опрошенных часто узнает из них необходимые сведения (среди представителей самой молодой возрастной группы – 81%)», – отмечает ВЦИОМ [3].

45% совершеннолетних россиян заходят хотя бы в одну социальную сеть почти ежедневно, 62% – раз в неделю. Максимальный уровень вовлеченности наблюдается в возрастной группе 18-24 года – почти каждый день соцсетями пользуется 91% респондентов. В категории 25–34 – 69%. Соцсеть с самым широким охватом в России – ВКонтакте, ежедневно ее посещает 28% опрошенных, на втором месте Одноклассники – 19%, на третьем Инстаграм – 14%. Выбор во многом зависит от возраста. [4].

По этим данным можно сделать вывод что большая часть активного в интернете наблюдается в социальных сетях. Социальные сети служат для быстрой передачи информации и реализации множества потребностей. Но в первую очередь социальные сети – это площадки для общения, и все они очень разные. Так, 25,7 миллионов пользователей ВКонтакте публикуют контент, большей частью фото и видео. Среди авторов больше жен-

щин, самая активная аудитория в возрасте от 25 до 34 лет. Активнее всего аудитория реагирует на публикации с коротким текстом до 160 символов. Как это не парадоксально, но и Инстаграм россияне любят почитать, наибольшей популярностью пользуются публикации с длинным текстом свыше 1000 символов.

И женщины, и мужчины в первую очередь следят в соцсетях за жизнями друзей и известных личностей. Самыми популярными темами в соцсетях являются покупки и мода, хобби и увлечения, развлечения и технологии.

По результатам можно предположить, что все положительные моменты общения люди предпочитают получать посредством социальных сетей. Однако психологи предупреждают, что в этом могут быть и негативные моменты. Такое «неживое» общение отрывает людей от реального общения, которое так необходимо для развития человека как полноценной личности. Кроме того, общение в сетях, на наш взгляд, способствует не формированию активной позиции молодых людей в решении социальных проблем, а напротив, избеганию этих проблем. В связи с этим существует опасность появления «социальных аутистов» [5]. Такие люди вне социализации, они воспринимают мир в статике: «Это предмет. Я его вижу», и больше ничего. Аутичный человек рядом с другими, но не вместе с другими.

Таким образом, вышеизложенное позволяет сделать следующие выводы. Сетевые сообщества Интернет лишь часть от общей массы информационных ресурсов, которые сегодня используются. Интернет – это полноценное досуговое пространство. Общение в социальных сетях, на наш взгляд, способствует коммуникации, поиску новых контактов и даже формированию активной жизненной позиции молодежи, но без приобретения настоящего социального опыта ее реализации. По нашим наблюдениям, замыкание человека на общении в сети отрывает его от решения социальных проблем, что, в конечном счете, приводит к полному отказу от участия в социальной деятельности. Сталкиваясь с действительностью, такие люди чувствуют свою беспомощность. Но это уже патология. Для большинства наших сограждан Интернет сегодня является интенсивно развивающимся социальным феноменом, преимущества которого нужно использовать как в личной жизни, так и в профессии.

Список литературы

1. Азизова Л.В. Сущность понятия «социальная активность» // Научный потенциал регионов на службу модернизации. – 2012. – № 1 (2). – С. 112–117.
2. Завгородний М.В. Социальная активность в сети интернет // Вестник РУДН. Серия: Социология. – 2012. – №2. – С. 49–55.
3. ВЦИОМ: большинство россиян узнают новости по ТВ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://tass.ru/obschestvo/4466784>.

4. Пользователи соцсетей в России: статистика и портреты аудитории [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rusability.ru/internet-marketing/polzovateli-sotssetej-v-rossii-statistika-i-portrety-auditorii/>.

5. Что такое социальный аутизм? Это расстройство психики? Или – нежелание смотреть правде в лицо? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.moscow-faq.ru/q/wayoflive/psihologia/takoe-sotsialnyj-autizm-eto-rasstrojstvo-psihiki-ili-nezhelanie-smotret-46736/137541>.

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ТЕХНИКИ СПРИНТА

Ефременко И. Р., Валах А.А.

Ярославское высшее военное училище ПВО

Научный руководитель: ст. преподаватель Ахмаев О.В.

Умение быстро бегать издавна считалось одним из наиболее важных качеств в процессе выживания людей в суровых условиях окружающей действительности. В настоящее время этот навык не потерял своей значимости, особенно в условиях современной учебно-боевой и боевой деятельности военнослужащих.

В системе физической подготовки Вооруженных сил РФ спринтерский бег является основным критерием определения физического качества «быстрота» военнослужащих и представлен, как правило, в следующих упражнениях: упражнение №40 – бег на 60 м; упражнение №41 – бег на 100 м; упражнение №42 – челночный бег 10х10 м.

Учитывая бальную систему оценивания уровня физической подготовленности военнослужащих, наиболее сложным по набору максимального количества баллов является упражнение №40 – Бег на 60 м и представляет наибольшую трудность для курсантов при прохождении учебной программы и для постоянного состава во время проверок и смотров. Например, чтобы набрать 80 баллов необходимо пробежать за 7,8 сек, а это достаточно проблематично даже для подготовленных военнослужащих.

Для значительной части курсантов количество учебных часов, выделяемых учебной программой и тематическим планом на совершенствование упражнения №40 – Бег на 60 м, недостаточно и стандартная методика обучения не в полной мере эффективна, в связи с чем, в качестве объекта исследования в данной статье использован поиск нестандартных методик обучения технике бега на короткие дистанции.

Спринтерский бег можно условно разбить на четыре фазы: 1) начало бега – старт; 2) стартовый разбег; 3) бег по дистанции; 4) финиширование.

Начало бега (старт). В системе физической подготовки Вооруженных сил в беге на короткие дистанции метров применяется высокий старт, который в отличие от низкого старта не в полной мере позволяет выполнить быстрый разгон в максимально короткое время и развить максимальную скорость (далее – Vmax) на коротком отрезке. Соответственно движение

ОЦМТ снизу вверх и вперед при старте с высокого положения значительно менее выражено, чем при низком старте, что влечет за собой снижение ускорения в самом начале бега.

Таким образом, чтобы добиться максимального ускорения при высоком старте бегуну необходимо принимать специальное положение тела максимально приближенное к низкому старту, но в тоже время, не касаясь бегового покрытия руками.

Чтобы добиться лучшего результата в спринте, очень важно после старта быстрее достичь в конце фазы стартового разбега скорости, близкой к максимальной [1; 35].

Чем быстрее спортсмен преодолет силу тяжести, сопротивления воздуха, силу трения беговой поверхности и начнет в полной мере использовать силу инерции своего поступательного движения и наберет свою максимальную скорость, тем быстрее он преодолет всю дистанцию.

Рассматривая бегуна, как механическую систему, нельзя не использовать понятия и терминологию раздела физики – механики.

В ходе исследования были рассмотрены основные силы, воздействующие на человека при беге.

Бегун является самодвижущейся системой, поскольку первопричиной его движений служат внутренние силы, создаваемые мышцами и приложенные к подвижным звеньям тела. К внутренним относятся и силы инерции, приложенные к центрам масс разгоняемых и тормозимых звеньев тела («фиктивные» силы инерции) или к другим звеньям тела либо к внешним предметам («реальные» силы инерции).

Сила инерции (Фин) равна произведению массы всего тела или отдельного звена на его ускорение и направлена в сторону, противоположную ускорению. Поэтому сила инерции замедляет и разгон, и торможение. Наряду с внутренними на человека действуют внешние силы. При ходьбе и беге к ним относятся сила тяжести, сила реакции опоры, сила сопротивления воздуха.

Силы, действующие на человека во время ходьбы и бега: G – сила тяжести, $F_{ин}$ – сила инерции, P – вес тела, $R_{ст}$ и $R_{дин}$ – статический и динамический компоненты реакции опоры, F_B – сила сопротивления воздуха; обратите внимание: 1) F – сила действия ноги на опору (как и сила реакции опоры) содержит две составляющие: вертикальную и горизонтальную; 2) если линия действия опорной реакции не проходит через общий центр масс тела, то возникает опрокидывающий момент (показано круговой стрелкой).

Сила тяжести (гравитационная сила) приложена к центру масс и равна произведению массы тела на ускорение земного тяготения. Например, при массе тела 50 кг сила тяжести близка к 500 Н.

Сила лобового сопротивления воздуха приложена к центру поверхности тела. Она увеличивается пропорционально квадрату скорости. Например, при скорости 9 м/с сила лобового сопротивления воздуха в 4 раза

больше, чем при скорости 4,5 м/с, и в 9 раз больше, чем при скорости 3 м/с. Расчеты показывают, что при скорости бега 8 м/с ее величина достигает 20 Н.

Так же нельзя не учитывать силу и направление ветра на открытых беговых дорожках, который может значительно повлиять на сопротивление воздуха.

Сила реакции опоры не является движущей силой. Но ее измеряют и изображают графически, для того чтобы определить результат совместного действия всех сил (и внутренних, и внешних). Как же формируется опорная реакция?

Отталкиваясь от опоры, человек воздействует на нее с силой отталкивания, которая состоит из двух компонентов: статического – веса (постоянного и равного силе тяжести) и динамического компонента. Динамический компонент может иметь место только при движениях, выполняемых с ускорением, когда все тело или отдельные звенья разгоняются или тормозятся. [2; 54]

Анализируя модель стартового разбега нельзя утверждать, что его характеристики будут одинаковыми для всех спортсменов. Огромное значение имеют антропометрические данные спортсмена (рост, вес, длина конечностей, расположение центра тяжести тела и др.). Соответственно, чем выше и тяжелее спортсмен, тем медленнее он набирает крейсерскую скорость, однако за счет длины ног и рук и веса тела значительно увеличивается сила инерции Фин.

Лучшие условия для наращивания скорости достигаются, когда ОЦМТ бегуна в большей части опорной фазы находится впереди точки опоры. Этим создается наиболее выгодный угол отталкивания, и значительная часть усилий, развиваемых при отталкивании, идет на повышение горизонтальной скорости [3; 29].

Переход от стартового разгона к бегу по дистанции должен выполняться плавно, без резкого выпрямления туловища и изменения ритма бега. Бег спринтера по дистанции характеризуется большой амплитудой и быстротой движений, упругостью и умением выполнять эти движения без мышечного напряжения

Таким образом была сформулирована задача исследования – за счет совершенствования техники бега (а именно изменения положения тела, смещения ОЦМТ и т.д.) снизить силы сопротивления и более эффективно использовать силы, способствующие поступательному движению тела вперед.

В ходе учебных занятий и различных спортивно-массовых мероприятий осуществлялся взаимный визуальный контроль во время выполнения курсантами 4-5 курсов беговых упражнений и проводился анализ техники бега на короткие дистанции. В результате анализа были выявлены характерные ошибки выполнения движений бегового цикла.

1. Неправильное положение высокого старта (чрезмерно широкая или узкая постановка стоп; выпрямленная в коленном суставе сзади сто-

ящая нога; слишком высокое положение туловища; рука противостоящая толчковой ноге не выведена вперед – вниз);

2. Слишком быстрое выпрямления тела вначале стартового разбега (голова запрокидывается назад);

3. При беге толчок ноги осуществляется всей поверхностью стопы, неэффективно работает голеностопный сустав;

4. Движения рук не синхронны с толчками ног, направлены не вперед назад, а в стороны, во время бега стопы ставятся не по одной линии из-за чего создаются боковые колебания;

В ходе устных и письменных опросов курсантов 4–5 курсов основная часть опрошенных (около 60%) считает основными причинами слабых результатов в беге на короткие дистанции недостаточно сильными мышцы ног, а также последствия или наличие травм связочно-суставного аппарата ног. Меньшая часть обучаемых (около 30 %) считает причиной отсутствие правильной техники старта и стартового разбега. Таким образом, можно сделать вывод, что основная часть опрошенных курсантов в связи с отсутствием специальных знаний и правильного представления о правильной технике спринта считает достаточным лишь мышечно-функциональное развитие не акцентируя внимание на изучение техники бега.

Традиционная методика обучения и тренировки техники бега на короткие дистанции в системе физической подготовки осуществляется с использованием стандартных прыжково-беговых упражнений и ускорений (например бег с захлестом голени и т.д.), что не в полной мере обеспечивает эффективность развития быстроты.

В ходе исследования была рассмотрены основные компоненты техники бега, основные направления и методы ее совершенствования. Проведенный анализ показал, что можно значительно повлиять на скорость выполнения упражнений, а значит и на более высокий результат, можно увеличив или уменьшив длину и время стартового разбега.

Однако, для решения задач по улучшению результатов в беге на короткие дистанции, мы решили исследовать иные методики и способы улучшения результатов в спринте у обучаемых. Была разработана экспериментальная методика, суть которой заключается в использовании специального, так называемого, стартового коридора. Он обеспечивает старт и стартовый разбег с необходимым наклоном, подходящим для быстрого набора скорости.

В состав стартового коридора входят: деревянные вешки высотой 190 см в количестве 6 штук, 3 отрезка волчатника по 3 м. Вешки попарно соединяются между собой и выстраиваются в ряд, формируя коридор. При этом высота закрепления волчатника на вешках и расстояние между парами напрямую зависят от высоты занимающегося и его подготовленности.

Основная идея методики заключается не только в выполнении разбега в стартовом коридоре, но и в выполнении специальных прыжково-беговых упражнений с наклонным вперед положением тела.

После испытаний экспериментальной методики в течении 6 месяцев установлено, что более 70% обучаемых значительно улучшили свое время при в беге на короткие дистанции.

Таким образом, мы предполагаем, что экспериментальная методика использования «Стартового коридора» позволяет эффективно проводить подготовку обучаемых для достижения ими максимальных результатов в спринте.

Список литературы

1. Лутковский Е. М., Филатов А. А. Легкая атлетика. М.; ФиС; 1977.
2. Остапенко А. Н., Селиверстов Б. И., Чистяков Ю. Н. Легкая атлетика. М.: Высшаяшкола. 1979
3. Озолин Н. Г. Советская система спортивной тренировки. Физкультура и спорт. 1970
4. Хоменков Л. С. Учебник тренера по легкой атлетике. Физкультура и спорт. 1975

ВВОД ТЕКСТА НА МОБИЛЬНЫХ УСТРОЙСТВАХ

Краснобаева Е.Ю.

*Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Уральский государственный экономический университет»*

Научный руководитель: Простова Д.М.

В довольно короткий период времени мобильные устройства, в особенности планшетные компьютеры (планшеты), стали важным инструментом для многих людей в их жизнедеятельности. Они используются для доступа к информации и знаниям, для общения и сотрудничества с другим; становятся все более популярными инструменты для различных форм обучения. Мобильный технологии предоставляют учащимся возможность охватить учебный материал в любое время и в любом месте. Учащийся становится творцом своего учебного процесса и его активным участником. Качество такого обучения зависит не только от качества учебных материалов и методов, компетенции учителей в использовании технологии, но и от инструментов и коммуникации.

Текст вводится в планшетные устройства с помощью сенсорной экранной клавиатуры, рукописным вводом, или голосовым. В то время как последние два метода недостаточно эффективны во многих языках, экранная клавиатура по-прежнему является основным инструментом ввода текста. Поэтому очень важно убедиться, что клавиатура, как одна из основных частей интерфейса была проста в использовании, естественной и дружелюбным.

Клавиатура планшетного компьютера может быть национальной (буквы одного языка доступны для ввода) или многоязычной (доступны несколько языков) [2, с. 766, 767].

Изображения клавиш для экранных клавиатур являются программируемыми; поэтому гораздо легче изменить макет, по сравнению с физическими клавиатурами. Единственное, что ограничивает расположение такой клавиатуры – размер экрана планшета. Область экрана должна быть разделена между изображением клавиатуры и областью для введенного текста (должно быть достаточно места для самой клавиатуры и основного содержимого, где происходит ввод текста). Дизайнеры для английской клавиатуры утверждали, что не более половины устройства экрана должен использоваться для клавиатуры.

С одной стороны, гибкость экранной клавиатуры планшета может быть использована для адаптации конкретного языка, чтобы он выполнял требование локализации: «локализованное программное обеспечение должно выглядеть и выглядеть так, как если бы оно было разработано в целевой культуре». С другой стороны, эта гибкость может привести к необоснованному разнообразию планшетных клавиатур для такой же языковой среды. Поэтому мы должны найти оптимальное решение [1, с. 3,5].

Однако в настоящее время планшеты распространяются с клавиатурами, которые не соответствуют ранее упомянутому требованию ко многим языкам, например, нормальный алфавит помещается на вторую панель. Даже английскую клавиатуру для планшетов обрабатывают также удобно и оптимально, как для персональных компьютеров. Было замечено, что обычные пользователи QWERTY-клавиатуры на сенсорном устройстве ограничиваются печатанием со скоростью около 20 слов в минуту, что медленнее по сравнению с скоростью, достигнутые на физических клавиатурах.

Наблюдения в области образования показывают, что студентам приходится писать меньше, используя сенсорную клавиатуру, чем с внешней клавиатурой.

Целью данной работы является анализ существующих планшетных клавиатур для разных языков и предложений руководство по дизайну клавиатуры для литовского и других неанглийских языков. По этой причине, в Разделе 2 мы обсуждаем концепцию многоязычной (физической / экранной) клавиатуры и отметим, что многие национальные клавиатуры с сенсорным экраном предоставляются как многоязычные, основанные на английском языке. В разделе 3 приведены результаты опроса и анализа качества клавиатуры в орфографии в текстах пользователей вкратце. Раздел 4 посвящен дизайну национальной сенсорной клавиатуры с использованием литовского языка. И наконец, рекомендации и выводы по дизайну клавиатуры на сенсорном экране, отличной от английской.

Многоязычная или международная клавиатура, подходящая для всех языков, не существуют из-за ограниченного количества клавиш. Однако можно расширить набор символов, добавление третьего и четвертого уровня к клавиатуре или использование некоторых клавиш в качестве сочетания клавиш (также известные как «мертвые клавиши»). Таким образом, набор вводимых символов может быть увеличен до 2 или 3 раза.

Итак, многоязычие может быть достигнуто только для ограниченного числа языков [3, с. 197, 210].

В действительности, многоязычная клавиатура является национальной клавиатурой, дополненной буквами и некоторыми символами других языков, в основном необходимые для пользователей, говорящих на основном языке этой клавиатуры. Обычно набираются символы основного (национального) языка, тогда как символы других языков могут быть напечатаны с помощью той же клавиатуры, но менее эффективным способом (например, нажатие более одной клавиши для ввода символа).

В соответствии с удобством или неудобством набора символов разделяются на 4 категории:

1. Символы родного языка на национальной (не многоязычной) клавиатуре.

2. Символы родного языка на многоязычной клавиатуре.

3. Символы иностранного языка, введенные с использованием третьего или четвертого уровня клавиатуры, но отображаемые как метки на соответствующих клавишах.

4. Символы иностранного языка, введенные комбинированным способом (с использованием комбинированных символов) и без ярлыков на соответствующих клавишах.

Таким образом, можно сделать вывод, о замедлении скорости набора текста из-за метод объединения допустим, если частота букв с диакритической составляет менее 4%. Согласно частому словарю литовского языка частота букв с диакритикой в литовских письменных текстах составляет около 6,3%.

Список литературы

1. Valentina DAGIENE, Gintautas GRIGAS, Tatjana JEVSIKOVA. Institute of Mathematics and Informatics, Vilnius University Akademijos. September 2014, pp. 3–6

2. Majaranta, P., MacKenzie, I. S., Aula, A., & Rähkä, K.-J. Auditory and visual feedback during eye typing. Extended. Abstracts of CHI 2003, New York: ACM, 2003, pp.766–767.

3. MacKenzie, I. S. KSPC (keystrokes per character) as a characteristic of text entry techniques, Proceedings of the Fourth International Symposium on Human Computer Interaction with Mobile Devices. Heidelberg: SpringerVerlag, 2002, pp. 195–210.

ОБ ОДНОМ ПОДХОДЕ К ВЫЧИСЛЕНИЮ ПРОИЗВОДНОЙ ФУНКЦИИ В ТОЧКЕ

Векшин Р.Ю., Медведев В.Ю., Попов К.А.

Ярославское высшее военное училище противовоздушной обороны

Научный руководитель: к.т.н., доцент Бадоев В.А.

В работе приводится алгоритм вычисления производной функции в точке, при условии ее существования. Для решения данной задачи ис-

пользуется метод деления отрезка пополам для поиска минимума функции. Алгоритм реализуется на языке Паскаль.

В основе работы лежит приближенное вычисление производной по формуле (вытекающее из определения производной функции в точке) при малых значениях ε и нахождение «удачного» значения:

$$f'(x) \approx \frac{f(x + \varepsilon) - f(x)}{\varepsilon}. \quad (1)$$

Используем следующее теоретическое соображение: при уменьшении ε мы будем приближаться к значению производной в точке X . Не надо забывать, что, учитывая погрешности и разрядную сетку компьютера, возможна ситуация, когда при уменьшении ε получаемые приближения производной будут отдаляться от точного значения производной в точке X . Данная ситуация наблюдалась авторами при решении технических задач. Если начинать уменьшать ε , например, начиная с 0,1 (до 0) то мы действительно будем получать последовательность –

$$\frac{f(x + \varepsilon_1) - f(x)}{\varepsilon_1}, \frac{f(x + \varepsilon_2) - f(x)}{\varepsilon_2}, \dots$$

приближающуюся к значению производной в точке X до некоторого значения ε_i . Но, начиная с ε_i , последовательность приближений к производной, будет отдаляться от истинного значения производной, то есть давать неверный результат. Автор предлагает найти ε_{i-1} и произвести вычисление производной по формуле (1).

Будем искать минимум функции

$$U(n) = \left| \frac{f(x + \varepsilon_{(n+1)}) - f(x)}{\varepsilon_{(n+1)}} - \frac{f(x + \varepsilon_n) - f(x)}{\varepsilon_n} \right|$$

методом деления отрезка пополам, где ε_n – последовательность, предел которой равен 0. Предложенный алгоритм реализован на языке программирования Паскаль. Решается задача поиска значений производной функции $y = e^{x^2}$ на отрезке [2; 3].

```
Program dfx;
uses crt;
var a0, b0, x0: real;
    n2, h: real;
function f(x: real): real;
begin
    f := exp(x*x);
end;
function eps(n: real): real;
begin
    eps := 1/n;
end;
function U(x, n: real): real;
begin
    U := abs((f(x+eps(n+1)) - f(x)) / eps(n+1) - (f(x+eps(n)) - f(x)) / eps(n));
end;
```

```
Program dfx;
uses crt;
var a0, b0, x0: real;
    n2, h: real;
function f(x: real): real;
begin
    f := exp(x*x);
end;
function eps(n: real): real;
begin
    eps := 1/n;
end;
function U(x, n: real): real;
begin
    U := abs((f(x+eps(n+1)) - f(x)) / eps(n+1) - (f(x+eps(n)) - f(x)) / eps(n));
end;
```

```

function Min_Del_Pop(x,a,b:real):real;
var c,nmin:real;
const eps1=0.000001;
begin
  while b-a>=eps1 do
    begin
      c:=(a+b)/2;
      if U(x,a)<=U(x,b) then b:=c
      else a:=c;
    end;
    nmin:=(a+b)/2;
    Min_Del_Pop:=nmin;
  end;
function df(x:real):real;
var nmin:real;
begin
  function df(x:real):real;
  var nmin:real;
  begin
    nmin:=Min_Del_Pop(x,1,100000000);
    df:=(f(x+eps(nmin))-f(x))/eps(nmin);
  end;
begin
  clrscr;
  a0:=2;
  b0:=3;
  n2:=10;
  h:=(b0-a0)/n2;
  x0:=a0;
  writeln('x      Значение f''(x) в Точное значение      Разница      Значение ');
  writeln('      соответствия      f''(x)      по модулю      приращения');
  writeln('      с алгоритмом      eps      ');
  while x0<=b0+0.001 do
    begin
      write(x0:3:1,' ',df(x0):16:10,' ',2*x0*exp(x0*x0):16:10,' ');
      writeln(abs(2*x0*exp(x0*x0)-df(x0)):11:10, eps(Min_Del_Pop(x0,1,100000000)):20:14);
      x0:=x0+h;
    end;
  end.

```

Результат работы программы:

x	Значение f'(x) в соответствии с алгоритмом	Точное значение f'(x)	Разница по модулю	Значение приращения eps
2.0	218.3926097328	218.3926001326	0.0000096002	0.00000001986421
2.1	345.5317681089	345.5317467176	0.0000213912	0.00000001984496
2.2	556.4651759698	556.4651476125	0.0000283573	0.00000001939394
2.3	912.3798054597	912.3797568832	0.0000485766	0.00000001939394
2.4	1523.2720599695	1523.2719788057	0.0000811638	0.00000001939394
2.5	2590.0642346336	2590.0641233417	0.0001112919	0.00000001610063
2.6	4485.7396359767	4485.7394181040	0.0002178726	0.00000001939394
2.7	7914.0822295550	7914.0817649015	0.0004646535	0.00000001941175
2.8	14225.1477861581	14225.1470694303	0.0007167278	0.00000001984500
2.9	26052.2118093219	26052.2109669825	0.0008423394	0.00000001600000
3.0	48618.5066391388	48618.5035654526	0.0030736862	0.00000001882353

Значение eps_1 , параметр 100000000 в функции $\text{Min_Del_Pop}(x_0, 1, 100000000)$ и формулу для последовательности $\text{eps}(n)$ (в нашем примере $\text{eps}(n) = 1/n$) следует подбирать исходя из специфики решаемой задачи.

Вышеописанный способ нахождения значения производной функции в точке успешно применялся авторами при решении ряда технических задач.

Список литературы

1. Турчак Л.И., Плотноков П.В. Основы численных методов. Издательство: Москва Физматлит, 2003. С.304.
2. Пискунов Н.С. Дифференциальное и интегральное исчисление. Учеб. в 2-х т. Т.1, СПб: Мафрил, Гл. ред. физ.-мат. лит., 1996. С. 416.

МОДЕЛИРОВАНИЕ АЛГОРИТМА ОБНАРУЖЕНИЯ РАДИОЛОКАЦИОННОЙ ЦЕЛИ В СРЕДЕ РАЗРАБОТКИ NTELLIJIDEA

Розанов А.Б.

Ярославское высшее военное училище противовоздушной обороны
Научный руководитель: д.т.н., доцент Мурашов А.А.

Развитие радиолокационной техники в последнее десятилетие все больше характеризуется внедрением эффективных цифровых методов обработки информации и способов повышения информативности РЛС для решения задачи обнаружения радиолокационных целей. Так был предложен способ формирования когерентной пачки большой длительности в одном пространственном канале за несколько периодов обзора, позволяющий повысить вероятность правильного обнаружения цели [1,2]. Предложенный авторами способ является развитием классической теории обнаружения для продолжительных временных интервалов наблюдения за радиолокационной целью.

Другим подходом являются непараметрические способы обнаружения радиолокационных сигналов, в которых не используются априорные данные о виде действующих помех и не оцениваются их параметры в процессе наблюдения за целью. Наиболее известными из них являются знаковые и ранговые обнаружители. Целью этой статьи является описание еще одного эффективного непараметрического способа обнаружения, построенного на основе преобразования Хафа, в котором задача обнаружения цели трансформируется в задачу обнаружения траектории цели в пространстве ее траекторных параметров за некоторый промежуток времени.

Преобразование Хафа – это численный алгоритм, предназначенный для извлечения графических примитивов из изображений [3,4]. Впервые его ввел и применил Пол Хаф в 1961 г., как метод обнаружения сложных фигур при обработке двоично квантованных изображений. Рассмотрим работу этого алгоритма на следующем примере. Пусть задано множество точек, принадлежащих одной прямой на некотором изображении.

Рассмотрим сектор сканирования с обнаруженными за время наблюдения T отметками от цели (синие кружки) и ложными отметками (красные кружки), представленный на рисунке 1.

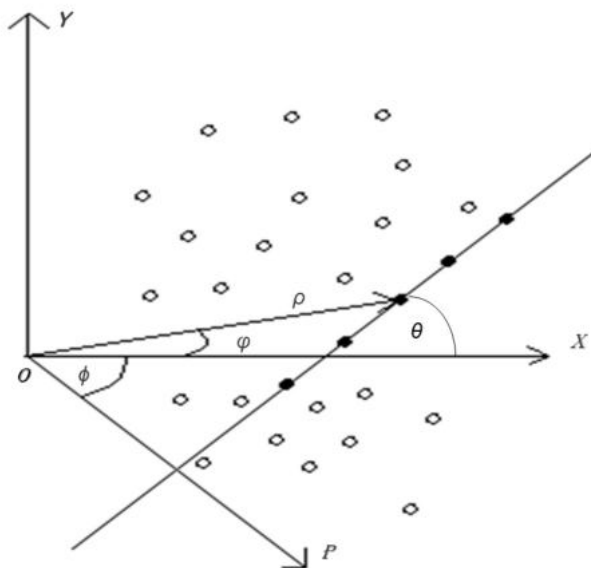


Рисунок 1. Изображение сектора сканирования.

Сплошная линия на рисунке соответствует траектории движения цели. Если бы курсовой угол θ траектории цели был известен, то, как следует из рисунка 1, для обнаружения сигнала цели достаточно было бы спроецировать все отметки на прямую OP ортогональную траектории движения цели, угол наклона которой определяется формулой (1)

$$\Phi = \theta - \pi / 2 \quad (1)$$

и произвести суммирование сигналов всех отметок, имеющих одинаковое проекционное расстояние P от начала координат. Такая процедура гарантирует когерентное накопление сигнала цели. Сигналы ложных отметок в силу случайного их положения в секторе сканирования БРЛС не будут накапливаться. Таким образом, реализовалась бы оптимальная процедура обнаружения сигнала цели. Однако курсовой угол цели θ априорно не известен. Поэтому для обнаружения сигнала цели необходимо осуществлять описанную процедуру суммирования сигналов отметок, имеющих одинаковую проекцию, изменяя угол поворота Φ линии OP . Очевидно, что при изменении Φ в пределах $[0, \pi]$ найдется такое положение линии OP Φ_0 , при котором все отметки, принадлежащие траектории цели, будут спроецированы в одну и ту же точку линии OP с расстоянием от начала координат $P_0 = P(\Phi_0)$.

Описанная процедура накопления может быть организована следующим образом. Пусть некоторая отметка имеет полярные координаты (φ, ρ) , а угол наклона прямой OP равен Φ . Тогда координата этой точки на линии OP равна:

$$P(\Phi) = \rho \cos(\varphi - \Phi) = x \cos \Phi + y \sin \Phi, 0 \leq \Phi \leq \pi, \quad (2)$$

где (x, y) - декартовы координаты отметки.

Это преобразование известно, как тригонометрическая форма преобразования Хафа, которое используется в обработке изображений для выделения прямых линий. Преобразование, определяемое формулой (2) является отображением области плоскости ХОУ, которой принадлежит сектор сканирования, в пространство полярных координат (P, Φ) . Множество (P, Φ) , на которое отображаются точки сектора, в литературе получило название «аккумулятор». При этом точке (x, y) в аккумуляторе ставится в соответствие синусоида, определяемая формулой:

$$P(\theta) = A(x, y) \cos[\Phi - \psi(x, y)] \quad (3)$$

с амплитудой и фазой, равными:

$$A(x, y) = \rho = \sqrt{x^2 + y^2}, \quad (4)$$

$$\psi(x, y) = \varphi = \text{Arctg}(x, y), \quad (5)$$

где $\text{Arctg}(x, y)$ – расширенная на интервал $[-\pi, \pi]$ функция $\text{arctg}(x, y)$. Будем в дальнейшем называть такую синусоиду следом точки (x, y) или (φ, ρ) .

Из геометрических соображений ясно, что точкам, принадлежащим одной прямой в секторе сканирования, в аккумуляторе будут соответствовать следы, пересекающейся в одной единственной точке, координаты которой равны:

$$\Phi = \Phi_0 = \theta_0 - \pi/2, P = P_0 = P(\Phi_0 - \varphi). \quad (6)$$

Моделирование в среде IntelijIDEA

IntelijIDEA – это среда разработки работающая на языке Java [5, 6]. У языка Java есть много преимуществ перед другими языками программирования, что позволяет решать с его помощью практически любые задачи.

Язык Java не зависит от платформы. Одним из основных преимуществ языка является возможность переноса программ из одной системы в другую.

Определим ряд задач для моделирования алгоритма обнаружения в среде IntelijIDEA [7,8]:

1. Создание плоскости (пространства) координат, цели и помех (200 случайных точек), рисунок 2.
2. Преобразование Хафа случайных точек представлено на рисунке 3.
3. Построение прямых и нахождение истинной цели представлено на рисунке 4:

В работе было рассмотрено преобразование Хафа и его применение для задачи обнаружения радиолокационных целей. Преобразование Хафа можно считать одним из эффективных непараметрических способов обнаружения цели за счет некогерентного межобзорного накопления при высоком темпе обзора пространства. При этом обнаружение цели проис-

ходит не за счет дополнительного увеличения энергии сигнала, а за счет ее накопления с разных элементов разрешения с предыдущих периодов наблюдения. Приведен пример использования преобразования Хафа для обзорной РЛС и аналитические соотношения, позволяющие проводить анализ радиолокационных систем. Преобразование Хафа удобно для обнаружения как быстролетающих, так и объектов с малой радиолокационной заметностью с постоянной радиальной скоростью, однако, может применяться и для обнаружения других классов целей при сохранении своих характеристик.

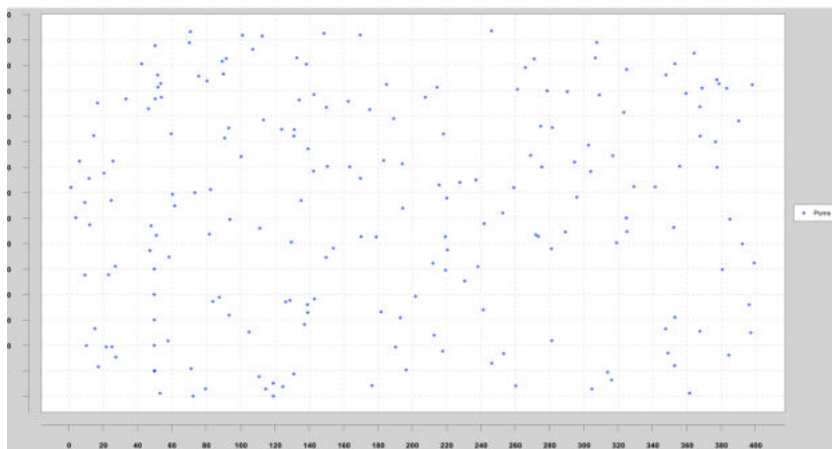


Рисунок 2. Изображение плоскости случайных точек.

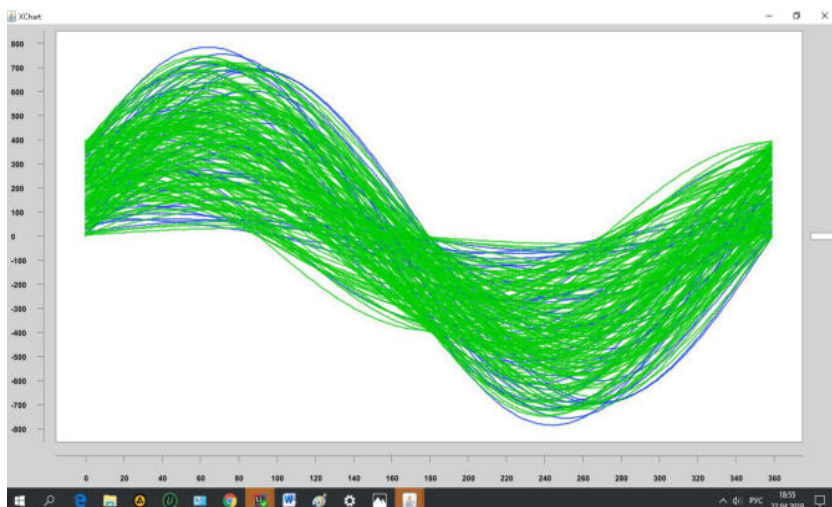


Рисунок 3. Преобразование Хафа случайных точек.

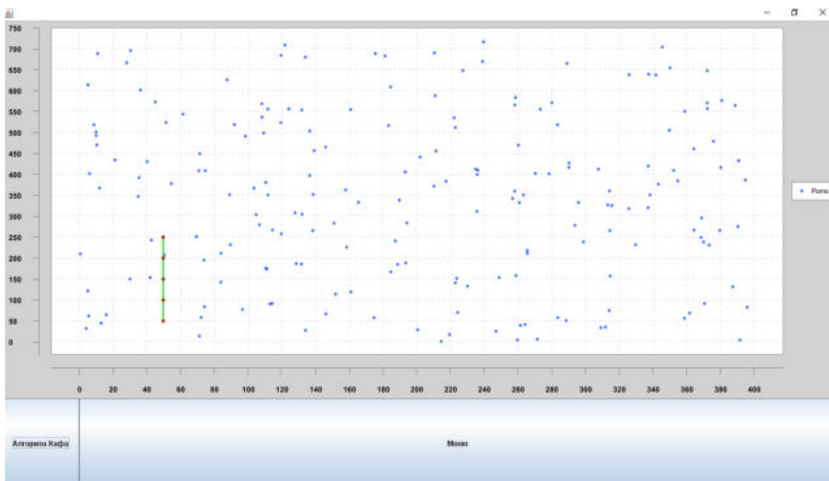


Рисунок 4. Построение прямых и нахождение истинной цели.

Преобразование Хафа эффективно только при значительном количестве «попаданий» в соответствующий элемент пространства Хафа, только тогда можно с уверенностью определить цель, пренебрегая фоновым шумом. Это значит, что размер элемента не должен быть очень маленьким, иначе некоторые значения попадут в соседние элементы, уменьшая видимость нужного элемента. Когда число параметров большое (больше трех), среднее количество «попаданий» в элемент невелико, и поэтому верный элемент не будет очень сильно отличаться от соседей. Таким образом, алгоритм должен использоваться с большой осторожностью, чтобы точно определить траексы воздушных объектов.

Список литературы

1. Федоров И.Б., Слукин Г.П., Нефедов С.И. Перспективы применения технологии длительного когерентного накопления в обзорных радиолокационных станциях // Вестник МГТУ им. Н.Э. Баумана. Сер. Приборостроение. 2005. Спец. Вып. С. 112–131.
2. Carlson B.D., Evans E., Wilson S. Search Radar Detection and Track with the Hough Transform. I. System Concept // IEEE Transactions on Aerospace and Electronics Systems. 1994. Vol. 3, no. 1. P. 102 – 108. DOI: 10.1109/7.250410
3. Коновалов А.А. Основы траекторной обработки радиолокационной информации. Часть 1. СПб.: СПбГУ. 2013.
4. Монаков А.А. Обнаружитель движущейся цели для радиолокационного приемника на основе алгоритма Хафа // XX Международная научно-техническая конференция «Радиолокация, навигация, связь» (RLNC-2014) (г. Воронеж, 15 – 17 апреля 2014 г.): сб. тр. Т.3. Воронеж, 2014. С. 1584–1594.

5. Hough P.V.C. Methods and means for recognizing complex patterns: pat. US no. 3,069,654. Dec. 18, 1962.

6. Illingworth J., Kittler J. A survey of Haugh transform // Computer Vision, Graphics, and Image Processing. 1988. Vol. 44, no. 1. P. 87 – 116. DOI: 10.1016/S0734-189X(88)80033-1

7. Deans R.S. The Random Transform and Some of Its Applications. Malabar: Krieger. 2007. 296 p.

8. Elazar M. Search radar track-before-detect using the hough transform. MS in Electrical Engineering. Monterey, 1995. 139 p.

РЕШЕНИЕ ТОЖДЕСТВЕННЫХ УРАВНЕНИЙ ДЛЯ ПОИСКА ЦЕЛЕЙ ПРИ ПОМОЩИ РАДИОЛОКАЦИОННЫХ СТАНЦИЙ

Седов С.В., Даньшов Д.В.

**«Ярославское Высшее Военное Училище
Противовоздушной Обороны»**

Научный руководитель: д.т.н., доцент Мурашов А.А.

Актуальность выбранной нами темы обуславливается активным практическим применением ее в Сирийской Арабской Республике.

На сегодняшний день одной из самых обсуждаемых тем в мире является война в Сирийской Арабской Республике. В ней принимают участие следующие страны: Россия, США, Великобритания, Израиль и так далее. По опыту боевых действий мы можем сделать вывод, что одним из наиболее важных вопросов стала защита границ Сирии. Чтобы обеспечить их полную неприкосновенность Россия разместила множество радиолокационных станций, которые в постоянном режиме следят за состоянием дел в небе.

В настоящее время используется система радиолокационных станций и это объясняется точностью поиска целей [1]. Одна такая станция имеет погрешность в обнаружении, так как объекты могут находиться на одной линии видимости, она засечет только ту, которая находится в пределах этой линии ближе к установке, как и случилось в Сирийской Арабской Республике, где из-за такой неточности был сбит российский самолет. Так, например, две радиолокационные установки находятся на расстоянии друг от друга, что дает возможность обнаружения всех летящих целей с разных углов, находящихся в пределах видимости данной системы.

Но для того, чтобы точно узнать координаты целей, удостовериться в правильности определения количества целей, используется их отождествление. С математической точки зрения это равносильно проверке гипотезы о равенстве нулю среднего значения разности координат целей.

Алгоритм отождествления целей выполняется в следующей последовательности:

1) Находим среднее по выборке, дисперсию и среднеквадратичное отклонение координат целей:

$$\bar{x} = \frac{1}{n} \sum_1^i x_i, \quad (1)$$

где \bar{x} – среднее по выборке, n – объем выборки, x_i – выборка координат цели.

$$D(x) = \frac{1}{n} \sum_1^i (x_i - \bar{x}) = \begin{cases} x = x_1 - x_2 \\ y = y_1 - y_2 \\ z = z_1 - z_2 \end{cases}, \quad (2)$$

$$\sigma(x) = \sqrt{D(x)}. \quad (3)$$

2) Вводим новый параметр:

$$U = \frac{\bar{x} - \mu_0}{\sigma/\sqrt{n}} = \frac{\bar{x}}{\sigma/\sqrt{n}}. \quad (4)$$

В формуле (4) учтено, что истинное среднее значение координат $\mu_0 = 0$.

3) По заданной доверительной вероятности γ находим уровень значимости $\alpha = 1 - \gamma$ и t-критерий Стьюдента $t_\alpha(\gamma)$ [2].

4) Проверяем выполнение гипотезы о равенстве среднего значения координат нулю:

$$U < t_\alpha - \text{гипотеза верна.} \quad (5)$$

$$U > t_\alpha - \text{гипотеза не верна.} \quad (6)$$

Если имеется количество целей, большее двух, то данная схема используется последовательно для всех пар целей.

Для проверки метода были случайно отобраны две независимые выборки координат целей, которые исходя из их построения относятся к одной цели. Их построение было выполнено в среде *MathCard*. При заданной надежности $\gamma = 0,95$ для количества отметок координат двух целей $n = 100$ было получено условие:

$$U = \frac{\bar{x}}{\sigma/\sqrt{n}} < 2, \quad (7)$$

что соответствует нал ичию одной цели.

Использование системы радиолокационных станций дает гарантию точного обнаружения количества целей. Чем больше станций будет установлено, тем точнее станут результаты поиска целей.

Список литературы

1. Справочник по радиолокации. Под ред. М. Скольника. Нью-Йорк, 1970. Пер. с англ. (в четырех томах) под общей ред. К. Н. Трофимова. Том 1. Основы радиолокации. Под ред. Я. С. Ицхоки. М., «Сов. радио», 1976, 456 с.
2. Гмурман В.Е. Руководство к решению задач по теории вероятностей и математической статистике Издание девятое, стереотипное. М.: Высшая школа, 2004, 387 с.

БИЗНЕС В СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ КАК СОВРЕМЕННАЯ ФОРМА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Тетенова И.Д.

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации, Ярославский филиал

Научный руководитель: к.э.н., доцент Райхлина А.В.

В XXI веке социальные сети стали неотъемлемой частью жизни каждого человека. Их появления и популяризация кардинально изменил не только процесс коммуникации, но и процесс ведения бизнеса.

Понятие «социальная сеть» появилось еще 1954 году гораздо раньше самого Интернета. Понятие ввел социолог Джеймс Барнс во второй половине 1930-х годов, в интерпретации которого «социальная сеть» – это социальная структура, состоящая из группы узлов, которыми являются социальные объекты (люди или организации), и связей между ними (социальных взаимоотношений) [1].

На данный момент понятие «социальная сеть» используется в первую очередь по отношению к Интернет-общению. Рейтинг популярности соцсетей за 2018 год представлен на рисунке 1.

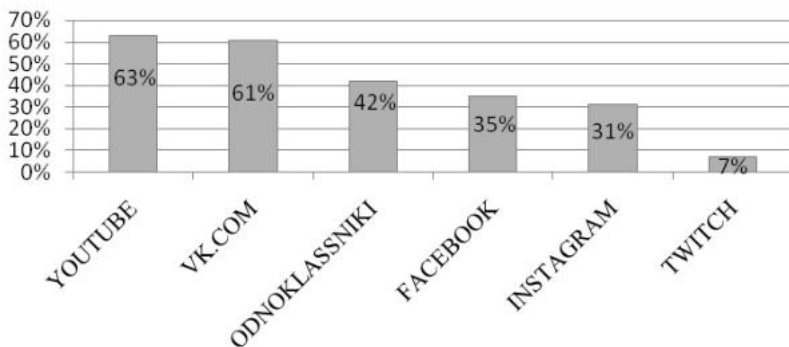


Рисунок 1. График количества пользователей в соцсетях в России [2].

По мнению экспертов, соцсети используются предпринимателями для следующих целей:

- 1) повышение имиджа;
- 2) размещение рекламы в соцсетях;
- 3) создание аккаунтов на продажу;
- 4) дизайн аккаунтов в соцсетях;
- 5) торговля (интернет-магазины).

Для бизнеса социальные сети являются как средой распространения информации, так и средой ведения бизнеса. Получить доход на основе социальных сетей можно при помощи трех главных механизмов:

- Реклама;
- Электронная коммерция;
- Платная подписка [3].

Самый распространенный способ извлечения прибыли через социальные сети – размещение рекламы на своих страничках. Многих рекламодателей привлекают популярные пользователи, у которых есть желание рассказать о себе, и которые генерируют довольно большой трафик.

Однако есть и новые форматы использования социальных сетей для размещения рекламы и предпринимательства на основе организации сообществ. К ним можно отнести:

1) создание неформальных потребительских сетей. Пользователи объединяются на данной странице для осуществления оптовых закупок на торговых базах по более низкой цене. Торговое предприятие при работе с коллективным покупателем получает конкурентные преимущества;

2) развитие интернет-проектов в сфере взаимного информирования (socialshopping), позволяющих пользователям делиться информацией о качестве товаров, рекомендациями по их приобретению. Примером такого проекта является работающий в социальных сетях «Покупатор», помогающий находить более дешевые предложения интернет-магазинов;

3) предприятие-производитель размещает в сети объявление о продаже партии товаров по более низкой цене. Заинтересованные покупатели приобретают эту продукцию, при этом чем больше заказов посетителей на страничке, тем ниже становится цена;

4) индивидуальный предприниматель организует сообщество, заинтересованное в приобретении товаров определенного свойства. Затем он осуществляет закупки этих товаров по низкой цене за рубежом, организует их доставку и перепродает организованной им группе покупателей [4].

Для эффективного использования потенциала соцсетей в целях бизнеса необходимо, чтобы рекламное сообщение компании вписывалось в тему и формат обсуждения на странице. Для успешной работы необходим постоянный мониторинг страницы, обновление контента, организация конкурсов, акций, нужны площадки для сбора отзывов и многое другое.

Специалисты в области информационных технологий рекомендуют предприятию для успешного ведения бизнеса выработать стратегию поведения в социальных сетях. Стратегия должна включать:

- определение цели, которую преследует предприятие при работе в социальной сети. От этого зависят контент и реализация ожиданий от использования социальной сети;

- определение целевой аудитории, возраст ее участников, пол, место расположения, доход, профессия, интересы. Эти данные могут быть получены в результате анализа целевой рекламы;

- выбор площадки для работы в социальных сетях (ВКонтакте, Facebook и др.). Выбор зависит от места расположения аудитории, стоимости размещения, стоимости привлечения аудитории;

- определение продвижения или SMM (Socialmediamarketing – продвижение в социальных медиа), способов нахождения и привлечения аудитории. Для этого можно использовать интеграцию сайта компании со страницей в соцсети, использование рассылки, рекламы, сотрудничество с другими сообществами;

- разработку плана публикаций и обновления контента по дням недели. В зависимости от конкретных условий план может затем уточняться;
- разработку системы ключевых показателей эффективности работы в социальных сетях, оценки результатов и корректировки их по мере необходимости;
- инструменты сбора и анализа статистических данных [5].

Таким образом, работа в социальных сетях является важным элементом маркетинговой коммуникации, использование которого влияет на успех и процветание бизнеса в целом. Мониторинг социальных сетей дает возможность проанализировать деятельность компании, определить ее место на рынке и оценить активность деятельности конкурентов. Регулярная работа по мониторингу и реагированию на упоминания компании в социальных сетях позволит создать положительный образ компании.

Для современного общества и для рынка характерны взаимодействия в социальных сетях, представляющих собой гибкие структуры устойчивых связей между участниками. Это объективная реальность. Большинство наших современников «живут» в соцсетях. Поэтому бизнесу необходимо по возможности максимально задействовать потенциал соцсетей для повышения своей конкурентоспособности, привлечения целевой аудитории и увеличения прибыли.

Список литературы

1. История Возникновения Социальных Сетей [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.liveinternet.ru/users/4584245/post216674561>
2. Социальные сети в 2018 году: статистика и тренды [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://zen.yandex.ru/media/id/592f19a2d7d0a6f53d9a36dd/socialnye-seti-v-2018-godu-statistika-i-trendy-5b39ffd55500300a825ab95>
3. Кайтмазов В. А., Полатида К. О. Социальные сети в бизнесе // Актуальные вопросы экономики и управления: материалы III Междунар. науч. конф. (г. Москва, июнь 2015 г.). – М.: Буки-Веди, 2015. – С. 76–79.
4. Социальные сети в предпринимательстве и бизнесе [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://studme.org/84261/ekonomika/sotsialnye_seti_predprinimatelstve_biznesea
5. Роль социальных сетей в экономике. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mylektsii.ru/5-111232.html>

ХАРАКТЕРИСТИКА ЯЗЫКА ПРОГРАММИРОВАНИЯ PHP

Швецов И.Э.

*Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Уральский государственный экономический университет»
Научный руководитель: Простова Д.М.*

Язык PHP (HypertextPre-processor) – это серверный скриптовый язык, предназначенный для веб-разработки. Это мощный язык, который работает на более чем 244 миллионах веб-сайтов. RamsusLerdorf впервые разработал

PHP в 1994. Он написал серию скриптов Perl, используемых для улучшения своего личного сайта. Главная цель создания этих скриптов – улучшение его персонального сайта и производительность. Еще одна причина для создания PHP – это отслеживание его онлайн-резюме и соответствующую информацию. Позднее Ramsus начал разрабатывать скрипты C для возможности работать с веб-формами и доступу к базам данных. Через год Ramsus объединил PHP с его собственным интерпретатором форм, а затем выпустил PHP 2.0 8 июня 1995 года. Два года спустя два программиста, Zeev-Suraski и AndiGutmans, выпустили P(P/F), восстановив основную систему PHP. В 1998 году, эти программисты перенесли многие утилиты PHP / FI в PHP3, которые были выпущены в 1998 году для поддержки нескольких платформ, веб-серверов и больших количеств баз данных. Эта версия PHP3 была первой широко использованной в то время. PHP4 был разработан командой разработчиков PHP и Zend для повышения скорости и надежности над PHP3, а затем выпущен в мае 2000 года. На самом деле в PHP4 ввели новые возможности для языка, такие как справочная и логическая поддержка, поддержка COM в Windows, вывод буферизации и расширенное объектно-ориентированное программирование. Наконец, PHP5 был представлен в июле 2004 года. Работает на ZendEngine II, PHP5 является улучшенной версией PHP4 и включает в себя множество функций, таких как улучшенная поддержка объектно-ориентированного программирования и обеспечила четко определенный и согласованный интерфейс PDO для доступа к базам данных. Другая важная функция, реализованная в PHP5, – это обратная совместимость с предыдущими версиями PHP. Последняя функция привязки была добавлена к более поздней версии PHP5 (V5.3) [1, с.2,4].

PHP берет большую часть своего языка от C, Java и Perl. Подобно Java и C ++, PHP имеет собственный тип Boolean. Кроме того, PHP имеет похожие ключевые слова для большинства высокоуровневых языков, которые следуют стилю C. Подобно языку C, PHP хранит целые числа в зависимом от платформы диапазоне: 32 или 64-значное целое число. PHP заимствует оператор If, а циклы и функции возвращают стиль из C и Java. Более того, он использует большинство встроенных типов данных C. На самом деле, PHP не повлиял на развитие многих языков программирования на данный момент. [2, с.4] Однако есть успешные и сложные инструменты и программные системы на рынке, которые в основном написаны на PHP как Joomla CMS и Facebook.

Подобно C ++, PHP5 продвигает объектно-ориентированную парадигму, поскольку вы можете иметь дело с объектом и определять классы. Например, [3, с. 6,8]

```
<? PHP
classExampleClass {
}??>
```

Объекты и классы PHP имеют свойства и методы. Кроме того, классы имеют конструкторы, которые работают, когда объект создан. Кроме того,

мы можем использовать SELF и \$ this для ссылки на свойства и методы внутри класса. Кроме того, PHP поддерживает полиморфизм и наследование аналогично C ++.

PHP – это ориентированная на Рефлексивно-ориентированное программирование парадигма. Программа PHP может наблюдать и изменять работу программы во время выполнения. Программа PHP может рассказать о своих свойствах и методах, а также изменить их члены.

PHP-код является гибким. Тем не менее, делать отладку и перестройку кошмарно. PHP можно использовать всюду и запускать на всех браузерах на разных платформах [4, с. 11]. Он считается самым быстрым, по сравнению с другими языками программирования. Он быстрый, когда дело доходит до подключения к базам данных и получения данных.

Вот почему он используется для важных корпораций для выполнения быстрых переводов клиент / сервер. PHP также известен своим легким синтаксисом, который позволяет использование в школах и университетах, а также начинающим студентам для создания своих первых скриптовых приложений. PHP-скрипты могут быть интегрированы в любые веб-файлы:

HTML, JavaScript, XML, JSP и т.д. Таким образом, он может быть интегрирован в большинство веб-сайтов для реализации конкретных бизнес-задач. У PHP есть ряд недостатков, которые можно преодолеть с хорошим дизайном и методом разработки, таких как безопасность и обработка ошибок. Следовательно, разработчик должен обеспечить соблюдение кода безопасности и операторы, которые с большей вероятностью будут использовать исключения для обеспечения безопасности и обработки ошибок как конфиденциальность, т.е.: банковские онлайн-переводы.

Список литературы

1. Zakaria Alomari. Comparative Studies of Six Programming Languages. Concordia University Montreal. April 2015. pp. 2-4
2. SteveSuehring. PHP программирование. Основы. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: life-prog.ru. 2011-08-13. p.4
3. RobinNixon. PHP. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://en.wikipedia.org/wiki/PHP>. pp.6-9
4. Larry Ullman. The History of PHP. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [//www.nusphere.com/php/php_history.hmp](http://www.nusphere.com/php/php_history.hmp).11

МАТЕМАТИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ ЭПИДЕМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ ЗАБОЛЕВАЕМОСТИ ГРИППОМ И ОРВИ В ЯРОСЛАВСКОЙ ОБЛАСТИ

Ширина Е.С.

Ярославский государственный медицинский университет

Научный руководитель: к.т.н., доцент Ширина Н.Ю.

В настоящее время особое значение приобретают «опережающие научные исследования» по анализу и прогнозу вероятных сценариев раз-

вития эпидемических процессов. Математические модели динамики эпидемий позволяют синтезировать данные предварительно проведенного анализа динамики эпидемического процесса с целью подтверждения или опровержения выдвинутых на этом этапе гипотез об особенностях его регуляции во времени и возможных причинах его периодической активизации. Математическое моделирование важно не только для прогнозирования динамики развития эпидемии, но и для оценки эффективности проведения противоэпидемических мероприятий.

Известны ежемесячные данные за период с января 2009 г. по декабрь 2018 г. по количеству заболевших гриппом и ОРВИ (на 100 тыс. населения) в Ярославской области (см. рис. 1). Данные взяты с официального сайта Управления Роспотребнадзора по Ярославской области.

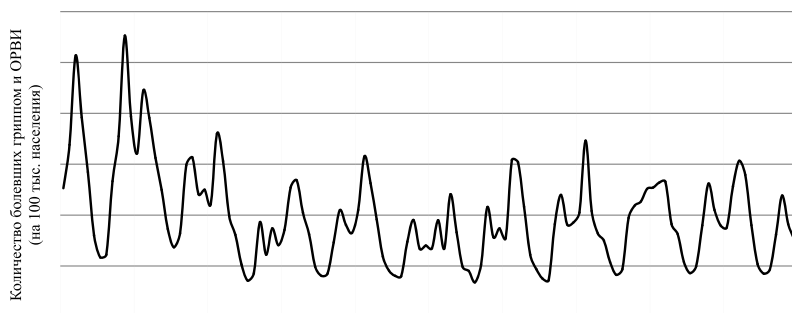


Рисунок 1. Динамика заболеваемости гриппом и ОРВИ в Ярославской области с 2009 по 2018 гг.

При расчете коэффициента автокорреляция первого порядка установлено, что он равен 0,72, это позволяет судить о наличии линейной тенденции. Анализ линии тренда свидетельствует о незначительном уменьшении количества заболевших гриппом и ОРВИ на протяжении изучаемого периода (2009-2018 гг.). Анализ периодограммы показывает наличие восьми ярко выраженных пиков (периодов): 4, 6, 9, 12, 14, 33, 48 и 103 месяцев [1].

Увеличение количества заболевших обычно приходится на межсезонье. Пик инфекции фиксируется в конце зимы – начале весны (февраль-март), он обусловлен холодной погодой как катализатором гриппа, также зимой люди больше времени проводят в помещении, в более близком контакте друг с другом, что способствует передаче вируса. Ежегодные подъемы инфекции осенью, связанные с формированием взрослых и детских коллективов, обменом возбудимыми инфекциями, а также переменной погодой.

Проверка значимости проводится с использованием критерия Фишера [2]. При этом изначально принимается гипотеза, что различия между исходными данными и математической моделью случайны. Расчетное значе-

ние критерия Фишера равно 0,04; количество параметров модели – 10. Для определения табличного значения F_α задается число степеней свободы: $v_1 = 119$, $v_2 = 110$ и уровень значимости $\alpha = 0,05$. Таким образом, табличное значение F_α равно 1,36. Так как $F < F_\alpha$, то гипотеза принимается, все различия случайны. Это позволяет сделать вывод о хорошем качестве полученной модели динамики эпидемического процесса заболеваемости гриппом и ОРВИ.

На рисунке 2 представлены исходная кривая динамики эпидемического процесса и ее математическая модель.

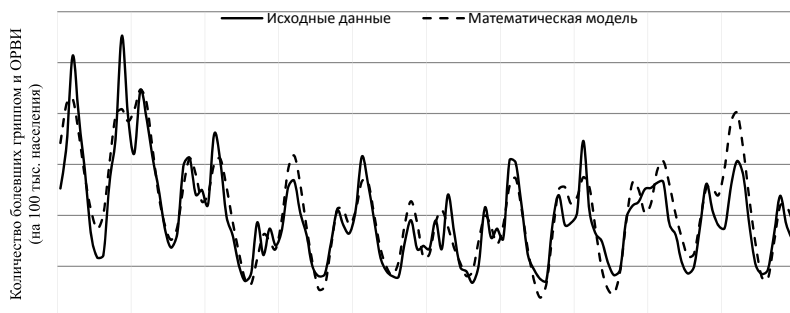


Рисунок 2. Динамика показателей заболеваемости гриппом и ОРВИ и ее математическая модель.

Созданную математическую модель можно использовать для построения прогноза, например, на ближайший год. На рисунке 3 представлена динамика заболеваемости гриппом и ОРВИ за 2018 год, а также точечный и интервальный прогноз на 2019 год.

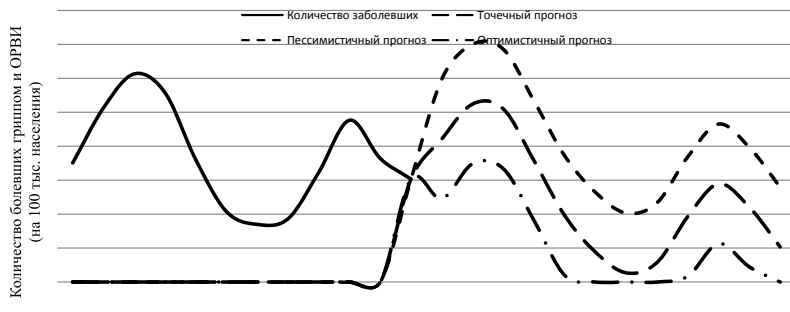


Рисунок 3. Динамика заболеваемости гриппом и ОРВИ за 2018 год и прогноз на 2019 год.

Расчеты, выполненные с использованием математической модели, показывают, что сохраняется общая тенденция к уменьшению количества заболевших гриппом и ОРВИ в 2019 году. Прогнозируется, что количество заболевших на 100 тыс. населения будет составлять примерно

14935,44, максимальное количество не превысит – 25496,16. В целом, прогноз можно считать благоприятным.

На основе полученных данных можно сделать выводы о своевременности, объеме и качестве противоэпидемических мер, а также выработать научно-обоснованные рекомендации как для населения, так и для медицинских работников.

Список литературы

1. Залетов Ю.С., Мурашов А.А. Статистический практикум по внешнеэкономической деятельности [Текст]: практикум для студентов экономических специальностей / Ю.С. Залетов; А.А. Мурашов Московский финансово-юридический университет МФЮА. – М.: МФЮА, 2018. – 123 с.

2. Юл Дж., Кендалл М. Теория статистики. – М., 1960. – 780 с.

РАЗРАБОТКА МАТЕМАТИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ ОТКАЗОВ СЛОЖНОГО ТЕХНИЧЕСКОГО ОБЪЕКТА

Юферов Н., Дяглева О.

Ярославский филиал Аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования

«Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.ф.-м.н., Бунегина В.А.

Рассматривая ниже модель, была сформулирована и решена нами по запросу, предложенному на одном из технических форумов.

Формулировка задачи. Имеется восемь технических объектов, каждый из которых может случайным образом выйти из строя, причины выхода из строя могут быть различны. Необходимо, исходя из предыдущих наблюдений, определить, количество объектов, которые необходимо будет отремонтировать в течение указанного промежутка месяца. Указанная величина должна вычисляться программным путем.

Сведений о том, какого рода указанные технические объекты, заказчик не предоставил и настаивал на том, что данные о поломках являются конфиденциальными, поэтому в статье первоначальные данные не приведены.

Очевидно, наша задача заключалась в том, чтобы определить с помощью какого вероятностного закона можно предсказать количество происходящих поломок. Для этого данные были сгруппированы по годам и очищены от времени ремонта технических объектов, общее время фиксации отказов 1736 дней, интенсивность отказов 0,027.

Далее были рассмотрены следующие законы распределения случайных величин (таблица 1).

Изучение графиков частот событий за три предыдущих года показало, что нормальное распределение и равномерное распределение применены быть не могут.

Таблица 1 – Законы распределения случайных величин

Вид распределения	Оцениваемые параметры	Точечные оценки параметров	Количество степеней свободы
Показательное распределение $f(x) = \begin{cases} 0, & \text{при } x < 0 \\ \lambda e^{-\lambda x}, & \text{при } x \geq 0 \end{cases}$ $F(x) = \begin{cases} 0, & \text{при } x < 0 \\ 1 - \lambda e^{-\lambda x}, & \text{при } x \geq 0 \end{cases}$	$\lambda > 0$	$\lambda = \frac{1}{x_{cp}}$	$r=1, k=S-2$
Равномерное распределение $f(x) = \begin{cases} 0, & \text{при } x < a \\ \frac{1}{b-a}, & \text{при } a \leq x \leq b \\ 0, & \text{при } x > b \end{cases}$ $F(x) = \begin{cases} 0, & \text{при } x < a \\ \frac{x-a}{b-a}, & \text{при } a \leq x \leq b \\ 1, & \text{при } x > b \end{cases}$	a, b	$a = x_{cp} - \sqrt{3} \cdot \sqrt{D}$ $b = x_{cp} + \sqrt{3} \cdot \sqrt{D}$	$r=2, k=S-3$
Нормальное распределение $f(x) = \frac{1}{\sigma\sqrt{2\pi}} e^{-\frac{(x-\mu)^2}{2\sigma^2}}$ $F(x) = \frac{1}{\sigma\sqrt{2\pi}} \int_{-\infty}^x e^{-\frac{(x-\mu)^2}{2\sigma^2}} dt$	μ, σ	$\mu = x_{cp}$ $\sigma = \sqrt{D}$	$r=2, k=S-3$
Распределение Пуассона $P_n(k) \approx \frac{\mu^k \cdot e^{-\mu}}{k!}$	μ	$\mu = x_{cp}$	$r=1, k=S-2$

Использование показательного закона в данном случае являлось достаточно спорным, поскольку, по мнению специалистов, он достаточно точно описывает надежность при отказах, имеющих случайный характер. Попытки применить его для отказов, вызванных износом и изменением физико-химических свойств неприемлемы. Для полноты картины, однако такое распределение было построено (рисунок 1).

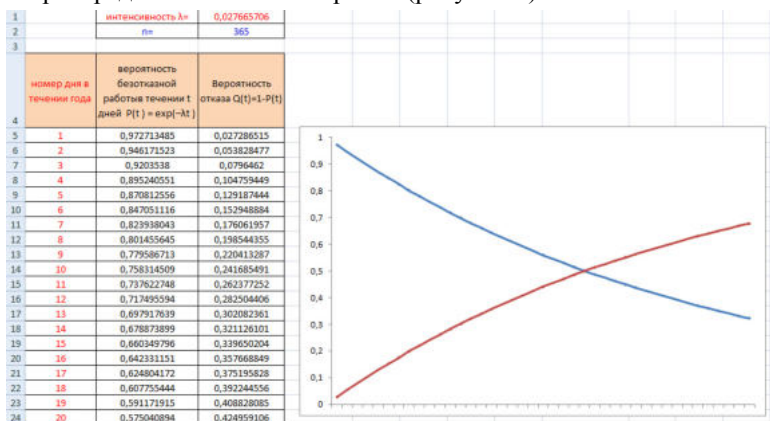


Рисунок 1. Экспоненциальное распределение.

Далее нами рассматривался вариант использования распределения Пуассона, поломок объектов в течении года.

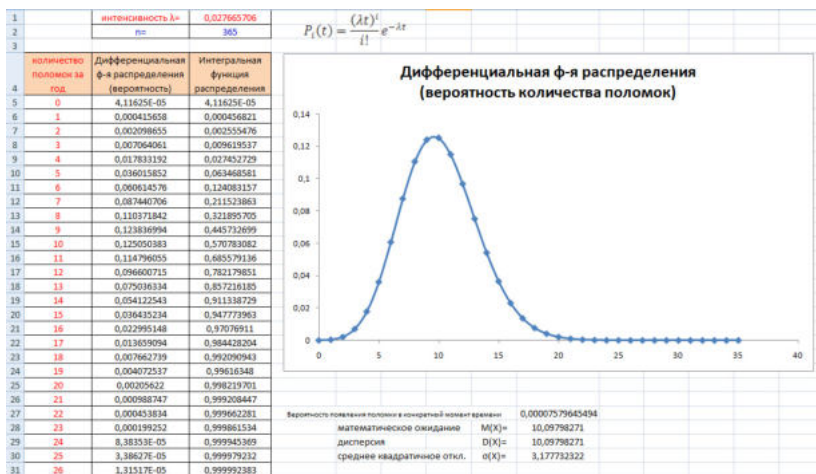


Рисунок 2. Распределение Пуассона.

Далее была проведена проверка гипотезы о расхождении между экспериментальными частотами n_i и теоретическими частотами n'_i по критерию согласия Пирсона. Проверка показала, что данное распределение может быть использовано для расчета количества поломок.

Заказчик принял решение, что будет использовать показательное распределения, поэтому для него был разработан генератор случайных величин.

$$f(x) = \begin{cases} 0, & \text{при } x < 0 \\ \lambda e^{-\lambda x}, & \text{при } x \geq 0 \end{cases}$$

$$F(x) = \begin{cases} 0, & \text{при } x < 0 \\ 1 - \lambda e^{-\lambda x}, & \text{при } x \geq 0 \end{cases}$$

Обратная функция $F^{-1}(x) = -\frac{1}{\lambda} \ln(1 - x).$

Генерируем равномерную случайную величину и вычисляем

$$x = -\frac{1}{\lambda} \ln(1 - z).$$

Таким образом, задание заказчика было выполнено.

Список литературы

1. Краснов, М.: Теория вероятностей, математическая статистика, теория игр Т.5. Изд. стереот / М. Краснов. – М.: КД Либроком, 2013. – 296 с.
2. Надежность и эффективность в технике: Справочник/Н17; Т. 8: Эксплуатация и ремонт. Под ред. В.И. Кузнецова и Е.Ю. Барзиловича. – М.: Машиностроение, 1990 – 320 с.

СЕКЦИЯ ГУМАНИТАРНЫХ И ЕСТЕСТВЕННЫХ НАУК

Руководитель секции: к.и.н. Бородкин А.В.

СОВРЕМЕННЫЕ АСПЕКТЫ ПОЛИТИЧЕСКОГО ПОВЕДЕНИЯ ГРАЖДАН РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ЕГО ПОСЛЕДСТВИЯ

Алябьева Е.А., Исакова А.М.

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации, Ярославский филиал.

Научный руководитель: к.и.н., доцент Разунов Д.С.

Конституция Российской Федерации позволяет гражданам нашей страны участвовать в политической жизни государства. Конечно же, участие граждан в основном зависит от их политического поведения и изучается это в сфере психологии. Что же такое политическое поведение? Политическое поведение – это качественная характеристика политической деятельности и политического участия, другими словами, это поведение человека в различных политических ситуациях и событиях.

Сегодня каждый россиянин имеет возможность активно включиться в политическую жизнь. Однако участие в политике и воздействия на политику – разные явления. Не всегда активные действия являются эффективными, многое зависит от содержания и формы участия, от политической культуры человека. Политическое участие и культура и есть основные проблемы данной темы.

Актуальность же состоит в том, что формирование современного гражданского общества, дальнейшее развитие самоуправления в стране непосредственно связано с активной деятельностью граждан на любом уровне (как на государственном, так и на муниципальном). Объем возможного участия определяется политическими правами, реализация которых разделяется на две группы – политическую элиту и рядовых граждан. Проявляя активность, эти две группы добровольно вносят вклад в политическую жизнь. Участие граждан в жизни страны является одним из признаков демократии. Причастие граждан к принятию важных государственных решений выражается в формах их участия.

Существуют две формы политического участия граждан – непосредственное (голосования, посещение митингов, обращения в государственные органы, встречи с политиками, работа в партиях) и опосредованное (осуществляется через избранных представителей). Формы политического участия классифицируются по следующим критериям: по степени активности выделяют активное, пассивное и абсентеизм, по форме участия – через представителя и прямое.

Основной перечень форм участия граждан в общественной жизни указан в Федеральном законе от 06.10.2003 № 131-ФЗ (ред. от 06.02.2019) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации».

Обозначенным формам политического участия соответствуют определенные политические роли: избирателя, члена партии, инициатора и т.д. Политическое участие – всегда конкретное действие, которое происходит добровольно и не является обязанностью, оно предполагает наличие реального выбора.

Разнообразие политической жизни, множественность ролей, функций индивидов и групп в отношениях с государственной властью породили множество типов политического поведения. Какие типы поведения граждан существуют? Идеино сориентированные поступки граждан относятся к автономному типу, который отражает свободный выбор людей. Там, где воздействие стимулируют рутинные, повторяющиеся мотивы и действия, принято выделять традиционные формы политического поведения, к примеру творческая активность. Но самое большее значение обладают формы поведения, которые соответствуют общепринятым ценностям и нормам.

В наше время существует проблема неактивного участия граждан в осуществлении управления на местном уровне. И данную ситуацию нужно решать, предпринимать меры, так как именно от социальной активности населения, от их готовности решать общие проблемы зависит успешное в дальнейшем развитие местного самоуправления. Мощными стимулами политической активности человека будут являться интерес к политике и политическая компетентность, а также доверие к власти.

По данным 2018 года Россия находится в списке среди стран по доверю к власти на 51 месте, а значит есть доля процентов россиян, которые интересуются политикой и политической деятельностью. В связи с этим, мы провели опрос, касающийся нашей темы, в социальной сети. В нашем опросе приняло участие 74 человека. По результатам, количество интересующихся, участвующих людей и количество равнодушных к участию примерно одинаково.

«Опросы показывают постоянное снижение интереса общественности к политике (низкая явка на выборах и т.п.), доверия к СМИ («продажность») и к другим институтам. Причина на наш взгляд в том, что указанные институты формировались в иную историческую эпоху. Современное общество стало, более сложным, более индивидуалистичным, соответственно, «западная демократия» уже не вполне отвечает вызовам современности» [9].

Люди не редко говорят о том, что управление осуществляется не так, как нужно, что органы власти принимают неправильные решения. «Граждане рассчитывают, что власть перестанет ущемлять их социально-экономические интересы и займется теми, кто нажился на либерально-капиталистических реформах» [10]. От того, какую политику ведет государство, во многом зависит жизнь его граждан, поэтому они должны быть заинтересованы в том, чтобы участвовать в ней, выражать свое мнение. Право на участие в политической жизни – признак развитого общества, которое

заботится о том, чтобы все члены могли свободно реализовывать свои интересы.

Список литературы

1. Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ (ред. от 06.02.2019) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации»//Собрание законодательства Российской Федерации. – 2003 г. – № 40.
2. Боголюбов Л.Н. Обществознание 11 класс, 2014.
3. Комарова В.В. Механизм непосредственной демократии современной России (система и процедуры) / В.В. Комарова. – М.: Формула права, 2012.
4. Нудненко Л.А. Непосредственная демократия в системе местного самоуправления России: теоретические основы /Л.А. Нудненко. – М.: Российская академия правосудия, 2014.
5. Сергеев А.А. Местное самоуправление в Российской Федерации: проблемы правового регулирования. М., 2006.
6. Малько А.В., Корсакова С.В. Муниципальное право России. Учебник для вузов, 2011.
7. Меркуров П.А. Политология. Учебник для бакалавров, 2015.
8. Альбов А.П. Право для экономистов и менеджеров. Учебник и практикум для прикладного бакалавриата, 2017.
9. Разумов Д.С. Статья «Общественное вовлечение (Public involvement) как форма противодействия коррупции» [Электронный ресурс]// Научная электронная библиотека elibrary.ru <https://elibrary.ru/item.asp?id=24338166>
10. Головин Ю.А. Доклад «Особенности социально-политических напряжений и конфликтов в крупных региональных центрах России (Нижний Новгород – Ярославль)» [Электронный ресурс]// Институт социологии Российской Академии наук http://www.isras.ru/index.php?page_id=906
11. Участие граждан в политической жизни. [Электронный ресурс]// Образовака<https://obrazovaka.ru/obschestvoznanie/uchastie-grazhdan-v-politicheskoy-zhizni.html>
12. Рейтинг стран по уровню доверия людей к политикам [Электронный ресурс]// Nonews<https://nonews.co/directory/lists/countries/public-trust-politicians>

ФИЛОСОФИЯ ДЕНЕГ: ДОБРО ИЛИ ЗЛО?

Бабаджаниян Г.А.

Ярославский филиал Федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

Научный руководитель: ст. преподаватель Мирошниченко Н.А.

На протяжении многих столетий человек пытается познать сущность денег. О них писали философы, экономисты, государственные деятели,

писатели и даже поэты. Их воспевали и проклинали, о них мечтали и их презирали, к ним стремились и их боялись. Что же такое деньги – добро или зло?

В современном мире данная проблема очень актуальна. Сложно найти человека, не желающего получить выгоду от чего-либо в виде денег. Но, несмотря на это, подавляющее большинство людей относится негативно к деньгам. Многие слышали такие выражения, как «деньги – это зло», «деньги – это грязь». Многие же задаются вопросом: «Почему наша жизнь и наше счастье зависят от этих бумажек?». Для того чтобы ответить на этот вопрос или ответить на эти высказывания по поводу сущности денег, нужно разобраться, что такое деньги? Согласно словарю Ушакова, деньги – это металлические и бумажные знаки, являющиеся мерой стоимости при купле продаже [3]. Например, возьмем самую популярную банкноту банка России номиналом в 100 рублей. Внешне это бумажка с изображением Московского Большого театра и определенными защитными знаками, на которую можно купить различные товары или услуги. Но на самом деле эта банкнота включает в себя труд различных людей, производящих товары и услуги для нашего потребления. Приходя в магазин, мы можем купить шоколадку, но мы платим не за шоколад, а за труд тех людей, которые собирают какао бобы, доставляют их на шоколадные фабрики, делают из них шоколад, сортируют их, привозят в магазины и продают. То есть деньги представляют собой труд людей, которые производят для нас товары и услуги.

Исходя из этого, вряд ли можно согласиться с теми, кто считает деньги грязью или обычными бумажками, так как это оскорбляет труд людей.

Но есть и обратная сторона проблемы, а именно: влияние денег на мировоззрение и психику человека. Как говорил известный немецкий философ Артур Шопенгауэр, «богатство подобно морской воде: чем больше ее пьешь, тем сильнее жажда» [4, с. 7].

Люди во все времена пытаются заработать как можно больше денег, некоторые даже нарушают ради этого законы. Но в подавляющем большинстве люди, гоняющиеся всю жизнь за деньгами, становятся все более скупыми и жадными и не могут найти истинного счастья. Рассуждая о таких людях, на ум сразу приходит герой повести Н.В. Гоголя «Мертвые души» Степан Плюшкин. Он был помешан на своем богатстве и именно большое состояние затмило его разум и сделало его болезненно скупым и жадным человеком [1].

«Всем известно, что за деньги можно купить туфли, но не счастье, еду, но не аппетит, постель, но не сон, лекарство, но не здоровье, слуг, но не друзей, развлечение, но не радость, учителей, но не ум». Эти слова принадлежат великому древнегреческому философу Сократу. Очень часто в жизни людей многое зависит от наличия этих пресловутых денег: болезнь близкого человека, требующая больших денег на лечение, обе-

спечение достойной жизни себе и своим близким, достижение жизненных целей, зависящих от первоначального капитала. Для всего этого требуются деньги. Но нельзя допускать, чтобы деньги разрушали моральные принципы и ценности человеческой жизни.

Социолог и философ Георг Зиммель в своей книге «Философия денег» выдвигает в рамках социально-исторической концепции понятия интеллекта и денежной экономики как основные. При этом он характеризует мир бытия и мир ценностей как отдельные миры для человека. В основе его суждений лежит мысль о том, что деньги способствовали развитию общества во все времена, однако они разрушают человеческие ценности, точнее, переориентируют их в иное направление, «убивая» духовность в человеке [2].

«Мудрый человек держит деньги в голове, но не в сердце». Эти слова Джонатана Свифта наводят нас на мысль о том, что деньги являются добром лишь тогда, когда человек думает о них как о средстве платежа, но как только деньги овладевают душой и разумом человека, они становятся сущим злом.

Список литературы

1. Гоголь Н.В. Мертвые души / П. – М.: Художественная литература, 1980. – 400 с.
2. Зиммель Г. Избранное. Проблемы социологии. – М.: Центр гуманитарных инициатив, 2017. – 416 с.
3. Ушаков Д.Н. Толковый словарь современного русского языка. / Д.Н. Ушаков. – М.: Аделант, 2013. – 800 с.
4. Шопенгауэр А. Афоризмы житейской мудрости. Т. – Москва: АСТ, 2017. – 384 с.

ЗДРАВООХРАНЕНИЕ КАК ЭЛЕМЕНТ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ

Баранова А.А.

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации, Ярославский филиал

Научный руководитель: к.э.н, доцент Туманов Д. В.

Социальная сфера – это совокупность отраслей и организаций, которые выполняют функции удовлетворения потребностей населения в различных социальных благах и услугах. Основным направлением социальной сферы является создание оптимальных условий жизни для каждого человека, его здоровья, образования, трудовой деятельности и социальной справедливости для всех слоев населения.

В социальную сферу общества включены множества различных элементов, таких как: здравоохранение, образование, наука, культура, социальное обеспечение, физическая культура и спорт, искусство, туризм и отдых, жилищно-коммунальное хозяйство, рынок труда, транспорт. Но лидером среди перечисленного принято считать здравоохранение, так как

улучшение и поддержка состояния здорового образа жизни важнейшая задача государства.

Здравоохранение – это государственная отрасль, направленная на организацию и обеспечению охраны здоровья населению с помощью различных мер политического, социального, научного, правового, экономического, медицинского, санитарно–гигиенического, противоэпидемического и культурного характера. Основной задачей здравоохранения является сохранение и укрепление физического и психологического населения и каждого человека отдельно. Поддержание здоровой жизни и получение доступной медицинской помощи при ухудшении здоровья.

Основным направлением здравоохранения является борьба с различными инфекционными, вирусными, простудными заболеваниями. А так же, идет активная профилактическая работа по борьбе с различными хроническими заболеваниями. Отдельную нишу занимает борьба с ВИЧ инфекцией, онкологией, туберкулезом и другими различными особо опасными инфекциями.

Согласно статье 41 Конституции Российской Федерации [1] термин здоровье трактуется как – одно из высших благ человека, без которого могут утратить значение многие другие блага, возможность пользоваться другими правами (выбор профессии, свобода передвижения и другие). Из данного определения можно сделать вывод, что здравоохранение является неотъемлемой частью жизни. При отсутствии развития и контроля над здоровьем населения, а то есть, в целом над здравоохранением, это может стать сильным тормозом в целостном развитии и модернизации мира.

На сегодняшний день сфера здравоохранения это то, с чем сталкивается каждый человек ежедневно с первого момента в своей жизни и до самой смерти, так как без обращения в медицинские организации, невозможны различные аспекты социальной сферы жизни населения.

Можно сделать вывод о том, что здравоохранение значительно влияет на уровень рождаемости, смертности, прирост населения, мобильности и работоспособности граждан и количества населения страны в целом. Отсутствие должного объема оказываемых услуг в сфере здравоохранения может являться основным негативным следствием создания качественного и производимого человеческого капитала.

Поэтому здравоохранение на сегодняшний день представляет собой следующее:

– систему государственных и муниципальных мероприятий по охране здоровья, лечению и предупреждению болезней, а так же продлению жизни общества, например: периодические и профилактические медицинские осмотры (диспансеризация), оценка рабочих мест и выявление профессиональных вредностей, предоставление организациями льготных путевок сотрудникам, профилактические прививки, выделение квот от государства на лечения различных заболеваний, возможность получения бесплатных лекарственных препаратов и другие;

– специальные социальные институты и социальные отношения, которые ответственны за соблюдением и решением проблем здоровья населения (хосписы, стационары, поликлиники, диспансеры, госпитали, научные центры и институты, медицинские университеты, аптеки, департамент здравоохранения, Минздрав РФ, Правительство РФ);

– отдельная отрасль национальной экономики, предоставляющая медицинские услуги (лечение, обследование, подбор медикаментозных препаратов, протезирование, и другие);

– совокупность взаимодействующих субъектов, для достижения какой – либо цели;

– подсистема региона, которая влияет на социально–экономическое развитие страны, а так же предоставляющая возможность принимать управленческие решения.

А так же, здравоохранение можно рассматривать не только как социальный элемент жизни общества, но и как экономический аспект, руководствующий достижению всеобщего блага. Каждый субъект здравоохранения имеет свои цели, при достижении которых приведет к реализации общей цели системы. Каждый человек в данной системе является важной ячейкой общества, в случае болезни, инвалидности, и другого отсутствия данного человека в системе производства нарушается целостный баланс и снижается возможность достижения поставленных целей. Например, в случае возникновения заболевания или травмы у гражданина, при обращении в медицинские организации, гражданину оказывается медицинская помощь согласно характеру заболевания, определяется степень его нетрудоспособности и оформляется соответствующая документация (выдается лист нетрудоспособности для предоставления по месту работы, оформляется статистический талон для предоставления в страховую компанию) согласно Приказу Минздравсоцразвития России от 29.06.2011 № 624н «Об утверждении Порядка выдачи листов нетрудоспособности» [4] и Федерального закона «Об обязательном медицинском страховании в РФ» от 29.11.2010 № 326-ФЗ [3]. Тем самым, данный гражданин выпадает из производственного конвейера. В организации на его рабочем месте работа либо простаивает, либо выполняется сотрудниками–совместителями, но не в полном объеме. Происходит снижение работоспособности коллектива в целом. При этом идут финансовые затраты из государственной казны на лечение, оплату листа нетрудоспособности, оплату подработки в организации сотрудникам–совместителям, что свидетельствует снижению экономики страны. В данном случае охрана каждого индивидуума является важной целью здравоохранения для достижения благосостояния страны в целом.

Далее рассмотрим основные принципы здравоохранения:

– соблюдение прав граждан в сфере охраны здоровья и обеспечение связанных с этими правами государственных гарантий;

– соблюдение врачебной тайны;

- приоритет интересов пациента при оказании медицинских услуг;
- приоритет профилактики в сфере охраны здоровья;
- приоритет охраны здоровья детей;
- недопустимость отказа в предоставлении медицинских услуг;
- социальная защищенность граждан при утрате здоровья;
- доступность и качество оказываемых услуг;
- ответственность органов государственной власти и органов местного самоуправления, должностных лиц организаций за обеспечение прав граждан в сфере охраны здоровья.

Права граждан в сфере здравоохранения закреплены в Конституции Российской Федерации и Федеральных законах. Основопологающим является Федеральный закон «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» от 21.11.2011 № 323-ФЗ [2], который содержит 101 статью по урегулированию отношений, возникающий в сфере охраны здоровья граждан Российской Федерации. Данный закон определяет:

- правовые, организационные и экономические основы охраны здоровья граждан;

- права и обязанности человека и гражданина, отдельных групп населения в сфере охраны здоровья, гарантии реализации этих прав;

- полномочия и ответственность органов государственной власти Российской Федерации, органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления в сфере охраны здоровья;

- права и обязанности медицинских организаций, иных организаций, индивидуальных предпринимателей при осуществлении деятельности в сфере охраны здоровья;

- права и обязанности медицинских и фармацевтических работников.

А так же в соответствии данного закона организация охраны здоровья граждан в РФ обеспечивается государственной, муниципальной и частной системами здравоохранения.

Основные финансовые затраты бюджета на развитие здравоохранения имеют социальное и экономическое значение. Эффективность здравоохранения как отрасли сферы обслуживания заключается в том, что, оберегая и восстанавливая здоровье человека – главную составную часть производительных сил общества, оно тем самым способствует снижению различных видов заболеваемости, профилактики инвалидности, росту производительности труда, продлению более длительной трудоспособности граждан. Все это в свою очередь ведет к повышению роста национального дохода страны и улучшению благосостояния народа. Происходит снижение уровня смертности и снижению количества инвалидов. В этом заключается важнейший вклад здравоохранения в экономику. Если рассматривать здравоохранение с экономической точки зрения, то более экономично и эффективно будет вкладывать деньги в профилактику различных видов заболеваний, тем самым увеличивая грамотность населе-

ния в вопросах профилактики заболеваний, нежели лечить уже имеющиеся заболевания. Отдача каждого рубля, вложенного в здравоохранение, например, в профилактику сердечно-сосудистых заболеваний составляет 3–4 рубля, а в профилактику инфекционных заболеваний – более 100 рублей. Развитие экономики и здравоохранения взаимосвязано.

Таким образом, можно сделать вывод, что здравоохранение – это многогранное и многоаспектное понятие, которое формируется в результате взаимодействия эндогенных и экзогенных факторов. Система здравоохранения способна сохранить и укрепить здоровье населения, снизить рост заболеваемости, увеличить мотивацию населения для укрепления здоровья каждого гражданина.

Список литературы

1. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ);
2. Федеральный закон «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» от 21.11.2011 N 323-ФЗ (последняя редакция);
3. Федеральный закон «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации» от 29.11.2010 N 326-ФЗ (последняя редакция);
4. Приказу Минздравсоцразвития России от 29.06.2011 N 624н «Об утверждении Порядка выдачи листов нетрудоспособности»;
2. Медик В.А., Юрьев В.К. Общественное здоровье и здравоохранение: [Электронный ресурс]: учебник / В.А. Медик, В.К. Юрьев. – М.: Профessional, 2009. – 432 с.: ил. ISBN 978-5-91760-0050-5.

ЯРОСЛАВСКИЙ ТЕАТР: ЭТАПЫ ТВОРЧЕСКОГО ПУТИ

Батраева А.Р.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: к.и.н., доцент Бородин А.В.*

Ярославль – старинный древнерусский город. Город с многовековой историей. Город исторический, бывший свидетелем и участником многих исторических событий: героических, трагических, комических...

Вполне возможно именно по этой «причине» история русского национального театра начинается именно здесь...

Историки театра ведут долгие принципиальные споры о том, кого именно считать основателем «первого» театра в России где, когда и при каких обстоятельствах он появился. В числе претендентов называют:

1. «Комедийную хоромину» в Москве при дворе царя Алексея Михайловича Романова (1645–1676 гг.);
2. Приезжие немецкие труппы в правление царя Феодора Алексеевича Романова (1676–1682 гг.);

3. Театр, который, якобы функционировал под покровительством Симеона Полоцкого (Самуила Емельянович Петровского-Ситниановича) уроженца г. Полоцка, выпускника Киево-Могилянской и академии, известного литератора своего времени. Его же считают одним из основателей новых жанров русской литературы: поэзии и драматургии. Перу Симеона Полоцкого принадлежат одни из первых пьес, написанных на русском языке: «О Новходоносоре царе» и «Комедия притча о блудном сыне».

4. Театр при дворе фаворита царевны Софьи Алексеевны (1682–19 гг.) боярина В. В. Голицина и т.д.

Однако подавляющее большинство исследователей, безусловно, связывает возникновение русского театра с именем Федора Григорьевича Волкова.

Федор Григорьевич Волков родился 9 февраля 1729 г. в Костроме. Почему же его называют ярославцем? После смерти мужа вдова костромского купца Матрена Яковлевна Волкова осталась с пятью сыновьями «на руках». Вскоре она вышла замуж за ярославского купца Федора Васильевича Полушкина и вместе с детьми переехала к мужу в Ярославль. Так Федор Волков стал ярославцем. Новый муж – Полушкин был вдов и значительно старше – заканчивался шестой десяток его жизни. Вполне вероятно, что у молодой вдовы оставались деньги, и она помогла новому мужу открыть на них в 1736–1737 гг. «серный и купоросный заводы».

Дела шли неплохо. Однако в 1741 г. компаньон Полушкина Тимофей Шабунин «вышел» из дела и Полушкину срочно пришлось искать ему замену. Новым компаньоном стал Иван Мякушкин, но и он через два года покинул предприятие. Тогда, вероятно, четырнадцатилетнему Федору Волкову и пришлось стать «разудалым, предприимчивым ярославцем». Он и его братья Алексей, Гаврила, Иван и Григорий Волковы стали «компаньонами» отчима. Братья внесли «уставной капитал» в 1,5 тысячи рублей, подписали контракт и получили половину всех доходов предприятия [3].

Через некоторое время Берг-Коллегия подала в суд на этот странный семейный консорциум, заподозрив его в махинациях и стремлении не платить налоги. Таким образом Федор Васильевич Полушкин, можно сказать, еще в детстве дал будущему основателю русского театра финансово-театральный урок. Однако, с отчимом Федору Волкову, все-таки повезло. Если он и был склонен к финансовому авантюризму, то человек был, безусловно, хороший. Человек энергичный и предприимчивый, хоть и неграмотный, он принадлежал к тем немногим тогда людям, которые, вполне понимали пользу прогресса и просвещения. Видя безусловные способности пасынка, Полушкин отравил его в 1739–1740 гг. учиться в Славяно-Греко-Латинскую академию. Если бы это событие произошло десятью годами раньше, юный Федор Волков мог бы стать «однокашником» Михаила Ломоносова. К сожалению, через три года отчим был вынужден забрать Федора Волкова в Ярославль.

В Москве Ф. Волков серьезно занимался музыкой, к которой у него рано обнаружили большие способности. Он хорошо играл на гусях и на скрипке, пел по нотам. В академии же молодой Волков впервые познакомился с так называемой школьной драмой и, вполне возможно исполнять свои первые роли в школьных спектаклях. Вернувшись в Ярославль, Федор вновь «погрузился» в жизнь торгового провинциального города. Кто знает, кем бы стал талантливый юноша: удачливым дельцом, изворотливым купцом или просто уважаемым владельцем удачно пристроенного капитала...

Однако в Ярославле он встречает еще одного интересного, неординарного человека. Отчим договорился, чтобы Федора учил немецкому языку пастор сосланного в Ярославль некогда всесильного фаворита императрицы Анны Иоанновны, курляндского герцога Бирона. Тем более, что опального Бирона поселили в доме его бывшего компаньона Мякушкина. Так, «по-соседски», усадьба Полушкина находилась недалеко от Николо-Надеенской церкви, в одном квартале с новой «резиденцией» Великого герцога Курляндского. Результатом этого знакомства стало великодушное владение Федором Волковым немецким языком. Это особенно пригодилось, при многочисленных переводах с немецкого, на русский язык театральных пьес для постановок. Этим, собственно, была решена проблема репертуара, поскольку, собственно пьес на русском языке, не было [1]. Стремясь продолжить образование пасынка Полушкин отправляет Федора Волкова учиться и работать в столицу. Однако и здесь Федор не оставляет занятий искусством.

Вернувшись в Ярославль, вместо «купоросных и белильных заводов» Федор Григорьевич Волков «с головой» погружается в «объятья Мельпомены». Соседи без энтузиазма наблюдают за тем, как «не глупый» молодой человек не по назначению использует доставшийся ему «амбарный сарай».

Любопытно, но первым архивным источником, о существовании ярославского театра, долгое время считавшимся, кстати, единственным, является найденная, в начале XX века в архивах Ярославской Провинциальной канцелярии: «Челобитная» Е. Холщевникова датированная январем 1750 года. Это жалоба на бесчинства «фабрики содержателя Григория Гурьева с фабрищиками», избивавших людей, «идуших с комедии», проходившей в Ярославле в доме купца Серова. В ней упоминаются: Яков Попов (известный впоследствии как член Волковской труппы) и Алексей Волков (брат Ф. Волкова), что и позволило историкам бывшую тогда «комедию» связать с именем Ф.Г. Волкова [3; 4].

Не смотря на «сложные» отношения с земляками, Ф.Г. Волков вскоре получил возможность порадовать состарившегося отчима. Вот как описывает этот исторический момент «рождения национального театра» произошедший в 1750 г. ярославский купец и краевед Семен Александрович Серебренников:

«... в большом кожевенном амбаре Волков с братьями своими и приказчиками тайно от Полушкина устроили театр с кулисами, машинами и другими сценическими принадлежностями; для оркестра явились две скрипки с шелковыми струнами, а для освещения – плошки.

В день именин Полушкина собралось к нему много гостей, между которыми находились ярославский воевода Мусин-Пушкин и помещик П. Майков. После сытного обеда и радушного угощения Волков попросил отчима и гостей на невиданное в Ярославле зрелище. Вошедши в амбар, Полушкин и гости вскрикнули от удивления. Федор Григорьевич, с молодыми товарищами своими представил драму «Есфирь» и пастораль «Едмонд и Берфа», которую сам он перевел с немецкого. Старик Полушкин и гости его были вне себя от изумления и удовольствия. Мать Волкова расплакалась от радости, что Бог даровал ей такого разумного сына. Все восхищены были зрелищем, какого не видывали не только в Ярославле, но и во всей России. Старику Полушкину, в особенности понравились облака, которые поднимались и опускались как настоящие. Мусин-Пушкин и Майков так были прельщены этим представлением, что упростили Волкова продолжить такие зрелища, и, одобренный этим, Федор Григорьевич, в праздничные дни, в том же амбаре и на серно-купоросном заводе забавлял город представлениями разных пьес – «Шемякина суда» и комедий, переведенным им с немецкого языка. . . .» Что и говорить: успех был, что называется «полный»! [6].

Не без участия губернатора, «нужно полагать», известие о насыщенной культурной жизни русской провинции достигло слуха императрицы. Поэтому 3 февраля 1752 г. в рапорте генерал – прокурора князя Н.Ю. Трубецкого Императрице Елизавете Петровне сообщалось: «минувшего января 3-го дня, Ее Императорское Величество всемилостивейше изустно указать мне соизволили ярославских купцов Федора Волкова з братьями, которые в Ярославле содержат театр и играют комедии, и кто им для того потребен будет, привести в Санкт-Петербург.

И оные ... ярославцы Волков з братьями, всего 12 человек, при дворе Ее Императорского Величества объявлены...». Так в срочном приказном порядке Ярославль лишается создателя «Первого русского театра», которого срочно, приказано было доставить к Императрице [5].

Уже 6 февраля 1752 г. состоялось представление. В «Журнале дежурных адъютантов от февраля 1752 г. архивисты разыскали следующую запись: «Февраля 6-го. Сего числа Ее Императорское Величество соизволила иметь выход на немецкую комедию, где представлена была на русском языке ярославцами трагедия, которая началась пополудни в 8-м часу и продолжалась по-полудни до 11-го часа» [2]. После того, как ярославцы показали в феврале 1752 года императрице Елизавете Петровне несколько представлений, им было предписано вернуться в Ярославль. И лишь несколько человек, показавших способность к театральному искусству, были оставлены в столице и направлены на обучение в привилегированный Кадетский корпус.

С 16 декабря 1752 по 19 мая 1754 года двор императрицы Елизаветы находился в Москве. Вместе с ним выехали в старую столицу и братья Волковы, возможно, с Шуйским, Чулковым и другими. Уже в качестве московских (а не ярославских, как Нарыков и Попов) комедиантов они фигурируют в указе 8 февраля 1754 года, которым они также направлялись в Шляхетный корпус. Новых воспитанников Сухопутного корпуса – Федора и Григория Волковых велено было чить французскому и немецкому языкам, танцевать и рисовать, смотря кто какой науке охоту и понятие оказывать будет, кроме наук воинских.

Вскоре в столице был создан постоянный национальный театр. Директором театра стал А. П. Сумароков, а после его смерти Ф. Г. Волков. Часть той самой «ярославской» труппы стала основой для первой российской профессиональной труппы. «Отметился» театр не только блестящими постановками российских и иностранных пьес, но и в российской политике. Так, Ф.Г. Волков проявил себя талантливым режиссером массовых мероприятий. Именно он вызвал триумф созданием маскарада «Торжествующая Миневра», которым отмечалось воцарение императрицы Екатерины II [2].

Однако возвратимся в Ярославль. Тем более что в городе потребовалось присутствие Ф.Г. Волкова. Умер отчим Федор Васильевич Полушкин, Ф. Г. Волков стал старшим в семье. Его ожидали увлекательные коммерческие дела, руководство семейным «свинцовым и купоросным» хозяйством, умные конторские книги и иная провинциальная романтика. Выяснилось, так же, что его ожидает еще судебная тяжба со сводной сестрой Матреной Федоровной Кирпичевой. Рачительная Кирпичева прямо обвиняет «романтических мечтателей, братьев Волковых» в том, что «они не знают заводского искусства, не интересуются заводскими делами и привели предприятие в плачевное состояние. Вдобавок», подчеркивает она, «братья Волковы заводских людей вместо надлежащей должности употребляют при себе в комедии и в прочие свои услуги».

Решение суда было ожидаемым. Берг-коллегия не устранила братьев Волковых от заводских дел, но признала за Кирпичевой право быть соучастницей в них. Однако «неутомимая Кирпичева» не смирилась с «половинчатым» решением. Конец тяжбе и заводскому делу Волковых положил указ Берг-коллегии от 18 августа 1754 года, признававший наследницей завода Кирпичеву и исключавший братьев Волковых из сословия заводчиков («и впредь их заводчиками не считать, а быть им наряду с купечеством»).

В 1763 г. основатель первого русского театра Федор Григорьевич Волков скончался. Что же стало с ярославским театром? Об отсутствии в Ярославле здания театра может свидетельствовать тот факт, что в мае 1763 г. (через месяц после скоропостижной смерти Ф. Г. Волкова) императрица Екатерина II посетила Ярославль, но среди осмотренных ею разнообразных достопримечательностей – Ярославский театр не значится.

Театр, конечно, возродили. Однако в дальнейшем ярославский театр

пережил множество славных и трудных страниц.

Возрожденный городской театр надолго попал в руки откупщиков. В 50-х годах XIX века в судьбе театра начался новый период: умер прежний его содержатель и владелец Алексеев, который оставил «театральное наследство» жене и дочери.

Вплоть до начала 80-х годов Ярославский и Рыбинский театры принадлежали некоему антрепренеру Смирнову. Театром, он, разумеется, не интересовался. Точнее, он интересовал Смирнова в качестве инвестиции. Смирнов приглашал выступать в театре всякого рода эстрадных и цирковых «артистов», в большинстве своем, это были искатели легкойнаживы, случайно попавшие на сцену авантюристы со звучными фамилиями крикливой рекламы. В 1869 г., например, на сцене театра выступали некие заезжие акробаты «арабы БэниЗук-Зук». Их бездарное пошлое «искусство» было очевидно, но Смирнов с этого выступления сорвал хороший куш.

В конце 60-х годов на сцене ярославского театра появляются первые спектакли начинавшей входить в моду оперетты. Однако оперетты на сцене ярославского театра «вложений не оправдали». В 1880 г. Смирнов продал театр местному купцу Черногорову. Новый владелец Ярославского театра Черногоров довольно быстро пришел к выводу с тем, что дело это является для него хлопотным и невыгодным. Он решил продать здание театра. Покупателей не было. Тогда Черногоров обратился к Ярославской городской управе (исполнительный орган Думы) и предложил купить у него театр за низкую цену. Это было в 1881 г. Дума отказалась от этой покупки. Тогда Черногоров заявил, что перестраивать или ремонтировать полуразрушенное здание он не намерен и вынужден будет закрыть театр, а здание его приспособить для коммерческих целей, например, откроет в нем кабак или ресторан.

Думе пришлось все же купить здание театра. Куплено оно было после долгой торговли (Черногоров запросил 19 тыс. руб.) за 15 тыс. руб. в 1882 г. Сделка была совершена, и Городская дума стала собственником местного театра.

В мае 1900 г. театральная Россия отмечала крупное и радостное событие – 150-летие основания Ф. Г. Волковым русского национального театра в Ярославле. Юбилейные торжества превратились в значительное событие. Об этом позаботились, прежде всего, сами артисты. В Ярославль прибыла делегация Русского театрального общества, приехали замечательные актеры московского Малого и петербургского Александрийского театров. Приехал талантливый русский драматург, автор «Свадьбы Кречинского», «Дела» и «Смерти Тарелкина» – А. В. Сухово-Кобылин. В празднествах участвовал актер М. А. Щепкин – внук великого М. С. Щепкина. М. П. Чехов рассказывает в своих воспоминаниях, что юбилей театра им. Ф. Г. Волкова очень интересовал его брата – Антона Павловича Чехова.

Здание самого театра, так же заслуживает отдельного исследования. Нынешний театр им. Ф. Г. Волкова стоит на месте старого здания, постро-

енного в 30-е годы XIX в. архитектором Паньковым на свои средства и позднее не раз реконструированного. В 80-е годы здание было приобретено городом, но продолжало ветшать. Специальная комиссия признала состояние театра аварийным и потребовала запретить спектакли. По мнению архитектора Г. В. Саренко, запретить нужно было немедленно. В целях экономии решено было одновременно вести строительство нового главного пожарного депо на Семеновской (Красной) площади, используя кирпич от разборки театра. Театральная комиссия при городской управе выработала и передала в Императорское Московское архитектурное общество проект положения о конкурсе на постройку здания ярославского городского театра.

Срок рассмотрения проектов определялся по 15 января 1909 г. Устанавливались три премии: за 1 место – 2000 руб., за второе место – 1000 руб., за 3 место – 500 руб.

В жюри от Городской управы вошли гласные: А.Ф. Грязнов, С.М. Ивашин, И. И. Окерблом. Было представлено 5 проектов, которые в начале февраля 1909 г. были выставлены на обозрение в помещении Московского архитектурного общества. Первую премию получил проект «Танцующие в круге», автором которого был Н. Спирин. Постройка нового театра по его проекту началась в сентябре 1909 г. и завершилась к 1 октября 1911 г. Было построено то здание, которое существует и поныне. Новое здание театра было одним из лучших в российской провинции.

29 сентября 1910 г., когда постройка театра уже подходила к концу, театральное общество вновь подтвердило свое предложение и просило лишь об одном – чтобы арендная плата на театр была снижена, так как это дало бы возможность сделать театр общедоступным, улучшить его художественную сторону. Однако дума отказалась от предложения Общества и предпочла сдавать театр с торгов.

Архивные материалы, конечно, не отражают закулисной стороны этих сделок, но совершенно ясно, что дело не обошлось без взяток. Какие только предложения не поступали в городскую Думу. Некий князь Мамлеев-Погуляев предлагал снять театр на 3 года, заплатить деньги вперед и дать сразу «драму, оперетту, фарс, балет и малороссов» и т.д.

В связи с открытием нового театра «Ярославская Дума создала специальную комиссию, которая должна была контролировать деятельность театра, в том числе и его репертуар. В комиссию входили крупнейшие местные купцы: Вахрамеев, Соболев, Пастухов, Дунаев и другие.

После долгого обсуждения и споров Ярославская Дума решила сдать театр в аренду в 1911 г. антрепренеру Воротникову. 28 сентября 1911 г. состоялось торжественное открытие нового театра в Ярославле.

Особую роль в истории ярославской сцены сыграл И. А. Ростовцев, молодой режиссер, державший антрепризу в ярославском театре двасезона (1914–1916). Собрав сильную труппу, Ростовцев быстро добился признания публики. Он был один из первых режиссеров в истинном смысле этого слова: «истолкователь, организатор, полномочный «хозяин» спек-

такля». Ростовцев пробудил интерес к театру у всего города. Несмотря на протесты управы, ему удалось добиться устройства народных спектаклей. Городская управа не оказывала должной поддержки начинаниям Ростовцева. В годы Первой Мировой войны (1914–1918 гг.) здание театра планировали приспособить под лазарет для раненых.

В годы Революции (1917 г.) Театр стал «политическим клубом», трибуной для революционеров всех «партий и направлений».

В годы Гражданской войны в Театре происходила запись добровольцев в РККА (рабоче-крестьянскую красную гвардию). В 1918 г. в здании театра располагались пленные немцы, ожидавшие после окончания Первой Мировой войны отправку на Родину. Среди них пытались спастись участники ярославского мятежа. Им пообещали прощение, но расстреляли на площади перед театром...

Прошли годы. И вновь ярославский театр стал театром. На его сцене блистали новые поколения актеров. Неоднократно менялось его название – не менялось лишь его высокое предназначение: служить высокому искусству Мельпомены и нести радость людям.

Список литературы

1. Астафьев А.В., Астафьева Н.А. Ф.Г. Волков // Писатели Ярославского края. – Ярославль: ВерхнеВолжское книжное издательство. – 1974. – 248 с.

2. Журнал дежурных адъютантов за февраль 1752 г. // Ф. Г. Волков и русский театр его времени. – М., 1953. – С. 88-89.

3. Куликова К.Ф. Кинжал Мельпомены: Рассказ о жизни Федора Волкова [1729-1763]. – М.; Л. – Издательство: Искусство. – 1963. – 172 с.

4. Куликова К.Ф. Российского театра первый комедиант // Куликова К.Ф. Российского театра первые актеры. – Л. Издательство: Лениздат, 1991. – С. 19 – 59.

5. Рапорт генерал-прокурора князя Н. Ю. Трубецкого императрице Елизавете Петровне // Ф. Г. Волков и русский театр его времени. – М., – Наука. – 1953. – С. 88–89.

6. Серебренников С.А. О первом спектакле труппы Ф. Г. Волкова в Ярославле. 1750 г. // Ярославский литературный сборник. – Ярославль. – 1850–1851 гг. – С. 113–114.

А.А. СМЕРНОВ – ЗАБЫТЫЙ РУССКИЙ УЧЕНЫЙ И ШАХМАТИСТ

Батраева А.Р.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования*

«Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.и.н., доцент Бородкин А.В.

Александр Александрович Смирнов по праву может считаться человеком эпохи «серебряного века» российской культуры. Он родился в Санкт-

Петербурге в 1883 году. Его юность прошла в удивительной атмосфере Петербурга начала XX века. А. А. Смирнов был принят во многих «литературных салонах», хорошо знаком с А. Блоком, А. Ахматовой, И. Северянином. Маститые современники не раз отмечали явный литературный талант молодого собрата, однако, А.А. Смирнов избирает для себя иной путь.

Всю свою жизнь он как преданный рыцарь посвятит служению двум «прекрасным дамам»: шахматам и науке. Известный Российский ученый-медиевист, исследователь средневековой французской и западноевропейской литературы, кельтолог, великолепный шахматист, стоявший у истоков национальной шахматной школы. Его имя «золотыми буквами» вписано и в историю шахмат и в летопись истории.

В 1907 году А. А. Смирнов заканчивает историко-филологический факультет Петербургского университета. Еще, будучи студентом А.А. Смирнов зарекомендовал себя увлеченным исследователем и талантливым ученым. Поэтому он был оставлен на кафедре романо-германской филологии для продолжения образования. В качестве научной специализации А.А. Смирнов избирает интереснейшее, но практически неизвестное направление – «кельтологию».

Кельты один из древних народов заселявших некогда центральную и западную Европу. Они оставили глубокий след в истории, культуре, этнографии Европейского континента. Однако их оригинальная, самобытная культура долгое время была под запретом. Католическая церковь видела в кельтах, прежде всего еретиков, колдунов, не имеющих ничего общего с истинной верой. Памятники кельтской культуры перестраивались, а предметы их материальной традиции уничтожались.

Под религиозным табу находились легенды и предания о друидах, священных рощах, монументы Стоунхенджа, лабиринты и могильники Северо-Западной Франции.

В 1911 году А.А. Смирнов становится приват-доцентом Санкт-Петербургского университета и одним из лучших кельтологов Европы. И если верно то, что Шлимман «открыл» для Европейцев Трою, верно, и то, что честь «открытия» кельтов для России принадлежала русскому ученому А.А. Смирнову.

«Первый Российский шахматист».

В начале XX века А.А. Смирнов, случайно попадает на сеанс игры в шахматы. Это был салонный вид досуга. Молодой ученый был буквально очарован «королевой спорта». Он понял, что Русские шахматы необходимо «вывести» в народ. Превратить их из развлечения в действительно массовый вид спорта.

С 1910 года он – постоянный участник Санкт-Петербургских шахматных турниров, которые он, кстати, и организовал. А.А. Смирнов становится членом Российского шахматного собрания. Основывает и выпускает печатный орган – «Шахматный листок». С 1912 года фактически его возглавляет.

Именно он воспитал ту блестящую школу шахматной игры, которая уже через несколько лет заставит признать, что русские одни из самых опытных и сильных игроков мира.

«Увидеть Париж и победить».

Одним из важнейших событий жизни А.А. Смирнова стала научная командировка в Париж. Именно здесь в полной мере раскрылся огромный творческий потенциал молодого ученого из России. В 1912 году после упорной борьбы, А.А. Смирнов стал чемпионом Парижа по шахматам. После победы А.А. Смирнов стал признанным мировым авторитетом в области шахмат. Именно ему принадлежит заслуга начала научной разработки проблем шахматной эстетики. По его учебнику училось не одно поколение молодых отечественных спортсменов.

Не менее успешно продвигались и научные дела молодого ученого. А.А. Смирнов быстро получил общеевропейскую известность в качестве переводчика и исследователя кельтских преданий и легенд.

Именно он познакомил научную общественность Европы с многоплановым наследием кельтов. Результатом чего явился «кельтский» бум – повышение интереса ко всем сторонам жизни кельтских племен существующий в мире и в настоящее время.

«Возвращение в Россию».

Если бы А.А. Смирнов не сделал бы более ни чего в жизни, и тогда его имя навсегда бы осталось в памяти человечества. Однако он плодотворно трудился и после возвращения на Родину. В 1913–1916 гг. он работает в Петербургском университете.

В 1916–1917 гг. был командирован в Пермь, где создает местный университет.

В 1918–1919 гг. доцент Харьковского университета. А с 1922 года вновь преподает в Ленинградском университете. А.А. Смирнов был одним из создателей Советской шахматной школы. В 1925 году он организовал знаменитый Чемпионат Ленинграда, на который съехались сильнейшие игроки России. Его шахматный и научный авторитет в России был бесспорен.

В 1942 году находясь в эвакуации, А.А. Смирнов возглавлял кафедру литературы Ярославского государственного педагогического института. За долголетний труд в 1945 году А.А. Смирнов был награжден орденом Красного знамени, а в 1959 году – орденом Ленина.

Умер А.А. Смирнов в 1962 году прожив интереснейшую жизнь полную самых невероятных событий.

Список литературы

1. Профессора ЯГПУ (1908-2003 гг.). Библиографические очерки. Ярославль. – Издательство ЯГПУ. – Составители Аграфонов П.Г., Бородин А. В. 2003. С. 125.

АНАЛИЗ СИСТЕМЫ ОПОВЕЩЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ В УСЛОВИЯХ ЧРЕЗВЫЧАЙНЫХ СИТУАЦИЙ: ПРОБЛЕМЫ И НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ (НА ПРИМЕРЕ ЯРОСЛАВСКОЙ ОБЛАСТИ)

Бобылева А.В.

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации, Ярославский филиал

Научный руководитель: к.э.н., доцент Туманов Д.В.

Ярославская область относится к числу промышленно развитых регионов. Наибольшую опасность представляют пожары, возможные аварии на промышленных объектах и дорожно-транспортные происшествия.

Анализ динамики количества чрезвычайных ситуаций и пострадавших и погибших людей от ЧС за последние 3 года показывает, что в настоящее время не удалось добиться значительного их улучшения (рисунок 1). Техногенные и природные риски чрезвычайных ситуаций, возникающие в результате глобального изменения климата, хозяйственной деятельности человека и масштабных техногенных катастроф и аварий, продолжают нести угрозу населению и территории области.

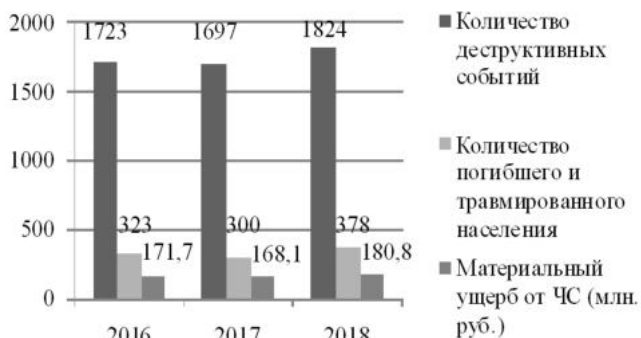


Рисунок 1. Анализ деструктивных событий за 2016–2018 годы в Ярославской области.

Для предупреждения чрезвычайных ситуаций, а также сокращения потерь от последствий ЧС, нужно иметь отработанную, четкую систему оповещения населения и постоянно ее модернизировать и совершенствовать.

Оповещение населения о чрезвычайных ситуациях – это доведение до населения сигналов оповещения и экстренной информации об опасностях, возникающих при угрозе возникновения или возникновении чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера, а также при ведении военных действий или вследствие этих действий, о правилах поведения населения и необходимости проведения мероприятий по защите [1].

Оповещение населения является одной из основных составляющих системы управления и одной из главных задач органов власти всех уров-

ней, которые организуют его защиту в случае возникновения или угрозы возникновения какой-либо опасности. В сущности, защита населения и начинается с его оперативного информирования и оповещения при чрезвычайных ситуациях мирного и военного времени. Без наличия своевременной, постоянно готовой к использованию системы оповещения невозможно решить задачи защиты населения.

В настоящее время на территории Ярославской области действует Региональная система оповещения населения (далее – РСО), созданная в 1990 году на базе технических средств оповещения, которая представляет собой организационно-техническое объединение сил, средств оповещения, каналов связи, сетей связи телевизионного вещания и радиовещания [2].

Организация информирования и оповещения населения организуется по шести основным направлениям:

- региональные автоматизированные системы централизованного оповещения;
- терминальные комплексы информирования и оповещения населения в местах массового пребывания людей (ОКСИОН);
- комплексная система экстренного оповещения населения об угрозе возникновения или о возникновении чрезвычайных ситуаций (КСЭОН) в зонах экстренного оповещения;
- радио– и телевещание на центральных и региональных телевизионных каналах и радиостанциях;
- информирование населения путем рассылки коротких SMS-сообщений по сети подвижной радиотелефонной связи операторов «МТС», «Мегафон», «Билайн»;
- размещение информационных сообщений на интернет-ресурсах.

На 2018 год для оповещения населения области о возникновении либо об угрозе возникновения чрезвычайных ситуаций в рамках региональной системы оповещения задействованы 205 комплексов электросиренного оборудования, 44 комплекса речевого оповещения, 6 устройств перехвата передатчиков теле– и радиовещания, 26 автоматизированных рабочих мест. Наиболее эффективными средствами оповещения являются радиовещание, телевещание и сотовая связь, так как с их помощью информируется 98–99% населения. Процент охвата населения электросиренами достигает 76,6%, а проводным вещанием всего 1,23% населения [5]. В общей сложности с помощью средств региональной системы оповещения информируется порядка 86,4% населения.

Не смотря на такой большой охват населения, в действующей системе оповещения Ярославской области наблюдается ряд проблем: аппаратура оповещения работоспособна, но в результате выработки ресурса, длительной эксплуатации или отсутствия на местах установки окончательных устройств, не обеспечивает готовности системы к применению по назначению и не гарантирует качественного и полного оповещения населения региона.

Для устранения недостатков, а также развития региональной системы оповещения в рамках реализации областной целевой программы «Развитие региональной системы оповещения Ярославской области» на 2017–2019 годы [3] и ведомственной целевой программы «Реализация государственной политики в области гражданской защиты и пожарной безопасности» на 2017 год и плановый период 2018 и 2019 годов [4] в 2017 году было выделено 9 миллионов 116 тысяч рублей, в 2018 году – 8 миллионов 692 тысяч рублей.

В ходе исполнения мероприятий программ организовано оповещение и информирование населения о возникновении либо угрозе возникновения чрезвычайных ситуаций и сигналов со студийного оборудования Городской телевизионной и радиовещательной компании «Ярославия» по цифровым эфирным и кабельным телевизионным каналам «Россия-1» и «Россия-24», радиоканалам «Радио России», «Радио «Маяк», «Вести-ФМ», установлено оборудование перехвата телевидения в 2 муниципальных районах.

Кроме того было закуплено 25 единиц технических средств оповещения нового поколения, которые установлены в 9 населенных пунктах трех муниципальных районов, входящих в границы зон экстренного оповещения и проведены работы по обслуживанию технических средств системы, демонтаж устаревшего оборудования, сопровождение необходимого для оповещения программного обеспечения.

Все вышеперечисленное позволяет сделать вывод о том, что для решения проблем необходимо внедрение комплексного подхода к выполнению задачи информирования и оповещения населения при угрозе возникновения или возникновении ЧС, включающего в себя:

- значительное увеличение объемов финансирования на модернизацию и развитие системы оповещения на территории Ярославской области;
- совершенствование нормативного правового регулирования в сфере оповещения населения при чрезвычайных ситуациях;
- применение всех имеющихся технических средств оповещения, которые должны дополнять друг друга;
- замена, ремонт, демонтаж и приобретение новых средств оповещения, так как старое оборудование морально и физически изношено, устарело и выработало установленный ресурс;
- оснащение жилых микрорайонов и населенных пунктов области средствами оповещения нового поколения;
- сопряжение РСО с современными системами информирования населения (ОКСИОН, системой защиты, информирования и оповещением населения на транспорте, службой коротких сообщений сетей операторов радиоподвижной связи и другими).
- внедрение новых технологий оповещения (использование домофонной сети, вибробраслетов, социальных сетей, установка специализированных программ на мобильных телефонах и так далее).

Таким образом, применение указанных направлений совершенствования в совокупности позволит существенно увеличить охват населения области оповещением, поднимет на новый уровень возможности по информированию и обучению населения действиям при возникновении ЧС, а также значительно повысит уровень индивидуальной защищенности человека и безопасности населения области в целом.

Список литературы

1. Федеральный закон «О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера» от 21 декабря 1994 г. № 68-ФЗ (последняя редакция) // СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5295/ (дата обращения: 01.04.2019).

2. Постановление Правительства Ярославской области от 04.12.2015 № 1311-п «Об утверждении Положения о региональной системе оповещения Ярославской области» // СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_41458/ (дата обращения: 02.04.2019).

3. Постановление Правительства Ярославской области от 27 февраля 2017 г. N 153-п «Об утверждении областной целевой программой «Развитие региональной системы оповещения Ярославской области» на 2017–2019 годы» // Информационно-справочная система «ГАРАНТ». URL: <http://base.garant.ru/45917730/> (дата обращения: 01.04.2019).

4. Приказ департамента региональной безопасности Ярославской области от 10 февраля 2017 г. № 04-13/02 «Об утверждении ведомственной целевой программы «Реализация государственной политики в области гражданской защиты и пожарной безопасности» на 2017 год и плановый период 2018 и 2019 годов // Информационно-справочная система «ГАРАНТ». URL: <http://base.garant.ru/24568947/> (дата обращения: 02.04.2019).

5. Департамент региональной безопасности по Ярославской области. URL: http://www.yarregion.ru/depts/drб/tmpPages/SystemON_YO.aspx / (дата обращения: 01.04.2019).

ДВАДЦАТЬ ВОСЕМЬ ПАНФИЛОВЦЕВ, ЛЕГЕНДЫ И РЕАЛЬНОСТЬ

Бугаева. Е.Р.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: к.и.н., доцент Бородкин А.В.*

В Советском Союзе о подвиге 28 героев панфиловцев, совершенном 16 ноября 1941 года у разъезда Дубосеково, знал каждый. Слова политрука Клочкова разлетелись по всему свету, и стали крылатыми фразами в течение все войны: «Велика Россия, а отступать некуда – позади Москва». Однако после несколько лет после Великой Победы Главная прокуратура

впервые поставила подвиг героев под сомнение. На сегодняшний день есть один документ – справка доклад «О 28 панфиловцах» от 10 марта 1948 года. Документ подписан главным военным прокурором ВС СССР, генерал– лейтенантом юстиции Н. Афанасьевым, свидетельствующий о том, что подвиг 28 панфиловцев, является вымыслом редактора «Красной звезды» Кривицкого и Чернышева, а именно не редакторами, а автором корреспондента газеты «Известия» Г. Иванова [1].

Г. Иванов, сообщал в своей газете именно о роте 1075 стрелкового полка, который 19 ноября 1941 года находился под командованием И.В. Капрова. Сведения же про 28 бойцов панфиловцев, про 18 подбитых ими немецких танков Иванов не писал, эти сведения впервые будут опубликованы его коллегами из газеты «Красная звезда».

«Известия» опубликовала информацию о том, что рота панфиловцев подбила 9 немецких танков, а три из них просто сгорели.

Почему возникают споры о правдивости истории о 28 панфиловцах?

Сомнения в достоверности этой истории возникли уже в 1942-м, и причина была в том, что не все награжденные погибли, а выжившие, как, оказалось, побывали в плену, а кое-кто даже служил у немцев. Выводы Военной прокуратуры 1948-го, проверявшей все эти обстоятельства, не были обнародованы, но частично просочились наружу. В дальнейшем слухи о том, что этот подвиг выдуман и нереален, только росли и множились. К середине 1960-х голоса сомневающихся стали столь заметны, что мимо этого уже не могло пройти Политбюро ЦК КПСС. На одном из заседаний 10 ноября 1966-го Леонид Брежнев с возмущением говорил: о том, что в сердцах нашего народа является святым, самым дорогим тема и подвиги Великой Отечественной войны. Но существуют такие корреспонденты, которые договариваются и их публикуют, для того, что якобы не было 28 панфиловцев, что их было меньше, чуть ли не выдуман этот факт, что не было Клочкова и его призыва, что «за нами Москва и отступать нам некуда!». Но в августе 1991-го в условиях свободной печати были обнародованы документы, не оставлявшие сомнений в том, что это миф [2].

Другого же мнения остается другой известный историк, Михаил Мягков, который утверждает следующий факт. Суть спора в том, что одни (и в их числе бывший директор Государственного архива РФ С.В. Мироненко) стоят на позиции, что фамилии 28 панфиловцев были взяты с потолка, такого боя не было. Они ссылаются на доклад главного военного прокурора Н. Афанасьева [5] от 1948 года, где говорится, что подвиг 28 панфиловцев – выдумка военных журналистов. Цель разоблачителей – показать несостоятельность смысла жертвенной борьбы за свою родину. Раз не было подвигов, не было и людей, которые были готовы на них идти, и сегодня не будет. Другие говорят, что бой был, и в нем участвовали 28 панфиловцев, но отличившихся бойцов, героев в дивизии Панфилова было намного больше. Сейчас стала наиболее популярна позиция академика РАН Г.А. Куманева, который пишет: «Оказалось, что

не все «двадцать восемь» оказались погибшими. Что из этого? То, что шестеро из двадцати восьми названных героев, будучи ранеными, контуженными, вопреки всему выжили в бою 16 ноября 1941 года, опровергает тот факт, что у разъезда Дубосеково была остановлена танковая колонна врага, рвавшаяся к Москве? Не опровергает» [4].

Современные мысли.

13 июля 2015 года информационное агентство РИА «Новости» опубликовала следующий комментарий научного директора Российской Федерации военного – исторического общества: «Имеющийся в распоряжении исторической науки набор документов и свидетельств не позволяет опровергнуть факт боя у разъезда Дубосеково, ни тем более подвиг солдат-панфиловцев». Самое первое представление на 28 панфиловцев написал командующий войсками Калининского фронта генерал полковник Конев вместе с членом Военного совета Леоновым 10 мая 1942с года [5].

1942 года из штаба прислали готовые наградные листы и общий список 28 гвардейцев в полк Карпову для подписи, только в апреле. Кротеев[3] придумал примерное число участников боя – 30, и два средних оказались предателями, то осталось 28. Но, когда признавали выживших героев панфиловцев, то никто уже не мог изменить ни количество героев, ни их фамилий, так, как звание героя было присвоено 28 конкретным лицам. В армии никогда не награждали всех, исходя из принципа: все не могут отличиться в бою. Поэтому во взводе, в роте, батальоне командиры всегда выделяли отдельных бойцов и командиров (после боя или боевых действий) и представляли к наградам. И в наградные списки попадали не самые выдающиеся: кто– то погиб, кого – то эвакуировали по ранению в тыл. На войне нет справедливости.

В мирное время действовала другая система разрядки. На часть выделялась определенная часть наград, например, на часть выделили 10 наград, командир решал, кому их отдать. [1] А тех ли он людей наградил, вопрос является загадкой, философским. Нужно так же отметить, что были любимчики, друзья, родственники и т.д. д.

«316-я Стрелковая...» и ее командир.

316-я стрелковая дивизия начала свое формирование согласно приказу командующего Среднеазиатским военным округом № 0044 от 12 июля 1941 года. В течение первых четырех дней на место прибыли и приступили к исполнению своих обязанностей командир соединения генерал майор И.В. Панфилов, комиссар – старший батальонный комиссар С.А. Егоров [2], начальник артиллерии – майор В.И. Марков, начальник штаба – полковник И.И. Серебряков, начальник политотдела – батальонный комиссар А.Ф. Галушко. А также командир 1073 стрелкового полка – полковник И.В. Карпов, командир 1077 стрелкового полка – майор З.С. Шехтман командир 857 артиллерийского полка – подполковник Г.Ф.Курганов [5].

В июле 1941 г. новый командный состав, назначенный на командные должности, формирует новую дивизию, 170 командиров выпускники

Ташкентского пехотного училища имени Ленина, а также выпускники прошлых лет, проходившие службу в Среднеазиатском военном округе. Ежедневно каждый месяц в дивизию прибывали команды призывников из Талды-Кургана, Джамбула, Чимкента, Кустана, Петропавловска. Основной костяк соединения составили жители города Алма-Аты, 1075 стрелковый полк, жители станции Надежденская и Софийская, 1073 стрелковый полк, а также жителей города Фрунзе – киргизский 1077 стрелковый полк. Среди многонационального состава 316 дивизии 11 347 человек – преобладали русские 4460, казахи – 3556, а остальные были представителями еще 26 народов Советского Союза [1].

Согласно документам, в районе Волоколамска 316 стрелковая дивизия полностью прибыла 12 октября, и, не имея соприкосновения с противником, приступила к дооборудованию оборонительного рубежа. В состав соединения входили три стрелковых полка, 857 артиллерийский полк (два артиллерийский дивизиона), батальоны связи и саперный батальон. Дивизия генерала Панфилова была усилена четырьмя пушечными артиллерийскими полками РВГК, [3] тремя артиллерийско – противотанковыми полками. Никого сомнения в умах людей не должно оставаться, в том что, был бой, или это все-таки красивый миф придуманный журналистами газеты «Красная звезда»?

Безусловно, бой был. Тому я привела доказательства о подкреплении и сборе дивизии Панфилова, а так же тому свидетельствуют показания жителей из ближайшего села Нелидова. По словам местных жителей, дивизия Панфилова вела ожесточенные бои недалеко от села Нелидова. Все действия происходили 16 ноября 1941 года, в результате этого боя немцы были отбиты 20 декабря. В связи со сложными метеорологическими обстоятельствами, а именно из обильных непрекращающихся снегопадов, морозов трупы собирать не стали и похороны не проводили. Как оказалось, в феврале 1942 года на поле боя нашли несколько тел, в том числе труп политрука В.Г. Ключкова [4]. В братской могиле, в которой, как считается, похоронены «панфиловцы», на самом деле лежат 6 бойцов Советской армии. Другие жители населенного пункта говорили о том, что после боя видели оставшихся в живых гвардейцев Иллариона Васильева и Ивана Добробабина. Таким образом, единственным доказательством и свидетельством о кровопролитном бое является, ноябрьское сообщение о подвиге «28 панфиловцев» в «Красной Звезде» [5] корреспондента В.И. Коротеева и секретаря Кривицкого.

23–24 ноября при выходе из штаба Коротеев встретил комиссара 8-й панфиловской дивизии С.А. Егорова. Он рассказал ему о солдатах одной роты, которые сдержали наступление 54 танков. Сергей Андреевич участником боев не был. Корреспондент ознакомился с донесением о роте, что «стояла на смерть – погибла, но не отошла», в которой только двое оказались предателями. Когда Василий Игнатьевич прибыл в Москву, он доложил редактору «Красной Звезды» [2] Д.И. Ортенбергу об-

становку и предложил написать о героическом подвиге гвардейцев. Идея понравилась Давиду Иосифовичу: он несколько раз уточнял число солдат и решил, что из неполного состава роты (примерно 30–40 человек) достаточно вычесть двух дезертиров и получится то самое число 28. 27 ноября 1941 года в газете вышла короткая заметка, а 28 ноября – уже упомянутая ранее передовая «Завещание 28 павших героев».

На допросах, автор говорил, что идею статьи предложил ему редактор [3]. А, вопрос, о составе 28 человек, о состоянии их имен и фамилий остается открытым. Все что осталось точно открытым и известным, это только лишь, то, что знаменитое выражение «Россия велика, а отступить некуда – позади Москва» – это литературный вымысел автора. Редактор поместил подобный материал и снабдил лозунгом «Смерть или победа».

Список литературы

1. Козлов М.М. Великая Отечественная война. 1941-1945. Энциклопедия. – М.: Советская энциклопедия, 1985. – С. 526.

2. Справка-доклад «О 28 панфиловцах». Государственный архив РФ. Ф.Р. – 8131 сч. Оп. 37. Д. 4041. Л 310–320. Опубликовано в журнале «Новый Мир», 1997, № 6, с.148

3. С поправкой на миф» ПОИСК – газета российского научного сообщества

4. Знаменитый Подвиг. Двадцати. Восьми Панфиловцев. – Газета «Факты»

5. Электронный ресурс – http://spisok-literaturi.ru/books/28-panfilovtsev-velika-rossiya-a-otstupat-nekuda-pozadi-moskva-_34957776.html

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ СТРОИТЕЛЬСТВА ПИРАМИД В ГИЗЕ

Бугаева Е.Р.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования*

«Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к. и. н. Власова О.А.

Тайны египетских пирамид уже не одно столетие будоражат умы исследователей и всех тех, кто интересуется Древним Египтом. Поскольку в последние десятилетия в российской научно-популярной литературе появилось множество необоснованных и не выдерживающих научной критики теорий создания пирамид, то нам бы хотелось рассмотреть основные аспекты процесса строительства пирамид с опорой на современные научные исследования.

Существует множество устаревших и околонуучных версия о строительстве пирами. Наиболее старой является версия Геродота (История, кн. II), что пирамиды построены многими десятками тысяч рабов. Сам Геродот жил в то время, когда память о строительстве была полностью утеряна даже самими египтянами. Огромной популярностью в совре-

менных подходах к этому вопросу пользуются, к сожалению, идеи о строительстве пирамид инопланетянами, атлантами, расой гигантов или людьми гораздо более позднего времени, в эпоху Нового времени (мы не приводим ссылок специально, поскольку антинаучные идеи не должны получать дополнительного распространения). Основная претензия псевдонаучных точек зрения состоит в том, что, якобы уровень и качество проведенных работ не являлись достижимыми в период Древнего царства. Мы рассмотрим основные технологические этапы строительства пирамид, используя современные данные, проверенные и обоснованные наукой. Неспециалистам сложно представить себе жизнь без нынешних технических приспособлений, поэтому масштабы строительства пирамид кажутся огромными и невозможными. Однако, при ближайшем и, главное, научно, рассмотрении подобная работа оказывается вполне осуществима без участия сверхъестественных и внеземных сил.

Основными технологическими этапами строительства были:

1. Добыча и изготовление строительного материала. Добыча белого тонкозернистого известняка шла на правом берегу Нила в каменоломнях вблизи Мемфиса. Поскольку известняк достаточно мягкий материал, для которого эффективно использование медных и бронзовых орудий – молотов, кирок и зубил. Для получения более твердых материалов использовался метод раскола. Сначала в скале обозначали границы будущего блока, по этим границам долбили глубокую канаву, в которую забивали клинья. Клинья были сделаны из сухого дерева, позже их обливали водой. Дерево разбухало, благодаря этому трещина расщеплялась, и монолит отделялся от скалы.

В окрестностях Асуана до сих пор существуют древние каменоломни. Там было обнаружено множество готовых блоков, они остались, потому что были забракованы. В карьерах на блоки ставили номер и дату изготовления (по ним определяли производительность труда и норму выработки). Производительность труда составляла, среднюю норму дневной выработки каменотеса, 2 метра в кубе, камня. Всего же для строительства пирамиды Хеопса необходимо 2 300 000 каменных блоков, масса 1 каменного блока = 2,5 т. (следует заметить, это масса среднего блока, а масса самых тяжелых блоков составляла 15 тонн) [7].

Крайне популярной гипотезой среди неспециалистов является гипотеза французского химика Ж. Давидовица об отливке блоков для строительства пирамид из смеси каменной крошки и известнякового бетона [4]. Сейчас эти гипотезы находят все меньше сочувствующих. Мы уже точно можем сказать, из каких именно каменоломен добывали материал для пирамид. Минералогический состав горных пород позволил Геологу Джеймс Хэррелл из американского Университета Толидо создать карту 128 древних каменоломен на территории нынешнего Египта и Северного Судана [2].

Необходимый для строительства сырой кирпич изготавливали следующим образом: смешивали глину с соломой, выкладывали, получившую-

ся массу в деревянные формы, затем высушивали на солнце, раскладывая ровными рядами.

2. Перемещение добытого камня. Основными вариантам здесь являются:

– перемещение на лодках. В 2013 г. была сделана уникальная находка – обнаружены письменные свидетельства о строительстве пирамид в Гизе. В составе «папирусов Красного моря», такое название получил найденный архив, два документа являются посуточным описанием работы, строительной бригадой из 40 рабочих, возглавляемых человеком по имени Мерер («Журнал Мерера») [6]. В текстах описывается техника перевозки известняковых блоков из каменоломни Тура к пирамиде Хеопса, находящейся ниже по Нилу в 12 километрах от Туры. Команда использовала парусную деревянную лодку и перемещала на них несколько десятков блоков за один рейс через систему каналов от Нила почти до самой пирамиды; оценочно одна команда перевозила около 1000 блоков за сезон (в течение ежегодного разлива Нила), делая один полный рейс с погрузкой, разгрузкой и ночевками в среднем за 5 дней. Теорию водного перемещения подтверждает обнаруженные остатки древних каналов, открытые археологами команды М. Лерера [10].

– использование саней-волокуш. Этот способ не только имеет истинных доказательств, но и доказывался методами экспериментальной археологии. До наших дней дошла фреска эпохи Среднего царства, на которой изображено подобное передвижение огромной статуи: 127 человек тянут волокушу, а один рабочий поливает перед ней песок водой для облегчения скольжения. В 2014 г. эту идею реализовал на практике археолог-египтолог Д. Стокс, доказав, что для волочения блока весом 2765 кг, необходимо всего 8 человек, а с блоком весом в 16,5 т. справляются 45 человек [9].

– также существуют гипотеза перекачивания блоков и использование технологии квадратного колеса. Эксперименты, проведенные археологами и инженерами, показывают возможность использования таких методов доставки камня, но доказательств, что египтяне действительно их использовали, пока нет.

3. Обработка камня. Каменную глыбу обрабатывали разными инструментами. Инструменты были изготовлены из бронзы и меди – резцы, сверла, долота, тесла; из камня и дерева – шлихтовый, шлифовальный камень, деревянный молот. Благодаря этим инструментам толщина шва не превышала 0,15 мм. Тонкость и качество обработки очень высокое, что заставляет некоторых неспециалистов утверждать, что подобный уровень в Древнем Египте не был возможен. Однако, опыт экспериментальной археологии доказывает, что при использовании медных инструментов, абразивов (песка, например) и воды можно добиться аналогичных результатов в достаточно быстрые сроки [3].

4. Особый интерес представляет организация труда на столь масштабном строительном проекте. На строительство пирамид в Гизе, работало

100 тысяч человек, 3 месяца в период разлива Нила. Постоянно работало приблизительно 4 тысячи человек, это были специалисты высокого класса, особенно высоко ценились архитекторы [1]. Для строительства пирамид, для рабочих был построен специально жилой городок. Работники были объединены в отряды, которые делились на мелкие группы. Такое разделение связано с вместимостью фелуки (речной транспорт в Египте). Самым маленьким звеном являлась маленькая группа, которая включала в себя по 10 человек. Отряды, команды – это большие группы, которые, как правило, обязаны носить собственные имена отрядов и групп, которые обязательно давались им в честь фараона. Например, группа «Как любима белая корона Снофру», отряд «Хеопс облагородил два царства» [5]. Главным куратором работы был высший сановник – визирь. В одной конторе число работающих достигало и превышало 120 человек. В это число обязательно входили высококвалифицированные специалисты, и низкоквалифицированные работники, это и помощники транспортировки, транспортники и т.д. Все рабочие помимо деления на группы и звенья, делились на 2 вида отрядов [8]. Первый отряд – правая группа, Второй отряд – левая группа. Группами отрядов управляли начальники, которых обязательно сопровождали писцы. Писцы, должны были обязательно все зафиксировать, от состояния рабочего процесса, до количества исходного и расходного материала, они также записывали число рабочих.

Остается сложным вопрос о том, как происходило завершение работ – строительство верхней части пирамид – пирамидиона. Такой пирамидион сохранился на вершине пирамиды Хефрена, тому является свидетельство египтологов о сохранении камней крепления. Пирамидионы Великих пирамид могли весить более 10 тонн, и камень таких размеров и сложной формы надо было доставить на высоту порядка 140 метров, где не оставалось ничего кроме гладких боковых граней пирамиды и небольшого посадочного места под сам пирамидион [5]. В настоящее время наиболее реальной моделью, предложенной египтологами, является возведение лесов в виде «шалаша», внутри которых сам пирамидион подвешивался на канате. Закручиванием каната можно было немного приподнять камень и, подставив под него подставку, ослабить канат и поднять леса чуть выше. Существует предположение, что пирамидион находился на строительной площадке, то есть слоях, пирамиды, и предположительно имел место быть вплоть до конца строительства, поднимаясь выше и выше.

Таким образом, современная египтология, активно используя методы технических наук, способна обоснованно и научно обосновано реконструировать основные этапы строительства «великих» пирамид в Гизе, что исключает необходимость обращения к псевдонаучным и фантастически теориям.

Список литературы

1. Бабанин В.П. Тайны великих пирамид. С-Пб.: Лань, 1999. – 510 с.

2. Журавлев А. Из чего построены египетские пирамиды? // Элементы: сайт. URL: https://elementy.ru/novosti_nauki/432007/Iz_chego_postroeny_egipetskie_piramidy

3. Как пилили гранит в Древнем Египте: современная реконструкция. Опыт Николая Васютина // Антропогенез.ру: сайт. URL: <http://antropogenez.ru/mif-video0/85/>

4. Колмыков А.Н. Строительство в Древнем Египте: комплексное строительно-техническое и трассологическое исследование // Архитектура и строительство России. 2010, № 3. С. 18-26.

5. Современные мифы о Древнем Египте: пирамиды // Антропогенез.ру: сайт. URL: <http://antropogenez.ru/review/930/>

6. Талле П. Папирусы Красного моря: «Журнал Мерер» // Антропогенез.ру: сайт. URL: <http://antropogenez.ru/article/1050/>

7. Турскова Т. Великие сооружения древнего мира. – М.: РИПОЛ КЛАССИК, 2002. – 416 с.

8. Хрестоматия по истории Древнего Востока». М., 1980. В 2 ч. Ч. 1. С. 128–129, 141–145.

9. Denys A. Stocks. Experiments in Egyptian Archaeology: Stoneworking Technology in Ancient Egypt, Routledge, 2010.

10. Lehner M. On the Waterfront: Canals and Harbors in the Time of Giza Pyramid Building [Электронный ресурс] // URL: http://www.aeraweb.org/wp-content/uploads/2015/09/AG15_1_2.pdf

ВСТУПЛЕНИЕ ИНДИИ И ПАКИСТАНА В ШОС

Бугаева. Е.Р.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования*

«Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: ст. преподаватель Громова М. В.

ШОС – Шанхайская организация сотрудничества. Это постоянно действующая организация создана в 2001 году и действует на основе международных договоров. Основными странами участницами на тот период являлось 6 стран: Китай, Россия, Казахстан, Киргизия, Таджикистан, Узбекистан. Основной целью создания этой организации являлось разрешение следующих вопросов[2]:

1. Укрепление стабильности и безопасности.
2. Борьба с терроризмом и экстремизмом, сепаратизмом.
3. Борьба с незаконным оборотом наркотиков.
4. Создание экономических, культурных, научных взаимодействий.

10 июля 2015 года в состав организации ШОС изъявили желание войти такие государства, как Индия и Пакистан. Присоединение Индии и Пакистана к ШОС имеет глубокое символическое значение. С одной стороны, Индия демографически уравнивает Китай, выступая ее антагонистом, что в целом децентрализует ШОС, но в то же время мно-

гократно усиливает ее вес, а также дает возможность другим не столь мощным демографически странам не бояться новой гегемонии – на сей раз внутри ШОС – со стороны Китая. С другой стороны, у Индии – бурно развивающаяся экономика, которая нуждается в ресурсах и лидирует, одновременно, в области высоких технологий [3].

Пакистан представляет собой крупное исламское государство с большим потенциалом экономического развития и стратегическим влиянием в регионе. Участие Пакистана в ШОС означает солидарность с евразийством мощного исламского фактора, представленного в ШОС также среднеазиатскими странами, что только усиливает значение всего Азиатского блока [2]. Последним шагом в этом процессе станет интеграция в ШОС шиитского Ирана, что также наличествует в повестке дня ШОС.

В средствах массовой информации, многие эксперты, в число которых входят политологи, экономисты и юристы, неоднократно говорят о том, что вхождение Индии и Пакистана в организацию ШОС сопровождается оптимистическими настроениями, даже несмотря на такой долгий путь их принятию в организацию[3]. Однако нужно отметить, что с такими высказываниями далеко не всегда могут согласиться скептики. Они отмечают, что увязшие и без того в постоянных, многочисленных территориальных конфликтах, без конца обвиняющие друг друга в многолетнем сотрудничестве с террористическими организациями, Индия и Пакистан могут полностью парализовать всю работу организации ШОС. Для многих востоковедов до сих пор остается загадкой вступление Индии и Пакистана в состав этой организации, и на данный момент по-прежнему остается открытым вопрос о целях, которые преследуют данные государства.

Подавая заявление на вступление в состав организации ШОС, подчеркивает Алексей Куприянов, Индия и Пакистан ставили схожие цели, а именно[1]:

1. Укрепление региональной безопасности и стабильности
2. Борьба (ликвидация) с терроризмом, экстремизмом, сепаратизмом.
3. Налаживание отношений с государствами Центральной Азии, для получения прав участия в газонефтедобыче.

Процедура вступления двух государств, было делом нелегким. Но этому дано было осуществиться во многом благодаря России и Китая. РФ, которая в ШОС играет роль политического и военно-стратегического авангарда. Именно вокруг России-Евразии и строится эта коалиция. РФ занимает в этой структуре центральное положение – и географически, и военно-стратегически, и идеологически. Россия традиционно поддерживала своего союзника, стратегического партнера – Индию. Китай в ШОС играет, как и Россия, первую роль, но больше в области экономики и финансов. Китай – самая богатая и бурно развивающаяся страна ШОС, способная составить конкуренцию Западу в экономической сфере. Также с точки зрения демографии, Китай является лидером[4]. Нарастание военного потенциала и проведение независимой политики в Тихом Океане

делает Китай наряду с Россией самым вероятным претендентом на один из главных полюсов в структуре многополярного мира. Китай же больше склонялся к принятию в ШОС Пакистана. Итогом решения все-таки стало принятие двух государств. Такое неожиданное решение до сих пор скрывает множество тайн, рисков и вызовов.

Такое решение так же можно связать с тем, что вступление в ШОС Пакистана и Индии окончательно превращает эту организацию в полноценный и могущественный Азиатский Блок. В этой организации отныне состоит большинство человечества, при этом гигантская геополитическая и стратегическая мощь России и экономический размах Китая, в сочетании с демографией Индии, экономика которой также неуклонно растет, делают ШОС самым влиятельным мировым блоком, вполне способным составить противовес Западу – США, Евросоюзу и НАТО[3].

ШОС также выступает как площадка для урегулирования территориальных споров.

Когда Индия и Пакистан изъявили желание войти в состав ШОС, страны – члены самой организации, территориальных вопросов между собой не имели. Претензии были урегулированы до образования ШОС, а какие-то частично после образования организации[1].

В 1999–2011 гг. году были урегулированы следующие территориальные вопросы:

1. Между Пекином и Астаной (Китаю отошло 407 кв.км; Казахстану 537 кв.км)
2. Между Пекином и Бишкеком (КНР отдано 1060 кв. км)
3. Между Пекином и РФ (Российской Федерации отдала Китаю 337 кв. км.)
4. Между Таджикистаном и Китаем (Душанбе уступил Пекину 1158 кв. км).

Новые страны участницы, снова отмечают скептики, принесли с собой в ШОС многолетний территориальный спор. Территория Кашемира разделена между тремя государствами: КНР, Индией, Пакистаном, а также квазигосударственным образованием Азад Кашемир (полной контроль со стороны Пакистана). Часть оккупированной территории Пакистан передал Китаю, более усугубив ситуацию с международной точки зрения. У Индии и Китая тоже был вопрос о территории – штатах Джамму, Кашемире, Уттаркханду. Это вопрос на данный момент времени частично урегулирован на небольшом участке в Индийском штате Сикким.

Открытым остается вопрос о территориях[2]

1. Бутана – (принадлежат государству – клиенту Индии) они особенно нужны КНР.
2. Непала – эти территории нужны Индии.
3. Проблема границ Пакистана с Афганистаном. Данный вопрос, имеет статус наблюдения в организации ШОС.

Проанализировав вышеперечисленные проблемы, можно сделать вывод о том, что главной функцией организации ШОС является недопуще-

ние перерастания пограничных споров в конфликт. Для урегулирования подобного рода вопросов, регулярно созываются встречи с главами государств, пограничных ведомств. Последняя встреча состоялась в конце июня 2017 года, в разгар Индийско-Китайских противостояний.

В сфере безопасности ШОС сохраняет свою приверженность борьбе против «трех зол»: терроризма, сепаратизма и религиозного экстремизма, что полностью соответствует задачам Индии, которая сама стала жертвой постоянных террористических актов, унесших жизни тысяч невинных людей. Кроме того, Индия – государство, окруженное странами, в которых действуют радикально настроенные группировки. Поэтому ей выгодно быть частью организации, целью которой является противодействие терроризму. Угроза терроризма особенно остро стоит на повестке дня по причине ухудшения ситуации в Афганистане, где резко усиливается террористическая организация «Исламское государство» (запрещена в РФ), привлекающая часть молодых боевиков из Талибана и «Аль-Каиды». И если Китай делает ставку на экономику (при этом в последнее время стало заметно и стремление Пекина активизировать антитеррористическую направленность своей политики в регионе) [1], то Россия продолжает оставаться гарантом безопасности для стран Центральной Азии. И Индия, и Россия могут сотрудничать в этой сфере, продвигая новые проекты. Дели также может расширить свое сотрудничество с Региональной антитеррористической структурой (РАТС), предназначенной для содействия координации и взаимодействию компетентных органов стран в борьбе с терроризмом, сепаратизмом и экстремизмом [4].

Таким образом, приняв в состав организации ШОС, Индию и Пакистан, удастся стабилизировать пограничную ситуацию, не дать ей перерасти в конфликт, а так же контролировать экстремистские, террористические течения, что позволит обеспечить безопасность и мир во всех странах данного региона.

Список литературы

1. Сергеева О. Ю., Шалыгина Д. О., Бойцова А. А. Шанхайская организация сотрудничества как инструмент укрепления мира, безопасности и стабильности в азиатском регионе [Текст] // Проблемы и перспективы экономики и управления: материалы IV Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, декабрь 2015 г.). – СПб.: Свое издательство, 2015. – С. 85–88. – URL <https://moluch.ru/conf/econ/archive/171/9020/> (дата обращения: 20.05.2019).
2. Электронный ресурс. – Режим доступа: [-http://geopolitica.ru](http://geopolitica.ru).
3. Стратегически интересы Индии в ШОС [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru>
4. Куприянов А.В. Вступление Индии и Пакистана в ШОС: причины и последствия. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: – <https://elibrary.ru>

ВЛИЯНИЕ ЭМОЦИОНАЛЬНОЙ СФЕРЫ НА ПОВЕДЕНИЕ ПОДРОСТКА В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ

Вавилова Н.А.

***ФГБОУ ВО «Самарский государственный
социально-педагогический университет»***

Научный руководитель: к.псх.н., доцент Архипова И.В.

В настоящее время в психологических исследованиях большое внимание уделяется эмоциональной сфере человека. Эмоции помогают нам определенным образом реагировать на окружающий мир и действительность в нем наиболее продуктивно. От эмоциональной сферы человека зависит то, как он поведет себя в той или иной ситуации, сможет ли быстро адаптироваться в обществе. Актуальность выбранной темы связана с тем, что подростковый возраст является наиболее сложным возрастным периодом, для которого характерны отдаление их от взрослых (родителей и учителей), отсутствие между ними взаимопонимания, невозможность преодолеть «внутренний протест», который часто проявляется в открытой форме агрессивного поведения подростков. Подростковый возраст считается особенно «эмоционально насыщенным», и поэтому изучение эмоционального развития подростков и юношей занимает ведущее место в психологии [1, с. 56].

Согласно представлениям Л.С. Выготского, Г.М. Бреслава, В.К. Вилюнаса, Л.К. Изарда, А.Н. Леонтьева и др., эмоции человека, выступая в качестве регуляторов поведения, выполняют важную приспособительную функцию, организуя взаимодействие субъекта с внешней средой, обеспечивая активные формы его жизнедеятельности. Под эмоциями, в психологии развития, понимаются физиологические состояния организма, имеющие ярко выраженную субъективную окраску и охватывающие все виды чувствований и переживаний человека [2, с. 471]. Нарушения эмоциональной регуляции поведения в подростковом возрасте, согласно современным исследованиям, непосредственно ведут к расстройству адаптации, социально-психологической деформации личности [3, с. 29].

В рамках эмпирического исследования, приняли участие 107 человек, средний возраст – 15-16 лет. Следует отметить, что в поведении подростков наиболее выражено отсутствие помощи со стороны близких и друзей или их полное нежелание обратиться за помощью к окружающим (36%). Им привычнее разбираться в своих проблемах самостоятельно, не доводя близких до сведения, что проблемы существуют из-за боязни неприятия и непонимания их родными людьми. 46% подростков отметило, что стрессовые ситуации из прошлого никак не повлияли на их жизнь в настоящем. 49% респондентов, ответивших положительно, отметили, что изменился их круг общения и интересов.

Около 12% респондентов, воздержались от ответа на вопрос об эмоциональных потрясениях, обосновывающих это тем, что это слишком

личное. Высок процент потрясений (27%), связанных с внутренними и внешними конфликтами. Значительно повлияли на личность поступки, за которые стыдно до сих пор. Результаты ответов на этот вопрос показывают, насколько многогранны могут быть переживания у ребенка подросткового и юношеского возраста. Тяжело даются ученикам переживания по поводу конфликтов в семье (11%), смерти их кумиров (6%) и проблем самовыражения (12%). Тенденция скрывать все переживания отражена и здесь: в анонимной анкете дети предпочли умолчать о том, что произошло в их жизни. Также можно отметить, что учащиеся подвержены резкому изменению переживаний по отношению к ценностям и идеалам в жизни, что объясняет возрастное непостоянство мировоззрения (21%).

Стоит отметить, что подростки склонны обращаться к искусству (32%), книгам и фильмам (12%) в поисках более приятной и позитивной реальности, также нельзя не упомянуть достаточно широкий спектр вариантов поднятия общего духа и настроения, даже с условием присутствия вредных привычек, что не может не сигнализировать о том, что подростки начинают употреблять сигареты и алкоголь (6%) именно для улучшения эмоционального состояния. Интересным фактом стало то, что подростки менее склонны обращаться к семье и близким (7%) за помощью в плохом настроении и упадке сил.

Довольно часто детям приходится учиться при отсутствии мотивации (30%). Результаты этого вопроса во многом подтверждают стереотип о том, что современные школьники часто ленятся (11%), что очень сильно влияет на их успеваемость и желание трудиться для достижения цели. Многие подростки учатся только потому, что на них оказывается давление, угроза или наказание со стороны взрослого (6%). Ребенок должен испытывать положительные эмоции в процессе обучения, а не страх, апатию и полное отсутствие желания.

Таким образом, можно сделать вывод, что подростки предпочитают отдавать больше времени своим хобби (15%), имея при этом высокую мотивацию, видят цель своих действий и получают удовольствие, занимаясь любимым делом. В ответах сформулированных школьниками среднего и старшего звена, встречается суждение, что они «устали от такой жизни» (9%), это может говорить об их эмоциональном выгорании при выполнении учебной деятельности. Очень часто причиной данного эмоционального проявления является то, что родители заставляют детей заниматься тем, что нравится им самим, отбирая при этом у них право выбора.

У большинства респондентов выявлено «ощущение непринятия их обществом» и «отсутствие эмоциональной связи с их окружением» (56%). Хочется отметить, что данная проблема актуальна и достаточно обширна в своем проявлении. Подростки чувствуют себя лишними, что усугубляет их негативное эмоциональное состояние, а это приводит к ряду трудностей в поведении с окружающими. Для растущего человека, который ищет среди других свое место и предназначение, очень важно

– быть понятым другими, знать, что то, что он делает, важно и значимо, как и он сам. В этот момент, окружающим необходимо, дать понять ребенку, что он не один наедине со своими мыслями и проблемами, что он всегда ценен и важен, несмотря на все жизненные трудности. 69% – респондентов ответило, что у них были «мысли сдать». Сдаться на самом деле можно по-разному: можно забросить какое-то дело из-за тщетных попыток его сделать, можно просто пустить ситуацию на самотек, а можно сдать более серьезно. У некоторых подростков и юношей на самом деле присутствовали мысли о самоубийстве в случае неудач и сложных ситуаций в жизни.

Таким образом, в проведенном исследовании были отмечены многие тенденции проявления компонентов эмоциональной сферы в подростковом и юношеском возрасте, а также отмечена важность многих проблем, в том числе проблемы межличностной коммуникации детей и родителей в сложных ситуациях и проблема отсутствия эмоциональных связей с окружающим социумом. Необходимо отметить, что не все дети в этом возрасте способны перенести эмоциональные потрясения и изменения самостоятельно, поэтому нельзя оставаться равнодушным к их переживаниям.

Список литературы

14. В мире подростка / Под ред. А.А. Бодалева. – М. Медицина, 1980. – 296 с.
15. Мир детства: Подросток / Под ред. А.Г. Хрипковой; отв. ред. Г. Филонов. – М.: Педагогика, 1982. – 432 с.
16. Овчарова Р.В. Практическая психология образования: учебн., пособие для студентов высш.учеб.заведений / Р.В. Овчарова. 4-е изд. М.: Издательский центр «Академия», 2008. 448 с.

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ВНУТРЕННЕГО СОСТОЯНИЯ СОБЕСЕДНИКА ПО ЕГО ГОЛОСУ

Заводов Р.А.

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации, Ярославский филиал

Научный руководитель: к.э.н., доцент Райхлина А.Н.

Голос человека – своеобразный музыкальный инструмент. Благодаря ему мы можем узнать большое количество информации о нашем собеседнике. Настроение человека, его отношение к делу, темперамент, черты характера – все это можно определить по голосу.

Определение внутреннего состояния собеседника по его голосу – крайне полезный навык в сфере деловых коммуникаций. К примеру, вы можете подобрать наилучший момент для важного разговора с деловым партнером, определив его внутреннее состояние по голосу, ведь все мы люди, и у каждого из нас может быть личная жизнь. И подобрав тот са-

мый момент, вы можете оптимально обсудить ваши дела с этим человеком, не волнуясь о том, что он подчинится эмоциям и перестанет вас слушать. Также можно использовать полученную информацию против собеседника ради личной выгоды, но это может быть некрасивым поступком с моральной точки зрения.

Раз уж речь зашла о таком понятии, как деловые коммуникации, необходимо определить, в чем особенность этой науки. «Деловые коммуникации – это сознательное, адресное и целесообразное информационное воздействие на партнеров по коммуникации, в качестве которых может выступать как отдельный человек, так и группы людей, построенное преимущественно на рациональной основе» [1]. Но можно вполне справедливо задаться вопросом: а каким образом по голосу определяется внутреннее состояние человека? По мнению экспертов, показателями выступают громкость, скорость речи, высота голоса, окраска его звучания. Таким образом, по голосу можно определить психотип человека (таблица 1)

Таблица 1. Соотношение особенностей голоса и черт характера человека [2]

Особенности голоса	Черты характера
Голоса с сильным изменением громкости	характерны для людей волнительных, обладающих повышенной эмоциональностью
Голоса с нерегулярными колебаниями слабой громкости	характерны для людей с нехваткой стойкости, со склонностью к быстрой сдаче позиций при первых же трудностях
Голоса с высоким уровнем громкости	1) громкость голоса может быть намерено повышена для сокрытия собственной слабости. 2) слишком высокая громкость голоса может быть признаком проявления недостаточной критичности к самому себе, плохого владения собственными эмоциями
Голоса с низкой громкостью	может быть маскировкой для достижения тайных целей
Высокая скорость речи	характеризует человека как энергичную, «реактивную» личность
Низкая скорость речи	может быть признаком неторопливого и сдержанного человека, он тщательно анализирует ситуацию, обдумывает каждый свой шаг
Речь с ускоряющимся темпом	говорит о вдохновенности собеседника, его погружении в то, о чем идет разговор, свойственна монологу
Речь с замедляющимся темпом	признак того, что человек задумался, потерял уверенность
Высокий голос	свидетельствует о волнении или страхе
Низкий голос	говорит о спокойствии и достоинстве собеседника

В таблице 2 представлены результаты проведенного нами опроса, в котором приняло участие 20 человек. Опрос осуществлялся с целью выявления предпочтений молодых людей в отношении голоса собеседника

и его стиля речи. Большинство респондентов отметили в качестве положительных такие черты, как медленный темп речи и проведение диалога на «спокойных тонах». Естественное отрицание вызывает у аудитории, когда собеседник говорит на повышенных тонах. И удивительна нейтральная реакция на неприятный тембр голоса.

Таблица 2. Распределение ответов респондентов

Вопросы	Количество ответов
Как вы реагируете на человека, речь которого имеет медленный темп? – положительно – негативно – нейтрально	12 2 6
Как вы реагируете на человека, речь которого имеет быстрый темп? – положительно – негативно – нейтрально	8 1 11
Как вы реагируете на человека, который повышает голос на собеседника? – положительно – негативно – нейтрально	2 16 2
Как вы реагируете на человека, который ведет диалог на «спокойных тонах»? – положительно – негативно – нейтрально	19 0 1
Как вы реагируете на человека, обладающего неприятным тембром голоса? – положительно – негативно – нейтрально	0 9 11

Каким же образом можно использовать тонкости голоса в диалоги с собеседником? Немаловажное значение имеет тон речи, то есть интонация. Некоторое повышение голоса, особенно в начале фразы (не до крика) производит очень хорошее впечатление на собеседника. Также можно использовать прием завлечения. В процессе разговора произносится что-либо труднопроизносимое тихим голосом, и собеседнику приходится концентрировать внимание, чтобы понять, о чем пойдет речь. Очень важен темп речи: без спешки, но и без монотонности. В идеале 200 слов в минуту. Более быстрая речь говорит о нервозности, неуверенности, при слишком медленной речи собеседник быстро потеряет интерес. Наиболее популярный прием привлечения внимания – навязывание ритма разговора. Частая смена темпа речи (быстрый, медленный, нейтральный, очень

быстрый) не дает собеседнику расслабиться. Также часто используется прием своевременного использования пауз: паузы перед вопросом, главной мыслью, вместо знаков препинания и т.д. [3].

Итак, на основе вышесказанного можно сделать вывод о том, что голос – это важная часть в характере человека, его личности. В некоторой степени голос можно назвать «визитной карточкой», ведь услышав его, собеседник может определить значимые психологические моменты для переговоров. Если научиться принимать во внимание голосовые нюансы (громкость, скорость речи, высота и другие), можно эффективно использовать эти навыки в деловых коммуникациях.

Список литературы

1. Деловые коммуникации: учебник для бакалавров / Под редакцией доцента Л.И. Чернышевой. – М.: Финансовый университет, 2018. – 338 с.
2. Мальцева Ю.А. Психология управления: учебное пособие. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2016. – 92 с.
3. Хромов С.С. Интонация как дифференциатор предикации и номинации в современном русском языке // Ярославский педагогический вестник. 2013. Т. 1. № 3. С. 127–132.

ЭМОЦИИ: ПОДАВЛЯТЬ, УПРАВЛЯТЬ ИЛИ РАССЛАБИТЬСЯ?

Инкина Д.Д., Богомолова Д.Д.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования*

«Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: ст. преподаватель Константинова Ю.Д.

Нас одолевает огромное количество эмоций каждый день. Отсутствие стабильности во всем мире, и в частности в России, невозможность предсказать и предвидеть события, приводят к повышению уровня тревожности, в следствие чего, эмоциональный накал общества возрастает. Несомненно, больше часть эмоций в российском обществе носит негативные характер: гнев, страх, печаль и т.д. Косвенно, данные наблюдения подтверждает рассчитываемый ежегодно индекс счастья ООН на страновом уровне: Россия, по сравнению с прошлым годом, опустилась в данном рейтинге с 31 места в 2018 году до 68 в 2019 году.

На уровне конкретного индивида часто эмоции воспринимаются как неподвластный и неуправляемый процесс. Именно с этим связано всевозрастающее желание быть сдержанными, холоднокровными, при этом правильно решать все проблемы и абсолютно никому не показывать то, что с нами происходит. Поэтому нам всем так нравится смотреть голливудские фильмы, потому что актеры в них такие хладнокровные по поводу того, что накануне что-то произошло. И тогда перед нами встает вопрос: что можно сделать с эмоциями? Как это сделать? Каким образом, можно управлять на первый взгляд неподвластными нам явлениями?

Существует три варианта сценариев управления эмоциями. Первый сценарий: эмоции можно отпустить. Можно им отдаваться или идти на их волне. У вас есть негативные эмоции и все о них узнали. Но, в большинстве случаев, следствием данного сценария является одиночество. Почему? Человек открыто, демонстрирующий негативные эмоции вызывает неприятие, страх и стремление избегать столкновения с агрессором.

Также эмоции можно подавлять, что мы в основном и пытаемся делать. Например, у вас от злости бьется сердце в висках, вы ненавидите этого человека, но при этом пытаетесь мило улыбаться ему в лицо. Как вы думаете, какие будут последствия? А последствия будут негативными, поскольку организм не в состоянии жить в таком режиме, ведь эмоции это вещь реактивная. Эмоции – это то без чего человек не может жить. Поэтому, в конечном счете, подавляя их – вы разрушаете свое здоровье.

И именно тогда возникает такая идея, что эмоциями можно управлять. Существует большое количество статей, видео, огромное количество информации о том, как научиться управлять своими эмоциями. Но попытавшись разобраться в этом, оказывается, что это в принципе невозможно. Эмоции – это спонтанная реакция на любой раздражитель из внешнего мира, идущая из нашего подсознания. Но как же эмоциями можно управлять если это то, что заставляет нас чувствовать себя живыми? Если вы будете ими управлять, это значит, вы управляете своим подсознанием, своими естественными реакциями. В результате, огромное количество специалистов, психологов, ученых пришли к выводу о том, что это невозможно.

И тогда возникает вопрос: как быть хладнокровным? Если эмоции нельзя ни распускать, ни подавлять, но при этом ими невозможно управлять. Тогда что с ними делать? Эмоции стоит бояться или с ними нужно как-то бороться? Любить или не любить эти негативные эмоции?

В рамках своих размышлений по данному вопросу мы пришли к выводу, что их нужно любить. Самое главная причина заключается в том, что так мы ощущаем себя живыми. Во-вторых, в таком случае, мы эмоционально чувственны и поэтому не похожи на роботов. Конечно, любить негативные эмоции очень сложно, но здесь нам помогает жизненный опыт. Если вы никогда не испытывали страха, то вы не сможете стать смелым. Если вы никогда не находились в печали, то вы не сможете оценить радость. Если вы никогда не разбивали свое сердце в гневе, вы никогда не сможете стать сдержанным. Все познается в сравнении.

Если углубиться в наше сознание, то оказывается, что эмоции проходят три уровня: вначале идет эмоция, действительно настоящая эмоция и исходит она из подсознания, затем она очень быстро переходит в сознание. Далее ее подхватывает ленивый мозг (ленивый, потому что он работает абсолютно инерционно и основывает всю свою работу на нашем опыте) и он подбрасывает нам сознательную установку. Исследуя эту установку – необходимо убрать весь негатив. Но между негативной установкой и негативными эмоциями очень тонкая грань. Люди часто думают,

что они постоянно эмоциональны, но на самом деле это не так. Ученые доказали, что самое страшное эмоции уходит максимум через 12 минут. Средняя эмоция длится 2–3 минуты. Важно помнить: «да, сейчас я переживаю эту эмоцию, но скоро она пройдет. Дальше наступит установка, с которой я смогу справиться. А потом конечно я ее переделаю». Так, по большому счету, можно убрать все негативные эмоции из установки, что вы получили необходимые знания о том, как работает ваш мозг. Когда мы переживаем какую-то эмоцию, то мы ее любим, нужно переживать ее про себя, чтобы другие не мучились. И тогда негативная установка уйдет.

Взять в пример политические дебаты. Ссорятся два политика: один из них получает негативный вызов, переживает пять секунд, дальше идет негативная установка: «сейчас я его убью, и уничтожу, и перейду на личности», но далее он переделывает эту установку, выбрасывает все негативные эмоции и наносит удар. И он победит в дебатах, потому что нанес точечный удар.

Есть еще другие эмоции – положительные: радость, восторг, восхищение и т.д. В результате этих эмоций могут появиться завышенные ожидания. По ходу этой радости вы увидите совсем другой результат, и ваше сердце будет разбито. Поэтому над положительными эмоциями тоже надо работать. Еще один пример: вы встречаете замечательного молодого человека, два месяца знакомы, он предлагает провести вам с ним отпуск, вы счастливы, на радостях рассказываете все родным, друзьям, а потом через месяц видите его с другой. И все, неудача страшная, вам стыдно рассказать обо всем друзьям, и никакой любви и мужа. А если бы эта девушка переделала установку и сказала бы себе: «если поедем – это хорошо, мы друг друга лучше узнаем, ну друзьям на всякий случай ничего говорить не буду, посмотрим, как жизнь покажет, так и будет!» И дальше бы все прошло нормально. Даже позитивные эмоции требуют регулирования.

Выводы очень простые: эмоциями управлять невозможно, управлять надо тем, что появляется после эмоций. Это работа ленивого мозга, который с удовольствием смотрит ваше кино, где расписаны все ваши чувства, а потом так же лениво раскидывает модель поведения. Человеческое сознание намного мощнее, чем мы полагаем. Работая над всеми установками, которые предлагает нам мозг, можно действительно регулировать свое восприятие окружающей нас действительности, выстраивая взаимодействие между разумом и эмоциями, что в конечном итоге позволит человеку стать свободным!

Список литературы

1. Дэниел Гоулман «Эмоциональный интеллект», 1995.
2. Бабаева Ю.Д. «Эмоции и проблемы классификации видов мышления», 1999.
3. Васильев И.А. «Эмоции и мышление», 1980.
4. Рейтинг счастья по странам. Всемирный доклад о счастье 2019. Режим доступа: <https://theworldonly.org/indeks-schastyia-2019/> (дата обращения 28 марта 2019).

**СТРУКТУРНЫЕ И СЕМАНТИЧЕСКИЕ
ОСОБЕННОСТИ ТОПОНИМОВ
(НА МАТЕРИАЛЕ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА)**

Кислова Я.В.

*Ярославский филиал Финансового университета
при Правительстве Российской Федерации*

Научный руководитель: ст. преподаватель Грачева Ю.В.

Несмотря на частоту употребления в своей речи географических названий, мы крайне редко задумываемся об их смысле. Народ называл поселения, города, реки, озера, моря не просто так. Именно благодаря названиям различных мест нашей планеты мы иногда, сами того не зная, употребляем в своей речи давно забытые, вышедшие из употребления, и порой даже принадлежащие к мертвым языкам, слова. Потрясает воображение и то, какие удивительные истории и легенды могут стоять за простым названием того или иного объекта на карте.

Актуальность данной работы обусловлена тем, что несмотря на огромное количество исследований топонимика по-прежнему остается одной из ведущих проблем языкознания. Сегодня лингвисты продолжают сталкиваться с неизвестной этимологией названий, с вопросами происхождения топонимов, с их семантико-лингвистическими особенностями и трудностями перевода некоторых названий.

Цель данной работы состоит в выявлении особенностей топонимических единиц карты Великобритании.

Эта цель реализуется в решении следующих задач:

- дать определение понятия «топоним» и узнать его лингвистическую функцию;
- собрать и систематизировать топонимы изучаемых территорий;
- исследовать этимологию географических названий Великобритании.

В толковом словаре С.И. Ожегова дается следующее определение понятия «топоним»: «это собственное название отдельного географического места (населенного пункта, угодья и др.)» [3]. Такое название присуще любому географическому объекту, начиная с крупных и административно – территориальных районов, до небольших внутригородских объектов. Естественной функцией географических названий является выделение единичного объекта из ряда однотипных и указание на данный объект.

Исследованием топонимов, как и других имен собственных, занимается наука ономастика. Топонимы помогают восстановить особенности исторического прошлого народов, определить границы их поселения, наметить область экономических центров, торговых путей. Также топонимы отражают в себе древнейшие состояния языковых единиц, фонетические, морфологические явления, которые исчезли с течением времени [3, с. 54].

Система географических названий Великобритании была сформирована в результате длительного исторического процесса. Из-за перемен, происходивших на островах с течением истории, сегодняшняя топонимика Великобритании многослойна, поскольку была сформирована разными народами, в разное время.

Британские острова, и английский язык на протяжении своего существования подвергались римскому, англосаксонскому, нормандскому и викингскому влиянию. Каждый наплыв иммигрантов оставил свой след в истории, культуре и языке страны.

На протяжении тысячелетий имена собственные создавались на разных языках, и были связаны с разными сферами человеческой деятельности. Некоторые формы топонимов создавались из конкретного объекта, другие складывались постепенно, третьи были заимствованы у других народов, или унаследованы от предыдущих обитателей близлежащих территорий. Так, веками топонимические единицы каждого народа «наслаивались» друг на друга и образовали разновременные топонимические пласты, которые в хронологическом порядке выглядят следующим образом:

– Кельтский топонимический пласт.

Места, где жили кельты после прихода англосаксов, достаточно легко определить по повторяющемуся компоненту *wal-* (др.-англ. *walh* «бритты»). Кроме того, известно, что названия графств – *Devon* и *Kent* – произошли от древних племен бриттов *Dumnonii* и *Cantii*. Большинство рек так же имеет названия кельтского происхождения: *Avon* произошло от кельтского слова «*Afon*» со значением «река».

– Латинский топонимический пласт.

После 400 летнего господства римлян в Британии, сохранилось не так много (для такого промежутка времени) следов латинского влияния. Большинство топонимов – это видоизмененные, латинизированные оригинальные названия. Например, романское влияние отразилось на названии *London*, который был записан как *Londinium* в сохранившихся документах Римлян. Классическим формантом того времени является суффикс – *um*, который сегодня не встречается на островах. Однако отлично сохранился компонент – *chester* / – *caster*. Тогда он звучал как – *castra*, и указывал на местоположение римского военного лагеря.

– Англосаксонский топонимический пласт.

Для англосаксонского топонимического пласта свойственен формант – *shire*. Первоначально его значением было «разделение людей», но вскоре превратилось в «единицу административно-территориального деления королевство». Важную роль для англосаксов играл характер почвы и грунта. Такой вывод можно сделать, исходя из широкого распространения компонентов: *cisel* (гравий), *chalk*, *clay*. В продолжение темы наименований, связанных с фауной, стоит отметить, что наибольшую ценность для англосаксов представлял домашний скот, поэтому, определенные

типы домашних животных отразились в географических названиях: Oxford (бычий брод), Hinskey (остров, где пасутся жеребцы), Shifford (овечий брод), Swyncombe (свиной брод) и др.

Флора того времени отразилась в названиях, связанных с земледелием Pishill (холм, где растет горох), Wheatley (участок земли для выращивания пшеницы), Whatcombe (пшеничная долина), Rycote (поселок где растет рожь).

– Скандинавский топонимический пласт.

А. Смит выделил ярчайший компонент скандинавского –thorp «деревня, селение» в названиях Scuntrope, Grimetrope.

Другой формант – by «деревня» встречается в Derby, Rugby, Whitby, Selby, Grimsby, указывает на ранние поселения викингов [5, с. 131].

– Французский топонимический пласт.

Нормандские завоеватели, пришедшие в 1066 г. из Франции, сохранили культурные и языковые традиции страны. Впервые появились «рекомендательные» топонимы. Если норманам нравилось то или иное место, тогда они давали ему префиксы –beau и –bel. Так появились BeachyHead (fineheadland) в Западном Суссексе, Beaulieu (fine/fairycastle) в Хэмпшире, или, например, Belvoir (fineview) в Лестершире.

Влияние французского языка на топонимы Англии мы можем проследить в наименованиях монастырей и замков. Следующие названия были заимствованы из французского языка: аббатство RewleyAbbey «королевское место». ГодонимCarfax происходит от французского слова латинского происхождения quadrifurcus и означает «four-forked» [2, с.106].

Таким образом, основным топонимам английского языка свойственен формантный способ словообразования, т.е. метод прибавления суффиксов и префиксов к топооснове. Однако нередко топооснова и форманты относятся к разным топонимическим слоям. Следовательно, можно сделать вывод, что географические названия Великобритании способны нести в себе информацию не только о периоде их возникновения, но и о последующих исторических изменениях в данной местности. Так, кельты, при наименовании мест, делали акцент на особенностях природы в данной местности, а латинские элементы и англосаксонские названия больше указывали на какие-либо постройки и укрепления, либо на местоположение одного географического объекта относительно другого. Как правило, большинство названий связано с именами собственными, поскольку они являются ранними названиями первых племен, которые именовали земли в честь своих вождей. Также следует отметить ряд названий, которые хранят в себе память о военных завоеваниях и различных исторических событиях.

Для перевода топонимов с одного языка на другой как правило используется транслитерация, то есть воспроизведение буквенного состава иностранного слова на языке перевода: буквы заимствуемого слова заменяются буквами родного языка [1, с.407].

Список литературы

1. Грачева Ю.В., Жильцова Т.Н. О методике перевода безэквивалентной лексики // Экономика и управление: теория и практика. – 2018. – с. 405–411.
2. Давлеткулова Л.Н. Топонимы в лингвокультурологическом аспекте (на примере географических названий графства Оксфордшир и Челябинской области). -дис. ... канд. филол., наук.– Челябинск, 2014. – 220 с.
3. Мартынова И.Н., Петрова С.Н. Лингвистический анализ топонимов Великобритании // Вопросы филологии и переводоведения, 2018. – С. 53–59.
4. Ожегов С.И. Толковый словарь русского языка. – М.: Мир и Образование, Оникс, 2011. – 736 с.
5. Robert M. Rennick. How to Study Placenames. – 2011. – 400 p.

«ЯРОСЛАВЛЬ ТЕАТРАЛЬНЫЙ»: В НАЧАЛЕ СЛАВНЫХ ДЕЛ

Лебедева Е.С.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования*

«Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.и.н., доцент Бородкин А.В.

2019 год был объявлен годом театра. Ярославль – родина Первого русского национального театра. Однако помимо театра Федора Волкова «театральный Ярославль» насчитывает и иные «вехи» в летописи служения Мельпомене.

Прежде всего, отметим, что в ярославском крае существовали довольно прочные традиции барских или «крепостных» театров. Они базировались, на желании местного дворянства иметь светский образ жизни в своих имениях или в «российской провинции» вообще. Поэтому утверждение, что крепостные театры были только в имениях, т.е. в сельской местности, не верно. Театры такого рода могли существовать там, где их угодно будет завести, или там, где в настоящее время проживает их владелец.

Существовали такие театры и во владениях ярославских помещиков, при доме князей Урусовых, например и т.д. Известно, что такой крепостной театр располагался в доме у церкви Михаила Архангела в Ярославле.

Необходимо отметить, что в дореволюционной России существовала и традиция «домашних спектаклей». Они были частью повседневной жизни «образованного общества» дворянства и интеллигенции. Спектакли отбирались и ставились по общему волеизъявлению членов семьи, часто с целью воспитания и культурного досуга детей.

Долгими зимними вечерами читали вслух выбранную пьесу, затем распределяли роли, строили сюжетные линии, обсуждали композицию. К участию в спектакле приглашали родственников и друзей, шили костюмы.

Часто спектакли преследовали благотворительные цели, поэтому вход был платным, а денежный сбор шел в пользу бедных ярославцев.

Несколько домашних спектаклей удостоились «благожелательного внимания губернской прессы». Так, в газете «Северный край» была «от-

печатана особая оценка спектаклю, который устроила в Ярославле г-жа Фишер», с подробным его разбором.

Собственные театры имелись в целом ряде ярославских учебных заведений. Например, в Демидовском юридическом лицее.

«Демидовский лицей всегда был центром притяжения общественно-культурной жизни Ярославля. Во многом за счет лицея возросло и значение Ярославля как одного из крупных центров российской культуры. Лицей был инициатором празднования в Ярославле знаменательных дат российской истории и важных событий современности» [1].

В 1902 г. в Демидовском Лицее была учреждена особая «Волковская стипендия». Студенты и преподаватели части выступали инициаторами и организаторами разного рода концертов и спектаклей, с их благожелательного согласия сцена Демидовского лицея всегда была открыта для выступлений сельских театров, которые так же довольно широко были распространены в Ярославской губернии.

«Сами лицеисты ставили спектакли и в стенах лицея, и в других местах, в том числе, на сцене Волковского театра, где ими была представлена комедия А. Н. Островского «Блажь». Выступления часто носили благотворительный характер, когда входная плата была общедоступной [1].

Собственные театры содержались при многих ярославских фабриках и заводах. «В 1894 году на средства Ярославской Большой Мануфактуры было построено театральное здание, вмещавшее 1,5 тысячи человек» [1].

Местные спектакли, лекции, концерты, представления охотно посещали городские рабочие, особенно молодежь. Рабочие и служащие сами участвовали в спектаклях, готовили декорации и костюмы, играли в пьесах.

Особенностью такого рода постановок был довольно злободневный характер, часто доходивший до опасной критики существующих порядков и отдельных местных чиновников, особо отличившихся злоупотреблением и произволом.

Использовался в подобных постановках и местный ярославский рабочий фольклор. Остатки, которого до конца XX века встречался в семьях бывших рабочих ЯБМ (Ярославской Большой Мануфактуры). Одна из них была опубликована газетой «Правда» в 1935 г. Орфография и пунктуация источника сохранена.

* * *

«Лето красное проходит,
Зима морозна настает.
Зима морозна настает,
У фабричных сердце мрет.
С полуночи встает,
На работу поспеет;
На машине задержал –
Праву ручку оторвал.

Праву ручку оторвал,
К отцу, матери отослал.
Отец с матерью идут,
Слезы в три ручья текут.

А в народе говорят,
Фабриканта все бранят:
Ах, построил ты завод,
Перепортил весь народ.
Перепортил, перегадил,
Никто замуж не берет» [2].

Таким образом, в Ярославле существовала оригинальная, демократическая, театральная традиция, бытовавшая в разных слоях общества. Она позволяла городским жителям чувствовать себя более свободно, критиковать злоупотребления местных властей и одиозных предпринимателей, богачей и фабрикантов.

Список литературы

1. Бородкин А. В. Быт и нравы ярославцев. Краткий словарь. ЯГО ВОО ВООПиК. – Издательство: «Ремдер». Ярославль, 2007. С. 179–196.
2. Правда. 9 мая 1935г.

ИССЛЕДОВАНИЕ ДВИГАТЕЛЬНОЙ АКТИВНОСТИ

Мархель М.С.

Ярославское высшее военное училище ПВО

Научный руководитель: к.п.н., доцент Чайкин И.Н.

Двигательная активность – это способность человека осуществлять определенную двигательную деятельность, а также все те процессы, которые возникают в связи с осуществлением этой деятельности в организме. Результатом двигательной деятельности является определенное воздействие на организм человека и на окружающую среду.

Цель исследования: изучить суточную двигательную активность курсантов в различные периоды обучения в вузе.

Задачи: выяснить, что известно специалистам о потребности студентов и курсантов в движении.

Познакомиться с методиками определения количества локомоций; функциональных возможностей сердечно – сосудистой системы; выбрать мобильные приложения, позволяющие измерять количество шагов в сутки.

Определить суточную двигательную активность (СДА) курсантов.

Объект исследования: двигательная активность курсантов вузов.

Предмет исследования: соответствие суточной двигательной активности жизненной потребности данных категорий испытуемых.

Методы исследования: анализ литературы, наблюдение, анкетирование, измерение СДА, анализ полученных данных.

А.Г. Сухарев впервые обосновал теоретическую концепцию о параболической зависимости между величиной суточной двигательной активности и состоянием здоровья населения. Широко известны также его исследования, связанные с проблемой школьной гипокинезии и спортивной гиперкинезии. [1]

Огромный вклад в изучение проблемы двигательной активности и ее влияния на организм человека принадлежит Н.М. Амосову. В своих работах «Физическая активность и сердце» (1989) и «Сердце и физические упражнения» (1985) наряду с другими учеными он исследовал прямое воздействие гиподинамических последствий гипокинезии на работу сердечно-сосудистой системы и другие последствия низкой двигательной активности. Позднее, опираясь на работы Амосова Н.М., Муравова И.В. и других авторов, изучающих эту проблему, Ю.П. Кобыков опубликовал свою «Концепцию норм двигательной активности человека», в которой им были собраны мнения различных ученых касательно норм двигательной активности, и высказано свое мнение по этому поводу. Так же в его работе были показаны затраты времени на учебу, отдых и физическую активность в разные годы жизни человека. [2]

Недостаток движения ведет к снижению иммунитета и сопротивляемости организма к хроническим заболеваниям и инфекциям. В результате у человека появляются утомляемость, раздражительность, нарушается сон и ухудшается память. [3] Только при оптимальной величине суточной двигательной активности будет достигнут наибольший оздоровительный эффект. Такая оптимальная величина рекомендуется в качестве гигиенической нормы. [4]

Анкетирование было проведено с целью выявления знаний курсантов (29 человек) о значении двигательной активности как одной из важнейших составляющих здорового образа жизни, исследованию навыков самоконтроля при занятиях физическими упражнениями и отдельными видами спорта.

В результате анкетирования определено:

Двигательная активность по значимости в рейтинге составляющих здорового образа жизни занимает только 2 место. На первом месте – питание, на третьем – гигиена, на четвертом – отсутствие вредных привычек, на пятом – режим труда и отдыха, на шестом – закаливание, на седьмом – психологическое и социальное благополучие. Для сравнения анкетирование студентов МФЮА (30 человек) по вопросу ранжирования составляющих ЗОЖ показало некоторые различия в ответах: 1-питание; 2 – гигиена; 3 – режим труда и отдыха; 4 – двигательная активность; 5 – отсутствие вредных привычек; 6 – психологическое и социальное благополучие; 7 – закаливание.

Имеют навыки обращения с приборами, позволяющими определять показатели двигательной активности, 30% испытуемых.

Используют навыки самоконтроля лишь 25% членов сборных команд.

Показателями двигательной активности, определяемые с помощью фитнес– браслета, явились:

- пройденное расстояние в шагах и километрах;
- частота сердечных сокращений;
- израсходованное количество калорий.

Таблица 1. Средние результаты изучения двигательной активности военнослужащих ЯВВУ ПВО различных категорий за сутки

Категории военнослужащих	УФЗ			Повседневная деятельность			Занятие ФП, физическая тренировка			За неделю по всем видам деятельности		
	ш	км	ккал	ш	км	ккал	ш	км	ккал	ш	км	ккал
1 курс	5283	4,3	326	8771	6,6	725	2500	1,8	325	16554	12,7	1376
2 курс	5421	5,1	406	9122	7,1	725	2820	2,1	345	17363	14,3	1476
3 курс и старше	5102	4,1	377	7988	5,9	641	2399	1,9	332	15989	11,3	1301
Офицеры	–	–	–	14539	9,64	545	4356	5,1	397	18893	14,7	942
Легкоатлеты	5340	5,9	440	9035	6,9	554	14948	20,4	1463	29413	33,2	2457
Ориентировщики	5310	5,5	428	9200	7,3	725	13890	12,8	920	28400	25,6	2073
Лыжники	6810	6,8	553	6088	4,5	467	18562	29,8	1701	31460	41,1	2721

Обсуждение результатов эксперимента.

На утренней физической зарядке двигательная активность курсантов составляет в среднем 5268 шагов (4,5 км), курсантов – членов сборных команд: легкоатлеты – 5340 ш (5,9км); ориентировщики – 5310 ш (5,5 км); лыжники – 6810 ш (6,8км)

Расход энергии на УФЗ составил: курсантов – 370 ккал, спортсменов: легкоатлетов – 440 ккал, ориентировщиков – 428 ккал, лыжников – 553 ккал. В повседневной деятельности курсанты в среднем совершают 8367 шагов (6,4 км), затрачивают в среднем 640 ккал. Офицеры постоянного состава – 14539 шагов (9,64 км), затрачивая 545 ккал.

В ходе учебных занятий по физической подготовке (разделы гимнастика и рукопашный бой, проводимые во время исследования) курсанты совершали 2573 шага (1,93 км) и затрачивали 334 ккал.

Спортсмены за одно тренировочное занятие в среднем совершали: легкоатлеты – 14948 ш (20,4 км); ориентировщики – 13890 ш (12,4 км); лыжники – 18562 ш (29,8км), затрачивая при этом: легкоатлеты – 1463 ккал, ориентировщики– 920 ккал, лыжники – 1701 ккал.

В среднем за один день двигательная активность составила:

- курсантов – 16635 ш (12,8 км);
- офицеров постоянного состава – 18893 ш (14,7 км);

– спортсмены в дни тренировочных занятий: легкоатлеты – 29413 ш (33,2 км); ориентировщики – 28400 ш (25,6 км); лыжники – 31460 ш (41,1 км)

Энерготраты составили: курсанты – 1384 ккал; офицеры постоянного состава – 942 ккал.; спортсмены: легкоатлеты – 2457 ккал, ориентировщики – 2073 ккал, лыжники – 2721 ккал.

Основные причины гиподинамии и гипокинезии у курсантов:

– ограничения двигательной активности, связанные с режимом обучения и перегруженностью учебной программы;

– особенности служебной деятельности операторского профиля;

– неравномерность распределения учебных часов, отведенных на учебную дисциплину «Физическая подготовка».

Проявление воздействия двигательной активности определяется характером процессов и их наполнением. Различают формы двигательной активности, реализуемые в различных аспектах существования человека.

Во-первых, на уровне биологическом, как в совокупности морфофизиологических, генетических явлениях, а также нервно-мозговых, биохимических и других процессах, что в целом отражает связь человека и природы.

Во – вторых на психическом уровне: сознание, бессознательные процессы и пр.

В-третьих на социальном – как проявлении человеческих качеств в обществе, в результате социальных отношений.

В соответствии с этими уровнями можно выделить иерархию различных двигательных действий, каждое из которых обеспечивает выполнение вышестоящего: энергетическое обеспечение движений, адаптация к нагрузкам (становление функциональных систем и структурно-функциональные перестройки в организме), восприятие информации об окружающей среде, посредством органов чувств, обработка информации (сопоставление пространственно-предметной ситуации с двигательным опытом и двигательными возможностями), управление движениями, оценка ситуации и выработка определенного двигательного действия, формирование установки на конечный результат двигательных действий.

Таким образом, двигательная активность является важным фактором, определяющим нормальное развитие и функционирование человеческого организма. При этом влияние этого фактора сказывается во всех сферах жизни человека, как биосоциального существа, что на современном этапе развития нашей цивилизации ставит новые вопросы, продиктованные изменениями, произошедшими с повседневной средой нашего обитания.

Список литературы

1. К юбилею академика РАМН А.Г. Сухарева – [электронный ресурс] – Режим доступа. -<http://niigd.ru/zhurnal-voprosy-shkolnoj-i-universitetskoj-mediciny-i-zdorovya/yubilei/k-yubileyu-akademika-ramn-a-g-suxareva.html>.

2. Проблема низкой двигательной активности среди подростков – [электронный ресурс] – Режим доступа. - <http://atletikaclub.ru/studenty/problema-nizkoj-dvigatelnoy-aktivn/>.

3. Мякшина Т. Чем опасен недостаток двигательной активности – [электронный ресурс] – Режим доступа. - <http://vitaportal.ru/fitnes-i-sport/chem-opasen-nedostatok-dvigatelnoj-aktivnosti-0.html>.

4. Двигательная активность детей и подростков – [электронный ресурс] – Режим доступа. – http://elhoz.ucoz.com/index/dvigatel'naja_aktivnostdetej_i_podrostkov/0-51.

НЕЙРОБИОЛОГИЯ МОЗГА: ПРЕДРАСПОЛОЖЕННОСТЬ ЧЕЛОВЕКА К КРИМИНАЛУ

Паграшева А.С., Барашкова А.Д.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования*

«Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: ст. преподаватель, Константинова Ю.Д.

Данная проблема действительно актуальна в настоящее время, поскольку наблюдается рост преступности, и, в связи с этим, необходимо своевременно и качественно исследовать людей, которые подходят под категорию подозреваемых или могут стать потенциальными преступниками. Возможность точного определения вероятности» возникновения преступника, количество преступлений существенно сократится, а раскрываемость дел повысится.

Данная проблематика интересует ученых уже множество лет. За последние 20 лет психологи и нейробиологи доказывают, что склонность к насильственным действиям проявляется из-за нарушений в мозге человека. Рассмотрим поведение человека с диссоциативным расстройством личности. В Международной классификации болезней (МКД-10) были выявлены такие признаки диссоциального расстройства, как безразличие к социальным нормам, хладнокровием к окружающим, пациенты с диссоциальным расстройством личности трудно переносят неудачи, легко поддаются агрессии, включая насилие. Благодаря психологу Эдриану Рэйни и группе исследователей можно сказать о различиях мозга человека со здоровой психикой и пациента с расстройством личности, например, у таких пациентов меньше серого вещества в предлобных долях коры больших полушарий, а гиппокамп асимметричен. Так же было замечено, что у людей с диссоциальным расстройством было подвержено изменениям миндалевидное тело. Конечно, делать выводы только из этих различий, будет опрометчивым решением, поэтому мы продолжаем исследования по карте мозга. DSM-IV (американское руководство по диагностике и статистике психических расстройств) разделяют диагнозы расстройств личности на группы ABC. Группа А. (Странные, эксцентричные): параноидальное расстройство личности, шизоидное, шизотипическое. Группа В (Драматичные, эмоциональные) к ним относятся антисоциальное рас-

стройство личности, пограничное расстройство личности, которое может проявляться в изменчивом эмоциональном состоянии, тревоге. Люди, с пограничным расстройством, могут неожиданно впасть в параноидальную подозрительность и агрессию. Если рассматривать с физиологической точки зрения, то импульсивная агрессия связана с низким уровнем серотонина, отвечающего за чувство радости. Так же изменяется уровень метаболизма в передней поясной коре, которая участвует в выполнении таких когнитивных функций, принятие решений, эмпатии, управлении импульсивными реакциями, если говорить о сердцебиении, то оно может быть замедленным в связи с низкой возбудимостью, истерическое расстройство личности, нарциссическое, люди, страдающие нарциссическим расстройством личности могут отличаться высокой харизмой, отсутствием эмпатии, проявлением склонности к манипуляции и устрашению. Группа С (Тревожные, напуганные).

Исходя из вышеперечисленного, можно сделать вывод, что преступников объединяют нарушения в мозге. Данные сведения (о повреждениях) можно получить путем специальных исследований. Это далеко не все, что определяет предрасположенность человека к криминалу.

Если говорить о миндалевидном теле, являющееся частью лимбической системы, ответственной за реакции выживания и эмоции, то из исследований психологов из Питтсбургского университета, можно увидеть выводы, которые показывают, что у людей, склонных к насилию и агрессии и имеющих психопатические черты поведения, миндалины меньше нормы: вплоть до трети обычного объема. Другой эксперимент подтвердил эти выводы и показал, что когда у человека проявляются психопатическое поведение, то миндалины не только уменьшаются в объеме, но и сокращается их работоспособность.

В 2013 году невролог Герхард Рот обнаружил зону в лобной доле мозга, где наблюдается затемнение. Оно возникает, когда преступнику показывают сцены жестокого насилия. У испытуемого не наблюдается всплеска эмоций, зоны мозга, отвечающие за печаль и страдание не проявлялись. Возникло одно – затемнение в лобной доле, которое профессор Рот назвал «темной массой». Герхард Рот был убежден, что предрасположенность к криминалу может быть генетическая.

В заключении можно сказать, что предрасположенность человека к криминалу может быть обусловлена генетически, но нельзя упускать тот факт, что преступниками могут становиться и здоровые люди под влиянием социума, а так же в связи с травмами головного мозга. Важно помнить, что мозг – это наша управляющая система и нарушения в ней могут привести к серьезным осложнениям.

Список литературы

1. <https://theoryandpractice.ru/posts/10562-neurobiology-of-crime>.
2. Федюкович Н.И. «Анатомия и физиологии человека: Учебное пособие», 2003 г.

ДЕСЯТЬ ВЕЛИКИХ ОТКРЫТИЙ ЛЕОНАРДО ДА ВИНЧИ

Побуринная Э.В.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования*

«Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.и.н., доцент Бородин А.В.

Открытия да Винчи относятся к 50 видам знаний, часть из которых подтверждены наукой только через 400-500 лет. Художественные шедевры не разгаданы и кажутся фантастическими. Существует версия, что Леонардо да Винчи последние 9 лет жизни был великим магистром влиятельного тайного общества Европы, имея доступ к тайным знаниям он и стал сверхчеловеком, сохранив красоту, элегантность и невероятную силу до конца жизни [6].

В 30 лет, Леонардо уже известный мастер, востребованный живописец, и вдруг он исчезает на 3 года, до сих пор никто не знает, чем он занимался и где был все это время, есть только 2 косвенно подтвержденных предположений: 1-он путешествовал, 2-был в тюрьме. Найдены наброски «как совершить побег» и запись в дневнике «ты вверг меня в темницу». Бесспорным фактом жизни художника является его привязанность к Моне Лизе, неоспоримо мистическая загадка картины: меняющиеся изгибы губ, пульсирующая жилка на шее, живая плоть. Она написана так, что любой может содрогнуться и испугаться.

Существует мнение, что именно Джоконда и забрала жизнь великого художника, как только он закончил картину [4].

Недавно итальянские ученые обнаружили зашифрованные символы в глазах Моны Лизы и на заднем фоне работы, секретные коды не были видны 500 лет и только сегодня найденной с помощью специального оборудования. Тайная вечеря-монументальная работа известная всему миру. Создавая фреску, художник долго искал подходящие модели для образов Иисуса и Иуды. Совершенный образ Христа, он увидел в одном из певчих, и только через 3 года нашел натурщика на Иуду, обнаружив его случайно в сточной канаве. Пьяный, опустившиеся, погрязших в грехах и рано постаревший человек был доставлен в мастерскую. Когда низший пришел в себя, он заявил, что эту картину видел раньше, 3 года назад, в ту пору он пел в хоре и не знакомый художник написал с него Христа.

Все началось с рисунка, чтобы детально изучить строение и возможности человеческого тела, Леонардо да Винчи использовал трупы в анатомической школе, его идеи и дали материал для научных работ специалистам нашего времени. Анатомические рисунки да Винчи выполненные в начале XVI века, помогали британскому кардиохирургу, разработать новый метод лечения митрального клапана сердца, подсказанный художником способ, позволил успешно прооперировать уже 80 пациентов. Исключительность Леонардо да Винчи проявлялась во всем, он не при-

надлежал гением внешне скромно одаренным природы, угрюмым и погруженным только в своей идеи, напротив он был: высоким, красивым, элегантным, блестящим собеседником, веселым и любезным. Он носил короткий красный плащ, любил красивые вещи и ценил комфорт [2].

В 1497 году, им была разработана модель провокационный сумки под названием «драгоценность», креативная сумка была вызовом моде 16 века, напоминало декоративный элемент его картины благовещенье, сейчас сумка Леонардо выпущена известными флорентийскими модельерами и по чертежам художника снова в моде. Автором, режиссером-постановщиком, художником и конструктором таких представлений был да Винчи. На одном из спектаклей в Милане, он поместил в грот первого в мире робота, изготовленного собственноручно. Механический аппарат двигался абсолютно свободно и казался живым организмом. Сегодня некоторые роботы, используемые на космических станциях «NASA», созданы по рисункам 500-летней давности, возможно это лучшее свидетельство гения Леонардо, оставившего свой след в космической эре наших дней [5].

18 августа 1502 года, Чезаре Борджиа назначил Леонардо генералом. В его подчинение поступили все архитекторы задачей которых, было сооружение укреплений городских крепостей [3].

Леонардо, предьявляет чертежи новых бомб, танка и пулеметов. Его укрепления можно сравнить с современными бункерами, в запасе у генерала находится и самый причудливый план, создания подводный армии в водолазных костюмах, но изобретение не вписались в эпоху и появится только через 3 века. Разочарование войной приходит быстро, через год генерал да Винчи покидает Борджиа и называет войну самым зверским сумасшествием [3].

1513–1516 годы, картина «Иоанн креститель» – это последнее любимая работа художника, исследование картины рентгеновскими лучами повергли специалистов в недоумении, рентген показывает чистый холст, нет ничего: не белил, ни следов кисти, растушевки, ничего. Считается, что да Винчи создал иллюзию цвета, применив не разгаданную совершенную технику. В Виндзоре хранится рисунок художника, на котором изображено какое-то существо неземного происхождения, время повредило черты лица, но огромные, очень широко расставленные глаза, обладают парализующим воздействием на человека [1].

И на конец, знаменитая Туринская плащаница, некоторые ученые считают, что она считается подделкой, изготовленной Леонардо да Винчи по заказу герцога Савойского, на плащанице запечатлен облик художника, доказательства этой версии убедительные, хотя до сих пор неизвестен способ нанесения изображения на ткань [5].

Неразгаданной тайной остался вопрос: Как можно было сформулировать закон сохранения энергии, вычислить величину трения, совершить научные открытия в разных отраслях знаний не связанных между собой,

от астрономии до кровообращения? Леонардо не учился в Университетах, не имел базовых научных знаний, ведь нельзя быть одновременно гениальным во всем, он сообщил человечеству почему летают птицы, но мы ничего не знаем о том, любил ли он женщин, о чем думал по ночам и был ли счастлив? Короткий, без эмоций, часто зашифрованные записи в дневниках составлены так, будто да Винчи знал, что они будут доступны многим. Свои тайны он забрал с собой в туманное зазеркалье, в истории нашей цивилизации не было человека подобного да Винчи, он остался великим и бессмертным во всем, уникальным и несопоставимым ни с кем.

Список литературы

1. Алферова М.В. Леонардо да Винчи. Настоящая история гения.: Издательство АСТ –2015. – 280с.
2. Луис Р.Л., Вальтер К. Леонардо да Винчи. Анатомия жизни.: МЕДпресс–информ. – 2010. – 188с.
3. Мартянова Л.М. Леонардо да Винчи. Универсальный гений. Сборник.: Центрполиграф– 2018. – 60 с.
4. Непомнящий Н.Н. Леонардо да Винчи. Опередивший время.: Вече. – 2013. – 126с.
5. Сеайль Г. Леонардо да Винчи как художник и ученый (1452–1519). Опыт психологической биографии.: КомКнига. –2007. – 342 с.
6. Уоллес М. Леонардо да Винчи за 30 секунд.: РИПОЛ Классик. – 2014. – 155с.

КИТАЙСКИЕ ГЕОПОЛИТИЧЕСКИЕ ДОКТРИНЫ 1991–2000 ГГ.

Побуринная Э.В.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: к.и.н., доцент Бородкин А.В.*

В 1991 году распался Советский Союз. В историческом споре о «правильном пути развития социалистического лагеря» победил Китай. Это не означало, собственно, правильности его курса, исчез его основной идеологический противник «на Севере».

Однако вместо одного противник у КНР появился другой. США, «сокрушившие Империю Зла», как они называли СССР, объявили об окончании «холодной войны» и установлении принципиально новой модели устройства мира.

«Однополярный» мир предполагал полное доминирование США на планете.

КНР, разумеется, не мог согласиться с подобной повесткой дня, поэтому оказался в ситуации «отсроченного столкновения» с лидером.

Понимая это, Китай начинает широкомасштабные изменения во всех сферах жизни. Особое внимание уделяется внешней политике. Так на-

чинает формироваться «новый взгляд», современная геополитическая концепция Китая.

Поэтому, целью настоящего исследования, является изучение китайских геополитических доктрин, фактически, способствовавших формированию современного внешнеполитического курса КНР.

Хронологическими рамками работы определен период в 1991–2000 гг.

Одной из первых внешнеполитических моделей КНР, содержащей на момент появления элементы «нового взгляда» является «теория мира и развития» Дэн Сяопина. [3. с. 5–15.].

Уже в начале 80-х гг. XX века Дэн Сяопин выступил с инициативой проведения крупномасштабных экономических, политических и социальных преобразований.

Эта платформа получила название «Социализм с китайской спецификой» и предполагала сохранение в КНР социалистического строя при активной интеграции элементов капиталистической модели.

Руководство СССР пристально следило за внешнеполитической активностью восточного соседа, однако воспринимало перемены, скорее, как элемент тонкой политической игры, а не как предмет для возможных переговоров. Современные исследователи, во многом справедливо отмечают сильное влияние внешнеполитических концепций из числа идеологического наследия Мао Цзе Дуна на руководство КНР начала 80 гг. XX века КНР [4. с. 366–469].

Первым, из советских руководителей, кто обратил пристальное внимание на китайские внешнеполитические инициативы, был М.С. Горбачев.

Однако и он рассматривал отношения с КНР, скорее, как «тактические», задачей нормализации которых было не стратегическое сотрудничество, а скорее обеспечение приграничной стабильности.

Тем не менее, именно конец XX века – стал важным и принципиальным рубежом в истории многовекового Китая.

В 80-90 гг. XX века в руководстве КНР происходит переосмысление концепции «войн и потрясений», более перспективной признается концепция «мира и развития» [2, с. 117–124].

В отношении бывшего СССР теряют важность разработанные ранее стратегические планы противодействию возможной агрессии «с Севера». Была в значительной мере переосмыслена китайская внешнеполитическая «концепция антигегемонизма», направленная против амбиций и претензий на мировое лидерство США и СССР.

Особенностью внешнеполитического курса КНР следует признать удивительную интеграционную способность совмещения положительного опыта прошлого и умение встраивать в этот положительный опыт новые цели и тенденции. Так, своеобразными «китами» современной внешней политики КНР следует признать концепцию «Пяти принципов мирного существования», состоящую из следующих элементов:

1. Взаимное уважение территориальной целостности и суверенитета;

2. Взаимное нападение.
3. Взаимное невмешательство во внутренние дела друг друга.
4. Взаимная выгода и взаимное равенство.
5. Мирное сосуществование. [5].

Следующей внешнеполитической концепцией КНР стала, сформулированная в октябре 1984 г. Дэн Сяопином концепция «мира и развития». Если концепция «Пяти принципов мирного существования» помогла сформулировать краеугольные принципы (фундамент) возможного мирового соглашения, т.е. обобщила принципы, на основе которых возможен диалог в сложном меняющемся мире, то концепция «Мира и развития» определила внешнеполитическую повестку, по которой этот диалог мог бы состояться. Главными проблемами были для обсуждения, были определены:

1. Проблема Мира;
2. Проблемы экономики [1].

Исследователи отмечают, что принципиальным в данной повестке дня явилось то, что: «главное внимание было уделено не военно-политическим, а политико-экономическим аспектам развития международных отношений, что, как представляется, лишшний раз подтвердило тенденцию повышения удельного значения невоенных аспектов, анализа международной ситуации во внешнеполитических концепциях КНР» [2, с. 118].

Следующей внешнеполитической концепцией КНР стала платформа «комплексности государственной мощи». Суть, которой, кратко можно определить, как констатацию того, что авторитет современного государства базируется не только на военной мощи, что, безусловно, необходимо, но и готовности вести диалог, умения слушать партнера и стремиться к достижению взаимовыгодного для всех сторон решения.

Таким образом, руководство КНР еще в 1988 г. в выступлении министра иностранных дел КНР Цянь Цичэня четко определило свою внешнеполитическую приверженность в пользу теории многополярности мира.

Важным этапом эволюции китайской внешней политики стала концепция «Нового международного порядка». Несмотря на то, что первоначально она оценивалась как претензия на лидерство в Азиатско-тихоокеанском регионе, фактически, она объявляла начало новой эры формирования нового экономического и политического порядка в мировом масштабе.

Таким образом, уже к концу XX века руководство КНР имела идеологически обоснованный фундамент построения так называемой «новой китайской геополитической модели», задачей которой, в свою очередь является не просто создание «многополярного мира», но и доминирование в нем.

Список литературы

1. Арин, О. О внешнеполитической стратегии КНР. [Текст]. // О. Арин. НГ– сценарии. -1999.-№5. URL: http://www.asia-times.ru/countries/china/ovneshnepolit_strategii_knr.htm. [Дата обращения: 4.01.2010].

2. Голобоков, А. С. Становление и развитие внешнеполитической доктрины Китая [Текст] // А. С. Голобоков Издательство: «Ойкумена». – 2010. – № 3. – С. 117–124.

3. Остроухов, О. Внешняя политика Китая в годы реформ и перспективеее развития [Текст]. // О. Остроухов. Мировая экономика и международные отношения. – 1999. – № 3. – С. 5–15.

4. Системная история международных отношений в четырех томах 1918-2000 гг. Под редакцией А. Д. Богатурова. М., Издательство: «Московский рабочий». – 2000. – Т. 1. – С. 366–469.

5. Ли Сяоминь. Чжунгодэ синь анцюаньгуань (О китайской «новой безопасности»). [Текст]. // Ли Сяоминь. Пекин: Хэпинъюйфачжань. – 2002. – № 2. – 140 с.

КОРРУПЦИЯ ОТ ПЕТРА ПЕРВОГО ДО ЕКАТЕРИНЫ ВТОРОЙ

Побуринная Э.В.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: к.и.н. Власова О.А.*

Коррупция является злом, невзирая в какое время она существует. По статистике за первые 10 месяцев 2018 года было совершено 27143 коррупционных преступлений [2].

На тему коррупции в народе сложено достаточное количество поговорок связанных с данной проблемой. Одна из них актуальна и в нынешнее время – один закон для богатых, другой для бедных.

Петр первый в период своего реформирования и улучшений столкнулся с большой проблемой – с взятками, с казнокрадством, с мздою, что является самым отвратительным в системе государства, и называется в нынешнее время ни что иное как коррупция. Он активно взялся за данную проблему, не давал никому поблажек, даже тем, кто был в его окружении. При правлении Петра был введен институт фискалов, который следил за чиновниками, дабы избежать взяток и воровства государственных денег [5].

В декабре 1714 году Петр Великий издает указ «О воспреещении взяток и посулов», взяточничество квалифицировалось как самое тяжкое преступление, и наказание за это было вплоть до смертной казни (с. 135) [1].

С 1715 была зафиксирована зарплата чиновников, но после того как государственный аппарат увеличился, то всем было невозможно платить данные деньги, поэтому взятки снова возобновились среди чиновников низшего ранга, так как это был и единственный «заработок». При нем так же была создана прокуратура, которая следила за соблюдением законов, и пресекали несоблюдение на ранних этапах. Благодаря нововведениям с борьбой коррупции во время правления Петра первого была сокращена до минимума, в силу жестких решений императора [4].

Период дворцовых переворотов, ввел свои поправки в данную борьбу. Честных чиновников практически не осталось. В эпоху Анны Ивановны были выпущены указы от 7 ноября 1739 «О взыскании за похищение из казны и за взятки» и указ от 6 марта 1761 года «О воспрещении взяток и осмотре проезжающих на заставах». В 1741 году во время очередного дворцового переворота был издан указ от 23 августа дочерью Петра первого Елизаветы Петровны «Об отмене смертной казни» (в том числе и за должностные преступления) [1].

Во время правления Екатерины второй был издан указ от 18 июля 1762 года «Об удержании судей и чиновников от лихоимства», в котором говорилось: «... Мы уже от давнего времени слышали довольно, а ныне и делом самим увидели, до какой степени в государстве нашем лихоимство возросло, так, что едва есть ли малое самое место правительства, в котором божественное сие действие, суд без заражения сей язвы отправлялся... Никто, обвиненный в лихоимстве, - ежели только жалоба до нас дойдет праведная, яко прогневающий Бога, не избежит и нашего гнева...» [6].

Так же она увеличила оклады большинству чиновников примерно вдвое, и стала требовать благодаря этому честности от чиновников и соблюдения законов. Екатерина пыталась добиться грамотности и разносторонности от чиновников с последующим созданием элиты, так же она пыталась реформировать административный ресурс, а так же судебного строя. Благодаря Екатерины Великой становиться стыдно заниматься коррупционной деятельностью [6].

После одной из проверок в Белгородских судах императрица была возмущена и издала указ, для того что бы пристыдить судей. «Многократно в народ печатными указами было повторяемо, что взятки и мздоимство развращают правосудие и утесняют бедствующих. Сей вкоренившийся в народе порок еще при восшествии нашем на престол принудил нас... манифестом объявить в народ наше матерное увещевание, дабы те, которые заражены еще сею страстью, отправляя суд так, как дело Божие, воздержались от такого зла, а в случае их преступления и за тем нашим увещанием не ожидали бы более нашего помилования. Но, к чрезмерному нашему сожалению, открылось, что и теперь нашлись такие, которые мздоимствовали к утеснению многих и в повреждение нашего интереса, а что паче всего, будучи сами начальствующие и обязанные собой представлять образец хранения законов подчиненным своим, те самые преступники учинились и в то же зло завели» [6].

По данным С.М. Соловьева, императрица «...требовала особой согласованности деятельности Сената в искоренении злоупотреблений в области управления, искоренения взяточничества. В период ее правления были привлечены к уголовной ответственности губернаторы и государственные чиновники, такие как Калужский воевода Мясодов, воронежский губернатор Пушкин, смоленский губернатор Аршевский, которые

были наказаны за взятки. Екатерина вторая сделала выводы и решила дать хорошее содержание губернатором, но это не помогло, коррупция и дальше процветала среди них и причина были не так однозначны и более глубоки [3].

Итоговые данные по росту главного рассадника коррупции, чиновничества, в Российской Империи таковы: на 1 000 жителей страны чиновников было: в конце XVII века – 0,39; XVIII – 0,57 [4].

Список литературы

1. Сперанский М.М. Полное собрание законов Российской империи с 1649 – 1825 года: – Спб., Отделения Собственной Его Императорского Величества Канцелярии, 1830.

2. Официальный сайт «Коммерсантъ» [электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.kommersant.ru/doc/3826018>.

3. Официальный сайт CyberLeninka «Историческая роль губернаторов Российской империи в противодействии взяточничеству и лехоимству в 18 – начале 20 века [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/istoricheskaya-rol-gubernatorov-rossiyskoy-imperii-v-protivodeystvii-vzyatochnchestvu-i-lihoimstv-u-v-xviii-nachale-xx-yy>.

4. Электронная библиотека «Кирилл и Мефодий».

5. Веселова Я.В. Из опыта работы образовательных учреждений Курортного района по формированию антикоррупционного мировоззрения детей и подростков: методичка. – Спб: ДДТ «На реке Сестре», 2013. – 81 с.

6. Официальный сайт CyberLeninka «История возникновения коррупции в Российской Федерации [электронный ресурс] Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/istoriya-vozniknoveniya-korrupsii-v-rossiyskoy-federatsii>

НОВОЕ УПРАЖНЕНИЕ «ПЛАНКА» В БОРЬБЕ С ГИПОДИНАМИЕЙ И ВОЗМОЖНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЕГО В ОБУЧЕНИИ ГИМНАСТИЧЕСКИМ УПРАЖНЕНИЯМ

Поготкин В.О.

Ярославское высшее военное училище ПВО

Научный руководитель: к.п.н., доцент Чайкин И.Н.

Гиподинамия становится причиной преждевременной старости. С возрастом у человека все меньше желания двигаться, и он становится еще более уязвимым. Уменьшается масса скелетных мышц. Так, если у 20-30 летнего человека средняя масса всех мышц составляет около 36 кг, то у 70-80 летнего только 23–24 кг. Особенно страдают мышцы, обеспечивающие сохранение осанки, что делает человека сутулым и изменяет его облик. Значительно атрофируются и некоторые органы и ткани, почти вдвое уменьшается печень. Достаточно вспомнить слова великого Аристотеля: «Ничто так не истощает и не разрушает организм, как продолжительная бездеятельность».

Гиподинамия – ослабление мышечной деятельности, обусловленное сидячим образом жизни и ограничением двигательной активности. Медики называют синдром гиподинамии болезнью века и оборотной стороной прогресса. Наши мышцы лишаются необходимой тренировки, слабеют и постепенно атрофируются. Слабость мышечной ткани отрицательно сказывается на работе всех органов и систем организма человека, нарушаются нервно – рефлекторные связи, заложенные природой и закрепленные в процессе физического труда. Вот почему, прямым следствием гиподинамии является расстройство деятельности нервной и сердечно-сосудистой системы, нарушение обмена веществ и нередко ожирение.

Во всем цивилизованном мире ширится движение за здоровый образ жизни. Все больше людей осознают, что определенная доза физической активности просто необходима для сохранения здоровья человека. Однако посещать тренажерные залы и бассейны способны далеко не все.

Изучив литературу, мы определили новое упражнение, которое широко используется любителями фитнеса, но пока не нашло применения в учебном процессе учебных заведений.

«Планка» – это многофункциональное упражнение, которое позволяет задействовать большое количество групп мышц за минимальное время и, при этом, не требует ни специального оборудования, ни дорогостоящих снарядов и снаряжения [3]. В связи с этим многие физкультурники стали включать это упражнение в регулярные тренировочные занятия. Рекорд по продолжительности удержания планки принадлежит китайскому полицейскому, который смог продержаться планку 8 часов и 1 минуту. Второй результат у американского морского пехотинца, простоявшего в той же позе 7 ч. 40 мин.

Преимущества данного упражнения в следующем:

1. «Планка» задействует основные группы мышц.
3. Снижает риск получения повреждений спины и позвоночника. «Планка» считается безопасным упражнением даже при небольших проблемах с межпозвоноковыми дисками или болях в спине. При тренировке основную нагрузку испытывают мышцы брюшного пресса, ног и спины, причем позвоночник не испытывает особого напряжения.
4. Улучшает осанку. Хорошая осанка сдерживает развитие дегенеративного остеоартрита.
4. Увеличивает метаболизм. «Планка» – несложное упражнение для людей, которые ведут сидячий образ жизни. Его выполнение в течение нескольких минут может усилить обмен веществ на весь день и даже ночь.
5. Улучшает настроение. Практически любая физическая активность повышает настроение, но растягивающий эффект «планки» помогает освободить мышцы, которые становятся жесткими от длительного сидения. Снятие напряжения расслабляет и помогает избавиться от стресса [4].

В целях повышения эффективности обучения гимнастическим элементам в экспериментальных группах первого курса ЯВВУ ПВО было

апробировано упражнение «Планка». Данное упражнение нами было использовано в ходе специальной физической подготовки для развития тех мышечных групп, которые имеют наибольшее значение при выполнении основных гимнастических элементов. Оно является упражнением, отягощенным весом собственного тела [1]. Особенно это упражнение полезно для развития мышечного корсета, который включает в себя мышцы живота, спины, ягодиц. Сильный мышечный корсет поддерживает спину и позвоночник, а, значит, помогает снизить риск травм опорно-двигательной системы, что очень важно при проведении занятий по гимнастике.

Нами предложен комплекс из четырех упражнений: планка на локтях, планка на руках, боковая планка на правой руке, боковая планка на левой руке.

– Первая неделя: каждое упражнение по 15 секунд в 3 подхода, перерыв между подходами 30 секунд, перерыв между упражнениями 60 секунд.

– Вторая неделя: каждое упражнение по 25 секунд в 3 подхода, перерыв между подходами 30 секунд, перерыв между упражнениями 60 секунд.

– Третья неделя: каждое упражнение по 35 секунд в 3 подхода, перерыв между подходами 20 секунд, перерыв между упражнениями 60 секунд.

– Четвертая неделя: каждое упражнение по 45 секунд в 3 подхода, перерыв между подходами 20 секунд, перерыв между упражнениями 60 секунд.

Время в планке важно увеличивать постепенно, по 3–5 секунд к каждой стойке за занятие, время отдыха между упражнениями при этом остается неизменным. Заниматься лучше 4–5 раза в неделю, ежедневные занятия могут перегрузить мышцы.

В таблицах 1 и 2 представлены исходные результаты упражнения «Планка» до эксперимента и через месяц тренировок согласно предложенной методики.

Таблица 1. Результаты выполнения упражнения «Планка» (начало этапа)

Группы	Кол-во провер.	до 1 мин.		до 2 мин.		до 3 мин.		до 4 мин.		до 5 мин.		более 5 мин	
		к-во	%	к-во	%	к-во	%	к-во	%	к-во	%	к-во	%
ЭГ	25	2	8,0	5	20,0	8	32,0	5	20,0	1	4,0	4	16
КГ	20	2	10,0	2	10,0	7	35,0	2	10,0	1	5,0	6	30

Таблица 2. Результаты выполнения упражнения «Планка» (через месяц)

Группы	Кол-во провер.	до 1 мин		до 2 мин		до 3 мин		до 4 мин		до 5 мин		более 5 мин	
		к-во	%	к-во	%	к-во	%	к-во	%	к-во	%	к-во	%
ЭГ	25	-	-	2	8,0	7	28,0	7	28,0	3	12,0	6	24
КГ	20	1	5,0	3	15,0	7	35,0	1	5,0	2	10,0	6	30

В результате введения тренировки с использованием данного комплекса промежуточные итоги показали положительные сдвиги и в овладении таких базовых гимнастических элементов, как «подъем переворотом» и «мах дугой», являющиеся основными в содержании гимнастического упражнения на перекладине «соскок махом назад» (таблицы 3 и 4) [2].

Таблица 3. Результаты выполнения упражнения «Соскок махом назад на перекладине» (начало этапа)

Группы	Кол-во провер.	Начало этапа								Средний балл
		отлично		хорошо		удовлетв.		неудовлетв.		
		к-во	%	к-во	%	к-во	%	к-во	%	
Экспериментальная группа, (ЭГ)	25	1	4,0	10	40,0	6	24,0	8	32,0	3,16
Контрольная группа, (КГ)	20	1	5,0	10	50,0	1	5,0	8	40,0	3,2

Таблица 4. Результаты выполнения упражнения «Соскок махом назад на перекладине» (через месяц)

Группы	Кол-во провер.	Через месяц								Средний балл
		отлично		хорошо		удовлетв.		неудовлетв.		
		к-во	%	к-во	%	к-во	%	к-во	%	
Экспериментальная группа, (ЭГ)	25	6	24,0	9	36,0	6	24,0	4	16,0	3,68
Контрольная группа, (КГ)	20	3	15,0	8	40,0	3	15,0	6	30,0	3,4

Выводы

1. Упражнение «Планка» оказывает положительное влияние на организм занимающихся, позволяет снизить вес, в течении короткого времени обеспечить достаточную нагрузку сердечно-сосудистой системы (ЧСС повышается до максимальных величин) и может эффективно использоваться в борьбе с гиподинамией.

2. Результаты эксперимента свидетельствуют о возможности использования упражнения «Планка» в учебном процессе курсантов вузов при обучении гимнастическим упражнениям, развитии силы, силовой выносливости, формировании пропорциональной и рельефной фигуры, а также воспитании морально-волевых качеств занимающихся.

Список литературы

1. Холодов Ж.К. Теория и методика физического воспитания и спорта: учебное пособие для студентов вузов / Ж.К. Холодов, В.С. Кузнецов. – 3-е изд., – М.: Издательский центр «Академия», 2004. – 480 с.

2. Наставление по физической подготовке и спорту в Вооруженных Силах Российской Федерации. М., 2009.

3. <https://goodlooker.ru/vse-o-planke.html>.
4. <https://volleymos.ru/domashnie-trenirovki/uprazhnenie-planka-dlya-muzhchin/>.

ПЕРЕСЕЛЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ ПРИ ОВЛАДЕНИИ НОВЫМИ ЗЕМЛЯМИ УЗБЕКИСТАНА НА ПРИМЕРЕ АНДИЖАНА 1946–1980 ГГ.

Пулатов М.Д.

*Андижанский государственный медицинский институт,
Андижан, Узбекистан*

Научный руководитель: Самтаров А.М.

В настоящее время особое внимание уделяется объективному, научному изучению истории Узбекистана. Как отметил Президент Узбекистана Ш.М.Мирзиёев в своем обращении к Олий Мажлису 28 декабря 2018 года, отметил, что применение национального самосознания нашей древней и богатой историей области научных исследований и гуманитарных работ ученых должны всесторонне поддерживать. Оценка этой цели, не в последнюю очередь в прошлом, оно должно быть свободно от идеологических взглядов.

Как известно, важное значение в изучении истории Узбекистана имеет изучение истории советского периода. В 1946-1991 годах советское правительство уделило внимание развитию сельского хозяйства в Узбекистане, как и в предыдущие годы, только хлопководству. В развитии хлопководства Советским правительством встал вопрос о освоения новых земель в Узбекистане. В частности, мы видим ежегодное увеличение посевных площадей для хлопка по следующим показателям. Если в 1940 году было посеяно 923,5 тысяч хлопка, то этот показатель увеличился до 1386,6 тысяч в 1960 году, 1709,2 тысяч в 1970 году, 1877,7 тысяч в 1980 году и 2107,7 тысяч в 1987 году был равен. Таким образом, хлопковые поля увеличились в 1987 году до 1 миллиона 184,2 тысячи гектаров или более чем вдвое. В результате освоения новых земель и установления в Республике хлопковой монокультуры население было переведено на обрабатываемые земли. Учитывая, что население пустынно-земельных территорий чрезвычайно хрупкое, правительство решает переселить население. Для этого в качестве основного объекта выбирается Ферганская долина, поскольку фермеры Ферганской долины уже давно занимаются хлопководством. С другой стороны, демографическая ситуация в Ферганской долины была чрезвычайно острой, и перемещение населения являлось одним из способов ее нормализации.

Обширное переселение населения из Ферганской долины в развитие Мирзачула, Центральной Ферганской пустыни широко распространялось. Как известно, аграрная сфера являлось ведущей отраслью народного хозяйства на территории Узбекистана, а сельское хозяйство стало основным источником средств к существованию. Преобразование рос-

сийской промышленности в базу хлопковых волокон в Центральной Азии требовало резкого увеличения производства хлопка и освоения новых земель. После Второй мировой войны переселение населения осуществлялось двумя различными способами. Кроме того, население переселено на освоение новых земель в регионе и освоение осетровых земель в других регионах. Внутренние переселения на территории области проводились в основном за счет колхозов и бригад. В Андижанской области было разъяснено, что внутреннее переселение населения во время освоения новых земель началось в 1946 году с приобретением новых сухих земель после Второй мировой войны. Конечно, развитие новых фермерских хозяйств связано с созданием новых колхозов. Созданные колхозы обеспечивают население наиболее комфортными домами для проживания. Движение было организовано Андижанским региональным отделением по миграции и перемещению для организации и проведения мероприятий по переселению.

Таблица 1. Организованные колхозы и бригады для переселения населения Андижанской области (1949 годы)

Название районов	Организованные колхозы				Переселившиеся бригады организованного населения
	1946 год	1947 год	1948 год	Общие колхозы	
Андижон	–	2	4	6	26
Ленин (Асака)	1	–	3	4	19
Олтинқўл	–	–	3	3	–
Сталин (Шахрихан)	–	–	1	1	11
Избоскан	–	–	3	3	10
Пахтаобод	–	–	2	2	10
Ойим	–	1	–	1	–
Жалакудук	–	–	4	4	–
Ворошилов (Кўрғонтепа)	–	–	1	1	–
Балиқчи	–	–	–	–	1
Жами	1	3	21	22	77

При проведении трансплантации населения требовались определенные меры. В частности, предполагается разработать план миграции и переселению (в зависимости от численности и местоположения населения), обеспечения жильем колхозников-мигрантов, формирования фондов для перемещения населения и доставки семян для возделываемых культур на вновь приобретенные земли. Более того, проблема транспортировки имела большое значение в связи с тем, что большая часть вновь приобретенной земли находилось далеко от областных центров. В Андижанской области в 1946–1948 г планировалось освоить 78711 гектаров земель. Но этот план не действовал в освоении земель. в 1946 году 21484 г земли –

на практике 4389 г, в 1947 году 30482 г земли – на практике 6530 г; в 1948 году 26 745 г – на практике – 6 117 г; на общую сумму 17036 гектаров земли было усвоено. На этих землях также планировалось построить дома для колхозов и бригад. В 1946–1948 годах было запланировано 3750 домов, из которых было построено 1211 домов. В 1946–1948 г Планировалось переселить 4200 хозяйств в колхозы и бригады, куда было переселено практически 5254.

Не все переселившиеся жители не прожили на новой земле. С 1948 по 1950 годы 844 хозяйств из Андижана, Ленина (Асака), Избоскана, Пахтаабада и Олтинкула распределили свои прежние дома. Возвращение переселившихся жителей в свои дома стало результатом определенных социально-экономических факторов. Колхозы, особенно мигрировавшие, вернулись в свои прежние дома из-за нехватки жилья, тяжелых жилищных условий и отсутствия жилья в своем прежнем месте жительства.

В Андижанской области после Второй мировой войны население было эвакуировано для освоения Мирзачула. В 1920–30-е годы вопрос овладения Мирзачулом во время сельскохозяйственной коллективизации был поставлен на повестку дня, и некоторые результаты были достигнуты.

1929 по 1930 годы по данным Центрального статистического управления Узбекской Советской Социалистической Республики дали информацию что в Андижанской области, наиболее высокая концентрация аграрной плотности. В те годы 700 хозяйств из Андижанской области были перенесены в Ташкент. Однако крупнейшие мероприятия по освоению Мирзачула были проведены в 1946–1980 г. Строительство ирригации и мелиорации в Узбекистане широко осуществляется с конца 50-х годов 20-го века. Чтобы увеличить добычу хлопка, в кратком сроке начало осваиваться плодородные земли в Мирзачуле.

В 1926 году в Ташкентской области был создан Мирзачульский район. Районный центр Мирзачула, сейчас город Гулистан. Когда в 1963 году была образована Сырдарьинская область, Мирзачульский район, центр города Ержар, был переименован в Мирзачул и стал называться Мирзачул Гулистаном. Центром этого района была деревня Дехканабад.

В Мирзачульской долине образованы новые районы Сырдарья, Джизакская, Согдийская (Таджикистан) и Южно-Казахстанские области. Охватывая сухие земли, началось атака в пустыню, город Хавас. В 1949 году 802 комсомольских юноши были переселены из Андижанской области для освоения Мирзачула. Кроме того, 878 хозяйств были перенесены в Мирзачул. В этом году основная масса перемещенных лиц переместилась через железную дорогу. Для переездки населения в Мирзачул населению были выделены кредиты. В 1949 году 128 000 сумов было выделено кредит для переселения из Андижана в Мирзачул. Для каждой фермы были даны денежный аванс в размере 1000 сумов.

Список литературы

1. Шамсутдинов Р. и др. История Родины (Третья книга) -Т.: «Шарк», 2010. – 387 с.
2. Ботирова Б. История переписи советского движения в Узбекистане (1925–1941) – Анжихон, 2012. – 34-е.
2. Андижанский областной государственный архив. 608 фондов, 1 список, 255 рабочих мест.
3. Андижанский областной государственный архив. 608 инвентаря, 1 список, 359 работ.
4. Андижанский областной государственный архив. 608 фонд, 1 список, 558 работ.
5. Сборник воспоминаний о Мирзачульских садосах / Мирзачульских и Джизакских дезертирах. Ташкент. – 2016. – 85-й.

ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЦЕННОСТЕЙ СУФИЗМА В ФОРМИРОВАНИИ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ

Пулатов М.Д.

*Андижанский государственный медицинский институт,
Андижан, Узбекистан*

Научный руководитель: Азимов А.М.

Суфизм глубоко укоренился в социальной и духовной жизни мусульманских стран Востока. Он был широко распространен среди интеллектуалов как религиозный, философский и литературный поток и сыграл важную роль в просвещении общественности в духе ясности и благочестия. С 11-го века почти все влиятельные поэты и писатели, мыслители и ученые Востока наслаждались мистикой и творчеством его гуманитарных идей. Великие ученые-суфизмы, такие как Ходжа Абдухолик Гиждувоний, Ахмед Яссавий, Ходжа Наджмиддин Кубро, Ходжа Ариф Ревгары, Ходжа Али Ромитони, Ходжа Али Мохаммад Бабой Саммоси, Саид Мир Кулол, Хазрат Баховидин Накшбандий, внесли большой вклад в развитие суфизма. Те, кто создал знания о преподавании богословия, были преданными учителями, которые посвятили всю любовь и мудрость человеку. Одним из важнейших источников нашего духовного наследия является рациональное использование мистических ценностей в формировании национального образа жизни и нравственности нашего народа. На протяжении веков его услуги способствовали обогащению духовного мировоззрения нашей нации, и формированию здорового образа жизни. «Стоит отметить, что наша святая религия является мощным фактором сохранения наших ценностей, традиций и в глубине нашего народа на протяжении веков». Восточную философию и исламские учения всегда хвалили и такие как сострадание, доброта и человечность. Поэтому формирование подрастающего поколения в нашем духовном наследии, которое было создано нашими предками и сохранилось как ученик нашего народа, расширяет кругозор молодых людей. Следовательно, религия укрепила веру

в людей. Он возвышала их. Жизненные испытания дали им силы, чтобы справиться с вызовами и проблемами. Это помогло сохранить и передать универсальные и духовные ценности».

Сегодня различные взгляды на суфизм стали выглядеть особенными. Духовный и психологический анализ, представленный в *tasawwuf*, является, прежде всего, фокусом внимания на людях, их здоровом образе жизни и основой таких идей, как свобода, равенство и свобода. Что касается моральных ценностей молодого поколения, важно указать на важность использования хороших моральных ценностей великих историй в качестве ключевого фактора формирования добрых нравов, души из мудрейшего образа жизни. Когда мы описываем человеческие качества, которые обеспечивают здоровый образ жизни, мы должны учитывать его способности и личность. Кроме того, каждый член общества должен быть духовно моральным и этически сознательным. Здоровый образ жизни тесно связан с традициями, традициями и исламскими ценностями нашего народа, и вся его сущность включает в себя мистические учения. Ценность знаний и интеллекта, развитие общества и духовное благополучие человека настолько важны, что их невозможно правильно описать.

Эффективное использование важных и глубоких идей в всемирно известных произведениях Ахмеда Ясави «Девон Хикмат», Наджмиддина Кубро «Фавйук уль-Джалал», «Хамса» Алишера Навои также поможет сформировать здоровый образ жизни. Особенно в книге Махбуб уль-Кулуб любовь, смирение, смиренное мышление занимают особое место как моральная ценность в процессе социального распространения. В целях укрепления духовного фундамента общества целесообразно использовать исламские способности и творческий подход в формировании морали, морали и здорового образа жизни из религиозных учений и религиозных ценностей. Одной из ценностей общечеловеческих ценностей является преодоление трудностей переходного периода путем рационального использования суфизма в создании здорового образа жизни, который возвышает человеческое достоинство. Поэтому основная цель проводимых в нашей стране реформ – это удовлетворение потребностей человека, его интересов и потребностей.

Таким образом, в формировании здорового образа жизни мы предлагаем мистические учения и идеи мыслителей:

1. В семье нормативное использование наук ученых в формировании нравственного воспитания.
2. Формирование у молодежи сбалансированного взгляда на религиозные и светские ценности.
3. Творческое использование сознания в сознательной системе сознания.
4. Объясняя сущность таких понятий, как «язык, происхождение», «мир», «божественная любовь», «справедливый труд» и «справедливость» в формировании подростков.

5. Обратите внимание на формирование характеристик женщины и мужчины в здоровом образе жизни.

6. Опишите природу вреда, природу дефектов.

7. Зная, что такие вещи, как злословие, ревность, клевета, – это путь к мудрому образу жизни.

8. Признать сакральную концепцию брака основой жизни.

9. Подчеркните идею о том, что здоровое общество создает здоровую семью в умах и сердцах молодых людей. Из этих мнений ясно, что если такие факторы рассматривать как религиозные и светские ценности при формировании здорового образа жизни, то такие факторы, как мораль, терпимость, любовь, межнациональная дружба, солидарность и терпимость, воплощаются в сознании и мышлении молодежи, они смогут развить самые высокие человеческие качества.

Честность и чистота являются одними из религиозных ценностей, которые обогащают человека высокой внутренней и внешней красотой, и они также стремятся к духовной зрелости людей с высоким уровнем сознания в качестве положительного атрибута. Люди ценят, что сформировать здоровый образ жизни можно только в том случае, если они осознают эти духовные чувства.

Список литературы

1. Мирзиеев Ш.М. Мы создадим наше будущее с нашими мужественными и благородными людьми. Т. Узбекистан, 2017. – с.48–46.

2. Мирзиеев Ш.М. Верховенство закона и интересы человека являются основой развития страны и благосостояния народа. Т. Узбекская ул., 2017–286.

3. Каримов И.А. Высокая Духовность – Непобедимая Сила. Издание - Т Духовность, 1776-2016.

СОВРЕМЕННОЕ ДВИЖЕНИЕ ФЕМИНИЗМА В США

Скуридина Л.А.

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации Ярославский филиал.

Научный руководитель: ст. преподаватель Жильцова Т.Н.

Феминизм – это социальное движение и идеология, которая борется за политические, экономические и социальные права женщин [3]. Феминистки считают, что мужчины и женщины равны, и женщины заслуживают тех же прав, что и мужчины в обществе. Феминистское движение боролось и продолжает бороться за множество разных прав для женщин, таких как право голосовать, право на труд и право жить без насилия.

Современные исследователи выделяют три волны феминизма [3]. Первый этап начался в конце XIX и закончилась в начале XX века. В этот период феминисток называли суфражистками (от английского *suffrage* – право голоса), и они боролись, главным образом, за предостав-

ление женщинам избирательного права. 60–70-е годы XX века ознаменовались наступлением второй волны феминистского движения. Идеологи второй волны отрицательно относились к постулату о том, что женщины могут реализовать себя только в сфере домашнего хозяйства и воспитания детей. Этот период может быть назван этапом борьбы за фактическое равенство мужчин и женщин, а именно, началось продвижение более широкого круга прав: равная оплата труда, жизнь без физического и сексуального насилия, право на контрацепцию и аборт. Третья волна феминизма берет начало в 1990-е годы и продолжается по настоящее время. На данном этапе феминистское движение стало отличаться большим разнообразием. В целом, современные активистки женского движения продолжают выступать за аналогичные права, что и их предшественницы, но также признают, что опыт каждой женщины различен. Кроме того, следует отменить такие две особенности современного феминистского движения как, появление во многих странах мира правительственных и неправительственных женских организаций, а также радикализацию женского движения.

В настоящее время существуют разные точки зрения на цели феминизма и способы их достижения. Тем не менее, следует помнить, что феминизм – это совокупность движений и идеологий, которые преследуют общую цель: определить, установить и достичь равных политических, экономических, культурных, личных и социальных прав женщин. Среди направлений феминизма есть как малоизвестные (анархо-феминизм, консервативный феминизм, гуманистический феминизм), так и более известные и обсуждаемые (буржуазный феминизм, радикальный феминизм, либеральный феминизм, «черный» феминизм и т.д.) [2]. Далее мы рассмотрим некоторые из данных направлений более подробно.

Анархо-феминизм объединяет феминисток-анархисток, которые выступают против всех правительств, любых иерархий и лидеров. По их мнению, чтобы создать систему, в которой женщина сможет сама контролировать свою жизнь, необходимо непосредственное действие, которое опирается на революционный потенциал.

Консервативный феминизм опасается, что равенство мужчин и женщин может привести к «смерти семьи». Он критикует тех феминисток, которые в качестве женских целей принимают мужские модели достижения успеха в карьере и общественной деятельности, говоря о женской потребности в семье, детях и близости.

Гуманистический феминизм выступает против ограничения и искажения женского потенциала посредством утверждения типа общества, обеспечивающего саморазвитие только мужчин. Этот тип долгое время доминировал над остальными. Он провозглашал равенство между полами, которое позволило бы обществу подходить к мужчинам и женщинам с едиными стандартами.

Немалое влияние на женское движение оказал буржуазный феминизм, рассматривающий борьбу за равноправие как «битву полов». Его

идеологи придают этой борьбе только односторонний характер, так как обвиняют исключительно мужчин в их превосходстве во всех сферах общественной жизни. Представители данного направления не готовы признать, что и мужчины заинтересованы прекратить угнетение женщин и превосходство мужчин.

Радикальный феминизм – наиболее яркое его направление, представляющее собой целый альянс разнообразных и противоречащих феминистских теорий. Его представители утверждают, что гендерные различия необходимы во всех сферах жизни и влияют на поведение и социальное взаимодействие. В рамках радикального феминизма анализируются социальные институты и практики, через которые осуществляется мужское доминирование. Исследуется брак, материнство, аборт, контрацепция, насилие над женщинами и т.д., повышается необходимость в создании независимых женских движений.

В качестве одного из примеров радикальных тенденции в движении феминизма в США можно рассматривать президентскую кампанию 2016 года. Феминистки активно поддержали Хилари Клинтон – первую женщину, которая баллотировалась на пост президента США. При этом, любой мужчина – сторонник другого кандидата, автоматически причислялся ими к числу сексистов– людей, пренебрежительно относящихся к представителям другого пола.

Наиболее мощным и признанным на сегодняшний день направлением является либеральный феминизм. Он основывается на либерально-демократических принципах равенства, свободы и представительной демократии. Его цель – достижение равенства и справедливости по отношению к женщинам в повседневной практике социального взаимодействия. В рамках этого направления основными средствами преодоления гендерного неравенства признаются законодательные реформы, предотвращающие и искореняющие дискриминацию в отношении женщин.

«Черный» феминизм пропагандирует идею о том, что феминизм бессмыслен, если он игнорирует расизм. С этой точки зрения феминизм зачастую показан как борьба белых феминисток среднего класса против сексизма, но не против расизма и классовых противоречий. В Соединенных Штатах освободительное движение женщин взяло свое начало из движения за гражданские права и движения за освобождение чернокожих. Существуют, так называемые, цветные женщины, которые, не будучи афроамериканками, чувствуют свое отличие от белых феминисток, поэтому зачастую используется термин «вуменизм». Также некоторые предлагают определять феминизм так, чтобы он предполагал женщин всех рас и классов.

Экофеминизм объединил в себе философию феминизма и экологию. Он проводит параллель между эксплуатацией природы и женщины в патриархальном обществе, тем самым подчеркивая их единство. Основной

целью данного направления является привести мир в первоначальную гармонию путем пресечения дискриминации женщин.

Если обратиться к истории, то в мире существовало и существует огромное количество женщин, которые своими действиями и поступками продвигали феминизм и боролись за свои права. К ярким представительницам феминистского движения XX века можно причислить кинозвезду Марлен Дитрих. Голливудская актриса носила брюки и мужские костюмы в то время, когда это считалось чрезвычайно скандальным и запретным. Стиль одежды Дитрих оказал влияние на следующие поколения женщин, дав им возможность носить типично мужскую одежду – брючный костюм. Таким образом, можно утверждать, что Дитрих пропагандировала феминизм через моду еще 30-е годы XX века.

Первым международным документом, в котором гендерное равенство провозглашено в качестве основы прав человека является Устав Организации Объединенных Наций, принятый в 1945 году. Именно на этот период времени приходится общественная деятельность Симоны де Бовуар – яркого политика, писателя и социального теоретика. В 1949 году де Бовуар написала книгу «Второй пол», которая, как полагают, послужила основой для современного феминизма. Де Бовуар критиковала патриархат и социальные конструкции, с которыми сталкивались женщины. Ее книга, запрещенная Ватиканом, оказала большое влияние на феминистское движение в США.

Однако, первой национально признанной феминисткой в США считается журналистка социально-политическая активистка, представительница либерального направления в феминизме Глория Стайнем. Начиная с конца 1960-х годов, она выступает с лекциями и проводит в США кампании с целью устранить любую дискриминацию женщин.

В когорте борцов за права женщин в США есть еще одна выдающаяся представительница – Майя Энджелу. Используя свое литературное творчество и публичные выступления, она внушала женщинам и афроамериканцам, что возможно преодолеть дискриминацию по признаку пола и расы. В 2011 году Майя была награждена президентской медалью Свободы за свой вклад в движение за гражданские права в США. Ее работы включают 36 книг, 7 автобиографий, кроме того, она является обладательницей более 30 почетных докторских степеней.

Говоря о современном движении феминизма в США, нельзя не упомянуть Хиллари Клинтон – единственную первую леди, которая баллотировалась на государственные должности: первая в истории женщина-сенатор от Нью-Йорка, первая женщина-кандидат на президентских выборах 2016 года. С 1970-х годов она способствовала улучшению положения женщин, став первой женщиной-председателем Корпорации юридических услуг в 1978 году. На протяжении всех президентских выборов Клинтон не раз сталкивалась с сексизмом и несправедливостью, но она шла до самого конца, повторяя: «Всем маленьким девочкам, которые

меня слышат... никогда не сомневайся, что ты ценна и сильна, и заслужишь всех шансов и возможностей в этом мире» [1].

Подводя итог вышесказанному, следует отметить, что феминистское движение в США развивается в тех же направлениях, что и международное движение феминизма. Благодаря деятельности активисток феминистского движения подавляющее большинство представительниц прекрасного пола сегодня полагаются на права женщин и важность гендерного равенства в обществе. Вера в феминизм сделала многих женщин сильнее. Это дало силы противостоять представлениям о доминирующем положении мужчины в обществе, открыто говорить о несправедливой системе и бороться за предоставление возможностей, эквивалентных мужчинам дома, в школе, на работе и даже в армии.

Список литературы

1. Harper'sBAZAAR – журнал // [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.harpersbazaar.com/culture/features/g4201/famous-feminists-throughout-history/?slide=20>;

2. FGMagazine – журнал // [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.thefashionglobe.com/feminism-today>;

3. Брайсон, В. Политическая теория феминизма. Введение. М.: Идея-пресс, 2001.

МЕЖРАСОВЫЕ БРАКИ В США

Ульянова Е.Н.

*Ярославский филиал Финансового университета
при Правительстве Российской Федерации*

Научный руководитель: ст. преподаватель Жильцова Т.Н.

В настоящее время человечество живет в глобальном, многогранном мире, где существует множество культур, обычаев, традиций и языков, которые достаточно гармонично взаимодействуют между собой. Межрасовые браки также можно рассматривать как один из примеров взаимопроникновения, взаимодействия культур.

Сейчас все чаще становится нормой видеть, как заключаются браки между людьми, чьи языки, традиции и менталитет кардинально отличаются, но, тем не менее, это не мешает им искренне любить друг друга и создавать совершенно уникальную и не похожую ни на какую другую ячейку общества.

Межрасовый брак представляет собой форму брака вне конкретной социальной группы, в которой участвуют супруги, принадлежащие к различным социально определенным расам или расовым этническим группам [4].

В прошлом такой брак был объявлен вне закона в Соединенных Штатах Америки и Южной Африке, подразумевая собой смешение. Он стал законным во всех Соединенных Штатах только в 1967 году, когда Верховный Суд Соединенных Штатов постановил в деле Лавинг против

Вирджинии, что расовые ограничения на браки нарушают положение о равной защите. Имеется в виду положение XIV поправки к Конституции (70-е гг. XIX в.), принятое с целью утверждения принципов равноправия граждан. [1] Данные поправки к Конституции создали юридические условия для уравнивания афроамериканцев в правах с белыми гражданами. Эти нормы стали первыми актами, направленными против расизма.

Дело, изменившие судьбу не только одно влюбленной пары, но и всю ситуацию в США в то время, было возбуждено Милдред (Джетер) Лавинг и Ричардом Лавингом. В июне 1958 года пара отправилась в Вашингтон, чтобы узаконить свои отношения, после чего они вернулись на свое постоянное местожительство, в Вирджинию, но их медовый месяц был прерван. Спустя месяц после заключения брака, в полицию поступило анонимное сообщение об их незаконном сожителстве. Милдред и Ричард были арестованы в 2 часа в собственном доме, потому что их свидетельство о браке не было признано действительным. Они признали себя виновными в 1959 году, и судья Окружного суда округа Кэрролайн Леон М. Бейзил приговорил их к году тюремного заключения, которое будет приостановлено, если они не будут проживать в штате в течение следующих 25 лет. Их брак стал нарушением закона штата о расовой неприкосновенности 1924 года, который запрещает брак между людьми, классифицируемыми как «белые», и людьми, классифицируемыми как «цветные». [2]

Единогласное решение Верховного Суда определило, что этот запрет является неконституционным и отменяет все расовые правовые ограничения на вступление в брак в Соединенных Штатах. За этим решением последовало увеличение межрасовых браков в США. Кроме того, история любви этой пары ежегодно вспоминается в День Святого Валентина.

Отмена ограничений стала предметом нескольких песен (например, «AliciaKeys – Un-thinkable (I’m Ready)», «Adele – Hello», «Michael Jackson – Black Or White») и фильмов (например, «Телохранитель», «Правила съема: Метод Хитча», «Угадай, кто?»). А также фильма Джеффа Николса «Лавинг» 2016 года, основанного на реальных событиях.

В соответствии с данными Бюро переписи населения США, количество межрасовых супружеских пар возросло с 310000 в 1970 году до 651000 в 1980 году; с 964000 пар в 1990 году, до 1464000 в 2000 году. А в 2010 году их количество достигало уже 2340000 пар. В процентном соотношении это составляет 0.7%, 1.3%, 1.8%, 2.6% и 3.9% от общего числа супружеских пар в эти годы, соответственно. [5] Данные количества межрасовых супружеских пар в США в период с 1970 года по 2010 год представлены на рисунке 1.

По предварительным прогнозам, к 2020 году число пар будет составлять 2607700, а к 2030 году число перевалит за 3095000 пар.

Общественное одобрение межрасовых браков выросло примерно с 5% в 1950-х годах до 80% в 2000-х годах.

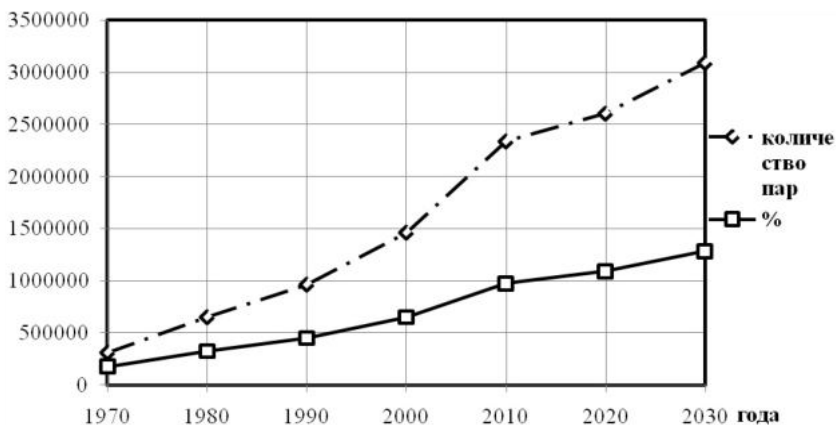


Рисунок 1. Количество межрасовых супружеских пар в США 1970–2010 гг.

Несмотря на то, что законы против смешения были отменены, социальное клеймо, связанное с черными межрасовыми браками, все еще существует в современном обществе, хотя и в гораздо меньшей степени.

Исторически межрасовые браки в Соединенных Штатах встречали большую общественную оппозицию (часто табу), особенно среди белых. Согласно опросам общественного мнения, к 1986 году только треть американцев одобряла межрасовые браки в целом. В 2016 году подавляющее большинство американцев одобряли браки между разными расами в целом, тогда как всего 25 лет назад в 1991 году одобряли менее половины. Следует отметить, что уровень одобрения/неодобрения различается между демографическими группами (например, по расе, полу, возрасту, социально-экономическому и семейному положению).

По мнению психологов, международные браки учат общество толерантности и способности с пониманием относиться к представителям разных народов и способствовать улучшению отношений между странами и этносами. Благодаря взаимному интересу к культуре и истории возрастает участие людей в общественной жизни, стимулируется социальное сотрудничество.

Психологи уверены, что не имеет значения, является ли союз национальным или многонациональным. Благополучие, гармония и долговечность семьи зависит только от ее членов и их способности прощать и забывать обиду, от их толерантности и терпения, готовности к новому опыту и умению уважать, а также от теплоты и полноты чувств, доверия друг к другу, серьезности отношения к семье и партнеру, ответственности, взаимной привязанности и любви.

Межрасовые семьи знаменитости довольно хорошо известны. Например, режиссер и актер Вуди Аллен женат на азиатке, Роберт Де Ниро – на афроамериканке, бывший министр обороны в администрации Билла

Клинтон Уильям Коэн – на афроамериканке. В свою очередь, у бывшего президента США Барака Обамы, гольфиста Тайгера Вудса, актеров Киану Ривза и Холли Берри есть «разноцветные» родители. [3]

Наиболее распространенным типом межрасового брака в США является брак между белым мужчиной и азиатской женщиной. К этой категории относятся 20% всех браков азиатов в США, а также 35% всех браков азиатов, родившихся в США. Второй по распространенности вид межрасового брака – это союз между чернокожим мужчиной и белой женщиной. Около 6 % браков, заключенных афроамериканцами, относятся к этой категории [3].

Конечно, браки, в которых муж и жена принадлежат к одной расе и национальности, являются оптимальными, но, если представители двух разных рас любят друг друга и поддерживают между собой доверие, уважение и понимание, то они должны перестать сомневаться в своем браке, а уж тем более, обращать какое-либо внимание на общественное мнение.

Таким образом, нельзя недооценивать всю важность заключения межрасовых браков в современном мире. Помимо того, что на примере таких браков стираются какие-либо преграды между двумя влюбленным, на развитие всего мирового сообщества это также оказывает положительное влияние. Ведь появление и принятие обществом таких союзов постепенно воспитывает в людях толерантность, уважение и интерес к другой культуре.

Список литературы

1. Поправки к Конституции США (1798-1971) – Информация о США | Соединенные Штаты Америки // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: – <https://state-usa.ru/usa-constitution/215-popravki-k-konstitutsii-shha#p14>.
2. Брак, который изменил историю. Супруги Милдред и Ричард Лавинг // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: – <https://esquire.kz/brak-kotoryu-izmenil-istoriyu-05-aprelya-2017-23-59/>.
3. Смешение рас: статистика // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: – <http://www.kontinent.org/smeshenie-ras-statistika/>.
4. Interracial marriage explained // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: – http://everything.explained.today/Interracial_marriage/.
5. Interracial marriage in the United States explained // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: – http://everything.explained.today/Interracial_marriage_in_the_United_States/#Ref-36.

ЗНАЧЕНИЕ КУТЮМОВ ДЛЯ РАЗВИТИЯ ПРАВА ФРАНЦИИ

Чернякова И.В.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования*

«Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: ст. преподаватель Громова М.В.

Для средневекового права Франции характерно разнообразие правовых норм в зависимости от регионов, где они применялись, от сословной

принадлежности людей, поэтому не существовало общего права для всех. Однозначно можно говорить о том, что разнообразие правовых норм зависело от принадлежности людей к тому или иному сословию, и объяснялось это тем, что право создавалось в зависимости от социальной функции данного сословия. Но это не значит, что нельзя установить некоторые характерные черты права средневековой Франции. Еще Карл Великий сделал шаг для образования единого государства на феодальных началах: «придал значение римскому праву, но не сделал его всеобщим и безусловным, а оставил каждому племени его законы и обычаи, пытаясь только дать им правильную редакцию». Началом кутюма (от фр. *coutume* – обычай) была серия актов, инициатив, которые не отвергались определенной социальной группой, основывались на чувстве справедливости и осуществляли общее согласие с решением поставленных юридических проблем. Кутюм применяется в зависимости от его необходимости, учитывая общественное и личное право. Важно отметить, что еще не было четкого разделения на частное и публичное право. Социальные группы, которые упоминаются в данном источнике, могут быть разного рода: это сословия, корпорации, территориальные группы – это не просто объединение людей, а социальная группа, которая имела единую функцию и территорию обитания. В данном случае сеньоры составляют кутюмную среду. В X–XI веках каждая сеньория имела свои кутюмы. На протяжении XI века происходило оформление кутюмов в ключевых центрах (например, в Нормандии), уже в XII веке разрабатывалась целая система местных обычаев. [1, с. 172–173] Примерно в середине XIII века был создан Парижский парламент, что повлияло на постепенную унификацию права во Франции. Данный процесс был длительный и сложный, потому что в каждой части французского государства существовала своя сеньориальная юстиция, действовали свои местные законы и правовые обычаи, которые и получили название кутюмы.

Отличительной чертой средневековой Франции было то, что на юге и севере страны (границей выступала река Луара) существовали различные традиции. Если на юге страны (Тулуза, Аквитания, Бургундия и другие) основным источником выступали местные кутюмы, которые основывались на римском праве содержались в правовых памятниках остготов, вестготов и бургунтов (находились под влиянием правовой культуры позднеантичного Рима и включали в себя нормы постклассического римского права, которое соединилось с правовым обычаями германцев), то на севере (Нормандия, Бретань, Шампань, Фландрия и другие) были в основном правовые обычаи германского происхождения. [2, с. 65]

В XIII веке наметилось четкое различие между землями северной и южной Франции – оно основывалось на действии римского права. Одни земли назывались территориями обычного права, где действовало римское право и носило название земель писаного права. Но не следует устанавливать, что в одной части Франции действовало исключительно

римское право, а в другой – обычное. По мнению юристов того времени такое деление происходило, потому что в землях писаного права господствовало римское право и преобладало над обычаями. В землях обычного права оно не имело силы закона и приобретало значение второстепенного права. Различие между землями писаного и обычного права берет свое начало от эпохи гало–римского права (Луара была границей южных провинций, где римское право получило большое распространение и охватило большую часть общественных отношений). В период дробления на более узкие кутюмы, роль суда была очень значительна, но суд не создает кутюмы, а должен им подчиняться. Трудность заключается в том, что обосновать кутюм трудно, так как суд опирается на него в своем решении, и это в будущем может выступать как прецедент. Но в любом случае король мог отменить любой кутюм. Данная практика вводится с конца XI века, но только начиная с XIII века, получает широкое распространение. Кутюм носил устный характер, но по истечению определенного времени его стали закреплять письменно, при этом он не становится официальным и не теряет своей гибкости. В X–XI веках нет общей редакции кутюма, а есть только письменные закрепления определенного положения, в XII веке появляется несколько обобщенных редакций, в XIII веке появляется редакция кутюмного права, которая являлась результатом деятельности средневековых юристов. Данное право не обладает общеобязательным характером, но имеет большое значение. Самая древняя редакция – Нормандская (1200–1220), которая выделяла общие черты данного кутюма. Следом был общий свод Нормандии (1250) – был объемнее и влиятельнее (применялся судьями как официальный). Позже юристы стали смешивать римское, каноническое и кутюмное право. Так действовала книга Правосудия, которая была установлена Святым Людовиком. Но самым главным являлся свод Филиппа де Бомануара «Кутюмы Бовези» (1282), который содержал общее право Северной Франции и являлся более полным, чем сборник Петра де Фонтеня (1253), в котором были изложены основы французского права. Источниками Кутюмов были решения Клермонского суда, известных обычаев территории Бовуази, соседних земель, общего права. Юридические положения труда Бомануара длительное время служили образцом, которым руководствовались и в дальнейшем. В кутюмах Бовуази дается описание обычного права с добавлением положений из канонического и римского права. Отдельные статьи кутюмов имеют описание видов доказательств истины в суде, среди которых выделяются письменные доказательства (они были новшеством в развитии правосудия). Необходимо упомянуть сборник постановлений и обычаев Людовика Святого, который носит его имя. Представляет собой своеобразный кодекс обычаев, целью которого было исправить и дополнить существующие обычаи и устранить жестокие элементы права. Через практическое применение он приобрел силу закона и быстро распространился во многих провинциях и служил образцом при составлении других

сборников. Составление кутюмов Бовези стало одной из первых попыток записи обычаев французских народов.

Средневековые юристы считали, что кутюмное право стояло над практикой, но это преимущество права связывалось с письменным, римским правом и королевскими предписаниями. Возрождение римского права меняет установившиеся исходные положения: право письменное, правильное, препятствующее устному праву, спонтанному и неполному в силу обычая. Так исчезает кутюм, потому что он не востребован из-за изменения понимания права и исчезновения единства социальной группы. Окончательно кутюмы утратили силу как источник права с принятием Гражданского кодекса Франции 1804 года, который стал единым сводом гражданских законов и действует до сих пор. [1, с. 174-175]

Список литературы

1. Казачанская Е.А. Из истории средневекового права Франции // The International Scientific and Practical Congress of Economists and Lawyers «Science engineering and economic paradigm of modern society» ISAE «Consilium». 2014. – С. 172–176.

2. Лысенко О.Л. Кутюмы Бовези в системе источников права средневековой Франции XIII в. // Вестник Московского университета. Серия 11: Право. – 2013. – № 1. – С. 62–86.

ГЕРБ ДЕМИДОВЫХ НА ФАСАДЕ СОБОРА САНТА-МАРИЯ-ДЕЛЬ-ФЬОРЕ

Чернякова И.В.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: к.и.н. Власова О.А.*

Собор Санта-Мария-дель-Фьоре был построен на месте старинной церкви Санта Репарата, который был назван в честь покровительницы Флоренции в 4 веке. Удивительные масштабы здания, потрясающе сложный мраморный фасад отправляют нас к средневековой истории. На строительство данного собора был объявлен конкурс, в котором победил Арнольфоди Камбио, который и возвел большое строение длиной 153, шириной 38 и высотой 107 метров. Собор был построен в 1434 году, и на то время был самым большим в Европе. Сейчас флорентийский Дуомо является одним из красивейших католических храмов мира и представляет собой не только архитектурный центр города, но и центр притяжения туристов со всего мира.

Первое, на что обращает внимание любой, подходящий к собору, – замечательный многоцветный фасад Дуомо. Полихромный – белый, зеленый, красный цвета – мраморный декор вызывает непреходящее восхищение туристов всех стран. Фасад украшен скульптурами и орнаментальными

ми композициями. Среди украшений помещены и гербы жертвователей на нужды собора, предоставивших средства на реставрацию и отделку. Сразу справа от центрального портала, на почетном месте, висит герб дворян Демидовых князя Сан-Дonato.

Герб представляется собой щит, разделенный на четыре части черным крестом с разрезными концами. В середине щита помещен малый щиток с гербом Демидовых. В четырех делениях гербового щита в шахматном порядке расположены эмблемы гербов города Флоренции и его общины: в первой и четвертой частях герба в червленом поле серебряная лилия, а во второй и третьей – в серебряном поле – красный греческий крест (герб флорентийской общины). Эти эмблемы выражают принадлежность к Флоренции территории княжества Сан-Дonato [1, с. 149]. В малом щитке помещен герб рода Демидовых: «Щит разделен горизонтальной полосой. В верхней части щита в серебряном поле три зеленые лозы рудоискательные. В нижней части в черном поле – серебряный молоток» [5].

Откуда же русский герб на флорентийском соборе?

Демидовы были русским родом, которые оставили глубокий след в жизни и архитектуре Флоренции. Они были предпринимателями, доходов в Италии не имели, все предприятия были сосредоточены в России. Демидовы воспринимали Европу как копилку сокровищ – они собирали произведения итальянского и общеевропейского искусства, реставрировали архитектурные древности Италии, щедро жертвовали на благотворительность.

С начала 1800-х года в Италии осел Николай Никитич Демидов (1773–1828), сначала в Риме, а затем, через некоторое время, сменив несколько мест обитания, он остановился во Флоренции, тогда – столице Тосканского герцогства. Николай Никитич собирался построить здесь достойную своей фамилии резиденцию, сделав ее одновременно и хранилищем своей потрясающей коллекции произведений искусств. У монахов Санта-Кроче он приобрел участок земли – Сан-Дonato ин Польвероза, а проект доверил молодому архитектору из Сиены Джованни Баттиста-Сильвестри [7]. У нас нет полного списка произведений, собираемых Н.Н. Демидовым, но, по материалам РГАДА, только за 1808 г. он приобрел работы Греза, Буше, Фрагонара, Ватто, Демарна, Ораса Верне, бронзовые изделия фирмы Томир и многое другое [3, с. 123–127]. Павел Петрович Свиньин, оставивший в 1829 г. «Воспоминания» о Н.Н. Демидове, писал о нем следующее: «Николай Никитич был также покровителем художеств, как по любви к изящному, так и для поощрения художников: всю жизнь свою он покупал и заказывал множество картин, бронз, мраморов, малахитовых и мраморных вещей из драгоценных камней. Слышно, что после него осталось во Флоренции оных великое множество и на огромную сумму» [6, с. 28]. С Николая Никитича начинается постоянное присутствие рода Демидовых в Тоскане.

Когда Николай Никитич умер (24 мая 1828 года), он завещал своим сыновьям (Павел и Анатолий) почти законченную виллу в Сан-Дonato.

В 1832 году здание виллы стало упоминаться в путеводителе по Флоренции как уникальное по красоте и внутреннему богатству произведение архитектуры.

В Италии жили сыновья Николая Никитича – Павел (1798–1840) и Анатолий (1812–1870), его внук Павел Павлович (1839–1895), жена последнего Елена Петровна (1852–1917) и правнучка Мария Павловна (1873–1955).

В Тоскане Демидовы вели широчайшую культурную, просветительскую и благотворительную деятельность, в которой можно выделить несколько направлений.

1. Демидовы активно приобретали современные итальянские произведения искусства и стимулировали развитие итальянской живописи и скульптуры. Заказы Демидовых служили важным источником заработка для итальянских художников и скульпторов, особенно молодых и мало известных (а такие были среди их клиентуры). Приобретаемые ими в Италии произведения искусства украшали палаццо Серрестории, потом виллы Сан Донато и Пратолино (в 1870-х гг. П.П. Демидов продал виллу Сан-Донато и купил бывшее имение Медичи виллу Пратолино, построенную еще в середине XVI века по проекту архитектора и скульптора Бернардо Буонталенти, отреставрировав ее).

2. Демидовы активно жертвовали на реставрацию памятников старины во Флоренции. Демидовы субсидировали во Флоренции Ассоциацию Донателло. А.Н. Демидов выделил сумму в 7 тыс. итальянских лир для работ по завершению фасада базилики Санта Кроче, усыпальницы великих людей Италии (там похоронены Микеланджело, Макиавелли, Россини, Альфери и др.) [3, с. 111].

3. Благотворительная деятельность в сфере образования и здравоохранения. Николай Никитич финансировал строительство школы, госпиталя для бедных, дома призрения, приют для сирот и престарелых – PielstituteDemidoff, на содержание которого он положил особый капитал (в этом здании и по сей день располагается детское учреждение, а фасад его украшен горельефным портретом Николая Никитича). Его сыновья и наследники, Павел и Анатолий, становятся попечителями этих заведений. Стендаль называл Н.Н. Демидова «самым щедрым человеком в Италии» [2].

Деятельность Демидовых была высоко оценена флорентинцами. Николай Никитич в 1827 г. был возведен в личное графское достоинство великим герцогом Тосканским. В 1870 г. во Флоренции появляется Площадь Демидова (PiazzaNiccolaDemidoff), недалеко от набережной Арно, близ палаццо Серрестории, где жил Н.Н. Демидов. На ней размещен памятник Николаю Никитичу работы скульпторов Лоренцо Бартолини и Паскуале Романелли. Данный памятник был заказан братьями Демидовыми после смерти отца. В центре – скульптура Николая Никитича

Демидова, который изображен в виде римского сенатора, обнимавшего своего сына. Женская фигура символизирует признательность населения Флоренции, по углам располагаются четыре аллегорических скульптур – природа, милосердие, искусство и Сибирь (фигура одета и носит шляпу).

В 1840 г. Леопольд Второй, герцог Тосканский, награждает Анатолия Николаевича Демидова титулом Сан-Донато. Награждение являлось не только признанием заслуг А.Н. Демидова, но и давало тому возможность жениться на принцессе Матильде Бонапарт.

В дальнейшем титул князя Сан-Донато переходит племяннику Анатолия, Павлу Павловичу Демидову. П.П. Демидов продолжает дело деда, отца и дяди. Он открывает школы, приюты, устраивал дешевые столовые для рабочих. В 1879 году признательное население Флоренции поднесло Демидову золотую медаль с изображением его и его супруги и адрес, доставленный особой депутацией, в состав которой входили представители рабочих корпораций со значками. Муниципалитет по этому случаю избрал князя и княгиню Сан-Донато почетными гражданами Флоренции [4].

Со второй половины 1860-х гг. во Флоренции обострился вопрос и необходимости привести в порядок фасад кафедрального собора, Санта-Мария-дель-Фьоре. У Дуомо уже несколько сотен лет не было постоянно фасада, крепились даже временные деревянные, устанавливаемых по каким-либо громким событиям и празднествам. К 1880-му году муниципалитет Флоренции, после народного голосования, остановился на проекте Эмилия Фабриса. Денег в казне города не хватало, и было объявлено о сборе пожертвований. Павел Павлович пожертвовал 38 тыс. лир на эти цели, сумма более чем внушительная по тем временам. Ю.П. Глушаковой в ходе исследований деятельности Демидовых в Италии, было обнаружено письмо вице-президента комитета от апреля 1881 г. Павлу Павловичу. В этом письме содержится просьба прислать точный рисунок семейного герба Демидовых для помещения его на фасаде собора в знак особой благодарности [3, с. 112].

Так на кафедральном соборе Флоренции, величественном и прекрасном Дуомо, появился герб рода Демидовых. Этот герб – не только благодарность за пожертвование, это символ высокой оценки тех заслуг, которые оказывали на протяжении многих десятилетий Демидовы сердцу Тосканы – Флоренции.

Список литературы

1. Дворянские роды Российской империи. Т. 2. СПб., 1995.
2. Династия Демидовых во Флоренции: «Дела – не слова» // ITALIA-REPORT: сайт. URL: <http://italiareport.com/2016/05/25/демидовы-во-флоренции>.

3. Глушакова Ю.П. Демидовы в истории русско-итальянских культурных связей // Исследования по источниковедению истории России дооктябрьского периода: сборник статей / Российская академия наук, Институт российской истории; отв. ред. В.А. Кучкин. М., 1993. С. 105–127.

4. Павел Павлович Демидов. Князь Сан-Дonato // Биография.ру. Биографическая энциклопедия: сайт. URL: <http://www.biografija.ru/biography/demidov-pavel-pavlovich-knyaz-san-donato.htm> (дата обращения 11.04.2019)

5. Общий гербовник дворянских родов Российской империи. II, 135.

6. Свиньин П.П. Воспоминания о тайном советнике Николае Никитиче Демидове. Санкт-Петербург, 1829.

7. Чамина Н.Ю. Ансамбль виллы Демидовых в Сан-Дonato // Академический вестник УРАЛНИИПРОЕКТ РААСН. 2016. № 3. С. 44–48.

**КЛАВДИЯ ИВАНОВНА САВВИНА:
УЧЕНИЦА В.А. АФАНАСЬЕВА И Н.Н. БУРДЕНКО**

Щербинина В.В.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: к.и.н., доцент Бородкин А. В.*

Жизнь, как известно, можно прожить «по-разному». Для многих наших современников, жизнь, это вполне предсказуемый, размеренный образ жизни, понятная карьера, формальные этапы семейного пути. Однако есть люди, чья жизнь становится сюжетом для романов и повестей, сценарием для кинофильмов, предметом исследования. Одним из таких людей является Клавдия Ивановна Саввина. Целью настоящего исследования является изучение ее жизненного пути. Чем же интересна жизнь этой женщины и она сама?

Начнем с того, что К. И.Саввина по распоряжению Советского правительства участвовала в посмертном вскрытии академика Ивана Владимировича Мичурина (ум. 07 июня 1935 г.) в комиссию были включены самые опытные специалисты Республики и среди них К.И. Саввина [4].

Клавдия Ивановна Саввина (Синельщикова) родилась 1 ноября 1895 года в Тамбовской губернии. По выписке из «Метрических книг» от 03 ноября Клавдия Ивановна была крещена в церкви Рождества Христова села Верхняя МатренкаУсманского уезда Тамбовской губернии. В части: «звание, имя, отчество и фамилия родителей...» указаны: отец – «Иван Дмитриевич Синельщиков и законная жена его Анна Матвеевна – оба православные» [1].

Отец Клавдии Ивановны – Иван Дмитриевич Синельщиков родился в городе Спасск Рязанской губернии. Занимался предпринимательством.

Имел неплохое состояние, землю и недвижимость в г. Спасске, женился на уроженке Тамбовской губернии и переехал на «временное проживание» в Тамбовскую губернию.

Род Синельщиковых известен с конца XVII века. По преданию первые Синельщикивы занимались торговлей холстами и сукном, от чего и получают свою фамилию [4].

Мама Клавдии Ивановны – Анна Матвеевна Синельщикова родилась в 1864 г. в селе Щучье Бобровского уезда Воронежской губернии. В семье было четверо детей.

1. Владимир Иванович Синельщиков. Родился в 1893 г. Окончил Усманскую мужскую гимназию, в 1893-1913 гг. проживал в г. Вятка, занимался предпринимательством. В 1913 г. был призван на действительную военную службу. Служил в звании старшего унтер-офицера в Лейб-Гвардии Гусарском полку (г. Царское Село). Участник Первой Мировой войны (1914–1918 гг.). За храбрость был произведен в офицеры.

2. Леонтий Иванович Синельщиков. Родился в 1894 г. Окончил Усманскую мужскую гимназию. До Революции работал управляющим в купеческом предприятии. После Революции (1917 г.) проживал в г. Ярославль. Работал начальником сырьевого отдела Ярославской махорочной фабрики.

3. Александра Ивановна Синельщикова (в замужестве – Ерохина). Родилась в 1896 г. Окончила Усманскую женскую гимназию. Проживала с родителями, затем в 1913 г. в г. Царское Село. Муж – офицер пограничник. Погиб в боях на границе в 1941 г.

4. Клавдия Ивановна Синельщикова. В 1913 году Клавдия Ивановна окончила с золотой медалью Усманскую женскую гимназию. В 1913–1920 гг. К. И. Синельщикова работала учителем в Барятинской сельской школе Тамбовского земства (Воронежская губерния). Принадлежность региона менялась с изменением административных границ между Тамбовской и Воронежской губерниями.

В 1920 г. К.И. Синельщикова поступила на медицинский факультет Воронежского государственного университета (ВГУ). Ее педагогами были лучшие специалисты патологической анатомии страны. Она училась у профессоров В. Афанасьева, С. Пучковского и будущего академика Н. Н. Бурденко.

Николай Нилович Бурденко (03 июня 1876 – 11 ноября 1946 гг.), русский и советский хирург, организатор здравоохранения, основоположник советской нейрохирургии, главный хирург РККА (1937–1946 гг.), академик АН СССР, генерал-полковник и др.

В январе 1920 г. Н. Н. Бурденко организовал специальные курсы для студентов и врачей по военно-полевой хирургии при Воронежском университете. Он участвовал в организации медико-санитарного снабжения войск и полевых лечебных учреждений патологоанатомической службы

в РККА. Н. Н. Бурденко занимался организацией гражданского здравоохранения, и являлся консультантом Воронежского Губернского Здравоохранения. В 1920 году по его инициативе в Воронеже было учреждено Медицинское общество имени Н. И. Пирогова. Председателем этого общества был избран Н.Н. Бурденко [5]. Сотрудники Воронежского государственного медицинского университета отмечают: «достойно упоминания то, что экспериментальную часть своей диссертационной работы Н.Н. Бурденко выполнил на кафедре В.А. Афанасьева» [7]. На этой же кафедре работала К.И. Синельщикова.

Вячеслав Алексеевич Афанасьев родился 27 января 1859 г. в г. Ливны Орловской губернии. Окончил Военно-Медицинскую академию, с 1885 г. доктор медицины. С 1887 по 1890 годы служил военным врачом в Киеве и работал в лаборатории профессора В.В. Подвысоцкого. Затем был назначен прозектором Николаевский военный госпиталь (г. Санкт-Петербург). В 1890 г. приват-доцент Военно-медицинской академии по патологической анатомии. В 1894 году был назначен в Юрьевский Университет ординарным профессором общей патологии и патологической анатомии. С 1911 года – декан медицинского факультета Юрьевского университета. В 1908–1909 гг. – член Государственного совета Российской Империи. С 1918 по 1930 годы – профессор Воронежского государственного Университета, Заведующий кафедрой патологической анатомии медицинского факультета (Воронежский университет был создан в 1918 году эвакуированными в Россию преподавателями Юрьевского университета). Вместе с В.А. Афанасьевым в Воронеж переехал и Н. Бурденко. В.А. Афанасьев – создатель школы экспериментальной патологии в Юрьевском университете и Воронежском государственном университете. [3]

В 1925 году К. И. Синельщикова успешно сдала выпускные экзамены и постановлением «Народного комиссариата по Просвещению» получила диплом врача № 869 и право самостоятельной врачебной практики на всей территории СССР. Талантливой выпускнице руководством Университета было предложено заняться научной работой.

20 мая 1924 г. Клавдия Ивановна Синельщикова вышла замуж за Виктора Ивановича Саввина (ассистента кафедры нормальной анатомии ВГМУ), и взяла фамилию мужа. Всю свою жизнь К.И. Саввина посвятила работе. С 1925 по 1926 гг. К.И. Синельщикова – лаборант Патологоанатомического Института Воронежского Государственного Университета (ВГУ). С 14 декабря 1926 г. младший ассистент, затем с 1938 г. К.И. Синельщикова – ассистент кафедры патологической анатомии ВГУ. После выделения из состава Университета (ВГУ) К.И. Саввина работает на кафедре Патологической анатомии Воронежского медицинского института. В 1937 г. она становится кандидатом медицинских наук и получает ученое звание доцент. В 1935 г. В Германии в городе Йена вышла в свет ее исследование: «ZurFragederGeweberreaktionbeiderNierenliptose». Германия. Йена. 1935 г.

В 1938 г. Клавдия Ивановна приказом по Воронежскому государственному Стоматологическому институту назначена заведующей кафедрой патологической анатомии. В этой должности К.И. Саввина проработала до 3 июля 1942 г. Была пионером в области организации патологической работы в г. Воронеже. Работала в г. Воронеже прозектором. Организовала патологическую кафедру в Воронежском государственном стоматологическом институте. С 1938 по 1942 гг. заведовала Патологической лабораторией Воронежской областной судебной экспертизы. Работала консультантом патологического онкологического института Железнодорожной больницы в г. Воронеже [7]. Клавдия Ивановна Саввина продолжала трудиться в тяжелых условиях военного времени. Она была вызвана в Народный Комиссариат Здравоохранения (НКЗ) г. Москва, где получила назначение в г. Сталинабад (Таджикская Советская Социалистическая Республика) для работы в качестве заведующей кафедрой Патологической анатомии Республиканского Медицинского института.

До 1950 г. К.И. Саввина работает заведующей кафедрой анатомии Таджикского Государственного Медицинского Института. Учитывая уникальный опыт и высочайшую квалификацию К.И. Саввиной, Постановлением Совета Министров Республики, она была назначена Главным патологоанатомом Таджикской ССР. В должности Главного Патологоанатома Республики Клавдия Ивановна Саввина проработает пять лет. В Республике Таджикистан К.И. Саввина организовала кафедру, полностью наладила учебную, методическую и научную работу, подготовила штатный кадровый состав, т.е. фактически организовала и создала патологоанатомическую службу и полностью обеспечила ее квалифицированными кадрами. К. И. Саввина продолжила занятия научной работой. Приступила к написанию Докторской диссертации [2].

04 сентября 1950 г. К.И. Саввина, назначена зав. кафедрой патологической анатомии Ставропольского Государственного Медицинского Института. По совместительству она возглавляет кафедру судебной медицины. 17 января 1951 г. Приказом Ставропольского Краевого отдела народного здравоохранения К.И. Саввина была назначена Главным патологоанатомом Ставропольского края и Заведующей Прозектурой Краевой больницы г. Ставрополя [6]. На сайте Ставропольского Государственного медицинского университета ей посвящен следующий материал: «В 1950 г. в порядке перевода Клавдия Ивановна была назначена зав. Кафедрой патанатомии СГМИ. Под ее руководством на кафедре окрепла материальная база учебного процесса: было приготовлено много отличных макропрепаратов и микропрепаратов; активизировалась научная работа. Ее ученики помнят Клавдию Ивановну как опытного лектора, требовательного и доброжелательного преподавателя, умного

и трудолюбивого врача. В 1965 г. она переехала на работу в Ярославский медицинский институт» [6].

С 1964 года К.И. Саввина вышла на пенсию, проживала в г. Ярославле. До конца жизни (1990 г.) она консультировала кафедру Патологической Анатомии Ярославского государственного медицинского института. Вся жизнь К.И. Саввиной была посвящена бескорыстному служению науке и медицине.

Список литературы

1. Метрические книги церкви Рождества Христова села Верхняя Матренка Усманского уезда Тамбовской губернии. Выписка. 1895 г. Рукопись. Л. 1.
2. Архив К.И. Саввиной (Синельщиковой). Автобиография. Б.Г. Б.М. Рукопись. Л. 1–4.
3. Афанасьев В. А. Биография // Воронежский гид. См.: <https://vnguide.ru/bio-dic/a/afanasev-vyacheslav-alekseevich.html> (Дата обращения к ресурсу: 11.11.2018 г.).
4. Бородин А. В. «Нарком и земский доктор». Жизнь, отданная медицине. «Все живы в памяти моей». Научный альманах Ярославского историко-родословного общества. Вып.1. Ярославль, 2004. С. 35–42.
5. Бурденко Н.Н. <http://www.dereksiz.org/istoriya-kafedri-patologicheskoy-anatomii-s-sekcionnim-kursom.html> (Дата обращения к ресурсу: 20.10.2017 г.).
6. Кафедра патологической анатомии. Саввина К. И.: Ставропольский Государственный Медицинский Институт. <http://stgmu.ru/> (Дата обращения к ресурсу: 20.11.2017 г.).
7. Профессора и доценты кафедры Патологической анатомии Воронежского Государственного Медицинского Университета. См.: <http://www.dereksiz.org/istoriya-kafedri-patologicheskoy-anatomii-s-sekcionnim-kursom.html> (Дата обращения к ресурсу: 21.11.2017 г.).

НАЦИОНАЛЬНЫЙ ГЕРОЙ ФРАНЦИИ И «ПРОСТО РУССКИЙ»

Щербинина В.В.

*Ярославский филиал Аккредитованного образовательного
частного учреждения высшего образования
«Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: к.и.н., доцент Бородин А.В.*

«Национальный герой Франции».

В 1931 году в скромной квартирке в пригороде умер пожилой парижанин. Родственников он не имел, и на его скромное имущество претендовала только мэрия Французской столицы. Умерший был похоронен весьма просто, при обряде присутствовали: неизвестный старик, консьерж,

представитель муниципалитета и православный священник. Собственно из этого соседи и узнали, что их скромный квартирант был православным по вероисповеданию и кажется русским.

Вслед за гробом покойного неизвестный соседям старик вынес на бархатной подушке крест «Почетного легиона» – высшую награду Французской республики. Его звали Михаил Анатольевич Смирнов. Соседям он был известен как мсье Мишель. Скромный Парижанин оказался национальным героем Франции.

«Жизнь человеческая».

Михаил Анатольевич Смирнов родился 29 августа 1871 г. в семье столичной интеллигенции. Он получил прекрасное домашнее образование и блестящее воспитание. По окончании гимназии (он учился в одном классе с А. Л. Моисеевым будущим известным Русским ученым-металлургом) окончил Санкт-Петербургский университет. Свою жизнь он мечтал посвятить науке и медицине. Однако жизнь распорядилась иначе. Вместо спокойствия и домашнего уюта она приготовила М.А. Смирнову путешествия и испытания.

По окончании университета М.А. Смирнов делает по тем временам, весьма неординарный шаг – сдает экзамен на военного врача и поступает на службу в армию.

В 90-х гг. XIX века он командировается в Сибирь, где участвует в ликвидации эпидемии чумы на границе с Монголией и Китаем. Именно ему принадлежит заслуга быстрой локализации очага эпидемии ставшей залогом успешной борьбы с ней. В столицу М.А. Смирнов возвращается с лаврами «победителя» чумы и с погонами капитана. Его дружкой гордились известнейшие люди России: Н.Е. Жуковский и В.В. Докучаев. Петербургские салоны бьются за то, что бы «заполучить модного доктора» в свое общество. Однако М.А. Смирнова по-прежнему интересует только наука. В 1900-х гг. он попадает в Париж. Здесь к нему приходит профессиональная известность.

В 1904-1905 гг. он участвует в Русско-Японской войне. Ему впервые приходится принимать участие в боевых действиях. За храбрость М.А. Смирнов получает почетное офицерское оружие и твердую уверенность в том, что его призвание лечить, а не калечить людей. Находясь в армии генерала Куропаткина, он участвует в сражении под Мукденом в 1905 г. Тяжело ранен и эвакуирован на родину. Как подлинный русский офицер он тяжело переживает поражение России в войне. Его раны были отчасти залечены женитьбой и скорым рождением сына Андрея.

Находясь в собственном поместье, М.А. Смирнов пишет книгу по полевой медицине, в которой обобщает свой богатый боевой опыт. Книга эта на многие годы становится настольным учебником русских хирургов. Она принесла М.А. Смирнову славу блестящего медика на-

ционального масштаба. Талант М.А. Смирнова был признан и за рубежами России. Труд М.А. Смирнова был переведен на французский и немецкий.

С 1914 года М.А. Смирнов находится в действующей армии. Он участвует в боях за Ивангород в 1914 году и в знаменитом прорыве генерала Брусилова [3].

Революция произвела на М.А. Смирнова тягостное впечатление. Он, будучи зрелым сформировавшимся человеком, не мог не понимать, что страну ожидают тяжелые времена. Однако и он человек весьма солидный и прагматичный не мог предположить, что приготовит ему судьба.

Гражданская война застала его на Украине. Видя, как неумолимые жернова братоубийственной войны сокрушают привычную жизнь, М.А. Смирнов принимает нелегкое решение, покинуть Россию.

Во время эвакуации семья была разлучена. Жена с сыном остались в России. М.А. Смирнов вступает в армию Деникина, а затем барона Врангеля. Незадолго до штурма Перекопа он переезжает во Францию.

Здесь вместе с З.А. Пешковым (старший брат Я.М. Свердлова и крестник М. Горького) он вступает во Французский легион [1]. Во время боевых действий в Африке он (случай по тем временам беспрецедентный) получает крест «Почетного легиона» и французское гражданство [2].

Последние годы жизни М.А. Смирнов жил в Париже. Он получает государственную пенсию, поэтому может позволить себе независимые суждения. Однако выдающийся Русский ученый, медик, офицер Русской армии не нашел общего языка с соотечественниками. Многие не смогли понять его симпатии к Родине. Многим не нравились его ярко выраженные антимонархические взгляды. Да и о бывших соратниках по белому движению М.А. Смирнов отзывался весьма пренебрежительно.

«Просто Русский».

В 1931 году в скромной квартирке в пригороде умер пожилой Парижанин. Родственников он не имел, и на его скромное имущество претендовала только мэрия Французской столицы. Умерший был похоронен весьма просто, при обряде присутствовали: консьерж, представитель муниципалитета и православный священник. Собственно из этого соседи и узнали, что их скромный квартирант был православным по вероисповеданию и кажется русским. Его звали Михаил Анатольевич Смирнов. Соседям он был известен как мсье Мишель.

Скромный Парижанин был офицером Русской армии. Кавалером нескольких русских орденов. Кавалером французского креста «Почетного легиона». Известным ученым-медиком. Героем Франции и «просто Русским». Последнее, он ставил выше всего остального.

Список литературы

1. Брилев С.Б. Забытые союзники. М. Издательство Олма-Медиа групп. 2012. – 712 с.
2. Брюнон Ж., Ианно Ж. История элитных войск: иностранный легион 1831-1955 гг. М., Издательство «Молодая Гвардия». 2010. – 347 с.
3. Война: Альманах. М., Издательство: Меч. 1914. – 173 с.

Научное издание

**МОЛОДЕЖЬ И ОБЩЕСТВО:
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ**

**Материалы X Международной научно-практической конференции
студентов, магистров и аспирантов**

Ярославль, 24 апреля 2019 года

Статьи публикуются в авторской редакции.
Авторы несут ответственность за содержание публикаций.

Подписано в печать 25.09.2019.
Формат 60x84 $\frac{1}{16}$. Бумага офсетная. Печать цифровая.
Гарнитура Таймс. Усл. печ. л. 27,4.
Тираж 300 экз. Заказ 176.

Отпечатано в ООО «Оперативная полиграфия».
Ярославль, Мышкинский пр-д, 10.
Тел.: (4852) 28-04-88