

**Московский финансово-юридический университет
МФЮА
Ярославский филиал**

**МОЛОДЕЖЬ И ОБЩЕСТВО:
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ
РАЗВИТИЯ**

**Материалы VI Международной
научно-практической конференции
студентов и аспирантов,
посвященной 70-летию Победы
в Великой Отечественной войне**

г. Ярославль, 2015

УДК 0.001
ББК 65
М 75

Молодежь и общество: проблемы и перспективы развития //
Материалы VI Международной научно-практической конферен-
ции студентов и аспирантов / Под общей редакцией Семе-
новой Н. С. / – Ярославль: ЯФ МФЮА, 2015. – 416 с.

Составители:

Заместитель директора по развитию Омарова Г. В.
Научный сотрудник Бородкин А.В.

ISBN 978-5-904085-58-2

© ООО «ЯрМедиаГруп»
© ЯФ МФЮА

Содержание

ПРИВЕТСТВЕННОЕ СЛОВО	12
ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ	13
СЕКЦИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ДИСЦИПЛИН	
Руководитель секции: заведующий кафедрой экономических дисциплин ЯФ МФЮА	
к.в.н., доцент Юрченко А. В.	16
<i>Минькова С. С.</i> Состояние криминальной экономики России в настоящее время	16
<i>Колесова Е. С.</i> Государственный долг России: прогнозный аспект	18
<i>Медведева Е. А.</i> Трудоустройство молодёжи Ярославской области	21
<i>Виноградова Н. А.</i> Антиинфляционная политика Банка России	23
<i>Хонбохо А. А.</i> Наличное денежное обращение в России	26
<i>Ростова Е. В.</i> Особенности и преимущества лизинга	28
<i>Бабаханов Г. К.</i> Политика и стратегия экономической безопасности организации	31
<i>Веденеева С. В.</i> Взаимосвязь между экономической и военной безопасностью РФ	33
<i>Воропаева О. А., Козлова И. С.</i> Перспективы инновационного развития Республики Беларусь	35
<i>Гладышева Д. О.</i> Украинская республика Крым – теперь федеральный округ России	37
<i>Долгова М. А.</i> Стратегия эффективного управления экономической безопасностью Российской Федерации	39
<i>Енаки В. В.</i> Служба экономической безопасности – защита российского бизнеса в условиях кризиса	42
<i>Иванова К. А.</i> Актуальные проблемы проведения аудита на предприятиях	44
<i>Киселев А. Э.</i> Типичные ошибки начинающих предпринимателей	46
<i>Мулин А. О.</i> Роль лизинга в развитии агропромышленного комплекса	49
<i>Никешина С. В.</i> Финансовые трудности развития предпринимательства в России	50
<i>Парадеева К. А.</i> Регулирование аудиторской деятельности в РФ	53

<i>Прохорова О. А.</i> Функциональное наполнение города-спутника.....	54
<i>Рагимов Х. А.</i> Экономическая безопасность регионов РФ	56
<i>Ржанова Д. С.</i> Теневая экономика России.....	58
<i>Сорокина О. В.</i> Аспекты проведения аудиторской проверки взаимозачета между сторонами сделки	60
<i>Уткина А. О.</i> Основные аспекты налогообложения алкогольной продукции в РФ.....	62
<i>Хоханов И. А.</i> Статьи расходов федерального бюджета 2013–2014гг.	64
<i>Чиж Е. П.</i> Актуальные вопросы развития биоэнергетики в Республике Беларусь	65

СЕКЦИЯ МЕНЕДЖМЕНТА И МАРКЕТИНГА

Руководитель секции: заведующий кафедрой менеджмента и рекламы ЯФ МФЮА ст. преподаватель Скопин А. А.	69
<i>Парадеева К. А., Серебрякова А. Н.</i> Развитие фармпроизводства в Ярославской области	69
<i>Солычев Е. А., Хохлова А. Е.</i> Пути выхода из кризиса 2014–2015 года	71
<i>Волкова К. О.</i> PR инструменты в имидж – позиционировании (на примере XXII Олимпийских зимних игр Сочи 2014)	74
<i>Алименкова А. В.</i> Подбор персонала методом тестирования.....	76
<i>Бабкина В. И.</i> Основные характеристики системы грейдов	79
<i>Биба В. А.</i> Этапы разработки систем грейдов.....	80
<i>Болотова К. Я.</i> Проблемы развития малого бизнеса в России	82
<i>Григорьева А. С.</i> Проблема имиджа организации студенческого самоуправления	85
<i>Енаки В. В.</i> Государственная поддержка малого предпринимательства в Ярославской области.....	87
<i>Зенина Е. Н.</i> Эффективные методы управления персоналом	90
<i>Казарян Д. А.</i> Особенности менеджмента в Китае	92
<i>Казарян Д. А.</i> Современные организационные структуры.....	95
<i>Калинина А. Н.</i> Принятие и реализация управленческих решений в условиях неопределенности и риска.....	97
<i>Коваленко Г. А.</i> Основы управления финансовыми результатами деятельности бизнеса	99
<i>Кондрашова Н. С.</i> Современные взгляды на создание имиджа и репутации	102
<i>Копылова Н. Н.</i> Роль человеческого фактора в процессе принятия и реализации управленческих решений.....	105

<i>Королева А. В.</i> Система грейдов	107
<i>Котлярова А. М.</i> , Роль стратегического управления для современного предприятия.....	108
<i>Литвинова С. И.</i> Мотивация персонала в условиях кризиса ...	111
<i>Максимова Д. А.</i> Роль корпоративной этики в современной фирме	113
<i>Никитина А. Р.</i> Современные проблемы менеджмента	116
<i>Новикова А. А.</i> Роль корпоративной культуры в решении проблем внутренней интеграции организации	118
<i>Сизов Д. В.</i> Оптимизация денежных потоков АО «Новый путь»	120
<i>Степанян А. А.</i> Современные методы стимулирования работников в России.....	122
<i>Тарасенко Р. С.</i> Решение проблем кадрового ресурса в организации.....	124
<i>Тарасенко Р. С.</i> Современные проблемы в организации спортивных мероприятий и их решения	125
<i>Усик Л. В.</i> Руководитель как лидер.....	127
<i>Уткина А. О.</i> Влияние ситуационных, личностных и других факторов мотивации персонала	129
<i>Хоханов И. А.</i> Проблемы, стоящие перед менеджером, при создании организации	131
<i>Штельнюк Г. С.</i> Микрофинансирование бизнеса в России: проблемы и перспективы	133

СЕКЦИЯ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА

Руководитель секции: к.э.н. Зуйкова Л. П.	135
<i>Рец Е. С.</i> Современные технологии в таможенном деле	135
<i>Уткина А. А.</i> Таможенные органы СССР в подготовке к Великой Отечественной войне (1941–1945 гг.)	137
<i>Шемятовский С. О.</i> Развитие системы таможенных представителей в РФ.....	140
<i>Барфян Ж. Р.</i> Практика пресечения таможенными органами нарушений таможенного законодательства при перемещении драгоценных камней и металлов	142
<i>Барфян Ж. Р.</i> Структура таможенных органов Российской Федерации	144
<i>Бахтина Е. А.</i> Методологические подходы к управлению таможенным делом	145
<i>Бахтина Е. А.</i> Таможенная статистика о результатах деятельности таможенных органов Российской Федерации	147

<i>Беляева И. В.</i> Механизм управления развитием таможенных органов.....	149
<i>Беляева И. В.</i> Опыт правоохранительной деятельности зарубежных таможенных органов	150
<i>Гладышева Д. О.</i> Роль и место регионального таможенного управления в системе таможенных органов России.....	152
<i>Игнатьева Т. В.</i> Развитие таможенного контроля с применением высокотехнологичных технических средств на примере Ярославской таможни.....	154
<i>Калинина А. Н.</i> Образ таможенника в русской литературе	157
<i>Калинина А. Н.</i> Таможенный контроль: формы проведения	160
<i>Калинина А. Н.</i> Некоторые аспекты совершенствования таможенного администрирования	162
<i>Копылова Н. Н.</i> Таможенно-тарифный механизм регулирования, как инструмент развития внешней торговли Российской Федерации.....	164
<i>Кузнецов П. Л.</i> Особенности перемещения физическими лицами транспортных средств для личного пользования через таможенную границу.....	167
<i>Лепилина А. К.</i> Правоохранительная деятельность таможенных органов.....	169
<i>Новожилова Е. Н.</i> Электронное декларирование товаров и транспортных средств как приоритетное направление развития таможенного оформления и контроля	172
<i>Нуруллаева Д. М.</i> Принципы и методы классификации товаров в таможенных целях	174
<i>Пересторонина А. Л.</i> Таможня и бизнес: диалог с государством.....	177
<i>Рец Е. С.</i> Особенности управления в таможенном органе.....	179
<i>Рец Е. С., Махов А. Е.</i> Роль таможенной статистики в ВЭД	181
<i>Сергейчук Д. Ю.</i> Понятие, роль и место таможенной экспертизы товаров.....	183
<i>Чекалова А. С.</i> Таможенно-тарифное регулирование и продовольственная безопасность государства.....	185

СЕКЦИЯ ГУМАНИТАРНЫХ ДИСЦИПЛИН

Руководитель секции: заведующий кафедрой гуманитарных дисциплин ЯФ МФЮА к.и.н., доцент Бородкин А. В.	189
<i>Дементьева Е. Е.</i> История семьи в истории войны.....	189
<i>Варельджян К. Н.</i> Образ Великой Отечественной войны в социальной сети «Вконтакте»	190

<i>Галиуллин Р. Р.</i> Необходимость критического мышления.....	192
<i>Володина К. С., Саргсян К. А.</i> Сленг в английском языке	194
<i>Багавиева А. И.</i> Эмиграция россиян: причины и последствия	196
<i>Барфян Ж. Р.</i> Проблемы и конфликты в современной межкультурной коммуникации	198
<i>Волкова А. М.</i> Неравный брак: опыт социологического анализа.....	200
<i>Воробец Г. И.</i> Гравюра на стали в Златоусте. Появление нового искусства в XIX веке: немецкий опыт и русское мастерство	202
<i>Воробец Г.И.</i> Знание английского себе не в убыток	204
<i>Гладышева Д. О.</i> Интернет и культура речи: враги или друзья?	205
<i>Голубева А. А.</i> Великая Отечественная война в мемуарах Ивана Михайловича Малышева.....	207
<i>Горшков М. К.</i> Религиозные ценности в студенческой среде.....	210
<i>Енаки В. В.</i> Ношение оружия – защита или опасность?	212
<i>Журова Е. А.</i> Женщины в политике: портрет лидера (на примере М. Бачелет)	214
<i>Захарова М. И.</i> Имидж города Ярославля в открытке рубежа XIX–XX вв.	216
<i>Казарян Д. А.</i> Пословицы и поговорки в речи современной молодежи	218
<i>Лепестихин Я. А.</i> Коренной перелом в Великой Отечественной войне (1941–1945 г.)	219
<i>Малинова А. Ю.</i> Современные молодежные футбольные субкультуры.....	221
<i>Малыгин А. А.</i> Аспекты изучения творческой личности	223
<i>Мамакина А. Е.</i> Монголы: в поисках ставки великого хана.....	225
<i>Милькова С. С.</i> Оружие в руках сотрудников полиции	227
<i>Порьфирьева Т. Н.</i> Экранная культура в современном мире	229
<i>Сабуров Д. Н.</i> Основные тенденции развития современной военно-политической обстановки	232
<i>Сабуров Д. Н.</i> Влияние английского языка на русский язык ...	233
<i>Сабуров Д. Н.</i> Зачем России присоединение Крыма?	235
<i>Савичева Д. И.</i> Пословицы в немецком и русском языках	239
<i>Смыкова Е. Ю.</i> Посещаемость музейных мероприятий различной направленности в Беларуси (по оценкам экспертов и общественному мнению)	241

<i>Степанян А. А.</i> Особенности рекламных слоганов и способы их перевода	242
<i>Тарасова А. И.</i> Аудиовизуальная модель организации художественного текста в коммерческом кино (на примере фильма «Хороший, плохой, злой»)	244
<i>Ульянов С. М.</i> Влияние телевизионной рекламы на детскую аудиторию.....	246
<i>Ульянов С. М.</i> Уважают ли россияне закон?	249
<i>Ульянов С. М.</i> Британский английский против американского английского. Что учить?	251
<i>Ускова А. А.</i> Перун и Велес.....	253
<i>Хованов С. М.</i> Влияние моды на общество	255
<i>Чернышев Е. С.</i> Причины неудач Красной армии на начальном этапе Великой Отечественной войны (1941–1945гг.).....	257

СЕКЦИЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ДИСЦИПЛИН (УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ ПРОФИЛЬ)

Руководитель секции: заведующий кафедрой уголовно-правовых дисциплин ЯФ МФЮА Кузнецов А. В.	260
<i>Фадеев М. С., Филоненко И. А.</i> Правовой анализ понятия «жилище» в УК РФ и УПК РФ	260
<i>Одер И. И.</i> Проблемы в определении некоторых понятий при классификации преступлений в сфере компьютерной информации	262
<i>Степаненко Г. В.</i> Некоторые криминологические аспекты преступницы и меры профилактики ее преступного поведения	264
<i>Волкова В. А.</i> Проблемы квалификации жестокого обращения с несовершеннолетними	267
<i>Логонова М. А.</i> Допустимость доказательств в контексте их уголовно-процессуальной оценки.....	270
<i>Малютин Д. С.</i> Уголовная ответственность за незаконную трансплантацию органов	272
<i>Махова А. А.</i> Проблемы и тенденции развития системы Российского законодательства	275
<i>Махова А. А.</i> Татуировки – визитная карточка преступника... ..	277
<i>Мисюкевич Е. С.</i> Актуальные проблемы законодательного регулирования порядка проведения оперативно-розыскных мероприятий, ограничивающих конституционные права граждан	280

<i>Новикова А. А.</i> Доведение до самоубийства как уголовное преступление	282
<i>Сабуров Д. Н.</i> Функции государства как основные направления деятельности государства	283
<i>Сергеев А. П.</i> Проблема определения размера наркотических веществ, изъятых из незаконного оборота, как средство дифференциации уголовной ответственности ...	285
<i>Соловьёв А. В.</i> Статистика по преступлениям и правонарушениям в период с 31 декабря 2014 года по 11 января 2015 года.....	287
<i>Ульянов С. М.</i> Государство и принуждение.....	289
<i>Уханова И. А.</i> Устройство полиции в г. Ярославле в 1863–1917 гг.....	291
<i>Фокин А. В.</i> Государственно-правовое обеспечение безопасности российского общества	293
<i>Христолюбова И. Д.</i> Татуировки в системе ценностей криминальной среды	295
<i>Христолюбова И. Д.</i> Подпрограмма «Предварительное следствие» как ближайшая перспектива развития следственного аппарата органов внутренних дел	298
<i>Шахова Т. И.</i> Актуальные проблемы законодательного регулирования порядка проведения оперативно-розыскных мероприятий, ограничивающих конституционные права	301
<i>Шахова Т. И.</i> Институт юридической ответственности как система связи поощрения и наказания	304

СЕКЦИЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ДИСЦИПЛИН (ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ПРОФИЛЬ)

**Руководитель секции: заведующий кафедрой
гражданско-правовых дисциплин ЯФ МФЮА**

к.э.н. Макаров И. И.	306
<i>Смирнова Е. А., Крылова Я. В.</i> Правовые проблемы трансплантации органов.....	306
<i>Волосатова М. С.</i> Догхантерство: правовая оценка и мировой опыт решения проблемы безнадзорных животных.....	308
<i>Захарова А. С., Леонтьева А. А.</i> Бюрократия в гражданском обществе	309
<i>Бабурин Д. Е.</i> Дестимулирование банками потребления домашних хозяйств	311
<i>Бабурин Д. Е.</i> Современные проблемы банковской системы ...	315
<i>Багрова К. Г.</i> Правовое регулирование налогообложения и налоговое планирование коммерческих организаций	316

<i>Баланцева И. Б.</i> Проблемные аспекты ювенальной юстиции в современной России.....	320
<i>Бурунова А. С.</i> Налоговые преступления	323
<i>Габимова Э. И.</i> Совестные суды Ярославской губернии в XVIII–XIX веков.....	326
<i>Голицына О. В.</i> Правовое регулирование уплаты адвокатскими образованиями налогов и иных обязательных платежей в бюджетную систему Российской Федерации	329
<i>Истомин М. В.</i> Лишение права как мера административного наказания	332
<i>Казарян Д. А.</i> Незарегистрированный (фактический) брак: понятие, особенности, последствия.....	336
<i>Князева Е. С.</i> Институт государственной службы в России: становление и развитие	338
<i>Костина О. А.</i> Правовое регулирование валютных операций... ..	340
<i>Котова А. А.</i> Система органов прокуратуры Ярославской губернии в XVIII–XIX веках	342
<i>Красильников М. Н.</i> Государственное регулирование в сфере закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд	344
<i>Мазий А. Я.</i> О Ярославской губернской тюрьме 1879–1917гг.	346
<i>Мартыросян С. А.</i> Система и структура федеральных органов исполнительной власти	349
<i>Мосягина С. В.</i> Дисквалификации как мера административного наказания	350
<i>Мусолина Л. В.</i> Проблемные вопросы права общей долевой собственности	355
<i>Нагибина Е. Е.</i> Представительство в гражданских правоотношениях.....	358
<i>Неврастенников А. Ю.</i> Исполнение требований имущественного характера	360
<i>Новикова Д. А.</i> Общественные отношения, связанные с конституционно-правовым статусом органов прокуратуры в современный период.....	364
<i>Серебрякова А. Н.</i> Анализ нормативно-правовой базы по регулированию учета условных активов и условных обязательств	366
<i>Соловьёв А. В.</i> Самозащита гражданских прав.....	368
<i>Шутова Н. А.</i> Проблемные вопросы судов общей юрисдикции при рассмотрении гражданских дел о взыскании задолженности по кредитам и займам.....	370

СЕКЦИЯ ЕСТЕСТВЕННО-НАУЧНЫХ ДИСЦИПЛИН И ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

**Руководитель секции: заведующий кафедрой
естественно-научных и математических дисциплин**

ЯФ МФЮА, д.т.н., доцент Мурашов А. А.	373
<i>Волков А. В.</i> Применение информационных технологий обработки изображений в задачах радиолокации	373
<i>Молоткова М. А., Дубинина А. С.</i> Исследование ВВП в различных странах и на душу населения	375
<i>Викторова Е. О.</i> Здоровый образ жизни в современной молодёжной среде	376
<i>Зенина Е. Н.</i> Применение нелинейной регрессии и оценка ее параметров в экономических исследованиях	378
<i>Иванов Д. М.</i> Звуковые процессоры в автомобиле	379
<i>Игнатъев Р. М.</i> Специальные беспроводные средства связи и безопасность	381
<i>Иноземцева А. А.</i> Проблема развития молодежи в связи с развитием информационных технологий	383
<i>Мочалов М. А.</i> Хакерская группировка Anonymous	384
<i>Мочалов М. А.</i> Программирование на языке C++	386
<i>Овсянников В. О.</i> Телемедицина как способ оказания медицинской помощи на расстоянии	388
<i>Попов Т. А.</i> Предикатная структура схемно- ориентированных запросов в системах информационной поддержки	390
<i>Приветень А. С.</i> Расширение информационной поддержки процессов технического обслуживания и ремонта радиоэлектронной аппаратуры	394
<i>Пугачев А. А., Гааг А. В., Шатилов А. А.</i> Направления совершенствования средств информационной поддержки, обслуживающего персонала радиоэлектронной аппаратуры	397
<i>Рагимов Х. А.</i> Применение полиграфа	401
<i>Сабуров Д. Н.</i> New gTLD домены	404
<i>Тощакон В. В.</i> Психические расстройства, связанные с компьютером	405
<i>Ульянов С. М.</i> Шпионские устройства в наши дни	407
<i>Фадеев М.С.</i> Истина рождается в споре	409
<i>Шербак С. П.</i> Анализ трудоемкости вычисления определителя третьего порядка	411
<i>Юрченко И. А.</i> Современные компьютерные вирусы	413

ПРИВЕТСТВЕННОЕ СЛОВО ДИРЕКТОРА ЯФ МФЮА

Уважаемые участники конференции!

В этом году Ярославский филиал «Московского финансово-юридического университета МФЮА» проводит VI Международную научно-практическую конференцию на тему: «Молодежь и общество: проблемы и перспективы развития».

Нынешняя, уже двенадцатая, конференция Ярославского филиала МФЮА проводится в преддверии 70-летия победы в Великой Отечественной войне, которое будет отмечать вся наша страна. В этом году мы провели большую исследовательскую работу, посвященную Александру Александровичу Кузнецу, ярославскому журналисту, военному корреспонденту газеты «Известия», погибшему в ходе боев за Полтаву во время Великой Отечественной войны, в честь которого названа улица, на которой располагается наш вуз. Результатом этой работы явилось открытие памятной доски на фасаде нашего здания и экспозиции, посвященной его жизни и творчеству.

На конференцию было прислано около 200 работ студентов, магистров и аспирантов из 20 вузов Ярославля, Екатеринбурга, Ростова, Таганрога, Москвы, Минска и Гомеля, а 65 самых ярких и интересных докладов, имеющих прикладной характер и практическое применение, были представлены их авторами в семи секциях, в работе которых приняли участие студенты разных вузов Ярославля. В этом году мы впервые выделили отдельно секции «Таможенное дело», «Уголовное право» и «Гражданское право». Хотим всем участникам нашей конференции пожелать в будущем интересного научного поиска, познавательных исследований и плодотворного сотрудничества.

СЕМЕНОВА Наталья Сергеевна

ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ

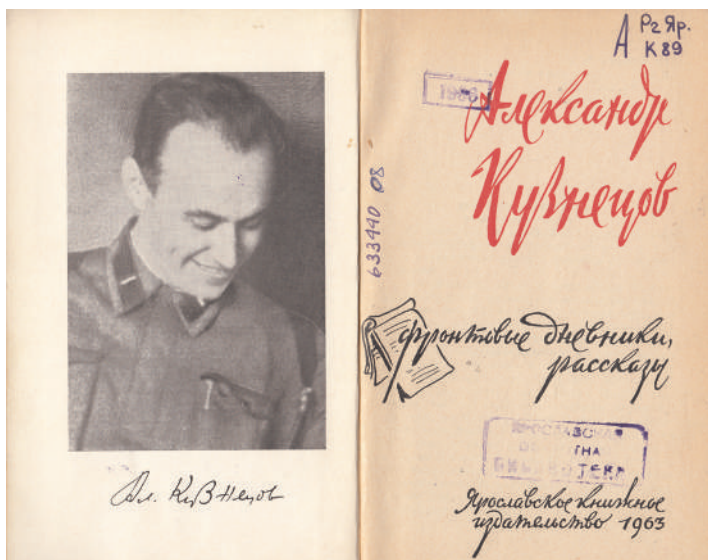
На пленарном заседании с приветственным словом выступили: директор Ярославского филиала МФЮА Семенова Н. С., начальник Управления по молодежной политике Мэрии г. Ярославля Кармалита Захар Владимирович, член Совета ветеранов Союза журналистов Ярославской области Колодин Николай Николаевич, ветеран Великой Отечественной войны Зитиров Михаил Матвеевич, участник парада Победы на Красной площади 9 мая 2015 г. от Ярославской области.

На пленарном заседании конференции были показаны фильмы, подготовленные студентами ЯФ МФЮА:

«**Великая Отечественная**» – автор студент 1-го курса специальности «Правовое обеспечение национальной безопасности» Рыбалкин Илья.

«**Александр Кузнецов**» – автор студент 1-го курса специальности «Экономическая безопасность» Тоскин Антон.

С докладом «**Мой бессмертный полк**» выступил студент 3-го курса специальности «Правоохранительная деятельность» Одер Илья.



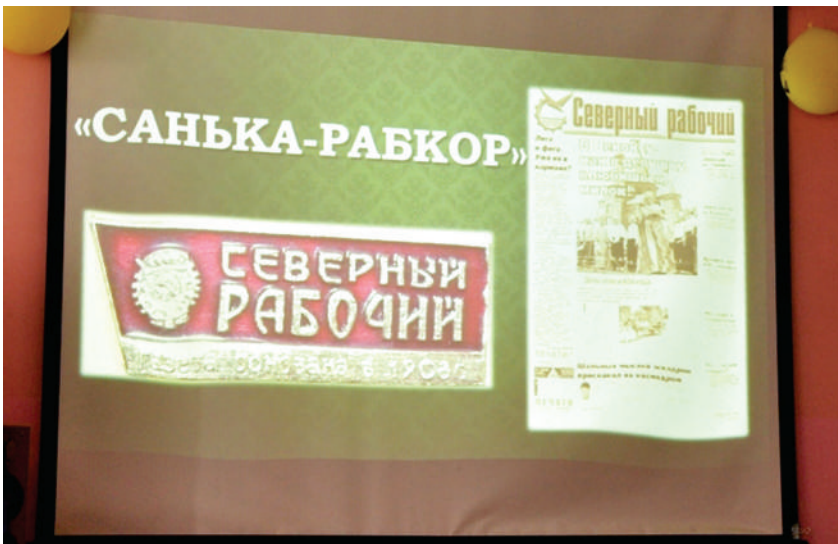
А. А. Кузнецов. «Сквозь дым и пламя».
Фронтальные дневники, рассказы



**Соколова Ирина Константиновна – хранитель фондов
Государственного литературно-мемориального
музея-заповедника Н. А. Некрасова «Карабиха»
перед экспозицией, посвященной А. А. Кузнецову**



Участники конференции, ветераны и гости, смотрят фильм об Александре Александровиче Кузнецове



**Кадры из фильма о Кузнецове,
«САНЬКА-РАБКОР»,
так он подписывал свои первые статьи**

СЕКЦИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ДИСЦИПЛИН

Руководитель секции: заведующий кафедрой экономических дисциплин ЯФ МФЮА к.в.н., доцент Юрченко А. В.

Состояние криминальной экономики России в настоящее время

*Минькова С. С., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: к. э. н. Быков В. А.*

«В основе каждого богатства
лежит преступление».

Оноре де Бальзак

С распадом Советского Союза криминализация экономики в России получила новый толчок. Причинами этому послужили такие факторы, как: широкомасштабная приватизация, в ходе которой множество предприятий попали в руки к недобросовестным людям; интеграция российской экономики в общемировую систему, что также оказало влияние на рост преступности; большой и быстрый рост предпринимательства. Но государство на том этапе существования было не готово к таким масштабным изменениям. Из-за необходимости срочного урегулирования «новой экономики», законы принимались на скорую руку, вследствие чего законодательство имело большие пробелы, чем не смогли воспользоваться отдельные граждане, преследующие свои корыстные цели.

В одном из своих выступлений В. В. Путин отметил, что «над законами думают тысячи, а как обойти их — миллионы» [1]. Государство развивает меры по борьбе с криминальной деятельностью в экономической сфере, каждый год вносит поправки и изменения в законодательство для его усовершенствования, что подтверждают следующие статистические данные. Так, например, число раскрытых экономических преступлений по данным портала правовой статистики Генеральной прокуратуры Российской Федерации свидетельствует, что только за январь 2015 года выявлено 3090 лиц, совершивших преступления экономической направленности. А по данным Министерства Внутренних Дел за 2014 год около 90% совершенных экономических преступлений было выявлено сотрудниками МВД.

По структуре наиболее распространенными экономическими преступлениями в России на 2014 год составляют преступления коррупционной направленности (более 30 тыс. зафиксированных преступлений). На втором месте – мошенничество (почти 21 тыс. преступлений), Третье место занимают фальшивомонетничество (по сравнению с 2013 годом их количество выросло на 21,5%). На четвертом месте присвоение и растрата – более 9,2 тыс. преступлений [2]. В настоящее время можно выделить следующие наиболее распространенные направления развития (проникновения) организованной преступности в российскую экономику: контроль над банками и финансовой системой; внешнеэкономическая деятельность; алкогольный и табачный бизнес; производство лекарств; цветная металлургия; производство и торговля бензином; рыбная отрасль; незаконный автомобильный бизнес; транспортные перевозки грузов; антикварный бизнес. Благодаря этим данным, можно выделить наиболее опасные угрозы и сосредоточить силы на их решении в первую очередь.

Борьба государства с преступностью в сфере криминальной экономики не стоит на месте, поэтому деятельность предпринимателей все чаще строится по принципу «разрешено все, что не запрещено законом». Далеко не все предприниматели способны устоять от возможности получить выгоду путем игнорирования простых правил добропорядочности отношений. И все же, ссылаясь на статистические данные, наблюдается спад экономической преступности. Количество зарегистрированных преступлений экономической направленности за 2014 год составило 107314 преступлений, в то время как в 2009 году этот показатель был гораздо выше и равнялся 428792 преступлений. Проблемы, связанные с экономической преступностью, присутствуют и сейчас. На сегодняшний день задача государства – продолжать совершенствовать законы и воплощать их в жизнь, задача правоохранительных органов – прилагать все усилия в борьбе с преступностью, задача населения – проявлять активно свои гражданские позиции и начать действовать во благо стране. Таким образом, объединив совместные усилия, будет обеспечено стабильное развитие экономики, что поможет противостоять внутренним и внешним угрозам, которые окружают Россию в настоящее время.

Литература

1. Сообщение В. В. Путина на приеме граждан в региональной приемной председателя «Единой России» 24 февраля 2011 г. // <http://pravo.ru/news/view/49008/>
2. Статистика экономической преступности за 2014 год по данным МВД РФ. Источник: <http://econcrime.ru/stat/9/>

Государственный долг России: прогнозный аспект

Колесова Е. С., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.в.н., доцент Юрченко А. В.

Под государственным долгом Российской Федерации понимаются ее долговые обязательства перед физическими и юридическими лицами, иностранными государствами, международными организациями и иными субъектами международного права. Государственный долг Российской Федерации полностью и без условий обеспечивается всем находящимся в федеральной собственности имуществом, составляющим государственную казну.

Общее понятие государственного (публичного) долга РФ, его состав, принципы управления и порядок обслуживания сформулированы и законодательно закреплены в Бюджетном кодексе РФ, согласно которому в зависимости от валюты возникающих обязательств выделяют внутренний и внешний долг.

Под внутренним государственным долгом понимаются обязательства, выраженные в валюте РФ. Иностранная валюта, условные денежные единицы и драгоценные металлы могут указываться лишь в качестве соответствующей оговорки. Оплачиваться они должны в российской валюте. Под внешним государственным долгом понимаются обязательства, возникающие в иностранной валюте.

В качестве причин возникновения и нарастания государственного долга можно указать постоянный дефицит государственного бюджета в результате увеличения государственных расходов в военное время или в периоды других социальных конфликтов; недостаток политической воли; сокращение налогов в целях стимулирования экономики; циклические спады экономики.

Следует высказать, что среди болевых проблем современной бюджетной политики проблема государственной задолженности занимает особое место. Она является одной из основных проблем российской экономики, оказывающей непосредственное влияние как на темпы экономического роста страны в целом, так и на направление финансовой и бюджетной политики.

Большое влияние на экономику страны оказывает внешний долг. В такой ситуации для погашения долга страна должна оказывать определенные услуги и продавать наиболее ценные товары. При этом, по мнению ученых, в экономике развитых стран государственный долг является положительным явлением. Больше других от государственного долга страдают слабо-развитые страны.

Внутренний долг также имеет ряд негативных последствий, которые больше всего сказываются на населении. К ним можно отнести погашение задолженности производится за счет бюджетных средств, т.е. за счет налогоплательщиков (таким образом, происходит «переток» доходов к владельцам государственных ценных бумаг); увеличение налогов государством для уменьшения долга, что может привести к макроэкономическим последствиям, таким как уменьшение инвестиций.

Особенностью экономики современной России в настоящее время является усиление тенденции роста государственного долга. Показатели, характеризующие состояние государственного долга за 2013 и, 2014 г., представлены на рисунках 1 и 2.



Рисунок 1. Государственный внутренний долг.

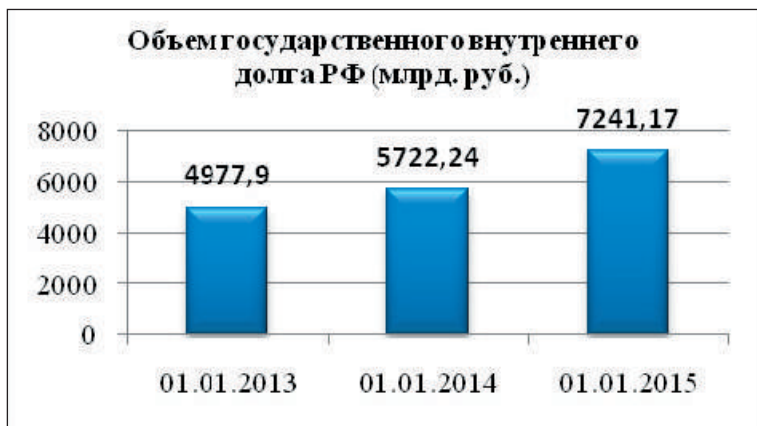


Рисунок 2. Государственный внешний долг.

Общий объем государственного долга РФ по состоянию на 1 января 2014 г. относительно ВВП составил 11,3%. В начале 2014 г. Минфин опубликовал прогнозы по росту государственного долга РФ на 2014–2016 гг.

Согласно данным Счетной Палаты РФ прогноз состояния государственного долга на 2014–2016 гг. таков: объем государственного долга РФ увеличится с 13,2% ВВП в 2014 г., до 14,3% — в 2016 г., государственный внутренний долг — с 9,9% ВВП до 10,8%, государственный внешний долг — с 3,3% ВВП до 3,5%.

Расходы на обслуживание государственного долга увеличатся в 1,4 раза — с 408,4 миллиарда рублей в 2013 г. до 568,6 миллиарда рублей в 2016 г.

Они существенно превысят общий объем бюджетных ассигнований, направляемых в 2016 г. на ЖКХ, охрану окружающей среды, культуру и кинематографию, физическую культуру и спорт, средства массовой информации и на здравоохранение.

Государственный внутренний долг по государственным гарантиям в национальной валюте в 2016 г. увеличится по сравнению с 2013 г. на 63,8%, государственный внешний долг по государственным гарантиям в иностранной валюте — на 33%.

Согласно ФЗ от 02.12.2013 № 349-ФЗ «О федеральном бюджете на 2014 год и плановый период 2015 и 2016 гг.» верхний предел государственного внутреннего долга РФ на 1 января 2015 г. составит 6888,5 миллиарда рублей, в то время как верх-

ний предел государственного внешнего долга достигнет 64,9 миллиарда долларов США.

Таким образом, государственный долг РФ имеет тенденцию роста. Затронутая проблема требует особого внимания и разработки четких методов регулирования государственного долга для снижения долговой нагрузки на экономику страны, что, в конечном итоге, должно привести к стабилизации и дальнейшему росту экономического развития государства.

Трудоустройство молодёжи Ярославской области

*Медведева Е. А., г. Ярославль, ЯГПУ им. К. Д. Ушинского
Научный руководитель: д.э.н., профессор Батракова Л. Г.*

Молодёжная безработица на сегодняшний день одна из главных проблем всего человечества. Молодёжная безработица представляет собой один из видов маргинальной безработицы. Является важным показателем социального положения молодежи. В свою очередь, молодежь — это особая социально-возрастная группа, отличающаяся возрастными рамками и своим статусом в обществе: переход от детства и юности к социальной ответственности. В 2013 году численность безработного населения составила 4137,4 тыс. чел. Наибольшее число безработных приходится на Приволжский федеральный округ (766,9 тысяч человек), а наименьшее — на Дальневосточный федеральный округ (223,7 тысяч человек).

Средняя заработная плата населения в возрасте от 18 до 19 лет составляет 17314 рублей, что существенно ниже, чем у населения в возрасте от 30 до 34 лет.

В настоящее время рынок труда очень изменчив. Многие ярославские вузы создают условия для организации встреч по трудоустройству. Что касается студентов, то вопросы трудоустройства являются для них актуальными, особенно это касается студентов 3–4 курсов.

В 2014 году на территории Ярославской области зарегистрировано 32 учебных заведений, образующих государственную и негосударственную сферы высшего профессионального образования (10 ВУЗов и 22 филиала).



Ярославская область по числу вузов занимает 22 – 24 место в Российской Федерации и 4 место – в Центральном федеральном округе (после г. Москвы, Московской и Воронежской областей), а по количеству филиалов соответственно 29 и 4 место (после Московской, Тверской и Смоленской областей).

В 2014 году образовательными учреждениями ВПО Ярославской области было подготовлено и выпущено около 9,3 тысяч человек, при этом 3995 человек из них обучались по очной форме. Лица, не определившиеся с трудоустройством, на 15.11.2012 составляли 3,4% от общего числа выпускников очной формы обучения.

Численность работников в образовательных организациях высшего образования составляет в 2014/2015 учебном году 5531 человек. По сравнению с 2013 годом произошло сокращение штатов почти на восемь процентов в основном за счет административного и учебно-вспомогательного персонала. Лица, которые не определились с трудоустройством на 01.12.2014, составили 1,7 процента от общего числа выпускников очной формы обучения или 69 человек, что 0,3 п.п. больше по сравнению с прошлым годом.

Для определения факторов, влияющих на безработицу, было проведено исследование.

Этапы исследования факторов безработицы:

- 1) сбор информации, анкетирование.
- 2) составление матрицы оценок.

- 3) стандартизация данных.
- 4) определение коэффициента согласованности мнений.

Для определения факторов молодёжной безработицы был выбран метод экспертных оценок, который заключается в том, что прогнозы относительно факторов молодёжной безработицы делаются специалистами в этой области на основе их опыта, интуиции или других источников. С этой целью было проведено анкетирование 100 человек. В качестве экспертов выступали две группы населения: студенты в возрасте от 19 до 23 лет и люди в возрасте от 40 до 65 лет. Молодое население выделило 27 факторов молодёжной безработицы, а взрослое население – 23. Экспертиза проводилась по методу «Дельфи» без вступления экспертов в контакты. После расстановки факторов по местам была составлена матрица оценок, а в результате проведения стандартизации рангов получили матрицу оценок.

В результате к наиболее значимым факторам для молодежи относятся:

- 1) желание жить за счет родителей;
- 2) нежелание брать на себя ответственность;
- 3) ошибочный выбор профессии.

Антиинфляционная политика Банка России

Виноградова Н. А., г. Ярославль Ярославская ГСХА

Научный руководитель: к.э.н. Грехов Д. В.

Проблема инфляции занимает важное место в экономической науке, поскольку ее показатели и социально-экономические последствия играют серьезную роль в оценке экономической безопасности страны и всемирного хозяйства. Актуальность этого вопроса в современных условиях определяется необходимостью выяснения сущности, глубинных причин и механизмов развития инфляции, ее особенностей и основных направлений антиинфляционной политики.

Целью моего доклада является изучение теоретических аспектов инфляции и мер практической реализации антиинфляционной политики на современном этапе. Задачами исследования являются:

- Раскрытие сущности инфляции, ее причин и последствий.
- Рассмотрение антиинфляционной политики.

– Обозначение особенностей борьбы с инфляцией в России.

– Определение перспективных направлений развития антиинфляционной политики для нашей страны.

Инфляция является очень сложным социально-экономическим явлением.

Причины инфляции: внутренние и внешние причины.

Внутренние причины инфляции: дефицит государственного бюджета; необоснованная денежная эмиссия, диспропорции в экономике; монопольное положение на рынке крупных товаропроизводителей; повышение цен в целях компенсации ожидаемых убытков.

Внешние причины инфляции: колебания цен на мировом рынке; ухудшение условий международной торговли; сокращение поступлений от внешней торговли.

Последствия инфляции.

- Снижение реальных доходов населения.
- Обесцениваются сбережения населения
- Возрастает социальная напряженность.
- Меняются ставки налогообложения.
- Реальная величина налоговых поступлений снижается
- Понижается эффективность экономики.

Таблица 1. Динамика показателей инфляции и ВВП, %

Года	Инфляция	ВВП
2000	20,2	10,0
2001	18,6	5,1
2002	15,1	4,7
2003	12,0	7,3
2004	11,7	7,2
2005	10,9	6,4
2006	9,0	8,2
2007	11,9	8,5
2008	13,3	5,2
2009	8,8	-7,8
2010	8,8	4,5
2011	6,1	4,3
2012	6,6	3,4
2013	6,5	1,3
2014	11,4	0,6

Анализ динамики показателей инфляции, представленный в таблице 1, позволяет сделать вывод о положительных тенденциях. В период с 2000 по 2013 г. уровень инфляции существенно снизился. При этом наблюдается постепенное равномерное движение. Исключение составляют 2007 и 2008 годы мирового финансового кризиса. По итогам 2014 года инфляция составила 11,4%. По прогнозам Банка России и Минфина в 2015 году она увеличится до 15%, после чего начнет плавное снижение.

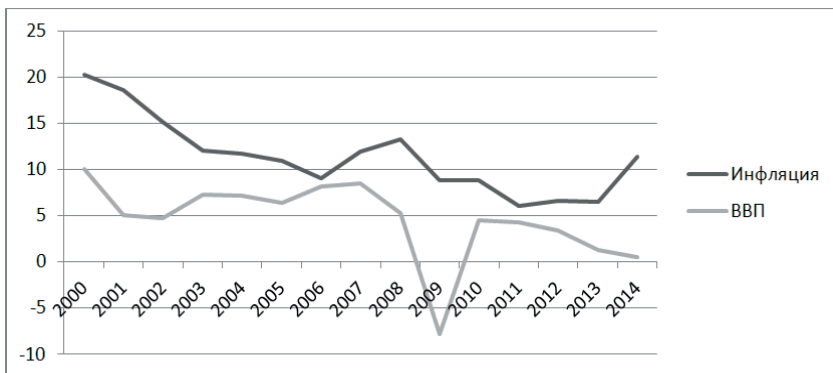


Рисунок 1. Динамика инфляции и ВВП

Сопоставление динамики инфляции и ВВП (рис. 1) позволяет сделать следующий вывод. Начиная с 2011 года, в условиях увеличения инфляции, падение темпов роста экономики ускоряется. В 2014 году разнонаправленная динамика приобрела максимальный разбег.

Антиинфляционная политика.

- Политика доходов.
- Косвенные методы регулирования.

Первоочередные меры по борьбе с инфляцией в России:

- обеспечение страны в достатке продовольствием;
- оказание государственной финансовой помощи сельскохозяйственным предприятиям;
- установление порядка выдачи кредитов сельскохозяйственным предприятиям под векселя с погашением их за счет будущего урожая;
- установление государственных закупочных цен.
- введение обязательного страхования малых предприятий на первые 3–5 лет деятельности, когда риск разорения особенно значителен;

– в течение кризисного периода следует также проводить рациональную государственную политику защиты внутреннего рынка и строгого контроля частной экспортной деятельности.

Антиинфляционная стратегия экономического роста требует проведения поэтапных мер направленных на регулирование инфляции. Для сдерживания инфляции необходима научно обоснованная налоговая политика, которая не должна парализовать бизнес. Нужны меры, направленные на поддержку «малого» бизнеса. Добиться ослабления инфляции можно, лишь задействовав весь арсенал средств борьбы с ней, накопленный в мировой теории и практике, а также постоянно адаптируя его к условиям России.

Наличное денежное обращение в России

Хонбохо А. А., г. Ярославль Ярославская ГСХА

Научный руководитель: к.э.н. Грехов Д. В.

Наличное денежное обращение – движение денег в наличной форме при продаже товаров, оказании услуг и осуществлении различных видов платежей на территории страны. Наличные деньги, находящиеся в сфере обращения, выполняют функции:

- средства обращения – деньги выступают посредником в актах купли-продажи;
- средства платежа – деньги позволяют человеку использовать стоимость того, что продали сегодня, для покупки чего-то в будущем. Проявляется при продаже в кредит. Здесь деньги также оплачивают товар или услугу, но с разрывом во времени.

Наличное обращение обслуживается:

- Банкнотами.
- Металлической монетой.

Расчеты наличными деньгами в основном происходят по следующим каналам:

- предприятия, организации с одной стороны и население с другой (например, уплата заработной платы, покупка товаров и услуг физическими лицами);
- финансово-кредитные институты с одного ракурса и население с другого (получение потребительского кредита, размещение денег в банк на депозит, уплата налогов, выплата пенсий, стипендий, пособий, оплата услуг всякого рода);

– население с одного края и население с другого (предоставление, либо получение денег в долг, купля-продажа товаров на рынке и т.п.).

Таким образом, сфера использования наличных денежных платежей ограничена, в основном, доходами населения.

Налично-денежный оборот организуется на основе следующих принципов:

– все предприятия должны хранить наличные деньги, за исключением установленного лимита, в коммерческих банках;

– банки устанавливают лимиты остатка наличных денег для предприятий;

– обращение наличных денег служит объектом прогнозного планирования;

– управление денежным обращением осуществляется в централизованном порядке;

– организация налично-денежного оборота имеет целью обеспечить устойчивость, эластичность и экономичность денежного обращения;

– наличные деньги предприятия могут получать только в обслуживающих их учреждениях банков.

Банк России монопольно осуществляет эмиссию наличных денег и организует наличное денежное обращение. В целях организации на территории Российской Федерации наличного денежного обращения на Банк России возлагаются следующие функции:

– прогнозирование и организация производства, перевозка и хранение банкнот и монеты, создание их резервных фондов;

– установление правил хранения, перевозки и инкассации наличных денег для кредитных организаций;

– установление признаков платежеспособности, порядка замены поврежденных банкнот и монеты, а также их уничтожения;

– определение порядка ведения кассовых операций.

Причины роста налично-денежного оборота многообразны. К ним можно отнести: экономический кризис; кризис платежей; кризис наличности; плохая организация системы межбанковских расчетов; замедление расчетов; сознательное сокращение прибыли и доходов предпринимателей с целью ухода от налогов и расширение наличных платежей за пределами банковской системы.

Таким образом, по объему оборот наличных денег существенно меньше безналичного оборота, однако его экономическое значение чрезвычайно велико. Именно в сфере налично-денежного обращения происходит окончательная реализация произведенных товаров, работ и услуг, проверяется соответствие спроса и предложения. Поэтому от состояния налично-денежного обращения во многом зависит покупательная способность национальной валюты.

Особенности и преимущества лизинга

Ростова Е. В., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: доцент, к. э. н. Лазурина О. М.

Лизинг – это вид инвестиционной деятельности, при котором лизингодатель (лизинговая компания) приобретает у поставщика оборудование и затем сдает его в аренду за определенную плату, на определенный срок и на определённых условиях лизингополучателю (клиенту) с последующим переходом права собственности лизингополучателю. Уникальность данного финансового инструмента состоит в том, что лизинг органично сочетает в себе характеристики долгосрочной аренды и финансового кредита.

Преимущества этого вида инвестиционной деятельности:

1. Лизинг не предполагает единовременное привлечение крупных сумм собственных средств для закупки предмета лизинга.

2. Лизинговые платежи распределяются наиболее удобным способом для лизингополучателя и соответствуют срокам, когда компания уже начала получать прибыль от использования предмета лизинга, и он уже окупается.

3. Лизинг позволяет экономить денежные средства за счет налоговых преференций (налог на прибыль, зачет НДС, налог на имущество).

4. Лизинг является единственным способом применить ускоренную амортизацию с коэффициентом до 3. За счет этого балансовая стоимость имущества уменьшается в 3 раза быстрее и как следствие уменьшается сумма налога на имущество.

5. График погашения задолженности (график лизинговых платежей) отличается гибкостью. Лизингополучатель не производит выплат до ввода предмета лизинга в эксплуатацию.

6. Предмет лизинга может учитываться либо на балансе лизингодателя, либо на балансе лизингополучателя. Если балансодержателем является лизинговая компания, то лизингополучатель получает возможность улучшить структуру своего баланса, за счет учета предмета лизинга на забалансовых счетах (кредит или прямая закупка этого не позволяют сделать).

7. Также, если предмет лизинга находится на балансе лизинговой компании, у лизингополучателя отсутствует необходимость переоценки основных фондов (в части предмета лизинга).

8. По окончании срока лизингового договора, лизингополучатель имеет возможность получить предмет лизинга по нулевой стоимости.

9. Договор лизинга составляется, как правило, на 2–3 года, что примерно соответствует сроку окупаемости предмета лизинга. В случае если предметом лизинга является оборудование с большим сроком окупаемости, то договор лизинга может быть заключен и на 5–6 лет. Не все кредитные организации готовы к таким срокам.

10. Получение финансирования через лизинг значительно проще и намного реже требуется залоговое обеспечение. Так как лизинговая компания будет являться собственником имущества до окончания срока лизинга.

11. Из-за своей простоты, доступности и эффективности лизинг позволяет лизингополучателям поддерживать фонд средств производства в соответствии с современными требованиями рынка, что дает значительные конкурентные преимущества.

Наиболее часто эффективность финансового лизинга определяется посредством его сравнения с использованием схемы банковского кредитования. Необходимость сравнения обусловлена определенной схожестью этих двух финансовых инструментов, направленных на привлечение кредитных ресурсов для приобретения имущества.

Имущество приобретает лизинговая компания (лизингодатель), которая передает его лизингополучателю в соответствии со статьей 2 Закона от 29 октября 1998 г. № 164-ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)», «за плату во временное пользование». Лизингополучатель предоставляет необходимые учредительные и финансовые документы и вносит аванс 20–30% от стоимости приобретаемого имущества.

На сегодняшний день наиболее распространен вариант финансового лизинга, когда договор финансовой аренды (лизинга) предусматривает переход права собственности на имущество к лизингополучателю после выплаты всех лизинговых платежей. В этом случае, согласно пункту 5 статьи 15 Закона № 164-ФЗ, в договоре лизинга указывается выкупная стоимость предмета лизинга (ст. 28 Закона № 164-ФЗ), после уплаты которой лизингополучатель становится собственником ранее арендованного актива. Как правило, выкупной платеж равен остаточной балансовой стоимости предмета лизинга и с учетом применения повышающего коэффициента амортизации составляет символическую величину.

При лизинге, передаваемое имущество является основным обеспечением. Также, в случае если предмет лизинга является ликвидным активом, то существенно снижаются требования к положительной кредитной истории.

Кредит. Имущество приобретает клиент самостоятельно, после получения кредита в банке. Для выдачи кредита банк изучает кредитную историю организации, величину активов и пассивов, наличие дополнительного обеспечения и залога. Также сохраняется вероятность того, что помимо выплаты платежей по кредиту, придется оплатить ведение ссудного счета, оценку заложенного имущества или его страховку. При лизинге, передаваемое имущество является залогом. Также отсутствует необходимость в положительной кредитной истории.

Несмотря на отмеченные преимущества лизинга, в России наметился спад в его развитии, что объясняется ухудшением макроэкономической ситуации в стране. По оценке «Эксперта РА» за 9 месяцев 2014 года количество новых лизинговых договоров сократилось почти на 20% по сравнению с аналогичным периодом 2013 года. Основными факторами, препятствующими развитию лизинга, лизинговые компании называют нехватку финансирования и, прежде всего, заемных средств, а также повышение ставок по кредитам.

Особенностью российского лизингового рынка является высокая степень его концентрации – на 10 крупнейших лизинговых компаний приходится более 60% новых договоров. Лидером рынка за 9 месяцев 2014 года стал ВЭБ-лизинг, объем нового бизнеса, которого составил 85,7 млрд. руб. (+8,7% к 9 месяцам 2013 года). Второе место занял ВТБ Лизинг, подняв-

шись на одну позицию и продемонстрировав самые высокие темпы прироста из топ-10 (+67,5% к 9 месяцам 2013 года). Третью позицию занимает компания Европлан, специализирующаяся на автолизинге. В совокупности на тройку лидеров приходится около 38% всего объема нового бизнеса (за 9 месяцев 2013 года – 32%).

Литература

1. ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)» от 29.10.1998 № 164 (с изменениями).
2. Кредит или лизинг: какой метод финансирования выбрать. Режим доступа: http://www.optimumfinance.ru/kredit_ili_lizing_kakoy_metod_finansirovaniya_vybrat.html
3. Лещенко М. И. Основы лизинга. М., Финансы и статистика, 2013. – 328 с.
4. Лизинг в России. Режим доступа: http://raexpert.ru/researches/leasing/leasing_9m2014/part1
5. Налогообложение операций лизинга и аренды. Режим доступа: <http://www.klerk.ru/buh/articles/342044/>
6. Философова Т.Г. Лизинг: учебное пособие для ВУЗов М.. Юнити-Дана, 2012. – 191 с.

Политика и стратегия экономической безопасности организации

Бабаханов Г. К., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.э.н. Быков В. А.

В современных условиях процесс успешного функционирования и экономического развития российских предприятий во многом зависит от совершенствования их деятельности в области обеспечения экономической безопасности. Экономическая безопасность организации, предприятия – это состояние защищенности жизненно важных интересов предприятия от внутренних и внешних угроз, формируемое руководством и коллективом предприятия путем реализации мероприятий правового, экономического, организационного, инженерно-технического и социально-психологического направлений.

Для успешного функционирования службы экономической безопасности необходимо определить политику и стратегию

экономической безопасности организации. Политика безопасности предприятия – это общие направления действий и принятия решений, обеспечивающих достижение целей безопасности предприятия [1]. Этими целями могут быть:

- укрепление дисциплины труда и повышение его производительности;
- защита законных прав и интересов предприятия и персонала;
- укрепление интеллектуального потенциала предприятия;
- сохранение и увеличение собственности;
- повышение конкурентоспособности произведенной продукции;
- максимально полное обеспечение руководства предприятия достоверной оперативной информацией о деятельности структурных подразделений (дочерних предприятий, филиалов);
- недопущение зависимости от случайных и неустойчивых деловых партнеров;
- осуществление проверок отдельных видов деятельности предприятия.

С учетом целей можно определить следующие общие ориентиры для действий и принятия решений, которые облегчают достижение этих целей:

- сохранение и наращивание ресурсного потенциала;
- проведение комплекса превентивных мероприятий по повышению уровня защищенности собственности и персонала предприятия;
- включение в деятельность по обеспечению безопасности предприятия всех его сотрудников;
- профессионализм и специализация персонала предприятия;
- приоритетность не силовых методов предотвращения и нейтрализации угроз.

Для успешного выполнения этой политики необходимо реализовать стратегию безопасности предприятия. Стратегия экономической безопасности предприятия – это совокупность наиболее значимых решений, направленных на обеспечение приемлемого уровня безопасности функционирования предприятия [2, стр. 34].

Типы стратегий безопасности:

- 1) ориентированные на устранение существующих или предотвращение возникновения возможных угроз;
- 2) нацеленные на предотвращение воздействия существующих или возможных угроз на предмет безопасности;
- 3) направленные на восстановление (компенсацию) нанесенного ущерба.

Экономическое развитие нашего государства напрямую зависит от стабильного функционирования предприятий, увеличения их экономического потенциала в условиях рыночных отношений. Опыт свидетельствует, что организация современной предпринимательской деятельности нуждается в создании надежной службы безопасности предприятия в условиях существования рисков.

Литература

1. Электронный ресурс «Best of security». Режим доступа: http://www.bos.dn.ua/view_article.php?id_article=99
2. Мак-Мак В. П. Служба безопасности предприятия. М., Школа охраны: «Баярд», 2008. 104 с.

Взаимосвязь между экономической и военной безопасностью РФ

*Веденеева С. В., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: к.э.н. Быков В. А.*

Обеспечение безопасности, стремление к спокойному, ровному существованию, максимальная реализация интересов личности, общества и государства были актуальны в течение всей истории человечества. Это своеобразное выражение инстинкта самосохранения, неотъемлемое условие развития общества, социализации человека, реализации своих интересов социальными группами сочеталось с военно-силовой деятельностью. В XXI столетии внимание к этим вопросам становится особенно пристальным.

Неслучайно президент России В. В. Путин в статье под названием «Быть сильными: гарантии национальной безопасности для России» заявил, что: «России необходимо развивать армию и флот, опираться на современные военные тенденции (реалии), чтобы не оказаться в уязвимом положении» [1].

В каждом государстве необходимо найти оптимальное сочетание распределения ресурсов между гражданским и военным секторами экономики, то есть определить оптимальную взаимосвязь в обеспечении его экономической и военной безопасности, как в мирное, так и в военное время. Эта проблема является одной из актуальнейших для современной России. Для её решения необходимы нестандартные решения в сфере военно-го строительства и его экономического обеспечения.

Важнейшим условием, практически основой военно-экономической безопасности государства, является её устойчивое ресурсное обеспечение, которое, обобщая сложившиеся в литературе позиции, можно определить как всестороннее, бесперебойное и достаточное удовлетворение военно-экономических потребностей Вооружённых сил, других элементов военной организации государства, ОПК, мобилизационных мощностей экономики всеми видами ресурсов, выраженных в стоимостной форме.

В Минобороны отметили, что с Минфином договорились ни в коем случае не подвергать ограничению Государственную программу вооружения (ГПВ). Такой неизменной была позиция военного ведомства, которую постоянно поддерживал президент Владимир Путин. Ведь это основная, как считается, доля в структуре оборонного бюджета. Она неуклонно росла в последние годы. Если в 2013 году доля ГПВ была всего 38%, в 2014 году – 44%, то в 2015 году она будет уже 62%. О чем это говорит? О том, что армия больше тратит на оснащение, чем на содержание. То есть основные расходы связаны с перевооружением армии. «Когда нам говорят, что бюджет Минобороны слишком большой, составляет 20% всего госбюджета, мы сообщаем, что расходы на армию в первую очередь связаны с ее переоснащением, – отметила заместитель министра обороны Татьяна Шевцова. – А что такое ГПВ? Это инвестиции в наш оборонно-промышленный комплекс. Это гарантированные заказы предприятиям – космической, и судостроительной, и авиастроительной, и автомобильной отраслей. Это доходы предприятий, имеющих 4 млн. рабочих мест, это налоги в субъекты Федерации, это гарантированная заработная плата, это поддержание стабильной покупательной способности населения и соответственно стимулирование торговли и сферы услуг во многих населенных пунктах». Единственное, в чем

ГПВ скорректирована, учитывая нынешние трудности экономики, так это в том, что выполнение заданий по ряду позиций перенесено на более поздний срок. То есть общий объем финансирования ГПВ не снижен. Как пишет «НВО», подвижка вправо по срокам затронет где-то 3% заданий ГПВ. Отложат на год или два [2].

Таким образом, выяснение связей экономической и военной систем приводит к выводу: военная и экономическая безопасность связаны между собой. Даже Ф. Энгельс в своих трудах писал, что: «ничто не зависит от экономики как армия и флот» [3, с. 6]. Основой этой взаимосвязи является военная экономика как специфическая военно-хозяйственная подсистема, которая охватывает производство, распределение, обмен и потребление оружия и других средств военного назначения, материально обеспечивая функционирование вооруженных сил, поддержание обороноспособности государства в соответствии с его военной доктриной.

Литература

1. Путин В.В. Быть сильными: гарантии национальной безопасности для России. // Российская газета. 2012. – 20 февраля.
2. Владыкин О. Неприкасаемые статьи бюджета. Режим доступа: http://nvo.ng.ru/realty/2015-04-03/11_budget.html
3. Энгельс Ф. Избранные военные произведения. М., т. 1. 1957. – 844 с.

Перспективы инновационного развития Республики Беларусь

Воропаева О. А., Козлова И. С.,

г. Гомель, Республика Беларусь,

Гомельский государственный технический университет

им. П. О. Сухого

Научный руководитель: Титоренко А. М.

Вопросы становления высокотехнологичного уклада в белорусской экономике, являясь движущей силой инновационного развития страны, приобретают все большую актуальность.

Нельзя не обращать внимания на роль государства в поддержке разработок и нововведений. Государство является

главным объектом научно-технической политики, выступает главным заказчиком разработок, стимулирует интенсивное вовлечение страны в международные производственные отношения. Так в 2011 г. было принято Постановление Совета министров Республики Беларусь 01.10.2010 №1420 «Об утверждении стратегии технологического развития Республики Беларусь на период до 2015 года».

В Республике Беларусь в области технологического уклада наблюдается следующая картина: 23,9% используемых технологий соответствуют I–III технологическим укладам, 68,7% – IV технологическому укладу и 7,7% – V–VI технологическим укладам.

К производствам V технологического уклада с учетом специфики экономики Республики Беларусь относятся:

- информационно-коммуникационные технологии,
- разработка программного обеспечения и информационные услуги; -биотехнологии;
- роботостроение и приборостроение, вычислительная и оптико-волоконная техника, офисное оборудование, медицинская техника;
- производство фармацевтической продукции;
- атомная энергетика; и др.

Основой товаров, производимых на производствах V технологического уклада, являются микроэлектронные компоненты.

Обеспечение развития микро и нанoeлектроники должно стать одним из приоритетов технологического развития страны в 2011–2015 годах и на период до 2020 года.

Отличительной характеристикой производств VI технологического уклада является резкое снижение энерго – и материалоёмкости производства, конструирование материалов и организмов с заранее заданными свойствами. Примерный список производств VI технологического уклада включает следующие направления:

- производство наноматериалов, в том числе наноструктур;
- производство наноустройств и специального оборудования для создания и выпуска наноматериалов и наноустройств;
- приборостроение для создания продукции с использованием нанотехнологий;

- производства на основе использования клеточных технологий;
- производство систем искусственного интеллекта;
- водородная энергетика.

С одной стороны, в настоящее время Республика Беларусь имеет научные разработки V и VI технологических укладов. С другой стороны, белорусскими организациями пока не в достаточной мере освоены CALS-технологии, являющиеся инструментом повышения эффективности производства и конкурентоспособности изделий.

Республика Беларусь вступила на качественно новый этап своего экономического развития – от экстенсивного роста в первой пятилетке XXI в., когда использовался потенциал традиционных отраслей IV технологического уклада, к росту на основе инноваций производств V–VI технологических укладов, что позволит значительно повысить конкурентоспособность традиционных отраслей. Создание новых высокотехнологичных производств и интенсивное технологическое обновление базовых секторов экономики на основе технологий V–VI укладов является важнейшим условием успеха инновационного развития Республики Беларусь и обеспечения ее глобальной конкурентоспособности.

Украинская республика Крым – теперь федеральный округ России

Гладышева Д. О., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.т.н, доцент Лазурин Е. А.

Система Федеральных округов (ФО) Российской Федерации (РФ) ведет свою историю с 2000 г. – указ об их образовании был закреплен тогда только что избранным президентом В.В. Путиным. Необходимость их создания была связана с укреплением государственности, ограничением излишней суверенизации субъектов Федерации и предотвращением распада страны.

Первоначально система ФО насчитывала 7 образований. Восьмой ФО – Северо-Кавказский – был образован в 2010 г. путем выделения территории Северо-Кавказского крупного экономического района из Южного ФО. С той же целью – для снижения напряженности на юге России. И республика Крым,

отделившаяся от Украины и вошедшая в состав РФ, согласно указу президента РФ от 21 марта 2014 года, стала Крымским федеральным округом.

В состав округа входят два субъекта Федерации – Республика Крым и город федерального значения Севастополь – крупнейший город округа. По количеству субъектов, численности населения, размерам территории, округ является наименьшим среди всех федеральных округов. Он является единственным округом – полуэксклавом, т. е. не имеющим сухопутной границы с основной территорией России (хотя имеет таковую с другим государством – Украиной).

Административным центром округа является столица Республики Крым город Симферополь, полномочным представителем президента РФ в округе – Олег Белавенцев.

Территория, которую занимает Крымский ФО, является спорной. Украина не признаёт присоединение Крыма к России и рассматривает его как оккупацию украинской территории. Большая часть стран мира также считает Крым украинской территорией, что отражено в резолюциях ООН, ОБСЕ и ПАССЕ.

Численность населения округа на начало 2015 г. по данным Росстата составляет около 2,3 млн. чел., плотность населения – 84,4 чел./км².

Население Крыма исторически сложилось как многонациональное. Согласно переписи 2001 года самые значительные этнические группы населения составляют русские (60,4%), украинцы (24,0%) и крымские татары (10,2%). Родным языком указали русский 79,1% населения, украинский – 9,6%, крымско-татарский – также 9,6% населения.

Среди природных богатств Крыма заметное место принадлежит минеральным ресурсам, которые играют важную роль в экономическом и культурном развитии региона. Здесь насчитывается более 200 месторождений полезных ископаемых, из которых в настоящее время освоены 90 (в основном газ и твердые полезные ископаемые).

В отраслевой структуре промышленного комплекса ведущее место занимает пищевая промышленность, ориентированная на переработку местного сырья. Среди ее отраслей самыми значительными являются: винодельческая (Массандра), рыбообработывающая (Керчь, Ялта), консервная (Симферополь) и табачная (Ялта, Симферополь, Феодосия) промышленность. В

Крым функционирует также химический комплекс, наиболее крупными представителями, которого являются Симферопольский завод пластмасс, Сакский химический завод, научно-производственное объединение «Иодобром», а также два завода в Красноперекопске — Крымский содовый и Перекопский бромный. Работают предприятия и по выпуску изделий бытовой химии: синтетических моющих средств, изделий из пластмасс, парфюмерной продукции.

Земельный фонд Крыма составляет более 2,6 миллионов гектаров, в том числе площадь сельскохозяйственных угодий составляет 1,8 миллионов гектаров (69% от общего фонда), из них пашня — 1,26 гектаров. Однако наиболее ценным земельным ресурсом полуострова является его прибрежная зона — около 100 тысяч гектаров рекреационных и курортно-оздоровительных земель близ Черного моря. Стоимость минерально-сырьевых рекреационных ресурсов (более 100 источников минеральных вод и 26 крупных месторождений минеральных грязей) по мировым стандартам оценивается очень высоко. Именно поэтому Крым за годы своего существования получил неофициальный статус всеобщего центра по лечению и отдыху.

Стратегия эффективного управления экономической безопасностью Российской Федерации

Долгова М. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.э.н. Быков В. А.

Под экономической безопасностью государства понимается состояние защищенности национального хозяйства от внешних и внутренних угроз, при котором оно способно обеспечивать поступательное развитие общества, его экономическую и социально-политическую стабильность в условиях наличия неблагоприятных внешних и внутренних факторов [1]. Обеспечение экономической безопасности России, сегодня актуально, как никогда за последние 23 года. С учетом современных реалий, которые заключаются в экономических санкциях в отношении России, интересы безопасности страны находятся под угрозой и требуют формирования стратегии эффективного управления экономической безопасностью России.

В данной ситуации России предоставляется уникальный шанс обратить санкции по ограничению европейского экспор-

та в свою пользу, развивая собственное внутреннее производство. Это, прежде всего, касается предпринимателей сельского хозяйства. Необходимо развивать и увеличивать поставки на российский рынок основных продовольственных товаров отечественных производителей. Положительной тенденцией является то, что в последние годы объем вклада среднего и малого бизнеса в ВВП страны постоянно растет. Однако в условиях внешних экономических угроз, резкого сокращения экспорта государство должно создать все условия для предпринимателей малого и среднего бизнеса. Это касается низких, а лучше нулевых банковских процентных ставок под кредиты на несколько лет, создание свободных экономических зон и зон опережающего развития, где создаются льготные налоговые условия, благоприятные для притока инвестиций.

Так, например, в Крыму, который с 1 января 2015 года является свободной экономической зоной на 25 лет, необходимо развивать собственное животноводство, птицеводство, рыбное хозяйство, растениеводство — все то, что было практически уничтожено за многие годы нахождения Крыма в Украине. Крым всегда славился своим виноделием, которое может успешно конкурировать не только на рынках России, но и на мировых рынках. Поэтому в первую очередь необходимо увеличивать посевы виноградников и расширять производство винодельческой продукции. Крым имеет все шансы стать самодостаточным регионом или даже регионом-донором, но для этого понадобится несколько лет и много миллиардные инвестиции.

Таким образом, проблема импортозамещения продовольственных товаров на отечественные представляется вполне решаемой. Большую экономическую опасность для России представляет запрет на импорт высокоточных станков, которые производились в основном в Германии. Таким образом, это очень сильно может отразиться на отечественной экономике, поскольку наше станкостроение ликвидировано достаточно давно. Подобные станки производят также в Японии и Южной Корее, возможно, удастся с кем-то из них подписать договора о поставках данного товара. Однако России необходимо предпринять серьезные меры по обеспечению собственной экономической безопасности в области импортозамещения промышленного производства.

Проблема экономики России состоит в том, что за 23 года она не перестала быть сырьевым государством, вся экономика России, ее бюджет напрямую зависит от продажи и цены на нефть и газ. Вся финансовая система также зависит от нефтедолларов. И в условиях экономической блокады России, когда цены на нефть резко снизились, это представляет реальную угрозу экономической безопасности России. Экономика России сейчас как никогда нуждается в диверсификации, т.е. в развитии разнообразных конкурентоспособных отраслей промышленности и, прежде всего, это касается высокоточного и высокотехнологичного производства в машиностроении и в электронике. Необходимо развитие именно наукоемких производств, поэтому, сегодня государству следует уделять особое внимание финансированию научно-исследовательских институтов, лабораторий, созданию научно-производственных кластеров, которые занимаются инновациями, созданием новых технологий не только в ВПК, но и в мирных сферах экономики.

На современном этапе российские предприниматели находятся в сложных условиях, они вынуждены рисковать своим бизнесом в неопределенных условиях хозяйствования. Поэтому государство должно обеспечить максимальную поддержку малому и среднему бизнесу, необходимо создать центр страховой поддержки бизнеса.

Предпринимателям необходимо дать гарантию того, что хотя бы в течение трех лет условия налогообложения не будут меняться, чтобы дать им максимальную возможность в короткий срок насытить внутренний рынок качественными товарами отечественного производства.

Необходимо отметить, что с учетом современных реалий экономическая безопасность России находится под угрозой, на которую она, несомненно, должна достойно реагировать. Сегодня Россия не является тем слабым государством, которым она была в начале 90-х годов XX века после распада СССР. Российское влияние в мире усиливается. Однако политика сильно связана с экономикой. Только по-настоящему экономически сильное государство способно достойно отстаивать свои национальные интересы на мировой арене и противостоять внешним экономическим воздействиям.

Таким образом, стратегия эффективного управления экономической безопасностью России должна быть ориентирована на:

- создание конкурентоспособной индустриальной экономики;
- развитие внутреннего производства, прежде всего, наукоемких отраслей и обрабатывающей промышленности;
- осуществление структурных сдвигов в пользу ресурсосберегающих производств, обновив систему основных фондов страны;
- создание научно-производственных кластеров;
- подготовку и переподготовку кадров по инженерно-техническим специальностям;
- поддержку предпринимательства, ведущих инновационные разработки;
- создание условий для притока инвестиций;
- развитие импортозамещения;
- государственную поддержку малого и среднего бизнеса;
- стабилизацию финансовой и денежно-кредитной системы через движение экономики к минимуму темпов инфляции, бюджетного дефицита и создание национальной платежной системы;
- обеспечение диверсификации отраслей экономики.

Литература

1. Режим доступа: <http://www.center-bereg.ru/m2902.html>

Служба экономической безопасности – защита российского бизнеса в условиях кризиса

*Енаки В. В., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: к.э.н. Быков В. А.*

На сегодняшний день Россия с экономической точки зрения находится не в самом лучшем состоянии из-за давления западных государств. В связи со спадом цен на энергоресурсы в 2014 году в стране образовался финансовый кризис. Ввиду этого многие крупные отечественные предприятия сталкиваются с угрозой разрушения собственного потенциала, работая в нестабильных экономических условиях.

Экономическая безопасность – это фундамент любой экономики. Ни одному хозяйственному субъекту не будут страшны кризисы, если его руководитель сумеет сформировать и под-

готовить собственный отдел по обеспечению экономической безопасности. Однако существуют также фирмы, предлагающие услуги в сфере экономической безопасности. По мнению генерального директора российской межрегиональной корпорации обеспечивающую экономическую безопасность бизнеса на всей территории России и за ее пределами ЗАО «Информационно-консалтинговый центр «Европа Азия» Олега Борисова: «...предприятиям надлежит грамотно заняться бизнесом, и не только уцелеть, а даже приумножить свои возможности в кризисных условиях» [1]. Например, в области защиты интересов в сфере энергоэффективности некоторым крупным промышленным предприятиям следует заниматься разработками альтернативных источников энергии. К примеру, по предложению отдела экономической безопасности ОАО «Воркутауголь», одной из крупнейших угледобывающих компаний России, (входящей в ОАО «Северсталь») на одном из своих предприятий был установлен ветрогенератор.

Это позволило снизить расходы на электроэнергию и минимизировать негативное воздействие на окружающую среду. С точки зрения доктора экономических наук Бендикова Михаила Абрамовича: «состояние и тенденции развития, обеспечивающие экономическую безопасность предприятия, устраняют или уменьшают ущерб не только потенциалу этого отдельного предприятия, но и экономике в целом. В этом и состоит основная функция обеспечения экономической безопасности» [2]. М. Бендиков заявляет, что в условиях кризиса предприятие должно образовать свою собственную стратегию экономической безопасности. Она должна включать: характеристику внешних и внутренних угроз экономической безопасности предприятия; обозначение и мониторинг факторов, усиливающих или ослабляющих нерушимость его социально-экономического состояния; формулирование критериев и параметров показателей, характеризующих интересы предприятия и отвечающих требованиям его экономической безопасности; разработку экономической политики. Для полного контроля экономического состояния предприятия и недопущения нарастания кризисных препятствий, служба экономической безопасности должна своевременно осуществить мониторинг следующих показателей:

– динамики производства (рост, спад, стабильное состояние, темп изменения); – темпа обновления основных производственных фондов;

- удельного веса производства в ВВП;
- оценки конкурентоспособности продукции;
- возрастного и технического состояния оборудования;
- уровня инновационной активности;
- уровня рентабельности производства;
- доли обеспеченности собственными источниками финансирования; структуры кадрового потенциала. Ввиду этого предприятие сможет смоделировать сценарий своего дальнейшего развития, нейтрализуя наблюдаемые угрозы.

В России службы экономической безопасности присутствуют в таких компаниях как: Роснефть, Воркутауголь, Татнефть, Ярославский шинный завод и т.д. Это не говорит о том, что лишь крупные предприятия должны образовать в своей системе управления такое звено, но и менее масштабные фирмы, потому как любой бизнес, независимо от величины должен позаботиться о своей экономической безопасности.

Литература

1. Интервью в журнале «Бизнес Ключь» // Режим доступа: <http://www.bkworld.ru/>
2. Бендиков М. А. Экономическая безопасность промышленного предприятия в условиях кризисного развития // «Менеджмент в России и за рубежом». 2013. С. 23

Актуальные проблемы проведения аудита на предприятиях

Иванова К. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.в.н., доцент Юрченко А. В.

Эффективный контроль над состоянием расчётов приводит к уменьшению дебиторской и кредиторской задолженности, увеличению оборачиваемости оборотных средств, что оказывает большое влияние на финансовые результаты деятельности организации. Именно поэтому в современном мире для каждой коммерческой организации необходима аудиторская проверка – подтверждение достоверности бухгалтерской (финансовой) отчётности независимым экспертом-аудитором. После вынесения положительного аудиторского заключения предприятие повышает свой профессиональный статус и уровень доверия

со стороны потенциальных пользователей отчётности – инвесторов, покупателей, поставщиков и подрядчиков и пр. От уровня доверия зависит развитие и прочность всех договорных отношений. Этим объясняется важность проведения аудита на предприятии и актуальность выбранной темы.

В целом осуществление аудита регулируется Федеральным законом от 30.12.2008 № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности» и федеральные правила (стандарты) аудиторской деятельности.

В связи с нарастающей необходимостью аудита в настоящее время немаловажно определить ряд вопросов, затрагивающих проблемы проведения аудита на предприятии. Выделим несколько таких вопросов.

Во-первых, это контроль качества проводимого аудита. Это одна из самых ключевых и методологических проблем. Качество проводимого аудита – это степень необходимого доверия к аудиторскому заключению, но, к сожалению, сейчас нередки случаи так называемого «черного аудита», когда и покупатель, и продавец аудиторских услуг заинтересованы в некачественных со стороны других пользователей аудиторского заключения аудиторских проверках. В таком случае пользователи бухгалтерской отчётности могут не подозревать, что пользуются некачественным аудиторским заключением и понести большие убытки (например, инвесторы и кредиторы). Есть реальные пути решения данной проблемы. Прежде всего, влияние может оказать саморегулируемая организация аудиторов (СОА), так как в основные задачи СОА входит контроль над деятельностью своих членов. Также проблему качества аудита может решить предоставление права подачи судебного иска к аудиторской организации пользователя проверяемой отчётности в случае некачественного аудита.

Во-вторых, это подготовка квалифицированных кадров. Некоторые ведущие экономисты, в особенности отечественные, выдвигают эту проблему на первый план. Значительные средства аудиторских организаций уходят на наём, подготовку и обучение нового персонала, поддержание профессионального уровня аудиторов. Решением этой проблемы является подготовка не просто новых финансовых кадров, а с более широким уклоном на аудиторскую деятельность.

В-третьих, это низкий уровень эффективности работы аудиторов. Если ориентироваться на западные страны, где аудит

развивается намного дольше, чем в России, лучше развиты различные информационные технологии, используются компьютерные методы проведения аудита. У нас же до сих пор аудиторские проверки проходят «по старинке», из-за чего происходит больше затрат времени, сил, средств. Это можно решить с помощью внедрения современных информационных технологий, что повысит эффективность работы аудиторов на предприятии.

Таким образом, были выявлены наиболее актуальные проблемы проведения аудита на предприятии и рассмотрены некоторые пути их решения. Данные решения повысят эффективность работы индивидуальных аудиторов и аудиторских фирм на предприятии, будут способствовать совершенствованию качества проводимого аудита и повышению достоверности выражаемого мнения о бухгалтерской (финансовой) отчётности предприятия.

Типичные ошибки начинающих предпринимателей

Киселев А. Э., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.в.н., доцент Юрченко А. В.

В современных рыночных условиях, при постоянно меняющихся внешних факторах, начинающим предпринимателям, иногда, очень сложно построить прибыльный и крепкий бизнес, а всё из-за того, что они совершают ряд грубейших ошибок, которые, в свою очередь, и губят их бизнес.

Основными ошибками начинающих предпринимателей являются:

1. **Нерациональное распределение стартового капитала.** Неопытные предприниматели часто убеждены, что бизнес начинается с аренды офиса, дорогой оргтехники, красивой вывески и прочей «мишуры». Хочется, чтобы все с первых дней выглядело солидно, как тут же выстроится очередь из клиентов. Но задайте себе вопрос – откуда берутся деньги в бизнесе? Деньги в бизнесе берутся от продаж. Продажи – это основа любого бизнеса. Поэтому стартовые деньги целесообразно пустить на построение каналов сбыта, на организацию первых продаж. Исключите вообще те пункты, без которых можно обойтись в первое время. Начинать свой бизнес с нерационального распределения стартового капитала – это грабли, по которым

прошлись в свое время многие успешные российские предприниматели. Запомните: сначала организация первых продаж, а потом все остальное!

2. Неумение определить свою целевую аудиторию. Часто у начинающих предпринимателей отсутствует понимание, что такое целевая аудитория и зачем нужно сегментирование рынка. Если предприниматель на старте не определится, для кого конкретно будет предназначен товар, то не сможет разработать грамотную стратегию его продвижения. Максимально эффективно расходовать бюджет получится только тогда, когда вы четко определите свою целевую аудиторию. Кто ваши покупатели? Какие у них потребности? Какой у них уровень дохода? Каковы их мотивации при покупке? Адресовать рекламное сообщение сразу всем не стоит – это проигрышный вариант. Чем детальнее вы прорисуете образ вашего потенциального покупателя, тем больше вероятность, что ваша маркетинговая стратегия даст хорошие результаты.

3. Отсутствие четкого плана действий. Если предприниматель не наметил список действий, которые будет осуществлять хотя бы в первый год, то потом на это, скорее всего, времени не будет. А вести бизнес «методом тыка» могут себе позволить лишь те, кому не жалко потерять вложенные в бизнес деньги. Пропишите план действий на ближайший год. Пропишите список действий, для построения системы продаж. Пропишите, как случайных покупателей конвертировать в постоянных клиентов. Пропишите систему подбора кадров и мотивации персонала, систему взаимодействия с поставщиками. И главное – пропишите способы привлечения покупателей. Вам потребуется изучить много качественной информации или воспользоваться платными консультационными услугами. В любом случае даже наличие хоть какого-то плана действий лучше, чем полное его отсутствие.

4. Отсутствие понимания как продвигать товар (услугу). Не все до конца понимают разницу между понятиями «продажа» и «маркетинг». Если говорить достаточно поверхностно, то те действия, которые нужно совершить продавцу, чтобы клиент купил – это продажа. А вот те действия, которые нужно совершить, чтобы клиент к вам пришел – это маркетинг. Можно нанять на работу лучших продавцов, но если у вас проблемы с привлечением клиентов, то ваши продавцы большую часть времени будут скучать

в одиночестве. Где искать клиентов? Давать рекламу в газетах? Сделать ролик и крутить по ТВ? Раздавать листовки на улице? Или может бросать их в почтовые ящики? Какой способ привлечения клиентов эффективнее? Вариантов привлечения клиентов существует много, но эффективность у всех разная. Для какого-то бизнеса лучше работает один канал привлечения клиентов, а для второго совершенно другой. При выборе способа привлечения клиентов нужно ориентироваться на вашу целевую аудиторию. Где эти люди бывают чаще? Если читают журналы и газеты, то какие? Если пользуются интернетом, то какие сайты посещают? Изучите поведение вашей целевой аудитории, посмотрите на свой товар (услугу) глазами покупателя.

5. Ожидание сиюминутного успеха. Часто начинающие предприниматели не могут принять факт, что прибыль в бизнесе может появиться не сразу. Они рассчитывают на быстрые результаты, а если не получают их в первые месяцы, то предпочитают вообще свернуть бизнес, нежели искать пути выхода хотя бы на точку безубыточности. Как правило, первые месяцы предприниматель работает в минус, затем выходит на точку безубыточности. И только потом появляется прибыль. Больше половины новых бизнесов вообще не доживают до момента окупаемости. Очень важно осознавать, что прибыль от бизнеса начнет поступать лишь спустя некоторое время, и к этому нужно подготовиться.

6. Неумение обращаться с оборотными деньгами. Некоторые начинающие предприниматели имеют привычку вытаскивать деньги из бизнеса в любое время на собственные нужды. С самого начала нужно разграничить кошелек — свои деньги от оборотных средств бизнеса. И ни в коем случае нельзя залазить в оборотные средства, т.к. это решение обязательно будет иметь последствия. Предприниматель рассуждает так: я же бизнес создавал для того, чтобы повышать свой уровень жизни. Бизнес работает, прибыль есть, почему бы не купить себе машину? И он залазит в кошелек своего бизнеса. Бизнес лишается части оборотных средств, и дальше начинаются сложности с поставками. У предпринимателя уже нет возможности заказывать товар у поставщиков в том же количестве и по тому же графику, потому что денег в обороте стало меньше. Нет возможности иметь на складе необходимый товарный запас — упадут продажи, т.к. покупатели ждать не любят. Поэтому нужно подумать, прежде чем изымать из бизнеса какие-то деньги.

7. Создание бизнеса только ради денег. Разумеется, каждый предприниматель создает свой бизнес ради получения прибыли. Но если это основная и единственная цель – бизнес долго не проживет. Когда предприниматель озабочен исключительно своим обогащением, покупатели это чувствуют. Мы живем во времена, когда уже нет дефицита товаров или услуг, поэтому покупатель идет туда, где ему больше понравилось. Где лучше сервис, где дружелюбнее атмосфера, где клиент получил больше, чем ожидал получить.

И еще важно, чтобы к тому делу, которым вы занимаетесь, лежала душа, тогда процесс будет приносить удовольствие. Создавайте бизнесы, действуйте, рискуйте. Не бойтесь сталкиваться с трудностями, не бойтесь конкуренции, но помните: «Самый опасный для бизнеса человек – это его владелец!».

Таким образом, какой бы бизнес вы не планировали, всегда детально продумывайте его основные особенности, готовьтесь столкнуться с определенными проблемами, и не забывайте руководствоваться советами опытных предпринимателей. Учиться на чужих ошибках приятнее, чем на своих.

Роль лизинга в развитии агропромышленного комплекса

Мулин А. О., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.э.н., доцент Лазурина О. М.

Лизинг имеет множество преимуществ для ведения предпринимательской деятельности в агропромышленном комплексе, поскольку позволяет быстро и без существенных единовременных вложений получить необходимое имущество. При оформлении лизинговой сделки фермерское хозяйство может выбрать оперативный или финансовый вид лизинга. В первом случае применение оперативного вида лизинга оправдывает себя при наличии у хозяйства современного производства, которое требует постоянного обновления технологической базы. Краткосрочная аренда тут подходит как нельзя лучше. Ведь по истечении срока лизинга хозяйство может опять приобрести в лизинг другое оборудование или технику.

Есть одна отличительная особенность лизинга в сельском хозяйстве по сравнению с привычным лизингом: оформленное

в лизинг оборудование является не собственностью лизингодателя, как это происходит обычно. Владельцем является государство, которое давить на сельскохозяйственное предприятие в случае небольших проблем точно не будет. Сельскохозяйственным лизингом в России занимается одна государственная компания «Росагролизинг» и несколько самостоятельных компаний. Доля на рынке компании «Росагролизинг» составляет 94% на начало прошлого года.

Несмотря на свои преимущества агролизинг пока не получил должного развития в России. По лизингу в АПК поступает лишь 22–32% от общего количества приобретаемой сельскохозяйственной техники, племенного скота и животноводческого оборудования.

У хозяйств АПК существует большая тревога, в связи с замедлением темпов технического перевооружения отрасли, поскольку техника, которая была приобретена в рамках национального проекта развития АПК, уже серьезно износилась. Поэтому необходима программа, возможность помочь сельским хозяйствам обновить технику. В этом вопросы важную роль занимает сельскохозяйственный лизинг.

Развитие лизинговых отношений постепенно выходит на новый уровень, приобретая все большую востребованность и популярность. Создаются благоприятные условия, увеличивающие его эффективность, внедряются и реализуются федеральные программы, направленные на среднесрочное и долгосрочное развитие агропромышленного комплекса страны.

Агролизинг является залогом перехода российской экономики на инновационный путь развития и ускорения технологической модернизации аграрного сектора, а это в свою очередь повышает значимость России на мировой арене и, как следствие, качество жизни населения.

Финансовые трудности развития предпринимательства в России

Никешина С. В., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.э.н., доцент Колесов Р. В.

Предпринимательство – это малый и средний бизнес (далее – МСБ). В условиях финансового кризиса МСБ имеет значительные преимущества перед крупными компаниями:

– способность к быстрой адаптации позволяет таким предприятиям быстро приспосабливаться к новым возможностям рынка;

– включенность в сетевые структуры дает возможность МСБ перенастраивать свои технологические мощности на интересы продолжающих функционировать предприятий сетей;

– возможность быстро осваивать новые технологии и инновационные продукты дает малым и средним предприятиям определенные преимущества;

– последствия от ликвидации либо приостановки деятельности малых и средних предприятий сравнительно невелики.

Существует ряд проблем, с которыми сталкивается МСБ в России:

1. Неподъемные налоги на старте деятельности.
2. Недоступность к основным источникам оборотных средств.
3. Низкий платежеспособный спрос населения.
4. Высокая арендная плата.
5. Экономическая политика государства.
6. Недоступность кредитов.
7. Дороговизна сырьевых ресурсов и оборудования для производства.
8. Слабое развитие внутреннего рынка.
9. Высокие тарифы на перевозки.

В России медленно и зачастую бессистемно формируется законодательная база, регулирующая предпринимательскую деятельность. Бизнес в России зарождается и развивается в условиях имущественной неразберихи и непомерно высоких налоговых ставок, лишаящих фирмы значительной части конечного результата деятельности. Свободе хозяйственной деятельности МСБ, договоров и объединений противостоит монопольная организация хозяйства, которую нельзя отменить только волевым решением, поскольку экономические структуры России десятилетиями создавались как монополии. Товарно-денежный обмен в России сильно затруднен несовершенством финансово-кредитных отношений (проблема обналичивания денег, кризис неплатежей и т.д.), а также высокими темпами инфляции.

В основе модели развития предпринимательства в России лежат:

- законодательная и нормативная база, определяющая специфические условия деятельности субъектов МСБ, регулирующая формы и методы его поддержки и процедуры принятия решения;
- правоприменительные механизмы, гарантирующие соблюдение законности и равноправие представителей МСБ в отношениях с органами власти и другими хозяйствующими субъектами;
- обеспечение безопасности и защиты МСБ от коррупционных действий;
- система специализированных институтов, обеспечивающих разработку и реализацию государственной политики по поддержке предпринимательства (органы государственной власти и управления, общественные объединения и организации предпринимателей, специализированные объекты инфраструктуры поддержки предпринимательства – фонды, кредитные и страховые учреждения, технологические парки, бизнес – инкубаторы и т.д.);
- государственные программы, программы социально-экономического развития регионов, определяющие реструктуризацию промышленности, инвестиции в отраслевое и региональное развитие, поставки для государственных нужд, формы занятости, миграционные потоки и т.д.;
- ресурсное (производственные площади, земельные участки, оборудование) и финансовое обеспечение (в том числе бюджетные ассигнования), необходимое для реализации мер поддержки бизнеса, наряду с созданием условий и механизмов для привлечения частных отечественных и иностранных инвестиций, а также радикальным усовершенствованием налоговой системы.

Литература

1. Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года // Утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 17 ноября 2008 г. № 1662-р.
2. Багова А. Опыт поддержки малого и среднего бизнеса в зарубежных странах (на примере Германии и Франции) / А. Багова // Предпринимательское право. Приложение «Бизнес и право в России и за рубежом». 2013.

3. Финк Т. А. Малый и средний бизнес: зарубежный опыт развития / Т. А. Финк // Молодой ученый. 2012.

4. Шугуров М.В. Мировая финансовая система и инновационное развитие: международно-правовые аспекты / М. В. Шугуров // Финансовое право. 2012.

Регулирование аудиторской деятельности в РФ

Парадеева К. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Антонов С. В.

Система регулирования аудиторской деятельности в Российской Федерации организуется с учетом практики стран, в которых этот вид деятельности существует более сотни лет. Выделяют две концепции регулирования аудиторской деятельности.

Первая распространена в таких странах, как Австрия, Испания, Франция, ФРГ. Она регламентируется централизованными органами, на которые возлагаются функции государственного контроля за аудиторской деятельностью.

Вторая концепция развита в США, Великобритании – основана на саморегулировании, которое осуществляется профессиональными объединениями аудиторов и аудиторских организаций.

В Российской Федерации система нормативного регулирования аудиторской деятельности находится в процессе становления. Регулирование осуществляется с помощью законодательных и нормативных актов, издаваемых государством, а также посредством внутрифирменных стандартов саморегулируемых общественных организаций. В настоящее время в России сформировалась многоуровневая система нормативного регулирования аудиторской деятельности.

Первым уровнем выступает Федеральный закон от 30.12.2008 № 307-ФЗ (редакция от 01.12.2014) «Об аудиторской деятельности», Кодексы РФ, Указы Президента, а также частично касающаяся аудита содержательная часть законов «Об акционерных обществах», «О Центральном банке РФ» и др.

Второй уровень представляют Постановления Правительства РФ, а также всевозможные правовые акты федерального органа по регулированию аудиторской деятельности. К этому

уровню относятся: федеральные правила аудиторской деятельности, которые разрабатываются уполномоченным федеральным органом Минфина России. Они создаются для однозначного понимания заинтересованными лицами норм аудита.

В третьем уровне отдельно от федеральных правил и стандартов аудиторской деятельности выделяют методические указания и приказы, издаваемые Министерством финансов в пределах своей компетенции, а также отраслевые инструкции, закрепляющие особенности функционирования субъектов хозяйствования.

Внутренние стандарты саморегулируемых аудиторских организаций формируют четвертый уровень. Они направлены на разъяснение положений федеральных стандартов аудиторской деятельности, а также на разработку аудиторских процедур относительно проведения аудиторской проверки и сбора аудиторских доказательств. С помощью этих стандартов и методик должна быть внедрена система по контролю за качеством оказываемых аудиторских услуг.

Пятый уровень регулирования аудиторской деятельности состоит из разработанных аудиторскими организациями и индивидуальными аудиторами внутренних правил и методик, которые уточняют и детализируют положения, закрепленные в нормативных актах предыдущих уровней.

В развитых странах приоритетной задачей регулирования аудиторской деятельности является разработка внутренних стандартов аудита, т. к. они разрабатываются профессионалами и профессиональность используется в ходе проведения аудиторских проверок и оказания сопутствующих аудиторских услуг.

Функциональное наполнение города-спутника

Прохорова О. А.,

г. Минск, Белорусский государственный университет

Научный руководитель: к.ф-м.н., Трифонов Н. Ю.

Особой универсальной формой существования человеческого общества является город. На протяжении столетий умы людей будоражила идея создания идеального города, т.е. грамотно организованного в социальном, и архитектурном, плане

поселения человека, которое гармонично сочетается с окружающей средой. С развитием промышленности в крупных городах мира и увеличением численности городского населения появились новые социально-экологические проблемы, и возникла необходимость децентрализации крупных городов.

Английский социолог и теоретик градостроительства Э. Говард на рубеже XIX и XX вв. предложил создавать вокруг непомерно разросшихся европейских городов (в частности Лондона) города-спутники с собственной промышленностью, сельским хозяйством и инфраструктурой. Предполагалось, что в такие города переедут жители больших городов, стесненные жилищными условиями, страдающие от грязного воздуха и шума.

Современный мир еще больше нуждается в городах-спутниках. Однако, за последние 100 лет успешные примеры в этой области все еще остаются исключением из правил. По сути, город-спутник можно охарактеризовать как автономный объект, расположенный вблизи крупного мегаполиса, сочетающий в себе преимущества городской и пригородной жизни. По функциональному наполнению он не чем не уступает городу-ядру: культурные, торговые, административные, транспортные, промышленные функции также важны для города-спутника. Правильно задуманный и грамотно воплощенный город-спутник, должен привлекать людей из больших городов, привлекать инвесторов. Основными направлениями по привлечению жителей больших городов в спутники являются:

- экологически чистый район вдали от массового скопления производств и близость к природе: зеленая зона (зеленые насаждения, водоемы), привлекательный ландшафт;

- возможность трудоустройства непосредственно в самом городе-спутнике (не менее 50% жителей работают в черте города);

- столичный стандарт образования, здравоохранения, обслуживания; мировые технологии и практики строительства, его качество и уровень;

- обязательная близость к мегаполису, развитая транспортная и коммерческая инфраструктура. Все выше перечисленное будет способствовать привлечению потенциальных жителей.

Привлечение инвесторов в города-спутники возможно осуществить не только путем предоставления налоговых льгот

и предпочтений. Современный инвестор стремится реализовать интересные проекты с большой перспективой, но при этом стремится оптимизировать свои затраты. Последние разработки в области интеллектуальных технологий предлагают строительство «умного города», т.е. города, насыщенного техническими возможностями, которые делают жизнь человека проще и приятнее. При закладке данных технологий на этапе проектирования и строительства, стоимость 1 кв.м. площади лишь незначительно увеличивается.

Новые подходы при строительстве городов-спутников приводят к улучшению качества жизни в них и привлечению потенциальных жителей.

Экономическая безопасность регионов РФ

Рагимов Х. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.э.н. Быков В. А.

Обеспечение экономической безопасности — это главный принцип развития жизнедеятельности страны, условие стабильности и гарантия достижения успеха. Проблемы обеспечения экономической безопасности России с каждым днем привлекают к себе все более пристальное внимание политических деятелей, ученых, самых широких слоев населения.

Актуальность данной темы обусловлена, прежде всего, тем, что в современных условиях, связанных с либерализацией экономики и внешнеэкономической деятельностью, при влиянии экономической интеграции в рамках глобализации мирового хозяйства особо остро стоит вопрос обеспечения государственной целостности и экономической безопасности регионов РФ. Экономическая безопасность РФ складывается из экономической безопасности ее регионов. Проблема обеспечения экономической безопасности регионов исследована недостаточно. Такая ситуация сложилась в силу ряда причин.

Во-первых, экономическое развитие регионов России имеет свою собственную специфику, которая проецируется на решение задач обеспечения региональной экономической безопасности и требует определенной модификации используемых показателей, характеризующих экономическую безопасность конкретных регионов в современных условиях.

Во-вторых, проблемы обеспечения экономической безопасности регионов РФ рассматриваются с разных методологических позиций, которые зачастую противоречат друг другу.

В-третьих, недостаточно проработана проблема унификации региональных статистических данных, которые используются для оценки уровня региональной экономической безопасности.

Экономическая безопасность региона затрагивает: производственную, финансовую, социальную, демографическую, внешнеэкономическую, продовольственную и другие сферы. Все это лежит в основе оценки социально-экономического положения в регионе.

Так как категория безопасности связана с состоянием защищенности от различных угроз, то экономическая безопасность, в первую очередь, характеризует состояние защищенности от угроз по перечисленным сферам жизнедеятельности.

Диагностика экономической безопасности региона дает комплексную оценку угроз экономике территории. Поэтому при оценке экономической безопасности, анализируется характер угроз и степень их проявления.

Угрозы региональной социально-экономической безопасности – это явления и процессы, оказывающие негативное воздействие на региональную социально-экономическую систему, ущемляющие экономические интересы личности, общества и государства [3, с. 23]. Угрозы экономической безопасности региона могут длительное время не проявляться, что не должно ослаблять внимания к решению конкретных проблем, о которых сигнализируют индикаторы экономической безопасности. Перерастание угроз в кризис происходит из-за неэффективности управленческих решений и увеличения числа угроз.

Структура угроз экономической безопасности региона включает [2, с. 23]:

- 1) внешние угрозы, включающие в себя: внешнеполитические угрозы; внешнеэкономические угрозы.
- 2) внутренние угрозы, включающие в себя: угрозы в реальном секторе экономики; угрозы в социальной сфере; продовольственные и энергетические угрозы.

Обеспечение экономической безопасности регионов требует разработки, и осуществления комплекса мер в рамках программ социально-экономической безопасности и устойчивого развития субъектов Федерации.

К первоочередным мерам относятся:

- создание децентрализованного механизма структурной реорганизации региональной экономики;
- обеспечение занятости населения и государственной поддержки создания рабочих мест в количестве, достаточном для снятия угрозы экономической безопасности регионов;
- селективная инвестиционная поддержка экономического развития приоритетных, конкурентоспособных производств;
- реальный сбор налоговых платежей;
- переориентация налоговой системы на активное использование налоговых потенциалов производительного капитала в сфере малого предпринимательства;
- активная поддержка предприятий с преимущественным участием государственного капитала;
- противодействие организованной преступности и коррупции в сфере экономической деятельности.

Все эти меры практически могут быть осуществлены лишь при значительном усилении властных функций государства, активизации рыночных и административных методов регулирования, при возрастании роли государства как гаранта стабильности социальных и экономических процессов.

Литература

1. Тамбовцев В. Л. Экономическая безопасность хозяйственных систем: структура, проблемы. // Вестник МГУ. Серия 6: «Экономика». 1995. № 3.
2. Сенчагов В. Как обеспечить экономическую безопасность России // Российская Федерация сегодня. 2007. – № 6. – С. 36–37.
3. Калинина Н.М. Экономическая безопасность региона: сущность, угрозы и меры обеспечения. М., 2012.

Теневая экономика России

Ржанова Д. С., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Грачёва Ю. В.

Теневая экономика — это экономическая деятельность, скрывающаяся от общества и государства, и находящаяся вне государственного контроля и учёта. Принцип рациональности, стремление к максимизации выгоды при минимальных затратах

делают сферу теневой экономики привлекательной для хозяйствующих субъектов. Теневые процессы не обошли стороной и Россию. Главная особенность современной России — это «теневые» договоренности в рамках институтов исполнительной и законодательной власти, «теневые» методы решения проблем отраслей социальной сферы.

Масштабы теневой экономики России значительны. Ежегодно она оценивается в 46% ВВП. Это в 3–4 раза больше, чем в большинстве развитых стран. Отток капитала за последние двадцать лет составил почти 300 миллиардов долларов. Это преимущественно взятки, скрытые от налогов доходы и средства, заработанные на торговле наркотиками, оружием и людьми. За те же двадцать лет приток нелегального капитала в Россию составил почти 600 миллиардов долларов. Это криминальный капитал, который разгоняет темпы роста преступности вообще и коррупции в частности.

На фоне текущего кризиса теневой сектор экономики России продолжает активно расширяться. По данным Росстата, с января по сентябрь 2014 года в теневой экономике стало работать на 1,5 миллионов человек больше — 14,9 миллионов, а с ноября 2014 года по февраль 2015 года неформальная занятость уже увеличилась до 17–18 миллионов человек. Это каждый пятый работник из числа занятого населения. Также фиксируется рост числа официальных безработных. Как правило, общее число, не имеющих работу в 4–4,5 раз больше числа вставших на учет в органах занятости, а часть безработных, впоследствии находит работу в неформальном секторе.

По объему производства доля неформального сектора также имеет тенденцию к росту. Объем теневой экономики по мере развития кризиса может вырасти до 20–22% с нынешних 15–17%.

Секторы, которые больше всего участвуют в тени — это торговля, аграрный сектор и строительство. Если говорить о географическом аспекте распределения теневой экономики по территории России, то первое место занимает Северный Кавказ. Здесь теневой сектор составляет свыше 23% от общего объема экономики. А самыми законопослушными с этой точки зрения являются Уральский и Северо-западный экономические регионы. Размеры теневого сектора здесь составляют 5% и 7% соответственно.

Все это приводит к сокращению налоговых поступлений в бюджет и уменьшению перечислений в пенсионные фонды. Отсюда – ожидаемый дефицит федерального бюджета и уже имеющийся дефицит Пенсионного фонда России.

Основная причина роста теневого сектора на современном этапе — сокращение числа малых предприятий. Только за последние два года прекратили работу 600 тыс. индивидуальных предпринимателей по всей стране. Еще 250–300 тыс. ИП могут сняться с регистрации при сохранении жесткой денежно-кредитной и фискальной политики. Дефекты государственной экономической и налоговой политики буквально загоняют предпринимателей и граждан в теневые отношения. У них все меньше стимулов быть легальными. Растут налоги и другие обязательные платежи, усиливается инфляция, многие поставщики повышают цены, при этом снижается спрос, падает выручка, а кредиты при данной ключевой ставке ЦБ очень дороги. Все это делает инвестиции убыточными и не позволяет экономике уйти от сырьевой зависимости.

Другими причинами теневой экономики в России являются:

- 1) рост внешней и внутренней миграции. Приток неквалифицированной рабочей силы из-за рубежа или перемещение сельских жителей в города провоцирует рост теневых отношений;
- 2) глобализация, которая требует от бизнеса снижения издержек для повышения конкурентоспособности любой ценой, в том числе и с риском вступить в конфликт с государством.

Таким образом, несмотря на попытки государства сдерживать рост теневой экономики, в ближайшей перспективе ему вряд ли это удастся. Скорее всего, она продолжит расти и дальше.

Аспекты проведения аудиторской проверки взаимозачета между сторонами сделки

Сорокина О. В.,

*г. Ярославль, ЯФ Финансового университета
при Правительстве РФ*

Научный руководитель: к.э.н., доцент Антонов С. В.

Основанием для проведения взаимозачета является наличие взаимной задолженности. Оптимальный вариант взаимозачета — проведение его по согласованию сторон путем

оформления соответствующего «Акта о зачете взаимных требований», в котором указывают основания возникновения задолженности и сумму взаимозачета. Данный документ подписывается уполномоченными представителями сторон и является юридическим основанием для отражения погашения задолженности в системе их бухгалтерского учета. На основании содержащейся в Акте информации производятся записи в бухгалтерском учете, которые позволяют корректно отразить хозяйственную операцию всеми участниками взаимозачета.

При проведении взаимозачета можно выделить два самостоятельных этапа:

- 1) выявление взаимной задолженности – составление акта сверки;
- 2) погашение задолженности – подписание акта взаимозачета (направление письма при одностороннем взаимозачете и подписание договора о зачете задолженности при многостороннем).

Первый этап не является обязательным и носит рекомендательный характер. Конечно, предприятия могут и не составлять акт сверки задолженности. Однако, решая вопрос о необходимости подготовки указанного документа, нельзя недооценивать его значение.

Второй этап проведения взаимозачета является основным и завершается подписанием «Акта взаимозачета», который является документом, имеющим юридическую силу и свидетельствующим о прекращении обязательства.

По нашему мнению, во избежание ошибок при проведении взаимозачета целесообразно:

- вести аналитический учет задолженности в разрезе контрагентов, а внутри их по каждому договору;
- определять размер взаимной задолженности с обязательным участием каждого контрагента.

Аудиторская практика свидетельствует о наличии существенных ошибок в системе учета при отражении зачетных операций, в частности:

- 1) проведение взаимозачета по устной договоренности сторон ведет к возникновению хозяйственного спора о сумме долга и не признанию суммы операции в целях налогообложения (в результате может произойти несвоевременное отражение выручки от реализации продукции (работ, услуг);

2) в актах взаимозачета не всегда указывают дату его проведения, что также может привести к несвоевременному признанию выручки;

3) подписание акта взаимозачета неуполномоченным должностным лицом является основанием для признания его недействительным, и как следствие, привлечение сторон к административной ответственности.

При составлении Акта взаимозачета субъектам хозяйствования необходимо обращать внимание на следующие его обязательные реквизиты:

1) документ подписывается руководителями организаций, либо иными лицами, действующими на основании доверенности;

2) указывается дата проведения взаимозачета;

3) отражаются основания по возникновению подлежащих зачету долгов (по договору, соглашению, решению суда и т.д.)

4) фиксируется сумма подлежащего зачету долга;

5) при наличии в сумме долга НДС его денежная оценка указывается обособленно со ссылкой на соответствующие счета-фактуры;

6) фиксируется запись о том, что указанные суммы взаимной задолженности сторон принято считать погашенными.

По нашему мнению, предложенные рекомендации по документальному оформлению взаимозачетов, повысят качество достоверности учетной информации при проведении аудиторских проверок.

Основные аспекты налогообложения алкогольной продукции в РФ

Уткина А. О., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Лазурин Е. А.

Согласно ФЗ алкогольная продукция – «пищевая продукция, которая произведена с использованием или без использования этилового спирта, произведенного из пищевого сырья, и спиртосодержащей пищевой продукции, с содержанием этилового спирта более 0,5 процента объема готовой продукции, за исключением пищевой продукции в соответствии с перечнем, установленным Правительством Российской Федерации».

Акцизы относятся к косвенным налогам: то есть они вносятся в бюджет производителями или оптовым звеном, но уплачиваются при этом конечным потребителем. Иными словами, юридические плательщики акцизов включают их в цену товара. В отличие от других косвенных налогов (например, НДС), акцизами облагаются лишь определенные, достаточно узкие группы товаров, внесенные в специальный перечень. В России акцизы отнесены к числу федеральных налогов. Основным нормативным актом, обеспечивающим правовое регулирование уплаты акцизов, с 1 января 2001 г. является часть вторая НК (разд. 8 «Федеральные налоги» гл. 22 «Акцизы»).

Алкогольная продукция подразделяется на следующие виды: спиртные напитки (в том числе водка); вино; фруктовое вино; ликерное вино; игристое вино (шампанское); винные напитки; пиво и напитки, изготавливаемые на основе пива.

Ставка акцизов на алкогольную и спиртосодержащую продукцию показана в таблице:

2009–2015гг.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Алкогольная продукция с объёмной долей этилового спирта свыше 9 процентов	191 рублей за литр безводного этилового спирта	210 рублей за литр безводного этилового спирта	231 рублей за литр безводного этилового спирта	320 рублей за литр безводного этилового спирта	400 рублей за литр безводного этилового спирта	500 рублей за литр безводного этилового спирта	600 рублей за литр безводного этилового спирта
Алкогольная продукция с объёмной долей этилового спирта	121 рублей за литр безводного этилового спирта	158 рублей за литр безводного этилового спирта	190 рублей за литр безводного этилового спирта	230 рублей за литр безводного этилового спирта	320 рублей за литр безводного этилового спирта	400 рублей за литр безводного этилового спирта	500 рублей за литр безводного этилового спирта

Размер ставки акциза налогообложения алкогольной продукции строго определен в зависимости от ее вида и содержания в ней объемной доли этилового спирта. В связи с этим установлено требование. В отношении подакцизных товаров, для которых установлены различные налоговые ставки, налоговая

база определяется применительно к каждой налоговой ставке.

Иначе говоря, налогоплательщик, осуществляющий налогооблагаемые операции с алкогольной продукцией, должен определять отдельно налоговую базу применительно к каждой налоговой ставке. В противном случае при исчислении акциза в качестве налоговой базы у него будет использоваться единая налоговая база по всем видам реализации алкогольной продукции, и применяться максимальная ставка.

Статьи расходов федерального бюджета 2013–2014гг.

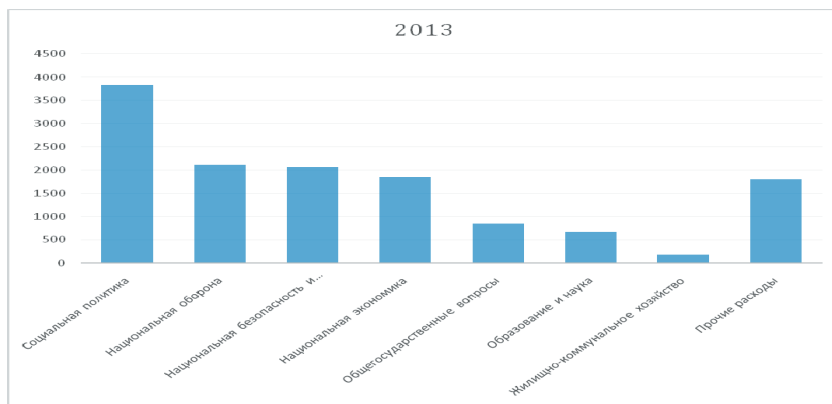
Хоханов И. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель д.т.н., доцент Мурашов А. А.

Федеральный бюджет является главным средством перераспределения национального дохода и валового внутреннего продукта. Через него мобилизуются финансовые ресурсы, необходимые для регулирования экономического развития страны, реализации социальной политики на территории России, укрепления обороноспособности государства.

Федеральный бюджет России – ведущий финансовый документ, основное звено бюджетной системы Российской Федерации, в котором объединены основные финансовые категории.

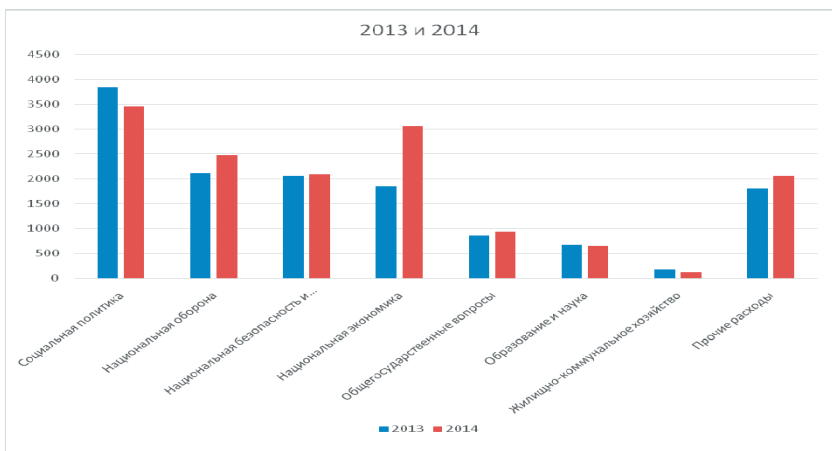
Рассмотрим основные статьи расходов федерального бюджета за 2013 год



По данным таблицы можно сказать, что в 2013 году большая часть федерального бюджета была затрачена на социальную

политику, и меньшая часть на жилищно-коммунальное хозяйство.

Сравним показатели за 2013 и 2014 гг.



В целом можно сказать, что федеральный бюджет в большей степени тратится на социальную политику, национальную экономику и на национальную оборону и безопасность.

На потребности государства денежные средства выделяются не только из федерального бюджета, но и из консолидированных бюджетов субъектов Российской Федерации, бюджетов государственных внебюджетных фондов и из бюджетов территориальных государственных внебюджетных фондов.

Актуальные вопросы развития биоэнергетики в Республике Беларусь

Чиж Е. П.,

*г. Минск, Белорусский национальный
технический университет*

Научный руководитель: к.э.н., доцент Манцерава Т. Ф.

Одним из важнейших направлений устойчивого энергообеспечения различных государств в мире на данный момент является возобновляемая энергия.

Экономический потенциал ВИЭ в мире в настоящее время оценивается в 200 миллиардов тонн условного топлива (т.у.т.)

в год, что в 2 раза превышает годовой объем добычи всех видов ископаемого топлива.

В Республике Беларусь попытки развития ВИЭ предпринимались еще во времена Советского Союза, но дешевизна и доступность углеводородного сырья никак не стимулировали активное развитие новых видов энергии. После распада СССР начала распадаться и создаваемая система развития ВИЭ. В энергетическом балансе Беларуси 61,1% составляет природный газ, импортируемый из России, при этом 95% электроэнергии производится из газа. Собственных месторождений природного газа в Беларуси нет, поэтому остро стоит проблема использования нетрадиционной энергетики. Без использования альтернативных источников энергии и местных видов топлива добиться значительной экономии светлых нефтепродуктов будет трудно.

Используя преимущества и особенности географического и климатического характера, энергоустановки с ВИЭ востребованы и в Республике Беларусь. В первую очередь – это вспомогательные, добавочные производители электроэнергии и теплоты, смягчающие работу традиционных энергоустановок и уменьшающие расход обычного топлива. Очевидно, что единственными генераторами они не могут быть, даже для малых, удаленных потребителей. Более-менее надежный постоянный источник энергии – гидроэнергетика глобально проблему не решит (мощности наших ГЭС порядка 10–20 МВт при общей мощности около 8000 МВт).

В секторе возобновляемой энергетики страны предусмотрено использование следующих видов энергоресурсов:

- биомасса (дрова, отходы древесины, быстрорастущая древесина, отходы растениеводства, в том числе путем производства жидкого и газообразного биотоплива);
 - энергия воды (ГЭС различной мощности);
 - энергия ветра;
 - энергия солнца (с учетом климатических условий основными направлениями использования данного ресурса станут гелиоводонагреватели и различные гелиоустановки для интенсификации процессов сушки и подогрева воды в сельскохозяйственном производстве и других бытовых целей; энерге-

тический потенциал использования солнечной энергии оценивается в 10 тыс. тонн у. т. в год);

- энергия коммунальных отходов (потенциальная энергия равноценна 470 тонн у. т. в год);

Так, энергетический потенциал отходов растениеводства составляет 17 миллиардов кВт·ч в год, отходов лесной промышленности — 36 миллиардов кВт·ч в год, муниципальных отходов — 5,5 миллиардов кВт·ч в год. Отходы животноводства позволяют произвести до 1,9 миллиардов кВт·ч в год биогаза. В республике введено в эксплуатацию 39 биогазовых установок общей мощностью 40,4 МВт. На территории нашей страны выявлено 1840 площадок для размещения ветроустановок с теоретически возможным энергетическим потенциалом более 1600 МВт. К наиболее мощным, относятся ветроэнергетические установки п. Дружный, мощностью 250 кВт и 600 кВт. В ближайшие годы предусматриваются строительство и реконструкция 33 ГЭС суммарной мощностью 102,1 МВт, в том числе 20 микроГЭС суммарной мощностью 0,75 МВт, 9 малых и мини-ГЭС суммарной мощностью 2,34 МВт.

Из других благоприятных для ВИЭ направлений можно назвать некоторые мероприятия в сельском хозяйстве, не требующие высокого качества энергопреобразований: подъем и распределение воды для орошения, мелиорации, водоснабжения ферм и т.п.; опреснение и очистка воды; обеззараживание стоков; коммунальные потребности для помывки и стирки, аэрация водоемов и многое другое.

Задача состоит в том, чтобы на основании собственных разработок создавать (проектировать, изготавливать, совершенствовать) конкурентноспособное оборудование для ВИЭ с целью экспорта в страны с благоприятными условиями использования ВИЭ.

Для развития биоэнергетики может быть использован спектр организационных, экономических, технических, инновационных мероприятий. В качестве одного из направлений развития может быть предложена модель биоэнергетического кластера, как одна из перспективных форм гибкой межведомственной кооперации по сетевому признаку.

Для создания биоэнергетического кластера в Республике Беларусь имеется потенциал ресурсов (биомасса, энергия ветра, солнца и гидроэлектроэнергетика). Развитие биоэнергетики имеет правовую основу и регулируется законом Республики Беларусь «О возобновляемых источниках энергии». В стране есть положительный опыт создания и эксплуатации ветроустановок, гидроэлектростанций и биогазовых установок. Однако государственная поддержка развития возобновляемых источников энергии в настоящий момент находится на недостаточно высоком уровне. Государственная поддержка развитию возобновляемой энергетике заключается не в увеличении расходов бюджетных средств, а в создании благоприятных условий производителям и потребителям оборудования, использующих возобновляемые источники энергии. Это, в первую очередь, свободный доступ на рынок электроэнергии, не дискриминационное льготное присоединение к электрической сети и регулирование энергетических тарифов и налогов на выбросы и загрязнение окружающей среды.

При условии создания биоэнергетического кластера возможна поддержка крупных промышленных предприятий деревообработки, предприятий агропромышленного комплекса, а также предприятий нефтехимической промышленности. Предварительно можно оценить потенциал развития биоэнергетики в Республики Беларусь как достаточно высокий. Организация биоэнергетического кластера возможно при участии академических институтов НАН Беларуси (Институт энергетике), ведущих технических вузов страны (БНТУ) и крупных промышленных потребителей.

Литература

1. Конищев В. С. Потенциал нетрадиционных ресурсов углеродородного газа / В. Конищев; РУП «Белорусский научно-исследовательский геологоразведочный институт» // Природные ресурсы. № 1. 2013.
2. Закон Республики Беларусь «О возобновляемых источниках энергии» (от 27 декабря 2010 г. № 204-3).

СЕКЦИЯ МЕНЕДЖМЕНТА И МАРКЕТИНГА

Руководитель секции: заведующий кафедрой менеджмента и рекламы ЯФ МФЮА ст. преподаватель Скопин А. А.

Развитие фармпроизводства в Ярославской области

*Парадеева К. А., Серебрякова А. Н.,
г. Ярославль, ЯФ МФЮА*

Научный руководитель: к.э.н. Быков В. А.

Инновационная деятельность – деятельность (включая научную, технологическую, организационную, финансовую и коммерческую деятельность), направленная на реализацию инновационных проектов, а также на создание инновационной инфраструктуры и обеспечение ее деятельности.

Для Ярославской области, которая имеет развитые компетенции и высококвалифицированные кадры в сферах микроэлектроники и IT-технологий, приборостроения и точного машиностроения, фармацевтики и химии, активная инновационная политика и государственная поддержка инновационных проектов являются одним из приоритетов экономического развития региона.

Стратегия социально-экономического развития Ярославской области, разработанная на период до 2030 года, в качестве приоритетных задач выдвигает повышение инновационной составляющей экономики, увеличение темпов роста инвестирования в экономику при увеличении внутренних затрат на научные исследования и разработки, а также на создание объектов инновационной инфраструктуры.

Мировой опыт показывает, что устойчивое развитие производства и поддержание его конкурентоспособности в долгосрочной перспективе зависит не столько от ресурсных возможностей, сколько от реализованных в производстве инноваций.

Рынок услуг розничной торговли лекарственными средствами, изделиями медицинского назначения и сопутствующими товарами является динамично развивающимся сектором российской экономики.

Ярославский регион обладает широким диапазоном возможностей для создания мощной научно-производственной

и технической базы по производству лекарственных препаратов. Он включен в Стратегию развития фармацевтической промышленности РФ до 2020 года как перспективный регион для размещения новых фармпроизводств. Основные направления развития – это производство российских дженериков и биоде-нериков, т.е. лекарственных средств, имеющих такой же состав действующих веществ, лекарственную форму и эффективность, как оригинальные препараты, но не обладающих патентной защитой, локализация производства иностранных патентованных препаратов и переход к стандартам производства GMP. В настоящее время правительство области активно привлекает инвесторов в регион, принят ряд мер по формированию режима максимального инвестиционного благоприятствования. Во многом это связано с привлекательностью данного вида деятельности из-за постоянного и относительно растущего спроса на лекарственные средства и иную продукцию аптечных учреждений.

Стратегическое развитие отрасли предполагает три этапа: локализацию, импортозамещение, экспортоориентированность. На первом этапе, который уже стартовал, в области открываются предприятия, производящие лекарственные препараты по лицензиям иностранных производителей. Второй подразумевает организацию опытно-промышленного производства фармацевтических субстанций и выпуск. Третий этап – это выпуск оригинальных препаратов, ориентированных как на российский рынок, так и на экспорт.

Сегодня в регионе реализуется три проекта создания высокотехнологичных производств по стандартам GMP:

- препараты для лечения бактериальных, вирусных, грибковых инфекций, сахарного диабета, онкологических, гематологических, инфекционных заболеваний (завод компании «Р-Фарм»);
- препараты для лечения и профилактики неврологических и кардиологических заболеваний (завод компании Никомед);
- нановакцины и нанолечения против вируса гриппа птиц и человека (проект компании НТ-фарма совместно с ГК «Роснанотех»).

К середине 2011 года в области началась реализация шести крупных проектов – от компаний «Никомед», «Р-Фарм», «НТфарма», «Фармославль» (совместное предприятие «Хим-

Рар» и «Р-Фарм»), «Витафарма», «Бентус Лаборатории», «Тева», многие из которых уже открыты и успешно функционируют.

В связи с развитием в Ярославской области фарминдустрии, а именно появлением крупных фармпроизводств для региона существенно снизились барьеры для выхода на малый аптечный рынок. В частности импортозамещение, снижение таможенных и транспортных издержек, сокращение времени поставок, локализация большого количества препаратов в рамках одного завода и другие. Следствием этого стало увеличение числа аптек. Так, например, в 2013 году на территории Ярославской области открылось около 30 новых аптек. На сегодняшний день только в городе Ярославле работает более 200 аптечных пунктов. Соотношение количества аптек к проживающему в Ярославской области населению составляет 1 аптека на 3,81 тысяч человек.

Также, очередным шагом в развитии региональной фармацевтической отрасли явилось создание Центра трансферта технологий на базе ЯГПУ им. Ушинского. Он станет ключевым объектом Ярославского кластера фармацевтической промышленности и современной инновационной медицины, будет способствовать выводу на рынок отечественной инновационной и импортозамещающей фармацевтической продукции. Это позволит сформировать единую и эффективную систему проведения исследований, трансферта технологий и промышленного внедрения разработок и организации производства. Одним из важнейших направлений работы станет подготовка кадров нового типа для фармацевтической промышленности и прикладных научных исследований. По прогнозам, к 2015 году потребность региона в специалистах для отрасли составит порядка 850 человек, а к 2020-му – до 3000.

Пути выхода из кризиса 2014–2015 года

*Солычев Е. А., Хохлова А. Е., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: Смирнов И. Н.*

В 2014 году произошли события на Украине, в результате которых произошла насильственная смена власти, повлекшая за собой гражданскую войну на востоке страны и присоединение Крыма к Российской Федерации. Из-за позиции по основным вопросам на РФ прозападными силами, в частности США

и ЕС были наложены санкции. Это и в первую очередь резкое падение цен на нефть вызвало череду кризисных явлений, что негативно сказалось на экономике РФ.

Существует 2 подхода к выходу из экономического кризиса 2014–2015 годов:

1. Использование собственных ресурсов, без привлечения помощи извне;

2. Привлечение помощи извне, путем выстраивания взаимоотношений с другими странами;

Основными задачами, стоящими перед правительством для решения, возникшей ситуации, являются:

1. поддержка импорта-замещения и экспорта по широкой номенклатуре не сырьевых, в том числе высокотехнологичных, товаров;

2. содействие развитию малого и среднего предпринимательства;

3. создание возможностей для привлечения оборотных и инвестиционных ресурсов с приемлемой стоимостью в наиболее значимых секторах экономики, в том числе при реализации государственного оборонного заказа;

4. компенсация дополнительных инфляционных издержек наиболее уязвимым категориям граждан (пенсионеры, семьи с несколькими детьми);

5. повышение устойчивости банковской системы и создание механизма санации проблемных системообразующих организаций.

Для решения кризисных проявлений у нас есть виденье каждого из подходов:

1. Использование собственных ресурсов, без привлечения помощи извне.

Одной из важнейших задач, стоящей перед правительством мы считаем поддержку импорта-замещения по широкой номенклатуре. Наша страна, имея огромные территории и потенциал, слишком сильно зависит от иностранных производителей продовольствия. На 2014 год, например, доля импорта продовольственных товаров в товарных ресурсах розничной торговли продовольственными товарами в России составляла 34%. Необходимо развивать и поддерживать отрасль сельского хозяйства, а так же малого и среднего предпринимательства, занимающихся производством продовольственных товаров. Для этого мы предлагаем:

1. Изменить налоговое законодательство, предоставив таким производителям налоговые преференции или вообще освободить от уплаты налогов на определенный период.

2. Направить средства в поддержку «Россельхоз банка», уменьшить % ставку по кредитам, и создать льготные условия их предоставления.

3. Обеспечить производства новыми технологиями и в частности новым оборудованием. Так на многих предприятиях используются трактора и комбайны еще советского производства.

4. Обеспечить наиболее выгодные условия для реализации продукции отечественных производителей на рынке, по сравнению с иностранными компаниями путем введения таможенных пошлин или ограничений на поставку.

5. Профинансировать субъекты РФ для поддержки проектов на своих территориях, устраивать различные ярмарки и инновационные конференции.

Во многих субъектах РФ, при поддержке властей, начали возрождаться производства продовольствия и создаваться новые, под началом новых, молодых и талантливых управленцев. Например: в Московской области было создано предприятие, по разведению кроликов. Правительством Московской области было выделено на этот проект определенные средства (на закупку оборудования, и второстепенного сырья).

2. Привлечение помощи извне.

Изолировать нашу страну, в условиях мировой глобализации невозможно. Если в Вашингтоне считают, что ЕС – это единственный партнер России, с которым она может вести взаимовыгодное сотрудничество, – то они сильно ошибаются. Это полностью подтверждается «разворотом» на восток.

Между Китаем и РФ в Шанхае, 20 мая 2014 года, было заключено рекордное количество взаимовыгодных соглашений и договоров на высшем уровне (всего 46). Мы выделили несколько важных:

– 21 мая 2014 года российский «Газпром» и Китайская национальная нефтегазовая корпорация (CNPC) заключили тридцатилетний договор на поставку газа – контракт предусматривает поставку до 38 миллиардов кубометров газа в год с общей ценой \$400 миллиардов за 30 лет.

– Подписаны соглашения о сотрудничестве по вопросу использования национальных валют: ВТБ и Bank of China будут развивать партнёрские отношения в различных сферах. В целом Россия и Китай, намерены увеличить объем прямых расчётов в национальных валютах во взаимной торговле между странами.

– Подписаны соглашения о реализации ряда инвестиционных проектов с участием Китая на Дальнем Востоке.

– Подписан ряд соглашений о совместных проектах и сотрудничестве в сфере машиностроения, химической промышленности и строительства инфраструктуры. Мы считаем необходимым:

– нарастить темпы товарооборота со странами АТР и другими заинтересованными во взаимовыгодном сотрудничестве странами;

– расширять ЕАЭС, приглашая в него новых участников, как и из Европы, так и с Востока.

Сотрудничество с Китаем – это далеко не единственный показатель того, что «изоляция» провалилась, так же можно привести в качестве примера, заключение множества контрактов и договоров со странами Латинской Америки.

Таким образом, оба подхода хороши по отдельности, но если применить их совместно, то преодолеть кризис 2014–2015 годов, можно будет за 2–3 года, при этом, увеличив темпы роста ВВП в несколько раз.

PR инструменты в имидж – позиционировании (на примере XXII Олимпийских зимних игр Сочи 2014)

Волкова К. О., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

*Научный руководитель: Скопин А. А.,
заведующий кафедрой менеджмента и рекламы ЯФ МФЮА*

Вопрос использования PR-инструментов для имидж – позиционирования в процессе реализации международных спортивных соревнований практически не изучен. Стоит учитывать, что применение PR-инструментов, используемых для имидж-позиционирования спорта высших достижений имеет определенную специфику, связанную с особенностями этой сферы. Среди них можно отметить величину целевой аудитории, государственную поддержку, значение для международно-

го имиджа страны и т.д. Международные спортивные события давно вышли за рамки простого соревновательного процесса. На сегодняшний день они непосредственным образом влияют на экономическую и политическую ситуацию в стране и регионе, на имидж спортсменов, тренеров, политических деятелей и страны в целом.

Спортивные мероприятия сами по себе являются специальным мероприятием, которое широко используется для продвижения различных товаров и брендов, а PR-инструменты в этом случае – это набор методов создания и эффективного управления коммуникациями. Кроме того, международные спортивные соревнования имеют значительное влияние на сплочение российских граждан, их патриотический настрой, чувство единства. В период, когда в стране отсутствует сформулированная и принимаемая большей частью общества национальная идея, именно спортивные соревнования в определенной степени являются ее заменой. Гордость за спортсменов, представляющих страну, в сознании граждан неизбежно проецируются на прочие сферы деятельности государства.

Город Сочи был выбран в качестве столицы Олимпийских игр благодаря совокупности эффективной внешней и внутренней коммуникационной стратегии заявочной кампании в сочетании с дипломатическими качествами руководства страны и, в частности, президента.

Работу организационного комитета Сочи-2014 можно охарактеризовать как в высшей степени профессиональную. Система имидж-позиционирования спорта высших достижений основывалась на связке «миссия-видение-философия». Кроме того, важным фактором для достижения желаемой репутации являлась история-легенда, а так же набор атрибутов, таких как слоган, логотип, символ и т.д. Качество организации и проведения Олимпийских игр, их открытия и закрытия, позволило кардинально изменить мнение зарубежных СМИ и общественности о России в целом. Оперативные и остроумные действия, предпринятые организационным комитетом Олимпийских игр позволили перевести форс-мажорные ситуации в позитивное русло, что было неоднократно отмечено зарубежными изданиями (ситуация с нераскрывшимся кольцом).

Зимние Олимпийские игры «Сочи-2014» стали по-настоящему значимым событием в жизни страны. Их проведение

в значительной степени повлияло на международный имидж страны, на оценку деятельности действующей власти, способствовало развитию инфраструктуры Сочи, его привлекательности как курортной зоны. Тем не менее, видится необходимым дать некоторые рекомендации по совершенствованию использования PR-инструментов в имидж-позиционировании крупных международных соревнований. При подготовке к олимпиаде простые граждане изначально воспринимались только как зрители, хотя некоторое ощущение причастности, все-таки, присутствовало, благодаря таким PR-ходам как конкурс на участие в марафоне олимпийского огня и всероссийское голосование за олимпийские талисманы. Чиновничий характер Олимпиады подтверждается наличием плана по медалям отдельного министерства – Министерства спорта. В большинстве европейских стран аналогов такого министерства не существует. Политические решения спортивных вопросов часто сказываются плачевно на результатах. В качестве примера можно привести отказ фигуриста Плющенко от выступления в одиночном фигурном катании.

Поэтому, прежде всего, в будущем, хотелось бы видеть увеличение значимости участия граждан России в подготовке и реализации подобных проектов используя PR-технологии вовлечения. Сделать это можно, например, повысив степень взаимопроникновения таких сфер как спорт высших достижений и массовый, непрофессиональный спорт.

Подбор персонала методом тестирования

Алименкова А. В., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

*Научный руководитель: Скопин А. А.,
заведующий кафедрой менеджмента и рекламы ЯФ МФЮА*

Подбор кадров – определение психологических и профессиональных качеств людей с целью определения их соответствия конкретной работе. При подборе кадров учитываются: желание или нежелание кандидата заниматься данной деятельностью, способность выполнять эффективно данную деятельность и потребность предприятия в данных работниках. При кадровом подборе также учитываются морально-этические, половозраст-

ные и психологические особенности конкретного человека (темперамент, характер, способности, направленность личности). Тестирование (психологическое, психофизиологическое, профессиональное, интеллектуальное), испытания. В каждом конкретном случае разрабатывается специальная программа тестирования, которая соответствует конкретной вакансии. Тестирование может быть индивидуальным или в составе группы, проводиться в один день или в течение нескольких. Наилучший результат достигается, как правило, в том случае, когда методы подбора представляют собой комплексную систему. Один из наиболее эффективных способов – это тестирование кандидатов в условиях, максимально приближенных к рабочим. Психологические тесты, построенные на всестороннем анализе личности, позволяют выявить не только склонности к определенному виду деятельности, но и потенциальные возможности развития, лидерские качества, особенности взаимодействия с руководством и другими членами команды, способы стимулирования и мотивации. С развитием компьютерных и информационных технологий появилась возможность быстро проанализировать данные множества кандидатов и выбрать наиболее подходящих.

Один из методов – перебор большого количества кандидатов с качествами и мотивами, удовлетворяющими руководителя. Такой способ хорош, когда требуется набрать штат людей, которые будут заниматься однотипными и относительно несложными задачами. Психологическое тестирование дает возможность оценить их способность справиться с поставленными задачами и лояльность к существующим на фирме способам управления и мотивации.

Второй способ больше подходит для формирования небольшой команды из людей, обладающих конкретными способностями. Методом простого перебора найти нужных сотрудников крайне сложно, поскольку таких людей не много. Психологическое тестирование позволяет не только выбрать лучших кандидатов по заданным критериям, но и найти индивидуальные методы мотивации и управления ими. Этот способ эффективен не только при отборе новых кандидатов, но и реорганизации существующей команды.

Многие агентства по подбору персонала используют в своей работе методики профессионального тестирования кандидатов. Причем, в одних случаях письменное или компьютерное тестирование полностью заменяет очные интервью и собеседования, в других — тесты применяются, только в качестве вспомогательного способа оценки персонала и профессиональной компетенции соискателя.

В настоящее время существует множество различных методик тестирования осуществляемых при подборе кадров. Методики, применяемые при подборе кадров, предназначены для получения объективной оценки личностных способностей, качеств и черт, а также профессиональных умений и навыков сотрудника. Методики, которые необходимы при подборе кадров, разрабатываются высококвалифицированными специалистами в области психологии. При подборе кадров используются методики, которые измеряют способности и качества человека, необходимые для успешного решения поставленных задач. Многие компании при подборе кадров используют специальные компьютерные тесты, предназначенные для оценки уровня профессиональных знаний. Например, тест на умение водить автомобиль, тесты на скорость печати для секретарей, тест на знание компьютерных программ для бухгалтеров и программистов, тест на знание иностранных языков.

При подборе кадров будущим работникам предлагается выполнить тестовые задания на той технике, при помощи которой придется работать в дальнейшем. Полученные результаты проверяются на качественное и количественное соотношение.

Специалисты отмечают, что при подборе кадров такие тесты дают наиболее объективные и достоверные показатели знаний и умений. Также при подборе кадров применимы тесты, при которых специально создаются условия, аналогичные с реальными на конкретном предприятии. Это тесты на измерение психомоторных способностей, тесты на измерение свойств памяти, также тесты, определяющие уровень интеллекта.

В целом профессиональное тестирование — хороший способ получить дополнительную информацию о соискателе, особенно для должностей, связанных с работой в большом коллективе людей.

Основные характеристики системы грейдов

Бабкина В. И., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Колёскина О. В.

Преимущества и недостатки системы грейдов

Для компании	Для сотрудников
<i>Преимущества</i>	
<ul style="list-style-type: none"> — систематизация должностей и функционала каждого сотрудника; — установление порядка назначения окладов; — упрощение порядка пересмотра заработной платы; — повышение мотивации персонала. 	<ul style="list-style-type: none"> — прозрачность и понятность системы оплаты труда; — ясность условий и перспектив карьерного роста; — понимание значимости должности в организационной структуре.
<i>Недостатки</i>	
<ul style="list-style-type: none"> — сложность объективной оценки должностей; — высокая стоимость привлечения консультантов; — система не мотивирует на достижение результата. 	<ul style="list-style-type: none"> — наличие четких правил и сроков изменения заработной платы; — отсутствие переменной части, на которую можно влиять.

Условия для разработки и внедрения системы грейдов в компании

- «зрелость» компании:
 - наличие четко построенной структуры компании;
 - присутствие ясного и прописанного функционала каждой должности;
 - распределение обязанностей и ответственности между подразделениями и внутри подразделений;
 - возможность мониторинга, актуализации и корректировки системы.
- реальная необходимость внедрения системы:
 - отсутствие систематизации должностей и понимания их места в компании;
 - отсутствие системы назначения окладов и порядка определения их размеров;
 - проблемы в мотивации и удержании персонала;
 - потребность создания эффективной и «справедливой» системы мотивации

Алгоритм разработки системы грейдов

- формируем рабочую группу по разработке системы грейдов;
- выбираем методику построения грейдов;
- описываем должности;
- проводим оценку должностей;
- распределяем должности по грейдам;
- формируем должностные оклады;
- разрабатываем пакет регламентирующих документов;
- проверяем систему в тестовом режиме;
- вносим корректировки (при необходимости);
- внедряем в постоянном режиме.

Требования к системе грейдов

- обязательное вовлечение в проект разработки и согласования грейдов руководителя компании и ключевых менеджеров;
 - четкое распределение обязанностей и закрепление их за каждой должностью;
 - ясные и однозначно понимаемые критерии оценки должностей, максимально адаптированные к компании;
 - постоянный мониторинг соответствия заработных плат рыночному уровню;
 - обязательная привязка системы грейдов к мотивационной политике;
 - достаточные человеческие, материальные и временные ресурсы на разработку и внедрение проекта;
 - своевременная обратная связь участникам проекта;
 - регулярный мониторинг актуальности системы грейдов и при необходимости ее корректировка.

Этапы разработки систем грейдов

*Биба В. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: Колёскина О. В.*

Этап 1. Формируем рабочую группу и выбираем методику построения грейдов

- Создаем рабочую группу:
 - а) решаем, кто войдет в состав рабочей группы (обязательно должен входить руководитель компании, директор по персоналу и ключевые менеджеры компании);

- б) согласовываем состав группы с руководителем (состав утверждается приказом);
- с) составляем план разработки и внедрения системы грейдов (указываем сроки выполнения и назначаем ответственных по каждому пункту плана).

Этап 2. Проводим описание, оценку должностей и распределение их по грейдам

Порядок описания должностей: разработка анкеты → выбор метода описания должностей → информирование персонала о планируемых действиях с разъяснением их цели → сбор информации о должностях с помощью выбранного метода анализа → анализ работ, систематизация полученной информации в компьютерную программу, общую таблицу и т.д.

Требования к описанию должностей:

1. Факторы оценки должностей должны выбираться в зависимости от специфики компании.
2. Анкету нужно корректировать, если возникает необходимость уточнения фактора и разделения его на субфакторы.
3. Вопросы анкеты должны быть четкими и однозначными.
4. Описание относится к должности, а не к личности сотрудника.
5. Оценка всех должностей проводится по одному критерию (от рабочего до топ-менеджера).

Как распределить должности по грейдам: определяем количество грейдов (оптимально не более десяти уровней) → распределяем баллы по грейдам → выстраиваем иерархию должностей → группируем должности в грейды (по принципу получения примерно одинакового количества баллов).

Принципы разделения на грейды:

- включение в один грейд равнозначных и равноценных для компании должностей;
- установление одинакового диапазона оплаты внутри грейда;
- группирование грейдов по схожим должностям;
- отсутствие большого разрыва в баллах между грейдами;
- формирование небольшого количества грейдов (до 10).

Этап 3. Формируем структуру вознаграждения

Принципы установления диапазона окладов:

1. Учитывать соотношение между минимальным и максимальным грейдом (определить, во сколько оклад генерального директора (или топ-менеджеров) больше оклада самого низкооплачиваемого сотрудника)
2. Установить шаг внутри грейда, или разницу между максимальным и минимальным коэффициентами в диапазоне
3. Использовать перекрестное построение «вилка» (создаст дополнительные возможности для мотивации работников)

Случаи, когда возникает необходимость пересмотреть оклад:

- индексация заработной платы;
- изменение оргструктуры, бизнес-процессов, значимости должности (ей);
- пересмотр заработной платы внутри грейда или изменение самого грейда (например, перевод сотрудника).

Проблемы развития малого бизнеса в России

Болотова К. Я., г. Ярославль ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.в.н., доцент Юрченко А. В.

В настоящее время развитие малого бизнеса в России определяется наличием существенных проблем и осуществляется под воздействием ряда факторов.

К первому фактору можно отнести существующую систему отношений между партнерами: поставщиком сырья и лицом, которое его перерабатывает. В лице поставщика сырья для фирм малого бизнеса довольно часто выступает крупная компания, в основной массе случаев, являющаяся региональным монополистом. Иные возможности закупки необходимого сырья, безусловно, существуют, однако расходы на доставку его к месту переработки делают бизнес бессмысленным.

Вторым фактором, тормозящим развитие малого бизнеса, является то, что из-за выше перечисленных причин малый бизнес не всегда имеет возможность реализовать свою продукцию крупным предприятиям.

К следующему, третьему фактору можно отнести дефицит оборотных средств. Из-за нехватки оборотных средств пред-

приятия часто не имеют возможности приобрести необходимое сырье и оборудование.

Четвертым фактором по-прежнему отмечают уровень налогообложения. Много нареканий вызывает и существующая громоздкая система заполнения налоговых деклараций и бухгалтерской отчетности. При этом необходимо отметить, что с введением упрощенной системы налогообложения и специального налогового режима уплаты единого налога на вмененный доход налоговая нагрузка на малый бизнес значительно сократилась. Так, большинство индивидуальных предпринимателей перешло на указанные специальные режимы налогообложения. Вместе с тем, упрощенная система налогообложения имеет свои недостатки и ограничения. Однако в ближайшее время налоговые послабления для малого бизнеса, включая повышение предельного порога доходов, позволяющего применять упрощенную систему налогообложения, не предусматриваются.

Наконец, пятым фактором представлены высокие транзакционные издержки компаний малого бизнеса, сопряженные с необходимостью нести издержки на банковские и другие финансовые услуги, оптовую и розничную торговлю, страхование, содержание служб, которые отвечают за текущую жизнедеятельность организации, экономическое и юридическое сопровождение заключенных контрактов, проведение маркетинговых исследований. В США выше 45% национального дохода относится к транзакциям. При этом за последний век эта цифра увеличилась на 25%. Из этого можно сделать вывод: транзакции в течение времени используют всевозрастающее количество ресурсов экономики.

Таким образом, из вышесказанного можно сделать вывод, что основной проблемой малых предприятий является недостаточность ресурсной базы, как материально-технической, так и финансовой.

Помимо этого с 2013 года немаловажной проблемой малого бизнеса стало практически двукратное увеличение страховых взносов. С 1 января 2013 года страховые взносы выросли вдвое: с 13 до 32 тысяч рублей. По этой причине индивидуальные предприниматели массово закрывают свой бизнес. Повышение страховых взносов для индивидуальных предпринимателей не принесло государству ощутимых выгод. Бюджет страны, скорее, проиграл — вместо запланированных пятимиллиардных

поступлений он уже потерял как минимум 13,5 миллиарда рублей. Рост страховых взносов повлек массовый исход ИП. Всего в России закрылось более 300 тысяч ИП. Некоторый бизнес сохранил рентабельность, но увеличение взносов привело к тому, что многим предпринимателям проще уйти в тень.

К обстоятельствам, осложняющим процесс развития предпринимательства, также относятся: низкая доходность большинства предприятий, не позволяющая вкладывать средства в развитие, обновление; сложная структура финансово-статистической отчетности; давление теневой экономики на результативность предпринимательской деятельности; высокая степень отстраненности государства от проблем бизнеса.

Анализ проблем малого бизнеса в России, свидетельствует о том, что дальнейшее развитие ситуации без активного и положительного вмешательства государства может привести к прекращению (в основном по причине «тенизации») данного сектора экономики с соответствующим обострением экономических проблем и усилением социального напряжения. В связи с этим, возникает необходимость действующей государственной финансовой поддержки малого бизнеса.

Государство стремится всячески помочь малому бизнесу. Одной из мер по поддержке является закон о двухлетних налоговых каникулах для предпринимателей. С 2015 года на 6 лет отдельным категориям предпринимателей будут предоставлены льготы по уплате налогов. Эти льготы будут предусматривать либо полное освобождение от уплаты налогов либо частичное снижение налоговых ставок. Однако льготы будут распространяться не на всех предпринимателей. Предлагается установить эту льготу относительно 25 видов деятельности по упрощенной системе налогообложения и 17 видам деятельности по патентной системе налогообложения. Ранее в этот перечень были добавлены сферы, связанные с социальными услугами, в частности репетиторство и медицинские услуги.

Государственная поддержка отчасти выступает основным фактором, влияющим на принятие окончательного решения начинающим предпринимателем в пользу создания своего собственного дела. Помощь в виде субсидии от государства — это шанс подняться на высокий уровень и развить свою компанию до запланированных размеров и даже больше. Инфраструктура поддержки малого бизнеса в России не очень-то хорошо развита.

Если крупные предприятия или компании могут самостоятельно создавать все, что им необходимо для развития, то малые предприятия не располагают достаточным количеством ресурсов. Где им брать на это деньги? На этот вопрос сложно ответить.

Для любого бизнеса нет поблажек, пусть даже и для малого. Молодому предприятию также нужны коммуникационная инфраструктура, центры для обучения персонала, различные представительские центры или даже собственные банки для внутреннего пользования. Несмотря на то что «поддерживающая» инфраструктура все-таки есть, этого все равно недостаточно. От государства нужны еще и гарантированные субсидии.

Поддержка предприятий в России осуществляется, но в недостаточном объеме. В любом случае выделение денежных средств для развития собственных дел людей благотворно сказывается на экономике страны в целом.

Таким образом, малый бизнес требует активного вмешательства государства.

Проблема имиджа организации студенческого самоуправления

*Григорьева А. С., г. Ростов-на-Дону,
Ростовский государственный экономический
университет «ринх»*

Научный руководитель: д.э.н., Шеховцов Р. В.

Организация студенческого самоуправления является одной из важных проблем профессиональной подготовки специалистов высшей квалификации. Это обусловлено тем, что выпускник ВУЗа, согласно требованиям государственного образовательного стандарта, должен обладать не только знаниями в области своей профессиональной деятельности, но и организаторскими навыками как неотъемлемым результатом вузовской подготовки. Важность разработки проблемы студенческого самоуправления определяется также повышением значимости воспитательной работы со студентами в высших учебных заведениях, результативность которой является одним из ведущих показателей эффективности работы вуза.

В настоящее время многие ВУЗы в различной степени сталкиваются с проблемой имиджа студенческого самоуправления.

Во многом это обусловлено факторами общественной жизни в нашей стране, включая невыработанную у большинства молодежи систему приоритетов и ценностей. В то же время нельзя забывать о том, что «имидж» является весьма динамичным показателем, требующим постоянной поддержки. Тем более, внутри такой специфической среды, как ВУЗ.

Существует ряд факторов, влияющих на имидж студенческой организации. Одним из ключевых является политика руководства образовательного учреждения по отношению к студенческому самоуправлению. Уровень поддержки администрацией ВУЗа прямо пропорционален уровню успешности реализации проектов и желанию студентов быть вовлеченным в деятельность.

Иным фактором является и имидж лидера организации. Глава самоуправления является инструментом взаимодействия студентов и руководства ВУЗа. Перед ним с точки зрения обеспечения имиджа стоит непростая задача, включающая в себя два направления деятельности с рядом нюансов: позиционирование своей организации и её интересов перед администрацией образовательного учреждения и поддержание, и укрепление авторитета среди студентов.

Таким образом, лидер студенческого самоуправления в глазах руководства ВУЗа должен обладать качествами делового человека, исполнительного и способного к выработке и принятию решений, а в глазах студентов – мотивирующим олицетворением успеха.

На данном этапе развития студенческого самоуправления одной из главных проблем является отсутствие приемлемой кадровой политики, приводящее самоуправление к системному кризису. Вторая серьезная проблема студенческого самоуправления в ВУЗе – это трудности, связанные с должным мотивированием студентов; аналогично обстоят дела в нашем обществе с национальной идеей и идеологией. Безусловно, не все процессы аналогичны и находят свое отражение в студенческой среде, но наличие таковых очевидно. Проблемы в экономической и политической сфере, а также в органе студенческого самоуправления являются системными и требуют решения. Молодежная среда наиболее подвластна реинжинирингу. И одним из возможных путей решения кадровой проблемы – это укрепление имиджа студенческих организаций. Добившись того, что при-

частность к деятельности последних, будет у молодежи признаком хорошего тона, мы получим плеяду социально активного населения способного и желающего участвовать в общественно-политической и социально-экономической жизни страны. Что в свою очередь может послужить хорошим шагом на пути к решению ряда проблем нашего государства.

Подводя итог изложенному, можно отметить закономерность: студенческое самоуправление является своего рода «лакмусовой бумажкой», показывающей отражение происходящего в экономической, политической и общественной жизни страны.

Государственная поддержка малого предпринимательства в Ярославской области

Енаки В. В., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.э.н., доцент Лазурина О. М.

Малые и средние предприятия Ярославской области вносят значительный вклад в развитие экономики региона, способствуют созданию дополнительных рабочих мест, дают немалые поступления в доходы областного и местного бюджетов. В 2013 г. в Ярославской области насчитывалось 2547 малых (без учета микропредприятий) и 179 средних предприятий. Доля работников, занятых на предприятиях малого и среднего бизнеса Ярославской области, в 2013 г. составила 19,2% от среднесписочной численности занятых на предприятиях и организациях региона.

За 2013 г. оборот малых и средних предприятий достиг 179654,6 млн. руб., что составляет 23,6% от общего объема оборота всех предприятий и организаций области. В 2013 г. Ярославская область была среди лидеров по темпам роста объема оборота малых предприятий с учетом индекса потребительских цен (на 42,8%). Это означает, что данные предприятия динамично развиваются [1]. Успешному развитию малого предпринимательства региона в значительной мере способствует поддержка, которую оказывают органы власти региона и муниципальных образований.

С 1 января 2013 г. действует «Областная целевая программы развития субъектов малого и среднего предпринимательства

Ярославской области на 2013—2015 гг.». Главной целью данной программы является формирование благоприятных условий для развития субъектов малого и среднего предпринимательства, способствующих увеличению вклада в экономику Ярославской области. В ней выделено такое понятие как инфраструктура поддержки малого и среднего предпринимательства Ярославской области, что представляет собой систему коммерческих и некоммерческих организаций, учрежденных Ярославской областью в целях оказания отдельных форм поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства [2].

Для оказания помощи развитию малого и среднего бизнеса в регионе созданы и функционируют следующие структуры:

1) Государственное казённое учреждение Ярославской области «Бизнес-инкубатор» (создано в 2009 г.) — предоставляет начинающим предпринимателям на ранней стадии их развития в аренду на льготных условиях: нежилые помещения, средства связи, оргтехнику, необходимое офисное оборудование, а также целый спектр услуг, включающих в себя: консультационные, бухгалтерские, юридические и другие виды бизнес-услуг. По состоянию на 13.01.2014 г. в бизнес-инкубаторе: фактически размещено 35 резидентов, предоставлено 238 рабочих мест, процент заселения составляет — 92,4% [3].

2) Фонд поддержки малого и среднего предпринимательства Ярославской области (создан в 2009 г.). Это предоставление субъектам малого и среднего бизнеса микрозаймов по льготной процентной ставке на сумму до 1 миллионов рублей. сроком до 1 года, а также поручительств по кредитным договорам в размере до 10 миллионов руб. на срок до 5 лет. В 2013 г. было профинансировано 132 малых и средних предприятий и вложено в них 105,68 тысяч рублей.

3) Евро Инфо Консультационный (корреспондентский) Центр (ЕИКЦ) (создан в 2013 г. и действует на базе вышеуказанного фонда) — это организация, которая оказывает помощь малым и средним предпринимательствам в быстром поиске партнеров в различных регионах России и за рубежом. На сегодняшний день в базе ЕИКЦ зарегистрировано более 60 малых и средних компаний Ярославской области, совершенно различных по сфере деятельности: от автопрома и IT-технологий до предоставления юридических и бухгалтерских услуг по аутсорсингу.

4) Межмуниципальный фонд поддержки малого и среднего предпринимательства Ярославской области (создан в 2009 г.) – это структура поддержки малого и среднего бизнеса, реализующая программу предоставления микрозаймов на льготных условиях предпринимателям моногородов Ростова, Тутаева и Гаврилов-Яма. К настоящему времени общая сумма выданных займов составляет 57,85 тысяч рублей.

Финансовая поддержка субъектам малого и среднего предпринимательства также осуществляется путем предоставления субсидий и субвенций за счет средств бюджетов субъектов РФ и местных бюджетов

В 2014 г. по программе поддержки предпринимательства из средств областного бюджета муниципальным образованиям было выделено 4 миллиона рублей, монопрофильным образованиям – 3 миллиона рублей. Всего на реализацию мероприятий по поддержке малого предпринимательства в 2014 г. направлено более 23 миллиона рублей.

В законе Ярославской области «Об областном бюджете на 2015 г. и на плановый период 2016 и 2017 гг.» для Областной целевой программы «Развитие субъектов малого и среднего предпринимательства Ярославской области» предусматривается выделение из областного бюджета значительных средств для поддержки малого и среднего бизнеса [4]:

- 2015 год в объеме 65958069 рублей;
- 2016 год в объеме 38854509 рублей;
- 2017 год в объеме 38136169 рублей.

В октябре 2014 г. принята муниципальная программа «Содействие развитию малого и среднего предпринимательства в г. Ярославле на 2015–2017 гг.». В соответствии с которой из городского бюджета за три года намечено выделить 2700 тысяч рублей. [5]. Главная цель этой муниципальной программы состоит в том, чтобы увеличить число малых и средних предприятий, которые создают рабочие места и приносят немалый доход местному бюджету.

Несмотря на предпринятые меры по поддержке малого бизнеса в регионе наиболее существенными препятствиями на пути его развития остаются:

- отсутствие стартового капитала;
- недостаток квалифицированных кадров;
- нехватка помещений с приемлемой арендной платой.

Эффективные методы управления персоналом

Зенина Е. Н., г Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Скопин А. А.

Менеджеры разных компаний, независимо от сферы деятельности предприятий, постоянно задаются вопросом, что отличает лидеров отрасли от второстепенных игроков рынка; какие факторы являются предопределяющими в построении успешного бизнеса. Во многом ответ на этот вопрос лежит в сфере кадрового состава предприятия. При всем многообразии ситуаций, в условиях которых функционируют компании, можно смело утверждать, что одним из наиболее значимых факторов, влияющих на прибыльность бизнеса, является персонал. Все выдающиеся топ-менеджеры отмечали важность людей для организации. Современные методы управления сотрудниками предполагают, прежде всего, построение эффективной системы отбора, развития и управления человеческими ресурсами. Эффективный метод управления персоналом в компании и грамотная система мотивации персонала является залогом ее успешного развития.

Прежде всего, методы управления – это способы осуществления управленческих воздействий на персонал для достижения целей управления производством.

Управление персоналом начинается с тщательного отбора новых кадров. Нередко случается так, что сотрудник с высоким профессиональным уровнем не справляется с важной работой только потому, что он не обладает необходимыми психологическими характеристиками, принципиальными для успешного выполнения конкретной работы. Поэтому очень важно учитывать психологические особенности сотрудников при найме на работу и дальнейшем распределении сфер ответственности. Задача службы персонала выбрать из существующих методик подбора персонала те, которые являются наиболее эффективными и экономически выгодными. Мотивация персонала является следующей ключевой стадией в управлении персоналом. Различают несколько видов мотивации, каждый из которых основан на различных мотивирующих аспектах. Самым распространенным подходом к мотивации является пирамида ценностей Маслоу, в научном мире известная как «иерархия потребностей

А. Маслоу. Она основана на подходе ступенчатой мотивации, при которой потребности человека постепенно усложняются по мере удовлетворения базовых ценностей. Таким образом, самыми распространенными способами мотивации сотрудников являются методы, основанные на пирамиде Маслоу:

- административные методы управления
- экономические методы управления
- психологические методы управления

АДМИНИСТРАТИВНЫЕ МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ

В основе данного метода лежит создание управляющих организационных структур – иерархии, которая предусматривает вертикальную или матричную структуру компании. Заключение трудовых договоров, выпуск регламентирующих работу сотрудника документов – приказов и распоряжений, должностных инструкций и всевозможных положений.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

К экономическим методам управления сотрудниками относятся: система оплаты труда, всевозможные премиальные выплаты и бонусные части, и другие выплаты. В условиях рыночной экономики использование этих методов стимулирования труда сотрудников получает более широкое применение, зачастую заменяя собой сокращение в использовании административных методов управления командой.

СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

Под социально-психологическими методами управления коллективом предполагается, прежде всего, создание комфортной рабочей атмосферы, развитие персонала на личностных и профессиональных тренингах, социальное планирование, совместные мероприятия и участие сотрудников в управлении компании. Ведь не секрет, что многие люди в работе ценят больше сам процесс занятия любимым делом, нежели хороший социальных пакет, зарплату и близость к дому. Психологический метод мотивации персонала позволяет выявить склонности человека и подобрать ему такую работу и окружение, которое будет максимально способствовать развитию его потенциала и повышению удовлетворенности работой в компании.

Эффективные методы управления персоналом направлены на то, чтобы материальное стимулирование сотрудников способствовало развитию инициативы и новаторства. Каждый сотрудник должен вносить вклад в работу команды и несет ответственность за результат.

Особенности менеджмента в Китае

Казарян Д. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Константинова Ю. Д.

Не существует такого понятия как национальная наука. К примеру, мы не можем говорить о создании китайской физики или изучении американской физики, это просто невозможно. Однако менеджмент, как философия управления производством, отличается от естественных наук и учитывает культурные особенности и национальные традиции страны. С точки зрения науки — китайского менеджмента не существует. С точки зрения философии менеджмента — он есть. Китайский менеджмент относится к национальным особенностям Китая, где еще не развита наука менеджмента как в странах развитого капитализма. На основе философии китайского менеджмента применяется национальный менеджмент. Западный менеджмент сначала анализирует проблему, распределяет рабочие места, затем набирает подходящий персонал. Китайский менеджмент основывается на принципе: «Дела зависят от человеческого отношения». К примеру, китайцы вместе занимаются делами без трудового распределения, рабочего места, работают и показывают свои особенности и способности, устраивают дела в зависимости от человеческого отношения, создают первоначальную структуру организации.

Доктрина управленческого подхода в Китае уходит корнями в учение цзин цзи, понимаемое как возвращение жизни посредством творчества человека-мудреца, нацеленное на гармонизацию мира ради всего живого, и прежде всего народа. Сегодня сочетание «цзин цзи» означает «экономику» или «политику», но можно понимать его шире — как деятельность правителя, т. е. управление. Тогда ключевыми понятиями китайского подхода к менеджменту оказываются возвращение жизни, гармония и творчество, а китайский менеджмент можно кратко назвать

«гармонизацией всего сущего с целью вспомоществования народу».

Таким образом, китайский менеджмент выступает как антипод западной концепции управления. Для того чтобы понять секреты успехов этой системы, обратимся к принципам китайского подхода к управлению.

1. Принцип «исправления имен». В соответствии с этим принципом конфуцианской философии, процесс управления – это исправление «неправильного» хода вещей и явлений и установление «правильного». В 1980 году, Тет Тернер, владелец небольшого медиахолдинга из США создал первый в мире круглосуточный телевизионный канал, специализированный только на новостях. Это решение позволило ему стать миллиардером и войти в историю телевидения. Сегодня CNN смотрят сотни миллионов зрителей в более чем 200 странах мира.

2. Принцип «открывающихся врат», или цикличности. Он заключается в том, что реакция руководителя на событие должна соответствовать временному циклу.

3. Принцип гармонии. Суть этого принципа заключается в сохранении очень высокого уровня равновесия управляемой системы, что достигается благодаря способности руководителя реагировать на изменения до того, как они начали проявляться. К началу 1960-х годов в США подросло новое поколение людей, которые имели отличное от родителей мышление. Один из директоров компании Форд, Ли Якокка, осознал это и предложил выпустить автомобиль для студентов, который стоил бы не так дорого, но имел мощный двигатель и спортивную внешность. Модель была так успешна, что люди устраивали драки в автосалонах, чтобы купить ее.

4. Принцип опосредованного воздействия. В Китае руководитель никогда не пытается решать проблему прямо в «лоб», но делает это, как правило, через изменение равновесия в системе. Легендарный первый в истории миллиардер Джон Рокфеллер, основатель нефтяной компании Standart Oil, часто прибегал к хитрым методам конкурентной борьбы. Например, он часто входил в сговоры с железнодорожными компаниями с целью подорвать финансовое состояние других производителей нефти.

5. Принцип «дальновидения». Этот принцип означает способность делать далеко идущие выводы на основе незначительных признаков.

6. Принцип нравственных оснований управления. В Китае большую роль в обществе играют нравственные законы. Основатель крупнейшей частной компании «Магнит» в России Сергей Галицкий считает, что компания должна не только платить хорошую зарплату, но и заботиться о своих сотрудниках

7. Принцип соблюдения ритуалов и иерархии. Ритуал на Востоке является на протяжении тысячелетий важным идеологическим инструментом власти. Роль ритуала связана с бытовавшими в общественном сознании представлениями о «правильном поведении». Во многих компаниях есть ритуал приема на работу, символизирующий процесс смерти и возрождения. Например, новый сотрудник должен выпить рюмку водки и прикоснуться носом к чему-то. Если он не справится, то будет считаться «недосотрудником» и ждать следующего раза, который может наступить только через 3 месяца.

8. Принцип индивидуального подхода. В Китае принято подбирать человека под конкретную задачу. Отбор претендентов каждый раз делается по тем качествам, которые требуются для выполнения данного задания. Один из самых важных принципов. В 2008 году владельцы магазина бытовой техники в СПб решили дать возможность одному из менеджеров реализовать идею создания Интернет-магазина бытовой техники гибридного формата. Сегодня руководимая Сергеем Федориновым компания «Юлмар» является лидером интернет торговли в России.

9. Принцип личной ответственности. Принцип личной ответственности связан с использованием в управлении авторитета и личного примера. В середине 90-х вернувшийся в компанию Эппл Стив Джобс взял на себя ответственность, назначив себе зарплату в 1 доллар в год. Он принял решение об изменении товарной политики компании. Эппл стали выпускать смартфоны, планшетные компьютеры, ноутбуки и музыкальные плееры. Эти продукты сделали компанию самой дорогой в мире.

10. Принцип семейственности. По китайским представлениям, в основе управления чем-либо лежит принцип управления семьей. В семье роль отца и матери отличаются, и если мама должна быть заботливой и воспитывать, то отец, как правило, выполняет функцию защитника и лидера. Многие компании имеют двух основателей: один выполняет роль мамы — учит сотрудников, работает с ними каждый день, а другой отца — фи-

нансирует проекты, общается с властями и указывает направление развития.

11. Принцип адекватности наград и наказаний. У китайцев с глубокой древности созданы и существуют по настоящее время четко прописанные и систематизированные уложения о поощрениях и наказаниях. Компания «ВВН» не только поощряет своих сотрудников за успехи в работе, но и разрабатывает программы для «лузеров» под названием «Черепашка forever» или «Получи скунса». Менеджер, чье подразделение показала худший результат, получает живую черепаху Дашу на месяц, или фотографию скунса с автографом генерального директора.

12. Принцип «точечного» воздействия на ситуацию – принцип воздействия на ключевые «точки» ситуации с целью ее изменения с минимальными издержками, как материальными, так и моральными. Еще в начале 20-го века русский предприниматель Николай Шустов нанял на работу десяток студентов, которые должны были обходить московские трактиры и требовать коньяк «Шустов». Не обнаружив такого, студенты устраивали скандалы и лезли в драку.

Китай с его богатым прошлым создал уникальную культуру. Китайский народ уверен, что на основе традиций и научной теории сможет создать прекрасное будущее. Австралийские ученые Лэйцзи Литэр и Волун Лидэ писали в книге «Восстановление идеи семьи Жу»: «Культура Китая, китайский менеджмент восстанавливаются и, очевидно, выведут страну в XXI веке в лидеры, а китайский менеджмент в XXI веке станет предметом для подражания в других странах», что мы наблюдаем в современной картине развития Древнего Китая.

Современные организационные структуры

Казарян Д. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Смирнов И. Н.

Организационная структура – совокупность способов, посредством которых процесс труда сначала разделяется на отдельные рабочие задачи, а затем достигается координация действий по решению задач. По сути дела, организационная структура определяет распределение ответственности и полномочий внутри организации. Как правило, она отображается в

виде орган граммы – графической схемы, элементами которой являются иерархически упорядоченные организационные

Организационные структуры управления постоянно развиваются и совершенствуются. Процесс перехода от одной структуры к другой получил название проектирования организационных структур управления. Он включает в себя следующие основные этапы.

Во-первых, осуществляется анализ существующей структуры управления. Для эффективного управления организацией необходимо, чтобы ее структура соответствовала целям и задачам деятельности предприятия. Структура выявляет и устанавливает взаимоотношения сотрудников внутри организации. Структура организации определяет также структуру подцелей, которая служит критерием выбора при подготовке решений в различных частях организации. Она устанавливает ответственность подразделений организации за тщательное исследование отдельных элементов внешнего окружения и за передачу к соответствующим точкам информации о событиях, требующих особого внимания.

Матричная структура является органичным сочетанием двух и более структур: проектной и функциональной, региональной и товарной и т. д. отличительной особенностью матричной структуры является подчинение сотрудников двум руководителям одного уровня. Руководитель проекта ставит задачи перед членами проектной группы, определяет сроки, осуществляет контроль за деятельностью группы. Руководители функциональных служб определяют способы решений поставленных перед соответствующими специалистами задач и контролируют ход их решений.

Несколько отличий матричной структуры от проектной структуры:

Проектная структура представляет собой фактически филиал фирмы внутри предприятия со своими функциональными подразделениями либо является отдельным предприятием. Члены проектной команды полностью ориентированы на результаты проекта и его руководителя. Такая структура наиболее эффективна при наличии больших проектов с жизненным циклом более 2 лет. Проектная структура представляет собой фактически филиал фирмы внутри предприятия со своими функциональными подразделениями либо является отдельным

предприятием. Члены проектной команды полностью ориентированы на результаты проекта и его руководителя.

В матричной структуре сотрудники подчиняются сразу двум руководителям, находящимся на одном уровне управленческой иерархии. Матричная структура управления создается путем совмещения структур двух видов: линейной и программно-целевой. При функционировании программно-целевой структуры управляющее воздействие направлено на выполнение определенной целевой задачи, в решении которой участвуют все звенья организации. Они нацелены на подъем творческой инициативы руководителей и специалистов и выявление возможностей значительного повышения эффективности производства.

Обе эти структуры имеют свои преимущества и недостатки, поэтому на практике каждая из них в чистом виде используется нечасто. Это вызвано и объективными причинами, поскольку нет предприятий, в которых присутствует в рафинированном виде производственная или проектная деятельность. Обычно используется некоторая их комбинация: например, на функциональную структуру накладывается проектно-ориентированная, в результате чего появляется организационная матрица или матричная структура.

Принятие и реализация управленческих решений в условиях неопределенности и риска

Калинина А. Н., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

*Научный руководитель: Скопин А. А.,
заведующий кафедрой менеджмента и рекламы ЯФ МФЮА*

Принятие решений — основная часть работы менеджеров разных уровней управления. Поэтому понимание всех тонкостей процесса принятия решений в различных условиях, знание и применение различных методов и моделей принятия решений играет значительную роль в повышении эффективности работы организации.

В этой связи существенно возрастает роль концептуальных и практически значимых разработок по проблемам принятия управленческих решений с учетом факторов риска и неопределенности. Риск — это возможная опасность потерь, вытекаю-

щая из специфики тех или иных явлений природы и видов деятельности человеческого общества.

Риск — это историческая и экономическая категория. Принятие решений в условиях риска означает выбор варианта решения в условиях, когда каждое действие приводит к одному из множества возможных частных исходов, причем каждый исход имеет вычисляемую или экспертно определяемую вероятность появления. Как историческая категория риск представляет собой осознанную человеком возможную опасность. Как экономическая категория риск представляет собой событие, которое может произойти или нет. В случае совершения такого события возможны три экономических результата:

- отрицательный — проигрыш, ущерб, убыток;
- нулевой;
- положительный — выигрыш, выгода, прибыль.

Под классификацией рисков следует понимать распределение риска на конкретные группы по определенным признакам для достижения поставленных целей.

Квалификационная система рисков включает группу, категории, виды, подвиды и разновидности рисков. В зависимости от возможного результата (рискового события) риски можно поделить на две большие группы:

1) риски означают возможность получения отрицательного или нулевого результата. К этим рискам относятся риски: природно-естественные, экологические, политические, транспортные и часть коммерческих рисков.

2) спекулятивные риски выражаются в возможности получения как положительного, так и отрицательного результата. К этим рискам относятся финансовые риски, представляющие собой часть коммерческих рисков.

При принятии управленческих решений требуется оценить степень риска и определить его величину.

Степень риска — это вероятность наступления случая потерь, а также размер возможного ущерба от них.

Неопределенность — это неполнота или недостоверность информации об условиях реализации решения, наличие фактора случайности или противодействия. Таким образом, принятие решения в условиях неопределенности означает выбор варианта решения, когда одно или несколько действий имеют своим следствием множество частных исходов, но их вероятности совершенно не известны или не имеют смысла.

Источниками неопределенности в деятельности предприятия могут выступать: действия конкурентов, технологические сбои процессов и изменения конъюнктурного характера. Таким образом, условиями, создающими неопределенность, являются воздействия факторов внешней к внутренней среды организации. Решение принимается в условиях неопределенности, когда невозможно оценить вероятность потенциальных результатов от него.

Вывод: последствия отдельных решений невозможно прогнозировать. Неопределенность характерна для некоторых решений, которые приходится принимать в быстро меняющихся обстоятельствах при недостаточном объеме информации. Неопределенность является основной причиной возникновения рисков. Сокращение негативного влияния неопределенности и риска на процесс принятия и реализации управленческих решений является первоочередной задачей руководителя.

Основы управления финансовыми результатами деятельности бизнеса

Коваленко Г. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.в.н., доцент Юрченко А. В.

Эффективное управление финансовыми результатами – главный залог успеха предприятия. Современные условия ведения бизнеса требуют постоянного совершенствования методов управления. Методы управления финансовыми результатами обобщены и представлены в таблицах 1, 2.

Таблица 1. Таблица обобщенных методов управления доходами

Методы управления доходами		
Название метода	Краткое описание	Область применения
1. Метод детерминированного и стохастического факторного анализа	Общее название целого комплекса методов исследования взаимосвязей результирующего показателя (или нескольких результирующих показателей) от одного или нескольких независимых факторов	Используются для прогнозирования дохода от операционной деятельности

Продолжение таблицы

Название метода	Краткое описание	Область применения
2. Метод рыночного ценообразования	Рыночные методы ценообразования применяется чаще всего на конкурентных рынках. В состав рыночных методов ценообразования входят: • методы определения цены на основе цен конкурентов; • методы с ориентацией на потребителя.	Используются для прогнозирования дохода от реализации продукции
3. Метод оценки эффективности инвестиционных проектов	Основными критериями оценки инвестиционных проектов являются доходность, рентабельность и окупаемость	Используются для прогнозирования доходов от инвестиционной деятельности
4. Метод финансовой математики	Методы количественного анализа финансовых операций используются в банковских и страховых расчетах, при оценке привлекательности инвестиционных проектов, в анализе операций с недвижимостью, в финансовом менеджменте	Используются для прогнозирования доходов от финансовой деятельности
5. Метод определения доходности финансовых инструментов	В процессе анализа доходности портфеля ценных бумаг используют абсолютные (доход) и относительные (доходность) показатели. Доход портфеля равняется сумме доходов, сгенерированных отдельными финансовыми инструментами, включенными в его состав	

Методы управления доходами (также известные как управление прибылью или ценообразование в реальном времени) представляют собой оптимизационную модель, основанную на прогнозировании спроса для рыночных микросегментов.

Таблица 2. Обобщенные методы прогнозирования прибыли

Методы прогнозирования прибыли		
Название метода	Краткое описание	Область применения
Метод экстраполяции	Основанный на результатах трендового анализа динамики за ряд предшествующих периодов, заключается в выявлении «линии тренда». Которая позволяет спрогнозировать объемы данных показателей	Используется для прогнозирования маржинальной, валовой и чистой прибыли
Метод прямого расчета	Может быть использован только в том случае, если на начальной стадии уже сформированы планы операционного дохода, операционных расходов и налоговых платежей	Используется для прогнозирования операционных доходов, операционных расходов и налоговых платежей
Нормативный метод	Требует наличия на предприятии соответствующей нормативной базы (норма прибыли на собственный капитал, норма прибыли на операционные активы, нормы прибыли на реализованную продукцию)	Используется для прогнозирования нормы прибыли
Метод «CVP»	Последовательность расчета: на первом этапе определяется точка безубыточности реализации продукции в плановом периоде, далее определяется плановая сумма валовой прибыли, плановая сумма маржинальной прибыли и плановая сумма чистой прибыли	Используется для прогнозирования всех видов операционной прибыли
Метод целевого формирования прибыли	Определяет потребность в собственных финансовых ресурсах, которые формируются за счет чистой прибыли предприятия. Расчет ведется по каждому элементу этой потребности и охватывает как капитализированную их часть, так и часть потребляемой	Используется для прогнозирования финансовых ресурсов
Метод факторного моделирования прибыли	Методика комплексного и системного изучения и измерения воздействия факторов на величину результативных показателей	Используется для прогнозирования всех видов прибыли

Управление доходами – экономическая техника, нацеленная на определение наилучшей ценовой политики для оптимизации дохода предприятия на основе определения поведения спроса.

Все методы прогнозирования прибыли основаны на соответствующих моделях функционирования либо бизнеса в целом, либо отдельных видов деятельности компании. К наиболее распространенным методам прогнозирования прибыли относят статистические методы (экстраполяция трендов, простые регрессионные расчеты, мультирегрессионные расчеты), нормативный метод, метод прямого счета, прогнозирование прибыли на основе денежного потока.

Через методы управления реализуется основное содержание управленческой деятельности. Управление финансовыми результатами деятельности предприятия состоит из управления доходами, затратами и прибылью предприятия. Концепция управления доходами предприятия должна давать возможность формировать программу перспективных мероприятий и рекомендовать инструменты ее реализации, опираясь на которые, владельцы предприятия имели бы возможность реализовывать стратегию его развития и достигать поставленных целей.

Современные взгляды на создание имиджа и репутации

Кондрашова Н. С., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Смирнов И. Н.

Создание имиджа и репутации компании является, прежде всего, задачей внешней PR-деятельности. Однако ее решение, на наш взгляд, играет немаловажную роль в управлении и достижении основных целей управленческой деятельности не только во внешней, но и во внутренней среде компании. Феномены «имидж» и «репутация» тесно взаимосвязаны, поэтому нередко данные понятия используются как тождественные. На практике явление «репутация» воспринимается как нечто более связанное с реальностью, в то время как «имидж» имеет оттенок чего-то мнимого и даже иллюзорного. Однако, очевидно, что достигнуть положительной репутации организация не сможет, если не будет работать над своим имиджем.

О том, как создать имидж компании, задумываются многие начинающие руководители. Некоторые из них также размыш-

ляют над тем, стоит ли этим заниматься на начальном этапе или подождать, пока компания встанет на ноги и начнет приносить прибыль. Ответ, с учетом перечисленных преимуществ хорошего имиджа, напрашивается сам: формировать имидж лучше на начальном этапе. Иначе процесс «становления на ноги» может затянуться.

Создать хороший имидж — задача не очень простая. Ведь имидж организации включает в себя много составляющих. Естественно, в каждом индивидуальном случае существуют свои средства создания имиджа. Например, у торговой компании — это качество товаров и сервиса, удобное торговое оборудование, состояние торгового зала, местоположение, цены и т.д. А кроме этого, средствами формирования имиджа являются любые действия, изменения, акции, которые выполняются по просьбе покупателей, забота о клиенте, о которой ему необходимо постоянно сообщать, но, главное, ненавязчиво. Одним из эффективных средств создания имиджа являются презентации. Чем они интереснее и доступнее, чем чаще они проходят и чем больше вероятность получить на них бесплатный товар, тем более желаемым становится посещение компании и тем более притягательным становится ее имидж. Кроме того, реклама, не требующая значительных затрат, тоже может сыграть неоценимую роль в повышении интереса к компании: раздача визиток, рекламных буклетов и т.д. А также, повысить репутацию компании сможет ее участие в городских и детских праздниках, благотворительных мероприятиях, социальных акциях и т.д.

Создание имиджа организации имеет несколько граней. Во-первых — это внутренний имидж, который достигается с помощью инструментов внутреннего PR. Во-вторых — имидж в деловой среде, как компания выглядит в глазах партнёров и конкурентов. И, наконец, в— третьих — имидж для широкой общественности. Однако при формировании позитивного имиджа не обязательно, чтобы все данные образы совпадали. Например, в глазах конкурентов и партнёров вы будете акулами бизнеса, а для своих потребителей самой гуманной и ориентированной на клиентов компанией.

Репутация — это явление, которое невозможно измерить или потрогать, оно нематериально. Однако, её влияние на нашу жизнь колоссально, задумайтесь, как много вы делаете, для того, чтобы получить одобрение окружающих вас людей.

Каким же образом вы можем сформировать в глазах других свой положительный образ? Нет, и не может быть единого ответа на вопрос, как завоевать репутацию, поскольку каждый из нас уникален и выбирает свой, индивидуальный путь развития. Есть лишь общие принципы, соблюдение которых позволит вам приблизиться к поставленной цели. Они не претендуют на истину, но выражают общечеловеческие ценности, стремление к которым необходимо каждому человеку.

Репутацию формирует множество факторов и критериев, которые соотносятся с внешней средой и средой, сформированной внутри самой организации. Подобные критерии определяются целевой аудиторией, к внешнему целевому аудиту относят число партнеров, инвесторов, а также потребителей, к внутренней аудитории принято относить рабочий коллектив и штат сотрудников. Именно объективно сформированный комплекс оценок, мнений, а также ожиданий общественности и являет собой такую категорию как репутация организации. В виду большого числа переменных, формирующих репутацию, эта категория является не столь устойчивой, однако крах репутации в одном сегменте деятельности репутации, например, при потере конкретного партнера, не приводит к полному краху репутации.

Процесс формирования репутации начинается с анализа образа, который уже фактически установлен у целевой аудитории. При анализе учитывают ожидания от организации, мнения и оценки. Далее формирование репутации организации должно включать создание идеального образа об организации, то есть, определение позиции, самопредъявления.

Неотъемлемым процессом при создании высокой репутации является влияние на общественную оценку. Это влияние должно содержать убеждение, что конкретная организация умеет и готова удовлетворить запросы внешнего и внутреннего целевого аудита лучше, чем иная организация или аналоговая компания. Такое влияние осуществляется на два основных канала – внешний с помощью рекламы в СМИ, масс – медиа, Интернет. Пиар – агентам необходимо убедиться, что реклама и позиционирование ведется по всем этим каналам либо хотя бы по какому-то одному из них, но эффективно, удостоверится, что у руководителей и менеджеров отделов есть обратная связь с потребителями и клиентами. Формирование репутации организации произойдет в этом случае быстрее, это позволит выйти ей на межрегиональный уровень.

Роль человеческого фактора в процессе принятия и реализации управленческих решений

Копылова Н. Н., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

*Научный руководитель: Скопин А. А.,
заведующий кафедрой менеджмента и рекламы ЯФ МФЮА*

Главным элементом социальной системы является человек как субъект, объект и потребитель решения. Каждый человек наделен набором личностных качеств, сближающих его с другими людьми или отдаляющих его от них. При этом один и тот же человек в разных организациях может по-разному проявлять свои личностные качества.

Успешный руководитель – это тот, кто способен и умеет так распределить обязанности среди своих подчиненных, что его отсутствия никто не замечает. Под «человеческим фактором» в психологии понимают человеческий компонент управления, то есть личность, группу, коллектив, общество, включенные в управленческую систему.

Впервые это понятие ввел в научный обиход Э. Тейлор, который поставил перед собой задачу создать систему повышения производительности труда за счет его интенсификации. Он пришел к выводу, что главная причина низкой производительности кроется в несовершенной системе стимулирования рабочих.

Анри Файоль был первым, кто разработал довольно последовательную систему принципов учета закономерностей человеческого фактора в управлении. А. Файоль разработал вопросы стимулирования труда применительно к деятельности высшего звена управления.

Каждое УР отражает индивидуальность его инициатора и систему его ценностей. Поэтому УР может чем-то не нравиться исполнителями и потребителями решения. В литературе по управленческим решениям используются три синонима: «человеческий фактор», «личностные качества» и «личностные характеристики». Роль человеческого фактора проявляется во влиянии на процесс подготовки УР, оценки существующего УР и оценки результатов его выполнения.

Человеческий фактор оказывает влияние как на процесс разработки УР, так и на оценку имеющейся ситуации и про-

блем, требующих решения. Качества личности являются особо значимыми при разработке и реализации решений.

«Человеческий фактор» — это внутренний мир людей; их потребности, интересы, установки, переживания, направленности и т. д. Без знания закономерностей деятельности и поведения людей трудно добиться высокой эффективности управления. Они необходимы руководителю современного производства не менее чем, знания в области технологий и экономики. Недостаточное понимание проблем человеческого фактора является причиной самых различных производственных неурядиц: конфликтов, текучести кадров, снижения качества продукции и производительности труда.

К личностным качествам работника относятся:

- опыт;
- внушаемость;
- здоровье;
- особенности мышления;
- направленность личности;
- стрессоустойчивость;
- ответственность;
- авантюризм;
- темперамент и так далее.

Каждый руководитель ощущает на себе внимание подчиненных. Его личные качества существенно влияют на процесс отношений с подчиненными и коллегами, а также на исполнении УР.

В управленческой практике существуют наборы качеств человека, которые облегчают работу с людьми, увеличивают возможность успешной подготовки и реализации УР. Один из таких наборов включает такие характеристики личности: ведет здоровый образ жизни, примерный семьянин, профессионален, открыт для общения, любознателен, терпелив к чужим ошибкам и мнениям, уверен в силах коллектива, решителен, имеет достаточный опыт, хорошие манеры, внушает доверие, постоянно повышает свою квалификацию.

Вывод: человеческий фактор, главным образом, влияет на правильность подготовки, выбора из различных альтернатив, а также непосредственного принятия и реализации управленческих решений. Успех во многих начинаниях руководителя зависит от его личностных качеств, профессионализма и компетентности.

Система грейдов

Королева А. В., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель:

старший преподаватель Колёскина О. В.

Система грейдов – это иерархически упорядоченная по уровню значимости для компании группировка должностей с определенными для каждой группы размерами и структурой заработной платы. Главное преимущество грейдирования в том, что оно приводит в соответствие разные системы оплаты труда и унифицирует процесс расчета зарплаты.

Цели грейдирования

- повышение эффективности бизнеса:
 - планирование и оптимизация ФОТ, сокращение издержек на персонал;
 - снижение текучести кадров путем установления понятной и прозрачной системы вознаграждения;
 - мониторинг соответствия зарплатных ожиданий динамике рынка труда;
 - повышение мотивации персонала и удержание квалифицированных специалистов.
- упрощение системы вознаграждения:
 - систематизация должностей компании и упорядочение заработной платы;
 - установление четких границ (диапазона) стоимости всех должностей, в том числе и новых;
 - создание простого и прозрачного инструмента для начисления зарплаты, определяющего взаимосвязь уровня дохода работника и относительной ценности должности для компании среди всех позиций;
 - повышение управляемости сотрудников.
- оптимизация процесса карьерного роста в компании:
 - создание основы для карьерного развития сотрудников компании;
 - информирование сотрудников о возможных изменениях их доходов при различных вариантах развития карьеры;
 - внедрение единого подхода к циклу приема, ротации и увольнения персонала компании.

Виды грейдинга

1. Грейдинг должностей (по необходимым компетенциям, ответственности, сложности и т.д.)
2. Грейдинг сотрудников (по уровню профессионализма, результативности и т.д.)

Таблица 1. Принципы грейдинга:

Принцип	Описание
Экономическая обоснованность	Связь оплаты труда со стратегией и бюджетом компании
Прозрачность	Понятность системы для всех категорий персонала
Справедливость	Равное вознаграждение сотрудников, оказывающих одинаковое влияние на результат
Понятность перспектив, мотивация	Возможность сотрудников при большем влиянии на результат компании получать большее вознаграждение
Рыночная конкурентоспособность	Создание конкурентных преимуществ компании для привлечения высококвалифицированных специалистов
Объективность	Отсутствие влияния субъективных и случайных факторов
Единство	Одинаковые правила и критерии при построении иерархии должностей

Роль стратегического управления для современного предприятия

Котлярова А. М., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Смирнов И. Н.

Значение стратегического управления, позволяющего компаниям выживать в конкурентной борьбе в долгосрочной перспективе, резко возросло в последние десятилетия. Все компании в условиях жесткой конкуренции, быстро меняющейся ситуации должны не только концентрировать внимание на внутреннем состоянии дел в компании, но и выработать стратегию долгосрочного выживания, которая позволяла бы им поспевать за изменениями, происходящими в их окружении.

Стратегическое управление – это такое управление, которое опирается на человеческий потенциал как основу организации, ориентирует производственную деятельность на запросы потребителей. Гибко реагирует и проводит своевременные изменения в организации, отвечающие вызову со стороны окружения и позволяющие добиваться конкурентных преимуществ, что в совокупности дает возможность организации выживать в долгосрочной перспективе, достигая при этом своих целей.

Объектами стратегического управления являются организации, стратегические хозяйственные подразделения и функциональные зоны организации.

Предметом стратегического управления являются:

- 1) проблемы, которые прямо связаны с генеральными целями организации.
- 2) проблемы и решения, связанные с каким-либо элементом организации, если этот элемент необходим для достижения целей, но в настоящее время отсутствует или имеется в недостаточном объеме.
- 3) проблемы, связанные с внешними факторами, которые являются неконтролируемыми.

Стержнем стратегического управления выступает система стратегий, включающая ряд взаимосвязанных конкретных предпринимательских, организационных и трудовых стратегий. Стратегия – это заранее спланированная реакция организации на изменение внешней среды, линия ее поведения, выбранная для достижения желаемого результата.

Сущность стратегического управления заключается в ответе на 3 важных вопроса:

1. В каком положении предприятие находится в настоящее время?
2. В каком положении оно хотело бы находиться через 3, 5, 10 месяцев?
3. Каким способом достичь желаемого результата?

Для решения первого вопроса необходима информационная основа с соответствующими данными для анализа прошлых, настоящих и будущих ситуаций. Второй вопрос отражает такую важную особенность для стратегического управления, как его ориентация на будущее. Необходимо определить: к чему стремиться, какие ставить цели. Третий вопрос связан с реализацией выбранной стратегии, в ходе которой может происходить

корректировка двух предыдущих этапов. Важнейшими составляющими данного этапа являются имеющиеся или доступные ресурсы, система управления, организационная структура и персонал, который будет реализовывать данную стратегию.

Таким образом, сущность стратегического управления состоит в формировании и реализации стратегии развития организации на основе непрерывного контроля и оценки происходящих изменений в ее деятельности с целью поддержания способности к выживанию и эффективному функционированию в условиях нестабильной внешней среды. Стратегическое управление на предприятии выражается в следующих пяти функциях:

1. Планирование стратегии.
2. Организация выполнения стратегических планов.
3. Координация действий по реализации стратегических задач.
4. Мотивация на достижение стратегических результатов.
5. Контроль за процессом выполнения стратегии.

Стратегическое управление базируется на ряде принципов, которые необходимо учитывать в процессе его осуществления. Основные из них:

Научность в сочетании с элементами искусства. Менеджер в своей деятельности использует данные и выводы множества наук, но в то же время должен постоянно импровизировать, искать индивидуальные подходы к ситуации. Реализация этой задачи предполагает помимо знаний владение искусством ведения конкурентной борьбы, умение найти выход из самой затруднительной ситуации, сосредоточиться на ключевых проблемах, выделить главные достоинства своей организации.

Целенаправленность стратегического управления. Стратегический анализ и формирование стратегии должны подчиняться принципу целенаправленности, т.е. быть всегда ориентированы на выполнение глобальной цели организации. В противоположность свободной импровизации и интуиции стратегическое управление призвано обеспечить осознанное направленное развитие организации и нацеленность управленческого процесса на решение конкретных проблем.

Гибкость стратегического управления. Подразумевает возможность внесения корректив в ранее принятые решения или их пересмотра в любой момент времени в соответствии с изме-

няющимися обстоятельствами. Реализация данного принципа предполагает оценку соответствия текущей стратегии требованиям внешней среды и возможностям предприятия, уточнение принятой политики и планов в случае непредвиденного развития событий и усиления конкурентной борьбы.

Единство стратегических планов и программ. Для достижения успеха стратегические решения разных уровней должны быть согласованы и тесно увязаны между собой. Единство стратегических планов коммерческих организаций достигается посредством консолидации стратегий структурных подразделений, взаимного согласования стратегических планов функциональных отделов.

Создание необходимых условий для реализации стратегии. Стратегический план не обеспечивает его обязательного успешного выполнения. Процесс стратегического управления должен включать создание организационных условий для осуществления стратегических планов и программ, т.е. формирование сильной организационной структуры, разработку системы мотивации, совершенствование структуры управления.

Таким образом, современный менеджер должен понимать важную роль и значение стратегического подхода к управлению, а так же, знать основные функции и принципы стратегического управления.

Мотивация персонала в условиях кризиса

Литвинова С. И., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

*Научный руководитель: Скопин А. А.,
заведующий кафедрой менеджмента и рекламы ЯФ МФЮА*

Кризисная ситуация грозит компании не только финансовыми проблемами и утратой своих позиций на рынке, но и потерей квалифицированных кадров, без которых преодолеть кризис невозможно. Удержание ключевых сотрудников – одна из основных задач руководителя на этапе кризиса, и достигнуть этой цели можно, если своевременно информировать персонал и реализовать адекватную систему мотивации.

Мотивация – это совокупность процессов, которые побуждают, направляют и поддерживают поведение человека в направлении достижения определенной цели.

Программа вывода компании из кризиса, как правило, предполагает проведение радикальных преобразований в условиях крайней ограниченности ресурсов, в первую очередь финансовых и временных. Поэтому при проведении антикризисной программы в области управления персоналом необходимо решить две основные задачи:

- удержание и вовлечение в реализацию мероприятий антикризисной программы одних сотрудников;
- минимизация рисков возникновения конфликтных ситуаций при увольнении других.

Успешное решение указанных задач требует разработки и реализации комплекса мер, направленных на:

- обеспечение адекватного понимания всеми сотрудниками текущей ситуации и перспектив ее развития в соответствии с планами руководства по преодолению кризиса;
- мотивирование сотрудников на необходимые компании действия (работа в прежней или иной должности, увольнение).

Первые принципы, которыми должна руководствоваться компания во время кризиса, — открытость и честность в отношении своих сотрудников. Честная, без прикрас, информация о текущей ситуации в компании и планах выхода из кризиса, распространяемая среди персонала, может повысить степень лояльности работников и способствовать росту производительности труда.

Поэтому одним из разделов антикризисной программы является разъяснительная работа с персоналом, в соответствии с которой информация для сотрудников должна содержать:

- характеристику ситуации, в которой находится компания;
- наиболее вероятный вариант развития событий в случае, если не будут приняты антикризисные меры;
- запланированные меры по преодолению кризиса и ожидаемые результаты от их реализации;
- программу вывода компании из кризиса и роль сотрудников в ее успешной реализации.

Активность и энергия руководителя в этот период — важнейший фактор антикризисного управления персоналом. Встанут ли люди рядом со своими лидерами, проявят ли лояльность и преданность бизнесу, сохранят ли они веру в успех — зависит от того, какой стиль управления будет выбран управляющей командой.

Так же нужно обеспечить необходимую мотивацию сотрудников, являющуюся специальной программой оплаты труда и стимулирования, которая разработана на основе дифференцированного подхода к различным категориям и группам персонала.

Для мотивации наиболее значимых сотрудников часто требуется введение дополнительных выплат за выполнение задач в рамках антикризисной производственных подразделений, а готовые списки обязательно согласуются с генеральным директором, руководителями производств и цехов.

Каждая кризисная ситуация уникальна и требует индивидуального подхода к ее преодолению. Поэтому заблаговременная разработка антикризисной программы в области управления персоналом нецелесообразна. Одними из основных задач менеджмента любой компании остаются прогнозирование и предотвращение кризисных ситуаций, а также своевременное проведение необходимых преобразований внутри предприятия, сопровождаемое грамотной работой с персоналом. Однако при наступлении кризиса определение состава мер по его преодолению, в том числе и в области управления персоналом, должно проводиться в кратчайшие сроки и корректироваться по мере развития событий.

Роль корпоративной этики в современной фирме

Макимова Д. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Смирнов И. Н.

Корпоративная этика – это культура поведения сотрудников компании, их убеждения, традиции, уровень взаимоотношений между руководителями среднего звена (менеджерами) и рабочими, между компанией, ее клиентами и партнерами.

Различают несколько видов корпоративной этики. Это традиционная, высококвалифицированная, инновационная и общественная этика.

Традиционная корпоративная этика – это старомодный подход к корпоративному окружению. Она основывается на четко определенных ролях и отношениях между сотрудниками. Традиционно действует простая цепочка команд. Указы отдаются сверху и выполняются подчиненными без обсуждения

или несогласия. И хотя такой вид этики уже устарел, он все еще имеет место. Чаще всего такая этика используется в компаниях с давно отработанными методами управления и ведения бизнеса и для них она является наиболее эффективной.

Высококвалифицированная корпоративная этика называется так не потому, что другие виды этики не подразумевают высокой квалификации персонала. Основной принцип такого вида корпоративной этики — подбор талантливых людей высшего звена, которые будут оказывать влияние на сотрудников низших звеньев. Это характерно для компаний, где нормой являются рискованные операции, например финансовые игры на бирже.

Инновационная корпоративная этика — это во многом антипод традиционной этики. В этом случае креативная инициативность поддерживается среди простых сотрудников. Определенный риск в компаниях с таким видом корпоративной этики всегда присутствует.

Общественная корпоративная этика черпает свои силы из совместных усилий, командной работы и здоровых доверительных отношений между сотрудниками компании. Часто такой вид корпоративной этики делает акцент на заботе о своих сотрудниках. В этом случае компания придерживается принципа, что работникам нужно платить немного больше, чем обычно, следует также поощрять и вознаграждать людей за достижения.

Для руководителя очень важно выработать четкие нормы этикета в организации, а также донести их к каждому из сотрудников. Только в таком случае имеет право требовать беспрекословного их выполнения. Если организовать корпоративную культуру правильно, то требовать, по сути, ни от кого ничего будет и не нужно, ведь работа на благо компании в одной большой семье будет только в радость всем членам коллектива.

Среди общих рекомендованных норм этики, можно привести:

- соблюдение всех правил делового общения, как внутри компании, так и с клиентами;
- забота каждого из членов коллектива об интересах компании и ее репутации;
- совместная работа над достижением основных целей компании;

- контроль качества предоставляемых услуг или выпускаемой продукции;
- ответственность при работе с клиентами.

Чтобы устоялись определенные правила поведения сотрудников в офисе, нужно несколько лет. Для каждого коллектива они складываются своеобразно. Если корпоративная этика в компании отсутствует, сотрудники не ощущают определенной преданности организации. Это негативно сказывается на их работе и, как следствие, на прибыли компании в целом. Если сотрудник не чувствует себя членом сообщества, в котором работает, он с легкостью может, к примеру, «слить» конфиденциальную информацию конкурентам, а корпоративная этика дает возможность работнику компании почувствовать себя полноправным членом коллектива, так сказать, звеном одной цепочки.

Современное управление персоналом требует от руководителя новых качеств. Он одновременно должен быть дальновидным стратегом, авторитетным лидером, социальным партнером, смелым новатором, духовным наставником. Поведение руководителя и стиль управления в значительной степени определяют мотивацию и достижения его подчиненных. На основе деятельности руководителя подчиненные делают выводы о том, какие достижения вознаграждаются, а какие — нет, и что следует из каждого способа деятельности. Очевидно, что именно ценностные представления самого руководителя в основном определяют этические нормы и организационную культуру предприятия.

Выполнение сотрудниками организации норм и правил этики деловых отношений становится ее «визитной карточкой» и определяет во многих случаях тот факт, захочет ли внешний партнер или клиент иметь дело с данной организацией в дальнейшем, и насколько успешно будут строиться их взаимоотношения.

Если вы сумеете создать продуктивное рабочее окружение, которое будет привлекать и удерживать талантливых работников, то это поможет достичь вам максимального успеха в бизнесе. Те работники, которые чувствуют, что их ценят, будут стараться работать лучше. А негативная корпоративная этика может влиять на работу с клиентами, так как они могут почувствовать разногласия и нездоровую конкуренцию среди сотрудников компании.

Современные проблемы менеджмента

Никитина А. Р., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Смирнов И. Н.

Понятие «менеджмент» произошло от английского «manage», что буквально означает руководить, управлять, заведовать, стоять во главе. Главное внимание обращается на человеческий аспект управления: менеджмент нацелен на человека, на то, чтобы побуждать людей к совместным действиям, делать их усилия более эффективными. Поэтому менеджеры опираются на культуру общения, на доверие к людям, активно формируют коммуникации между людьми, стремятся точнее определять индивидуальный вклад каждого работающего в общий результат. Этика бизнеса становится золотым правилом менеджмента. В отличие от западного мира, российский опыт менеджмента современного периода имеет не большой срок, около 20 лет, опыт управления в условиях рыночной экономики. Этот опыт основан на творческой переработке и синтезе зарубежного опыта с учетом особенностей российской ментальности и структуры экономики. Можно выделить три главные проблемы развития менеджмента.

Первая главная проблема менеджмента — проблема качества. На современном уровне развития понятие «качество» рассматривается как комплексная составляющая, включающая в себя качество конечного продукта, качество управления, качество поставки или работ, качество жизнедеятельности людей (сотрудников) и общества в целом. Управление организацией, применительно к качеству, означает, что вся деятельность подчиняется установленным целям по качеству, и для достижения этих целей в организации разработана система планов, есть необходимые ресурсы, выполняются действия по достижению поставленных целей.

Вторая главная проблема менеджмента — работа с персоналом. Функции управления персоналом рассредоточены между различными подразделениями, так или иначе участвующих в решении кадровых вопросов. Отсутствие необходимой координации не позволяет эффективно управлять персоналом.

Известно, что успешное развитие организаций в современных условиях в немалой степени зависит от конкурентоспособности персонала, которая достигается постоянной подготовкой персонала, повышением квалификации, стратегическим планированием и профессиональной ориентацией.

В России рынок образовательных услуг оказался несбалансированным с реальными потребностями рынка квалифицированного труда; качественный уровень работников существенно уступает требованиям, предъявляемым на международном рынке труда.

Третья главная проблема менеджмента — отсутствие умения формировать команду, подбирать кадры. Психологические науки, такие как социальная психология, управленческая психология и другие уже долгое время считались у нас «порождением капитализма». Не только менеджеры российских предприятий, но и руководители страны часто не умеют формировать команду. Отсюда бесконечные увольнения, конфликты интересов.

Менеджер должен владеть методикой определения характеров людей, их темперамента. Он должен уметь подбирать и обучать работников, расставить их по соответствующим местам, а при необходимости — увольнять.

Четвертая главная проблема менеджмента — низкий профессионализм. Нет достаточного числа ни профессионалов-менеджеров, ни профессионалов-специалистов, которыми менеджеры-профессионалы должны были бы руководить.

По-нашему мнению для решения вышеперечисленных проблем в современном менеджменте надо уделять больше внимания обучению и повышению профессионализма, как руководителей, так и работников фирмы.

Современный менеджмент требует процесса совершенствования внутрифирменного управления.

Для достижения современного уровня управления необходимо использовать адекватную консультационную помощь, позволяющую быстрее устранять истинные причины управленческих проблем.

Таким образом, существующие проблемы современного менеджмента требуют решений, в том числе и указанными способами.

Роль корпоративной культуры в решении проблем внутренней интеграции организации

*Новикова А. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: Смирнов И. Н.*

Каждая организация строит перед необходимостью формирования своего облика, т.е. определение целей и ценностей, общих взглядов на предоставление товаров и услуг, правила поведения, нравственных принципах работника, высокая репутация фирмы, все это относится к понятию культура организации

Культура организации – это система личных и коллективных ценностей, принимаемых и разделяемых всеми членами организации, которая позволяет идентифицировать организацию во внешней среде и добиться ее внутренней интеграции.

На формирование организационной культуры влияет ряд факторов внешнего и внутреннего окружения, на всех стадиях развития организации личная культура ее руководителя во многом определяют культуру организации. Особенно сильным такое влияние бывает в том случае, если организация находится на стадии становления, а ее руководитель обладает выдающимися личностными и профессиональными способностями. Внешняя среда оказывает значительное влияние на организацию, что, естественно, сказывается на ее культуре. Однако, как свидетельствует практика, две организации, функционирующие в одном и том же окружении, могут иметь очень разные культуры.

Внутренняя интеграция – это становление коллектива, формирование единой команды из отдельных индивидов. Процесс внутренней интеграции связан с установлением и поддержанием эффективных отношений по работе между членами организации. Это процесс нахождения способов совместной работы и сосуществования в организации. Процесс внутренней интеграции часто начинается с установления специфики в определении себя, что относится как к отдельным группам, так и ко всему коллективу организации. Нередко это ведет к дифференциации организации.

Проблемы внутренней интеграции:

1) **Общий язык и концептуальные категории.** Выбор методов коммуникации; определение значения используемого языка и концепций.

2) Границы групп и критерии вхождения и выхода. Установление критериев членства в организации и ее группах.

3) Власть и статус. Установление правил по приобретению, поддержанию и потере власти; определение и распределение статусов в организации.

4) Личностные отношения. Установление правил об уровне и характере социальных отношений в организации между полом и возрастом; определение допустимого уровня открытости на работе.

5) Награждения и наказания. Определение желательного и нежелательно поведения.

6) Идеология и религия. Определение значения вещей, не поддающихся объяснению и неподвластных контролю со стороны организации; вера как снятие стресса.

Помимо внедрения культуры в организацию, соответствия её со стратегией и принятия её персоналом, существует проблема поддержание этой культуры в организации. В связи с этим существуют определённые *методы для поддержания культуры*:

1. Объекты и предметы внимания, оценки, контроля со стороны менеджеров.

2. Реакция руководства на критические ситуации и организационные кризисы.

3. Моделирование ролей, обучение и тренировка.

4. Критерии определения вознаграждений и статусов.

5. Критерии принятия на работу, продвижения и увольнения.

6. Организационные символы и обрядность.

Развитие организационной культуры предполагает ее формирование, поддержание и изменение. Формирование культуры происходит в условиях решения организацией двух важных проблем: внешней адаптации и внутренней интеграции. На формирование культуры в организации оказывает влияние культура общества, внутри которого, данная организация функционирует. Организационная культура поддерживается тем, чему уделяется внимание, тем, как оценивается и контролируется деятельность членов организации, способами реагирования на критические ситуации – моделированием ролей и обучением персонала, критериями мотивации, а также критериями в кадровой работе. Соблюдение ритуалов, обрядов и традиций также способствует поддержанию организационной культуры. Изменение организационной культуры является в определен-

ной мере прямо противоположным действием по отношению к ее поддержанию. Изменения в поведении могут привести к изменениям в культуре организации, и наоборот.

Из этого следует, что корпоративная культура позволяет решать проблемы внутренней интеграции организации.

Оптимизация денежных потоков АО «Новый путь»

Сизов Д. В., г. Ярославль ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.в.н., доцент Юрченко А. В.

В современных условиях хозяйствования важнейшим аспектом устойчивого развития организации является стабильный денежный поток. Положительный денежный поток на длительном промежутке времени характеризует получение прибыли организацией, наличие собственных средств, устойчивое и гарантированное развитие. Актуальность проблемы оптимизации и управления денежными потоками подтверждается тем, что денежные средства оказывают существенное влияние на конечные результаты хозяйственной деятельности каждого предприятия.

Денежный поток предприятия представляет собой совокупность распределенных по времени объемов поступления и выбытия денежных средств, создаваемых хозяйственной деятельностью предприятия. Поступление (приток) денежных средств называют положительным денежным потоком, а выбытие (отток) денежных средств – отрицательным денежным потоком.

Проведенный анализ организационно-экономических условий деятельности АО «Новый путь» свидетельствует о стабильном и динамичном развитии предприятия. Основным направлением его деятельности является производство молока цельного: удельный вес выручки от реализации молока в общей сумме выручки в 2014 г. составил 85%. Важно отметить, что АО «Новый путь» является поставщиком молока в такие крупные компании, как «Вимм-Билль-Данн», «Danone» и «Кентавр».

Формирование положительного денежного потока на предприятии происходит в основном за счет поступления выручки от реализации продукции животноводства. Отрицательный денежный поток образуется в результате обслуживания краткосрочных и долгосрочных кредитов, приобретения основных средств и капитального строительства.

Проведенный мониторинг равномерности и синхронности формирования положительного и отрицательного денежных потоков в разрезе отдельных периодов на основе составления динамических рядов показал, что чистые денежные потоки предприятия имели отрицательные значения, при этом размах отклонений значений динамического ряда практически отсутствует, что отражает низкую степень неравномерности распределения денежных потоков. Положительный и отрицательный денежные потоки достаточно хорошо сбалансированы по временным интервалам, о чем свидетельствует коэффициент корреляции, равный единице.

Так как предприятие испытывает недостаток в свободных денежных средствах при одновременном наличии просроченной дебиторской задолженности, целесообразно воспользоваться услугами факторинга.

Наиболее выгодные условия факторингового финансирования сельскохозяйственных организаций в регионе предоставляются ПАО «Россельхозбанк». За осуществление факторинговой операции банк взимает плату в размере 18% от суммы задолженности. Из 18% банком формируется страховой резерв, на случай невыплаты должником дебиторской задолженности.

Поскольку в АО «Новый путь» имеется просроченная дебиторская задолженность, списанная за баланс в сумме 751 тысяч рублей, то целесообразно ожидать, что в данном случае банк отступится от стандартных процентных размеров страхового резерва и установит размер предварительной оплаты долговых требований на уровне 50%.

Исходя из вышеуказанных условий, плата банку за переуступку права требования дебиторской задолженности в размере 2871 тысяч рублей составит 516,78 тысяч рублей.

При этом банк сформирует страховой резерв в сумме 757,1 тысяч рублей. Таким образом, общая сумма денежных средств, полученная предприятием по договору факторинга, составит 1597,12 тысяч рублей. Следует также учитывать, что по мере погашения должником дебиторской задолженности на предприятие будут поступать денежные средства из страхового банковского резерва.

Прогнозная величина денежных средств АО «Новый путь» с учетом переуступки права требования дебиторской задолженности может составить 1433,72 тысяч рублей, что в 33 раза превышает фактическое значение 2014 года (см. табл. 1).

Таблица 1. Сравнение фактических значений показателей с прогнозными ЗАО «Новый путь» (с учетом факторингового финансирования)

Показатели	Годы		Отклонения прогноз. значений 2015 г. от факт 2014 г. (+, –)
	2014	2015	
Денежные средства (по балансу), тыс. руб.	43	1433,72	1390,72
Доля денежных средств в оборотных активах	0,0007	0,0231	0,0224
Коэффициент оборачиваемости ДЗ	40,95	51,18	10,23
Период оборачиваемости ДЗ, дней	9	7	–2
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,002	0,066	0,064
Операционный цикл, дней	530	528	–2
Финансовый цикл, дней	489	487	–2

Для предприятия АО «Новый путь» факторинг является одним из эффективных инструментов оптимизации денежных потоков. Его использование в условиях ограниченных финансовых ресурсов не только благоприятным образом отразится на величине и структуре денежных потоков, но и на эффективности функционирования предприятия в целом. Кроме того, отсутствие на предприятии системы мониторинга и контроля за наличием, составом и структурой дебиторской задолженности делает переуступку права ее требования незаменимым процессом при необходимости формирования положительного денежного потока.

Современные методы стимулирования работников в России

*Степанян А. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: Смирнов И. Н.*

Многие знают слова И. Ньютона: «Если я видел дальше других, то потому, что стоял на плечах гигантов». Часто замечается, как российские управленцы «стоя на гигантах, продолжают смотреть на них». Ньютон же «стоял на плечах гигантов и

смотрел дальше». Управленец не сможет развить организацию, если будет всего лишь повторять то, что используется в западных или восточных странах в области менеджмента, а сам не будет совершенствовать методы управления в своей организации. Нам необходимо изучать опыт стран, где развит уровень менеджмента, но не повторяться. Почему?

Для начала надо понять, что такое метод управления. Методы управления являются тем механизмом управления, который позволяет решать производственные задачи и составляет методологию.

Проще говоря, метод управления отражает то, какими методами воздействия на людей можно сделать организацию успешной – прибыльной. Но ведь для того, чтобы воздействовать на россиян западные или восточные методы управления не работают. У россиян ментальность другая, сложившийся исторический опыт другой, мировосприятие другое.

Чтобы добиться желаемого, надо мотивировать работников, это знают все. И в то же время не надо забывать то, что к россиянам не подойдут методы мотивации, которые приемлемы для представителей западной или восточной культуры. К примеру, в одной западной компании есть традиция тарелки. Тарелку с гравировкой «лучшему работнику» получает работник. Позже этот человек передает награду другому работнику, который, по его мнению, действительно того заслуживал. Но будем честны, это в России не работает. Тарелка останется у первого же получателя, и традиция не начавшись – умрет.

Так что же можно сделать в России, чтобы стимулировать работников? Мы предлагаем следующие варианты:

1. Денежное премирование;
2. Должностное повышение;
3. Общественное мероприятие в честь работника;
4. Должностное повышение на день.

Денежное премирование всегда приветствуется, но оно дорого будет обходиться организации.

Должностное повышение в России не должно быть таким, каким оно является в Америке. Должностное повышение не должно быть согласно пословице – «из грязи в князи». Для этого нужно увеличить иерархические ступеньки должностей в организации. Так люди будут стремиться делать свою работу качественно, зная, что хоть маленькое, но повышение будет.

Общественное мероприятие в честь работника подразумевает проведение для какого-то работника или группы работников, выполнивших работу качественно и эффективно, торжественного праздничного мероприятия.

Должностное повышение на день подразумевает дать на день повышение отличившемуся работнику. К нему все должны будут обращаться и вести себя с ним согласно должности, которую он будет занимать. Таким образом, работники не только будут стремиться выполнять работу качественно, но еще и отличаться инициативой.

На наш взгляд, применение данных видов стимулирования более подходит в России.

Решение проблем кадрового ресурса в организации

Тарасенко Р. С., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Смирнов И. Н.

Изучением данного вопроса занимаются многие менеджеры и экономисты. Эти проблемы очень важны и актуальны, так как умелое использование кадровых ресурсов влияет на всю работу организации в целом, на получение им большой прибыли. Необходимость решения этих проблем во многом связана с социально-экономической ситуацией в нашей стране и во всем мире. Реализация всех стоящих задач менеджмента человеческих ресурсов осуществляется через кадровую политику.

Актуальность данной задачи заключается в том, что если правильно управлять кадровыми ресурсами, то повысится качество работы персонала и организацию будет ждать большой успех на рынке. Но существует ряд серьезных проблем, решением которых стоит заниматься.

1. Подбор персонала (нужно создать систему профессионального отбора).

Правильный выбор кандидата может способствовать в увеличении производительности, прибыли и повышения лояльности сотрудников. Подбор персонала начинается с вакансии и анализа ее на адекватность сложившейся ситуации на кадровом рынке. Далее начинается этап поиска кандидатов. Желательно иметь начальную базу кандидатов, а в процессе работы постоянно ее пополнять. Самыми распространенными методами

поиска сотрудников в последнее время является: поиск среди родственников, знакомых, также привлечение сотрудников из других организаций, привлечение выпускников вузов и т.д.

2. Создание обучения и переобучения.

Мы живем в современном мире, при постоянном изменении существующих технологий необходимо организовать регулярную (не менее чем 5 лет) подготовку и переподготовку кадров. Это напрямую влияет на конкурентоспособность организации.

3. Создание системы поиска отбора редких специалистов.

Данная система осуществляется двумя путями:

1) селекция и мотивационный отбор необходимых специалистов за пределами фирмы (работа с кадровыми агентствами, конкурентами, поиск на рынке труда) с продуманной системой привлечения специалиста в организацию.

2) селекция, отбор, профессиональная подготовка и переподготовка кадров работающих в организации, (выделение сотрудников наиболее расположенных к выполнению необходимых профессиональных функций) внутри трудового коллектива организации с целью их подготовки для занятия необходимых для фирмы должностей и дальнейшим кадровым продвижением.

Таким образом, существующие наличия кадрового ресурса могут решаться различными, в том числе предложенными способами.

Современные проблемы в организации спортивных мероприятий и их решения

Тарасенко Р. С., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Смирнов И. Н.

Россия на протяжении последних лет приняла ряд крупнейших спортивных мероприятий, таких как зимние Олимпийские игры в Сочи в 2014 г., Чемпионат мира по легкой атлетике в Москве в 2012 г. Отличительной чертой проведения спортивных мероприятий в нашей стране стал высокий уровень проведения и организации мероприятий. Эта традиция идет еще с проведения Олимпийских игр в Москве 1980г. Высокий уровень организации и проведения спортивно – массовых мероприятий способствует привлечению участия спортсменов высокого

уровня. Для того чтобы организовать спортивное мероприятие на высоком уровне нужны современные места проведения мероприятий, хороший призовой фонд, достойный уровень судейства, высокий уровень безопасности и медицинского обеспечения, места проживания и отдыха спортсменов, питание спортсменов. В начале 1990г. В нашей стране не проводили крупные спортивные события, это было связано с экономической и политической ситуацией в стране, но в последнее время с ростом экономического развития и спокойной политической обстановкой наша страна стала принимать большое количество мероприятий. Но, не смотря на это, существует ряд проблем в проведении таких мероприятий. В основном это финансовая часть.

В России массовые спортивные соревнования традиционно финансировались из средств госбюджета, у каждого из них был «хозяин» в лице федерации или спортивного комитета. Сейчас же ситуация меняется. С ростом популярности массового любительского спорта появляются энтузиасты— частные лица, которые развивают нишу спортивного ивента — менеджмента.

Еще одной проблемой является работа судей. В качестве примера работа судьи республиканской категории составляет 300 рублей в сутки, а судья 1 категории 200 рублей в сутки. Будут ли судьи работать за такую низкую оплату труда. В основном работу судей выполняют администрация и тренера ДЮСШ в качестве подработки. Страдает тренировочный процесс, а тренеры вынуждены заниматься «не своей работой». В нашей стране не существует или только начинают свою деятельность организации по проведению спортивных мероприятий. На должном уровне судейский корпус существует только в игровых видах спорта, где финансирование идет из стартовых взносов команд.

Еще одна проблема — несоответствие мест проведения уровню соревнований. Так как многие спортивные сооружения были построены еще в советское время, они не соответствуют современным требованиям и безопасности мероприятий. Проведение соревнований высокого уровня требует развитой инфраструктуры и строительство современных спортивных сооружений.

Еще одной проблемой является плохое освещение соревнований в СМИ, в основном большому вниманию уделяются

футболу, хоккею и биатлону. Следовательно, для решения этих проблем нужны денежные средства не только из федерального бюджета, но и из других источников финансирования, и поэтому для привлечения денежных средств нужны спортивные менеджеры, которые будут заниматься привлечением спонсоров, непосредственно организацией соревнований, освещением этих соревнований в СМИ. Для того, чтобы привлечь спонсора к помощи в организации соревнований, организаторы должны предоставить места для размещения рекламы продукции спонсоров, которые наиболее часто во время трансляции будут видны телезрителям. Спортивные менеджеры должны уделять большое внимание СМИ, так как через них непосредственно организуется работа самого мероприятия и рекламных спонсоров.

Таким образом, в России существуют проблемы в организации спортивных мероприятий, которые требуют решений, в том числе и указанными способами.

Руководитель как лидер

Усик Л. В., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Скопин А. А.,

заведующий кафедрой менеджмента и рекламы ЯФ МФЮА

В настоящее время ни у кого не вызывает сомнения утверждение о том, что искусство управления людьми – самое трудное и высокое из всех искусств. Современный руководитель образовательной системы – это специалист, который в совершенстве знает не только основные положения маркетинга – теории и практики изучения потребностей образования, но и менеджмента – теории и практики управления коллективами. Сегодня управлять – это значит неустанно подтверждать свое соответствие занимаемой должности, постоянно держать экзамен перед своими подчиненными, коллегами. Современная наука управления предлагает целый арсенал рекомендаций по совершенствованию работы руководителей. Эти рекомендации основываются на достижениях всех областей знаний.

Современный руководитель должен соответствовать определенным требованиям, предъявляемым к его личности и дея-

тельности. Во многом они определяются содержанием и особенностями управления.

Первое требование — профессиональная компетентность. Руководитель должен профессионально и до тонкостей знать свое дело, использовать естественно наработанные за годы практической работы приемы и методы управления коллективом.

Во-первых, компетентность является своеобразным основанием, на котором базируются другие профессиональные качества руководителя;

во-вторых, ее значимость подтверждается результатами специальных исследований и практикой. Они свидетельствуют о том, что подавляющее большинство руководителей, членов трудовых коллективов.

Второе требование — умение работать с людьми.

Это качество руководителя позволяет, прежде всего, сплотить коллектив, сделать его работоспособным. В то же время, знание людей, умение работать с ними помогает комплектовать руководимую им организацию. Все организации, коллективы строятся, прежде всего, на человеческих отношениях.

Третье требование — высокая нравственность руководителя. Речь идет о его высоких моральных качествах. Сегодня эти качества становятся едва ли не определяющими на фоне негативных процессов, происходящих в широких деловых кругах. Это качества: мудрость и совесть, уважение к личности.

Четвертое — высокая требовательность к себе и своим подчиненным, плановость в повседневной работе, постоянное стремление делать все наилучшим образом. В целом, качества руководителя можно условно разделить на две группы:

- первая — деловые, профессиональные;
- вторая — интеллектуальные и психологические.

Вторая группа качеств обладает рядом особенностей.

Во-первых, она является фундаментом, на котором строится профессиональная компетентность руководителя.

Во-вторых, она гораздо труднее поддается коррекции: изменить стиль мышления или характер сложнее, чем усвоить методику принятия решений. С термином «авторитет руководителя» связывается представление об определенном влиянии должностного лица на своих подчиненных. Поэтому, автори-

тетным принято считать руководителя, который обладает значительным влиянием на своих сотрудников. Пользуется среди них уважением, с чьим мнением всегда считаются, чьи советы и указания выполняются беспрекословно и с желанием. Проблема авторитета руководителя приобрела сегодня особое значение, что объясняется рядом факторов:

- 1) изменением должностного статуса руководителя.
- 2) условиями рыночных отношений,
- 3) расширением финансово-экономических функций.

Следовательно, авторитет руководителя – специфический результат его деятельности, системы отношений, и выражается он в высоком развитии личностных, профессиональных качеств. Авторитет не может быть частичным или половинчатым. Он проявляется во всей совокупности его связей с окружающими людьми. Профессиональный авторитет является основой в завоевании руководителем уважения и доверия среди всех членов трудового коллектива. Таким образом, подводя итог можно сказать, что руководитель, как лидер должен обладать определенными навыками, соответствующей деятельности. А также, обладать компетентностью, уметь принимать правильные решения, руководить людьми и работать с ними.

Влияние ситуационных, личностных и других факторов мотивации персонала

Уткина А. О., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Смирнов И. Н.

Мотивация – это формирование условий, при которых работник организации видит свой интерес в выполнении задач организации. Существуют различные факторы мотивации персонала, которые определяют, что является наиболее ценным, важным для человека. Как правило, это не один фактор, а несколько и вместе они составляют карту или набор мотивационных факторов персонала. Факторы мотивации персонала делятся: внешние и внутренние; ситуационные и личностные.

Внутренние факторы мотивации персонала: самореализация, идеи, самоутверждение, личный рост.

Внешние факторы мотивации персонала: деньги, карьера, статус, престижные вещи.

Кроме того, мотивы поведения человека различаются ещё и по характеру: они могут быть позитивными или негативными. Так, позитивным и внешним мотивом поведения является премия, которую человек может получить за хорошую работу, а негативным – наказание за её невыполнение. Управления и организационный климат являются факторами, влияющими на мотивацию в рамках предприятия. Это так называемые посреднические переменные, то есть их влияние либо порождает мотивацию, либо препятствуют ей.

Ситуационные факторы зачастую препятствуют работнику в выполнении задания желаемым способом, и таким образом появляются препятствия на пути к достижению цели. Следовательно, качество заданий, даваемых работнику, в соответствии с его способностями и мастерством также влияет на мотивацию. Другими такими ситуационными факторами являются межличностные отношения на рабочем месте, использовавшийся производственный опыт, а также существующие на предприятии культура и групповые нормы.

Следовательно, «я», или представление о самом себе, – это такая личностная черта, которая влияет на опытность работника, формируемым на этой основе ожидания и, таким образом, на мотивацию в работе. Другими подобными факторами, связанными с человеком, является личность. Способности и умение, ценности и потребности работника, а также ожидания, сформированные на основе его более раннего жизненного опыта, в целом мотивируют внутренние потребности, либо более высокого уровня, либо более низкого уровня.

Личные особенности сотрудников, повышающие риск проявления их нелояльности. В первую очередь это особенности мотивационной сферы, завышенная самооценка и искаженное самовосприятие личности, наличие опыта, проявления нелояльности. Также повышенная склонность к риску и конфликтность являются неблагоприятными личностными факторами.

Существует еще материальный фактор. Он, безусловно, остается важным фактором, однако, как показывает практика, не всегда определяющим. Многие сотрудники сохраняют высокий уровень лояльности организации при минимальном уровне материального стимулирования, некоторые же готовы покинуть организацию или предать ее интересы, получая серьезное материальное вознаграждение за свою работу.

По-моему мнению, для сотрудника важны несколько факторов мотивация в работе, в достижении своих знаний, повышения в должности. Работник ради этого проходит множество курсов, для самосовершенствования. Но и немаловажный фактор — материальный. За счет этого фактора персонал делает свою работу качественнее, чем обычно.

Таким образом, выявлен ряд факторов, которые влияют на персонал по таким ключевым аспектам, как готовность продолжать деятельность в организации и быть преданным ее интересам. Очевидно, что многие из них связаны с ведущими ценностями организации и стилем руководства.

Проблемы, стоящие перед менеджером, при создании организации

*Хоханов И. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: Смирнов И. Н.*

В России предпринимательство пока недостаточно развитое явление, предпринимательством занято приблизительно 5% населения.

Предпринимательство — деятельность, направленная на получение прибыли, успеха, наилучшего конечного результата, но это ещё и рисковая деятельность, где человек должен сам выбирать направление, самостоятельно и ответственно принимать решения.

В настоящее время наиболее выраженной причиной угроз российскому предпринимательству является коррупция. Каждый шестой предприниматель сталкивается с открытым давлением местных властей. Более трети предпринимателей полагают, что в последние годы произошло усиление чиновничьего рэкета. По целому ряду серьезных экспертных оценок, от 30 до 50% своей прибыли коммерческие структуры направляют на обеспечение «особых» отношений с представителями государственной власти. По степени коррупционности госаппарата Россия занимает 128 место из 158 среди наименее коррупционных государств. Высокий уровень коррупции в стране препятствуют цивилизованному развитию бизнеса. Поэтому изначально надо все согласовать с органами местной власти.

Следующая проблема финансирования, где взять деньги для создания организации? Есть много вариантов. Например: накопить, найти инвесторов и партнеров – хороший вариант, но к новой организации не будет доверия, получить субсидию от государства – лучший вариант, не нужно переплачивать, но этих средств может быть не достаточно или вообще могут не дать, взять кредит – здесь тоже могут возникнуть проблемы.

Первой проблемой кредитования малого бизнеса банкиры называют непрозрачность российского малого бизнеса.

Второй проблемой является отсутствие надежных залогов, так как большинство представителей малого бизнеса не являются владельцами ликвидного имущества.

Третья проблема – недоверие к малому бизнесу. Мало шансов получить кредит у организаций, работающих на рынке менее года, не являющихся резидентами, ведущими упрощенную бухгалтерию.

Создание организации всегда связано с людьми, которые работают в организации. Работа с кадрами должна быть спланирована таким образом, чтобы добиваться постоянного увеличения в составе кадров организации тех людей, кто обладает хорошими знаниями, квалификацией, физическими данными, и следить за тем, чтобы таких работников было все больше. Где взять квалифицированных работников? Это очень долгий и сложный процесс. Нужно рассматривать людей с различным опытом, более того, следует искать работников не только в традиционной базе данных, но и расширять горизонты поиска работников. Где может оказаться знающий работник? Не узнаете этого, пока не обыщите каждую базу данных. Может потребоваться много попыток, чтобы найти талантливого работника с нужными навыками, а иногда одной попытки может быть достаточно. Большую помощь оказывают агентства по управлению кадрами, которые занимаются вербовкой, тестированием и проведением собеседований потенциальных работников. Персонал можно обучить на курсах, для более эффективной деятельности организации. Но это не малые затраты для организации. Обучение кадров является эффективным в том случае, если связанные с ним издержки будут в перспективе, ниже издержек организации на повышение производительности труда за счет других факторов или издержек, связанных с ошибками в найме рабочей силы.

Основными проблемами, стоящими перед менеджером, при создании организации являются:

- 1) высокая степень коррупции в Российской Федерации.
- 2) сложность получения кредитов на развитие.
- 3) недостаток квалифицированных кадров. Перед созданием организации менеджер должен найти решение этих проблем и, лишь затем, приступить к процессу создания организации.

Микрофинансирование бизнеса в России: проблемы и перспективы

Штельнюк Г. С., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.в.н., доцент Юрченко А. В.

Несмотря на то, что для нашей страны микрофинансирование является относительно новым течением, на сегодня в России функционирует более 800 микрофинансовых организаций. Конечно, далеко не все участники этого сектора рынка кредитования являются классическими его представителями. Для каких-то компаний микрофинансирование является основной или вовсе единственной деятельностью. Для каких-то фирм оно выступает лишь побочной услугой и в общем портфеле «занимает» не более 1%. Правда, аналитики утверждают, что в ближайшее время ситуация изменится и этот рынок покинут те, кто так и не добился успеха или кто уделяет больше времени другим финансовым инструментам.

Количество игроков на рынке кредитования постоянно растет — от крупных банков до «мелких» частных инвесторов. Условия предоставления займов у всех у них разные, причем основные отличия зависят как раз от того, какого рода займы предоставляет организация (или частное лицо). Конечно, трудно спутать банк с частным инвестором, зато последних нередко путают с микрофинансовыми организациями. Впрочем, это и неудивительно — частных инвесторов можно найти, позвонив по одному из объявлений «кредит по паспорту», которыми сегодня пестрят все афишные столбы и переходы метро. Микрофинансовые организации (МФО) тоже не требуют огромного пакета документов, и все же они делают все, чтобы их потенциальные заемщики видели отличия между кредиторами.

Интересно то, что в нашей стране микрофинансирование приобрело ярко выраженный региональный характер. Так, если в столице «собралось» наибольшее количество крупных (и не очень) кредитных структур — банков и кредитных союзов, то в регионах, где у банков не очень «раскинуты» сети, всюю разворачивают свою деятельность кредитные потребительские кооперативы и центры микрофинансирования, заполняя собой кредитный вакуум. Причем последние вполне успешно предоставляют микрозаймы онлайн, что, немало способствует их популярности. Положительный момент такой политики микрофинансовых организаций в том, что они вытесняют с рынка кредитования «черных» ростовщиков и нечестных на руку частных кредиторов.

Достаточно часто в МФО обращаются представители малого бизнеса что неудивительно, если вспомнить какие жесткие условия выдвигают к ним банки. Разница видна уже даже в требовании кредиторов к «возрасту» компании-заемщика — банки в этом отношении категоричны — компании должно быть не менее полугода (а лучше — года), центры микрофинансирования готовы кредитовать даже тот малый бизнес, которому «исполнилось» всего пару месяцев. Да и остальные условия выдачи займов в МФО куда мягче.

Сами участники микрофинансового рынка на вопросы о перспективах развития их деятельности, высказывают достаточно оптимистичные прогнозы. Так, они ожидают увеличения общего объема выданных микрозаймов (средняя прогнозная цифра составляет около 33 миллиардов рублей) и окончательного определения границ сфер развития. Чаще всего речь идет о том, что случайные его участники покинут рынок, сформируется более четкая инфраструктура и будут теснее развиваться взаимоотношения с банками.

СЕКЦИЯ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА

Руководитель секции: к.э.н. Зуйкова Л. П.

Современные технологии в таможенном деле

Рец Е. С., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.в.н., доцент Юрченко А. В.

Давно известным фактом является то, что в процессе международной торговли, объекты внешнеторговых сделок, т.е. товары и транспортные средства, пересекают границы государств и вместе с тем попадают под действие таможенного законодательства. При этом стоит учитывать, что торговля, имеющая огромное значение для благосостояния человечества, зависима от внешних факторов, зачастую оказывающих на нее негативное влияние. К таковым можно отнести спад производства, экономические и политические кризисы в отношениях торгующих государств и многое другое, в последнем торговля начинает выступать в качестве инструмента давления и несовершенным средством решения политических вопросов.

Как бы то ни было, таможенным органам приходится ориентироваться в происходящих изменениях, дабы продолжать выполнять свои функции, что осложняется и высоким уровнем преступности в сфере внешнеэкономической деятельности, в частности имеют место быть и контрафактные перевозки через таможенную границу, что возлагает на таможенные органы дополнительные обязательства по осуществлению правоохранительной деятельности.

Не стоит забывать также и о научно-техническом прогрессе. Изобретаются новые товары, имеющие новые характеристики и свойства, и которые впоследствии также становятся предметом торговли. И таможенным органам необходимо знать о нововведениях, чтобы при выполнении своих обязанностей по осуществлению таможенного контроля этих товаров, а также сопровождающих их документов не допустить ошибок.

Чтобы решить весь комплекс уже накопившихся, а также вновь возникающих проблем, в деятельность должностных лиц таможенных органов стали внедрять различное техническое оборудование, средства контроля и распознавания, стало об-

новляться программное обеспечение, было разработано множество компьютерных программ.

Рассматривая данную тему на примере Российской Федерации, инициатива по внедрению современных технологий в деятельность таможенных органов, была подкреплена, в том числе, и законодательно. Еще в 2010 г. Распоряжением ФТС России № 96-р была создана рабочая группа по разработке и управлению реализацией ведомственной программы внедрения IT-технологий в деятельность ФТС России и координации перехода к предоставлению государственных услуг и исполнению государственных функций в электронном виде. Кроме того действует Приказ ФТС РФ №1761 от 17.09.2013 г. «Об утверждении порядка единой автоматизированной информационной системы таможенных органов при таможенном декларировании и выпуске товаров в электронной форме, а также при осуществлении в отношении них таможенного контроля.

В международном сотрудничестве, в качестве примера можно привести Рекомендацию Коллегии Евразийской Экономической Комиссии № 2 от 03.02.2015 г. «О перечне стандартов в области информационно – коммуникационных технологий и информационной безопасности, применяемых при создании, эксплуатации и развитии интегрированной информационной системы внешней и взаимной торговли». Так, таможенные посты стали оснащаться новым оборудованием. Наибольшее распространение получила система радиационного контроля «Янтарь». Она предназначена для обнаружения радиоактивных и ядерных материалов при непрерывном автоматическом контроле автомобильного и железнодорожного транспорта, пассажиров и багажа на различных пунктах пропуска. Залы прилета и вылета международных секторов стали оснащаться оборудованием, позволяющим одновременно принимать и отправлять пассажиров международных рейсов и проводить процедуру таможенного и пограничного контроля, что значительно увеличивает пропускную способность. В зонах таможенного контроля стали устанавливаться «интроскопы». Это приборы, с помощью которых производят наблюдения за процессами, протекающими внутри непрозрачных тел и устройств, например путём просвечивания с помощью рентгеновского аппарата или обследования ультразвуковыми приборами.

В плане компьютерного обеспечения, стали вводиться различные программы, ускоряющие выполнение должностным лицом своих обязанностей, такие как «ВЭД-Декларант», «ВЭД-Транзит», «ВЭД-Контроль» и другие, однако, повсеместное использование получило «электронное декларирование», т.е. возможность подачи таможенных деклараций в электронном виде и проведения удалённой процедуры таможенного оформления товаров. Это дает участникам ВЭД значительные преимущества при таможенном оформлении:

- позволяет значительно сократить накладные расходы;
- сокращает время прохождения таможенных процедур;
- дает возможность декларирования без присутствия представителя декларанта в таможенном органе;
- дает возможность неоднократного использования участниками ВЭД (с помощью индивидуального электронного архива) необходимых для таможенного оформления грузовых таможенных деклараций.

Таким образом, мы видим, что современные технологии активно заполняют сферу таможенного дела и позволяют лицам, занимающимся этой деятельностью, осуществлять таможенные операции быстрее, с большей точностью и качеством, что положительно сказывается как на процессе взаимодействия с участниками внешнеторговой деятельности, так и с физическими лицами, пересекающими таможенную границу.

Таможенные органы СССР в подготовке к Великой Отечественной войне (1941–1945 гг.)

Уткина А. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.и.н., доцент Бородкин А. В.

Великая Отечественная война (1941–1945гг.) яркая и героическая страница в истории нашего народа. Вопросы подготовки к ней продолжают широко дискутироваться. В этом отношении актуальность настоящего исследования не вызывает сомнений. Целью исследования является изучения деятельности таможенных органов СССР накануне Великой Отечественной войны. Деятельность таможенных органов СССР в предвоенный период регламентировалась Таможенным кодексом 1928 года. В тексте Кодекса наблюдалось упрощение функций и структуры тамо-

женных органов. Главная задача заключалась в осуществлении фискальной функции, в то время как защита экономических интересов страны обуславливалась установленной монополией на внешнюю торговлю. К середине 1930-х гг. число таможенных служащих насчитывало около двух тысяч человек. По данным 1941 года на территории СССР действовали 37 таможен и таможенных постов, личный состав насчитывал 318 человек. Не вызывает сомнения тот факт, что таможенные органы не могут «напрямую» вести подготовку государства к войне. Тем не менее в силу профессиональной специфики, их работа позволяет исследовать целый ряд вопросов, связанных с этой деятельностью. Например: 1). Для производства оружия и техники необходимы определенное сырье и технологии. 2). Возрастающий объем экспорта «военного» сегмента экспорта говорит о работе по подготовке к войне или перевооружению армии. 3). Основная страна поставщик военного сырья и оборудования является потенциальной страной союзником. Приведенные ниже данные позволяют представить работу таможенных органов, связанную с оформлением ввозимых товаров. Приведенная таблица составлена автором по опубликованным источникам:

Таблица 1. Исторические материалы.
(Режим доступа: http://istmat.info/files/uploads/22117/vneshtorg_1918-1940_chast_1-1.pdf)

Страна	Наименование товара	Импорт, тыс. руб.	
		1935–1937 гг.	1938–1940 гг.
Германия	1. Машины и оборудование	367 281	213 625
	2. Суда, судовое оборудование	5 318	27 129
	3. Топливо, металлы (черные металлы, цветные металлы)	67 893	157 800
	4. Сырье растительного и животного происхождения, кроме продовольственного (бумага, хлопок, эфирные масла, ткани технические)	5 744	1 694
	5. Автотранспорт и гаражное оборудование	219	1 217

Продолжение таблицы

Страна	Наименование товара	Импорт, тыс. руб.	
		1935–1937 гг.	1938–1940 гг.
Англия	1. Машины и оборудование	75 793	164 003
	2. Суда, судовое оборудование	—	—
	3. Топливо, минеральное сырье, металлы (черные металлы, никель)	86 420	34 679
	4. Сырье растительного и животного происхождения (бумага, картон, эфирные масла, ткани технические)	20 758	24 028
	5. Автотранспорт и гаражное оборудование	322	165

Исследовав характер и структуру экспорта, можно сделать выводы:

1) основным торговым партнером СССР в 1935–1937 гг. являлась Германия: за шесть предвоенных лет денежные средства, выделяемые на закупку необходимых материалов, составили 847 920 тысяч рублей, что в два раза превысило торговлю с Англией по тем же расходным статьям;

2) во втором периоде (с 1938 по 1940 гг.) СССР закупило в два раза больше цветных и черных металлов и, более чем в пять раз увеличились расходы на судовое оборудование и автотранспорт, привозимые из Германии;

3) а шесть лет прирост денежных средств, направляемых в Англию, составил порядка 39 580 тысяч рублей, в то время как импорт из Германии снижался. Разница в выделяемых суммах на торговлю с Германией в двух рассматриваемых периодах составила 44 990 тысяч рублей.

Таможенные органы приняли участие в подготовке к войне. Однако, полномасштабное упразднение системы таможенных органов, снижение численного состава служащих, предвоенное положение страны повлекли за собой снижение работоспособности таможенных органов. Импортные операции, оформляемые таможенной службой СССР, в денежном выражении сокращаются до 624 340 тысяч рублей (с 629 748 тысяч рублей).

Литература

1. Соломеин А. Ю., История таможенного дела и таможенной политики: краткий курс лекций, Санкт – Петербург, 2010.
2. Пиляева В., История таможенного дела и таможенной политики России: Учебник. – М., Балтрус, 2008.
3. Эриашвили Н. Д. Таможенное дело: Учебник. М., ЮНИТИ – ДАНА, 2012.
4. История Российской таможни. Режим доступа: http://museum.customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=14&Itemid=21 (Обращение к источнику 27.03.2015 г.).
5. Исторические материалы. Статистический сборник. Режим доступа: http://istmat.info/files/uploads/22117/vneshtorg_1918-1940_chast_1-1.pdf (Обращение к источнику 27.03.2015 г.).

Развитие системы таможенных представителей в РФ

Шемятовский С. О., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Смирнов И. Н.

Каждая организация, которая хотя бы раз сталкивалась с таможенным оформлением груза, знает, что в связи с этим процессом может возникать масса сложностей. Чтобы легко их преодолеть, можно воспользоваться услугами таможенных брокеров.

Таможенный брокер – это представитель, который выступает в роли посредника между владельцем груза (заказчиком услуг) и таможенной службой, представляя при этом интересы клиента.

Целью таможенного брокера является быстрое таможенное оформление.

Отношения таможенного представителя с декларантами и иными заинтересованными лицами строятся на основе договора. Таким образом, декларант защищен от ошибок брокера, который и будет за них отвечать.

Таможенный представитель обязан:

1) не разглашать полученную от представляемых лиц информацию, составляющую государственную, коммерческую, банковскую и иную охраняемую законом тайну (секреты), либо другую конфиденциальную информацию. Данная информация может передаваться иным лицам, в случаях, предусмотренных законодательством;

2) представлять в таможенные органы отчетность.

Таможенный брокер оказывает следующие услуги:

- определение кодов ТН ВЭД ТС;
- подробное описание товаров в таможенной декларации;
- расчет таможенных платежей;
- предъявление товаров таможенному органу; в случае необходимости предоставление дополнительных сведений о товарах;
- ответственное хранение грузов на складе пока идет его таможенное оформление;
- согласование формальностей и разрешение споров с таможенными органами;
- консультирование по всем вопросам таможенного законодательства;
- вынесение экспертных заключений, которые касаются стоимости б/у оборудования;
- юридическая поддержка, а также помощь в решении нестандартных задач в соответствии с законодательством, возможностями самого брокера или пожеланиями клиента.

Если брокеры оформляют таможенные документы, то они же и общаются с таможенниками, исправляют документы при необходимости, решают/объясняют в устной форме какие-то нюансы. Владелец груза минимально общается с таможенными представителями, минимально затрачивает свое время на процедуры оформления в таможне. Срок похождения груза через таможню может составлять всего 1 день.

Таможенное декларирование осуществляется через Интернет при помощи специальных лицензированных программ. Переход таможенных брокеров на работу на основе электронных документов позволяет оформить грузовую таможенную декларацию еще до прихода груза на таможенный пункт, не выходя из кабинета. Впоследствии остается поставить в декларации дату, пересчитать госпошлины ввозные/вывозные по действующему курсу (если контракт в у.е.).

К сожалению, в России пока нет единого стандарта документооборота, далеко не все автоматизировано: документы, предоставляемые в таможню, банки, налоговую, органы сертификации и лицензирования, не унифицированы. Из-за этого бумаги часто возвращают, если они оформлены человеком без опыта работы в сфере таможни.

Почему таможенные брокеры востребованы? Только крупные компании в состоянии создать свои собственные подразделения по оформлению грузов.

Повышение информированности предприятий, работающих во внешнеэкономической деятельности, о всем спектре услуг, которые представляет таможенный брокер, позволит, не имея в штате специализированных сотрудников, сэкономить и время и деньги при таможенном оформлении груза.

Практика пресечения таможенными органами нарушений таможенного законодательства при перемещении драгоценных камней и металлов

Барфян Ж. Р., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.в.н., доцент Юрченко А. В.

Порядок перемещения физическими лицами ювелирных изделий, камней и драгоценных металлов для личного пользования через таможенную границу предусмотрен Таможенным кодексом Таможенного Союза.

Согласно законодательству, ювелирные изделия, как и большинство других товаров, ввозятся в страну на общих основаниях. Ввоз драгоценностей без уплаты таможенных пошлин возможен для товаров, которые относятся к категории для личного пользования.

Максимальная стоимость товаров зависит от вида транспорта, на котором производится перемещение товаров через границу. Так стоимость товаров для личного пользования, перемещаемых авиатранспортом, не должна превышать сумму в 10 тысяч евро, а остальными видами транспорта – 1,5 тысячи евро, а вес товаров не более 50 кг. При превышении стоимостных или весовых норм декларирование товаров осуществляется в письменной форме с уплатой таможенных пошлин по единой ставке 30% от таможенной стоимости, но не менее 4 евро за 1 килограмм. Количественные нормы ввоза товаров законодательством не ограничиваются.

При вывозе изделий из драгоценных металлов и камней, товарами для личного пользования могут быть признаны только ценности, стоимостью не более 25 тысяч долларов США. В случае превышения стоимостной нормы товары подлежат таможенному оформлению в общем порядке.

В таможенной практике существует большое количество примеров нарушения законодательства.

Люди везут из-за рубежа ювелирные украшения и другие изделия из драгоценных металлов, многократно превышающие разрешенный объем, не декларируя товар в установленной форме, тем самым нарушая таможенное законодательство.

В 2014 году отделом по борьбе с особо опасными видами контрабанды Центральной оперативной таможни успешно проведен ряд операций по выявлению и пресечению незаконного ввоза в Россию ювелирных изделий, драгоценных камней и товаров из драгметаллов.

Так, реализация оперативно-розыскных мероприятий совместно с Домодедовской таможней позволила возбудить два уголовных дела в отношении гражданина России, который пытался контрабандным путем ввезти в нашу страну 44 бриллианта. При личном досмотре пассажира, прибывшего из Израиля, в специально изготовленных потайных карманах таможенники обнаружили 44 драгоценных камня. Экспертиза оценила общую стоимость контрабанды в 6 миллионов 600 тысяч рублей. Сумма неуплаченных таможенных платежей соответственно составила 2 миллиона 382 тысячи рублей.

Другой аналогичный случай был замечен в Москве. Гражданка России, незаконно привезла из Европы в Россию четыре единицы ювелирных изделий стоимостью свыше четырех миллионов рублей. Сумма неуплаченных таможенных платежей – один миллион 300 тысяч рублей.

Сотрудники Шереметьевской таможни в апреле 2014 года при таможенном контроле рейса Нью-Йорк – Москва обнаружили в багаже у гражданки России две бриллиантовые подвески стоимостью около 20 миллионов рублей. Соответствующих документов на изделие не было. По данному факту возбуждено уголовное дело по статье 194 УК РФ (уклонение от уплаты таможенных платежей, взимаемых с организации или физического лица). Сумма неуплаченных таможенных платежей составила 5 миллионов 737 тысяч рублей.

Подводя итог, можно сказать, что случаи перемещения драгоценностей через таможенные посты никогда не прекращались. В целях наживы люди тайно пытаются провезти различные камни и украшения через таможенные посты, не оплачивая таможенные пошлины. Поэтому таможенные сотрудники должны быть очень бдительны.

Структура таможенных органов Российской Федерации

Барфян Ж. Р., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Скопин А. А.

Вся территория Российской Федерации разделена на таможенные округа, в каждой из которых свою деятельность осуществляют региональные таможенные управления.

К территориальным федеральным органам относятся региональные управления, также относящиеся к ним таможни и таможенные посты.

Региональные таможенные управления относятся к единой системе таможенных органов России и руководят таможенным делом на территории своего региона, под руководством Федеральной таможенной службы.

Центральным органом федеральной исполнительной власти РФ, уполномоченным в области таможенного дела в Российской Федерации, в настоящее время — является Федеральная таможенная служба Российской Федерации.

В связи с большой территорией Российской Федерации были созданы региональные таможенные управления, в качестве связывающего звена. Это обусловлено тем, что руководить таможнями и таможенными постами непосредственно с центрального аппарата очень затруднительно.

На данный момент в РФ насчитывается восемь региональных таможенных управлений. К ним относятся: Дальневосточное, Приволжское, Северо-Западное, Сибирское, Уральское, Центральное, Южное и Крымское. Восьмое таможенное управление со своими таможенными постами было создано в марте 2014 года. С этого момента функции таможенного контроля на данной таможенной территории выполняет Крымская таможня, которая вошла в состав Федеральной таможенной службы РФ. Контроль перемещения товаров через границу с Украиной проводится в форме проверки документов, устного опроса и учета всех грузов. По данным регионального таможенного управления неоднократно выявлялись нарушения. В частности попытки провоза через границу патронов, оружия, валюты и товаров, не оформленных должным образом.

Таможни и таможенные посты выполняют функции таможенного оформления, контроля и предотвращения контрабанды.

В целом таможня является связывающим звеном между отечественной экономикой и мировым хозяйством.

Таможни подразделяют на пограничные и внутренние. Пограничные таможенные посты преимущественно располагаются в приграничной зоне в районах портов, аэропортов, а также железнодорожных станций. Внутренние обычно находятся в глубине таможенной территории.

Таможенный пост входит в единую систему таможенных органов Российской Федерации. В ряде случаев таможенные посты могут быть подчинены региональным таможенным управлениям, либо они находятся под подчинением центрального аппарата.

Размещение таможенных постов, также как и таможен, строится по территориальному принципу, вблизи пунктов пропуска через таможенную границу или внутри таможенной территории страны.

Штатная численность таможенных постов, может быть различной и может колебаться от нескольких человек до ста и более.

Основной задачей таможен и таможенных постов является непосредственное осуществление таможенного дела на территории своего региона. Их функции можно условно разделить на три группы: экономические, правоохранительные и организационно-аналитические.

Создание и ликвидация таможен и таможенных постов решает Федеральная таможенная служба, при решении учитывается мнение вышестоящего регионального таможенного управления.

Методологические подходы к управлению таможенным делом

Бахтина Е. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

*Научный руководитель: Скопин А. А.,
заведующий кафедрой менеджмента и рекламы ЯФ МФЮА*

Главным методологическим принципом исследования и подготовки управленческого решения в таможенных органах России является таможенная система, которую необходимо рассматривать как целое, как систему, существующую в среде и взаимодействующую с другими системами. Наукой разработано множество разнообразных подходов к управлению. Но из этого множества выделяют три основных:

1. Процессный подход рассматривает управление как непрерывный ряд взаимосвязанных функций.

Этот подход был впервые предложен сторонниками школ административного управления (1920 г.).

При таком подходе таможенная система рассматривается не как совокупность отделов, а как совокупность бизнес-процессов.

Управление как работа по достижению целей с помощью других — это не какое-то единовременное действие, а серия непрерывных взаимосвязанных действий, т.е. процесс. Эти действия, каждое из которых само по себе является процессом, называется функциями управления. Каждая управленческая функция также представляет собой процесс, потому что тоже состоит из серии взаимосвязанных действий.

2. Системный подход базируется на научных представлениях о системах (1940 гг.).

Система — это некое множество элементов (составных частей, подсистем), которые обладают присущим только им свойствами, закономерно связаны между собой и составляют определенную целостность, обеспечивают устойчивость и равновесие.

Системный подход характеризует таможенную систему как совокупность взаимозависимых элементов, таких как люди, структура, задачи и технология деятельности, которые ориентированы на достижение различных целей в условиях меняющейся внешней среды.

При системном подходе объект управления рассматривается в динамике. Поэтому следует изучать историю развития объекта и опыт, строить прогнозы. В отличие от процессного подхода к управлению, системный подход рассматривает взаимозависимость не функций управления, а отдельных частей таможенной службы, ее структурных подразделений, а также взаимозависимость таможенных операций и окружающей среды.

3. Ситуационный подход разработан в конце 60-х годов XX века. Он не отвергает действующие теории управления. Этот подход, как и системный, является способом мышления о проблемах предприятия, а также таможенной службы, и их решениях. Центральным моментом этого подхода является ситуация.

Ситуация — это конкретный набор фактов (обстоятельств), которые сильно влияют на управление таможенным делом в данное время. Этот подход помогает лучше понять, какие приемы, методы, действия, могут значительно варьироваться. Они необходимы в большей степени для достижения целей таможенной службы в конкретной ситуации и оптимизации таможенной деятельности.

Ситуационный подход концентрируется на том, что пригодность различных методов управления определяется ситуацией. Самым эффективным всегда оказывается метод, который более всего соответствует сложившейся ситуации.

В ситуационном подходе принятие решений ставится в прямую зависимость от анализа факторов внешней среды. Сочетание системного и ситуационного подходов значительно усиливает значение последнего в процессе принятия управленческих решений в сфере таможенного дела.

Применение в комплексе всех трёх основных подходов позволяет в полной мере выстроить эффективное управление таможенным делом.

Таможенная статистика о результатах деятельности таможенных органов Российской Федерации

Бахтина Е.А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.в.н., доцент Юрченко А. В.

Таможенная деятельность в Российской Федерации осуществляется таможенными органами, которые ежемесячно, ежеквартально и ежегодно представляют данные о своей деятельности в органы ФТС России.

Ведение отчётности может дать ответы на следующие вопросы:

- сколько было выявлено правонарушений в сфере таможенного дела за определенный период времени;
- с какими странами Российская Федерация ведёт более тесно торговое сотрудничество;
- продукты, какой отрасли промышленности более востребованы на мировом рынке;
- каково положение нынешних показателей экспортно-импортных операций относительно прошлых;

Рассмотрим динамику показателей внешнеторгового оборота, объемов экспорта и импорта в натуральном и стоимостном выражении, изменения в географической направленности этих операций.

По данным таможенной статистики в январе-декабре 2014 года внешнеторговый оборот России составил 782,9 миллиардов долларов США и по сравнению с январем-декабром 2013 года снизился на 7,0%. Со странами дальнего зарубежья внеш-

неторговый оборот составил 687,3 миллиардов долларов США, со странами СНГ – 95,6 миллиардов долларов США.

Экспорт России в январе–декабре 2014 года составил 496,9 млрд. долларов США и по сравнению с январем–декабром 2013 года снизился на 5,8%. В общем объеме экспорта на долю стран дальнего зарубежья в январе–декабре 2014 года приходилось 87,2%, на долю стран СНГ – 12,8%.

Основой российского экспорта в январе–декабре 2014 года в страны дальнего зарубежья составили топливно-энергетические товары, удельный вес которых в товарной структуре экспорта в эти страны составил 73,3% (в январе–декабре 2013 года – 74,4%).

Импорт России в январе–декабре 2014 года составил 286,0 млрд. долларов США и по сравнению с январем–декабром 2013 года снизился на 9,2%. В общем объеме импорта на долю стран дальнего зарубежья в январе–декабре 2014 года приходилось 88,8%, на долю стран СНГ – 11,2%.

В товарной структуре импорта из стран дальнего зарубежья на долю машин и оборудования в январе–декабре 2014 года приходилось 50,5% (в январе–декабре 2013 года – 50,8%). Стоимостный объем импорта этой продукции по сравнению с январем–декабром 2013 года снизился на 8,7%.

В структуре внешней торговли России особое место занимает Европейский Союз, как крупнейший экономический партнер страны. На долю Европейского Союза в январе–декабре 2014 года приходилось 48,2% российского товарооборота (в январе–декабре 2013 года – 49,6%). На страны СНГ в январе–декабре 2014 года приходилось 12,2% российского товарооборота (в январе–декабре 2013 года – 13,4%), на страны Таможенного союза – 6,7% (6,9%), на страны ЕврАзЭС – 7,1% (7,2%), на страны АТЭС – 27,0% (24,8%).

Ведение статистической отчетности является одним из инструментов, помогающим сделать шаги по принятию стратегических решений, связанных с корректировкой деятельности и с достижением на рынке лидирующих позиций.

Таким образом, можно отметить, что таможенная статистика является важнейшим информационным ресурсом для таможенных органов и позволяет оценить нынешнее положение Российской Федерации на мировом рынке, а также создает перспективы развития государственных связей в международной торговле.

Механизм управления развитием таможенных органов

Беляева И. В., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Скопин А. А.

В основе процесса управления институционализацией в сфере таможенного дела лежит механизм стратегического управления развитием таможенных органов, основанный на общем алгоритме стратегического управления, объединяющем аналитическую и прогностическую деятельность, а также выбор соответствующей стратегии и разработку программ, планов развития.

Цели таможенной службы динамичны и обусловлены изменением внешних и внутренних институциональных условий, поэтому управление развитием таможенных органов имеет непрерывный, циклический характер.

В таможенной службе управление осуществляется в замкнутом контуре с помощью обратной связи выхода системы с входом, т.е. результатов деятельности с факторами, определяющими условия развития. Механизм стратегического управления развитием объединяет концепцию, цели, критерии, функции, методы управления. Место механизма в системе управления показано на рисунке 1.

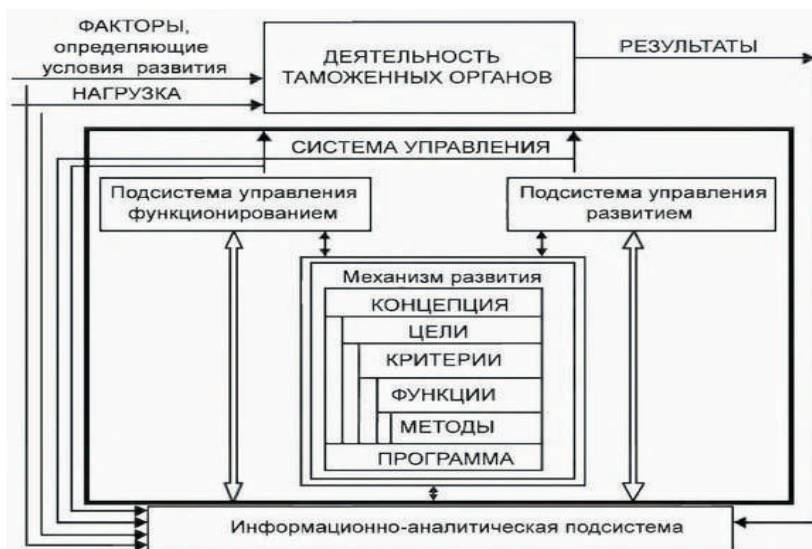


Рисунок 1. Место механизма управления институционализацией в системе управления таможенной службой.

Связь элементов механизма обеспечивается посредством обмена информацией по определенным каналам. Информационный канал, связывающий механизм развития с подсистемой управления функционированием, предназначен для оперативного принятия решений по реальному функционированию, для решения тактических задач. Информационный канал, связывающий механизм развития с подсистемой управления развитием, предназначен для обмена информацией, необходимой для осознания того, насколько принятый и существующий механизм развития реализован и какие существуют проблемы в его реализации.

Основная задача управления институциональным развитием таможенных органов состоит в том, что на основе зарождающихся сегодня реальных тенденций, которые в перспективе могут стать доминирующими, необходимо представить основные контуры таможенной службы как социально-экономического института государства, адекватные новым институциональным условиям, а также стратегическим изменениям в обществе, государстве и в мире в целом.

Таким образом, можно сделать вывод, что в основе механизма стратегического управления развитием таможенных органов лежит общий алгоритм стратегического управления, однако, он требует некоторого переосмысления с учетом новых институциональных условий развития таможенных органов и тщательной доработки используемого методического инструментария, основанного на применении новых современных инструментов аналитической и прогностической деятельности. Механизм, построенный с учетом всех факторов, позволяет осуществлять выбор оптимального с точки зрения затрат пути развития таможенных органов, определять перспективные направления институционализации таможенной службы, а также внедрять адекватные стратегии развития и реализовывать их посредством разработки и реализации программ и планов развития.

Опыт правоохранительной деятельности зарубежных таможенных органов

Беляева И. В., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.в.н., доцент Юрченко А. В.

Таможенные органы разных стран имеют многовековую историю. И за это время накоплен немалый опыт их деятельности, в том числе и в сфере противодействия нарушениям

таможенного законодательства. В этой связи становится интересным ознакомление с имеющейся таможенной практикой и особенностями ее правового регулирования за рубежом.

Правоохранительная деятельность таможенных органов – это такая их деятельность, которую они, являясь частью единой системы правоохранительных органов страны, на основе закона и в соответствующих формах осуществляют с целью охраны общественных отношений в сфере таможенного дела.

Одной из двух важнейших сфер Таможенной службы Швеции является правоохранительная деятельность. Основной задачей правоохранительных подразделений таможни является уменьшение возможностей доступа в страну контрабандных товаров. Для упрощения таможенных процедур были разработаны программы, такие как:

- «Лестница». Устанавливает упрощенную процедуру пересечения таможенной границы для экспортных и импортных товаров и упрощенный порядок сбора таможенных платежей;

- «Совместное противодействие таможенным преступлениям». Совместные меры Таможенной службы Швеции и участников ВЭД по противодействию трансграничной организованной преступности;

- «Тигр». Информатизация всего процесса расследования преступлений, обеспечение взаимодействия Таможенной службы с другими правоохранительными органами и службами.

Правоохранительная деятельность Таможенной службы США схожа с аналогичной деятельностью коллег из Швеции, но в тоже время имеет свои особенности.

Способы выявления нарушений таможенного законодательства США: проверки документов и грузов; сообщения служащих или конкурентов; сведения от платных информаторов, которые знакомы с незаконной деятельностью в зоне таможни; тайные операции, проводимые Таможенной службой в отношении какой-то конкретной отрасли.

При расследовании нарушений таможенного законодательства сотрудники Таможенной службы США используют методы:

- сообщения отдельных граждан;
- использование сведений, полученных от информаторов, тайных операций, контролируемых поставок,
- наблюдения;

- получение ордеров на обыск;
- использование устройств для распознавания почерка или устройств, используемых для задержания с последующим наблюдением;
- перехват телефонных сообщений; использование собак– ищеек; проведение случайных или специальных досмотров и опросов;
- негласные операции по наблюдению за объектами, подозреваемыми в нарушении законов; прослушивание и электронное наблюдение. Правоохранительные подразделения таможенных органов работают на тех участках деятельности, где риск совершения правонарушений наиболее высок.

В марте 2015 года представители Дальневосточного таможенного управления побывали с визитом в Японии. В ходе встречи российские и японские таможенники обсудили вопросы правоохранительной деятельности и возможность взаимодействия в пресечении незаконного перемещения алкогольной продукции, наркотических средств и психотропных веществ.

Таким образом, правоохранительная деятельность таможенных органов в разных странах достаточно схожа, хотя и обладает своей спецификой. Для более тщательного изучения особенностей, а также возможного их последующего применения в своем государстве, таможенные органы взаимодействуют друг с другом.

Роль и место регионального таможенного управления в системе таможенных органов России

Гладышева Д. О., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.в.н., доцент Юрченко А. В.

Региональное таможенное управление (РТУ) является таможенным органом, входящим в единую федеральную централизованную систему таможенных органов Российской Федерации и обеспечивающим реализацию задач и функций ФТС России в регионе деятельности РТУ в пределах компетенции, определенной настоящим положением.

Необходимость создания РТУ как промежуточного звена в системе управления таможенным делом в стране обусловлена в первую очередь огромными размерами таможенной террито-

рии России. Руководить таможнями и таможенными постами из одного центра при такой огромной таможенной территории невозможно. В связи с этим вся территория России поделена на таможенные регионы, в границах которых региональные таможенные управления осуществляют деятельность по руководству и координации работы нижестоящих звеньев таможенной системы. При этом следует отметить, что границы таможенных регионов могут, как совпадать, так и не совпадать с границами субъектов Российской Федерации и административно-территориальных единиц.

Правовой статус РТУ закреплен в Общем положении о региональном таможенном управлении Российской Федерации. Данное Положение определяет задачи управления и основные его функции.

Возглавляет РТУ начальник, назначаемый и освобождаемый от должности Председателем ФТС России. Заместители начальника, начальник отдела бухгалтерского учета и контроля (главный бухгалтер) и начальник юридического отдела РТУ назначаются и освобождаются от должности приказами ФТС России по представлению начальника РТУ. Начальники иных самостоятельных структурных подразделений РТУ назначаются и освобождаются от должности приказами начальника РТУ по согласованию с соответствующими структурными подразделениями ФТС России.

Также как и в ФТС России, в РТУ РФ создается коллегия, которая состоит из начальника управления (председатель коллегии), заместителей начальника управления по должности, иных руководящих работников управления и нижестоящих таможенных органов. При этом члены коллегии РТУ, кроме лиц, входящих в нее по должности, утверждаются ФТС России по представлению начальника РТУ. Регламент работы коллегии РТУ также утверждаются ФТС России.

На своих заседаниях РТУ РФ рассматривает важнейшие вопросы, связанные с деятельностью управления и находящихся в его непосредственном и оперативном подчинении таможенных органов и организаций таможенной службы. Решения коллегии РТУ, также как и решения коллегии ФТС России, проводятся в жизнь приказами ее председателя – начальника РТУ. При наличии разногласий между начальником управления и возглавляемой им коллегией начальник РТУ проводит в жизнь

свое решение, докладывая об этом в ФТС России. РТУ РФ является органом федеральной исполнительной власти, обладает статусом юридического лица и финансируется как из средств федерального бюджета, так и из иных предусмотренных законодательством Российской Федерации источников.

Правовой статус РТУ закреплен в Общем положении о региональном таможенном управлении Российской Федерации, утвержденным приказом ФТС России от 4.09.2014 № 1700 «Об утверждении Общего положения о региональном таможенном управлении и Общего положения о таможне».

Основными функциями РТУ РФ в соответствии с Общим положением являются: разработка и реализация программ развития таможенного дела на территории подведомственного региона; организация, координация и контроль начисления и взимания нижестоящими таможенными органами таможенных платежей; организация, координация и контроль производства нижестоящими таможенными органами таможенного оформления товаров и транспортных средств; организация, координация и контроль деятельности нижестоящих таможенных органов по борьбе с контрабандой и иными преступлениями в сфере таможенного дела и пр.

Развитие таможенного контроля с применением высокотехнологичных технических средств на примере Ярославской таможни

Игнатьева Т. В., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.в.н., доцент Юрченко А. В.

Федеральный таможенный орган применяет новые формы и методы таможенного контроля с применением высокотехнологичных технических средств таможенного контроля (далее ТСТК).

Применение ТСТК осуществляется в соответствии со ст. 107 Таможенного Кодекса Таможенного Союза. Использование технических средств, применяются в целях сокращения времени проведения таможенного контроля и повышения его эффективности. Таможенными органами могут использоваться ТСТК, перечень и порядок применения которых устанавливается законодательством государственных членов таможенно-

го союза. Технические средства должны быть безопасны для жизни и здоровья человека, животных и растений и не должны причинить вред лицам, товаром и транспортным средствам.

К применению, при проведении таможенного контроля, допускаются ТСТК, соответствующие требованиям нормативной и эксплуатационной документации, полностью укомплектованные, в том числе и эксплуатационной документацией, зарегистрированные (учтенные) или освидетельствованные (сертифицированные) в соответствии с законодательством РФ. Применение ТСТК в Ярославской таможне так же осуществляются в соответствии с эксплуатационной документацией.

Таможенные посты и структурные подразделения оснащены техническими средствами таможенного контроля в соответствии с:

- табелем положенности, утвержденным ФТС России;
- обоснованной потребностью таможенных постов и структурных подразделений.

Оснащение средствами таможенного контроля (далее ТК) действующего в регионе деятельности Ярославской таможни воздушного пункта пропуска реализуется в соответствии с приказом ФТС России от 31.10.2008 № 1349. «Об утверждении требований к оборудованию и техническому оснащению зданий, помещений и сооружений, необходимых для организации таможенного контроля в пунктах пропуска через государственную границу Российской Федерации».

Эксплуатация средств ТК как в таможне, так и на таможенных постах организована в соответствии с приказом ФТС России от 25.05.2010 № 1000 «Об утверждении Руководства по эксплуатации технических средств». И приказом ФТС России от 28.05.2012 № 1031 «О внесении изменений в Руководство по эксплуатации технических средств (РЭТС-2010), утвержденное приказом ФТС России от 25.05.2010 № 1000».

Применение вида ТСТК при конкретном таможенном досмотре обусловлено профилями риска, которые автоматически выявляются при таможенном декларировании товаров и транспортных средств, имеют определенный набор ТСТК.

За должностными лицами Ярославской таможни закреплено более 450 единиц средств ТК от набора флуоресцентных фломастеров до высокотехнологичных приборов (анализатор рентгенофлуоресцентный портативный «МетЭксперт» – далее

ПРФА «МетЭксперт»), портативного прибора идентификации драгоценных камней «Контроль» (далее – ППИДК «Контроль»), ионно-дрейфовый детектор «КЕРБЕР» (далее – ИДД «КЕРБЕР») и др.

ПРФА «МетЭксперт» – предназначен для проведения многоэлементного анализа металлов, сплавов, в том числе алюминиевых, магниевых, ювелирных, нержавеющей, конструкционных, специальных сталей. Изделий на их основе, а также идентификации химических элементов от натрия до америция в веществах, находящихся в твердом, порошкообразном и жидком (неагрессивные жидкости) состоянии. Кроме того, анализатор предназначен для использования при таможенном оформлении и таможенном контроле отходов, перемещаемых через таможенную границу РФ, реализуя требования Постановления Правительства РФ от 17.07.2003 № 442 «О трансграничном перемещении отходов» и других нормативных актов российского законодательства в части, касающейся трансграничного перемещения отходов (в т.ч. опасных).

Прибор чувствителен к электростатическому напряжению от человека (оператора). Из-за этого его приходится неоднократно перезагружать, поскольку он отказывается проводить измерения.

ППИДК «Контроль» – предназначен для оперативной диагностики (идентификации) драгоценных камней, их синтетических аналогов и имитаций, а также для автоматического определения их принадлежности к конкретной подсубпозиции (субпозиции, позиции, группе) ТН ВЭД ТС.

Если при применении прибора в тестовом режиме возникали трудности попадания лазерного луча на исследуемый объект для определения его типа (состава), если исследуемый объект мелкий, получить требуемый результат достаточно сложно.

ИДД «КЕРБЕР» – предназначен для обнаружения следовых количеств малолетучих органических веществ. В том числе взрывчатых, наркотических и токсичных, в воздухе контролируемых объектов, на поверхности различных предметов, на руках и одежде людей.

В тестовом режиме прибор не осуществляет забор паров содержимого почтовых коробок, не повредив упаковку анализируемого объекта, так как пары из герметичных упаковок не выходят.

Не смотря на то, что вышеуказанные высокотехнологичные приборы имеют свои недостатки, работа по их исправлению ведутся в тесном контакте между разработчиком и таможенным органом. Осуществляется модернизация ТСТК с целью улучшения технических характеристик и совершенствования методик применения их на практике. Что, несомненно, будет способствовать повышению эффективности осуществления таможенного контроля.

Образ таможенника в русской литературе

Калинина А. Н., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.и.н., доцент Бородкин А. В.

Актуальность настоящего исследования заключается в том, что исторический процесс реализуется не обезличено, и история таможенной службы не является исключением. Народные предания, архивы, художественные произведения позволяют создать образы конкретных людей, несущих таможенную службу. Причем сведения о работе таможенников могут быть обнаружены исследователями в целом ряде источников.

Первая группа: Русские летописи. Издревле на Руси существовала торговля и собирались пошрины, и поэтому в русском языке имелся аналог названия службы, которую нес Апостол Матфей, человек – «сидящий у сбора пошлин». С древнейших времен перемещение и сбыт товаров в разных странах сопровождался сбором проездных и торговых пошлин. Все это было отражено в летописях.

Вторая группа: Былины. В комплексе древнерусских былин часто упоминаются заставы, на которых княжеские дружинники несли службу по сбору мыта. Никто не мог миновать эту заставу, ни пеший, ни конный: «мышь пробежит – волос обронит, сокол пролетит – перо потеряет». Так в Киевской былине «На заставе богатырской» описана схватка Ильи Муромца с Жидовином.

Третья группа: Творчество российских писателей.

1) Литературное наследие *А. С. Пушкина*: Невозможно обойти вниманием известные литературные произведения русских классиков.

«Пристают к *заставе* гости,
Князь Гвидон завет их в гости.
Он их кормит и поит,
И ответ держать велит».

Не вызывает сомнений что, Царскосельским лицеистам хорошо преподавали историю права и государства Российского. Что касается самого А. С. Пушкина, то знания, полученные за время пребывания в Лицее, он мог проверить на практике, находясь на службе в Иностранной коллегии (Коллегия иностранных дел), куда титулярный советник Александр Сергеевич Пушкин был направлен после окончания Лицея.

2) Литературное наследие *Н. В. Гоголя*: Другой классик отечественной литературы Николай Васильевич Гоголь, создал образ, может быть самого известного в русской литературе таможенника – П. И. Чичикова. Конечно, его мотивация службы в таможене крайне сомнительна, но специалистом он был замечательным: «...Что же касается обысков, то здесь, как выражались даже сами товарищи, у него просто было собачье чутьё»: нельзя было изумляться, видя, как у него доставало столько терпенья, чтобы ощупать всякую пуговку, и все это производилось с убийственным хладнокровием, вежливым до невероятности». Чичиков за честность и неподкупность получил чин коллежского советника и повышение по службе.

3) Литературное наследие *А. Блока*: поэт-романтик Александр Блок в своем стихотворении «В дюнах» (1907 г.) подметил, как отечественная таможня гармонично и неотделимо вписывается в полную суровой красоты природу северо-западной границы:

«Готовый поезд разводил пары,
И русская таможенная стража,
Лениво отдыхала на песчаном
Обрыве, где кончалось полотно...».

4) Литературное наследие *А. А. Ахматовой*: на другой части страны, почти в это же время (1913 г.) Анна Ахматова создает образ Одесской таможни.

«Вижу выцветший флаг над таможей,
И над городом желтую муть.
Вот уж сердце мое осторожней,
Замирает, и больно вздохнуть...».

Образ яркий и лаконичный. Когда читаешь эти строки, перед глазами сразу возникают утопающий в августовском полуденном зное южный город, таможня, грузовой порт и море. Образ царской, ставшей частью привычной, повседневной жизни российского общества, привлекал внимание авторов начала XX века.

5) Литературное наследие *Б. Житкова*: читатели старшего поколения помнят сборник «Морские рассказы» Б. Житкова и фильм, с аналогичным названием повествующий о приключениях моряков и портовых служащих. Его сюжет традиционен для начала века: пламенные революционеры готовятся свергнуть монархию. Они пытаются тайно провезти в Россию нелегальную литературу. Но на их пути встают, верные присяге, высокопрофессиональные служащие российской таможни. Они пресекают незаконный ввоз материалов, призывающих к свержению существующего строя.

«...Приходишь, бывало в порт. Вот он, таможенный досмотр, ходит и поглядывает, во все уголки нос засовывает:

— Что у вас тут? А под койкой что? А в вентиляторе что?»

6) Литературное наследие *В. Кожевникова*: повседневная работа таможенников по оформлению пассажиров казалась кинематографистам скучной и нединамичной. При работе с литературным материалом сцены таможенного оформления в фильм часто не попадают. Так произошло и с экранизацией романа В. Кожевникова «Щит и меч». В романе скрупулезно показано оформление пассажиров убывающих на постоянное место жительства в Германию. Автор показывает сложную работу таможенной службы с пограничниками и оперативными сотрудниками НКВД.

Последние годы руководство ФТС России уделяет большое внимание созданию в глазах общественности положительного имиджа таможенника. Служба становится более открытой. Появляется больше позитивной информации о работе таможни в прессе и на телевидении. Хочется надеяться на то, что в ближайшем будущем художники, писатели и представители других творческих профессий порадуют нас объективными произведениями о таможенной службе современной России.

Таможенный контроль: формы проведения

Калинина А. Н., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.в.н., доцент, Юрченко А. В.

Таможенный контроль (ТК) является одним из важнейших институтов таможенного права.

ТК дает следующее определение таможенного контроля:

«Таможенный контроль – совокупность мер, осуществляемых таможенными органами Российской Федерации в целях обеспечения соблюдения законодательства Российской Федерации о таможенном деле, а также законодательства Российской Федерации и международных договоров Российской Федерации, контроль за исполнением которых возложен на таможенные органы Российской Федерации» (п. 16 ст. 18 ТК).

Формы проведения таможенного контроля:

- проверка документов и сведений, необходимых для таможенных целей;
- таможенный досмотр (досмотр товаров и транспортных средств, личный досмотр – исключительная форма таможенного контроля);
- учет товаров и транспортных средств;
- устный опрос физических лиц и должностных лиц; проверка системы учета и отчетности;
- осмотр территорий и помещений складов временного хранения, таможенных складов, свободных складов, свободных таможенных зон и магазинов беспошлинной торговли и других мест, где могут находиться товары и транспортные средства, подлежащие таможенному контролю, либо осуществляется деятельность, контроль за которой возложен на таможенные органы.

Этот перечень может быть дополнен иными формами таможенного контроля:

- наблюдением,
- обследованием,
- анализом,
- разработкой прогнозов и др., – позволяющими вывести контрольную функцию из непосредственного контакта с объектом и выполнять ее «дистанцированно».

В основу организации проведения таможенного контроля положена таможенная декларация. Вся процедура таможенного контроля условно может быть разделена на 5 этапов:

1) Осуществляется формально-логический контроль сведений, заявленных в ГТД. Для этого сотрудниками грузовых (оперативных) отделов таможни используется компьютерная программа «Достоверность». При отсутствии компьютерной техники проводится визуальная проверка правильности заполнения всех граф декларации и устанавливается наличие документов, необходимых для таможенного контроля товаров в соответствии с заявленным режимом и наименованиями товаров. После проверки ГТД ей присваивается номер (графа 7) или она возвращается декларанту для устранения ошибок технического характера.

Правильность заполнения товаров – транспортных документов и соответствие указанных в них сведений тем сведениям, что содержатся во внешнеэкономическом договоре (контракте) и других документах, представленных к таможенному оформлению вместе с ГТД в соответствии с заявленным таможенным режимом и наименованиями товаров. После чего в правом верхнем углу транспортного документа (коносамента, железнодорожной, авиационной или автомобильной накладной) указывается номер ГТД.

2) Предметом контроля становятся платежно-расчетные операции в иностранной валюте банковскими учреждениями, указанными в ГТД. Одновременно с этим сотрудники отдела (группы) валютного контроля проверяют соблюдение участниками внешнеэкономической деятельности валютного законодательства.

3) Сотрудниками отдела федеральных таможенных доходов проверяется правильность начисления таможенных платежей, правомерность предоставления таможенно-тарифных преференций, осуществляется контроль за поступлением платежей на счета таможни.

4) Проверка сотрудниками отдела таможенной статистики правильности заполнения тех граф декларации, на основании которых формируется таможенная статистика.

5) Руководитель грузового (оперативного) отдела либо другой сотрудник таможни, им уполномоченный, принимает решение о проведении досмотра товаров.

При принятии решения о непроведении досмотра товаров руководитель грузового (оперативного) отдела либо другой уполномоченный сотрудник, принявший такое решение, указывает на оборотной стороне первого листа ГТД под цифрой 5 «Без досмотра» и заверяет эту запись своей подписью и личной номерной печатью.

По завершении всех этапов таможенного контроля в грузовом документе проставляется штамп «Выпуск разрешен». Этот штамп, а также номер ГТД в правом верхнем углу грузового документа заверяются личной номерной печатью руководителя грузового (оперативного) отдела таможни либо уполномоченного им сотрудника.

Выдача штампа «Выпуск разрешен» неуполномоченным сотрудникам таможни, и доступ к этому штампу таких сотрудников не допускаются.

Некоторые аспекты совершенствования таможенного администрирования

Калинина А. Н., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.в.н., доцент Юрченко А. В.

Переход Российской Федерации на инновационный принцип развития экономики, формирование благоприятных перспектив эффективной интеграции Российской Федерации в мировое хозяйство, изменение масштабов, характера и форм внешнеэкономической деятельности формируют предпосылки для совершенствования таможенной деятельности.

Совершенствование таможенного администрирования за счет внедрения в практику таможенного оформления новых технологий таможенного оформления, предусматривает внедрение института предварительного информирования таможенных органов о ввозимых товарах. Использование полнофункциональной модели системы управления рисками, с актуализированной ценовой информацией о ввозимых товарах, в соответствии с особенностями конъюнктуры мирового рынка на момент осуществления соответствующей процедуры контроля, возможности осуществления декларирования товаров и представления документов в электронной форме.

Как правило, таможенное оформление и таможенный контроль будут производиться на таможенно – логистиче-

ских терминалах, расположенных в местах, приближенных к государственной границе Российской Федерации. Таможенно-логистические терминалы будут расположены в зонах таможенного контроля вдоль таможенной границы Российской Федерации. Не предполагается длительное хранение товаров под таможенным контролем на таможенно-логистических терминалах.

Предполагается сохранить действующий порядок таможенного оформления и таможенного контроля в отношении товаров, таможенное оформление которых осуществляется в местах, максимально приближенных к местонахождению получателей или их потребителей и производителей: сырья, ввозимого российскими промышленными предприятиями, для обеспечения бесперебойного их функционирования с учётом непрерывного технологического цикла; экспресс-грузов; культурных ценностей; товаров, перемещаемых в рамках инвестиционных проектов, реализуемых при поддержке Правительства РФ, и товаров, перемещаемых в адрес участников внешнеэкономической деятельности, в отношении которых установлены специальные упрощённые процедуры таможенного оформления; драгоценных металлов и драгоценных камней, а также делящихся и радиоактивных материалов, ядохимикатов, взрывчатых веществ; товаров, перемещаемых через таможенную границу РФ физическими лицами для личного пользования в несопровождаемом багаже, а также пересылаемых в международных почтовых отправлениях; товаров, в отношении которых устанавливаются следующие таможенные режимы (переработка на таможенной территории, переработка для внутреннего потребления, временный ввоз, в т.ч. на выставки по карнетам АТА) и режим свободной таможенной зоны (свободного склада) при их перемещении резидентами особых экономических зон технико-внедренческого и промышленно-производственного типа; товаров, ввозимых в качестве гуманитарной и технической помощи, а также для предупреждения и ликвидации стихийных бедствий и иных чрезвычайных ситуаций.

Таможенное оформление и таможенный контроль товаров в местах, приближенных к государственной границе РФ, должны производиться с учётом видов транспорта, которым перемещаются товары.

Совершенствование деятельности таможенных органов осуществляется в условиях сложной экономической ситуации, перестройки транспортно-логистической инфраструктуры, реализации потенциала России как транзитной державы, повышения конкурентоспособности отечественных перевозчиков и успешного продвижения не сырьевой продукции российского происхождения на рынки зарубежных стран.

Таким образом, совершенствование системы государственных услуг, предоставляемых участникам внешнеэкономической деятельности, нацелено на расширение их спектра, повышение качества и доступности при внешней их простоте, оперативности и надежности.

Таможенно-тарифный механизм регулирования, как инструмент развития внешней торговли Российской Федерации

Копылова Н. Н., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.в.н., доцент Юрченко А. В.

Таможенно-тарифное регулирование тесно связано с общей экономической обстановкой в стране, с внутренними и внешними условиями ее развития. Это важнейший экономический инструмент регулирования внешней торговли. Оно применяется практически во всех странах мира, где имеет прочный правовой фундамент.

Регулирование внешнеэкономической деятельности базируется на внешнеторговом регулировании и торговой политике государств. Современная торговая политика государств отличается противоборством двух тенденций: протекционизма и либерализма. Каждое из этих направлений преобладает в тот или иной период развития региональной и мировой торговли.

Сочетание свободной торговли и протекционизма — неотъемлемая черта внешнеэкономической политики современного государства. Протекционизм предусматривает установление высокого уровня таможенного обложения импорта в интересах отечественного товаропроизводителя. Таможенная политика отражает способность государства найти оптимальный вариант между протекционизмом и свободной торговлей для данной страны в данное время.

Таможенная политика осуществляется через специальное ведомство, основой которого является таможня — государственное учреждение, контролирующее ввоз и вывоз товаров через таможенную границу. Таможенная стоимость определяется на основе стоимости товара на момент пересечения через таможенную границу.

Таможенные тарифы являются классическим методом регулирования ВЭД и внешней торговли. Таможенный тариф включает перечень таможенных пошлин, которыми товары облагаются при импорте, а в отдельных случаях — при экспорте из данной страны.

Таможенные пошлины — государственные денежные сборы (налоги), взимаемые с товаров, провозимых через таможенную границу страны. Размер таможенной пошлины определяется таможенными тарифами, содержащими списки товаров, облагаемых пошлиной.

Таможенные пошлины делятся на фискальные, протекционистские, преференциальные, компенсационные и антидемпинговые. Фискальные — призваны увеличивать доходы госбюджета. Протекционистские — используются в целях защиты отечественных товаропроизводителей от импорта зарубежных стран.

Таким образом, основой таможенно-тарифного регулирования ВЭД являются таможенные пошлины, представляющие собой косвенный налог на импортные (экспортные) товары, включаемые в продажную цену товаров и влияющие на них.

По данным таможенной статистики в 2014 г. внешнеторговый оборот России составил 782,9 миллиардов долларов США и по сравнению с 2013 г. снизился на 7,0%. Со странами дальнего зарубежья внешнеторговый оборот составил 687,3 миллиардов долларов США, со странами СНГ — 95,6 миллиардов долларов США.

Сальдо торгового баланса в 2014 г. составило 210,9 миллиардов долларов США. При этом в торговле со странами дальнего зарубежья сальдо равнялось 179,4 миллиардов долларов США (увеличение на 2,5 миллиардов долларов США), со странами СНГ — 31,5 миллиардов долларов США (снижение на 3,8 миллиардов долларов США).

Экспорт России в 2014 г. составил 496,9 миллиардов долларов США и по сравнению с 2013 г. снизился на 5,8%. В общем

объеме экспорта на долю стран дальнего зарубежья в 2014 г. приходилось 87,2%, на долю стран СНГ – 12,8%.

Основой российского экспорта в 2014 г. в страны дальнего зарубежья составили топливно-энергетические товары, удельный вес которых в товарной структуре экспорта в эти страны составил 73,3% (в 2013 г. – 74,4%).

В 2014 г. стоимостный объем топливно-энергетических товаров по сравнению с 2013 г. снизился на 5,9% за счет снижения цен на 9,2%.

В общем стоимостном объеме экспорта в страны дальнего зарубежья доля металлов и изделий из них в 2014 г. составила 7,9% (в 2013 г. – 7,3%).

Если стоимость ввозимых предметов больше 65 тыс. руб. и (или) вес превышает 35 кг. но не более 650 тысяч рублей и 200 кг соответственно, применяется единая ставка таможенных пошлин, налогов в размере 30% таможенной стоимости товаров, но не менее 4 евро за 1 кг. Платеж исчисляется со стоимости, превышающей 65 тысяч рублей и (или) веса товаров, превышающего 35 кг.

В случае если имеет место превышение стоимости (свыше 65 тысяч рублей, но не более 650 тысяч рублей), то применяется ставка в размере 30%.

В случае превышения веса (свыше 35 кг, но не более 200 кг), платеж рассчитывается исходя из 4 евро за 1 кг.

При одновременном превышении стоимости и веса, ввозимых физическим лицом товаров (но в пределах 650 тысяч рублей и 200 кг), применяется комбинированный подход. Исключением (льготой) из общего порядка применения единой ставки (30%, но не менее 4 евро за 1 кг.) является ввоз товаров российскими лицами.

В настоящее время положениями международного Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ) разрешается вводить количественные ограничения импорта в случае резкого неравновесия торгового баланса.

Таким образом, таможенно-тарифный механизм регулирования, как инструмент развития внешней торговли является важной и неотъемлемой частью внешней экономической политики государства и, поэтому заслуживает самого пристального рассмотрения и изучения.

Особенности перемещения физическими лицами транспортных средств для личного пользования через таможенную границу

Кузнецов П. Л., г. Ярославль ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.в.н., доцент Юрченко А. В.

Транспортные средства личного пользования, перемещаемые физическими лицами через границу Таможенного союза любым способом, подлежат таможенному декларированию.

Последовательность совершения процедур при перемещении транспортных средств через таможенную границу:

1. Прибытие автомобиля в пункт пропуска.
2. Оформление таможенной процедуры таможенного транзита.
3. Декларирование.

При прибытии физического лица на таможенную территорию РФ законодатель предписывает ему представить в таможенный орган сведения о перемещаемом автомобиле, внося их в соответствующие графы пассажирской таможенной декларации, а также транспортные, товаросопроводительные и иные документы, в том числе:

- документы, содержащие сведения, позволяющие идентифицировать автомобиль;
- документы, подтверждающие право собственности или владения на автомобиль лица, его перемещающего.

Далее оформляется процедура доставки автомобиля по таможенной процедуре таможенного транзита.

Доставка автомобилей физических лиц подразделяется на два вида:

- доставка автомобилей, подлежащих обложению таможенными платежами;
- доставка автомобилей, не подлежащих обложению таможенными платежами.

После определения вида доставки и предоставления необходимых документов оформляется транзитная декларация. В ней должностным лицом таможенного органа указывается срок доставки, исходя из расстояния между пунктом пропуска и таможенным органом назначения. Автомобиль должен быть доставлен именно в этот срок. Превышение указанного в тран-

зитной декларации срока доставки является нарушением таможенных правил.

По прибытии в таможенный орган, в котором производится декларирование перемещаемого автомобиля, физическое лицо помещает его на СВХ, где осуществляется его временное. Декларирование осуществляется в упрощенном порядке путем представления в таможенный орган пассажирской таможенной декларации.

Из положений законодательства вытекает, что при таможенном оформлении транспортных средств, ввозимых физическими лицами для личного пользования, взимаются следующие виды таможенных платежей:

- таможенные сборы за таможенное декларирование;
- таможенные пошлины и налоги по единым ставкам;
- таможенные платежи в виде совокупного таможенного платежа.

Порядок применения единых ставок пошлин, налогов в отношении таких автомобилей установлен Соглашением. Таможенные платежи уплачиваются на основании таможенного приходного ордера, который заполняет должностное лицо таможенного органа. По завершению процедуры декларирования владельцу транспортного средства выдается паспорт транспортного средства и таможенный приходный ордер. На этом процесс таможенного декларирования автомобиля завершается.

После рассмотрения действующего порядка таможенного декларирования транспортных средств определены направления совершенствования механизма таможенного декларирования. Первое направление это – унификация нормативной базы, регламентирующей процедуру их таможенного декларирования. В число нормативно-правовых актов входит Таможенный кодекс ТС, многочисленные приказы и распоряжения ФТС, которые регламентируют отдельные процедуры. Сложившаяся ситуация будет эффективно решена путем уменьшения количества нормативных актов хотя бы на уровне ФТС и созданием приказа, который бы свел воедино весь порядок таможенного декларирования транспортных средств, ввел четкие указания по проведению отдельных операций и не содержал отсылочных норм.

Так же к числу проблем отнесено слишком большое количество сопутствующих документов, необходимых для тамо-

женного декларирования. Процедура заполнения практически каждого из них регламентируется отдельным приказом и бланки документов, следует отметить, стоят достаточно дорого, поскольку обладают специальной защитой. Поэтому предлагается использование одного документа, который бы являлся и подтверждением совершения мер по обеспечению соблюдения таможенного законодательства, на основании которого производилась бы перевозка товаров по таможенной территории РФ в соответствии с таможенной процедурой таможенного транзита и в дальнейшем декларирование. Это позволило бы в первую очередь сократить материальные затраты таможенных органов и сделало бы процедуру таможенного декларирования максимально упрощенной.

Также предлагается изменить сложную последовательность совершения таможенных операций, в частности, внесения обеспечения соблюдения таможенного законодательства. По ныне действующему порядку физическое лицо вначале должно в таможенном органе по месту проживания внести денежный залог, оформить причитающиеся документы и лишь, потом следовать за покупкой автомобиля. Данная мера необходима для того, чтобы транспортное средство было доставлено в таможенный орган, в котором будет производиться декларирование. Наиболее целесообразным является вариант, при котором внесение обеспечения производилось бы на границе с последующим перезачетом непосредственно при следовании физического лица с уже купленным автомобилем, что позволило бы избавить его от лишних трудностей.

Таким образом, при реализации предложенных мер могут быть созданы оптимальные условия для эффективной организации декларирования и таможенного контроля перемещаемых транспортных средств.

Правоохранительная деятельность таможенных органов

Лепилина А. К., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.в.н., доцент Юрченко А. В.

Ежедневно через государственную таможенную границу перемещаются тысячи товаров и людей. Некоторые пересекают границу с целью туристических поездок, другие – в команди-

ровки. Так же существует огромное количество транспортных компаний, которые перевозят грузы. Но, к сожалению, не все делают это с благими целями. Одни пытаются провезти через границу контрабандные товары, другие уклоняются от уплаты таможенных пошлин, третьи пересекают границу с целью скрыться от правосудия в другом государстве. Кому, как не таможенным органам следить за соблюдением всех правил и законов, касающихся пересечения границы.

Анализ показателей деятельности ФТС РФ показал, в 2014 году таможенными органами Российской Федерации возбуждено 1 890 уголовных дел. Это на 1,5% меньше, чем в 2013 году.

Предметами преступлений преимущественно являлись наркотические средства, психотропные и сильнодействующие вещества, автотранспортные средства, валюта. Общая стоимость предметов преступления составила: незаконно перемещенных через таможенную границу товаров – свыше 1,7 млрд. руб., неуплаченных таможенных платежей – 3 млрд. руб., невозвращенных валютных средств – свыше 40 млрд. руб.

Из незаконного оборота изъято свыше 465 кг наркотических средств и психотропных веществ, их прекурсоров или аналогов.

По статьям 226.1 УК РФ (контрабанда опасных веществ и стратегических товаров) и 229.1 УК РФ (контрабанда наркотических веществ) возбуждено 1107 уголовных дел. Доля контрабанды от общего количества возбужденных уголовных дел составила 62%.

По статье 200.1 УК РФ (контрабанда наличных денежных средств и (или) денежных инструментов) возбуждено 76 уголовных дел. По статье 194 УК РФ (уклонение от уплаты таможенных платежей) возбуждено 506 уголовных дел. Удельный вес уголовных дел данной категории от общего количества возбужденных таможенными органами дел составил 27%.

Также возбуждено 132 уголовных дел по статье 193 УК РФ (невозвращение валютных средств), 9 уголовных дел – по статье 189 УК РФ (незаконный экспорт), 20 уголовных дел – по статье 173.1 УК РФ (незаконное образование юридического лица).

Особое внимание уделялось противодействию коррупции среди должностных лиц таможенных органов. Так, в 2014 году по преступлениям коррупционной направленности возбуждено 155 уголовных дел: 103 – в отношении 74 должностных лиц таможенных органов; 52 – в отношении 57 взяткодателей.

Совершенствование правоохранительной деятельности, усиление борьбы с преступлениями и административными правонарушениями в сфере таможенного дела направлены на повышение уровня экономической безопасности государства. Согласно Стратегии развития таможенной службы РФ до 2020 года, основными задачами в этой области являются:

- организация эффективного противодействия международной преступности, в том числе терроризму, нарушению правил оборота наркотических средств и психотропных веществ, международной торговле контрафактной продукцией;
- эффективный обмен предупреждающей информацией о признаках подготавливаемых преступлений, относящихся к компетенции таможенных органов. Путем реализации межведомственного протокола обмена данными между Пограничной службой Федеральной службы безопасности РФ и Федеральной таможенной службой, доступа таможенных органов к сведениям о пересечении физическими лицами государственной границы, к базам данных Министерства внутренних дел РФ, Федеральной миграционной службы, Федеральной налоговой службы и других федеральных органов исполнительной власти;
- укрепление взаимодействия с другими правоохранительными органами и органами исполнительной власти субъектов РФ путем заключения соглашений о предоставлении доступа к ведомственным информационным базам данных для взаимного использования, а также посредством использования системы межведомственного электронного взаимодействия;
- внедрение электронных компонентов в систему оперативно-технического контроля товаров и транспортных средств в ходе их доставки от таможенного органа. В месте прибытия на таможенную территорию до внутреннего таможенного органа, создание специализированных комплексов автоматической обработки биллинговой информации, а также аналитической обработки результатов оперативно-технических мероприятий;
- своевременное оснащение и переоснащение таможенных органов современными водными и воздушными судами, а также развитие инфраструктуры их базирования и ремонтной базы;
- создание условий для более эффективного использования кинологической службы в пунктах пропуска через государственную границу;

- совершенствование структуры комплекса инженерно-технических сооружений таможенных органов;
- совершенствование методической работы по применению уголовного, уголовно-процессуального и административного законодательства РФ;
- совершенствование внутриведомственного, межведомственного и международного взаимодействия по борьбе с правонарушениями, отнесенными к компетенции таможенных органов, с коррупцией и международным терроризмом, незаконным оборотом объектов интеллектуальной собственности, наркотических средств и иных предметов, перемещаемых через таможенную границу РФ;
- повышение качества административного производства по делам об административных правонарушениях.

Несомненно, полностью искоренить попытки совершения преступлений и правонарушений не удастся, но вполне вероятно, что сократится их количество. Все преступления и правонарушения наносят колоссальный вред экономике не только нашей страны, но и экономике других стран.

Электронное декларирование товаров и транспортных средств как приоритетное направление развития таможенного оформления и контроля

Новожилова Е. Н., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.в.н., доцент Юрченко А. В.

В Российской Федерации активно внедряются информационно – коммуникационные технологии в деятельность органов исполнительной власти. Очевидно, что применение информационных технологий позволяет упростить процесс подготовки и принятия решений за счет минимизации влияния человеческого фактора и сделать этот процесс более прозрачным для участников внешнеэкономической деятельности, сократить расходы на государственное управление, повысить качество предоставления государственных услуг. Исходя из этого, ни один государственный орган не может остаться в стороне от процессов уменьшения документооборота, ускорения процедур, которые необходимы для работы с гражданами и предприятиями.

Одной из основных задач, поставленных Правительством РФ перед таможенными органами, является ускорение тамо-

женных операций, в т.ч. создание условий для сокращения сроков выпуска товаров. Федеральная таможенная служба России на протяжении многих лет внедряет инновационные таможенные технологии, это обусловлено необходимостью наиболее рационального использования ресурсов, потребностью в создании благоприятных условий для динамичного развития внешнеторговой деятельности.

Процесс электронного декларирования представляет собой передачу данных в виде электронной таможенной декларации от участника ВЭД в таможенные органы РФ с применением ИТ-технологий. В основные цели электронного декларирования входят:

- сокращение бумажного документооборота;
- ускорение таможенных операций и таможенного контроля грузов;
- сведение к минимуму контакта участника ВЭД и таможенного инспектора;
- ускорение процесса уплаты таможенных платежей;
- снижение затрат, связанных с совершением таможенных операций и таможенным контролем;
- использование преимуществ режима удаленного доступа при проведении таможенных процедур.

При условии отсутствия проблем с практическим применением технологии электронного декларирования основными отличиями электронного декларирования от бумажного должны являться:

- возможность нахождения декларанта удаленно, даже в другом городе;
- использование при подписании декларации ЭЦП вместо рукописной подписи;
- получение декларантом сообщений от инспектора в режиме on-line;
- представление документов в электронном виде.

Аналитическим управлением ФТС России отмечено, что решение только технических вопросов не приведет к серьезному росту числа участников ВЭД, применяющих электронное декларирование, т.к. оно не является обязательным.

Факторы, препятствующие внедрению электронного декларирования:

- в среднем до 40% участников ВЭД осуществляют декларирование не более одного раза и впоследствии ВЭД не возоб-

новляют, соответственно, такие декларанты не заинтересованы в соблюдении условий и выполнении требований, необходимых для производства декларирования в электронном виде;

– для подтверждения обоснованности применения налоговой ставки 0% НДС в отношении экспортированных товаров налоговые органы требуют представлять таможенную декларацию в бумажном виде, соответственно, проблематично заинтересовать в применении электронного декларирования экспортеров российских товаров.

В качестве основных путей совершенствования электронного декларирования следует выделить:

- использование системы управления качеством электронного декларирования;
- совершенствование применения комплексной автоматизированной системы таможенного оформления «АИСТ-М» по работе с электронным декларированием;
- совершенствование электронной формы декларирования.

Электронное декларирование дает большие преимущества участникам ВЭД, применяющим данную информационную технологию. Это не только упрощает формальности при декларировании товаров и транспортных средств, но и сводит личное общение декларанта и таможенного инспектора к нулю, что является одним из видов борьбы с коррупцией в таможенных органах.

Принципы и методы классификации товаров в таможенных целях

Нуруллаева Д. М., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.в.н., доцент Юрченко А. В.

На мировом рынке обращаются сотни тысяч самых разнообразных видов и разновидностей товаров, изучение которых в отдельности возможно только на основе их группировки и систематизации по признакам однородности. Это позволяет:

- выявить их обобщенные характеристики и установить необходимый перечень качественных показателей, разработать общие для той или иной группы товаров экспертные оценки, производить контроль качества;

- изучить структуру ассортимента товаров, организовать рациональный учет их по группам, подгруппам и т.д.;
- рационально организовать сохранность товаров (упаковку, маркировку, перевозку и хранение);
- эффективно проводить экономические операции: устанавливать и взимать таможенные пошлины, определять цену товара, проводить учет и т.п.; наконец, с учетом обобщенных групповых характеристик проводить кодирование товара.

Классификация – система соподчиненных понятий в какой-либо области знания или деятельности человека, используемая как средство для установления связей между этими понятиями, а также для точной ориентировки в многообразии понятий. Основные принципы классификации – это установление цели и выбор классификационных признаков.

При классификации товаров важно распределить их по отдельным группам, подгруппам, товарным позициям, подпозициям и т.д., по отдельным характерным признакам. При этом в каждое звено классификации должны входить товары, сходные между собой (однородные) по какому-либо признаку: назначению, виду материала, способу обработки и др.

В ТН ВЭД объектом классификации являются все товары, обращающиеся в международной торговле. Она имеет 7 уровней классификации: разделы, группы, подгруппы, товарные позиции, подпозиции, субпозиции и подсубпозиции. Высший уровень классификации – раздел, как уже говорилось, их насчитывается 21. Второй уровень – группа. Группы имеют сквозную двузначную арабскую нумерацию, не связанную с нумерацией разделов. Третий уровень – товарная позиция – характеризуется первыми четырьмя цифрами кода, первые два знака которого – это номер группы, включающей в себя данную позицию. Четвертый уровень – субпозиция – добавляет еще более глубокую детализацию к предыдущему уровню за счет пятой и шестой цифр кода. Пятый уровень – подсубпозиция – обеспечивает детализацию вплоть до 10-го знака кода товарной номенклатуры. Основные критерии различия между товарами могут использоваться одновременно или по отдельности.

В номенклатуре строго соблюдается принцип однозначного отнесения товаров к классификационным группировкам. Отнести каждый товар только к одной классификационной группировке возможно благодаря «Основным правилам классифика-

ции товаров», примечаниям к разделам, группам, субпозициям, а также дополнительным примечаниям.

Структура ТН ВЭД включает кодовое обозначение товара, наименование товара (описание) и дополнительную единицу измерения, имея в виду, что основной единицей измерения является единица измерения «килограмм» на уровне всех 9-значных позиций (подсубпозиций) номенклатуры.

Методом классификации называют совокупность приемов разделения множества объектов, планомерный подход к их разделению на подмножества. Иерархический метод классификации – распределение множества товаров на подчиненные классификационные группировки.

Фасетный метод классификации предусматривает параллельное разделение множества объектов по одному признаку на отдельные, независимые друг от друга подразделения.

Правила иерархического метода классификации следующие:

- деление множества следует начинать с наиболее общих признаков;
- на каждой ступени классификации можно использовать только один признак, который имеет принципиальное значение для этого этапа;
- разделение объектов должно осуществляться последовательно.

Правила классификации, разработанные в иерархическом методе, справедливы и для фасетного метода.

Классификация товаров должна отвечать следующим требованиям:

- гарантировать полноту охвата всех видов производимой продукции;
- способствовать глубокому исследованию свойств товаров;
- содействовать принципам кодирования товаров;
- обеспечивать гибкость классификации, которая предполагает включение новых наименований в перечень продукции, не нарушая общей системы классификации.

Систематизирование товаров представляет собой логический процесс разделения всего классифицируемого множества по определенным признакам на отдельные группировки. Классификация помогает упорядочиванию данных, установлению отношений между объектами классификации и общими

свойствами этих объектов, изучению структуры и выявлению результатов. ТН ВЭД ТС является строгой классификацией товаров, построенной по иерархическому принципу, предполагающему использование в классификации нескольких признаков, среди которых существует определенная зависимость, подчиненность.

Таможня и бизнес: диалог с государством

Пересторонина А. Л., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.в.н., доцент Юрченко А. В.

Наша страна давно нуждалась в структурированной позиции бизнеса по вопросам реформ в таможенной сфере. Нам нужен кто-то, кто может взять на себя тяжелую задачу: нужно правильно вести диалог с государством, формулируя проблемы и ставя вопросы по дальнейшему развитию и упрощению прохождения товаров и транспортных средств через таможенную границу. Таким образом, вместе с правительством, представителями таможенного контроля и представителям бизнеса необходимо выработать стратегию развития таможенного законодательства, в которой должна быть доступно изложена позиция отечественного бизнеса по вопросам совершенствования таможенных технологий. Во-первых, все позиции выработанной стратегии должны быть удобными для быстрого прохождения товаров через таможенные пункты. Во-вторых, должна быть качественная, все оъемлемая преграда для нарушителей закона и недобросовестных бизнесменов.

Прежде всего, отечественный бизнес требует убрать лишние барьеры, для того чтобы сократить время прохождения таможенных процедур и уменьшить затраты на таможенные пошлины, а также упростить и уменьшить количество декларационных и сопутствующих документов, которые грозят дополнительными затратами. Со стороны правительства в свою очередь идут требования по увеличению внимания к качеству и количеству продукции, пропускаемой через таможенную границу, пополнять государственный бюджет таможенными пошлинами. Правительству, как и бизнесу, выгодно упростить процедуру прохождения товара через пункты пропуска, чтобы сэкономить время, сократить количество привлекаемых спе-

циалистов, а значит уменьшить бремя бюджетных расходов на выплату заработной платы и организационные расходы на кадровый состав таможни. В выполнении этой задачи, а именно поиска консенсуса между бизнесом и государством, следует идти последовательно, в соответствии с интересами обеих сторон и, главное, простых граждан. Польза от решения этой задачи очевидна.

В настоящее время Правительством России активно ведется работа сразу по нескольким направлениям:

- это внедрение компьютерных программ по заполнению электронных таможенных деклараций и отправки их в проверяющие органы власти. В результате безбумажный документооборот позволит освободить представителей компаний от необходимости приезжать на таможенный пост, чтобы подать декларацию;

- это новое современное техническое оборудование на пунктах пропуска для упрощения проверки товаров и уменьшения временных затрат как обычных граждан, так и предпринимателей;

- это построение взаимоотношений представителей бизнеса с ФТС России в форме доступного диалога с помощью открытых конференций, форумов и других мероприятий (одна из первых конференций «Таможня и бизнес-партнерские отношения» прошла еще в 2005 году в Москве, выявившая первые и самые важные проблемы взаимодействия бизнеса и таможни).

Сегодня к таможне обращено особое внимание, как со стороны государства, так и со стороны представителей бизнеса. Каждый сотрудник таможни должен осознать эту ответственность: от четкой, эффективной и быстрой работы зависит не только наполнение бюджета страны, но и содействие дальнейшему развитию отечественного предпринимательства и внешней торговли вообще. Чтобы решить эти сложные задачи, государство должно действовать совместно со всеми участниками таможенной деятельности, при помощи нахождения некоего компромисса между их интересами и, естественно, интересами обычных граждан. Нам, участникам данной конференции, остается только надеяться, что в ближайшем будущем этот компромисс будет найден.

Особенности управления в таможенном органе

*Рец Е. С., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: Скопин А. А.*

Эффективность деятельности любой системы, включающей человеческий фактор, возможна лишь при наличии определенного организующего начала, регулирующего активность этого компонента системы и управляющего им. Система таможенных органов не является исключением. Она имеет своей главной целью достижение координации всех сотрудников таможенных органов, которые должны работать в одном направлении и обеспечивать решение поставленных перед ними задач, а для этого требуется четкое управление внутри системы.

Практика показывает, что управление в таможенных органах без специальных управленческих знаний иногда приводит к существенным просчетам в оперативно-служебной деятельности. Это наносит определенный вред в деле обеспечения экономической безопасности страны и защиты ее экономических интересов, и поэтому для того чтобы оптимально организовать выполнение обязанностей, возложенных на таможенные органы, необходимо знание основных теоретических положений, раскрывающих сущность и содержание управления. Кроме того, стоит учитывать, что специфика управленческой деятельности в таможенных органах предопределена строгой системой взаимосвязанных и взаимообусловленных элементов, базирующихся на общей цели функционирования и едином законодательстве, объединенных общностью задач, функций и методов.

Сущность управления в таможенных органах предопределяется факторами, влияющими на управление всей системой, к ним относят:

- воздействие систем более высокого уровня (например, Президент, Правительство страны);
- факторы внешней среды (удаленность от центра управления, инфраструктура);
- соответствие таможенных органов структуре товаропотоков;
- укомплектованность высококвалифицированными кадрами, наличие материально технической базы;
- наличие действенных методик оценки эффективности работы.

Система управления в таможенных органах состоит из следующих компонентов: механизма управления, структуры управления, процесса управления и механизма совершенствования системы управления. Механизм управления составляют: законы, принципы, цели, методы и функции управления. Структура управления включает: органы управления, кадры управления и технические средства управления. Процесс управления — это деятельность всех звеньев управления по достижению целей управления. Механизм совершенствования системы управления включает организацию изменений в ней в результате развития объекта управления.

Для более глубокого понимания сущности управления в таможенных органах необходимо знать особенности, которые присущи этому управлению. К ним можно отнести: ярко выраженную нацеленность управления на конечный результат служебной деятельности; сочетание управленческой деятельности внутри системы с работой с участниками ВЭД; относительная неопределенность условий, в которых осуществляется управление. Управление в таможенных органах опирается как на объективные экономические законы и законы управления. На формирующуюся, на их основе, единую систему интересов всех участников оперативно-служебной деятельности: общественных, коллективных и личных. Важной особенностью управления является то, что оно играет созидательную роль, повышая эффективность таможенной деятельности.

Подводя итог можно сказать, что в настоящее время таможня — это уже не просто структура по взиманию таможенных платежей или проверке документов. В современном обществе таможня занимается самыми разными видами операций. Она не только организует таможенное пространство и регулирует перемещение через таможенную границу товаров и транспортных средств, но именно через нее осуществляется таможенно-тарифное и нетарифное регулирование ВЭД, оказываются таможенные услуги, осуществляются таможенный контроль и статистика внешней торговли. Представители таможни выступают в качестве консультантов, участвуют в обсуждении и принятии внешнеэкономических и технологических программ, участвуют в общественно-культурной жизни государства. А все это было достигнуто благодаря налаживанию и совершенствованию системы управления таможенными органами, которая, как стало понятно, имеет множество особенностей и сложностей.

Роль таможенной статистики в ВЭД

*Рец Е. С., Махов А. Е., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: д.т.н., доцент Мурашов А. А.*

В настоящее время мировой товарооборот достиг высочайших показателей. Различные предприятия и организации всех стран мира обмениваются огромным ассортиментом товаров, среди которых автомобили, техническое оборудование, пищевая продукция, одежда, энергетические ресурсы и многое другое. Все эти предметы внешнеторговых сделок перед тем, как попасть к покупателю пересекают территориальные границы государств, а вместе с тем и их таможенные границы. Ввозимые в страну и вывозимые из нее товары подлежат учету, который осуществляется таможенными органами. Кроме того, они же проводят сбор и обработку сведений о перемещении товаров для формирования данных таможенной статистики внешней торговли. Эти данные могут передаваться Правительству страны, государственным органам, а так же различным международным организациям, что говорит о том, что эти сведения должны быть достоверными и актуальным, в условиях сложившейся экономической ситуации, как внутри страны, так и мировой экономике в целом.

Таможенная статистика позволяет определять общее состояние внешней торговли, объем импорта и экспорта определенной категории товаров, динамике их поставок, росте или падении цен, а также главных транспортных потоках. Кроме того, с помощью таможенной статистики можно следить за трендами рынка с помощью отдельных товаров или компаний на длительном промежутке времени и определить влияние сезонных изменений на объемы движения товаров.

Таможенная статистика является эффективным дополнением маркетинговых исследований, которое позволяет получить сведения о цене товара в процессе импорта и экспорта, а также данные о конкурентах. Основываясь на информации базы данных, можно определить самые конкурентоспособные регионы импорта и экспорта, а также их точные показатели.

В вопросах бизнеса таможенная статистика является незаменимым и полезным инструментом, она дает возможность:

- сгруппировать операции таможи по продукции, ее виду и по каждой отдельно взятой отрасли;
- рассчитать количество ввозимых и вывозимых товаров;
- определить периодичность ввоза/вывоза, влияние сезонности;

- узнать рейтинги различных стран, занимающихся ввозом-вывозом продукции;
- узнать рейтинги компаний и выбрать наиболее надежного и ответственного бизнес-партнера;
- узнать рейтинги получателей и отправителей товаров на региональном уровне;
- выстроить наиболее подходящие маршруты поставок через таможеню.

Зачастую данные таможенной статистики используют для определения объемов экспорта и импорта конкретной страны, определения ее внешнеторгового сальдо, на основе чего делаются выводы о прогрессе или спаде в экономике, осуществляются тактическое и стратегическое планирование развития экономических мощностей страны и т.д. Рассматривая в качестве примера Российскую Федерацию, мы можем видеть следующие показатели: по данным таможенной статистики, объем экспорта в 2010 году составил рекордный за все время результат – \$398,0 миллиардов, импорт же увеличился на 29,7% – до \$248,8 млрд. (рисунок 1). Сальдо внешней торговли сложилось положительное и равняется \$149,2 млрд.

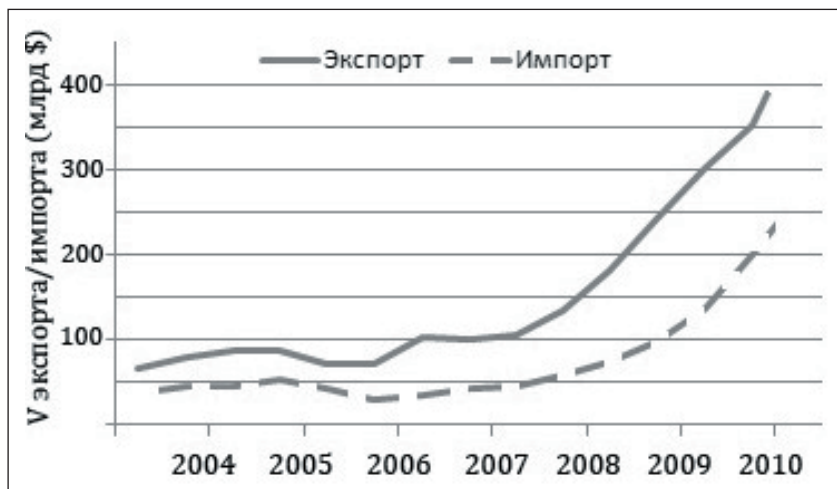


Рисунок 1. Экспорт/импорт РФ в 2010 г.

В 2012 году внешнеторговый оборот России составил \$837,2 млрд. Сальдо торгового баланса сложилось также положительное – в размере \$212,2 млрд., что на \$63 млрд. больше, чем в 2010 году (рисунок 2).

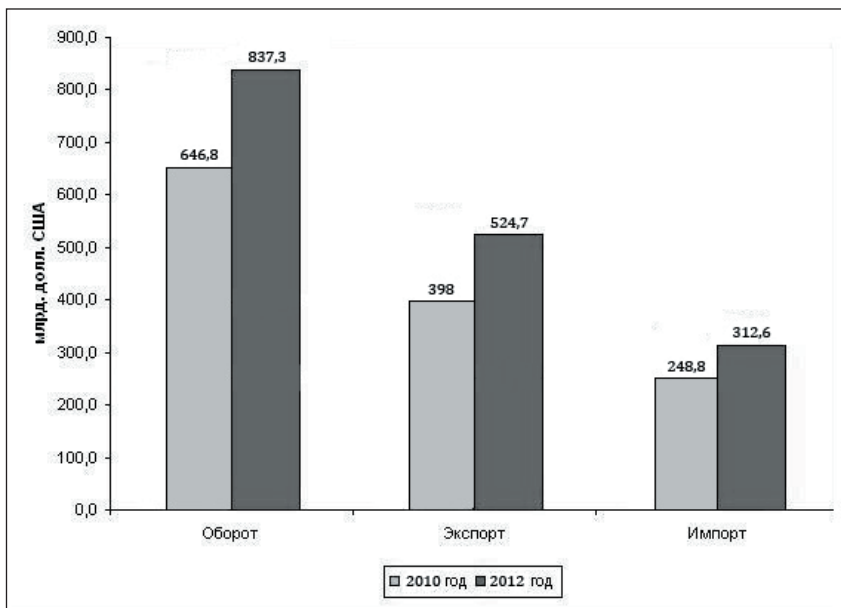


Рисунок 2. Сравнение экспорта, импорта и оборота внешней торговли РФ в 2010 и 2012гг.

В 2014 году внешнеторговый оборот РФ составил \$782,9 млрд. и по сравнению с 2012 годом снизился на \$57,1 млрд. Сальдо торгового баланса составило \$210,9 млрд.

Таким образом, можно сделать вывод, что значение таможенной статистики как для участников внешнеэкономической деятельности, так и государственных органов, статистических и прочих организаций крайне велико, поскольку она является уникальным инструментом для отраслевого и макроэкономического анализа и дает необходимое знание о рынке и его тенденциях.

Понятие, роль и место таможенной экспертизы товаров

Сергейчук Д. Ю., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.в.н., доцент Юрченко А. В.

Таможенная экспертиза – это специальное научно-практическое исследование, проводимое экспертами в целях решения задач таможенного дела – фискального, контрольного,

экономического, правоохранительного, статистического и защитного характера, требующих выполнения самых различных экспертиз

Объекты таможенных экспертиз – товары, перемещаемые через таможенную границу, а также сведения о таких товарах, содержащиеся в таможенных и иных документах

Основные задачи, разрешаемые таможенными экспертами:

1. Идентификационная – направленная на идентификацию объектов, отождествление объекта по его отображениям, в частном случае следам.

2. Диагностическая – выявление механизма событий и явлений, способа и последовательности действий, причинных связей и т.п.

3. Экспертная профилактика – деятельность по выявлению обстоятельств, способствующих совершению правонарушений и преступлений в таможенном деле, и разработке мер по их устранению.

Основные виды таможенных экспертиз:

1. Идентификационная – проводится для установление тождества между двумя объектами. В целях таможенной идентификации степень детализации товаров устанавливается в соответствии с описаниями ТН ВЭД. Ее назначение – использование результатов при дальнейшей классификации товаров.

2. Технологическая – выполняется в случае оформления таможенным органом лицензии на переработку товаров. Экспертиза устанавливает, что операции по переработке подверглось именно то сырье, которое было заказано для получения определенной продукции.

3. Классификационная – проводится для определения товарной позиции для представленного товара, т.е. определение его кода.

4. Определение страны происхождения – проводится для осуществления тарифных и нетарифных мер регулирования ввоза товара на таможенную территорию России или вывоза товара с этой территории.

5. Товароведческая – проводится для определения вида товара. Его назначения, важнейших потребительских характеристик, состояния, наличия дефектов, марки, сорта и др. особенностей.

6. Материаловедческая – проводится для определения конкретных параметров и показателей товаров.

В зависимости от числа привлекаемых экспертов может назначаться единоличная, комиссиянная или комплексная таможенная экспертиза.

Таможенные экспертизы осуществляют сотрудники (эксперты), имеющие высшее или среднее специальное образование, получившие подготовку в соответствующей области таможенной экспертизы и допущенные к проведению таможенных экспертиз по результатам аттестации. На экспертизу должно быть представлено постановление (поручение, направление) о назначении экспертизы таможенным органом.

Таможенная экспертиза – это особое научно-практическое изучение, которое проводится профессионалами в целях решения задач таможенного дела. Таможенная экспертиза товаров состоит из расширенного исследования, как состояния товаров, так и сопровождающих их документов. Экспертиза документов, транспортных средств и товаров имеет важное значение. Она позволяет обнаружить нужные для таможенного оформления сведения. Таможенным органом может назначаться проведение экспертизы, при котором должностное лицо таможни производит сравнение образцов, которые назначены при осуществлении таможенного контроля и проб товаров.

Исполнение всех функций экспертными учреждениями и специалистами позволяет грамотно и эффективно выполнять консультационно – исследовательскую деятельность в таможенном деле.

Таможенно-тарифное регулирование и продовольственная безопасность государства

Чекалова А. С., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.в.н., доцент Юрченко А. В.

Под продовольственной безопасностью следует понимать способность отечественного агропромышленного комплекса производить и поставлять на внутренний рынок продоволь-

ственные товары и ресурсы в необходимом ассортименте, в достаточных объемах и должного качества с учетом социальной структуры населения и фактического уровня доходов. Оценивая уровень продовольственной безопасности в стране за последние годы, можно сделать вывод, что она находится в критической области. В настоящее время, насыщенность продовольственного рынка России такова, что, в основном, физическая доступность продовольствия обеспечена на минимальном уровне потребления; потребление населением некоторых видов продуктов питания значительно ниже рекомендуемых норм; обеспеченность продуктами питания по отношению к рекомендуемым рациональным нормам их потребления составляет по основным продуктам от 55 до 80%.

Российская Федерация перешла грань утраты продовольственной независимости в части обеспечения населения продуктами питания; существует высокая зависимость страны от импорта продовольствия и низкая обеспеченность качественной продовольственной продукцией, безопасной для жизни, здоровья населения и окружающей среды.

В зависимости от принципиального отношения к проблеме продовольственной безопасности зарубежные страны можно условно разделить на три группы: ориентированные на импорт продовольствия; ориентированные на экспорт продовольствия, и страны, обеспечивающие внутренний рынок за счет собственного производства. Несмотря на принципиальные отличия рассмотренных подходов, и те, и другие считают, что необходимый и достаточный уровень продовольственной обеспеченности страны достигается как за счет собственного производства основных продуктов питания, так и наличием средств для их импорта в необходимых объемах при малой степени потенциальной уязвимости продовольственного снабжения в случае осложнений (рост цен, нехватка валюты) и нарушений (эмбарго на поставки) в поступлении продовольствия по импорту.

Все многообразие существующих в настоящее время инструментов внешнеторгового регулирования, в зависимости от механизма воздействия их на торговлю, можно классифи-

цировать в две основные группы – тарифные и нетарифные. Несмотря на то, что положения ВТО устанавливают приоритет тарифного регулирования и требуют прекращения практики применения нетарифных инструментов в качестве барьеров для доступа импортных товаров на внутренний рынок, и те, и другие являются неотъемлемыми элементами торгово-политического режима современного государства, в совокупности обеспечивающими эффективную внешнеэкономическую политику.

Приоритетным направлением аграрной политики большинства развитых стран является государственное регулирование агропромышленного сектора экономики путем всесторонней поддержки производителей. При этом применяются два подхода к обеспечению продовольственной безопасности: первый – приоритет поддержки национального сельскохозяйственного товаропроизводителя (страны ЕС); второй – равная поддержка, как сельскохозяйственных товаро-производителей, так и потребителей продовольствия (США).

В качестве путей совершенствования механизма таможенного-тарифного регулирования в России предлагаются следующие:

1) подчинить структуру и ставки таможенного тарифа РФ целям и задачам разработанной Концепции социально-экономического развития страны до 2020 г. и формируемой на ее основе национальной промышленной политики;

2) сделать акцент на использовании импортного таможенного тарифа как инструмента разумной защиты уязвимых для импорта сегментов внутреннего рынка, повышения конкурентоспособности российских товаропроизводителей, в том числе придать большую гибкость и адресность таможенному тарифу путем выделения новых товарных подпозиций на уровне национальных знаков товарной номенклатуры для идентификации наиболее чувствительных к импорту товаров, дифференциации уровней ставок пошлин вплоть до их дробления в зависимости от экономической целесообразности, широкого применения сезонных и временных пошлин, тарифных квот, иных специальных тарифных мер;

3) с целью стимулирования производственно-технологической кооперации российских и иностранных компаний и переноса обрабатывающих производств на территорию РФ («импорт производств вместо импорта товаров») более последовательно проводить в жизнь принцип эскалации таможенного тарифа, снизив уровень обложения импортных материалов, комплектующих изделий и компонентов, используемых для выпуска готовых изделий в РФ (здесь возможны и исключения, требующие, например, сохранения высокого уровня пошлин на материалы и комплектующие для создания благоприятных условий для развития отечественных производств), а также более активно применять специальные таможенные режимы;

4) упорядочить действующие системы тарифных преференций и тарифных льгот для повышения эффективности регулирующей функции таможенного тарифа, в том числе пересмотреть существующие преференции в пользу развивающихся стран, соотнеся круг получателей преференций и их размер с уровнем экономического развития этих государств, а также проводимой политикой в отношении нашей страны;

5) улучшить качество таможенного администрирования, прежде всего, за счет осуществления более полного таможенного контроля ввозимых товаров, упрощения технологии таможенного оформления, приведения процедур пропуска грузов через границу в соответствие с унифицированными международными нормами.

Исключительно важным моментом является и ускорение перехода на электронное декларирование и электронный документооборот при таможенном оформлении, что позволит снизить издержки этого процесса и сократить время прохождения товаров, особенно транзитных, через таможи.

СЕКЦИЯ ГУМАНИТАРНЫХ ДИСЦИПЛИН

Руководитель секции: заведующий кафедрой гуманитарных дисциплин ЯФ МФЮА к.и.н., доцент Бородкин А. В.

История семьи в истории войны

Дементьева Е. Е., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Дементьева Н. А.

История, как мозаика, собирается из человеческих судеб; история семьи вливается в историю края, страны, переплетается с ней, становится ее неотъемлемой частью. Поэтому историю страны можно изучать не только по произошедшим событиям, и по воспоминаниям людей, по вещам, которые остались, как память...

В семейном архиве была найдена похоронка нашего родственника. В ней было указано: «...пал смертью храбрых, на поле боя 28 марта 1945 года». 42 дня не дожить до Победы! После этого решили узнать о судьбе солдата подробнее. Прослеживая жизненный путь Степана Дмитриевича, выяснили, что его судьба неотделима от судьбы целого рода Казаковых. Поэтому данное исследование посвящаем семье Казаковых – история одной семьи в истории войны.

Направление исследования актуально в преддверии 70-летия Победы и особенно сейчас, когда запад и США стремятся пересмотреть роль СССР в разгроме гитлеровской Германии.

Объектом исследования обозначили: судьбы членов семьи Казаковых.

Предметом – вклад членов данной семьи в Победу в Великой Отечественной войне.

Целью работы: изучение истории жизни семьи Казаковых.

Три простых солдата с севера страны. Степан воюет с 21 августа 1941 года и до конца 1944 он воюет на Карельском фронте. Сведений о том, в каких частях он проходил службу, нет. Известно лишь, что на 4 Украинский фронт, согласно наградному листу, лейтенант Казаков С. Д. попал в 1945 году в составе 1-го горнострелкового батальона 32-й горнострелковой бригады 126-го легкого горнострелкового краснознаменного корпуса. В феврале 1945 года корпус прибыл в район г. Билитц Силезского

воеводства Польши, именно там, при штурме города Берпультау командир взвода 1 ГСБ 32 отдельной ГС бригады Казаков Степан Дмитриевич 28 марта 1945 года получил смертельное ранение и скончался в госпитале 2 апреля 1945 года.

Павел, проходивший службу в городке Сторожинец, попал в плен. Затем он был угнан за 280 км, под Винницу, на строительство ставки Гитлера «Вервольф». Во время стройки Павел работал на заводе по изготовлению кирпича для стройки. Завод был обнесен 4-х метровым забором, и только единицы смогли через него перебраться на волю живыми. Павел смог. После побега он снова попадает в плен и сбегает, и на третий раз он уже был отправлен в Германию, где людей использовали как рабочую силу на фермах. Из плена Павла освободили советские войска.

Владимир, которому 26 июня 1941 год исполнилось 15 лет, первое время пас коров, затем работал на бирже. В 1943 году на имя Владимира пришла повестка. И тут случилось несчастье: подросток из баловства выстрелили в него из лука и попали в глаз. Вместо воинской части Владимир Дмитриевич попал в больницу — он ослеп на один глаз. В 1944 году Владимир Дмитриевич стал работать в Плесецком районе — возил дрова, затем работал в госпитале, где и встретил Победу.

В ходе исследования, мы изучили литературу и определили ход ряда военных действий (Карельский и 4-й Украинский фронты). Изучили архивные данные, опросили информантов и проследили судьбу членов семьи Казаковых, определили, какой вклад они внесли в Победу над гитлеровской Германией.

Образ Великой Отечественной войны в социальной сети «ВКонтакте»

*Варельджян К. Н., г. Ярославль, ЯФ МИИТ
Научный руководитель: к.и.н. Ветерков А. И.*

В этом году исполняется 70 лет со дня победы в Великой Отечественной Войне. Что эта победа значит для нас сегодня? В чем она отразилась? На самом деле она отразилась во многих вещах. Благодаря победе наш народ остался свободным и доказал, что Россия и ее союзники великая держава. Мы должны быть благодарны тем миллионам людей, которые свою жизнь отдали за победу. Ведь если бы страна не сражалась тогда, до

последней капли крови, то не было бы нашего сегодняшнего мира. Эта война сказалась на семье каждого из нас. Каждый человек и даже тот, кто не был на фронте, малейшим образом повлиял на события тех времен. Впервые мы узнаем об этом в раннем детстве от наших дедов и прадедов. Именно они рассказывают нам про свои величайшие подвиги. Но это всего лишь малая часть того, что происходило на самом деле. Конечно же, нам говорят о войне в школе и других учебных заведениях.

В наше время, которое не напрасно называется информационным, существует один из основных источников той или иной информации – интернет. Большинство из нас зарегистрировано в социальных сетях, таких как «ВКонтакте», «Одноклассники» и др. Я бы хотела проанализировать социальную сеть «ВКонтакте». Насколько там популярна тема Великой Отечественной войны? Если заинтересоваться этим вопросом, то можно увидеть, что эта тема довольно развита. Там вы найдете около двух с половиной тысяч сообществ, посвященных великой победе. Чуть больше сотни сообществ привлек внимание юбилей, который мы будем праздновать в этом году. Двадцать тысяч человек, такова средняя численность подписчиков этих групп. Задача этих проектов заключается в том, чтобы сберечь память о событиях Великой Отечественной войны для молодого поколения. Эти сообщества вызывают чувство гордости за своих предков — героев той войны. У каждого подписчика своя цель посещения группы. Кто-то просто делится историями своих дедов и бабушек. Кто-то заходит туда с надеждой, что найдут своих родственников, пропавших в годы войны. В социальной сети обсуждаются различные темы. Например, интересуются, какие фильмы можно посмотреть 8-летнему ребенку. Часто выкладывают художественные фильмы: «В бой идут одни старики» (1973 г.), «Это было в разведке» (1968 г.). Можно встретить документальное кино. Также нередко публикуются песни и стихи, описывающие военные годы: «Тихий океан», «Где же вы теперь, друзья-однополчане», «Первым делом – самолеты», «В небе ночные ведьмы». Проводятся различные конкурсы. Например, в марте этого года прошел конкурс на лучший рассказ о герое своей семьи. 20 ноября 2014 года создали группу «Живой голос Победы». Суть этого проекта в том, что люди занимаются съемками видео интервью с участниками Великой Отечественной войны, тружениками тыла, жителями блокад-

ного Ленинграда, со всеми, кто помнит те ужасные моменты и хочет, чтобы об этом знали другие.

На сегодняшний день ветеранов осталось не так много. Сухая статистика утверждает, что в 2013 году число людей, которые участвовали в военных сражениях 1941–1945 годов, насчитывается 21637 человек. Сейчас им в среднем 90 лет, кому-то больше, кому-то меньше. Эти люди своими глазами видели, как страшна война. Они помнят каждый километр на пути к победе. Их подвиг, не уместить ни в какие цифры, ни в какие слова. А мы, молодые люди, которые немалую часть жизни проводят в социальных сетях, должны помнить и знать подвиг наших предков.

Необходимость критического мышления

Галиуллин Р. Р., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.и.н., доцент, Бородкин А. В.

Сегодня мы находимся в ситуации не конца истории, как это объявлял Френсис Фукуяма, или постидеологического общества — нет. Выяснилось, что пути не идут к универсальному обществу, глобальному миру и т.д. Оказалось, что наш мир — это вечное становление, которое не имеет чётких критериев и основывается лишь на людях, субъектах «событийствующих» в социальных процессах. Вследствие этого мы сталкиваемся с тем, что объективность на самом деле происходит как определение некоторого курса — экономического, политического и т.д. Информация, которая окружает нас везде — одно из главных средств не только воздействия, но и формирования субъекта и его представление о действительности постольку, поскольку сам субъект предстает как часть отношений с различного рода дискурсами.

СМИ — это один из проводников информации, которая является идеологической по преимуществу. Именно поэтому можно сказать, что нам не удастся ухватить объективность в своей сути, так как информация, её подача играет роль троянского коня. Часто СМИ находятся под контролем интересов одной группы, поэтому господствующая точка зрения, позиции властей, которые активно транслируются и насаждаются и т.д. могут не соответствовать действительной картине происходя-

щего. В данной ситуации мы должны занять критическую позицию, то есть быть подозрительным к сказанному, ибо не всегда высказывание равно содержанию.

Информация охватывает широкие масштабы. И производство мнений и суждений тесно связано с медиа. В 20 веке появляется понятие массовой информации и массового общества. Именно массовое общество находится в опасности, ибо это общество есть потребитель представлений. Об этом говорил ещё Ги Дебор, в своей книге «Общество спектакля»: «Всё что раньше переживалось непосредственно, отныне отгеснено в представлении». В этом есть доля правды, так как истина, объективность всё больше представляется и предоставляется нам. Событие не переживается, а суждения зависят от «лидеров мнений», источников подачи и интерпретации информации, а также от её последующей трансляции. Это опасно тотальным конформизмом и потребительским отношением к информации.

Всё, что конституирует представление субъекта о реальности, есть суть идеология. В классической марксистской традиции, идеология — это ложное сознание, всё то, что способствует интересам одного класса укрепиться в обществе как нечто общее (общественное мнение), тем самым обеспечивая доступ к власти, капиталу, голосам избирателей и т.д. Я хотел бы привести здесь цитату современного философа Славоя Жижека, которая дала бы некоторое объяснение функции идеологии. Он пишет: «функция идеологии состоит не в том, чтобы предложить нам способ ускользнуть от действительности, а в том, чтобы представить саму социальную действительность как укрытие от некой травматической, реальной сущности».

Следует признать, что не существует вне идеологического пространства. Идеология изначально конструирует опосредующий нас. Именно в плане идеологии мы должны критически мыслить, дабы находить её пробелы и возможность применения её с целью смещения отношения субъекта к чему бы то ни было, то есть для целей, не отвечающих критериям всеобщего блага, но выдающих себя за действительную волю или точку зрения общества.

Мы должны внимательней следить за тем, как функционирует идеология. Тут нужно быть осторожным и не погрузиться в конспирологию. К слову, конспирология бывает основой идеологии. Но она строится на том, что Фридрих Ницше назы-

вал «ressentement» – чувство враждебности к врагу, на которого переносятся все внутренние проблемы общества или субъекта, это представление врага как подлого, наслаждающегося и стремящегося разрушить и извратить нас, наш народ и т.д. Неудивительно, что Ницше считал это моралью рабов. Так, один из знаковых примеров ресентимента, – представление еврея и еврейского сообщества в нацистской Германии.

Критическая мысль же заранее определяет включенность в общую картину даже своего соперника, а не использует гипертрофированный образ, как конспирология. Суть критического мышления именно в том, что она способствует анализу, рассмотрению с множества сторон чего-либо. В итоге мы получаем мышление разностороннее, диалектическое по своей сути, способствующее раскрытию внутренней свободы и формированию собственного суждения.

Я утверждаю, критическое мышление не как средство к переменам – нет, скорее призываю вас думать о ней как о практике собственного освобождения от «слепой веры», как о построении собственной автономной субъективности, формировании ценностного и аналитического восприятия. Это способность к интроспекции, – взгляда, направленного на себя, как, «на объекта» определённого влияния извне. Но в конечном итоге, главным свойством этой практики является конституирование себя как мыслящего субъекта, способного не только потреблять, действовать, слушать, но и иметь твёрдую позицию, чтобы, в конечном счёте, не быть смытым потоком всеобщей слепоты.

Сленг в английском языке

*Володина К. С., Саргсян К. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: Фокина И. А.*

Жаргон существовал и существует в любое время, непрерывно меняется и тесно связан с той социальной или возрастной группой, где применяется. Это чаще всего молодежный язык. Но очень быстро такие слова вырываются за пределы молодежной группировки и становятся повсеместными. Наша задача сегодня – разобраться с особенностями современного английского языка и с тем, нужно ли нам знать вообще молодежный сленг, не достаточно ли просто владеть грамматикой и

разговорной речью? Различия между английской грамматикой и разговорной речью, вы можете почувствовать сразу, приехав в англоязычную страну. Такие сокращения можно считать элементами сленга:

- gonna – going to
- wanna – want to
- Ama – I'm
- Yep, ye – yes
- Dis – this
- U – you
- Dunno – don't know
- Cause – because

А многие слова могут иметь как обычное, так и сленговое значение. Например, такие слова:

- cool – прохладный, свежий – клевый, классный
- to bless you – благословляю вас – будьте здоровы (после чихания)

У сленга нет грамматики, это своего рода отрицание всяких норм грамматики. И тем не менее, писать и употреблять сленговый диалект надо правильно, иначе рискуете применить совсем другое по смыслу слово и попадете в смешную или не очень для вас ситуацию. Удивительно, но иногда значение слова в языке может изменить буквально одна буква. Так, добавление буквы -s к невинной частице *-as* (как) превращает частицу в оскорбление.

Так же необходимо знать кое-какие элементы местного молодежного сленга, так как некоторые русские слова похожи на английские ругательства. Например, никогда не говорите громко на улице «бананы», если вы в Америке: *bananas* переводится псих!

Англичане и американцы часто не понимают друг друга: надо различать английский и американский сленг. Некоторые слова и фразы в Англии означают одно, а в Америке совершенно другое. Существует немало смешных историй о том как, люди попадают впросак, не употребляя правильно местные термины.

Англичане вообще-то на редкость вежливые люди, и обычно, если они и применяют сленг, то по смыслу можно догадаться, о чем это они. То ли дело веселые американцы, у них даже слово *sorry* не всегда означает извинение. Если англичанин будет тысячи раз извиняться перед вами за всякую мелочь, то не

ждите подобного от американца. Они довольно простой народ в общении и не привыкли манерничать, поэтому если вдруг услышите, что вам говорят *soгу*, то не спешите радоваться: вполне возможно, вы что-то нарушили, и перед вами полицейский. Чтобы знать и употреблять термины молодежного сленга, нужно быть грамотным человеком. Это не противоречие. Если вы решите вначале выучить английский сленг, а только потом грамматику, то будете выглядеть нелепо и смешно: знать, ничего не знаете, зато ругаетесь как сапожник. Вряд ли вы вызовете уважение даже в молодежной среде. Сленгом ведь нужно тоже владеть виртуозно. Поэтому вначале грамматика, а уж потом на закуску оставьте молодежный сленг. Избегайте употреблять жесткие вульгарные слова, когда можно найти похожие по смыслу, но более мягкие выражения. Помните, что мат и сленг – это разные вещи, и сегодня использование неприкрытого мата – признак дурного вкуса. Итак, что мы узнали об английском сленге:

- это важная часть языка и его надо знать,
- применять его надо только по мере необходимости и отдавать предпочтение нежестким формам,
- приоритет должен быть на стороне грамматики (вначале учи сам язык, и только потом сленг),
- английский и американский сленг отличаются между собой,
- учить его надо по современным словарям молодежного сленга, а не по сомнительным источникам.

Эмиграция россиян: причины и последствия

*Багавиева А. И., г. Ярославль; ЯФ МФЮА
Научный руководитель: к.и.н. Ветерков А. И.*

Российская эмиграция – явление сложное, она складывалась на протяжении длительного времени, но приобрела широкий размах лишь в начале XX века, когда после революции 1917 года Россию начала покидать элита общества и интеллигенция. В настоящее время наблюдается такая же тенденция отъезда за рубеж наиболее образованных граждан.

Почему же высокообразованные люди, умы и навыки которых необходимы и на территории России, таким неувлимым темпом покидают территорию родной страны? И ни о каком

обмене кадрами, специалистами и учеными, в сущности, речь не идет. А говорить о притоке умов применительно к России хоть и приходится, то лишь в незначительном проценте. Но не следует забывать о возвращающихся обратно, как и о приезжих из стран ближнего зарубежья этнических русских. Однако они не определяют картину в целом, так как их совокупная доля минимальна по отношению к числу уезжающих.

Изучение и толкование проблемы эмиграции из России следует искать в работах отечественных социологов, таких как: Л. Л. Рыбаковского, Ю. Арутюняна, В. А. Ионцева, И. Г. Ушкалова, Т. В. Герасимовой, Ж. А. Зайончковской, Т. И. Заславской и других, которые выделяют основные группы причин эмиграции граждан из России:

1) экономическая причина и трудовая миграция из России, в настоящее время остается ведущим мотивом для эмиграции «интеллигенции», молодых кадров и не только.

2) политическая причина и правовая незащищенность населения в России также является одной из основных причин эмиграции, как утверждают ученые -социологи, прожившие и ощутившие на себе многие этапы взлетов и падений страны.

3) возвращение на этническую родину и воссоединение семей или межнациональный брак является не менее актуальной причиной эмиграции граждан за рубеж.

4) экологические причины и причины, кроющиеся в социально-этнических конфликтах.

В современной реальности причинами эмиграции населения выступают не только экономические факторы, но и личностные, а именно: противоречия между уровнем развития личности, её возможностям и потребностям, с одной стороны, и условиями их удовлетворения – с другой. Также низкий уровень жизни, вынуждающий искать более лучшие места и способы заработка, отсутствие возможности реализовать себя, неясность в перспективе карьеры и труда, высокая уязвимость и неудовлетворенность от жизни, угроза потери работы или полное ее отсутствие, боязнь за будущее детей и желание получить большего от жизни.

А какие же последствия влечет за собой миграция россиян?

Считается, что отток высококвалифицированных кадров подрывает способность страны к социально-экономическому развитию, что ведет к снижению в ней уровня жизни населения,

приводит к резкой недостаточности специалистов в той или иной сфере. К неготовности страны к различным проблемам как извне, так и изнутри, уменьшению конкурентоспособности нашей страны на международном рынке труда, уменьшению количественных и ухудшению качественных характеристик российского научного потенциала, замедлению научно-технического прогресса и понижению общедемографического уровня населения страны.

Проблемы и конфликты в современной межкультурной коммуникации

Барфян Ж. Р., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.и.н., доцент Бородкин А. В.

Актуальность настоящего сообщения определяется необходимостью правильного выстраивания межкультурного диалога в условиях постоянно меняющихся реалий современного мира. Процессы *глобализации* сделали общение между людьми и народами простым и доступным. Межкультурные коммуникации — важный элемент создания условий построения новой модели общечеловеческого коммуниката. *Целью* настоящего сообщения является исследование проблем и конфликтов современных межкультурных коммуникаций.

Понятие «*межкультурная коммуникация*» подразумевает общение между представителями различных человеческих культур. Это общение может быть, как устным, так и письменным. Все культуры являются неоднородными по своему составу. Чаще всего общество представляет собой слияние различных этнических культур и субкультур. для них характерны оригинальные (собственные):

- 1) идеалы;
- 2) ценности;
- 3) нормы поведения;
- 4) взгляды.

Именно поэтому люди неизбежно вступают в противоречия и конфликты друг с другом, а именно — конфликты межкультурные. Существует множество определений понятия «*конфликт*». В целом, под этим понимается любой вид противоборства или несовпадения чьих-либо интересов.

Конфликты между различными культурами могут возникать не только из-за вербальной, но и невербальной коммуникации. Например, во всех культурах используемые жесты культурно обусловлены. В каждой стране они разные. Например, в Новой Гвинее указывают на предмет глазами и не понимают указания, когда оно делается рукой. Болгары заявляют о своей согласии, качая головой из стороны в сторону, т. е. движением, которым в Европе и Америке пользуются для выражения отрицания.

Большое количество разногласий возникает при переводе информации с одного языка на другой. Переводчики знают, что абсолютно точный перевод невозможен из-за разных картин мира, создаваемых разными языками. Наиболее частым случаем такого языкового несоответствия является отсутствие точного эквивалента для выражения того или иного понятия, и даже отсутствие самого понятия. Это связано с тем, что понятия или предметы, обозначаемые такими словами, являются уникальными, специфическими для данной культуры, а в других культурах отсутствуют и, следовательно, там нет соответствующих слов для их выражения. Например, словосочетание «boxingday» часто переводится как день бокса, поскольку в нашей культуре нет представления о следующем дне после Рождества, когда открывают коробки с подарками.

Также возникает непонимание относительно того, как толковать переведенное, казалось бы, по словарю, слово. Понятие «крепкий чай», которое принято в России, по-английски будет как «strongtea», что в переводе будет означать «сильный чай», а «сильный дождь» будет звучать как «тяжелый дождь (heavyrain)». Это примеры лексико-фразеологической сочетаемости слов, которые естественны и привычны в родном языке, но совершенно непонятны для иностранца.

Также причинами межкультурных конфликтов могут послужить разногласия в политических взглядах, религиозных убеждениях, в каких-то отдельных моментах, вызывающих различие точек зрения из-за принадлежности собеседников к различным культурам. Например, в арабских странах вопрос о женской эмансипации воспринимается крайне негативно и решается явно не в пользу женщин, в то время как в США и странах Европы давно считают, что женщина вполне самостоятельна и может пользоваться такими же правами, как и мужчина, — занимать государственные посты, руководить предприятиями и т.д.

В заключение подведем итоги, мы видим, что главной причиной межкультурных конфликтов служат *культурные различия* между народами, которые могут принимать форму противоречия или даже открытого столкновения. По моему мнению, для решения проблем межкультурного общения нужно воспитывать в людях понимание и уважение к представителям других культур, а также ознакомить людей с традициями и устоями различных обществ, стран.

Неравный брак: опыт социологического анализа

*Волкова А. М., г. Ярославль, ЯГПУ им. К. Д. Ушинского
Научный руководитель: доцент Таланов С. Л.*

В последние десятилетия в России наблюдается резкий рост числа неравных браков. Целенаправленные социологические опросы показывают, что число браков, где мужчина старше жены на 15–20 лет будет только увеличиваться. Данный феномен систематически изучают ученые. Так социологи пытаются установить, являются ли такие союзы нормой или нет? Нами была предпринята попытка изучить данное социальное явление, с этой целью мы провели социологическое исследование на территории Ярославской области в 2014–2015 гг.

Объект исследования – студенты ЯГПУ им. К. Д. Ушинского.

Предмет исследования – отношение молодежи к неравному браку.

Цель исследования – проанализировать состояние и динамику отношения молодежи к неравному браку.

Гипотеза исследования: значительная часть молодежи относится к неравному браку как социальной норме.

Далее мы приводим основные выводы по исследованию.

25% наших респондентов отметили, что к неравному браку относятся негативно. При этом не смогли обосновать свою позицию.

67% студенток указали, что им безразличен возраст партнера, главное взаимная любовь, уважение. 54% из них указали, что с ровесниками и с теми, кто их младше, им скучно и неинтересно.

42% студенток пояснили, что у них был опыт общения (отношения) с мужчинами старше их на 10–20 лет. При этом 32%

из них отметили, что их родители нормально отнеслись к их избранникам.

Юноши более негативно относятся к неравному браку. Так 43% респондентов отметили, что браки с разницей в возрасте 10–20 лет это не правильно. Видимо, это связано с тем, что студенты юноши в возрасте 20–23 лет воспринимают мужчин в возрасте как потенциальных (и это обоснованно) конкурентов. Другими словами, если бы мы в рамках своего исследования опросили мужчин 35–40 лет, ответы были бы полностью противоположными.

Опрос позиционных экспертов позволил выделить плюсы и минусы у неравного брака.

Плюсы неравного брака:

- наличие семейного опыта у супруга, так как это, как правило, повторный брак. И соответственно семейный опыт пусть даже негативный способствует уменьшению конфликтов в повторном браке;

- мужчина в возрасте, как правило, очень хорошо материально обеспечен, поэтому если девушка в 20 лет выходит замуж за мужчину 40 лет, то у нее сразу есть квартира, машина и т. д.;

- супруг в возрасте по сравнению со сверстниками жены, более романтичен, основателен, галантен, надежен, настойчив;

- выходя замуж за взрослого мужчину, девушка получает не только материальную независимость, но и перспективу быстрого, успешного карьерного роста, так как у мужчин в возрасте, как правило, уже высокий социальный статус;

- из зрелых мужчин получаются очень любящие и заботливые отцы.

Минусы неравного брака:

- иногда женщина из-за гиперопеки, не может в полной мере проявить себя, и как следствие чувствует себя не нужной;

- с возрастом есть вероятность, что супругу будут не устраивать отношения «отец-дочь», то есть она захочет быть более независимой и самостоятельной.

По данным большого ряда социологических исследований, девушкам (женщинам) нравится подчиняться, но только одному самому лучшему мужчине, то есть когда взаимная любовь. Когда есть взаимность, то возраст, национальность, вероисповедание у избранника не имеют значения.

**Гравюра на стали в Златоусте.
Появление нового искусства в XIX веке:
немецкий опыт и русское мастерство**

Воробец Г. И., г. Екатеринбург, УрГЭУ

Научные руководители: Лазарев В. А., Гончаров А. В.

История Златоуста — это история отношений людей и металла. Интересен процесс слияния западноевропейских традиций с новшествами русских мастеров. Результатом стало возникновение «златоустовского стиля», новой школы авторского украшения оружия, отличной от утвердившейся европейской школы. «Мы живём на границе Европы и Азии и не хотим забывать, что не только наши горы, но и наше искусство — это мост между двумя континентами», — говорит Н. В. Лохтачёва, мастер златоустовской гравюры. Что в истории страны вызвало рождение искусства гравюры на стали, как на него повлияли исторические события уже почти двух столетий, чего в нем больше — немецкого опыта и традиций или русской смекалки, трудолюбия, мастерства? Отсюда и проблема исследования — насколько успешным было взаимодействие немецкой и российской производственных традиций, и как влияет смена исторических периодов на искусство уральских мастеров. Гипотеза исследования: российско-немецкое сотрудничество заложило основы успешного проекта, а исторические события последних двух веков серьезно повлияли на искусство златоустовских мастеров.

Строительство оружейной фабрики в Златоусте определялось наличием хорошей металлургической базы, сети судоходных рек и большим поселением иностранных специалистов-оружейников. Царское правительство считало необходимым привлечь для нового производства немецких оружейников из Золингена. С этой точки зрения Златоуст имел известное преимущество: к началу XIX-го века здесь сложилась немецкая диаспора. Предполагался выпуск холодного оружия на «немецкий манер». «С Высочайшего утверждения в 15 день декабря 1815 года» состоялось официальное открытие «Фабрики дела белого оружия, разных стальных и железных изделий». Первые два года немецкие мастера были единственными в Златоусте, кто украшал оружие, но правительство России предписывало «приложить всевозможные старания» для отказа от помощи ино-

странцев и передачи производства в руки русских мастеровых. Только в 1818 году В. Шаф приступил к обучению граверному мастерству группы русских. Это были образованные юноши, они имели способности к рисованию, после окончания главной заводской школы работали в чертёжной мастерской. Огромным отличием и шагом вперёд по сравнению с немецким украшением оружия стало нанесение нашими мастерами богатых и разнообразных рисунков. В 1823 году Шафы признавались: «Коренной Золингенский завод не в состоянии приуготовить такого оружия, какое уже сделано было в Златоусте». И. Н. Бушуев по праву считается основоположником златоустовской школы украшенного холодного оружия. П. П. Аносов внёс выдающийся вклад в науку о металле. Благодаря Аносову Златоуст с середины XIX века стал признанным центром российской качественной металлургии. Немецкие оружейники в XIX веке вложили в фундамент оружейного производства своё искусствоковки, закалки, шлифовки и полировки клинков, но златоустовские клинки превзошли золингенские и прочие из-за качества стали и художественного украшения. Тогда же зародилось уникальное искусство, получившее имя города и ставшее известным всему миру — златоустовская гравюра на стали.

В процессе работы моя гипотеза подтвердилась. Действительно, «проект» дореволюционной России XIX века по созданию оружейного производства с приглашением немецких специалистов оказался успешным и долгоживущим. Вместе с производством клинков появилась златоустовская гравюра на стали. Безусловно, каждый период оставил след в её истории, одни эпохи чуть не погубили это искусство, другие, наоборот, возрождали. Доказательством успешности «российско-немецкого проекта» стал новый подъём оружейного искусства в постсоветский период. В настоящее время возрастает известность и значимость этого искусства, расширяются сферы его применения.

Литература

1. <http://englishfull.ru/znat/angliysky-sleng.html>
2. <http://www.urbanenglish.org/>
3. <http://engblog.ru/slang>
4. <http://www.english-easy.info/slang/slang-2.php#axzz3WpbnGnaE>
5. <http://www.correctenglish.ru/reference/slang/>

Знание английского себе не в убыток

*Воробец Г.И., г. Екатеринбург, УрГЭУ
Научный руководитель: Простова Д.М.*

«Знание иностранного языка облегчает международное общение», — кто из нас не слышал эту, в общем-то, правильную фразу? Предлагаю вниманию читателя свой опыт в защите гражданских прав и соблюдении собственных интересов и роль знания английского языка в этом процессе. Мой опыт касается защиты своих прав в сфере интернет-торговли — приобретении товаров посредством иностранного сайта. Однажды я остановил свой выбор на сайте AliExpress: выбор товаров интернет-магазина действительно огромен, тысячи продавцов, широкий ценовой диапазон. Все товары поставляются из Китая. Русскоязычный вариант сайта существует, но так называемые «карточки товара» представляют собой механический подстрочный перевод английского варианта. Например, ювелирная подвеска для браслета превратилась в «золотой траншеекопатель кепка бусины подходит пандора», а молочник из чайного сервиза — в «молочный крем КУВШИН питьевой чашки кружки». Вот тут и начинается пригождаться знание английского языка как основы правильного и безопасного выбора. Совершенно справедливо, что Статья 10. «Информация о товарах (работах, услугах)» — одна из самых объемных и подробных в законе «О защите прав потребителей». Если таковая информация недоступна или непонятна, то велик риск для покупателя как финансовый (материальный убыток при неверном выборе и законодательно установленной невозможности возврата), так и риски для безопасности (причинение вреда жизни и здоровью потребителя при неправильной эксплуатации товара). Проанализировав всё вышеизложенное, я перешёл на совместное использование русскоязычной и англоязычной версии сайтов, применяя обе для информационной подстраховки.

Следующим этапом наших отношений с этим сайтом оказалась ситуация возмещения продавцом убытков при обнаружении недостатков в присланном товаре. Условия получения компенсации достаточно хорошо изложены на русском языке, но в процедуру получения этих средств входит диалог с продавцом, а вести его возможно только на английском языке, окно для комментариев не принимает никакие символы, кроме «ла-

тиницы». Тут от моего знания языка напрямую зависела сумма получаемой компенсации.

Кульминационным (на данный момент) эпизодом моих взаимоотношений с AliExpress стало получение автомобильного мини-пылесоса вместо заказанной Web-камеры. Главной сложностью в этой ситуации являлось условие компенсации: не больше суммы оплаты товара. Но камера была куплена в рамках анонсированного сайтом дня тотальных распродаж: «Dear Valued Customers, 11.11 shopping festival, come on! Spendless money, shop more items» – за 10% её первоначальной стоимости. Перспектива получить предложенные продавцом 10% и стать обладателем копеечного пылесоса, меня не устраивала.

Наши переговоры заняли почти месяц по времени, два экрана компьютерного текста, мелким шрифтом по объёму, и мини-пылесос вместе с полученной спустя почти 4 месяца после оплаты Web-камерой по результату. Результат был получен благодаря использованию российской нормы права из закона «О защите прав потребителей» и адекватного его перевода на английский язык. В этом случае совместно работали два фактора: правильный выбор нормы права и такой перевод, который будет понятен и убедителен для иноязычного продавца.

Польза от всех описанных ситуаций была несомненная: я проверил на собственном опыте необходимость не только изучения иностранных языков, но и постоянного совершенствования в этом, а также получил уверенность в собственном владении английским языком. Финансовые интересы моей семьи оказались надёжно защищены, а я стал обладателем нужной мне Web-камеры и совершенно ненужного мне мини-пылесоса. Надеюсь, что мне удалось в своей работе показать важность знания иностранных языков не только для общения, но и для обеспечения собственной уверенности и безопасности.

Господа, встретимся на языковых курсах!

Интернет и культура речи: враги или друзья?

Гладышева Д. О., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Бушueva Л. Е.

В эпоху компьютеризации много говорится о влиянии культуры речи и сети Интернет друг на друга. Так вхождение России в мировое виртуальное пространство является одним из важных

стратегических условий обеспечения ее конкурентоспособности. Влияние Интернета на русский язык рассматривалось как наносящее ему ущерб и вредящее культуре русской речи. Сегодня эти вопросы еще достаточно актуальны, но в то же время в обществе растёт понимание того, что русский язык является не столько объектом влияния Интернета, сколько субъектом, формирующим интернет-пространство.

Влияние Интернета на различные сферы общественной жизни вызывает постоянный интерес, как в научной среде, так и среди широких слоев массовой аудитории. На сегодняшний день в русскоязычном узусе накопилось много фактов и конкретных примеров новых явлений в фонетике, синтаксисе, стилистике и, прежде всего, в лексике русского языка. Большая часть этих явлений связана с освоением Интернета и формированием его российского сегмента – Рунета. Языковая среда Интернета обусловила особенно пристальное внимание к функционированию русского языка на разных уровнях его системы. В частности, появляются лингвистические исследования, рассматривающие отдельные вопросы этой тематики.

Чрезвычайно пристальное внимание журналистов стало привлекать влияние Интернета на русский язык. Оно воспринималось журналистами как вредное и непоправимое. («Время собирать ошибки. Выпутается ли русский язык из Сети» – постоянная тематическая страница «ИНТЕРНЕТ» в «Известиях», 28 ноября 2002 г., с. 6; «Язык с хреном» и Языковой беспредел или как мы будем разговаривать в будущем» – «Аргументы и факты», соответственно, № 5, 2004 г., с. 8 и №29, 2003 г., с. 8). В последнее время эта тема вновь приобрела актуальность в связи с активизацией в сети так называемого «языка падонкафф». Нет единства и в том, что такое «язык Интернета».

В русском компьютерном, как, впрочем, и в классическом русском языке, много иностранных слов. Только, как и все остальные слова, здесь эти «иностраночки» особого свойства. Появилось много сокращений, которые набором всего нескольких букв позволяют выразить свое отношение к происходящему. Вот, например, аббревиатура ROFL означает «катаясь по полу от смеха» – от английского Rolling On The Floor Laughing. Или IMHO (в рунете чаще используется как ИМХО) означает «по моему скромному мнению» – от английского In My Humble Opinion. Есть, правда, еще и IMNSHO – по моему не такому, уж скромному мнению. И IMCO – по моему взвешенному

мнению. И просто ИМО – по моему мнению. В общем, сколько людей, столько мнений.

Все чаще в Рунете молодежь использует сокращения, превращая слова в бесконечные слоги. Люди не задумываются о том, что со временем уходят нормы орфографии и нарушается лексическая сочетаемость. Так за молодым поколением тянутся и дети, которые уже с малых лет привыкают к определенным правилам общения в сети, написанию слов.

Влияет ли общение в социальных сетях и развитие интернета на уровень грамотности людей? По данным исследования, только 20% людей соблюдают нормы русского языка, общаясь в интернете. Остальные 80% считают это необязательным.

Несомненно, Интернет и дальше будет оказывать влияние на культуру речи и вряд ли здесь следует чего-то опасаться. Главное, чтобы люди понимали, что виртуальный и реальный мир не могут полностью заменить друг друга.

Великая Отечественная война в мемуарах Ивана Михайловича Малышева

*Голубева А. А., Ярославль,
Ярославский педагогический колледж
Научный руководитель: к.и.н. Ольнева О. В.*

Память... какая это властная сила – ей не прикажешь, не откажешь. Порой она воскрешает перед мысленным взором такие картины виденного и пережитого, что сжимается сердце и выступает холодный пот. Воспоминания о войне для тех, кто её пережил, именно таковы. Подтверждением данных слов могут служить рукописные страницы воспоминаний о Великой Отечественной войне, принадлежащие нашему земляку Ивану Михайловичу Малышеву. Воспоминания были написаны спустя 30 лет после войны: «Трудно через 30 лет все восстановить подробно, с годами впечатления притупились», – писал Иван Михайлович. И еще 47 лет эти записи пролежали в столе. По всей видимости, автор не предполагал их публиковать, а может быть, и не надеялся, что их когда-то прочтут потомки. Но все же, спустя столько времени, мемуары нашли своего читателя.

Особенностью, делающей мемуары интересными для чтения, является обилие бытовых и мелких подробностей, точ-

ность в описании всего происходящего. Также в глаза бросается язык повествования. Пусть со стилистическими огрехами, но живой, лишенный штампов и накатных формул язык, за которым чувствуешь живого человека. Орфографическая грамотность также обращает на себя внимание. Есть в повествовании лирические отступления, например, «Прошедшие через огонь, кровь и смерть умеют ценить мужество, но не любят говорить об этом. Но кто кроме нас имеет право рассказать об этом?». Обращения к прошлому: «Рядом противник, а мысли частично дома, в пошехонской деревеньке с ее полями, лесами, школой, в которую с первого класса ходил за четыре километра, первая учительница, Ольга Ильинична, научившая первым буквам, словам...».

«Так становились солдатами...», эта фраза рефреном звучит в содержании многих фрагментов изучаемых нами воспоминаний, поэтому она является удачным заголовком для представляемых документов.

События описываются в строгой хронологической последовательности: повествование начинается с осени 1941 года, с того момента, когда автор был призван в ряды Советской Армии, и заканчивается 1945 годом.

«В конце сентября 1941 года исполнилось восемнадцать лет. А в октябре был призван в ряды Советской Армии». Призывной пункт находился в школе, «...где совсем недавно учился, где писал сочинения, изучал географию и познавал другие истины. Здесь провел 6 дней, подолгу ворочаясь на голых досках». Уходил в самоволки после вечерней переклички. «Но молодость брала свое... тайными ходами – школа – то наша – удирали... не взирая на суровые законы военного времени». Нельзя обойти вниманием строки о снаряжении будущих солдат для фронта: «Потом отправили из своего города дальше, обмундировали, выдали сапоги с трехметровыми голенищами (ботинки с обмотками, обмотка длиной около 3 метров), подучили немного, выдали винтовку, одну на троих, и отправили на фронт. Так становились солдатами».

И описание победного 1945 года: «Война шла к концу... когда расцвело – над немецкими траншеями, на деревьях развевались белые тряпки, бумага – знак капитуляции». Мемуары рассказывают нам о первой встрече Ивана Михайловича с противником и о том, как новобранцы «понемногу становились

солдатами». «Шли немцы в одну линию, не пригибаясь, размеренным шагом, автоматы выставлены вперед. Подпустили их очень близко так, что отчетливо были видны лица, одежда. По команде открыли огонь все шестнадцать пулеметов, и мы как на стрельбище, но в живые мишени вели огонь из своих винтовок (у кого они были – одна на троих)».

«На самолете в погоне...за человеком», так назвал И. М. Малышев страницы рукописи, посвященные событиям второй половины 1942–1943 гг. В ярких образах автор дает характеристику очень тяжелого положения на одном из участков Северо-западного фронта. Несколько случаев мемуарист описывает очень подробно.

«Выполнив задание, возвращались на рассвете, а когда подошли к реке, было уже совсем светло. Жерди обмерзли и были скользкими. Уже находясь на жерди во время близкого разрыва мины, стал падать в воду вниз головой. И, если учесть, что за спиной автомат, а сам одет в шубу, ватные брюки, валенки, то вынырнуть уже не мог сам, вылезти из воды помогли за воротник. Выйдя на берег, быстренько обмерз, т.к. температура -10 – 15 градусов, да так и шел. В расположении части костер развести не разрешили, пришлось уйти на полкилометра, там развел костер, развесил верхнюю одежду, нижнее белье высушил на себе. Обошлось без гриппа».

«Или припоминается такой случай. Наш командир взвода, только что назначенный к нам после окончания училища, в теплый веселый день, молодой, в отличном настроении, в новеньком, «с молоточка» обмундировании, с блестящей портупеей через плечо, возвращался из штаба в роту. На поле в полтора-два километра его заметил немецкий летчик, летевший на небольшой высоте. И решил поразвлечься – пикировал на него, стрелял из пулеметов (заставляя ложиться и ползти по вспаханному полю), а пока делал новый заход, наш лейтенант бежал к лесу. Догоняя, немец снова клал его на поле. Когда кончились патроны, немец несколько раз пытался пройти по нему колесами. Так до конца поля, до леса. Когда же лейтенант вернулся в расположение, то не узнать было ни синих офицерских брюк, не осталось на голове и фуражки, не осталось и бравого вида. На войне всякое бывает». С помощью жанрово-стилистических особенностей мемуаров И. М. Малышева можно погрузиться в реальную действительность военного времени.

В воспоминаниях И. М. Малышева мы находим любопытные детали снаряжения штурмовых бригад. Очень интересным стало описание «панцирника»: «Чтобы было меньше потерь, нам выдали «панцири» — стальные листы, отштампованные по конфигурации тела и прикрывающие его верхнюю часть, толщиной 5–6 мм и весом, вероятно, 6–7 кг... если можно было почти нормально идти, то перебежать было неудобно и совсем плохо ползти».

«На сотни километров по фронту можно было не встретить ни одного дома, а места, где они когда-то стояли, указывали печные трубы, как будто их специально оставляли, жуткие в своем однообразии, да одичавшие кошки и собаки».

«Но всего страшнее выглядел лес прифронтовой полосы... Деревья без вершин... От десяти — пятнадцатиметровых сосен и елей остались двух — четырехметровые пни с несколькими сучьями и несколькими десятками осколков и пуль в каждом — мертвый лес».

Обобщая материал рукописей, к особенности восприятия военно-фронтовой повседневности И. М. Малышевым следует отнести отсутствие описания собственного вклада в Победу, ощущения себя участниками «боев местного значения», для которых единственной задачей было выполнить порученное, «для того чтоб не подвести другие бригады».

Религиозные ценности в студенческой среде

Горшков М. К., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

*Научный руководитель: доктор культурологии,
профессор Шустров А. Г.*

Религиозные ценности занимают особое место в иерархии человеческих целей и ценностей. В той или иной степени к ним причастно большинство населения нашей планеты. Так было на протяжении всей истории человечества, так обстоит дело и сейчас. Это, разумеется, не означает, что неверующие, свободолюбивые и атеисты не имеют отношения к религиозным ценностям.

Чтобы разобраться в их сути, необходимо обратиться к миру религии. Под религией обычно понимается особая духовно-практическая связь между людьми, возникающая на основе

веры в высшие ценности, которые для них являются основным смыслом жизни.

Как говорится в докладе ООН: «один из важных показателей ценностных ориентиров молодежи — отношение к религии. Понять особенности религиозного сознания и поведения российской молодежи можно лишь учитывая наличие противоположных тенденций в современном мире: с одной стороны, происходит рост популярности религии, повышение ее роли в обществе, а с другой — усиление процессов глобализации, мировоззренческой неопределенности. Исследования показывают ослабление позиций безверья, по сравнению с советским периодом, усиление религиозности, а также рост влияния различных религиозных движений и организаций. В то же время наблюдается отсутствие глубины и ясности в религиозном сознании молодых людей». Немало тех, для кого религия — это не внутренняя позиция, не жизненный выбор, а просто следование «моде на религию». Современная молодежь демонстрирует двойственность отношения и поведения, когда дело касается религиозного и морального давления. Практически все молодые люди делают то, что, по мнению религиозных наставников, не является моральным или разрешенным. И в то же время они обычно считают себя верующими, могут отличать добро от зла, и убеждены в важной роли религии в обществе. Все это свидетельствует о противоречивом характере религиозного возрождения в России [1].

Как отмечает психолог О. В. Сучкова «социально-психологическое свойство личности «религиозность» способствует проявлению ценностей безопасности в сознании и поведении молодежи. Ценности безопасности проявляются по отношению к обществу и природе в целом и к ближайшему окружению. Для социально-безопасного поведения верующей молодежи важны нормативно-ценностный, когнитивный и идентификационный компоненты религиозности» [2].

С целью выяснения предрасположенности студенческой среды к воспитанию духовных ориентиров, связанных с традиционными религиозными ценностями и формированию на их основе социально-культурного поведения, было проведено анкетирование студентов первого курса Ярославского Филиала Московского Финансово-Юридического Университета (ЯФ МФЮА) численность которых составила 18 человек. Ответы на вопросы выглядели следующим образом:

1. Считаете ли вы себя верующим человеком? «Скорее да, чем нет»: 9 чел.
2. Верите ли вы в бессмертие души? «Допускаю такую возможность»: 11чел.
3. Как часто Вы посещаете православную церковь? «2-3 раза в год»: 12 чел.
4. Отмечаете ли Вы все православные праздники? «Иногда»: 12 чел.
5. Как Вы относитесь к фактору крещения детей? «Положительно»: 14 чел.

Таким образом, следует учесть то, что религиозные ценности лежат в основе национально-культурной традиции, которые как «эстафету», перенимает молодое поколение. Для всех составляющих национально-государственной жизни – это очень важное событие, определяющее будущее и гарантирующее творческий потенциал страны, самобытности её культурного облика.

Литература

1. Доклад ООН / под ред. Я. Охана., М., ФСГС, – 2011. – 96 с.
2. Сучкова О. В. Ценности социально-безопасного поведения религиозной молодежи // Известия российского государственного педагогического университета им. А. И. Герцена, 2008. – № 67. – С. 480–484.

Ношение оружия – защита или опасность?

*Енаки В.В., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: Мельников А. Д.*

«Ходить с оружием – значит только набиваться, чтоб в тебя стреляли».

Харпер Ли. Убить Пересмешника.

Человечество стремительно развивает и расширяет свои горизонты. С каждым годом появляется больше новшеств, которые обладают лучшими качествами и свойствами. Область огнестрельного оружия также оперативно расширяет свой потенциал. Однако это приводит к тому, что оружие становится общедоступным для любого человека.

В Российской Федерации разрешено ношение гражданами только травматического оружия в целях самообороны, а также другие виды огнестрельного оружия ограниченного поражения. Эти сведения выложены в Постановлении Правительства Российской Федерации от 21.07.1998 г. № 814 «О мерах по регулированию оборота гражданского и служебного оружия и патронов к нему на территории Российской Федерации». Однако, несмотря на данные правила, в нашей стране люди ищут разные пути для незаконного внедрения оружия в жизнь общества. По данным МВД России в 2013 году владельцами оружия являлось более 5 миллионов граждан, которые обладали в целом примерно 6,2 миллионов единиц гражданского оружия [1]. Тем не менее, за этот период было зарегистрировано 26965 преступлений, связанных с незаконным оборотом оружия, из которых были раскрыты 19218 преступлений. Наибольшее количество данных зарегистрированных преступлений произошли в Рязанской области (116,9%), Еврейской АО (82,9%), Тверской области (79,4%) и Пермском крае (73,8%). В других регионах этот показатель наоборот снизился, как например, в Ненецком АО (-60%), Республике Алтай (-57,6%), в Ярославской области (-32,5%) [1].

Однако сведения вышеуказанной статистики не устраняют проблему оружия в нашей стране. Люди хотят и имеют право на защиту, но как защитить себя от оружейного нападения? Как говорится в японской пословице: «Выйдя из дома, будь готов встретить врага». Во всяком случае, поступать таким образом заставляет нас само общество, в котором никто не уберезен от нападения преступника. Конечно, на данную тему можно философствовать бесконечно, рассуждая о криминальности социума, но главный вопрос состоит в том, нуждаются ли обычные граждане государства в приобретении оружия, или трагедии с ним все-таки не миновать? Это не универсальный щит, который способен отвести любую беду от человека, а даже в самых умелых руках оно может привести к гибели.

К несчастью оружие часто попадает к злоумышленникам. Несмотря на ситуацию в России, во многих других странах разрешено ношение многих видов огнестрельного оружия, что приводит часто к совершению преступных деяний. В Бельгии в 2011 году преступник, убивший 4 и ранивший 120 человек из огнестрельного оружия, купил его законно [3].

В США часто происходят оружейные нападения: в 2012 году мужчина устроил стрельбу в колледже, где погибло 7 человек; в том же году была устроена стрельба в кинотеатре, где были убиты 12 человек, а 60 – ранены; также часто жертвами вооруженных преступников становились школьники. Несмотря на многочисленность подобных происшествий, многие исследователи утверждают, что в странах, где разрешено законом ношение оружия, уровень преступности довольно низкий. Вопреки данным высказываниям, проблема общедоступности оружия все же существует на глобальном уровне.

Мир, который и одного дня не просуществует без войн и конфликтов – это место где мы живем. Каждый выбирает свой путь, но наличие оружия не всегда является способом защиты от самого мира. Было бы намного полезней изменить самих себя, а впоследствии и само окружение. К сожалению, человечество в двадцать первом веке, живя в эпохе технологического бума, еще не придумало главную технологию – способность все проблемы решать мирным путем.

Литература

1. Режим доступа: <http://www.garant.ru/actual/oruzhie/>
2. Министерство внутренних дел Российской Федерации, ФКУ «Главный информационно-аналитический центр», «Состояние преступности в России за январь-декабрь 2013 года» // Режим доступа: https://www.mvd.ru/upload/site1/document_file/H8NGnfdiEu.pdf
3. Режим доступа: <http://www.glavred.info/archive/2011/12/15/160204-8.html>

Женщины в политике: портрет лидера (на примере М. Бачелет)

*Журова Е. А., г. Ярославль, ЯФ МИИТ
Научный руководитель: к.и.н., Ветерков А.И.*

Личность женщины в истории, а тем более в истории политики – это вопрос всегда крайне неоднозначный. Если ей (женщине) удастся не только стать частью элиты, но и стать именно харизматическим лидером, что не свойственно этому гендерному типу в сознании людей, то такой человек неоспоримо за-

служивает отдельного внимания и жизнь его обычно оставляет яркий след в истории государства. Одним из примеров этому может служить личность Мишель Бачелет.

Мишель Бачелет – мать троих детей, на заре своей политической деятельности политзаключённая, бывший министр здравоохранения Чили, бывший министр обороны Чили, первая в истории Чили женщина, избранная на пост главы государства. Она родилась в 1951 г. в семье генерала чилийских ВВС Альберто Бачелета и антрополога Анхелы Херии. После военного переворота 11 сентября 1973 г. (военные во главе с генералом Аугусто Пиночетом свергли президента Сальвадоре Альенде) ее отец был арестован. Его обвинили в предательстве, и через шесть месяцев Бачелет умер в тюрьме, не выдержав пыток. Мать и дочь также подвергались жестоким пыткам в застенках чилийской тайной полиции, а после освобождения эмигрировали из страны — сначала в Австралию, а затем в ГДР. Вернувшись на родину в 1979 г., она продолжила политическую борьбу за восстановление демократии в стране. После восстановления в стране демократии в 1990г. активизирует свою политическую деятельность. Позже, в правительстве президента Лагоса (2000–2006 гг.) Бачелет заняла должность министра здравоохранения (2000–2002 гг.). В 2002 г. она стала первой в Латинской Америке и одной из немногих во всем мире женщин, сумевших возглавить военное ведомство. Впоследствии многие отмечали, что благодаря ее настойчивости и упорству деятельность министерства обороны стала более прозрачной и подконтрольной гражданским властям. 15 января 2006г. Бачелет одержала победу на президентских выборах, став, таким образом, пятой женщиной – главой государства в Латинской Америке. Во время предвыборной кампании она обещала сделать свой кабинет кабинетом равных возможностей. В частности, женщины возглавили министерства обороны, экономики, планирования, здравоохранения, культуры, а также президентскую администрацию.

Мишель Бачелет по конституции Чили не смогла занимать пост два срока подряд. В результате выборов новым президентом стал Себастьян Пиньера. В 2010 году Мишель Бачелет заняла пост исполнительного директора структуры «ООН -Женщины», одновременно став заместителем генерального секретаря ООН.

Именно благодаря М. Бачелет, 15 марта 2013 г. страны-члены ООН, после длительных переговоров сумели согласовать

формулировки декларации, призванной защитить женщин от насилия.

На президентские выборы 2013 г. Мишель Бачелет была выдвинута кандидатом от коалиции нескольких партий. Победа была одержана вновь, и 11 марта 2014 г. прошла церемония инаугурации. Своей главной задачей Мишель Бачелет считает борьбу с неравенством и обещает глубокие перемены, которые возможны благодаря большинству, полученному её сторонниками в обеих палатах парламента. Она планирует провести реформу образования, сделав его бесплатным и более качественным за счет увеличения налогов для корпораций.

М. Бачелет намерена приложить усилия для улучшения системы здравоохранения и пенсионного обеспечения. Переписать конституцию, оставшуюся в наследие ещё от диктатуры Пиночета. Кроме того, она предлагает разрешить аборт по медицинским показаниям и провести открытые дискуссии в обществе относительно однополых браков.

Имидж города Ярославля в открытке рубежа XIX–XX вв.

Захарова М. И., г. Ярославль, ЯГПУ им. К. Д. Ушинского
Научный руководитель: Александрова М. В.

В середине XIX века в Европе, Америке, а затем и в России появилась и быстро завоевала популярность техническая новинка – фотография. Отвечая «стремлению запечатлеть себя в вечности», она постепенно превратилась из технологии в разновидность художественного творчества. После издания А. Грековым в 1840 году брошюры, ставшей настоящей Библией для российских фотографов, увлечение фотографией стало не только столичным явлением, но и провинциальным. Всего через 10 лет, первый фотосалон появился в Ярославле. В числе первых ярославских профессионалов-фотографов, занимавшихся пейзажной и, как правило, архитектурной съемкой, был Иван Фёдорович Барщевский. Увиденные в древних городах шедевры зодчества покорили воображение фотографа. Благодаря его труду, до нас дошли изображения многих исчезнувших или сохранившихся в искажённом виде церковных памятников, предметов обихода из храмов, монастырей. И. Ф. Барщевский создал настоящую летопись Древней Руси в фотографиях: Ростов,

Углич, Переславль, Суздаль, Владимир, Кострома, Ярославль, Вологда, Астрахань. На рубеже XIX-XX столетий увлечение «светописью» вошло в повседневный быт горожан Ярославля. Фотографиями украшали этажерки, дарили их возлюбленным и родным «на долгую память». При этом наряду с художественной фотографией, начало активно развиваться искусство почтовой открытки. В Ярославле в их издании и распространении принимали участие более 40 частных издателей, среди которых Николай Микерин, В.А. Иванов, В.М. Ябелов, А.Т. Наумов, И.П. Лобанов и другие. Неудивительно, что наиболее популярными объектами фотографирования для почтовой открытки стали виды городов. Какие же достопримечательности чаще всего выступали символами Ярославля в почтовой открытке? Значительная часть открыток демонстрируют нам монастыри и церкви. Главное место здесь занимают кафедральный Успенский собор и значимые для Ярославля Спасо-Преображенский монастырь, церкви Ильи Пророка, Богоявления и другие храмы, выделяющиеся на фоне ярославских кварталов. Таким образом, открытка представляет Ярославль как город множества церквей. Однако, Ярославль, это еще и «зеленый город», его бульвары и набережные — тоже повод для гордости. Открытки запечатлели Волжскую и Которосльскую набережные, Казанский бульвар, Демидовский сквер. Ими восхищался и Иван Аксаков — «город зеленый, красивый, с садами, с старинными прекрасными церквями, башнями и воротами, город с физиономией». Кстати, Власьевская (или Знаменская) башня тоже часто фигурировала на открытках, дополняя образ «древнего города». Особенное место в ярославской открытке занимали знаковое для истории города место основания Ярославля — Стрелка, а также культурные объекты, выступавшие поводом для гордости — городской театр, Демидовский лицей, Пастуховское училище, Духовная семинария. А, следовательно, открытки такого плана формировали имидж Ярославля как города культурного и образованного. Наряду с этими ипостасями города, устанавливается представление о Ярославле как о городе «деловом», богатом, купеческом. Эту составляющую имиджа провинциального города иллюстрируют улицы, мосты, фабрики и местные гостиницы. Таким образом, фотография наравне с экскурсионной и краеведческой деятельностью становится средством формирования имиджа города в глазах современников.

Пословицы и поговорки в речи современной молодежи

Казарян Д. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Бушуева Л. Е.

Возникновение и развитие пословиц и поговорок относится к глубокой древности. Издавна человек заботился не только о питании, жилище и близких людях. Многовековые наблюдения народа, его мечты и надежды воплощались в пословицах и поговорках. Это меткие образные народные выражения с назидательным смыслом. В кратких изречениях народ выразил знание действительности, отношение к различным ее проявлениям. Пословицы величают труд, порицают лень, высмеивают жадность, укрепляют веру в добро и справедливость, призывают уважать знание и книгу. «А что за роскошь, что за смысл, какой толк в каждой поговорке вашей! Что за золото!» - так говорил о русских пословицах А.С Пушкин.

Пословицы относятся к самому любопытному жанру фольклора, остающемуся во многом загадочным и непонятным. Пословица, это, скорее всего народная оценка какого-либо события. Сами того не замечая, мы употребляем пословицы в своей речи, в которой они приобретает конкретный смысл. Поговорка отличается от пословицы тем, что она лишена обобщающего поучительного смысла. В поговорке нет законченности суждения, как и конкретного характера.

Многие пословицы и поговорки мы слышим от своих бабушек. Пословицы дошли к нам с давних времён. Это короткие, простые, но богатые по мысли изречения, кладовая несметных сокровищ человеческой мудрости. В них всегда можно было найти полезный совет, как поступить в том или ином случае, ведь они охватывают все стороны жизни народа, отражают народные представления о природе, о Родине, о труде, о семье, о нравственности и т. д.

Как говорится в русской народной пословице, «Большая река начинается с малого ручейка». И мы решили стать таким ручейком, донести до многих красоту, пользу и функциональность народных пословиц в современной жизни. Ведь если прислушаться сегодня к нашему языку, то мы почувствуем его шаблонность, «сленговость», невыразительность и неинформативность – не «вкусность» для слуха. В сегодняшние времена глобализации и высоких скоростей, больших потоков инфор-

мации и малого количества времени для принятия решений нам необходимо начать свой путь к успеху с изучения нашего родного языка, уже накопленной народной мудрости, основная часть которой точно, кратко и метко выражена в пословицах.

В связи с тем, что пословицы и поговорки в нашем языке изначально обладали большой общественной ценностью и помогали воспитывать молодое поколение, нужно выяснить, какую роль они выполняют сегодня в современном русском языке. В ходе исследования учащимся разных возрастных категорий было предложено ответить на вопросы анкеты. В анкетировании принимали участие учащиеся пятых классов и студенты первого курса МФЮА. Среди учащихся 5-х классов пословицы и поговорки употребляют 68%, не употребляют 16%. Среди студентов в речи употребляют только 21%, не употребляют 79%. В связи с полученными данными можно сделать вывод: пословицы и поговорки в своей речи значительно чаще применяют пятиклассники. Студенты, в отличие от пятиклассников, перестают в своей речи употреблять пословицы и поговорки. Правильное их использование в речи отражает уровень воспитанности, образованности и культуры, придает речи неповторимое своеобразие и особую выразительность.

В любое время пословицы и поговорки будут характерной чертой русского народа, объектом внимания и исследования. Но, к сожалению, проведенная работа показала, что эта составляющая нашего языка в настоящее время утрачивается и исчезает из нашего общения, причем утрачивается в связи с процессом взросления. И может быть, одна из причин снижения воспитанности и утраты нравственных идеалов состоит в том, что пословицы и поговорки постепенно исчезают из языка современной молодежи, а вместе с тем и из нашей жизни.

Коренной перелом в Великой Отечественной войне (1941–1945 гг.)

Лепестихин Я. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.и.н., доцент Бородкин А. В.

Актуальность настоящего сообщения заключается в необходимости знать и помнить важные вехи в истории нашей Родины, что особенно важно в настоящее время, когда весьма

значительная часть общества, прежде всего западного, *пытается пересмотреть* роль и место Великой Отечественной войны, и великий вклад нашего народа в победу над странами фашистского блока. Поэтому *целью настоящего сообщения* является исследование так называемого коренного перелома в Великой Отечественной войне (1941–1945 гг.) положившего начало *изгнанию фашистских оккупантов* с территории СССР и освобождению стран Европы. *Коренной перелом* – это радикальное изменение в ходе Великой Отечественной войны, характеризующееся *переходом инициативы от Германии к СССР* и резким ростом экономической и военной мощи СССР.

В первый период Великой Отечественной войны, инициатива полностью принадлежала войскам Германии и ее союзников, благодаря целому ряду факторов:

- экономическому и техническому превосходству;
- большей численности армии;
- хорошему слаженному командованию, а также фактору внезапности нападения, который имел значение в планировании и проведении стратегических операций.

Курская битва – событие, которое не подвластно времени. Победа в этом крупнейшем сражении, оплаченная ценой жизни сотен тысяч наших солдат и офицеров, во многом определила исход войны, открыла нашей армии путь к Великой Победе. Ровно 50 дней и ночей наши солдаты и офицеры стояли насмерть, проливая кровь за каждую пядь отвоеванной у врага земли.

План немцев в сражении на «Курской дуге» заключался в следующем. Они собирались молниеносным ударом захватить так называемый «курский выступ» и начать полномасштабное наступление в глубину советской территории с возможным наступлением на Москву с юга. Советская разведка своевременно проинформировала командование о деталях наступательной операции германского генштаба. Узнав точное время наступления и цель главного удара, советские руководители приказали укрепить обороны в этих местах. Общий замысел германского командования сводился к тому, чтобы окружить и уничтожить оборонявшиеся в районе Курска войска Центрального и Воронежского фронтов. Для реализации своих планов противник сосредоточил мощные ударные группировки, которые насчитывали свыше 900 тыс. человек, около 10 тыс. орудий и мино-

метов, до 2700 танков и штурмовых орудий, около 2050 самолетов. Советское командование решило сначала обескровить ударные группировки врага в оборонительных сражениях, а затем перейти в контрнаступление. *Начавшаяся битва* сразу же приняла грандиозный размах и носила крайне напряженный характер. Наши войска встретили лавины танков и пехоты врага с невиданной стойкостью и мужеством. Наступление ударных группировок противника было приостановлено. Лишь ценой огромных потерь ему удалось на отдельных участках вклиниться в нашу оборону. На Центральном фронте — на 10–12 км, на Воронежском — до 35 км. Окончательно похоронило гитлеровскую операцию «Цитадель» крупнейшее за всю вторую мировую войну встречное танковое сражение под Прохоровкой. 12 июля начался *второй этап Курской битвы* — контрнаступление советских войск. 5 августа советские войска освободили города Орел и Белгород. Вечером 5 августа в честь этого крупного успеха в Москве впервые за два года войны был дан победный салют. С этого времени артиллерийские салюты постоянно возвещали о славных победах советского оружия. Курская Битва, по мнению историков, *являлась переломным моментом в Великой Отечественной Войне*. Победа в Курской битве окончательно закрепила переход стратегической инициативы в руки советского командования.

Современные молодежные футбольные субкультуры

Малинова А. Ю., г. Ярославль, ЯГПУ им. К. Д. Ушинского

Научный руководитель: к.и.н., доцент Бородкин А. В.

Актуальность настоящего исследования определяется тем, что начиная с 60–70-х годов XX столетия, в современном мире наблюдается устойчивый интерес исследователей к молодежным субкультурам. Связано это, как представляется, с тем обстоятельством, что молодежные субкультуры стали значимым средством эволюционного обновления современного общества и трансформации его в постмодерн. Молодежные *субкультуры и контркультуры* являются компонентом механизма культурных инноваций, благодаря которому общество постмодерна может рассматриваться как более раскованное и интеллектуальное.

Исследования молодежи всегда были, есть и будут вызывать стабильный интерес, потому, что будущее принадлежит молодежи, и от того, с какими ценностями молодое поколение войдет в это общество, во многом зависят его благосостояние и культура. На протяжении последних нескольких десятилетий российское общество находится в состоянии трансформации, изменения пространства социальной нормативности, изменения затрагивают все сферы жизни общества. Можно утверждать, что молодежь является одной из наиболее подверженных влиянию таких изменений социальных групп. В то же время, российская молодежь к концу XX века стала одним из самых активных и значительных социальных субъектов. От ее экономических, политических и культурных выборов во многом зависит развитие современного общества. Тем не менее, многие ее реальные практики остаются вне общественного и исследовательского интереса. Молодежная проблематика часто не входит в приоритеты научных фондов и школ. Отдельные проявления молодежной активности попадают в сферу государственной заботы только в ситуации явной угрозы общественной стабильности.

Еще во времена «застоя» значительную часть молодежи уже не устраивала предлагаемая государством перспектива встраивания в существующую общественную модель и принятия советской идентичности. После распада Советского Союза эти тенденции усилились. Можно предположить, что и отечественные, и западные молодежные субкультуры – результат осознанного поиска новой идентичности, выстраивания нового стиля жизни. Источником этого стиля является идеализированный образ другой цивилизации или культуры. Первоначально субкультуры в СССР возникают как копия западных стилей. Проникая через медиа – продукты и артефакты (книги, пластинки, одежда) в СССР, они постепенно формируют иной стиль жизни.

В современной России возникают радикальные молодежные движения. Это вызывает беспокойство, как со стороны официальных структур, так и со стороны представителей общественных движений. Серьезный общественный резонанс получили выступления скинхедов в Москве, Санкт-Петербурге, Ярославле и других крупных городах России. Однако рассматривать молодежные субкультуры исключительно как девиации было бы ошибочным. Отсутствие взвешенной политики может привести к необратимым последствиям, однако все по-

пытки со стороны государства и общественных движений создать некое общероссийское молодежное объединение, наподобие пионерской организации, пока реального воплощения не находят. Субкультурные ценности не исчезают, не оказывая влияния на генеральную культуру, как это предполагали ранее. Они оказывают воздействие как на общественную культуру в целом, так и на другие субкультуры. Появление и оформление субкультуры – процесс социально обусловленный, который не может возникнуть, не имея общественных предпосылок, и исчезнуть, не оставив следа. Это обстоятельство обуславливает необходимость детального изучения молодежных субкультур. Среди молодежных сообществ существует определенная преемственность, поэтому корни некоторых социальных феноменов следует искать, фокусируясь не только на непосредственно изучаемой субкультуре, но и в тех сообществах, которые явным или косвенным образом могли повлиять на нее. Вот почему, целесообразно изучать практики современных молодежных объединений и факторы, влияющие на возникновение и развитие молодежных субкультур. Знание реалий молодежных сообществ, и особенностей проявлений молодежной активности, необходимо для специалистов разрабатывающих молодежную политику.

Аспекты изучения творческой личности

Малыгин А. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.и.н., доцент, Бородкин А. В.

Понятие творчества имеет два основных ракурса изучения.

1. Творчество – процесс создания произведения искусства личностью, являющейся «созидающим производителем», имеющим определенный набор особенностей, делающих возможным рождение предмета искусства.

2. Творчество – свойство личности, относящееся к повседневному быту, заключающееся в созидательном восприятии действительности.

Данная работа посвящена первому определению: творчеству, которое находит воплощение. При изучении личности творца перед исследователями встает дилемма патологичности творчества, его компенсации каких-либо психологических

или физических недугов творца. Личность должна обладать образным восприятием действительности, которое нередко является именно патологией, т.к. индивид теряет связь с реальным миром.

Эйдетизм (от греч. *eidos* – вид, образ) – способность индивида сохранять и воспроизводить чрезвычайно живой и детальный образ воспринятых ранее предметов и сцен. Эйдетизм можно назвать базовым понятием при изучении творческой личности, подтверждением этому служит отношение данного свойства к правому полушарию мозга, которое непосредственно отвечает за креативность личности. В дошкольном и младшем школьном возрасте эйдетизм представляет собой обычное явление, однако среди зрелых индивидов данная особенность встречается редко. Можно предположить, что данное свойство утрачивается в процессе социализации. В случае творческой личности эйдетизм не подвергается полной утрате, а используется мозгом в меньшей степени, что подтверждается корнем *eidos*, означающим образ, а, значит, данное свойство напрямую отвечает за образное восприятие действительности.

Синестезия – усиленное взаимодействие анализаторов, заключающееся в специфическом восприятии раздражителя не только органом, непосредственно реагирующим на него, но и другим органом чувств, играющим добавочную усиливающую роль усвоения информации. Например, «цветной слух», при котором звук наряду со слухом вызывает и цветовое ощущение.

Эскапизм (от англ. *escape* – бегство, побег) – явление, заключающееся в стремлении индивида уйти от действительности в мир иллюзий. Данное явление характерно для всех людей. Необходимым условием эскапизма является «вписанность» индивида в напряженную психологическую атмосферу, заключающуюся в проблемах различных сфер жизни.

1. Социум, парадигма которого может подвергаться критике и отторжению со стороны творца.

2. Психические и физические недуги, которые личность может преобразить в своем творчестве.

Важной проблемой изучения творца является разная степень качества работ, что приводит специалистов к разделению понятий: талант и гений, по поводу которых ведутся дискуссии. Талант характеризуется материальным оформлением, что говорит о социальной направленности, требующей оценки. Работа

гения может не выходить за рамки сознания, оставаться не реализованной материально. Талант требует от личности постоянного оттачивания мастерства, в то время как гений является нечем априори выше, чья личность, не прилагая особых усилий, способна произвести гораздо лучшую работу. Творческий процесс соткан из личности творца, а созданное произведение способно ее (личность) проиллюстрировать. Работы гения, относительно всех видов искусства, отличаются легкостью почерка, уверенностью стиля, произведения таланта отличаются тяжелой «будней» работой. Хотя эти тонкости способны разглядеть лишь специалисты, а обыватель, не отводящий особого внимания стилистике, может испытать от обоих видов работ одинаковый психологический эффект.

По словам Карла Юнга, творческая личность – загадка, отгадку которой найти невозможно. Творческая натура самобытна, что делает невозможным подведение ее под обобщение. В данной работе раскрыты фундаментальные аспекты, открывающие начало огромной сети гипотез, категорий и критериев. Творчество невозможно возвести в формулу, вычислить алгоритм. Его изучение всегда будет оставаться актуальным, но никогда не даст единственно верного ответа.

Монголы: в поисках ставки великого хана

Мамакина А. Е., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.и.н., доцент Бородкин А. В.

Актуальность настоящей работы заключается в привлечении внимания общественности к сложнейшей проблематике монгольского завоевания Русских земель в XIII столетии. *Целью настоящей работы* является исследование вопроса о местонахождении ставки великого хана монголов, а, следовательно, и территорий их проживания. Широко известно, что монголо-татары пришли из степей Центральной Азии, т.е., Монголии. На тему монгольского нашествия написано множество научных трудов. Однако за последнее десятилетие появились научные работы, авторы которых утверждают, что ни каких монголов как таковых не существовало. Например, Н. Носовский, А. Фоменко и В. Бушков доказывают, что так называемые «татаро-монголы» были вооруженными отрядами русских князей,

захвативших власть на Руси. Другие историки, напротив, считают их рыцарями-крестоносцами.

По версии же ярославского историка А. Максимова тех самых монголов из нашей традиционной истории, конечно же, не было. В действительности татаро-монголы представляли собой сбор различного рода искателей удачи, наемных воинов из различных кочевых племен прикавказских степей, Кавказа и районов Средней Азии. И название «монгол», вероятно, это слегка измененное библейское слово «Магог». А одна из так называемых монгольских империй носила название Империя великих моголов. Предводительствовал этим воинством человек, известный нам как Чингисхан – уникальный мстительный человек с железным характером и такой же волей к власти. «Настоящее имя ему – Юрий, сын Владимирского князя Андрея Боголюбского, рано исчезнувший со страниц русских летописей».

По традиционной истории родина монголов отождествляется с современной Монголией. Вероятно, потому, что она расположена по соседству с Китаем, который, также по традиционной истории, был захвачен монголами, а также потому, что кочевники Центральной Азии с запада граничили со Средней Азией, завоеванной Чингисханом. Выбор для определения родины монголов-завоевателей оказался небольшим: район восточных казахских степей, Алтай или район Центральной Азии севернее пустыни Гоби. На последнем и остановились, а его жителей объявили потомками великих завоевателей.

Серьезными источниками для определения прародины монголов стали труды европейских путешественников XIII века: Плано Карпини, Гильома де Рубрука и Марко Поло. Но эти памятники дошли до нас в нескольких редакциях и переводах. А. Максимов разбирает маршрут и, главное, сроки путешествий Карпини и Гильома де Рубрука, благо они периодически привязывают пункты своего путешествия к датам католических праздников. Изучая географические материалы по их книгам А. Максимов, делает вывод, что родина монголов-Каракумы. Например, Карпини так описывает походы времени Чингисхана: «после покорения гуиров, монголы двинулись против саригуйоров, каранитов, войратов, комаков и половцев, а потом вернулись в свои земли. Затем Чингис идет против китайцев и покоряет их, захватив китайскую столицу». Но сам Карпинин не упоминает ни одного китайского города, не дает ни одной другой возможности привязки к местности. Тем более, после

захвата земель Китая, Чингисхан посылает войска снова на половцев. А все эти племена разделяют громадные расстояния. Зачем нужны были эти военные экспедиции в столь дальние и противоположные друг другу стороны Азии? Если человек хочет завоевать весь мир, то захватывать надо поочередно страну за страной, а не ходить за тысячи километров. Согласно одной из версий, «Кара – Китаем» называлось государство на территории Восточного Туркестана и Хорезма, и о завоевании именно его и писал Карпини. Тем более, что от Кара – Китай действительно находится вблизи от кочевий половцев. Если учесть, что Карпини за два месяца добрался от Киева до ставки хана Бату, можно определить среднюю скорость движения путешественников. Расстояние, проделанное П. Карпини от Волги до въезда в монгольские земли 1200 км. На современной карте расстояние от Волги до Монголии более 3000 км, а вот расстояние от Волги до Каракумов, именно 1200 км.

Гильом де Рубрук от Данубия (Дуная) до Танаида (Дона) определяет расстояние – «два месяца быстрой езды». 1000 км (примерное расстояние от Дуная до Дона) разделим на два месяца, получим среднюю скорость 16 км. в сутки! Цифры полностью сходятся с расчетами скоростей у Карпини. Рубрук выехал от берегов Волги и через 12 дней достиг Яика. Затем, отряд Рубрука меняет восточное направление движения на южное. В течение восьми дней они едут через горы. Еще через несколько дней Рубрук и его спутники «въехали на очень красивую равнину, имеющую справа высокие горы, а слева некое море». Это может быть только Аральское море. Других таких водоемов поблизости нет. Такое расстояние действительно можно преодолеть за 25 дней. Еще через 24 дня пути Рубрук достигает ставки монгольского хана. Таким образом, понятно, что ставка монгольских ханов была расположена в Каракумах, но отнюдь не в Монголии.

Оружие в руках сотрудников полиции

Милькова С. С., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Мельников А. Д.

При различных мероприятиях, проводимых сотрудниками ОВД, используются различные специальные средства для раскрытия преступлений и поимки преступников. Среди всех спе-

циальных средств особое место занимает использование огнестрельного оружия, так как оно является наиболее опасным и требует наибольшей ответственности и подготовки. Основной закон, разграничивающий рамки применения оружия это Федеральный Закон «О Полиции» № 3-ФЗ от 7.02.2011. Согласно этому закону, огнестрельное оружие сотрудники полиции имеют право применять лишь тогда, когда необходимо обеспечить немедленную реакцию на совершаемые общественно опасные и, как правило, противоправные действия.

Право применения огнестрельного оружия можно назвать одним из наиболее жестоких мер среди мер, применяемых сотрудниками полиции. Данная мера может не только навредить здоровью, но и лишить жизни. Но стоит помнить, что использование оружия допускается только в особых случаях. Благодаря применению огнестрельного оружия сотрудниками ОВД было разрешено большое количество преступлений, посягающих на интересы, здоровье, жизнь граждан и общества, а также и на государственные интересы. По словам начальника Главного управления МВД России по г. Москве Анатолия Якунина за 2014 год количество случаев применения оружия сотрудниками возросло на 145%. При этом все факты применения оружия полицейскими были признаны законными.

С одной стороны, применение огнестрельного оружия это действенные средства защиты законных интересов правоослушных граждан и сотрудников полиции от общественно опасных посягательств со стороны лиц, сознательно и грубо нарушающих закон, и обеспечения безопасности личности. С другой стороны это сопряжено с высоким риском наступления тяжких и необратимых последствий, вплоть до лишения человека жизни. Оружие, находящееся у самих же сотрудников может стать опасным предметом. Так, имеют место быть случаи, когда преступникам удается завладеть оружием полицейских, с помощью чего нанести вред, как самим полицейским, так и обществу. В 2013 году в Новочеркасске преступниками были убиты 2 полицейских. Преступники забрали у убитых табельное оружие – два пистолета, автомат Калашникова и боеприпасы к ним – и скрылись. И это не единичный случай завладения оружием сотрудников. Встречаются случаи, когда халатное отношение полицейских и их безответственность приводят к потере служебного оружия, что может стать причиной смертоносных

последствий. Кроме этого, нередки и случаи использования табельного оружия не по назначению самими полицейскими, что также приводит к несчастным случаям зачастую с летальным исходом. Особый размах данное явление получило в США. Так, согласно статистическим данным, только за март 2015 года полицейскими в США было убито 111 человек. В России также случаются подобные явления, чему свидетельствуют заголовки новостей и газет. Согласно докладу ООН, в России ежегодно стражами порядка происходит девять убийств на 100 тысяч жителей.

Таким образом, можно сделать вывод, что оружие является эффективным средством в чрезвычайных ситуациях при борьбе с преступностью и обеспечении общественной безопасности. Однако нельзя забывать, что оружие самостоятельно не выбирает жертву и даже в руках стражей порядка оно может стать опасным предметом, направленным не на борьбу с преступниками, а на мирных граждан. Следует большее внимание уделять хранению оружия, подготовке сотрудников к пользованию оружием и жесткому наказанию тех сотрудников, кто воспользовался своим служебным оружием без оснований. Только так можно добиться целенаправленного и правомерного использования служебного оружия.

Экранная культура в современном мире

*Порьфирьева Т. Н., г. Ярославль, ЯГПУ им. К. Д. Ушинского
Научный руководитель: к.и.н., доцент Бородкин А. В.*

Актуальность настоящего исследования заключается в том, что в настоящее время в мире формируется особая экранная культура в значительной мере, создающая параллельную структуру бытия. Кино — это очень сильное и вместе с тем сложное для понимания средство воздействия. В последнее время возник интерес к тому, каким образом кинофильмы влияют на людей. Оказалось, что это очень сложный процесс. Когда-то считали, что определенный фильм обладает присущим ему смыслом, и задачей кинокритиков было найти его. Теперь же известно, что каждый человек по-своему истолковывает увиденное. То, что демонстрируется, и какие выводы делаются из фильма, зависит от знаний и жизненного опыта.

С появлением экранных искусств также возникает надежда на создание универсального языка. Великий режиссер Голливуда Гриффит полагал, что язык кинематографа, его фильмов в частности, вернёт человечество в состояние «до вавилонского столпотворения и смешения языков», «язык кинематографического жеста и символа будет понятен любому жителю земли, возвысится над культурными границами». Кинематограф в той или иной мере ассимилировал жанровые формы других видов искусства, в первую очередь театра, на также литературы и живописи, переводя их на «язык экрана». Перефразируя известное определение Бахтина, можно сказать, что здесь жанр выступал как представитель творческой памяти в процессе художественного развития. Плоский четырехугольник экрана с заданным соотношением сторон способен передать трехмерность окружающего нас мира, воспроизвести четвертое измерение – время, создать живописные композиции, различающиеся по графическому рисунку и цвету, тончайшим тональным оттенкам и градациям света, которые сливаются со звуком «в единый поток впечатлений», по определению С. М. Эйзенштейна. «Искусство экрана, подобно другим пластическим искусствам (живописи, графике, скульптуре, архитектуре), создает зримые художественные образы; подобно музыкальным произведениям развивает действие во времени, отсчитывая такты ритмов и воспроизводя мелодии, подобно литературе свободно обращается со словом, включив его в свою образную структуру».

К середине 1920-х годов зритель уже успел обнаружить на экране не только «природу, застигнутую врасплох», но и человека. Его образ обретал все большую самостоятельность, выдвигаясь в центр сюжета. Хотя объективно человек, как утверждают современные теоретики, в любом случае выступал и выступает духовным центром в кино. Кинообраз – это фундаментальная, основная составляющая любого кинематографического произведения. Кинообраз – это механизм, вызывающий эмоции, понимая сознанием фантастичность происходящего, эмоционально зритель относится к нему как к подлинному событию, что делает его соучастником любого, даже самого ирреального действия. Любой художественный образ всегда включает в себя определенную взаимосвязь реаль-

ного и воображаемого. В кинематографе соотношение изображаемого и изображения имеет особое значение, поскольку в этом виде искусства объект изображения запечатлен на пленку в качестве видимой (фотографической) реальности. Художественно-образные формы экранного искусства возникли благодаря системе выразительных средств. Подобно живописи и скульптуре, кино для создания художественного экранного образа использует контур, фактуру, цвет, форму, объем и массу, а также светотень. Многие из правил композиции, применяемые в кино, аналогичны тем, что применяются в живописи и скульптуре. Как и драма, кино общается со зрителем визуально, через драматизм действия, жесты и экспрессию, и вербально — в диалоге. Подобно музыке и поэзии, кино использует изысканные, сложные ритмы; с поэзией кино сближает, в частности, использование образов, метафор и символов. Как и в пантомиме, движущийся образ в кино находится в центре внимания; как и в танце, этому образу присущи характерные ритмические особенности. В ранних фильмах отсутствовал звук, а вместо него средством повествования служили поступки персонажей и титры (рукописные или печатные надписи). Появление звука в фильме «Jazz Singer» (Певец джаза) в 1927 году радикальным образом изменило кинематограф, и с того времени стали возможными диалог, звуковые эффекты и музыка, чтобы вызвать зрительские эмоции. Содержание художественного образа в кино не только человек, но и сама реальность — история, социальная сфера, быт, нравы, пейзаж и пр. В художественном образе, в том числе и в экранном выделяют следующие уровни существования: образ-замысел, образ-произведение и образ-восприятие. Такое деление осуществляется обычно в том случае, когда анализируется так называемая процессуальная сторона художественного образа. Процессуальный анализ дает возможность проследить жизнь художественного образа от первоначальных этапов его возникновения в сознании художника до восприятия зрителем, читателем, слушателем. Такой анализ позволяет рассматривать образ и более широко — в контексте функционирования художественного сознания различных эпох, в связи со сменой художественных методов и художественных стилей.

Основные тенденции развития современной военно-политической обстановки

*Сабуров Д. Н., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: к.н.н., Ветерков А. И.*

Ни для кого не секрет, что мощнейшим государством на мировой арене политики является США, это признают многие историки и политологи. О современной концепции развития американской армии можно судить по затрачиваемым средствам на её развитие – это около 670 миллиардов долларов в год! (данные на 2014 год).

Армия США хоть и не самая многочисленная, зато считается оснащенной по последнему слову техники и имеет ряд проектов, направленных на оснащение военных оружием будущего. Из этого можно сделать вывод, что американская армия имеет планы на глобальное развитие и затраты на вооружение будут с течением времени только возрастать.

Стремительно изменяющаяся военно-политическая обстановка в мире несколько скорректировала позиции США по поводу возможной войны. Военные представители страны считают, что угроза возникновения полномасштабного конфликта с применением ядерного оружия между мировыми державами стала маловероятной. Помимо этого, будет расти вероятность того, что произойдет множество локальных и региональных конфликтов.

Крупнейшим военно-политическим игроком на мировой арене является Российская Федерация. Военные расходы державы не превышают 90 миллиардов долларов в год (3 место в мире после США и Китая). Армия России сегодня находится на существенном подъеме, из оборонных предприятий, множество которых были закрыты до 2000 г., сегодня ведут свою деятельность практически все (по разным данным их до 1354).

Многие соседи России, особенно из числа бывших союзных республик, дрейфуют в сторону Запада, что не нравится нынешнему российскому руководству. Россия демонстрирует готовность и возможность применения своих вооруженных сил, и не жалеет на них денег. Конфликт на Украине, Грузия уже потерявшая треть территории являются тому подтверждением. США также имеют свои интересы в Восточной Европе, и не так давно было принято решение увеличить количество военных баз в

странах Прибалтики. Так, например, в Польше, Литве и Латвии число военнослужащих блока НАТО выросло почти в 3,5 раза.

В 2014 году затраты на армию в Китае превысили 189 миллиардов долларов. Может ли эта современная, мощная и многочисленная армия нести угрозу для граничащей с Китаем России? Получить ответ на этот вопрос помогут следующие факты: в наше время российско-китайский товарооборот превышает 87 миллиардов долларов, газовые контракты достигают суммы в более чем 430 миллиардов долларов, оборонная промышленность России до сих пор поставляет большое количество техники китайскому военному руководству. Но нельзя забывать о том, что в 1930-х гг. СССР также активно сотрудничал с фашистской Германией, а ряд китайских политических деятелей не скрывают своих территориальных претензий применительно к России.

Идеология и политика ИГИЛ направлена на создание в будущем ортодоксального исламского государства на землях Ирака и Леванта (территория Сирии, Израиля, Палестины, Турции и других государств). Лидеры террористической организации признают, что намерены не только осуществить возрождение халифата, но и добиться глобальных целей — захватить весь мир.

Самым опасным фактором остается то, что численность группировки Исламского Государства неуклонно растет, по данным ЦРУ на сегодняшний день их около 45 тысяч, с каждым днем к ним присоединяется большое количество приверженцев. Боевики имеют на вооружении большое количество военной техники, и получают хорошее финансирование.

Резюмируя все вышесказанное можно сделать вывод, что на сегодня в мировой военной политике можно выделить несколько центров силы: США, Россия, Китай, радикальные исламские государства и группировки.

Влияние английского языка на русский язык

Сабуров Д. Н., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Фокина И. А.

Язык является живой субстанцией, которая постоянно изменяется и дополняется. Сталкиваясь, языки народов мира влияют и дополняют друг друга. Влияние английского языка на русский, бесспорно. Такие слова, как тинэйджер, менеджер,

креатив прочно вошли в наш обиход, вытеснив исконно русские.

Обогащение словарного запаса происходит благодаря изменениям в общественной, культурной и научной жизни. Люди свободно общаются в сети Интернет, участвуют в международных соревнованиях, также происходит расширение межгосударственных взаимоотношений и связей. Постоянно развивается мировой рынок, экономика, информационные технологии.

Наше общество открыто для всех, мы учим иностранные языки, развивается международный туризм. Все это позволяет английскому языку влиять на русский, так как именно он является языком международного общения. Влияние английского языка особо остро стало ощущаться последние десятилетия, что связано со следующими причинами:

– Необходимость в наименовании новых предметов и явлений. В нашем языке нет названий для таких предметов, как сканер, принтер или, например, ноутбук.

– Отсутствием соответствующего или более точного наименования для предметов или явлений. К таким словам можно отнести понятия спонсор или виртуальный. Близкими по значению этим словам являются поручитель или воображаемый, но эти слова не передают всю суть понятия, поэтому требуется уточнение.

– Выражение многозначных описательных оборотов. К таким словам относятся, например, пиллинг-крем.оборот обозначает, что средство не просто убирает верхний слой кожи, но и увлажняет или питает ее. В русском языке подобного слова нет.

– Вхождение более выразительных или престижных понятий. К таким понятиям можно отнести: креативный – творческий, шоу – выступление и тинэйджер – подросток.

– Для конкретизации значения. Пароварка и мультиварка схожи по своим функциям, но все равно отличаются. Также к таким словам относятся пары таких понятий, как киллер – убийца, плеер – проигрыватель.

Английский язык влияет на политическую, экономическую и культурную жизнь нашего общества, заменяя русские понятия. В городах заседают мэры, Верховный Совет стал парламентом, а управленцы переименовались в менеджеров. Встречи с журналистами стали называться пресс-конференциями, на ко-

торых выступают пресс-секретари. Экономисты учат недавно вошедшие в обиход такие понятия, как маркетинг, фьючер и ваучер. Любители спорта наслаждаются новыми зрелищными видами спорта, как фристайл, кикбоксинг и серфинг. Благодаря развитию информационных технологий в нашем понятии укоренились слова монитор, веб-сайт, файл. Мы употребляем в своей речи слова шоумен, хостинг, презентация, мерчендайзер и даже не задумываемся об их происхождении. Английский язык влияет на все сферы нашего общества, заменяя и быстро вытесняя исконно русские понятия.

Употребление английских слов в речи молодежи популярно и престижно в среде молодежи. Их заимствования навязаны рекламой и популяризацией американского образа жизни. Подростки думают, что употребление подобной лексики делает их более понятными, принимаемыми в обществе. Нередко из уст молодежи можно услышать такие слова, как олдскульщик, кульный, крейзи. Как правило, большинство из этих слов эмоционально-окрашены и служат для подчеркивания важности обсуждаемой подростком вещи.

Английские слова прочно вошли в наш обиход. Хорошо это или не очень, можно спорить бесконечно. Но однозначно то, что остановить влияние английского языка невозможно. С каждым днем наш словарный запас пополняется новыми англицизмами, которые будут надолго укореняться в нем.

Зачем России присоединение Крыма?

Сабуров Д. Н., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Громова М. В.

Март 2014-го года буквально взорвал всю мировую общественность. Впервые после окончания Второй мировой войны в Европе одно из государств получило часть территории другого, получив не только значительные по площади территории, но и более 2 миллионов жителей. Речь, конечно же, идет о Крыме и Севастополе. Особенно примечательно это кажется на фоне бескровного перехода и в условиях, что страна, потерявшая часть своей земли, существовала в условиях поддержки со стороны США и Европейского союза.

Проанализировав ситуацию с присоединением Крыма и Севастополя, очевидна неоднозначность этого явления. С одной

стороны, противодействие со стороны стран Запада и США привело к введению против России санкций и полноценному экономическому кризису в стране. С другой стороны, несмотря на определенные, и весьма серьезные финансовые затраты, преимуществ от обладания полуостровом масса. Все их можно разделить на несколько групп:

- консолидация общества и власти;
- военная и геополитическая составляющая;
- экономическая составляющая.

Каждая из этих групп имеет собственную важность и значение, поэтому с учетом их специфики на каждой из групп следует остановиться отдельно.

Консолидация общества и власти

Данное преимущество в большей степени интересно для государственной власти, так как успехи на внешнеполитической арене позволяют полностью перекрыть все неудачи, которые преследуют нашу страну во внутреннем развитии. Не секрет, что выполнить программу стремительного экономического роста не удастся, и еще в 2013 году эксперты определили, что страну ждет очередной кризис, который наступил бы и без всяких санкций и падения стоимости нефти, безусловно, усугубивших общую ситуацию.

Присоединение новых территорий, тем более Крыма, имеющего для россиян глубоко историческое и культурное значение, считающегося большинством россиян исконно русской территорией, стало поводом консолидировать общество, сплотить его вокруг власти. Именно Крыму президент В.В. Путин обязан своим рейтингом в 86%, который не является вымышленным, а представляет собой реальное отношение граждан к своему главе государства.

За возможность снова почувствовать себя частью великой страны россияне готовы пойти на «затягивание поясов». В результате подобного шага нынешние власти получили как минимум два года, когда все неудачи в экономике не будут так остро восприниматься обществом, как в обычных условиях. Эмоциональный подъем – мощная сила, и Крым позволил ее реализовать.

Военная и геополитическая составляющая

Именно военная и геополитическая составляющая присоединения Крыма наиболее активно обсуждаются в средствах

массовой информации и политических кругах. Стоит отметить, что для этого есть все предпосылки.

Не будем забывать, что после присоединения Крыма одним из первых нормативно-правовых актов РФ стал закон о денонсации соглашений с Украиной по размещению на ее территории Черноморского флота. Вопросы арендной платы мы пока касаться не будем, а ограничимся исключительно военной составляющей. Договор о размещении черноморского флота в Крыму не только предусматривал возможность базирования российских кораблей в Севастополе, но и строго регламентировал количество вооружений и военной техники, дозволенной к размещению. В частности, в договоре было прописано, что увеличение численности корабельного состава в Крыму невозможно. Включить в состав флота новый корабль можно было только при условии вывода из Севастополя старого.

С учетом того, что за исключением Севастополя единственным пунктом базирования отечественного флота на Черном море является Новороссийск, предоставляющий тяжелые погодные условия в зимний период и ограниченную инфраструктуру, рассчитанную на базирование небольшого числа кораблей морской зоны, по большому счету на развитии черноморского флота был поставлен крест. Аналогичные ограничения действовали и в отношении морской авиации, береговых войск и тыловых служб флота. Следовательно, полное обладание Крымом снимает любые ограничения на количественный и качественный состав российской группировки войск на полуострове.

Экономическая составляющая

Данное направление является наиболее неоднозначным. Сложившаяся экономика полуострова не вселяет экспертам оптимизма своим состоянием, соответственно данный регион в течение обозримого будущего будет оставаться сугубо дотационным.

По предварительным расходам на период до 2020-го года затраты государственного бюджета на содержание полуострова должны составить более 680 миллиардов рублей. То есть, каждый год размер дотаций будет составлять около 136 млрд. рублей. Много это или мало? Для сравнения в 2013-м году в виде оплаты аренды Севастополя и предоставления за это скидки на газ в размере 100 долларов за каждую тысячу «кубов», Украине

было перечислено около 165 миллиардов рублей. Конечно, в настоящее время объем закупок газа Киевом существенно сократился, и это не позволяет говорить о полной окупаемости за счет отказа от предоставления газовых скидок. Тем не менее, Крым располагает собственной экономической базой. В первую очередь это рекреационная зона, которая на фоне национального подъема популярности Крыма и увеличения стоимости заграничного отдыха, может получить огромный приток туристов, при этом возможности организации туризма в основном осложняются неразвитостью транспортной инфраструктуры. Строительство моста может полностью решить эту проблему, пока же придется испытывать определенные трудности, так как авиатранспорт и паромная переправа не способны справиться с возросшим автомобильным потоком без образования пробок.

Не стоит забывать и о наличии в Крыму собственных углеводородов. Их объем невелик, но он позволяет при необходимости полностью покрыть потребности региона. Имеются также промышленные предприятия, которые при должном уровне инвестирования средств, способны превратиться в успешные компании, являющиеся основой экономической стабильности в регионе.

Кроме этого на правительственном уровне уделяется значительное внимание экономической составляющей региона в целом, так в рамках переходного периода были определены сроки перехода всех организаций и компаний в Крыму под юрисдикцию российского законодательства.

Таким образом, как бы сейчас не оценивались последствия присоединения Крыма, в перспективе они предлагают нашей стране серьезные преимущества, позволяющие реализоваться ей как на внутренней, так и на внешней арене.

Литература

1. Постановление Правительства РФ от 11 августа 2014 г. № 790 «Об утверждении федеральной целевой программы «Социально-экономическое развитие Республики Крым и г. Севастополя до 2020 года».

2. Федеральный закон от 2 апреля 2014 г. № 38-ФЗ «О прекращении действия соглашений, касающихся пребывания Черноморского флота Российской Федерации на территории Украины».

Пословицы в немецком и русском языках

Савичева Д. И., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Грачёва Ю. В.

Пословица — это малая форма народного поэтического творчества, облаченная в краткое, ритмизованное изречение, несущее обобщённую мысль, вывод, иносказание с дидактическим уклоном. Пословицы есть в каждом языке, и они являются выражением народной мудрости, сводом правил жизни, и исторической памяти. Практически любую пословицу, при художественном переводе, можно заменить на эквивалентную ей. Образные характеристики в немецком, и русском языках очень близки, но часто образная основа имеет национальный характер. *«Da liegt der Hase im Pfeffer»* — *«Вот, где собака зарыта»*. Пословицы нельзя переводить на другие языки дословно, потому что их значение не складывается из суммы значений тех слов, которые в них входят. Пословицы затрагивают многие сферы жизни человека, начиная с общественно-исторического опыта народа и заканчивая осуждением глупости, лени и нерадливости. Рассмотрим несколько эквивалентных пословиц. В русском и немецком языках они учат культуре труда как основе жизни: *«Vorsicht ist besser als Nachsicht»* — *Семь раз примерь, а один отрежь*. *«Wer gut baut, soll auch gut wohnen»* — *Каков строитель, такова и обитель*. Также, существуют пословицы, которые судят об исторических событиях, о социальных отношениях в обществе: *«Was man aus Liebe tut, das neckt sich»* — *Милые бранятся только тешатся*. *«Aus den Augen, aus den Sinn»* — *С глаз долой — из сердца вон*.

Поэтические миниатюры должны быстро, моментально воздействовать на ум, чувства людей. Потому в них очень активно используются самые разнообразные художественные средства. Одним из них в обоих языках является метафора, олицетворение: *«Die schlechten Nachrichten haben Flügel»* — *Худые вести не лежат на месте*.

Кроме того, широко распространены иносказания. По их характеристике все пословицы распределяют по трем группам.

К первой можно отнести пословицы, не имеющие иносказательного, переносного смысла. *«Einer für alle, alle für einen»* —

Один за всех, все за одного; «Ende gut – alles gut» — Все хорошо, что хорошо кончается.

Вторую группу образуют те пословицы, которые можно использовать и в прямом, и в переносном смысле. «*Man muss das Eisen schmieden*» — *Куй железо, пока горячо.*

К третьей группе относятся пословицы, имеющие только иносказательный, переносный смысл. «*Die Furcht hat Tausend Augen*» — *У страха глаза велики.*

Часто используются такие художественные приемы, как тавтология: «*Gewesenist gewesen*» — *что было, то было.* «*Dem reinen ist alles rein*» — *Чистому все чисто.*

Также, некоторые пословицы «любят играть» именами. Нередко имена используются для рифмы, но есть ряд имен, за которыми узнается образ, характер. С именем Емели, в русском языке, связано представление о человеке-болтуне: «*Мели, Емеля: твоя неделя*». В немецком языке часто используется имя Ганс: «*Hans Ungeschick hat selten Glick*».

Существует также множество пословиц, имеющие различие образов при значительном сходстве их значения: «*Vier Augensehenbesseralszwei*» (досл. *4 глаза смотрят лучше, чем 2*). — *Один ум хорошо, а два лучше.* «*Aufdenersten Schussfalltkeine Festung*» (досл. *На первый выстрел не падаете никакой крепости*) — *Первый блин комом.* «*Wer in den Kohl speit, muss ihnessen*» (досл. *Кто плюет в капусту, тому и есть придется*) — *Не плюй в колодец — пригодится водицы напиться.*

Таким образом, даже при наличии большого количества аналогий в русском и немецком языках, пословицы нельзя переводить дословно. Это культурное наследие многих поколений, они собирались веками, передавались из поколения в поколение и поэтому неудивительно, что одна и та же народная мудрость выражена у разных народов разными словами. Например, если рассказать какому-нибудь немцу, что тебе «подложили свинью» и перевести это предложение буквально, то можно не рассчитывать на его сочувствие. Скорее всего, он даже позавидует, потому что ты «заимел свинью», т.е. тебе крупно повезло («*Ich habe Schweinge habt*» -*мне повезло*).

Посещаемость музейных мероприятий различной направленности в Беларуси (по оценкам экспертов и общественному мнению)

Смыкова Е. Ю., г. Минск,

ГНУ «Институт социологии НАН Беларуси»

Научный руководитель: к.соц.н., доцент Лашук И. В.

В обществе современного типа культурно – досуговая сфера достаточно разнообразно представлена как в институциональном плане, так и в плане предоставления широкого спектра услуг. Особым пунктом среди ряда культурных институций стоят музейные учреждения. Как и другие институции, музеи организуют мероприятия различные по содержательной направленности и рассчитанные на определенные группы населения. Поэтому фокус внимания автора сосредоточен на изучении предпочтений потенциальной/реальной аудитории при выборе культурного мероприятия и мнении экспертов в плане востребованности предоставляемых музеями культурных продуктов и услуг.

В материалах представлены результаты социологических исследований среди населения (2106 чел) в 2012 г., посетителей музеев (400 чел) в 2013 г. и работников музеев (60 чел.) в 2014 г. в Беларуси, проведенных при финансовой поддержке Министерства культуры Республики Беларусь.

Эмпирическим индикатором изучения предпочтений музейных мероприятий выступил вопрос, который рассматривался с трех позиций:

- мероприятия, в которых посетители хотели бы принять участие;
- мероприятия, которые проводятся музеями;
- мероприятия, которые по оценкам экспертов наиболее популярны среди посетителей.

В результате сравнительного анализа были получены следующие выводы. В целом, по оценкам экспертов, музеями организовывается большое количество мероприятий как традиционных – открытие выставки, музейно-педагогические занятия, так и принципиально новых по содержанию, в частности досуговой направленности – фестивали, конкурсы, церемония регистрации брака, музейно-анимационные и т.д. Оказалось,

что посетители в перспективе ориентированы в большей мере на посещение таких мероприятий как «Ночь в музее» и открытие выставки. На практике, по мнению экспертов, данного рода мероприятия и выступают наиболее востребованными среди посетителей. Кроме того, респонденты целевой группы проявляют интерес к участию в фестивалях, мастер-классах, презентации книг, однако, как отмечают сотрудники музейных учреждений, данные мероприятия, как оказывается, в не достаточной мере популярны среди «экскурсантов». Диаметрально противоположная тенденция фиксируется относительно музейно-педагогических занятий и конкурсов, которые по факту в той или иной мере актуальны среди посетителей.

Таким образом, предпочтения потенциальной/реальной аудитории в выборе профильной направленности учреждения носит разрозненный характер. Массив мероприятий организуемых музеями, как традиционной направленности, так и принципиально новых по содержанию, по оценкам экспертов, в полной мере не востребован со стороны населения/целевой группы. Особой популярностью среди них пользуются «Ночь в музее» и открытие выставки.

Особенности рекламных слоганов и способы их перевода

*Степанян А. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: Грачёва Ю. В.*

Реклама является неотъемлемым атрибутом любой предпринимательской деятельности, выполняя огромную роль в продвижении товаров на рынке. Один из основных структурных элементов рекламного текста – рекламный слоган, который представляет собой запоминающуюся мысль, доведенную до лингвистического совершенствования. Его главная задача – вызывать устойчивую ассоциацию с рекламируемым товаром и выделять фирму и ее продукцию среди конкурентов.

Язык рекламных слоганов характеризуется рядом специфических особенностей. Структурно в слогане можно выделить информативную и эмоциональную составляющие. Информация, представленная в слогане, может затрагивать разные характеристики товара. Это может быть тип рекламного объ-

екта: Carlsberg – probablythebestbeerintheworld; отличительное качество товара: SatellteandGSMcombined. At least you may be truly mobile; адресатпродукции: Libero – the best friend of your child; эффективностьиспользования: You can. Cannon. Эмоциональная составляющая направлена на привлечение внимания к рекламируемому объекту, для чего используется целый набор средств выразительности. В первую очередь, это применениемногозначной лексики и стилистически окрашенных слов (окационализмов, архаизмов и т. д.), широкое употребление идиом. Например, метафора: Where money lives (CITYBANK) иметонимия: Be a Pepper! (Dr.PepperSoftDrink) придают рекламному слогану оригинальность и делают его более ярким, а следовательно, запоминающимся и заметным. Важными характеристиками слогана, повышающими импрессивность рекламного текста, являются фонетический и ритмический повторы: Eyeit, tryit, buyit (Chevrolet). Анализируя частотность употребления частей речи, следует отметить преимущественное использование глаголов (get, buy, try, see, open, love, come...), так как именно они способны призывать к действию. Использование личных и притяжательных местоимений в тексте рекламного слогана создает атмосферу дружеского разговора и непосредственного обращения к потребителю: What'scomingintoviewisabetterpartnerforyou (ChevronTexaco).

Что касается синтаксических особенностей рекламных слоганов, следует отметить, что подавляющее большинство слоганов – простые предложения. Это объясняется стремлением слогана к краткости, иногда он представлен словосочетанием или даже одним словом: Boundless (AT&T); Thespiritoftravel (LUISVUITON). Сложные предложения встречаются намного реже: So easy to use, no wonder we are the world's No.1 (AOL).

Знание и понимание специфических характеристик рекламных слоганов определяет способность адекватно их переводить. Перевод рекламного текста может быть довольно стандартен, и для достижения адекватности переводчику иногда достаточно использовать переводческие соответствия или переводческие трансформации, такие, как модуляция: Thelegendrollson. – Легенда на колесах (Harley-Davidson); конкретизация: Let'smakethingsbetter. – Изменим жизнь к лучшему (Philips); антонимический перевод: It'saSkoda. Honest. – Шкода. Без обмана; и др. Но самое главное и самое сложное при переводе рекламного слогана – это обязательная адаптация текста к социокультур-

ным особенностям аудитории. Это значит, что нужен не только перевод слов, но и перевод идей. Нельзя надеяться на успех рекламной компании, если название брэнда или отдельного продукта будет вызывать у носителей языка ответные реакции, на которые производитель не делал ставку. Например, известная компания GeneralMotors потерпела неудачу, пытаясь вывести на рынки Латинской Америки свой новый автомобиль ChevroletNova. Как выяснилось, No-va по-испански означает «не может двигаться». Таким образом, алгоритм перевода рекламных текстов можно сформулировать следующим образом:

1. выявление характерных особенностей языка рекламного слогана;
2. понимание их воздействия на рациональную и эмоциональную сферы сознания потребителя;
3. устранение языкового и культурно-этнического барьера между коммуникантами.

**Аудиовизуальная модель организации
художественного текста в коммерческом кино
(на примере фильма «Хороший, плохой, злой»)**

*Тарасова А. И., г. Ярославль, ЯГПУ им. К. Д. Ушинского
Научный руководитель: Густякова Д. Ю.*

Под аудиовизуальными стереотипами массовой культуры в данной работе понимаются собирательные и относительно упрощенные образы, обладающие устойчивыми визуальными и аудиальными характеристиками, укорененными в массовом сознании. Так, например, категории добра и зла в массовой культуре связаны с их общекультурным антагонизмом. Он реализуется в повседневном восприятии. Как на визуальном, так и на аудиальном уровнях. Зло — темный цвет, низкий тембр; добро — светлый цвет, высокий тембр. В фильме «Хороший, плохой, злой» композитор Э. Морриконе на основе одного музыкального мотива создает устойчивые аудиальные стереотипы массовой культуры, которые пронизывают кинематографическую ткань всей картины, в том числе и антагонистичные образы добра и зла.

Первый вариант основного мотива проводится в партии флейты, (высокий тембр) — экспозиция «Хорошего». Второй

вариант (замедленный) основного мотива проводится в партии бас-гитары, акцент сделан на второй части – использован прием звуковой имитации выстрелов (низкий тембр). Третий вариант (искаженный) мотива проводится в вокальной партии, звукоподражание вою гиены, вносит комический эффект – экспозиция «Злого».

Антагонизм персонажей проявляется как на уровне тембров, так и на уровне их внешних характеристик. Визуальный образ героев, основан на стереотипах массовой культуры. Происходит ориентация на уровень восприятия повседневной культуры добра и зла, который проявляется на двух уровнях («Плохой»: низкий тембр, темные волосы, темные глаза, черная одежда; «Хороший»: высокий тембр, светлые волосы, голубые глаза, светлая одежда). Таким образом, происходит манипуляция массовым сознанием, процесс навязывания позиции режиссера. «Злой» выступает в роли своего рода «трикстера». С влиянием этого архетипического образа неоднозначного антагониста связан мотив перевоплощения (постоянные переодевания персонажа и даже изменение имени).

В фильме присутствуют библейские мотивы. Так, например, в картине неоднократно упоминается о предательстве Иуды как на вербальном, так и на визуальном уровнях. В первом случае, герой Илая Уоллака «Злой» в эпизоде покушения на «Хорошего», произносит фразу: «Иуда повесился, когда была гроза». Гром в данном эпизоде отождествляется с громом выстрела пушки, в финальной же сцене указание на данный сюжет происходит в момент, когда герой Клинта Иствуда – «Хороший», вешает «Злого» на суку возле мешков его золота. Помимо музыкальных лейтмотивов героев в картине режиссера С. Леоне существуют сюжетные лейтмотивы, например креста и петли. Первый реализуется за счет присутствия в фильме большого количества религиозной символики. Так, например, «Злой» на протяжении всего фильма постоянно креститься, а на груди у него находится иконка. Мотив петли или повешения проходит через весь фильм и ассоциируется с наказанием. В картине всех преступников вешают, «Злой» безуспешно пытается повесить «Хорошего». Антагонизм героев «Хороший» и «Плохой», в картине воплощает противостояние ангела и демона, борющихся за душу человека – «Злого». Таким образом, все выше приведенные приемы взаимодействия визуального и аудиального

уровней художественного текста способствуют созданию эффективной аудиовизуальной модели организации художественного текста кинематографического произведения.

Влияние телевизионной рекламы на детскую аудиторию

Ульянов С. М., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Громова М. В.

Рекламу по праву считают одним из мощнейших средств воздействия на массовое сознание. С момента возникновения в ней отрабатывались способы воздействия на поведение индивида и групп людей. За свою длительную историю реклама качественно эволюционировала, она все чаще вмешивается в жизнь человека, управляя им в определенной степени.

В условиях социокультурной трансформации российского общества изучение рекламы приобретает все большее значение, так как сегодня реклама становится частью повседневной общедоступной культуры, информационной составляющей коммуникационных процессов и выступает одним из показателей развития общества. При этом реклама постоянно выходит за рамки коммерческих интересов и навязывает потребителям систему определенных стандартов, жизненных ценностей и т.д.

Всероссийским центром общественного мнения (ВЦИОМ) в 2010 году был проведен опрос, доверяют ли россияне телевизионной рекламе. Традиционно большинство россиян рекламе не доверяют (62%). Скептически относятся к ней, в первую очередь, пожилые и малообеспеченные люди (68 и 74%). Их поддерживают пользователи Интернета (67%). 27% опрошенных сообщили, что неоднозначно относятся к рекламе. В основном это россияне моложе 45 лет (30–31%) и активные пользователи сети интернет (32%). Доверяет рекламе почти каждый десятый россиянин (9%). Наиболее высок этот показатель среди молодежи (13%), высоко обеспеченных граждан (20%) и эпизодических пользователей сети интернет (16%). 44% россиян хотя бы раз в жизни совершали покупки после просмотра рекламы, однако позитивно их оценивают только 18%, в то время как 26% считают свои приобретения неудачными. В наибольшей степени реклама влияет на женщин (47%), молодежь (55%) и обеспеченных граждан (55%). 46% опрошенных, в свою очередь, сообща-

ют, что никогда не покупали что-либо после просмотра соответствующей рекламы – в первую очередь, это мужчины (49%), пожилые (62%) и малообеспеченные (54%) россияне [1].

Результаты этого опроса имеют огромное значение, как для производителей рекламы, так и для телезрителей, поэтому необходимо не только повышать качество рекламы, с целью привлечения внимания большей аудитории, но и стараться заботиться о телезрителях, особенно о детях. Сейчас никто уже не сомневается в том, что современная индустрия рекламы направлена и на детей. «Правильные» установки по отношению к тому или иному брэнду стараются сформировать у человека как можно раньше. В этом есть своя логика. Многие специалисты ограничивают верхнюю возрастную «планку» любой целевой аудитории 45–50 годами. Считается, что затем воздействовать на мнение человека практически невозможно (за исключением рекламы некоторых специфических групп товаров – лекарств и т.д.). Гораздо выгоднее привлечь к себе молодую аудиторию, легко воспринимающую все новое, с неустоявшимися вкусами, привычками, с еще несформировавшимся стилем и образом жизни. Дети вольно или невольно попадают под воздействие рекламы. Если у взрослого человека вся информация подвергается оценке с точки зрения ее достоверности и значимости, благодаря чему он ограждает себя от реагирования на ненужные сигналы, то восприятие информации без ее критической переработки как раз и свойственно маленьким детям. В дошкольном возрасте это биологически целесообразно. Человеческий мозг как губка впитывает любую информацию, ведь она может понадобиться ему в будущем. Лишь в дальнейшем, по мере накопления жизненного опыта и развития логического мышления, воспринимаемое начинает подвергаться критическому анализу. Природа мудра, она предусмотрела многое, но не современную индустрию массовой рекламы и пропаганды. То, что было целесообразно на протяжении многих тысяч лет человеческой эволюции, сегодня уже может и не являться таковым – из-за все увеличивающегося количества информационного мусора, ежедневно атакующего индивида. Отмечено, что у маленьких детей практически отсутствует чувство раздражения из-за однотипных рекламных клипов, которые повторяются бесконечно, так один и тот же телеролик они готовы смотреть многократно и с неослабевающим интересом. Малыши от 4 до 6 лет, а вовсе не

платежеспособные взрослые продолжают смотреть телевизор во время трансляции рекламных блоков. Маленьких детей привлекает движение на экране и яркая картинка, а не смысл рекламного сообщения, – считают психологи. Поток смысловой информации воспринимается ими бессознательно, что чревато для психического здоровья ребенка, так как из-за постоянного воздействия рекламы юный телезритель теряет способность здраво мыслить. Кроме этого мелькающие картинки негативно влияют на зрительный аппарат ребенка в целом (а не только на глаза), на работу сердца и мозга, а частая смена изображения ослабляет внимание. Но, с другой стороны, герои телесериалов (Рыжий Ап, Скелетоны и пр.) и рекламируемые ими сладости («Шок» – это по-нашему!) составляют основу детской субкультуры, вне которой ребенку трудно построить общение со сверстниками. Для детей это будет информация о том, что на данный момент актуально и модно. Соответственно, реклама с ранних лет учит ребенка ориентироваться во взрослом мире товарно-денежных взаимоотношений. Учитывая негативное воздействие, которое реклама оказывает на детей, государство также пытается обезопасить их от негативного влияния телерекламы. Поэтому в целях защиты несовершеннолетних от злоупотреблений их доверием и недостатком опыта в рекламе не допускаются:

1) дискредитация родителей и воспитателей, подрыв доверия к ним у несовершеннолетних;

2) побуждение несовершеннолетних к тому, чтобы они убедили родителей или других лиц приобрести рекламируемый товар;

3) создание у несовершеннолетних искаженного представления о доступности товара для семьи с любым уровнем достатка;

4) создание у несовершеннолетних впечатления о том, что обладание рекламируемым товаром ставит их в предпочтительное положение перед их сверстниками;

5) формирование комплекса неполноценности у несовершеннолетних, не обладающих рекламируемым товаром;

6) показ несовершеннолетних в опасных ситуациях, включая ситуации, побуждающие к совершению действий, представляющих угрозу их жизни или здоровью, в том числе к причинению вреда своему здоровью;

7) преуменьшение уровня необходимых для использования рекламируемого товара навыков у несовершеннолетних той возрастной группы, для которой этот товар предназначен;

8) формирование, у несовершеннолетних, комплекса неполноценности. Связанного, с их внешней непривлекательность [2].

Следовательно, только общими усилиями семьи, общества и государства можно снизить последствия негативного влияния телевизионной рекламы на детей.

Литература

1. Всероссийский Центр Изучения Общественного мнения: Пресс-выпуск [Электронный ресурс] / № 1610. Режим доступа: <http://wciom.ru/index.php?id=459&uid=13919>

2. Федеральный закон «О рекламе» от 13 марта 2006г. № 38-ФЗ [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://base.garant.ru/12145525/1/#block_100#ixzz3T7oCEABe

3. Чикунова, С. В. Психологические аспекты воздействия рекламы на личность./ С. В.Чикунова. – 2011г. – 1 электрон, опт. диск (CD-ROM).

Уважают ли россияне закон?

Ульянов С. М., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.и.н., Ветерков А. И.

Я считаю, что в России законы не уважают, так как они несправедливы, а именно это очень важно для менталитета жителей нашей страны. Так, например, люди недоумевают, как чиновник ворует миллиарды и покупает шариковые ручки за миллионы и при этом не несёт никакой уголовной ответственности, его не сажают в тюрьму, не изымают незаконно нажитые капиталы, а стоит обычному человеку совершить не тяжкое преступление, как он сразу подвергается уголовному преследованию. Законы должны быть обязательны для всех и ответственность должны нести все одинаково, независимо от занимаемых должностей. Проблемой нашей страны являются взяточничество, коррупция, кумовство, продажность государственных служащих. Зачастую судьи принимают решения, согласовывая их с определёнными заинтересованными кругами. Одних от-

правляют на время расследования дела в СИЗО, а другие остаётся под домашним арестом (примером может служить расследование уголовных дел мэров Ярославля и Рыбинска – с одной стороны, и дела «Оборонсервиса» – с другой). Каждый человек вправе защищать свою жизнь всеми имеющимися средствами, но порой тот, кто защищается, оказывается на скамье подсудимых за превышение мер допустимой самообороны.

История нашей страны знает множество нелепых законов: «сухой закон», впоследствии отменённый в силу его неэффективности. Запрет на курение в общественных местах, железнодорожном транспорте (всё равно курят). Переименование «милиции» в «полицию». Неразбериха с летним и зимним временем и т.д.

Вывод напрашивается такой, что большинство наших законов были созданы не на благо народа, а на проверку на выживаемость. Беззаконие наших дней оказалось неожиданным для многих, в особенности как раз для тех, кто искренне верил, что мы идем к «правовому государству».

Не верят россияне и в эффективность правоохранительных органов, т.е. тех, от кого зависит исполнение закона в государстве и обществе. Как выяснил Всероссийский центр исследования общественного мнения (ВЦИОМ), основные претензии россиян к правоохранительным органам сводятся к «неуважению закона» (32%), «плохому отношению к людям» и «некачественному выполнению возложенных обязанностей» (по 20%).

Значительно реже опрошенные указывают на низкий профессиональный уровень (9%) и невысокие нравственные качества (6%). Почти половина респондентов (47%) отметили, что противоправные действия полицейских, скорее, единичные случаи, чем постоянная практика, но они есть. Так считают в основном те, кто не имеет опыта общения с полицией. Треть опрошенных респондентов (35%), считают, что незаконные действия полиции – это, скорее, постоянная практика. Такое мнение популярно среди жителей села, обеспеченных граждан и тех, кому приходилось встречаться со «стражами закона». Лишь 2% респондентов убеждена, что полиция кристально чиста. И это уже опасная тенденция – если граждане не верят в честность правоохранительных органов, тогда зачем уважать закон. Без изменения отношения к закону «власть имущих», без проявления политической воли сознание россиян не изме-

нить. И будет это до тех пор, пока субъекты власти будут жить по правилу «друзьям — всё, остальным — закон», являя своим поведением негативный пример другим гражданам страны.

Британский английский против американского английского. Что учить?

Ульянов С. М., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: преподаватель Фокина И. А.

Всякий, у кого иностранным языком в школе был английский, имеет некоторое представление о языке, на котором говорят в Соединённом Королевстве. Ведь отечественная методика преподавания ориентирована именно на британский английский. Лишь изредка в наших учебниках встречались заметки, указывающие на то, что то или иное слово употребляется в Америке.

Что же такое американский английский язык? Чем он отличается от британского, и насколько сильны эти различия? Да и язык ли это вообще? Кто-то считает его всего лишь диалектом, а кто-то наоборот, совершенно другим языком. Однако диалектом его сложно назвать хотя бы потому, что он сам включает в себя множество диалектов, так же как и британский английский. В то же время это и не отдельный язык — ведь британцы и американцы без проблем понимают друг друга. Многие учёные придерживаются термина «вариант», или «форма». Так что речь далее пойдёт о двух вариантах английского языка.

Перед тем как говорить о различиях между ними, стоит упомянуть о причинах этих различий. Североамериканский континент стал активно заселяться в XVII—XVIII веках. Помимо англичан-протестантов, которые составляли большую часть населения к началу Войны за независимость 1766 г., в Америку прибывали представители многих европейских стран, и все они вносили свой вклад в изменение английского языка. Кстати, та группа населения, которую сейчас «политкорректно» называют афро-американцами, также оказала влияние на формирование американского варианта английского. Таким образом, два с лишним столетия, проведённые вдаль от Британии за Атлантическим океаном, и постоянно прибывающие иммигранты со всего мира, сделали своё дело. Не стоит забывать о том, что и

британский английский всё это время не стоял на месте. Он уже совсем не тот, что был в XVII веке. Например, в Англии раньше тоже произносили R на конце слова, так что это не американское нововведение, приближенное к орфографии, а наоборот, архаизм...

Перейдём к собственно отличиям. Они состоят в следующем:

1. Отличия в произношении. Один вариант от другого легче всего отличить именно на слух. Основная особенность американского произношения – это вышеупомянутый звук R, который присутствует на конце слова и в других местах, в которых британцы его пропускают. Например, слово car (машина) будет звучать не [каа], как нас учили, а примерно как [кар]. А знакомые со школы слова water [уотэ] и letter [летэ], благодаря озвончению T между гласными, примерно как [уодэр] и [ледэр]. Существует множество интересных фонетических явлений как в американском, так и в британском английском, но с ними лучше ознакомиться в соответствующих пособиях.

2. Отличия в орфографии. Тут можно сказать, что британская орфография сложнее, так как более традиционна. Ной Уэбстер, автор первого американского словаря, отметил, что американцы зачастую пишут ER вместо RE (center – centre, theater – theatre), OR вместо OUR (favorite – favourite, color – colour), Z вместо S (organization – organisation) и так далее.

Что касается правил чтения, то они одинаково сложны во всех вариантах английского языка. Во многих иностранных языках (да и в русском, кстати) слова пишутся не совсем так, как слышатся, но всем им в этом плане далеко до английского. Никогда не обращали внимания, что только в английских словарях к каждому слову приписана транскрипция? В языке, где около 75 процентов слов заимствованы, правила чтения просто не могут быть лёгкими. Англичане даже поговорку придумали сами про себя: «Пишем Манчестер, читаем Ливерпуль».

3. Ну и третье отличие – может быть, не самое явное, но самое существенное – это словарный состав. Одно и то же понятие может быть выражено в Великобритании одним словом (например, lift), а в Америке другим (соответственно, elevator). В Великобритании парковка – car park, а в США – parking lot. И таких примеров десятки, а то и сотни.

Английский язык в настоящее время является языком международного общения, и с этим мало кто спорит. Возникает лишь вопрос, какой вариант изучать.

С одной стороны, можно сказать, что именно благодаря американцам мир заговорил по-английски. Однако утверждение, что американский вариант и есть тот самый – это не более чем заблуждение. То же самое касается и языка делового общения, или *business English* (бизнес-английский).

Так что же изучать? Если Вы собрались на стажировку в Англию, то ответ очевиден. Если вашим партнёром по бизнесу является американская фирма, и вы хотели бы разговаривать с ними без переводчика – тоже всё понятно. В остальных же случаях всё зависит от личных предпочтений, симпатий и антипатий. Скажем, если вам по душе голливудские фильмы, и вы хотите смотреть их без перевода или субтитров – сосредоточьте свои усилия на изучении американского варианта.

Вопрос: «какой английский учить?» не должен вызывать сложностей, особенно на начальном этапе. Речь начинающих нельзя называть ни британской, ни американской, так как влияние родного языка всё ещё сильно и постоянно даёт о себе знать. По мере изучения Вам ещё представится возможность скорректировать своё произношение, грамматику и употребление слов под ваши личные нужды.

Перун и Велес

*Ускова А. А., г. Ярославль, ЯГПУ им. К. Д. Ушинского
Научный руководитель: к.и.н., доцент А. В. Бородкин*

Актуальность настоящего исследования определяется возрождением интереса научной общественности к обширной проблематике славянской мифологии. Перун – самый знаменитый из братьев Сварожичей. Он бог грозовых туч, грома и молнии. Выразительный портрет этого персонажа дал Константин Бальмонт:

«У Перуна мысли быстры,
Что захочет — так сейчас.
Сыплет искры, мечет искры
Из зрачков сверкнувших глаз».

В народном воображении представлялся божеством-вои-телем, оружие которого было направленно против злых духов, ве-

роятно, действию злых духов приписывали сгущение атмосферы, прекращавшееся после грозы. Народные обычаи оказались настолько сильны, что даже в XIX веке особенно во время грозы принято было запирать все окна, и опрокидывать вверх дном сосуды, чтобы в них не спрятались злые духи. На связь Перуна с оружием указывает обычай клясться перед Перуном, положив оружие перед собой. Многие приключения Перуна известны по мифам разных народов, сказкам и русским былинам об Илье Муромце. В Новгороде было самое известное на Руси святилище Перуна, построенное в виде колеса с шестью спицами, — громового знака. Громовой знак был вырезан и на каждом славянском доме — как защита от молнии Перуна. Из дней недели с Перуном связывали четверг — «Перунов день». То, что четверг соотносился с грозой, подтверждается современным устойчивым выражением «после дождичка четверг». Из ландшафтных объектов горы и холмы. После принятия христианства Перун, как и другие языческие боги, был причислен к ряду бесов. В книгах христианских книжников осуждалось поклонение ему и приношение кровавых жертв. На месте святилищ возникли православные храмы. В Киеве, на холме князь Владимир повелел построить церковь в честь святого Василя, имя которого князь получил при крещении. Несмотря на активную борьбу церкви с языческими культами и богами, память о Перуне в народном сознании сохранялась долгие века. В вариантах восточнославянских сказок с сюжетом о борьбе бога громовика с противником в роли Перуна зачастую выступает пророк Илья или Бог. Замена образа Перуна на образ Бога свидетельствует о том, что Перун в системе языческого восприятия занимал статус верховного божества, бога богов. А представления о молнии как о божьей среде, поражающей черта бытует в русских, белорусских и украинских сказках по сей день.

Если статус и атрибуты относительно известны, то аналогичные характеристики Велеса по-прежнему оспариваются. В «Повести временных лет» летописец Нестор называет Велеса «скотским богом», покровителем домашних животных. Возможно, этот монах плохо знал дохристианскую мифологию Руси или постарался приуменьшить значение сына Рода, брата Сварога. Велес — один из величайших богов древнего мира. Его главным деянием стало то, что Велес привел сотворенный Родом и Сва-

рогом мир в движение. День стал сменять ночь; за зимой неизбежно следовали весна, лето и осень; за выдохом — вдох, после печали — радость. Это было не однообразное повторение одних и тех же циклов, а обучение основам жизни. Люди учились преодолевать трудности и ценить счастье. Коловращение происходит по высшему закону Прави вслед за движением Солнца по небу — Посолонь. Направляющей силой является Великая Любовь, помогающая в испытаниях. Велес и податель богатства (через скот, основное богатство кочевых племен — «бог скотов» («О идолах Владимировых»)), а позднее и просто бог достатка, который зарабатывается трудом на протяжении всей жизни. Есть все основания полагать, что именно Велес следит за исполнением законов и договоров, он отец и рассудитель истины, подобный Гермесу и Одину. О значительности Велеса свидетельствует то, что его имя наравне с именем Перуна использовалось в клятвах государственного уровня. Очевидно, культ Велеса был связан с нитью и волосом. Они в мифологических представлениях воспринимались как единоприродные и наделялись одним и тем же символическим значением. В народной культуре волокно — нить из растений, шерсть животных и волосы человека связывались с идеей богатства, благополучия, потенциальных сил, плодородия, что объясняется признаком множественности их структуры. Обширные, богато украшенные храмы Велеса были во многих местах русской земли: вблизи Новгорода, в других местах Русского Севера, в Ростове и Киеве. В христианскую эпоху культ Велеса был заменен почитанием покровителя скота Святого Василия.

Влияние моды на общество

Хованов С. М., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.и.н., доцент Бородкин А. В.

Мода — это временное господство определенного стиля в какой-либо сфере жизни или культуры. Это хороший аппарат управления над обществом. С помощью моды меняется образ жизни, нормы морали, идеи, стиль, развлечения и т.д. В детстве нас родители учат, чтобы мы не делали как все, чтобы были самостоятельными. Но совершенно другая манера поведения нам

свойственна, когда мы взрослеем: мы либо находим себе идеал и подражаем ему во всем, либо следуем массовым тенденциям поведения, боясь пойти против общества, боясь быть изгнанными. Психологи трактовали следование моде как способ преодоления чувства неполноценности человека, возникающего в результате неудовлетворенности своим социальным положением.

Существует множество концепций о движениях моды в разных социальных группах. Например, низшие слои общества пытаются всячески подражать элите, копируя их модные образы. После чего, модные стандарты постепенно «просачиваются» сверху вниз, достигая низших слоев общества, распространяясь в обществе в целом – так возникает массовая мода. Но не стоит забывать, что многие модные тенденции пришли из низших слоев, например джинсовая одежда.

Следование моде выявляет отношение человека к обществу, к окружающему миру, к самому себе. С одной стороны, личность хочет сохранить свою индивидуальность, с другой стороны, стремится идентифицировать себя с другими членами общества.

В условиях капитализма тяжело воспринимать вещи рационально, мода работает как отточенный механизм. Товары очень часто производятся низкого качества и не выполняют свои основные функции. Например, производители изготавливают огромное количество продуктов, потребители их скупают, а когда мода на ту или иную вещь заканчивается, то люди избавляются от старого и переходят на новые направления. Люди тратят деньги бесконечно, следуя одним тенденциям, а затем другим. И этот вечный круговорот на руку производителям, потому что существует постоянный доход. По этому поводу высказывался Жан Бодрийяр: «Мода не имеет конечной цели, она не стремится достичь совершенства и отвергнуть все предыдущие достижения. Цель в том, чтобы быть потенциальной бесконечной, т.е. постоянно создавать всё новые и новые формы. мода будет существовать, пока она в состоянии двигаться дальше, она циклична и постоянно меняется».

Мода – это хороший регулятор многих человеческих процессов. С помощью моды человек решает: как и с кем он будет

проводить время, что он будет есть, с кем дружить, где жить и как одеваться. За всем этим кроются обычные биологические потребности: дом — как средство защиты и кровя над головой, одежда — как защита от сильной жары или холода, еда — как средство для нормальной жизнеспособности организма.

В заключение стоит отметить, что у моды есть минусы, есть и плюсы. Кто-то критикует, а кто любит моду. Но главное в данном контексте, это осознание влияния моды на общество. Да, мода может быть способом удовлетворения социальных и психологических потребностей, потому что социальные оценки оказывают большое влияние на самоуважение человека, его выбор, поскольку формирование личности происходит в процессе постоянного сравнения себя с окружающими. Но в основном, мода перекрывает истинные биологические потребности, полностью изменяя большинство процессов его жизни.

Причины неудач Красной армии на начальном этапе Великой Отечественной войны (1941–1945гг.)

Чернышев Е.С., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.и.н., доцент Бородкин А. В.

22 июня 1941 года фашистская Германия, нарушив договор о ненападении, внезапно, без объявления войны нанесла по Советскому Союзу мощный удар. Этот день вошел в историю нашей страны трагической датой, стал днем начала тяжелой войны советского народа против фашизма, справедливо названной Великой Отечественной войной (1941-1945 гг.). Военно-политическое руководство Германии, сосредоточив против СССР основные вооруженные силы, планировало путем нанесения сокрушительных ударов на широком фронте и на большую глубину, разгромить Советские Вооруженные Силы и добиться победы в течение 4-5 месяцев. Перед нападением на СССР вооруженные силы Германии насчитывали 8,5 млн. человек. В сухопутных войсках имелось 179 пехотных и кавалеристских дивизий, 35 моторизованных и танковых дивизий и бригад, всего 5,2 млн. человек. Против Советского Союза из

них были развернуты 119 пехотных и кавалеристских (66,5% из всех имеющихся), 33 моторизованных и танковых (94,3%) дивизии и 2 бригады. Помимо этого, у границ СССР были приведены в боевую готовность 29 дивизий и 16 бригад союзников Германии — Финляндии, Венгрии и Румынии. Всего в группировке войск Германии и ее союзников насчитывалось 5,5 млн. человек, 47,2 тыс. орудий и минометов, 4,3 тыс. танков и около 5 тыс. боевых самолетов.

В Красной Армии (РККА) к началу германской агрессии имелось 303 дивизии, в том числе 198 стрелковых, 13 кавалерийских, 31 моторизованная, 61 танковая. Механизированные и танковые дивизии входили в 29 механизированных корпусов. В Красной Армии и Военно-Морском флоте насчитывалось до 4 826 907 военнослужащих. Кроме того, в формированиях других ведомств, стоявших на довольствии в наркомате обороны, содержалось 74 940 человек, в числе которых — 64 900 военнослужащих.

Нападение фашистской Германии застало Советские Вооруженные Силы в период стратегического развертывания, когда его мероприятия были начаты, но ни одно к началу войны не завершилось. Впервые месяцы войны Красная Армия понесла большие потери. Целью настоящего сообщения является исследование причин неудач РККА в начале Великой Отечественной войны. По нашему мнению, имеется целый комплекс объективных и субъективных факторов, которые обусловили эти неудачи:

- 1) довоенные репрессии в отношении военных кадров;
- 2) ошибочная оценка Сталина и его ближайшего окружения военно-стратегической обстановки;
- 3) неправильное определение направления главного удара агрессора;
- 4) общая недостаточная подготовка к войне в экономическом плане, (короткий период мирного времени, не позволивший выполнить все намеченные планы) и др.

Среди этих и других факторов, приведших к крайне тяжелым последствиям для советских войск, главным, как полагаем мы, было то, что германская армия в июне 1941 года была лучше вооружена, чем Красная Армия. Кроме того, она при-

обрела опыт боевых действий в современной войне. К тому же, группировка войск противника, сосредоточенная у границы СССР, превосходила советские войска западных военных округов по числу личного состава в 1,9 раза, по тяжелым и средним танкам – в 1,5 раза, по боевым самолетам новых типов – 3,2 раза. Рядовой состав РККА, в большинстве своем, состоял из недавно призванной молодежи в возрасте 18–21 лет. Серьезные проблемы были с боевой подготовкой танкистов. Многие механики-водители имели лишь 1,5–2 часа практики вождения танков. Секретность вынуждала осваивать машины в темное время.

Не лишне подчеркнуть, что в войсках люфтваффе (Германия) еще летом 1939 года насчитывалось 8 тыс. пилотов повышенного разряда, имевших право дневного и ночного вождения любого типа военных самолетов. 25% пилотов владели мастерством слепого пилотирования. Безусловно, что за два года войны они значительно повысили свое мастерство, приобрели ценнейший боевой опыт.

Таким образом, можно выделить следующие причины неудач Красной армии в начале Великой Отечественной войны (1941–1945гг.):

- 1) репрессии, просчеты высшего руководства государства в определении времени нападения Германии на СССР,
- 2) запаздывание стратегического развертывания вооруженных сил на западных границах,
- 3) ошибки в стратегии и тактике первых сражений,
- 4) качественное превосходство противника, и т.д.

Репрессии в Красной армии способствовали недооценке ситуации в стране и мире, ставили под угрозу боеспособность государства. Недостаток квалифицированных кадров, прежде всего высшего звена, практически во всех областях не позволил своевременно и должным образом реагировать на постоянно изменяющуюся оперативную ситуацию.

СЕКЦИЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ДИСЦИПЛИН (УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ ПРОФИЛЬ)

*Руководитель секции: заведующий кафедрой
уголовно-правовых дисциплин ЯФ МФЮА Кузнецов А. В.*

Правовой анализ понятия «жилище» в УК РФ и УПК РФ

*Фадеев М. С., Филоненко И. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: Кузнецов А. В.*

Важнейшим конституционным правом человека и гражданина является право на неприкосновенность жилища. Никто не вправе проникать в жилище против воли проживающих в нем лиц иначе как в случаях, установленных федеральным законом, или на основании судебного решения (ст. 25 Конституции РФ).

В уголовном праве понятие «жилище» впервые было введено в статью 139 УК РФ в 2001 году федеральным законом «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Российской Федерации в связи с ратификацией Конвенции о защите прав человека и основных свобод». В соответствии с этой статьей, под жилищем понимается «индивидуальный жилой дом с входящими в него жилыми и нежилыми помещениями, жилое помещение независимо от формы собственности, входящее в жилищный фонд и пригодное для постоянного или временного проживания. А равно иное помещение или строение, не входящее в жилищный фонд, но предназначенное для временного проживания».

Схожее понятие «жилище» толкуется в УПК РФ, принятое в декабре 2001 года, в соответствии с которым главным признаком «иных помещений или строений» является не их предназначенность для временного проживания, а их использование в этих целях.

Целью данной статьи является анализ понятия «жилище» в УК РФ и УПК РФ.

Обратимся к ЖК РФ для определения составных частей понятия «жилище» таких как: «индивидуальный жилой дом»,

«жилое помещение», для того, чтобы детальнее его проанализировать.

Согласно ст. 16 ЖК РФ, «жилым домом признается индивидуально-определенное здание, которое состоит из комнат, а также помещений вспомогательного использования, предназначенных для удовлетворения гражданами бытовых и иных нужд, связанных с их проживанием в таком здании». Согласно ст. 15 ЖК РФ, «жилым помещением признается изолированное помещение, которое является недвижимым имуществом и пригодно для постоянного проживания граждан (отвечает установленным санитарным и техническим правилам и нормам, иным требованиям законодательства)». К видам жилых помещений в соответствии со ст. 16 ЖК РФ относятся: жилой дом, часть жилого дома; квартира, часть квартиры, комната.

Как видно из статьи 16 ЖК РФ жилые дома относятся к видам жилых помещений, то есть понятие «жилое помещение» уже включает в себя понятие «жилой дом». На основании этого, из определения «жилище», содержащегося в примечании статьи 139 УК РФ, а также из п. 10 ст. 5 УПК, можно исключить следующие слова: «индивидуальный жилой дом с входящими в него жилыми и нежилыми помещениями».

Далее рассмотрим различия в определениях понятия «жилище» в УК РФ и УПК РФ.

Разница в определениях незначительная, однако, определение, данное в УПК РФ, имеет более широкий смысл. Пункт 10 статьи 5 УПК РФ определяет понятие жилища применительно к целям уголовно-процессуального регулирования производства различных следственных и иных процессуальных действий, тем самым ограничивая сотрудников правоохранительных органов от проведения несанкционированных действий в жилых помещениях.

По нашему мнению данное определение применимо и для УК РФ, так как в большей степени защищает конституционные права граждан на неприкосновенность жилища. Понятие, закрепленное в УК РФ, существенно ограничивает это право. Например, такого рода объекты как автомобили, гаражи, амбары не признаются жилищем. Однако, в жизни имеют место быть такие случаи, когда граждане из-за отсутствия жилья покупают гаражи, эллинги и приспособливают их для проживания. Сложно назвать данные помещения жилищами, даже несмотря на планировки и

ремонт, но все же, если в нем проживает человек, его конституционные права на неприкосновенность жилища, которые гарантируются ст. 25 Конституции РФ, не должны нарушаться.

На основе анализа судебной практики для правильного определения «иных помещений или строений, не входящих в жилищный фонд, но используемых для временного проживания» предлагаем выделить следующие признаки:

1. нет иного места проживания, либо не имеет в момент проживания иного предназначения;
2. служат для удовлетворения хозяйственно-бытовых нужд проживающих (человек удовлетворяет свои хозяйственно-бытовые потребности; объект, предназначенный для проживания; банк данных о частной жизни человека; микросреда, где реализуется его частная жизнь в закрытой от общества обстановке);
3. находится на законных основаниях (документы, подтверждающие законность нахождения человека в данном объекте).

На основании вышеизложенного предлагаем следующую формулировку понятия жилища, как для УПК РФ, так и для УК РФ: «под жилищем понимается жилое помещение независимо от формы собственности. Входящее в жилищный фонд, и используемое для постоянного или временного проживания, а равно иное помещение или строение, не входящее в жилищный фонд, но используемое для временного проживания».

Проблемы в определении некоторых понятий при классификации преступлений в сфере компьютерной информации

Одер И. И., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Кузнецов А. В.

Информатизация различных сфер общественных отношений, отдыха и досуга, деятельности людей можно охарактеризовать как положительным, так и отрицательным процессом. Негативной составляющей в компьютеризации общества является трансформация классических и совместное возникновение новых видов преступлений. Такое развитие общественно опасных деяний в зависимости от уровня науки и техники, той или иной страны проходит пять последовательных стадий.

Первое громкое преступление в сфере компьютерной информации для РФ зафиксировано в 1994 г. и связано с «делом Владимира Леонидовича Левина». Международная организованная преступная группа в составе 12 человек, используя Интернет, преодолев защиту от несанкционированного доступа «CityBankofAmerica», осуществили не менее 40 переводов денежных средств на общую сумму 10 млн. 700 тыс. 952 долларов США со счетов клиентов названного банка. 3 марта 1995 г. В. Левин был арестован правоохранительными органами Великобритании. В настоящее время преступления в сфере компьютерной информации в РФ проходят четвертую стадию, и носят транснациональный характер. Такие общественно опасные деяния рассматриваются уголовным кодексом, основа которых глава 28 УК РФ.

Основная проблема национального законодательства в то, что при рассмотрении данных преступления уделяется большее внимание юридической стороне, а техническая остается на втором плане. Примером этому, понятие компьютерной информации, рассмотренной в примечании к статье 272 УК РФ, под которой понимают сведения, представленные в форме электрических сигналов, независимо от средств их хранения, обработки и передачи. Впечатление, что законодатель до того сжал определение, что простой аккумуляторный фонарь можно определить в качестве компьютера. Такие электрические сигналы используются аппаратной частью ЭВМ в результате выполнения процессов и команд, задаваемых компьютерными программами, с помощью которых пользователь получает информацию в понятном для его виде. Электрические сигналы – это средство передачи визуальной, звуковой и иной формы информации понятной для человека.

Отсутствие соответствующего Постановления Пленума ВС РФ, как комплекса грамотных и объективных определений содержащихся в главе 28 УК РФ, фактически замещаются «Методическими рекомендациями по осуществлению прокурорского надзора за исполнением законов при расследовании преступлений в сфере компьютерной информации», в котором изначально ставится неравенство между компьютерной техникой и ЭВМ, без проведения анализа технической составляющей. Хотя в главе 28 УК РФ компьютер и ЭВМ понимаются как схожие друг с другом понятия.

Официальная статистика по числу зарегистрированных заявлений и сообщений о преступлениях в сфере компьютерной информации на интернет-страницах МВД РФ и Управления «К» МВД РФ отсутствует. Опираясь на данные социологического опроса, более 40% респондентов подвергались неправомерному доступу к их компьютерной информации, но никто не заявил об этом в полицию. Респонденты предпочли воспользоваться услугами компьютерных специалистов или обойтись собственными силами в улучшении компьютерной безопасности с помощью антивирусных и иных программ.

Подводя итоги, хотелось бы в скором времени видеть:

- в УК РФ полное и грамотное определение компьютерной информации;
- нормативно-правовой акт РФ, который бы раскрывал все понятия и соответственно составы, описывал проблемы их классификации по главе 28 УК РФ.

Литература

1. Дремлюга Р. И. Интернет-преступность. Монография. М., Дальневосточный университет, 2008 г. – 240 с.
2. Вехов В. Б. Компьютерные преступления: Способы совершения и раскрытия: Монография. М., Право и Закон, 2003 г. – 182 с.
3. Богомолов М.В. Уголовная ответственность за неправомерный доступ к охраняемой законом компьютерной информации: Учебное пособие. М., Право и Закон, 2008 г. – 71 с.
4. Открытая социальная группа “СтатИнфо”: <https://vk.com/club86799787>

Некоторые криминологические аспекты преступницы и меры профилактики ее преступного поведения

Степаненко Г. В., г. Ярославль, ЯФМФЮА

Научный руководитель: Улезко В. В.

Актуальность данной темы заключается в следующем: женская преступность имеет негативную тенденцию, т.е. постоянно увеличивается количество преступлений совершенных женщинами, а так же утяжеляется категория преступления (большее число убийств, нанесение тяжких телесных повреждений, похищение людей, торговля наркотическими веществами, кражи, взяточничество и т.д.).

Преступление, совершенное женщиной отличается от преступления совершенного мужчиной своими масштабами, характером преступлений и их последствиями, т.е. той сферой, в которой они имеют место, роль которую выполняют при этом женщины, выбором жертвы преступного посягательства, и влияние различного рода обстоятельств на их правонарушения. Данные особенности связаны с исторически обусловленным местом женщины в системе общественных отношений, ее социальными ролями и функциями, ее биологической и психологической спецификой.

Причины женской преступности различны. Поэтому можно выделить следующие факторы:

1) Экономическая нестабильность в нашей стране, т.е. неуверенность в будущем дне, низкая квалификация труда женщин и низкая заработная плата, что в конечном итоге заставляет женщин искать более легкие способы приобретения средств на свое существование.

2) Возрастающая напряженность в обществе, всеобщая беспомощность, злобность, неумение приспособливаться к новым более трудным условиям жизни.

3) Ослабление социального института брака и семьи. Проматривается духовное отчуждение между супругами и детьми. Постоянно пропагандируемая средствами массовой информации сексуальная революция и независимость пагубным образом влияет на молодые, неокрепшие семьи, что в дальнейшем приводит к всеобщей распущенности и переоценке жизненно-важных ценностей, неправильному воспитанию девушек-подростков.

4) Рост таких антиобщественных явлений как наркомания, алкоголизм, проституция, бродяжничество и попрошайничество.

5) Профессиональная деятельность женщин.

Наиболее распространенные преступления среди женщин — это кражи (15% в структуре преступности женщин), хищение чужого имущества путем присвоения или растраты (18–20%), обман потребителей (13–14%). В общем числе преступлений, связанных с обманом потребителей, доля женщин составляет 80%, с мошенничеством — 41%.

Данные преступления входят в область так называемого женского преступного профессионализма. Для женщин-преступниц также характерно содержание притонов, сводничество.

Неуклонно растет число фактов торговли наркотическими веществами, заказных убийств, торговли несовершеннолетними.

На женщин-преступниц приходится 12% убийств, 8% грабежей, 5% неосторожных преступлений.

Наиболее значительная часть преступлений совершается женщинами в возрасте до 30 лет (около 48%), однако по отдельным видам преступлений данный показатель смещается в ту или иную сторону: так, возраст женщин, осужденных за получение взяток и крупные хищения, обычно находится в интервале 30–40 лет. На данные виды преступлений приходится и наибольшая доля женщин со средним специальным и высшим образованием, а также имеющих специальность.

Меры по предупреждению и предотвращению преступлений, совершаемых женщинами, можно разделить на несколько групп:

- долговременные, связанные с необходимостью разработки национальной программы по положению женщин, направленные на общее улучшение всех сфер жизнедеятельности женщин и совершенствование морального благополучия в обществе; особое внимание должно быть обращено на степень удовлетворения потребностей; разработка системы мероприятий, направленных на повышение законности в обществе, включая не только оценку существующих мер, но и систему контроля за их выполнением, систему защиты прав женщин на производстве, в семье;

- разработка системы воспитательных мероприятий с учетом особенностей формирования поведения женщины; анализ обстановки на производстве, в семье, в быту с целью выявления факторов, провоцирующих женщин на совершение преступлений; повышение социального контроля за выполнением женщиной семейных ролей;

- меры, направленные на предотвращение конкретных преступлений, совершаемых женщинами.

- меры, направленные на предотвращение различных правонарушений, приводящих к совершению преступлений, таких как, например, пьянство, потребление наркотиков и т. п.;

- оказание помощи женщинам, ведущим антиобщественный образ жизни;

- оказание помощи женщинам, отбывающим срок наказания, в адаптации к жизни на свободе.

Женщины многих развитых стран сегодня ведут борьбу за равные с мужчинами права. Равноправие полов признается од-

ним из основных составляющих демократического общества. Равные права подразумевают равную ответственность за совершаемые действия.

В Российской Федерации на сегодняшний день, несмотря на преобладание среди населения доли женщин, мужчин среди преступников в 6 раз больше. В то же время наблюдается рост доли женщин-преступниц в общем числе преступников (примерно на 5% за последнее десятилетие), что связано с общим повышением социальной активности женщин.

Структура женской преступности существенно отличается от мужской. Это обусловлено социальной ролью женщины в современном обществе, профессиями, которые чаще выбираются представительницами слабого пола (торговля, общественное питание, снабжение).

Проблема предупреждения женской преступности — это часть предупреждения преступности в целом, но она имеет и определенную специфику, целый комплекс специальных мер, направленных на защиту прав женщин.

Характер преступлений, совершаемых женщинами, опросы преступниц дают основания сделать вывод о том, что если бы профилактическая работа была проведена в момент зарождения конфликтной ситуации, то многие преступления не были бы совершены. Это положение относится к вопросам предотвращения преступлений у женщин, возникающих не только на семейно-бытовой почве, но и в производственных коллективах.

Решение трудовых и бытовых проблем женщин, отбывших наказание, не имеющих постоянного места жительства, постоянного источника дохода, должно стать проблемой не только общества, но и государства. Эти обстоятельства требуют разработки конкретных мер в каждом конкретном случае.

Проблемы квалификации жестокого обращения с несовершеннолетними

Волкова В. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Кузнецов А. В.

В современном обществе всё большую тенденцию приобретают методы насилия и жестокого обращения с детьми, как средство воспитания. Так в большинстве семей и специализированных учреждениях такие случаи не единичные, они не всегда выходят за грань явного, и не всегда раскрываются.

В Конституции РФ закреплено, что «забота о детях, их воспитание является равным правом и обязанностью родителей». Это дает нам мысль, что государство охраняет права детей и делает все, чтобы их права соблюдались. Конвенция ООН «о правах ребёнка» закрепляет, что «Государства – участники принимают все необходимые меры для обеспечения защиты ребенка от всех форм дискриминации или наказания. Государства – участники принимают все необходимые законодательные, административные, социальные и просветительные меры с целью защиты ребенка от всех форм физического или психологического насилия, оскорбления или злоупотребления. Отсутствия заботы или небрежного обращения, грубого обращения или эксплуатации, включая сексуальное злоупотребление, со стороны родителей, законных опекунов или любого другого лица, заботящегося о ребенке».

Нормы семейного права также регулируют вопрос о воспитании детей, так в ст. 65 СК РФ содержится, что «при осуществлении родительских прав родители не вправе причинять вред физическому или психическому здоровью детей, их нравственному развитию. Способы воспитания детей должны исключать пренебрежительное, жестокое, грубое, унижающее человеческое достоинство обращение, оскорбление или эксплуатацию детей».

В Российской Федерации существует проблема квалификации жестокого обращения с детьми. Проблема стоит в том, как подвести жестокое обращение с детьми под конкретную норму Уголовного Кодекса. Ведь данный состав преступления (ст. 156 УК РФ) одновременно содержит признаки и других преступлений, и конкурирует с ними, например, умышленного причинение тяжкого вреда здоровью (ст. 111 УК РФ), умышленного причинение легкого вреда здоровью (ст. 115 УК РФ), побоев (ст. 116 УК РФ), истязания (ст. 117 УК РФ) и др. Так в самой норме права указывается такое обстоятельство, как жестокое обращение с несовершеннолетним. Так как официальное определение жестокого обращения в уголовном законодательстве отсутствует, то такое обстоятельство образует пробел в праве и затрудняет применение данной нормы на практике.

Постановление Пленума Верховного Суда РФ дает нам разъяснение, что следует понимать под жестоким обращением с детьми. Жестокое обращение с детьми может проявляться не

только в осуществлении родителями физического или психического насилия над ними. Либо в покушении на их половую неприкосновенность, но и в применении недопустимых способов воспитания (в грубом, пренебрежительном, унижающем человеческое достоинство обращении с детьми, оскорблении или эксплуатации детей).

То, что в статье указано такое обстоятельство, как жестокое обращение с детьми, не достаточно для того, чтобы отнести состав преступления под ст. 156 УК РФ. Также нужно доказать, что указанные субъекты исполняли свои обязанности по воспитанию несовершеннолетних ненадлежащим образом, либо вообще их не исполняли. Следует учитывать, что субъективная сторона данного преступления предполагает только прямой умысел.

В случаях, когда жестокое обращение с несовершеннолетними совершается способами, характерными для истязания, и заведомо для виновного причиняет потерпевшему особые мучения и страдания, обязательным представляется применение совокупности преступлений, предусмотренных ст. 156 и ст. 117 ч. 2 п. «г» УК РФ. Также умышленное причинение тяжкого или средней тяжести вреда здоровью требует дополнительное применение ст. 111 и ст. 112 УК РФ. Если в результате жестокого обращения с несовершеннолетним, наступает смерть, то содеянное должно квалифицироваться не только по ст. 156, но и по ст. 105 УК РФ.

При расследовании уголовных дел, возбужденных по ст. 156 УК РФ, у правоприменителей возникают трудности, связанные необходимостью установления признака систематичности неисполнения или ненадлежащего исполнения обязанностей по воспитанию несовершеннолетних и жестокого обращения с ними. Некоторые ученые считают признак систематичности необязательным, так как в законе отсутствует такое требование. И для окончательного преступления достаточно одного акта жестокого обращения с ребенком, чтобы привлечь лиц к уголовной ответственности.

В уголовном законодательстве РФ существует много пробелов, и не редко приходится пользоваться судебной практикой и иными нормами права, чтобы вынести справедливых приговор. Проблема квалификации преступлений будет существовать, пока законодатель четко не изложит поэтапное правило поведения, и не исключит коллизии.

Допустимость доказательств в контексте их уголовно-процессуальной оценки

*Логонова М. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: Кузнецов А. В.*

Данная тема является актуальной, так как на сегодняшний день доказательственное право является сердцевинной всего уголовно-процессуального права. В системе самого доказательственного права важное место занимает институт допустимости доказательств — свойство доказательств, заключающееся в их способности быть использованными в этом качестве в уголовном судопроизводстве. Допустимыми доказательствами, согласно ст.79 УПК РФ, являются показания подозреваемого, обвиняемого, потерпевшего и свидетеля, заключения и показания эксперта или специалиста, вещественные доказательства, протоколы следственных и судебных действий или иные документы.

Доказательства, полученные с нарушением требований УПК РФ, не имеют юридической силы и не могут быть положены в основу обвинения, а также использоваться для доказывания любого из обстоятельств, входящих в предмет доказывания. Однако буквальное толкование формулировки позволяет следователям, прокурорам и судам с легкостью обходить практически любые ограничения, связанные с допустимостью. Допустим, следственное действие, требующее участия понятых (к примеру, обыск в жилище), было проведено с нарушениями закона — участвовал только один понятый, а следователь не получил разрешения суда на обыск в жилище. Исходя из ст. 74 и 75 УПК РФ, информацию о том, что было обнаружено в ходе обыска, нельзя использовать. Однако УПК РФ не запрещает суду помочь следствию и прокуратуре и по ходатайству обвинителя допросить понятого в качестве свидетеля. В результате следственное действие проведено с нарушением конституционных прав обыскиваемого и норм УПК РФ, а информация легла в основу обвинительного приговора.

Пусть не в форме найденных вещественных доказательств, не в форме протокола обыска, а в форме показаний видевого эти предметы понятого, но суть не меняется. К сожалению, суды практически не ставят преград следственным органам в

получении доказательств путем подмены одних следственных действий другими, имитации следственных действий. Суды зачастую не обращают должного внимания на то, какие объекты осматриваются следователями в качестве места происшествия. В ходе осмотра местности вещественное доказательство может быть изъято откуда угодно. Таким образом, личный обыск, который следовало бы проводить после возбуждения уголовного дела, заменяется осмотром места происшествия — одежды и тела гражданина, имеющего при себе наркотические средства, и проводится до возбуждения уголовного дела. Имел место также случай, когда следователь в качестве места происшествия осмотрел документ, содержащий признаки подделки.

Любое «общение» представителей правоохранительных органов с лицом, вовлеченным в уголовное судопроизводство в качестве подозреваемого или обвиняемого, либо должно проходить в присутствии адвоката, либо не должно претендовать на статус доказательств. Также, если в УПК РФ сказано, что допрос несовершеннолетнего должен проводиться в присутствии его законного представителя, защитника, педагога психолога, то следует понять: что имел в виду законодатель, ставя такие условия, чего опасался? А опасался законодатель того, что неокрепшую психику несовершеннолетнего легко сломить, подавить, самого несовершеннолетнего запугать, запутать, обмануть. Следовательно, подобным показаниям несовершеннолетнего доверять нельзя, необходимо наполнить общение правоохранителей с несовершеннолетним такими участниками, присутствие которых не даст суду усомниться в достоверности полученной информации.

При этом этап, на котором она получена, не будет играть никакой роли. Если же эти требования не соблюдены, то использовать такую информацию нельзя. Так же следует поступать и в иных случаях задумываться, почему законодатель до возбуждения уголовного дела разрешил проводить осмотр, а не личный обыск, почему для проникновения в жилище требуется решение суда, почему одного понятого недостаточно для проведения некоторых следственных действий. В этом случае доказательственное право будет полноценно решать те задачи, которые в течение длительного времени ставились наукой и практикой. Для решения проблем доказательственного права законодателю необходимо детально рассмотреть эту проблему.

Внести корректировки в законодательство о доказательствах, более широко разграничить доказательства, допустимые в уголовном процессе.

Уголовная ответственность за незаконную трансплантацию органов

Малютин Д. С., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Кузнецов А. В.

В настоящее время в связи с развитием медицины также развивается её отрасль — трансплантация органов для последующего их использования (приживления новому носителю). Как ни странно, эта процедура не всегда происходит легальным способом, что непосредственно влечёт за собой уголовную ответственность. Трансплантация органов является довольно дорогостоящей операцией, которую могут позволить себе лишь состоятельные люди, остальные же вынуждены годами стоять в очереди за своей «новой печенью». В России операции по пересадке органов происходят всего несколько раз в год, что связано с недостаточной квалификацией врачей, ценой за такую операцию и законными методами добывания трансплантируемых органов. Для относительно развитых стран наиболее значимый фактор является третий. Спрос на операции по пересадке значительно превышает их предложение, что порождает «нечестных» людей иметь возможность неплохо на этом заработать. Как известно, Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ) и уголовные кодексы всех развитых стран строго запрещают торговлю человеческими органами. Однако многие уже успели пожертвовать своей почкой за несколько тысяч долларов на нелегальном рынке дефицитных товаров, но некоторые лишаются своих органов совсем за бесплатно, что является противозаконным и в большинстве случаев противоправным.

В ст.120 Уголовного кодекса Российской Федерации «Принуждение к изъятию органов или тканей человека для трансплантации» имеется две части. В первой говорится о совершении трансплантации с применением насилия либо с угрозой его применения — наказывается лишением свободы на срок до четырёх лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до

трех лет или без такового. Во второй о совершении того же деяния, но по отношению к виновному, находящемуся в беспомощном состоянии – наказывается лишением свободы на срок до пяти лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет или без такового [2].

Действительно, известны такие случаи, когда после смерти пациента или даже при его жизни врачи самостоятельно решают «забрать» орган у человека, который другому, видимо, нужнее. Также имеют место быть истории о том, когда людям подсыпали что-то вроде клофелина, а в момент пробуждения они оказывались не совсем с полной комплектацией органов. Похищение детей, как источников молодых и здоровых органов тоже случай далеко не мифологический. Довольно интересно то, что в России после введения в УК РФ ст. 120 «Принуждение к изъятию органов или тканей человека для трансплантации» и ст. 152 п. «ж» «Торговля несовершеннолетними» возбуждены десятки дел по подозрению в совершении данного преступления, но практически ни одно из них не окончилось обвинительным приговором. В СМИ сообщается, будто Италия долгое время считалась главным «базаром», где можно встретить продавцов и покупателей столь редких товаров, однако продолжительные расследования полиции оказались безрезультатными. По сообщениям в СМИ можно получить представление о преискуранте на теневом рынке донорских органов, например, для покупателя цена одной почки составляет до 40 тысяч долларов, при этом сам донор получает от 4 до 10 тысяч, а делающий операцию хирург – 10–15 тысяч. Остальные же деньги идут посредникам – так называемой «мафии», которая и является главным организатором этого нелегального бизнеса. Первое уголовное дело по факту незаконной трансплантации органов возбуждено на Украине лишь летом 2005 года прокуратурой Донецкой области по ст. 143 ч. 4 УК Украины о незаконной трансплантации органов человека. Врачи одной из частных клиник занимались трансплантатами, взятыми из головного мозга зародышей у беременных женщин, для омоложения организма и лечения различных заболеваний [1]. Не может остаться незамеченным и тот факт, что даже если вы являетесь потенциальным донором органов и не имеете ничего против, а может даже и обеими руками «за» изъятия ваших органов после смерти. Это может спасти другим жизнь, а вам

они на том свете ни к чему! Вы можете оказаться «обманутым». Если будет стоять выбор спасти вашу жизнь или констатировать смерть, а после продать пару ваших «запчастей» за приличную сумму, то, как правило, иногда второе выходит на первый план действий. Такой случай запечатлен в истории России в Москве. Он произошёл 11 апреля 2003 года. В 9 утра в 20-ю больницу поступил больной Орехов А.Т. с черепно-мозговой травмой. Его состояние оценивалось как крайне тяжелое, поэтому врачи приступили к подготовке хирургической операции по забору органов, и в этот момент неожиданно появились сотрудники правоохранительных органов. Прибывшие с ними врачи-реаниматологи клинического госпиталя ГУВД Москвы обнаружили у пациента «признаки жизни», хотя врачи-трансплантологи уже были готовы к операции по удалению почек. Кончилось всё это тем, что прокуратура Москвы обвинила четырёх врачей в приготовлении к убийству Орехова А.Т., следствие попыталось получить доказательные данные о других ранее проводившихся подобных операциях, но успеха это не принесло. В феврале 2005 года, в ходе судебного процесса был вынесен оправдательный приговор для всех четырех врачей [4].

«Московское дело» стало довольно показательным для всех врачей, проводивших подобные операции. После этого случая почти полностью прекратились платные операции по трансплантации, ведь все так боятся неожиданного визита «людей в масках». В результате на тот свет отправились сотни возможных доноров, а сотни нуждавшихся отправились за ними следом. Главной проблемой трансплантации органов в России является не преднамеренное убийство людей ради изъятия у них органов, а трудность в получении этих самых органов на законных основаниях. Попытки решить эту проблему путем поимки нарушителей дала однозначно негативный результат, а ведь проблема то кроется в самом законе, точнее, в его неэффективности. Подведя итог, можно сказать, что реальная база данных о преступлениях, связанных с торговлей людьми, органами и тканями человека для трансплантации, в России фактически отсутствует. Медицина, как впрочем, и все отрасли деятельности, не заставляет ждать в своём развитии, я уверена, что в скором времени появятся в доступном виде искусственные органы, которые решат проблему незаконной трансплантации раз и навсегда.

Литература

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (в действ.ред.) – [Электронный ресурс] – Справ. правов. система Консультант Плюс. – Режим доступа – URL: <http://www.consultant.ru>.
2. Мельникова С., Мухин А., Львов Ю. Органы против органов // Деньги. 2003 года № 22. – [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: <http://www.kommersant.ru/doc.html?docId=387914>
3. Уголовное право. Актуальные проблемы теории и практики: сборник очерков/под ред. В.В.Лунеева. – М.: Издательство Юрайт, 2010.
4. Смирнов Ф. Врачи-убийцы: страшные сказки для взрослых // Медицинская газета. 2005 г. № 19. – [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: http://medgazeta.rusmedserv.com/2005/19/article_1253.html.

Проблемы и тенденции развития системы Российского законодательства

Махова А. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: преподаватель Кузнецова Н. В.

Вопрос о развитии системы законодательства как совокупности нормативных правовых актов актуален, так как связан с классификацией и систематизацией правового материала в целях обеспечения его доступности и удобства пользования и реализации субъектами права. В государстве с правильно построенной, проработанной, четкой, логичной, последовательной и слаженной системой законодательства человек чувствует себя защищенным. Отсюда следует следующее: от построения системы законодательства зависит не только деятельность государства в целом, но и жизнь каждого человека.

Развитие системы законодательства – обязательное требование нормального функционирования правовой системы, поскольку условия существования общества непрерывно изменяются, вызывая изменения в системе общественных отношений. К тому же, развитие общества порождает неизвестные до настоящего времени отношения, создавая пробелы в системе правового регулирования.

Система законодательства Российской Федерации на данном этапе имеет и ряд слабых сторон.

Основной проблемой нашего законодательства является то, что существует много противоречий, пробелов, дублирования, что ведет к снижению качества законов и иных нормативных актов и к их неэффективной работе.

Следующим, существенным недостатком являются слишком частые и не всегда оправданные изменения и нововведения. Безусловно, законодательство должно совершенствоваться, особенно в период социально-экономических реформ, но при этом, отсутствует стабильность, которая является важнейшим условием его эффективности. К тому же, в стране не создано целостной и эффективной системы юридической и социальной адаптации нового законодательства. О принятом акте часто не знают те, кому он адресован. Информация, касающаяся нововведений и изменений в законодательстве малодоступна для населения. Иногда эта неосведомленность влечет за собой неприятные последствия.

Актуальной является проблема необоснованного дублирования норм федерального законодательства законодательством субъектов. Нередко, содержание нормативных актов субъекта идентичное, даже названия таких документов не отличаются. По данным некоторых авторов, приблизительно две трети законов субъектов РФ имеют свои аналоги на федеральном уровне.

Другая важная проблема – проблема возникающих противоречий между законодательством субъектов и федеральным законодательством. Эта проблема существенно затрудняет правоприменительную практику. Иногда возникают ситуации, когда на региональном уровне вопросы решаются на основе законодательства субъекта РФ, а когда дело доходит до Верховного Суда РФ, то такие решения пересматриваются, опираясь на федеральное законодательство.

Исследуя и анализируя различные недостатки в системе нашего законодательства, приходим к выводу, что необходима комплексная и тщательная переработка существующего законодательства.

К тенденциям развития системы законодательства Российской Федерации необходимо отнести следующие:

1. Приведение всего массива законодательства Российской Федерации в строгое соответствие с требованиями норм

Конституции Российской Федерации. Этот процесс включает в себя пересмотр действующего законодательства, отмену устаревших нормативных актов, создание новых законов, совершенствование законодательной техники и законодательного процесса.

2. Принятие последовательных мер, направленных на приведение норм законодательства субъектов Российской Федерации в соответствие требованиям, изложенным в федеральном законодательстве Российской Федерации.

3. Формирование новых отраслей и комплексов законодательства, соответствующих задачам, стоящим перед Российской Федерацией.

4. Наполнение новым содержанием действующего законодательства Российской Федерации.

Подводя итог, необходимо отметить, что важное значение при изучении законодательства имеет регулярный анализ факторов, влияющих на развитие российского законодательства. Необходимо оценивать значение разных факторов, которые влияют и будут влиять в дальнейшем на законодательный процесс, на создание нормативно-правового массива. Среди них заметно воздействие таких факторов, как потребности проведения реформ в экономике, социальной и государственной сферах.

Татуировки – визитная карточка преступника

Махова А. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Кузнецов А. В.

Мода на украшение своего тела посредством татуировок сегодня распространилась на все слои общества, в то время как раньше это было преимуществом людей криминального мира или мира заключенных.

В своей статье я бы хотела рассмотреть татуировки, принадлежащие людям, которые однажды потеряли самое ценное, что есть у человека – свободу. Эта тема очень актуальна в современный период, так как многие люди, стремятся украсить свое тело татуировкой, иногда даже не задумываясь над ее значением. Чаще всего потому, что так модно или красиво. Но это абсолютно неправильная позиция. Так как человек может сделать

себе «неправильную татуировку». Тюремная татуировка широко использует распространенные символы, но трактует их особым образом. Например, такой безобидный музыкальный инструмент как скрипка, на языке тюремной татуировки, говорит о нетрадиционной сексуальной ориентации человека.

А очень популярную женскую татуировку «бабочка», носят девушки легкого поведения, те, кто легко идет на сексуальные контакты без всяких обязательств. Зачем человеку, который хочет сделать художественное тату, знать об особенностях тюремной татуировки? Ответ очевиден: чтобы по незнанию не «заклеймить» себя или не присвоить себе статус вора в законе. Ведь в криминальной среде такие вещи не прощаются.

Если обладателю такой татуировки когда-нибудь доведется столкнуться с криминальным миром, его ждет незавидная участь, а его объяснений никто слушать не будет. Но, как известно, кто предупрежден, тот вооружен, поэтому в своей статье я бы хотела рассказать о самых распространенных тюремных татуировках.

Российским «зекам» разрешено полностью исписывать свое тело, но самыми популярными местами для «живописи» являются грудь и спина. Здесь размещаются татуировки: обнаженных женщин, соборы, лики святых, библейские персонажи, черепа, животные, черти, могильные кресты, птицы, пауки.

Божья Мать, может означать оберег от какого-либо зла или же то, что человек встал на путь преступника в юном возрасте. Огромное значение имеет набитая церковь на теле преступника. Так, количество куполов означает количество «ходов на зону» или же количество проведенных в тюрьме лет. Могли набивать заключенные себе также колокола. Это означало, что человек отсидел на «зоне» свой срок полностью, то есть «от звонка до звонка». Если заключенный набивает на своем теле тигра или быка, это значит, что он на всех озлоблен, особенно на власть. Как правило, это человек злой и жестокий.

Изображение орла пользуется у заключенных особой популярностью. Орел в природе – хищная, сильная и гордая птица, безжалостно терзающая свои жертвы. Многие представители мира криминала стараются быть похожими на этого пернатого «авторитета».

Нередко заключенные размещают татуировки на ногах.

Первый рисунок, который для многих кажется очень важным, это звезды на коленях, их еще приятно называть «звезды беспредела». Что означает: «никогда не встану на колени перед кем-нибудь». Также заключенные любят выкалывать у себя на ногах различные цепи, кандалы, что означает, что они, даже если находятся на свободе, все равно считают себя заключенными.

Стоит также рассмотреть значение тюремных татуировок на руках. Так, первая из них – эполет, который размещают на плечах. Их носят люди, которые по воровским законам хорошо отличились.

Важное значение имеют подключичные звезды, которые расшифровывают двузначно: они могут обозначать как вора в законе, так человека, который противостоит тюремным порядкам. На кисти рук наносят рисунки в виде жуков воры-карманники. Можно также написать слово «ЖУК», что означало «желаю успешных краж».

Очень часто встречаются наколки на морскую тематику. И это не случайно. Они сравнивают вольную воровскую жизнь с могучей морской стихией, которая, как и они, неподвластна никаким законам, кроме Божьих. Якоря, спасательные круги, морские пейзажи – все это можно увидеть на телах российских уголовников в той или иной комбинации.

Текстовые татуировки (аббревиатуры, афоризмы и блатные изречения) встречаются на всех частях тела, включая веки и половые органы. Как пример, на теле отсидевших можно увидеть слова «СЭР», что расшифровывается по первым буквам написанного: свобода это рай, «МИР» – меня исправит расстрел. Существуют надписи, которые имеют одно и более значений. Очень важно понимать, что татуировки и их значение не только отражают внутренний мир человека, но также способны влиять на его жизнь. Поэтому если Вы хотите сделать для себя татуировку, отнеситесь очень ответственно к выбору символов, которые она будет содержать.

Профессиональные татуировщики обычно знакомы с тюремной символикой, поэтому, сколь бы невинным и очаровательным ни казалось найденное вами изображение, если мастер не советует его накалывать, лучше прислушаться к его словам.

**Актуальные проблемы законодательного
регулирувания порядка проведения
оперативно-розыскных мероприятий,
ограничивающих конституционные права граждан**

Мисюкевич Е. С., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Кузнецов А. В.

Существует ряд проблем, которые связаны с несоответствием одних федеральных законов с другими. На мой взгляд, одной из актуальных проблем правового регулирования является порядок ограничения конституционных прав и свобод человека и гражданина при проведении оперативно-розыскных мероприятий в области оперативно-розыскной деятельности. А именно, существует несоответствие ч. 2 ст. 23 Конституции РФ и ч. 3 ст. 8 Федерального закона «Об оперативно-розыскной деятельности в РФ».

Да, в конституционной норме предусмотрено ограничение прав на тайну переписки, телефонных переговоров, почтовых, телеграфных и иных сообщений, но для этого необходимо судебное решение. Часть 3 ст. 8 ФЗ «Об оперативно-розыскной деятельности» предусматривает уведомление судьи в случаях, которые не терпят отлагательства и могут привести к совершению тяжкого и особо тяжкого преступления. Мы видим явное несоответствие между судебным решением и судебным уведомлением. Понятие судебного решения закреплено в Уголовно-процессуальном кодексе РФ и предусматривает рассмотрение материалов и принятия решения, оформленного в виде мотивированного постановления, а понятие уведомления судьи ни в каких нормативно-правовых актах не определено, то есть можно предположить, что уведомление судьи может быть и устным. Разрешение этой проблемы я вижу в том, что:

1) необходимо установить форму уведомления судьи, чтобы не было разногласий в законах;

2) внести поправку в ч. 2 ст. 23 Конституции РФ, а именно указать, что ограничение права тайны переписки, телефонных переговоров, почтовых, телеграфных и иных сообщений допускается на основании судебного решения или в случаях, предусмотренных федеральными законами.

Вызывает недоумение и формулировка «условия», содержащаяся в ч. 4 ст. 8 ФЗ об ОРД. Прослушивание телефонных переговоров допускается только по категориям преступлений средней

тяжести, тяжких и особо тяжких. То есть в данном случае законодатель еще более сужает возможности проведения ОРМ, ограничивающего право на тайну телефонных переговоров: помимо того, что по данному преступлению должно быть обязательным предварительное следствие, оно еще должно относиться и к определенной категории (не ниже средней тяжести). Такой законодательский подход, на мой взгляд, не только усложняет восприятие оснований и условий проведения ОРМ, но и не способствует более эффективной защите прав и свобод личности. Во-первых, законодатель фактически признает право на тайну телефонных переговоров более значимым относительно права на тайну переписки и неприкосновенность жилища, что не соответствует ст. 23 Конституции РФ, в которой эти права закрепляются как равнозначные. Во-вторых, само законодательное ограничение оснований проведения ОРМ, затрагивающих конституционные права личности, только по преступлениям, по которым предварительное следствие обязательно или относится к определенной категории по степени тяжести, вызывает у меня обоснованные сомнения. Прежде всего, потому, что аналогичные по своей сущности следственные действия (осмотр жилища при отсутствии согласия проживающих в нем лиц, обыск в жилище, наложение ареста на почтово-телеграфные отправления) в соответствии с уголовно-процессуальным законодательством могут осуществляться по всем категориям уголовных дел, вне зависимости от формы предварительного расследования или степени тяжести преступления. Тогда как конституционные права человека и гражданина при осуществлении таких следственных действий ограничиваются.

Из всего вышесказанного следует, что проблемы в правовом регулировании порядка проведения оперативно-розыскных мероприятий, ограничивающих конституционные права и свободы человека и гражданина, существуют и их необходимо разрешить, и разрешить таким образом, чтобы не было противоречий между законами и чтобы не усложнять процесс проведения оперативно-розыскных мероприятий в области ОРД.

Литература

1. Конституция РФ: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.
2. ФЗ «Об оперативно-розыскной деятельности в Российской Федерации» от 12.08.1995 г. № 144-ФЗ.
3. Закон и право. № 4 от 2013 г. с. 102.

Доведение до самоубийства как уголовное преступление

*Новикова А.А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: к.ю.н., Бадоев М.Т.*

В российской уголовно-правовой науке в последние годы наметились позитивные тенденции расширения проблематики исследований, касающихся реализации государственной политики противодействия преступным проявлениям, связанным с посягательством на жизнь и здоровье человека. Среди преступлений данной категории особое место занимает такое преступление, как доведение до самоубийства

В России доведение до самоубийства заслуживает морального осуждения, а если человек лишает себя жизни под воздействием других лиц, это образует состав преступления.

Согласно ст. 110 УК РФ доведение до самоубийства или до покушения на самоубийство путем угроз, жестокого обращения или систематического унижения человеческого достоинства потерпевшего, наказывается ограничением свободы на срок до трех лет или лишением свободы на срок до пяти лет. Доведение до самоубийства — это особое преступление. В нем последствия наступают непосредственно в результате действий самого потерпевшего, который подвергается негативному влиянию со стороны другого человека.

Преступление, предусмотренное ст. 110 УК РФ, представляет значительную общественную опасность. Помимо того, что оно посягает на безопасность жизни другого человека, данное деяние определяется исключительной безнравственностью, жестокостью, коварством, плохим отношением к достоинству и душевному состоянию другого человека. Объект данного преступления — жизнь человека. Объективная сторона преступления также расширена, она состоит в совершении виновным определенных действий, которые толкают потерпевшего на самоубийство. Объективная сторона состава, в настоящее время, усложненная. В нее входят:

- а) поведение самого виновного (угрозы, жестокое обращение, систематическое унижение человеческого достоинства потерпевшего);
- б) создание таким поведением «тупиковой» в представлении потерпевшего жизненной ситуации, близкой к состоянию безысходности;

в) принятое потерпевшим под влиянием этого, решение о самоубийстве;

г) акт самоубийства или покушения на него.

Самоубийство, таким образом, причинно обусловлено предшествующим поведением виновного.

Угрозы по своему содержанию направлены на разные стороны жизни потерпевшего. При этом виновный угрожает совершением действий, способных оказать существенное влияние на будущую жизнь потерпевшего. Потерпевший должен воспринимать эти угрозы как реальные и создающие опасность его правам и интересам.

Субъектом преступления по делам о доведении до самоубийства является лицо, от которого пострадавший находился в какой-либо зависимости — семейной, служебной, материальной, любовной, психической и др.

В настоящее время проблема квалификации преступления, предусмотренного ст. 110 УК РФ стоит особенно остро. Потому что все чаще самоубийцами, становятся молодые люди, которые едва достигли 30 лет. И, несмотря на то, что доведение до самоубийства является делом публичного характера, выявить его без заявления его родственников достаточно сложно, а порой и невозможно, если некому сообщить о фактах систематического унижения и жестокого обращения.

Таким образом небольшое количество преступлений, регистрируемых по ст. 110 УК, в общей массе преступлений против личности, говорит о том, что этот состав не востребован современной уголовно-правовой системой и его применение на практике является чем-то исключительным, так как доказать, что имело место именно доведение до самоубийства, составляет большую проблему для правоохранительных органов.

Функции государства

как основные направления деятельности государства

Сабуров Д.Н., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Кузнецова Н.В.

Каждый гражданин общества буквально со школьной скамьи узнает о том, что все мы являемся частицами огромной «Вселенной» под названием государство. Вся наша жизнь с учебой, работой, построением семьи — непрерывные, неотъемлемые процессы функционирования этого «организма».

Что же понимается под термином «функция»? Если рассматривать это понятие по отношению к государству, то функция — это направления в деятельности, призванные поддерживать в обществе стабильность и комфорт. С учетом периодических изменений приоритетов и ценностей самого общества происходит изменение или как минимум корректировка функций его государства. Как бы то ни было, все изменения всегда направлены на достижение утопии — жизни, когда каждый член общества получал бы все, что ему положено.

Если рассматривать функции государства в общем, то можно выявить такую их основную черту, как комплексный и всеохватывающий характер (государство понимается как единое целое, существующее со своими специфичными принципами, целями и возможностями). В первую очередь функции подразделяются на общественные и социальные. Если первые направлены на позиционирование государства как общественной структуры (что оно собой представляет, к чему стремится), то вторые служат для защиты прав и свобод его отдельных представителей (каждый вне зависимости от пола, возраста и статуса равен перед законом). Все они, ориентированные на нужды и потребности общества, должны находить ту «золотую середину», когда учитывается права каждого без нарушения общей жизни всего государства.

В теории права выделяют достаточно много классификаций функций государства. С точки зрения длительности они делятся на временные и постоянные.

Если брать за основу принцип разделения властей, то выделяют такие функции, как: законодательная (издание законов, подчиняющих жизнь всех членов общества единой системе); исполнительная (реализация прописанных норм и правил в жизнь); судебная (осуществление правосудия, направленного на наказание лиц, уклоняющихся от исполнения «требований» общества).

Стандартным считается деление функций на внутренние и внешние. Внутренние направлены на нормализацию жизни общества внутри государства. Подразделяясь на регулятивные и охранительные, они призваны обеспечить адекватное, комфортное взаимодействие членов общества друг с другом. Для этого государство занимается осуществлением экономической, социальной, культурно-просветительской и идеологической

функций (регулятивные) и правоохранительной и экологической функций (охранительные).

Что касается внешних функций, то их конечной целью является создание надежного фундамента для взаимодействия государств разных стран. Изучая «анатомию» внешних функций государства можно выделить такие ее составляющие, как международное сотрудничество, поддержание мира, оборона страны и поддержание нормальной экологической обстановки во всем мире.

Каждая отдельная функция государства осуществляется в том или ином виде (форме). С учетом организации жизни общества выделяют два вида форм осуществления функций государства:

- Правовые (правотворческая, правоприменительная и правоохранительная);
- Организационные (организационно-регламентирующая, организационно-хозяйственная и организационно-идеологическая);

Все они, так или иначе, осуществляются посредством убеждения, принуждения, рекомендации или поощрения. Все зависит от частной, конкретной ситуации. Таким образом, функции государства направлены на всестороннее регулирование жизни общества. Пластичность к непрерывно меняющимся условиям жизни позволяет им максимально эффективно поддерживать жизнь общества на должном уровне.

**Проблема определения размера
наркотических веществ,
изъятых из незаконного оборота, как средство
дифференциации уголовной ответственности**

*Сергеев А. П., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: Кузнецов А. В.*

Дифференциация уголовной ответственности не редко становится предметом научных исследований. В центре дискуссии остаются вопросы дифференциации и индивидуализации мер государственного принуждения за совершение преступлений в области незаконного оборота наркотических средств, психотропных веществ или их аналогов.

Следует выделить мнение следующих авторов, А. В. Андреев и Л. В. Лобанов указывали, что дифференциация представляет собой процесс, устанавливающий разнообразие форм ответственности, различающиеся по формам проявления, объемам реализации, а так же зависящие от характера и степени общественной опасности преступления и преступника.

Индивидуализация ответственности характеризуется выбором конкретной меры наказания с учетом характера и степени опасности, а так же санкций, сформулированных законодателем.

Рассмотрим наиболее проблемные моменты дифференциации преступных посягательств связанных с незаконным оборотом наркотических веществ. Предметом данных преступлений является размер наркотических веществ, психотропных средств и их аналогов. Количественная мера позволяет разграничить виды юридической ответственности, административную от уголовной. То есть камнем преткновения в данной ситуации является размер (вес в граммах) чистого наркотического вещества, влияющий на тяжесть ответственности лица, совершившего преступление за незаконный оборот наркотических веществ. Можно рассмотреть пример в данной ситуации: при обыске у подозреваемого лица был изъят сверток в веществом приблизительно похожим на героин (диацетилморфин) весом 5 кг, то есть в данной ситуации такой размер наркотического вещества расценивается как особо крупный, следовательно, и ответственность лица будет более суровой. Но при производстве экспертизы выяснилось, что в данном веществе, вес которого составлял 5 кг, чистого героина (диацетилморфин) всего лишь 50 грамм, что нельзя расценивать как особо крупный размер, соответственно и мера наказания должна быть значительно ниже.

В уголовном законодательстве РФ предусмотрен ряд статей предусматривающих ответственность за незаконный оборот наркотических веществ, психотропных средств и их аналогов (228, 228.1, 228.3, 228.4, 229, 229.1 УК РФ).

Необходимо отметить показатели составляющие значительный, крупный и особо крупный размер того или иного вещества влияющего на дифференциацию ответственности. Условно говоря, была введена трехзвенная система дифференциации. С этой целью были приняты следующие нормативно- правовые акты: Постановление Правительства № 1002, Постановление

Правительства № 934 закрепившие крупный и особо крупный размер культивирования растений для целей ст. 231 УК РФ.

Проанализировав вышесказанное, а так же законодательство можно сделать вывод о том, что значительно усилились меры по борьбе с незаконным оборотом наркотических веществ, психотропных средств, а так же их аналогов в РФ. Введенная трехзвенная система позволила значительно развернуто, детализировано, а так же соразмерно дифференцировать уголовную ответственность за незаконный оборот наркотических веществ, психотропных средств и их аналогов.

Статистика по преступлениям и правонарушениям в период с 31 декабря 2014 года по 11 января 2015 года

Соловьёв А. В., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: д.т.н., доцент Мурашов А. А.

С 31 декабря 2014 года по 11 января 2015 года на территории Ярославской области зарегистрировано 309 сообщений, заявлений о преступлениях.

По «горячим следам» раскрыто 235 преступлений.

Раскрыто 4 зарегистрированных убийства, 11 зарегистрированных фактов причинения тяжкого вреда здоровью, 20 из 29 грабежей, 62 кражи, в т.ч. 13 краж из квартир, 9 дачных краж, 16 краж из магазинов, 6 краж сотовых телефонов, 9 краж металла, 6 из 10 угонов. Раскрыто 3 преступления, связанных с незаконным оборотом наркотиков, 2 из 3 фактов мошенничества.

Кроме того, сотрудниками органов внутренних дел раскрыто 24 преступления из числа ранее зарегистрированных.

За административные правонарушения к ответственности привлекались:

- за нарушения в сфере потребительского рынка — 17 человек;
- за употребление спиртных напитков в обществ. местах — 938.
- Нарушения ПДД — 13412 чел.

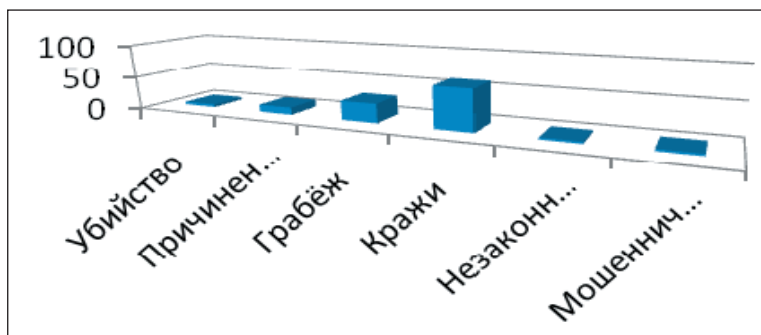
С 31 декабря 2014 года по 11 января 2015 года на территории Ярославской области зарегистрировано 54 дорожно-транспортных происшествия. В результате, которых погибли 9 человек, 60 человек пострадали.

Сотрудниками Госавтоинспекции в эти дни выявлено более 200 человек, управлявших транспортным средством в нетрезвом виде.

По выше сказанному мы предлагаем создать таблицу, в которой будут указаны виды преступлений и количество раскрытых преступлений.

Виды преступлений	Количество раскрытых преступлений
Убийство	4
Причинение тяжкого вреда здоровью	11
Грабёж	20
Кражи	62
Незаконный оборот наркотиков	3
Мошенничество	2

Из этой таблицы мы видим, что в Ярославской области за данный период времени совершается 6 разных видов преступления. По данной таблице мы построили диаграмму.



Из данной диаграммы мы видим, что в указанный нами период больше всего было раскрыто краж. На втором месте мы видим, что оказались грабежи, третье место занимают преступления с причинением тяжкого вреда здоровью, затем на четвертом месте у нас идут убийства, пятое место занимают преступления связанные с незаконным оборотом наркотических средств, а шестое место мошенничество.

Если представить данные в процентном соотношении, то мы получим следующие значения раскрываемости:

Виды преступлений	% раскрываемости
Убийство	4%
Причинение тяжкого вреда здоровью	11%
Грабёж	20%
Кражи	61%
Незаконный оборот наркотиков	3%
Мошенничество	2%



Из этой таблицы мы видим, что самый большой процент имеют преступления против собственности, то есть кражи.

Из выше сказанного мы можем сделать вывод, что самые тяжкие преступления совершаются в Ярославской области меньше всего, а более мягкие преступления больше всего. Следовательно, органы МВД по Ярославской области раскрывает больше всего краж, нежели каких – либо других видов преступления, значит практики по тяжким и особо тяжким преступлениям гораздо меньше, чем по преступлениям небольшой или средней тяжести.

Государство и принуждение

Ульянов С. М., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Кузнецова Н. В.

Для нормальной жизни общества требуется определенный порядок, то есть общественные отношения должны быть урегулированы. Это достигается с помощью социальных норм,

устанавливающих правила поведения людей. Однако эти нормы действуют лишь тогда, когда они выполняются. Каждый член общества должен строить свои поступки в соответствии с установленными государством правилами поведения, а также должен осознавать возможность наступления неблагоприятных последствий в случае их нарушения. Это обуславливает существование такого общественного явления, как государственное принуждение.

Государственное принуждение — это вид социального принуждения, совокупность мер психического, физического, материального или организационного воздействия, применяемых уполномоченными субъектами в установленном порядке вне зависимости от воли субъектов, применения в целях обеспечения общественного порядка и общественной безопасности.

Такое явление, как принуждение, зародилось ещё в первобытном обществе. Тогда люди жили большими группами и для того, чтобы выжить, все обязанности были строго распределены. В случае, если какой-то член группы отказывался выполнять возложенные на него обязательства, со стороны общества предпринимались определённые меры, чтобы заставить его выполнить возложенные на него обязательства.

В течение столетий право и насилие отождествлялись, особенно — в обыденном сознании, с правом всегда связывалась готовность его отстаивать. И не случайно, богиня правосудия Фемида держит в одной руке весы, на которых взвешивается право, а в другой — меч, как символ его защиты, силы. По образному выражению Р. Иеринга, «меч без весов есть голое насилие, весы без меча — бессилие права».

С появлением государства, законодательства, принуждение к соблюдению и исполнению норм права становится государственным по своему характеру и осуществляется на основе закона уполномоченными на то государственными органами, иными уполномоченными на то организациями, должностными лицами.

Сущность принуждения сводится к такому воздействию, в результате которого человек ведёт себя вопреки своей воле, но в интересах общества и государства. При этом главным в правовом положении правонарушителя в данном случае является обязанность ответить за содеянное, возникающая вследствие совершения им правонарушения, заключающаяся в неблаго-

приятных последствиях личного или имущественного характера, определяемых санкцией правовой нормы.

Наиболее нежелательным видом принуждения для правонарушителя является юридическая ответственность, которая определяется через различные формы государственного принуждения. Это объясняется тем, что вся проблема ответственности сводится в основном к борьбе с преступностью. При этом государственное принуждение применяется только при негативной ответственности как вспомогательное средство, которое нельзя распространять на все разновидности ответственности. Ответственность есть форма реализации санкций правовых норм, реализация же санкций, предусматривающих меры наказания правонарушителей, невозможны без применения государственного принуждения. Вследствие этого юридическая ответственность выступает в качестве правовой формы осуществления государственного принуждения.

Принуждение существует в любом человеческом обществе и является одним из необходимых методов поддержания в нём организованности и порядка, поскольку государственное принуждение выступает одним из методов управления гражданским обществом. Оно выражает негативную реакцию общества, граждан на неприемлемый для них вариант поведения, который выбрал и которому следует то или иное лицо.

Без принуждения не может обойтись ни одно государство.

Устройство полиции в г. Ярославле в 1863—1917 гг.

Уханова И. А., г. Ярославль, ЯФ МЭСИ

Научный руководитель: Заслуженный юрист РФ Чирков П. А.

Становление абсолютизма в России привело к выделению из общей системы административных органов самостоятельного звена — полицейских учреждений. 23 апреля 1733 года в 23 губернских городах России учреждались «управления полицейские» — полицмейстерские конторы, подчиненные генерал-полицеймейстеру и Главной полицмейстерской конторе в Петербурге. Ярославская полицмейстерская контора возглавлялась полицмейстером из капитанов местного гарнизона. Ему подчинялась небольшая команда (унтер-офицер, капрал, 8 рядовых и 2 канцеляриста) для несения караульной службы и содержания съезжих дворов. Таким образом, компетенция

полицейстерских контор была весьма узкой, т.к. многие полицейские функции (розыск и поимка беглых, борьба с разбоем и т.п.) по-прежнему оставались в ведении местной администрации. Ряд изменений в структуру городской полиции внесло «Учреждение для управления губерний» 1775 г.

Крупной вехой в реформах полицейского управления было утверждение 8 апреля 1782 г. «Устава благочиния» или полицейского, определившего устройство полицейского аппарата городов России. Создавался новый полицейский орган – управа благочиния и особая, отдельная от уездной, городская полиция. Главой управы являлся городничий (полицеймейстер). Кроме него в присутствии управы входили приставы уголовных и гражданских дел и 2 ратмана, выборных от купечества. Подчинялась управа губернскому правлению.

Предпринятые Павлом I в 1796–1797 гг. реформы органов местной администрации привели к ликвидации управ благочиния и объединению органов городского самоуправления и полиции. В г. Ярославле эти изменения выразились практически лишь в смене вывесок. С середины февраля 1798 г. указы губернского правления адресовались уже не управе благочиния, а «городской полиции, бывшей управе благочиния». Структура городской полиции осталась прежней. С учреждением министерства полиции в 1811 г. городская полиция находилась в его ведении, а после ликвидации этого министерства в 1819 г. в ведении МВД.

В городе Ярославле городское полицейское управление было образовано не позднее июня 1863 г.

8 июня 1889 г. мнением Государственного Совета общие присутствия городских полицейских управлений упразднились с передачей их функций «к ведомству городских полицейских управлений». Перестройка структуры Ярославского городского полицейского управления была продолжена мнением Государственного совета «Обусилении Ярославской городской полиции», утвержденным 24 ноября 1897 г. и учреждавшим в управлении новые должности: помощника полицеймейстера, полицейского пристава 1 разряда и 10 околоточных надзирателей.

С утверждением «Закона об организации сыскной части» от 6 июля 1908 г. получили дальнейшее развитие элементы уголовного розыска в деятельности городских полицейских управлений в их составе учреждались сыскные отделения «для производства розыска по делам общеуголовного характера».

С победой февральской революции начался стихийный процесс ликвидации старого полицейского аппарата. При Ярославском временном комитете общественного порядка была создана милиционная комиссия и уже 5 марта начинают выдаваться удостоверения о приеме на службу в Ярославскую гражданскую милицию. Законодательно создание милиции было оформлено постановлением временного правительства «Об учреждении милиции» от 17 апреля 1917 г. Сыскное отделение в марте 1917 г. было преобразовано в Ярославское уголовно-розыскное отделение. Во главе гражданской милиции стал начальник.

Датой ликвидации Ярославской гражданской милиции как органа временного правительства можно считать 16 ноября 1917 г., когда распоряжением Военно-революционного комитета начальником Ярославской гражданской милиции был назначен большевик Ф. М. Горбунов, хотя на деле процесс этот был достаточно длительным и постепенным.

Государственно-правовое обеспечение безопасности российского общества

*Фокин А. В., Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: Кузнецова Н. В.*

Одной из главных проблем современного общества является поиск способов снижения числа катастрофических событий и их последствий. В связи с этим проблема безопасности становится одной из центральных проблем современной жизни. Актуальной становится задача поиска различных возможностей для укрепления безопасности общественной жизни и обеспечения устойчивого социального развития.

Общественная безопасность может быть охарактеризована следующими параметрами: социальная справедливость; права граждан и общества в целом во взаимоотношениях с государством; режим законности; экономическое благополучие граждан; демократический плюрализм; открытость общества.

Если смотреть на роль государства в обеспечении общественной безопасности на примере России, то концепция национальной безопасности в российском государстве выступает синтезом государственной и общественной безопасности. При этом государственная безопасность выступает средством, а об-

щественная безопасность – целью определения и защиты жизненно важных интересов граждан.

Согласно п. 6 Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года, утвержденной Указом Президента РФ от 12 мая 2009 года № 537, «национальная безопасность – состояние защищенности личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз. Которое позволяет обеспечить конституционные права, свободы, достойное качество и уровень жизни граждан, суверенитет, территориальную целостность и устойчивое развитие Российской Федерации, оборону и безопасность государства». Исходя из этого, за государством признается активная объективная роль в обеспечении безопасности личности, гарантировании ее прав и свобод. При этом целостность должна обеспечиваться сохранением суверенитета, территориальной целостностью и неделимостью Российской Федерации. Относительная самостоятельность (автономность) должна обеспечиваться достижением стабилизации экономики и дальнейшим устойчивым ее развитием с элементами интеграции в мировое сообщество. Устойчивость должна обеспечиваться совокупностью скоординированных действий государственных и общественных структур по преодолению внутренних и внешних угроз на основе Конституции РФ, законов и других правовых актов.

Главным направлением государственной политики России в сфере обеспечения государственной и общественной безопасности должно стать, согласно п. 38 Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года, усиление роли государства в качестве гаранта безопасности личности. Важным аспектом реализации данного направления, несомненно, является недопущение развития таких негативных явлений, как бюрократизм и коррупция в институтах власти.

Усиление активности государства и его институтов обязательно должно сопровождаться полноценным развитием гражданского общества. В противном случае, Россия на пути построения гражданского общества может столкнуться с такими проблемами, как:

- 1) отсутствие целостной системы гражданских структур, слабая правовая защита граждан и ассоциаций;
- 2) слабая социальная основа гражданского общества – относительно небольшой средний класс;
- 3) пассивность и низкий уровень участия граждан в общественно-политической жизни, правовой нигилизм;

4) слабое и неэффективное воздействие организаций гражданского общества на структуры власти.

Для успешного обеспечения национальной и общественной безопасности необходимо сформировать систему гармоничного взаимодействия государства и гражданского общества, а результатом этого будет построение в России правового государства.

Татуировки в системе ценностей криминальной среды

Христолюбова И. Д., Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Улезко В. В.

Составным элементом криминальной субкультуры являются татуировки. По ним можно наиболее полно представить жизнь человека и его биографию. С помощью тату мы можем узнать о воинских доблестях человека и его семейном положении, о его положении в обществе и качествах личности. Но информационное значение татуировок постепенно отмерло — они используются в наши дни исключительно в декоративных целях. Только в уголовном мире сохранились информационные признаки татуировки.

Само название «Татуировка» (на жаргоне — «наколка», «регалка», «картинка», «портачка») — нанесение на тело рисунков, надписей, цифр, аббревиатур, знаков путем введения под кожу красящих веществ с помощью режущих и колющих инструментов.

Исследователи считают, что обычай делать тату у заключенных возник из старой традиции клеймить преступников за их деяния. И возникновение этого типа тату связывают с определенными ритуалами.

Постепенно клейма заключенных исчезли. Но представители уголовного мира делают тату до сих пор, чтобы указать на свою принадлежность к преступному миру.

Воровская татуировка в разных странах развивалась приблизительно одинаково. В наши дни это своеобразное средство общения среди заключенных. Но о символах, принятых в этой среде, знают только посвященные. Информативный характер таких тату очевиден: они отражают место человека в уголовном мире, количество совершенных преступлений, сообщают о местах его заключения и личных наклонностях. По его тату остальные могут прочесть всю информацию о его криминальной жизни.

Иногда с помощью тату заключенные могут передавать послания на волю или своим собратам по заключению. Тогда на тело курьера наносят шифровки, которые говорят посвященному о многом. Воровская татуировка постоянно менялась. По мере развития общества и криминального мира усложнялись рисунки такого тату и приобретали новое значение. Мастера вносили в это дело частичку своей души и что-то от себя лично. Поэтому одни и те же картинки могли истолковывать по-разному.

Придать очертания определенности и дать классификацию татуировкам преступного мира оказалось достаточно сложным делом. Уж слишком многозначными они всегда были. Первыми обратили внимание на эти тату полицейские в различных государствах Европы и России еще в начале позапрошлого века. Но они были в те годы далеки от какой-то попытки систематизировать свои познания в этой области. Они только пытались создать портрет преступника и отметить его особые приметы. Значение тату в преступном мире отметил серьезно только психиатр Чезаре Ломброзо — его труды до сих пор цитируют ученые-криминалисты многих стран, хотя положения его теории не всегда принимаются на веру.

Только в конце XX века удалось создать классификацию воровских татуировок. Это сделали ученые, сами прошедшие через ужас сталинских лагерей и знакомые с преступным миром не понаслышке. Криминалисты и следователи тоже были заинтересованы в этой работе и изрядно помогли в данном деле. Только благодаря кропотливому труду ученых и следователей нам стали известны многие значения тату уголовного мира.

Правила и каноны воровской татуировки сформировались к 50-м годам XX века. Что тоже естественно — мы уже об этом сказали ранее. И помимо этого, существовали правила, по которым следовало носить или не носить определенный символ. Если делалось тату, которое его обладатель носить не должен по воровскому кодексу чести, то нарушившего запрет ждало наказание.

Мастера воровской татуировки обладали своими секретами мастерства — они ставили определенную защиту на свои изображения, по ее наличию было можно судить о подлинности рисунка.

В криминальном мире используются тату не только информативного, но и декоративного характера. Декоративные тату не подвергались ограничениям — их разрешали делать всем без исключения. Это были и портреты разного рода, и пейзажи или копии с известных картин. Можно было увидеть картины с бальными или историческими сюжетами.

Анализ локализации татуировок на теле правонарушителя, зависимости их содержания от характера преступной деятельности, моды, национальных и религиозных особенностей позволил классифицировать татуировки:

1) по форме выражения: (символы, цифры, аббревиатуры, тексты, рисунки);

2) по содержанию: (сигнально – обособительные, стратификационно – статусные, личностно-установочные, политические, мифологические, культовые, антирелигиозные, тюремные, эротические, декоративные, юмористические, сентиментальные, профессиональные и т.д.);

3) по личностной значимости: («регалки» – от регалии – почетные знаки различия для «элиты»; «портачки» – от портачить – «самodelки», низкого качества; «нахалки» – клейма, нанесенные нахально, т.е. с применением насилия);

4) по локализации на теле: (на открытых участках, на скрытых под одеждой участках, на интимных частях тела, по всему телу);

5) по степени воздействия на субъекта восприятия: (легко запоминающиеся, трудно запоминающиеся);

6) по размерам: (малоформатные, крупномасштабные);

7) по способам нанесения: (одноразовые и многократно наносимые, наносимые «вручную» и с помощью трафаретов);

8) по количеству: (единичные, многочисленные, сплошные);

9) по степени устойчивости: (устойчивые, неустойчивые).

Прежде всего, встречаются сокращенные слова (аббревиатуры). В них выражены установки и ценности носителя татуировки (например, БАРС – Бей Актив, Режь Сук; УТРО – Ушел Тропой Родного Отца, т.е. несовершеннолетний наследует от отца преступный образ жизни, и др.)

Весьма распространено нанесение различного рода перстней на пальцы, имеющих сигнальное значение (количество судимостей, величина срока наказания, место отбывания наказания, положение в групповой иерархии, квалификация совершенного преступления и т.п.).

Не меньшее значение имеют различные крестики и точки, обозначающие пребывание человека в закрытом учреждении, величину срока наказания, количество «ходок» (судимостей) и т.п.

Наконец, встречаются «бакланки» – рисунки, элементом которых являются кинжал, который обвивает змея, милицейский погон, пронзенный кинжалом, и другие сходные рисунки,

показывающие принадлежность их носителей к хулиганам (ст. 213 УК РФ). Наряду с этими встречаются и «нейтральные» по содержанию татуировки, в которых отражаются установочные данные их носителя (имя, год рождения), репродукции художественных картин, символы героических профессий (якорь, штурвал и др.). Распространено нанесение татуировок сексуально-эротического содержания.

Татуировки распространены в группах лиц мужского и женского пола. Значительная часть обследованных, была подвергнута татуированию насильно или после соответствующей психологической обработки.

Насильственные татуировки. Обычно наносятся: 1) проигравшимся в карты и не отдавшим вовремя долги; 2) ворующим своих (крысятников); 3) осужденным за изнасилование несовершеннолетних; 4) гомосексуалистам; 5) растлителям несовершеннолетних; 6) стукачам. Отказ от нанесения татуировок, и прежде всего, статусных знаков различия – это серьезное нарушение уголовных традиций, влекущее за собой суровые санкции. Так возникает психотравмирующая ситуация, из которой личность ищет выход посредством нанесения себе «умеренных» татуировок. Татуировки используются и в качестве талисмана – знака, спасающего от неприятностей.

Татуирование – процесс групповой. Одному делать татуировки неинтересно, да и не всегда сподручно: трудно найти инструменты, красители, неудобно самому наносить рисунки на тыльные части тела. Процесс татуирования в преступной группе обставляется соответствующими ритуалами, способствующими сближению и сплочению группы, выработке общих моральных принципов поведения, которые отражаются в сюжетах рисунков и надписях.

**Подпрограмма «Предварительное следствие»
как ближайшая перспектива развития
следственного аппарата органов внутренних дел**

*Христолюбова И. Д., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: Кузнецов А. В.*

Предварительное расследование является важной стадией уголовного процесса. Оно призвано за счет всестороннего, полного и объективного исследования обстоятельств обще-

ственно-опасного деяния обеспечить оптимальные возможности для судебного разбирательства и справедливого разрешения уголовного дела в суде, а в тех случаях, когда обнаружены основания для прекращения дела – разрешить его по существу без направления дела в суд. В силу этого качество работы органов расследования ощутимо влияет на эффективность всей деятельности правоохранительных органов.

Предварительное следствие – это основная форма предварительного расследования, оно производится процессуально самостоятельным должностным лицом-следователем. Производство предварительного следствия обязательно по всем уголовным делам, за исключением уголовных дел об отдельных преступлениях небольшой и средней тяжести, исчерпывающий перечень которых приводится в части третьей статьи 150 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации. В соответствии с частью 2 статьи 21 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации в каждом случае обнаружения признаков преступления следователь обязан принимать предусмотренные законом меры по установлению события преступления, изобличению лица или лиц, виновных в совершении преступления.

Производство предварительного следствия подчинено решению следующих задач: путем производства следственных действий по собиранию доказательств во взаимодействии с органами дознания, осуществляющими оперативно-розыскную деятельность. При строжайшем соблюдении прав всех участников уголовного процесса раскрыть преступление, объективно установить фактические обстоятельства дела, изобличить виновного и обеспечить привлечение его к уголовной ответственности, возмещение причиненного преступлением ущерба, а также выяснить обстоятельства, способствовавшие совершению преступления, приняв меры к их устранению; подготовить материалы уголовного дела к судебному разбирательству. В последние годы, в связи с интенсификацией процессов, происходящих в социально-экономической сфере, растет сложность расследуемых преступлений, а также повышаются требования по обеспечению прав и свобод граждан в ходе предварительного следствия. Кроме того, реформирование органов внутренних дел и внесение изменений в уголовное и уголовно-процессуальное законодательство существенно затруднили деятельность по расследованию преступлений. Это вызывает необходимость непрерывного

совершенствования ведомственного процессуального контроля и организационно-методического обеспечения расследования преступлений в целях улучшения процессуальной и непроцессуальной деятельности следователей. Подпрограмма направлена на решение задачи Государственной программы «повышение качества и эффективности предварительного следствия».

Целью подпрограммы является совершенствование деятельности следователей, органов внутренних дел Российской Федерации по расследованию преступлений. Данная цель будет достигнута в рамках решения следующих задач:

- обеспечение защиты прав и законных интересов лиц и организаций, потерпевших от преступлений;
- повышение качества и уровня объективности предварительного следствия;
- возмещение потерпевшим причиненного ущерба;
- защита личности от незаконного ограничения прав и свобод в ходе предварительного следствия.

Обеспечение защиты прав и законных интересов лиц и организаций, потерпевших от преступлений заключается в своевременном возбуждении уголовных дел по заявлениям и сообщениям о совершенных преступлениях. Обеспечение лицам и организациям, пострадавшим от преступлений, возможности воспользоваться правами, предоставленными потерпевшим и гражданским истцам, недопущении фактов незаконного отказа в возбуждении уголовных дел и ограничения прав лиц и организаций, пострадавших от преступлений. Повышение качества и уровня объективности предварительного следствия предусматривает обеспечение полного и всестороннего производства предварительного следствия по уголовным делам, постоянное совершенствование организации и методики производства предварительного следствия, применение более совершенных технических средств, усиление ведомственного контроля за предварительным следствием. Возмещение потерпевшим причиненного ущерба заключается в установлении, изъятии и возврате потерпевшим и гражданским истцам похищенного имущества и денежных средств, организации добровольного возмещения лицами, привлекаемыми к уголовной ответственности, причиненного ущерба, обеспечении гражданских исков путем наложения ареста на имущество. В результате решения задачи по защите личности от незаконного ограничения прав и свобод в ходе предварительного следствия обвиняемым и подозреваемым

мым будет обеспечена возможность в полной мере пользоваться предоставленными им правами. Также не будут допускаться факты незаконного задержания, содержания под стражей, привлечения к уголовной ответственности, иного ограничения прав и свобод при избрании меры пресечения. А при установлении случаев незаконного ограничения прав и свобод, будет обеспечиваться возмещение причиненного ущерба.

В целом появление подпрограммы «Предварительное следствие» можно только приветствовать. Однако сравнение с другими подпрограммами («Полиция», «Внутренние войска») приводит к выводу о том, что последнее отличаются большей конкретизацией реализуемых мероприятий. Именно они в сочетании с поставленными целями, задачами, рисками и ожидаемыми результатами образуют продуманную на перспективу систему действий. Полагаем, что ещё в стадии разработки проекты документов следовало вынести на широкое обсуждение всех заинтересованных лиц, и прежде всего следователей ОВД. Не претендуя на исчерпывающую полноту выводов, полагаем, что обсуждаемая подпрограмма нуждается в корректировке, а именно в конкретизации реализуемых мероприятий, направленных на совершенствование деятельности следственного аппарата ОВД.

Литература

1. fzo.krdu-mvd.ru/_files/030901-65/3k2011/predvarsled/1.
2. https://mvd.ru/upload/site1/document_file/RLULFv3Fhm
3. Журнал «Закон и право» № 11. 2014 года.

Актуальные проблемы законодательного регулирования порядка проведения оперативно-розыскных мероприятий, ограничивающих конституционные права

Шахова Т. И., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Кузнецов А. В.

Одной из задач любого государства является борьба с преступностью. Для этого существует специальный государственно-правовой механизм борьбы с криминальными явлениями, позволяющий негласно обнаружить, взять под контроль преступные приготовления и действия в целях последующего их пресечения, предупреждения и своевременного расследования, который называется оперативно-розыскной деятельностью

(ОРД). Оперативно-розыскная деятельность занимает важное место в работе правоохранительных органов, поскольку с ее помощью решаются задачи борьбы с особо опасными формами преступности.

Оперативно-розыскная деятельность регламентируется Федеральным законом от 12.08.1995 № 144-ФЗ (ред. от 21.12.2013) «Об оперативно-розыскной деятельности».

Конституция Российской Федерации в статье 2 провозгласила человека, его права и свободы высшей ценностью, а признание, соблюдение и защиту прав и свобод человека и гражданина объявила обязанностью государства.

Законодательные акты Российской Федерации предоставляют органам, осуществляющим оперативно-розыскную деятельность, полномочия производить действия, ограничивающие конституционные права и свободы человека и гражданина при проведении оперативно-розыскных мероприятий. Об этом нам говорит часть 3 статьи 55 Конституции Российской Федерации. Права и свободы человека и гражданина могут быть ограничены федеральным законом только в той мере, в какой это необходимо в целях защиты основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов других лиц, обеспечения обороны страны и безопасности государства.

Гарантией законности проведения оперативно-розыскных мероприятий, ограничивающих конституционные права и свободы человека и гражданина, выступает прокурорский надзор и судебный контроль.

Ведь на практике может оказаться так, что в процессе проведения оперативно-розыскных мероприятий оперативно-розыскные службы могут допустить нарушения законности, которые могут быть связаны с нарушением конституционных прав и свобод граждан. Специфика оперативно-розыскной деятельности такова, что оперативно-розыскные мероприятия, ограничивающие конституционные права граждан, в основном проводятся негласно. Вследствие этого, у граждан нет возможности самим оценивать законность и обоснованность ограничения своих прав и свобод в тех случаях, пока не стало достоверно известно о проведении в отношении их оперативно-розыскных мероприятий. Грамотная организация проведения оперативно-розыскных мероприятий предполагает сохранение втайне от проверяемого субъекта действий оперативных сотрудников. Федеральный закон «Об оперативно-розыскной деятельности» в части 3 статьи

5 предусматривает право лица, полагающего, что действиями органов, осуществляющих ОРД, были нарушены его права и свободы, обжаловать эти действия в вышестоящий оперативно-розыскной орган, прокурору или в суд. Но для реализации этого права нужно, чтобы лицо было осведомлено о проведении в отношении его ОРМ. В большинстве случаев только уполномоченный прокурор может выявить факт нарушения оперативно-розыскного законодательства при проведении ОРМ.

В настоящее время проведение оперативно-розыскных мероприятий, которые ограничивают конституционные права человека и гражданина на тайну переписки, телефонных переговоров, почтовых, телеграфных и иных сообщений, передаваемых по сетям электрической и почтовой связи. Так же право на неприкосновенность жилища, допускается на основании судебного решения и при наличии специальной информации предусмотренной статьей 8 ФЗ «Об оперативно-розыскной деятельности».

Основанием для рассмотрения судом оперативного материала и принятия решения по вопросу о проведении ОРМ, ограничивающего конституционные права граждан, является мотивированное постановление одного из руководителей органа, осуществляющего ОРД.

Так же следует сказать, что согласно статье 89 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации в процессе доказывания запрещается использование результатов оперативно-розыскной деятельности, если они не отвечают требованиям, предъявляемым к доказательствам данного кодекса.

При проведении проверки законности проведения ОРМ, ограничивающих конституционные права граждан, прокурор должен обращать внимание на следующие обстоятельства:

- 1) наличие постановления о возбуждении ходатайства перед судом о даче разрешения на проведение ОРМ, вынесенного надлежащим должностным лицом оперативно-розыскного органа;
- 2) наличие законных оснований для вынесения такого постановления;
- 3) наличие судебного постановления, разрешающего проведение ОРМ;
- 4) наличие в судебном постановлении установленного срока ОРМ;
- 5) соблюдение срока проведения ОРМ, указанного в судебном постановлении.

Институт юридической ответственности как система связи поощрения и наказания

*Шахова Т. И., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: Кузнецова Н. В.*

В современных условиях, когда российская правовая система претерпевает существенные изменения, ориентируясь на изменения, происходящие в самой жизни российского общества, важным является вопрос о выборе правовых средств юридической ответственности. Среди сильнодействующих правовых инструментов можно выделить два — поощрение и наказание, которые издавна используются властью.

Актуальность исследования поощрения и наказания как правовых средств юридической ответственности определяется тем, что они распространены во многих отраслях российского права. Во многих случаях мы чаще сталкиваемся с наказаниями, т. к. наказания в виде «санкций» встречаются во многих нормативных актах.

Исследуя поощрения и наказания, важно установить то, что их объединяет и различает.

Общие признаки поощрений и наказаний как санкций юридических норм:

- они являются правовыми средствами воздействия на интересы лиц;
- для них установлены определенные процедуры применения — формы поощрения и наказания заранее известны и закреплены в соответствующих нормативных актах, там же определен и круг лиц, наделенных правом применять те или иные меры поощрения и наказания;
- обеспечиваются мерами государственной защиты, гарантируются законом;
- выступают одновременно в качестве наиболее сильных обеспечивающих факторов реализации других правовых средств (льгот, субъективных прав, запретов, юридических обязанностей);
- связаны с благом, ценностями, хотя последствия этой связи будут зависеть от того, что применяется — поощрение или наказание;

- для их наступления необходимо кроме объективной стороны еще и определенное субъективное состояние лица, выразившееся либо в заслуге и подлежащее поощрению, либо в прямо противоположной «заслуге» (вине) и подлежащее наказанию.

Между категориями «поощрение» и «наказание» существуют следующие принципиальные различия:

- если поощрение как заслуженная мера призвана подкрепить положительное поведение, характеризующее позитивные цели и мотивы субъекта, а также превосходящее обычные требования, то наказание — тоже своеобразная «заслуженная мера», выступающая как средство защиты общества от правонарушений;

- если поощрение — мера одобрения, то наказание — мера осуждения, вызывающие у лица соответственно положительные или отрицательные эмоции;

- у них по-разному проявляется связь с благом, ценностями: если при применении поощрения субъекту предоставляется определенная ценность, то при наказании он лишается каких-либо благ;

- при соотношении поощрений и наказаний ведущая роль отводится поощрениям, которые, создавая больше альтернатив поведения, представляют собой более гибкое воздействие, чем наказание.

Если рассмотреть институт юридической ответственности как систему связи поощрения и наказания можно сделать следующие выводы:

1. Юридическая ответственность, независимо от её отраслевой принадлежности, преследует две цели: защиту правопорядка и воспитание граждан в духе уважения к праву;

2. Юридическая ответственность неразрывно связана с государством, нормами права, обязанностью и противоправным поведением граждан и их объединений.

СЕКЦИЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ДИСЦИПЛИН (ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ПРОФИЛЬ)

*Руководитель секции: заведующий кафедрой
гражданско-правовых дисциплин ЯФ МФЮА
к.э.н. Макаров И. И.*

Правовые проблемы трансплантации органов

*Смирнова Е. А., Крылова Я.В., г. Ярославль, ЯФМФЮА
Научный руководитель: к.э.н. Макаров И.И.*

В настоящее время одним из способов улучшения качества жизни человека и увеличения ее продолжительности становится трансплантация органов, которая ставит перед обществом ряд правовых проблем, которые приобретают всё большую актуальность и требуют своего разрешения.

Трансплантация – это операция по замещению тканей или органов больного как его собственными тканями или органами, так и взятыми из другого организма или созданными искусственно.

Деятельность в данной области регулируется Законом РФ от 22.12.1992 № 4180-1 «О трансплантации органов и (или) тканей человека».

Наиболее острую и наименее решенную проблему современной отечественной трансплантологии представляет правовое регулирование органного донорства, особенно изъятие органов у умерших для их пересадки нуждающимся реципиентам. Результаты исследований свидетельствуют о том, что ежегодно в мире требуется не менее 1 миллиона донорских органов, в то время, как эта потребность удовлетворяется не более, чем на 5-6%.

Кроме того, сфера трансплантации органов в нашей стране полностью коммерциализирована, принцип очередности не работает, можно стоять в очереди на трансплантацию в продолжение нескольких поколений и никогда не получить эту надежду. В то же время, оплатив дорогие медицинские услуги, в течение короткого времени можно уже получить желаемый трансплантат.

Ст. 8 Закона о трансплантации закрепляет презумпцию согласия на изъятие органов и тканей у трупа. Это означает, что изъятие органов и тканей у трупов не допускается, если учреждение здравоохранения на момент изъятия поставлено в известность о том, что при жизни данное лицо заявило о своем согласии на изъятие его органов после смерти для трансплантации реципиенту. Иными словами теоретически и практически все граждане РФ являются потенциальными донорами, поскольку процедура о заявлении несогласия правовыми актами не предусмотрена и, следовательно, в условиях, когда донору остается жить считанные минуты, не осуществима.

К разряду крупномасштабных проблем, возникающих при трансплантации, также относятся проблемы иммунологического подбора донора, подготовки пациента к операции (прежде всего, очищение крови) и проведение послеоперационной терапии, устраняющей последствия пересадки органа.

Взятие органов у живых людей сопряжено с принципами добровольности и безвозмездности донорства, однако в наши дни соблюдение данных норм поставлено под сомнение. Интересы односторонней защиты прав реципиента возобладали в российском законодательстве, не находя должного правового регулирования защиты прав донора поневоле.

Одной из самых важных проблем становится, так называемая, нелегальная торговля органами — «Черный рынок». По данным Управления ООН по наркотикам и преступности, ежегодно в мире осуществляются тысячи незаконных операций по пересадке органов. Одной из немногих стран мира, где законодательно разрешена торговля почками, является Иран.

В целом, на основании вышеизложенного можно сделать вывод о том, что на данный момент в России существует довольно большое количество правовых проблем в области трансплантологии, которые требуют своего разрешения. В частности, необходимо несколько конкретизировать законодательство в данной сфере, привлекать население к донорству путём предоставления различных льгот, а также вести борьбу с нелегальной торговлей органов, например, с помощью ужесточения наказания за данное преступление.

Догхантерство: правовая оценка и мировой опыт решения проблемы безнадзорных животных

*Волосатова М. С., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: к.ю.н., Бадоев М. Т.*

В современном мире проблема безнадзорных животных ставится на задний план и не считается действительно важной, каковой она является на самом деле. Следствием неумения муниципальных властей решать проблемы бездомных животных, а так же невнимательности к данной проблеме, стало развитие направления догхантеров.

Догхантеры – это волонтеры, истребляющие безнадзорных собак в населенных пунктах. Своей целью догхантеры считают истребление собак, путем расстрела или отравления, дабы обезопасить общество от возможности нападения животных, а так же очистки городов от переносчиков болезней.

Правовая оценка деятельности догхантеров неоднозначна, так же как и оценка данного направления в обществе. Некоторые считают действия догхантеров законными, другие же считают, что это должно быть уголовно наказуемо. И действительно, все чаще догхантеры переходят нерушимую грань: действия их направления стали, скорее развлечением, чем решением проблемы. В глобальную сеть бесконечно попадают фото и видеозаписи с расправой над беззащитными животными, что провоцирует одних людей на угрозы расправой, а другие предпочитают заняться подобной деятельностью.

Из-за спорной правовой оценки деятельности догхантеров, а так же из-за их беспорядочных и нерегулируемых действий, стали известны случаи гибели детей. Общество догхантеров, убежденное в своем героизме, неразборчиво распространяет яды в общественных местах: остановках, детских площадках, школьных дворах, тротуарах, что приводит к ужасным последствиям.

Скорее, направление догхантеров стало «модным», нежели полезным. Молодые люди все чаще ищут пути самовыражения, пытаясь добиться уважения общества любыми способами и, к сожалению, все чаще выбирают аморальность, безнравственность и жестокость.

Важно отметить, что во многих зарубежных странах важнее спасать брошенных, безнадзорных животных и избавляться от насущной проблемы не путем отстрела, а путем помощи. Отлов,

лечение, вакцинация, стерилизация/кастрация и приют решают сразу несколько задач: ликвидация возможности быть покусанным или даже убитым собачьей стаей; устранение переносных заболеваний и паразитов; безопасные, законные действия и по отлову собак. Эти практикуемые в некоторых странах методы решают не только проблемы государственного уровня, но и уровня социального: заграничные волонтеры дают животным вторую жизнь, возможность обрести защиту, а человеку – возможность обрести верного друга.

В Российской Федерации же существует статья 245 УК РФ «Жестокое обращение с животными», обязывающее регулирование неправомерных действий в сторону животных, но, конечно, к ней прибегают нечасто; более того, наказания для преступников слишком мягкие: штраф до восьмидесяти тысяч, обязательные и исправительные работы, ограничение свободы на срок до одного года. Смогут ли эти «действия» быть источником людского исправления?!

Конечно, в России, наряду с зарубежными странами, существуют разнообразные волонтерские сообщества, которые тратят все свои силы и средства на защиту животных и противостоянию незаконности, безнаказанности, но эти сообщества не поддерживаются государством и финансируются лишь немногими благотворительными организациями.

Наша страна нуждается в решении многих проблем, но отвергает опыт зарубежных стран, стараясь избегать многих полезных методик и практик. Так же проблема безнадзорных животных скорее решится мягкими подходами: спасением, лечением, стерилизацией, государственным финансированием приютов, нежели распространением варварских движений, провоцирующих жестокость, безжалостность и незаконность.

Бюрократия в гражданском обществе

Захарова А. С., Леонтьева А. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.э.н., Макаров И. И.

Прежде чем начать рассмотрение данной темы, определим понятия бюрократии и гражданского общества. Слово «бюрократия» (от франц. «bureau» – стол, канцелярия и греч. «kratos» – власть) буквально означает столоначальство, власть канцелярии, конторы.

Гражданское общество – уровень развития общества, которое характеризуется безусловным соблюдением прав человека, реализацией обязанностей, ответственностью членов общества за его судьбу. Проблема бюрократии в России ставит в тупик любого человека. Почему нанятые слуги народа становятся хозяевами народа и приватизаторами бюджета? Причина кроется в отношении к Демократии.

Важную роль в жизни общества, особенно современного, играют политические партии. Наряду с партиями в гражданском обществе существуют, сотрудничая, либо соперничая друг с другом, другие добровольные объединения и движения.

Как было сказано выше, понятие гражданского общества «характеризуется безусловным соблюдением прав человека, реализацией обязанностей, ответственностью членов общества за его судьбу».

Социальные последствия бюрократизации заключаются в чрезмерном расширении слоя чиновников, корпоративные интересы которых начинают выходить за рамки их собственных профессиональных обязанностей. Стремясь к реализации своих собственных корпоративных интересов, бюрократия использует ряд приемов – ведомственное правотворчество, искажающее действительные цели законодательных актов, принятых легитимными органами власти; постановку правил административного процесса выше политических и хозяйственных целей управления; искажение информации (засекречивание, избирательное информирование, манипуляция статистическими показателями и т.д.) и др. Бюрократия через институты подготовки и отбора кадров формирует соответствующий тип руководителей, мировоззрение и деятельность которых отвечают ее корпоративным интересам. Результатом является рост притязаний бюрократии на распределение ресурсов и привилегий в обществе.

Итак, не в интересах гражданского общества приостанавливать, а тем более ломать состоящую из специалистов-чиновников машину управления: слишком великой оказывается цена такой «ошибки» для общества, выбиваемого из рула нормального функционирования. Но в интересах гражданского общества осуществлять постоянный контроль за бюрократией, стремясь свести к минимуму свою отчужденность от государства. При отсутствии такого демократического прессинга бю-

рократия в силу своей внутренней природы имеет тенденцию максимизировать эту отчужденность.

Поскольку бюрократизм есть порождение определенной системы общественных отношений, то искоренение его возможно лишь с исчезновением породивших его условий. Следует стремиться ограничить причиняемый бюрократизмом вред обществу, не подрывая при этом основ пока единственно возможной бюрократической системы управления. Главное заключается в ограничении бюрократизма, сокращении сферы деятельности и влияния бюрократов. Основной путь к этому лежит через разгосударствление экономики и других сфер жизни общества. Хотя, например, приватизация не стала подлинным разгосударствлением собственности. Более того, бюрократия получила дополнительные возможности распоряжаться общественным достоянием. Негативные последствия бюрократизма для общественного развития, его социальная опасность обуславливают необходимость в комплексной системе мер, ориентированных на рационализацию бюрократической деятельности и противодействие бюрократизму. Среди них решающими, по нашему мнению, являются именно те, которые предопределяются совокупностью условий генезиса бюрократизма в рамках системы государственно-управленческих отношений.

Дестимулирование банками потребления домашних хозяйств

Бабурин Д. Е., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.э.н., Макаров И. Н.

Проблемы российской банковской системы начали формироваться еще до введения санкций и падения цен на нефть. Дефицит привлеченных средств формировался за счет сокращения как притока частных вкладов, так и иностранного финансирования. В результате резко возростала зависимость банковской системы от рефинансирования со стороны Банка России; объем задолженности банков перед ЦБ РФ превысил 10% ВВП, тогда как в 2009 г. он достигал лишь 8% [1].

Растущий уровень задолженности банков перед денежными регуляторами отражает снижающуюся степень доверия отечественным банкам со стороны иностранных кредиторов и населения.

Рентабельность банковского сектора последовательно снижается уже несколько лет. В последние месяцы этот процесс ускорился под воздействием двух факторов: ухудшения качества кредитного портфеля, требующего увеличения отчислений в резервы, а также роста ключевой ставки ЦБ, ведущей к увеличению стоимости обслуживания средств Банка России и Минфина.

В октябре–ноябре 2014 г. рентабельность активов упала ниже 1%, а рентабельность собственных средств – ниже 9% в годовом выражении [1].

Снижение рентабельности лишает банки основного источника пополнения капитала.

Задолженность населения России перед банковским сектором выросла настолько, что наметился новый тренд: банки теперь дестимулируют потребление домашних хозяйств. Заемщикам придется выплатить банкам в этом году на 3 трлн руб. больше, чем они взяли в кредит. При этом в отличие от прошлых лет наблюдается падение реальных денежных доходов населения.

Острейшая проблема банковского сектора – рост долговой нагрузки домашних хозяйств. Данные о структуре банковского кредитования населения за 2014 год позволяют констатировать переход кредитного рынка от режима предоставления домашним хозяйствам финансовых ресурсов в режим изъятия этих ресурсов.

По мнению эксперта Института Гайдара Михаила Хромова, кредитный рынок является для домашних хозяйств источником финансовых ресурсов до тех пор, пока совокупная задолженность населения перед банками обгоняет объемы уплачиваемых по кредитам процентов [2].

Разницу между задолженностью по кредитам и величиной выплачиваемых процентных платежей можно считать как чистый вклад банковского кредитования в располагаемые финансовые ресурсы домашних хозяйств.

В 2014 году население выплатило банкам 1,8 трлн. руб. в качестве процентов по кредитам. А задолженность розничных клиентов перед банками по процентам выросла за год до 1,2 трлн. руб. (с поправкой на переоценку кредитов в иностранной валюте) [1].

Таким образом, в 2014 году по потребительскому кредитованию население выплатило банкам процентов на 600 млрд. руб. больше, чем взяло в кредит.

Всего, по данным ЦБ РФ, физлицам-резидентам в прошлом году было выдано 8,6 трлн. руб. При этом 600 млрд. руб. – это 3% от всех потребительских расходов домашних хозяйств [1].

Расходы домашних хозяйств растут не только на обслуживание банковских долгов, но и на питание, на оплату коммунальных услуг, на приобретения лекарств, и транспортные расходы, которые также увеличились в этом году.

Отвлечение средств на обслуживание банковских кредитов сдерживает рост потребления. Банковский сектор сегодня не стимулирует, а дестимулирует потребление домашних хозяйств.

Кроме того, расходы на обслуживание банковских кредитов сократят платежеспособный спрос населения наряду с ожидаемым сокращением реальных располагаемых доходов. Доходы будут падать.

Январь 2015 года стал вторым подряд убыточным месяцем для банковского сектора. Уходить в минус прибыль начала еще в декабре 2014 года. Финансовый результат за январь – минус 23,6 млрд. рублей [1].

Как и в декабре, основной отрицательный вклад был обеспечен формированием резервов на возможные потери. Этот показатель вырос за месяц на 284 млрд. рублей [1].

Рост задолженности по кредитам и падение доходов населения (на 8,5%) на фоне экономического спада (минус 7%) и нарастающей инфляции (17,1%) могут рекордно сократить доходы банковского сектора в этом году.

Агентство Moody's прогнозирует банковскому сектору рост чистых убытков по итогам 2015 года до 1,5–2 трлн руб. против прибыли 600 млрд. рублей годом ранее [3].

Кроме того, Moody's считает, что замедление российской экономики (прогноз агентства – 5,5%) и высокие процентные ставки могут ухудшить качество кредитного портфеля российских банков и привести к росту доли проблемных ссуд до 15% в 2015 году с 9,5% по итогам 2014 года и 7% в 2013 году [3].

Чтобы в условиях неопределенности заставить население вложить сбережения в депозиты, банкам нужно постоянно по-

вышать процентные ставки по вкладам. Что на фоне высокой стоимости фондирования означает неизбежное падение рентабельности банковской деятельности.

С одной стороны, уменьшаются доходы банков: замедляется рост портфелей, ЦБ РФ ограничивает максимальную ставку по кредитам, стоимость фондирования растет. С другой — у банков серьезно увеличиваются расходы на создание резервов и поддержание инфраструктуры и персонала.

Таким образом, в 2015 году с рынка уйдет немалое количество коммерческих банков не получивших государственную поддержку.

Государству необходимо ужесточить санкции за нарушения действующего законодательства регулирующего кредитные отношения, например предусмотреть административную ответственность кредитора за не пересчет полной стоимости кредита и не возврат переплаченных процентов по кредиту при аннуитетном способе платежа по кредиту при частично-досрочном или досрочном погашении кредита.

ЦБ РФ необходимо снижать размер ключевой ставки и размеры отчислений в резервы на возможные потери по ссудам.

Кредитным организациям необходимо совершенствовать систему контроля и проверки добросовестности клиентов, которым выдаются потребительские кредиты, для того, чтобы уменьшить процентную ставку по кредитам. Учитывая, что вернуть средства по решению суда не всегда удастся в полном объеме, а в кризис проблема усугубилась, банки должны активно предлагать корпоративным и розничным добросовестным клиентам реструктуризацию кредитов.

Литература

1. Банк России. Справочник по кредитным организациям. // URL: <http://www.cbr.ru/credit/forms.asp>.
2. Институт Гайдара и РАНГИС. Оперативный мониторинг экономической ситуации в России. Январь 2015 г. // URL: <http://www.ranepa.ru/news/item/6538-monitoring-jan.html>.
3. Moody's прогнозирует рост до 15% числа проблемных кредитов в банках РФ // URL: http://www.dp.ru/a/2015/03/05/Moodys_prognoziruuet_rost

Современные проблемы банковской системы

*Бабурин Д. Е., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: к.э.н., Макаров И. И.*

В результате сокращения притока частных вкладов и иностранного финансирования у банков образовался дефицит привлеченных средств. В результате чего резко возростала зависимость банковской системы от рефинансирования со стороны Банка России; объем задолженности банков перед ЦБ РФ превысил 10% ВВП, тогда как в 2009 г. он достигал лишь 8% [1].

Рентабельность банковского сектора последовательно снижается уже несколько лет. В последние месяцы этот процесс ускорился под воздействием двух факторов: ухудшения качества кредитного портфеля, требующего увеличения отчислений в резервы, а также роста ключевой ставки ЦБ, ведущей к росту обслуживания средств Банка России и Минфина.

В октябре–ноябре 2014 г. рентабельность активов упала ниже 1%, а рентабельность собственных средств – ниже 9% в годовом выражении [1].

Снижение рентабельности лишает банки основного источника пополнения капитала.

Задолженность населения России перед банковским сектором выросла настолько, что наметился новый тренд: банки теперь дестимулируют потребление домашних хозяйств. Заемщикам придется выплатить банкам в этом году на 3 трлн. руб. больше, чем они взяли в кредит.

Острейшая проблема банковского сектора – рост долговой нагрузки домашних хозяйств. Данные о структуре банковского кредитования населения за 2014 год позволяют констатировать переход кредитного рынка от режима предоставления домашним хозяйствам финансовых ресурсов в режим изъятия этих ресурсов [2].

Отвлечение средств на обслуживание банковских кредитов сдерживает рост потребления. Банковский сектор сегодня не стимулирует, а дестимулирует потребление домашних хозяйств.

Агентство Moody's прогнозирует банковскому сектору рост чистых убытков по итогам 2015 года до 1,5–2 трлн. руб. против прибыли 600 млрд. руб. годом ранее [3].

Чтобы в условиях неопределенности заставить население вложить сбережения в депозиты, банкам нужно постоянно повышать процентные ставки по вкладам. Что на фоне высокой стоимости фондирования означает неизбежное падение рентабельности банковской деятельности.

Таким образом, в 2015 году с рынка уйдет немалое количество коммерческих банков не получивших государственную поддержку.

Государству необходимо ужесточить санкции за нарушения действующего законодательства регулирующего кредитные отношения, например, предусмотреть административную ответственность кредитора за не пересчет полной стоимости кредита и не возврат переплаченных процентов по кредиту при аннуитетном способе платежа при частично-досрочном или досрочном погашении кредита.

ЦБ РФ необходимо снижать размер ключевой ставки и размеры отчислений в резервы на возможные потери по ссудам.

Литература

1. Банк России. Справочник по кредитным организациям. // URL: <http://www.cbr.ru/credit/forms.asp>.
2. Институт Гайдара и РАНГИС. Оперативный мониторинг экономической ситуации в России. Январь 2015 г. // URL: <http://www.ranepa.ru/news/item/6538-monitoring-jan.html>.
3. Moody's прогнозирует рост до 15% числа проблемных кредитов в банках РФ // URL: http://www.dp.ru/a/2015/03/05/Moodys_prognoziruuet_rost.

Правовое регулирование налогообложения и налоговое планирование коммерческих организаций

*Багрова К. Г., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: к.э.н. Макаров И. И*

Налоговый Кодекс Российской Федерации составляет основу налоговой системы в Российской Федерации. Налоговая система Российской Федерации – совокупность установленных в государстве существенных условий налогообложения. Налоговая система Российской Федерации основана на ключевых принципах, в соответствии с которыми и разрабатываются все нормативно-правовые акты в данной сфере.

1. Принцип законности налогообложения (п. 1 ст. 3 НК РФ).
2. Принцип справедливости налогообложения (п. 1 ст. 3 НК РФ).
3. Принцип всеобщности и равенства налогообложения (п. 1 ст. 3 НК РФ).
4. Принцип экономической обоснованности налогообложения (п. 3 ст. 3 НК РФ).
5. Принцип единства экономического пространства Российской Федерации (п. 4 ст. 3 НК РФ).
6. Принцип установления налогов и сборов в должном порядке (п.5 ст. 3 НК РФ).
7. Принцип определенности налоговой обязанности (п. 6 ст. 3 НК РФ).
8. Принцип презумпции толкования всех неустранимых сомнений, противоречий и неясностей в налоговом законодательстве в пользу налогоплательщика (плательщика сборов) (п.7 ст. 3 НК РФ).

Вопрос налогообложения является очень актуальным для любого предприятия, так как налоги это изъятие государством определенной части дохода предприятия, то любое предприятие естественно хочет минимизировать эту часть.

На основании изученного материала можно сделать следующие выводы, что налоговое планирование – это организация деятельности налогоплательщика направленная на минимизацию его налоговых обязательств не нарушая законодательства.

Для эффективности работы предприятия необходима четко отработанная налоговая политика.

Для исследования мной было выбрано открытое акционерное общество «Северная пригородная пассажирская компания», сокращенное фирменное наименование Общества ОАО «СППК».

Размер уставного капитала Общества составляет 100 000 (Сто тысяч) рублей. Уставный капитал Общества составляется из номинальной стоимости приобретаемых Учредителями обыкновенных именных акций в количестве 100 (Сто) штук номинальной стоимостью 1 000 (Одна тысяча) рублей каждая.

На основании лицензии от 24.12.2010 г. № ППБ7605717 основным видом деятельности ОАО «СППК» является осуществление перевозки пассажиров и багажа железнодорожным

транспортом. В том числе оказание услуг по перевозке пассажиров железнодорожным транспортом пригородного сообщения; организация обслуживания пассажиров в поездах и на вокзалах. Организация продажи проездных документов; организация и проведение мероприятий по обеспечению безопасности; организация и проведение мероприятий по мобилизационной подготовке и гражданской обороне в соответствии с законодательством Российской Федерации; обеспечение защиты государственной тайны.

В результате проведенного исследования на примере ОАО «СППК» необходимо:

– рекомендовать ОАО «СППК» разрабатывать ежегодно налоговый бюджет. Что будет способствовать снижению рисков уплаты штрафных санкций (которые компания ежегодно платит), что соответственно может увеличить налоговую нагрузку организации.

– рекомендовать ОАО «СППК» внести изменения в учетную и договорную политику организации, являющимися элементами налогового планирования, с целью снижения налоговой нагрузки. При заключении договоров необходимо снижение арендных платежей при аренде основных средств. Поскольку в состав основных средств, за которые платится арендная плата, входят вагоны на локомотивной тяге, моторвагонный подвижной состав, рельсовые автобусы. Необходимо применение системы тендеров и конкурсов с целью снижения расходов, с целью увеличения прибыли организации.

Поскольку ОАО «СППК» предоставляет услуги, как облагаемые НДС, так и необлагаемые НДС, а сумма арендных платежей за использование подвижного состава занимает значительную долю в общей сумме расходов организации, и счета фактуры арендодателем выставляются с НДС, сумма НДС не применяемого к вычету, а относимого на расходы по прибыли составила за 2011-2014 год 292 832 857 рублей. Таким образом, организации необходимо изыскать ресурсы для приобретения собственных основных средств, что даст возможность в полном объеме заявлять НДС к вычету при исчислении указанного налога.

Таким образом, исследование показало, что налоговое планирование – это комплекс мер по снижению налоговой нагрузки организации, с целью увеличения его прибыли.

Литература

1. Конституция РФ от 12.12.1993 г. (ред. от 21.07.2014 г.) (с изм. и доп., вступ. в силу с 21.07.2014 г.).
2. Налоговый кодекс РФ от 05.08.2000 г. №117-ФЗ (ред. от 29.12.2014 г.) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2015 г.).
3. Гражданский кодекс РФ от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ (ред. от 31.12.2014 г.) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.04.2015 г.).
4. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 г. № 402-ФЗ (ред. от 01.11.2014 г.) (с изм. и доп., вступ. в силу с 16.11.2014 г.).
5. Федеральный закон «Об акционерных общества» от 26.12.1995 г. № 208-ФЗ (ред. от 22.12.2014 г.).
6. Приказ Минфина России «О формах бухгалтерской отчетности организации» от 02.07.2010 г. № 66н (ред. от 04.12.2012 г.) Зарегистрировано в Минюсте России 02.08.2010 г. №18023.
7. Аксенов, С., Битюкова Л., Крылов, А., Ласкина, И. Налоги и налогообложение. Учебное пособие / РФЭИ, – 2013, – С. 356.
8. Брызгалин, А. В. Налоги и налоговое право: Учебное пособие./ А. В. Брызгалин. – М., Аналитика – Пресс, – 2012. – С. 150.
9. Вылкова, Е. С., Романовский, М. Налоговое планирование. – СПб., – 2010. – С. 634.
10. Гартвич, А. В., Налоги, сборы и страховые взносы. ИНФРА. М., – 2013. – С.341.
11. Дмитриева, Н. Г., Дмитриев, Д. Б. Налоги и налогообложение в Российской Федерации. М., Юстицинформ, – 2010. – С. 512.
12. Жидкова, Е. Ю. Налоги и налогообложение. 2-е изд. СПб., – 2009. С. 480.
13. Майбуров, И. А. Налоги и налогообложение. М., КНОРУС. – 2011. – С. 558.
14. Миляков, Н. В. Налоги и налогообложение. М, МЦФЭР. – 2006. С. 509.
15. Селезнева, Н. Н. Налоги и налоговая система России. М., ЮНИТИ. – 2012. С. 187.
16. Филина, Ф. Н. Налоги и налогообложение в Российской Федерации / учебное пособие. М, ЮНИТИ-ДАНА. – 2009. – С. 424.

17. Черник, Д. Г. Основы налоговой системы. М., ЮНИТИ. – 2012. С. 173.
18. Черник, Д.Г. Налоги и налогообложение. / Учебное пособие. М., ЭКСМО. – 2010. С. 367.
19. <http://www.consultant.ru/>
20. <http://www.garant.ru/>
21. <http://ru.wikipedia.org/>
22. <http://www.minfin.ru/>
23. <http://www.nalog.ru/>
24. <http://www.buh.ru/>
25. <http://www.expert.byx.ru/>
26. <http://sevppk.ru/>

Проблемные аспекты ювенальной юстиции в современной России

*Баланцева И. Б., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: Кузнецов А. В.*

Актуальность данной темы обусловлена, с одной стороны, существенной ролью, занимаемой подростковой преступностью в общей структуре преступности, с другой – необходимостью коренного пересмотра концептуальных подходов к профилактике противоправных явлений среди несовершеннолетних, системы предварительного следствия и дознания по уголовным делам о преступлениях несовершеннолетних и, соответственно, методов и возможных вариантов наказания малолетних нарушителей закона. В последние годы, в связи с кризисной социально-экономической обстановкой в нашей стране, уровень морали и культуры неминуемо падает, и сильнее всего это сказывается на молодом поколении. У подавляющего большинства детей Российской Федерации уровень правовой культуры крайне низок. Это приводит к большому количеству правонарушений, совершаемых детьми, причем количество тяжких преступлений динамически растет. Перед обществом, его взрослой частью, встает объективная задача заняться формированием правосознания у детей с малых лет.

Для решения этой проблемы должна быть создана система государственной поддержки и профилактики, которая разъясняла бы на доступном уровне ребенку его права и обязанности.

Все более актуальной становится проблема создания в России системы ювенальной юстиции, хотя более понятным и точным является термин «юстиция, обеспечивающая защиту прав, свобод и законных интересов несовершеннолетних». Ювенальная юстиция пока является нетрадиционной формой правосудия. Ее задача состоит в том, чтобы без суда примирить потерпевших с несовершеннолетними преступниками. Это означает, что совершивший преступление малолетний правонарушитель может быть оправдан без судебного разбирательства, если он признает вину, захочет исправиться и возместить пострадавшим причиненный ущерб. Явление преступности несовершеннолетних занимает особое место среди проблем криминологической этиологии и правовой феноменологии. Эта особенность придает специфику целям политики предупреждения преступности несовершеннолетних. С одной стороны, ее цель – защита прав и интересов несовершеннолетних, а с другой – защита общества от правонарушений и преступных посягательств несовершеннолетних. Такая конструкция цели политики предупреждения преступности несовершеннолетних позволяет решать многие вопросы криминологической и правовой практики.

Есть различные точки зрения на введение в России общегосударственной системы ювенальной юстиции. Дискуссия по этому вопросу приобретает принципиальное значение в условиях обсуждения в Государственной Думе нескольких ювенальных законопроектов, в том числе, законопроекта по вопросам устройства детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, получивший в средствах массовой информации название «законопроекта о социальном патронате».

Некоторые ученые и практики убеждены, что ювенальная юстиция – это вмешательство государства в дела семьи, что недопустимо, поскольку подрывает многовековые социокультурные устои, разрушает традиционную семью.

Другие считают, что такой подход к пониманию ювенальной юстиции не совсем оправдан, поскольку, наоборот, за последние годы устои семьи ослабли, снизились ответственность родителей за воспитание и образование детей. Изменились воспитательные функции школы, плохо налажен учёт детей, оставшихся без попечения родителей, существующая в России система органов профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних не даёт желаемых результатов.

Под системой ювенальной юстиции, согласно проекту, понимается «совокупность государственных органов, органов местного самоуправления, государственных и муниципальных учреждений, должностных лиц, неправительственных некоммерческих организаций, осуществляющих на основе установленных законом процедур действия, нацеленные на реализацию и обеспечение прав, свобод и законных интересов ребёнка (несовершеннолетнего)». Такое определение ювенальной юстиции, естественно, вызвало сопротивление со стороны российской общественности. Действительно, принимая столь широкое понимание этого термина, мы фактически теряем его истинную сущность. Понятие ювенальная юстиция изначально относилось к особым судам для несовершеннолетних, которые появились в конце XIX века в Европе. Таким образом, ювенальная юстиция представляет собой специализированную ветвь судебной системы. Главное преимущество специализированной судебной системы заключается в том, что, рассматривая уголовные дела, в которых несовершеннолетний является не только подсудимым, но и потерпевшим по уголовным делам. В части, которая затрагивает его права и интересы, дела об административных правонарушениях, гражданские дела, в которых одной из заинтересованных сторон является несовершеннолетний, суды отходят от карательного метода правосудия в отношении несовершеннолетних в пользу внедрения элементов восстановительного правосудия. Одним из основных принципов судопроизводства по делам несовершеннолетних является индивидуализация, придающая судебному процессу неформальный характер. Другое дело, эффективное применение судом воспитательных, примирительных мер вместо карательных возможно только при условии тесного взаимодействия ювенальных судов со службами системы профилактики, в том числе, с социальными службами.

Хотелось бы отметить, что во многих странах накоплен положительный опыт работы специализированных судов по делам несовершеннолетних. Рассуждая о проблемах и перспективах ювенальной юстиции в России, хотелось бы обратиться к Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года, в которой в числе приоритетных направлений долгосрочной социальной поддержки населения рассматривается «развитие механизмов

ювенальной юстиции; формирование и развитие механизмов восстановительного правосудия, создание службы пробации, обеспечивающей социально-психологическое сопровождение лиц, освободившихся из мест лишения свободы, и реабилитационное насыщение приговоров судов, в части реализации принудительных мер воспитательного воздействия, реализация технологий восстановительного правосудия и проведения примирительных процедур». Развивая эту тему, хотелось выделить и нравственную сторону вопроса. Одна из ключевых проблем — открытость и прозрачность ювенальной юстиции, предполагающая необходимость более широкого информирования общественности о ней. В связи с этим должны быть разработаны нормативные правовые акты, направленные на обеспечение информативности, разработан эффективный механизм, позволяющий получать достоверную информацию из СМИ о деятельности ювенальных судов. На наш взгляд, это поможет повысить уровень доверия к ювенальной юстиции, а доверие, как известно, является гарантией успеха любых реформ.

Налоговые преступления

*Бурунова А. С., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: к.э.н. Макаров И. И.*

Налоги занимают ведущее место в формировании финансовых ресурсов государства. Доля налогов и сборов в структуре доходов федерального бюджета составляет свыше 80%. Возложение на граждан обязанности платить налоги и сборы стало объективно обоснованной экономическими преобразованиями в российском обществе необходимостью. Современные ученые, исследующие причины налоговых правонарушений, обращают наше внимание на обстоятельства, что налоговая преступность стала интеллектуальной. Порой сложно квалифицировать противоправные действия недобросовестных налогоплательщиков. В связи с чем, особую актуальность, научную и практическую значимость исследования имеют вопросы правовой характеристики налогового правонарушения, познание их сущности, правовой природы, отличительных признаков, соотнесения с другими видами правонарушений и преступлений.

Теоретические исследования по данной проблематике проводятся в России с начала с 90-х годов XX века. Вопросам позна-

ния сущности и причин налоговых правонарушений в рамках административного и финансового права, а также ответственности за их совершение посвятили свои работы такие ученые как А. П. Алехин, А. В. Брызгалин, Ю. А. Бенедиктов и др.

Нисколько не умаляя значимости исследований предшественников, необходимо отметить, что ряд научных и практических исследований во многом утратили актуальность. После разъяснений, данных Пленумом Высшего Арбитражного Суда России в Постановлениях от 12 октября 2006 г. № 53 «Об оценке арбитражными судами обоснованности получения налогоплательщиком налоговой выгоды». А так же от 10 апреля 2008 г. № 22 «О некоторых вопросах практики рассмотрения споров, связанных с применением статьи 169 Гражданского кодекса Российской Федерации», а также произошедших впоследствии изменений судебной практики в сфере нарушений законодательства о налогах и сборах. Объектом исследования являются правовые отношения, складывающиеся в процессе налогового администрирования должностных лиц налоговых и иных контролирующих органов в сфере налогов и сборов. Предметом исследования являются правовые нормы, регулирующие отношения в процессе налогового администрирования, научные взгляды и теоретические исследования этих отношений, а также судебная практика по налоговым спорам.

Цель исследования – дать правовую характеристику налоговым правонарушениям на современном этапе, выявить направленность налоговых правонарушений и выработать рекомендации и предложения по совершенствованию законодательства Российской Федерации в сфере предупреждения налоговых правонарушений

Цель исследования предопределила решение следующих взаимосвязанных задач

- исследовать правовую природу налоговых правонарушений,
- провести правовой анализ элементов состава налоговых правонарушений,
- изучить и проанализировать наиболее типичные виды налоговых правонарушений и направления девиантного посяательства на современном этапе развития общества,
- изучить текущее состояние предупредительной деятельности в сфере налогов и сборов,

– выработать предложения по вопросам совершенствования законодательства Российской Федерации в сфере предупреждения налоговых правонарушений

Теоретическую основу исследования составили идеи, отраженные в трудах отечественных ученых по финансовому, налоговому, административному, уголовному праву, а также публикации в периодической печати по рассмотренным вопросам.

Правовой и эмпирической основой исследования послужили: Конституция Российской Федерации, федеральное законодательство России, законодательные акты субъектов Российской Федерации, акты представительных органов местного самоуправления. Подзаконные нормативные акты, содержащие нормы административного, финансового, налогового права. Материалы судебной практики, содержащиеся в решениях Конституционного Суда Российской Федерации, Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации.

Методологическую основу исследования составляют общенаучный метод диалектического познания, метод системного правового анализа. В целях изучения и исследования характерных признаков налогового правонарушения применялись: формально логический метод, метод сравнительно-правового исследования, формально-догматический метод и др.

Положения и выводы исследования основываются на изучении налогового законодательства, правовых норм и основных положений административного и уголовного права, обобщении имеющихся теоретических исследований ученых, а также судебной практики по избранной теме исследования.

Научная новизна исследования определяется современной постановкой проблемы, в условиях мирового экономического кризиса. Систематизированы взгляды на правовую природу налогового правонарушения, проведено отграничение налогового правонарушения в системе смежных нарушений административного и финансового законодательства. Выявлена сущность и правовая природа налогового правонарушения, комплексно исследованы вопросы сопоставления налоговых правонарушений с административными правонарушениями и уголовным преступлением. В исследовании нашли отражение вопросы совершенствования законодательства Российской Федерации в сфере предупреждения налоговых правонарушений.

Литература

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993). (С учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ).
2. Федеральный закон от 08.12.2003 № 162-ФЗ «О внесении изменений и дополнений в Уголовный кодекс Российской Федерации».
3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ.
4. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ.
5. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ.
6. Парыгин В.А., Тедеев А. А. Налоговое право. Ростов н/Д, «Феникс», 2008.

Совестные суды Ярославской губернии в XVIII–XIX веков

*Габимова Э. И., г. Ярославль, Ярославский филиал МЭСИ
Научный руководитель: Заслуженный юрист РФ
Чирков П. А.*

В конце XVIII века в Ярославской области существовала большая система местных судов. В эту систему входили и совестные суды, о которых говорится в статье. Правовой основой деятельности «Ярославского совестного суда» являлись следующие основные группы документов: Указы Правительствующего Сената, предложения Ярославского наместнического (губернского) правления и другие. Материалами для подготовки данной статьи также послужили журналы и протоколы заседаний суда; дела гражданские (различные тяжбы) и уголовные (по преступлениям несовершеннолетних, умалишенных, «колдунов»).

Реформы Екатерины II, означавшие переход от «просвещенного абсолютизма» к военно-полицейской монархии, были направлены на возрастание единоначалия во всем аппарате государства, укрепления местного аппарата, увеличения значения дворянства в местном управлении и в суде. 7 ноября 1775 г. Екатерина II утвердила пространный законодательный

акт — «Учреждения для управления губерний Всероссийской империи». Наряду с административно-полицейскими и финансово-хозяйственными учреждениями, была создана целая система местных судов, специальное назначение в которой имели общесословные совестные суды, создаваемые в каждой губернии (наместничестве). Являясь «преградой частной, или личной безопасности» губернский совестный суд имел свои правила: 1) человеколюбие; 2) почтение к человеку; 3) отказ от угнетения и притеснения.

Назначение совестного суда сводилось к следующему:

1. Законному, честному прекращению тяжб;
2. Прекращению злобы, распрей и ссор;
3. Доставлению каждому ему принадлежащего;
4. Освобождению других судебных мест от дел по тяжбам.

Председателем совестного суда являлся судья, в чине не ниже 6 класса, назначаемый наместником из числа кандидатов от каждого судебного органа наместничества. В состав суда входили: два дворянских заседателя (в чине не ниже 7 класса), выбираемые дворянством. Два заседателя от мещан (в чине 10 класса), выбираемые купцами и мещанами, два сельских заседателя — два заседателя нижней расправы отсылаемые «для заседания в совестном суде по делам, до их селений касающимся», выбираемые селениями из дворян, разночинцев, селян. Все заседатели выбирались на три года и утверждались наместником.

Совестный суд разгружал другие суды губернии, рассматривал дела, как уголовные (преступления совершенные по несчастному стечению обстоятельств, малолетними, безумными; дела о «колдовстве»), так и гражданские (тяжбы, главным образом между родственниками) в порядке примирительной процедуры. При невозможности примирения сторон дела направлялись в обычные судебные инстанции. Совестный суд не мог сам заводить дело, а лишь вел его: 1) по приказу правления; 2) по сообщению других судов; 3) по прошениям.

Власть суда распространялась только на данную губернию. Независимо от других судебных мест совестный суд подчинялся только императору, Сенату, Высшему суду и, для «защиты и надзора», наместнику, а в его отсутствие наместническому (губернскому) правлению.

26 января 1778 года на основании царского указа от 3 августа 1777 года об образовании Ярославского наместничества

в присутствии Ярославского генерал-губернатора А. П. Мельгунова и Ярославского губернатора И. А. Заборовского был открыт Ярославский совестный суд. В первом заседании под председательством совестного судьи коллежского советника Михайлова участвовали 2 мещанских и 2 сельских заседателя. Первое предложение наместнического правления совестному суду от 26 января 1778 года содержало разъяснения о порядке сношений с другими учреждениями: «совестный суд от наместнического правления принимает предложения, а с палатами и верхним земским судом, расправой, губернским магистратом и приказом общественного призрения сносятся сообщениями», т.е. строго в порядке, установленном законом.

В 1796–1797 гг. правительство Павла I значительно упростило систему местных учреждений, особенно суда. Сокращалось число судебных инстанций, были упразднены и совестные суды. На основании предложения Ярославского губернского правления совестному суду от

6 февраля 1797 г., уточнявшего порядок ликвидации присутственных мест, которые должны были «сдать дела и быть закрыты до 1 мая 1797 года», Ярославский совестный суд был упразднен.

В 1801–1811 гг. правительство Александра I провело ряд реформ, с целью приспособления политических и правовых институтов страны к развивающимся буржуазным отношениям. Указом от 9 сентября 1801 года совестные суды восстанавливались в прежнем составе: совестный судья и по два представителя от дворян, мещан и поселян. Новым было только определение в приказах общественного призрения по одному заседателю от каждого сословия и секретаря для временного присутствия в суде.

1 января 1802 года во исполнение царского указа был восстановлен Ярославский совестный суд. Структура и функции суда не претерпели изменений. По-прежнему совестный суд решал гражданские дела — тяжбы, по которым сами спорящие обращались к разбирательству суда, и переданные из других судебных мест уголовные дела при наличии смягчающих вину обстоятельств (преступления малолетних и безумных, дела о «колдовстве»). Гражданские дела рассматривались только по прошению обеих сторон, принуждать ответчика к разбирательству запрещалось. Число производившихся дел сокращалось, и уже 8 июля 1828 года в указе Сената отмечалось, что в ряде губерний дела совестных судов присоединялись к палатам уголовного и гражд-

данского судов. Безрезультативность совестных разбирательств привела к фактическому прекращению деятельности судов. Это вызвало постепенное упразднение большинства из них.

23 июня 1852 года Николай 1 утвердил мнение Государственного совета о закрытии совестных судов в 18 губерниях, в том числе и в Ярославской. Было принято решение о передаче их дел в местные судебные палаты «с тем, чтобы в сии палаты и на будущее время поступали дела, к ведомству совестного суда подлежащие». Звание совестного судьи, в губернии сохранялось. Он должен был участвовать в заседаниях судебных палат при решении дел, подлежащих совестному разбирательству, в качестве старшего после председателя палаты. В исключительных случаях:

1) в делах в мировом разборе без привлечения сторонами посредников,

2) решении спорных дел между родителями и детьми по имуществу и искам по обязательствам, — совестный судья без участия гражданской палаты от своего имени мог предложить сторонам способы к примирению. Если примирение не достигалось, судья сообщал дело гражданской палате для общего рассмотрения по правилам совестных судов.

7 августа 1852 года Ярославский губернатор, в исполнение утвержденного мнения Государственного Совета согласно постановлению губернского правления, предложил Ярославскому совестному суду прекратить деятельность. Согласно распоряжению правительства дела и средства суда передавались в судебные палаты, туда же переводились канцелярские чиновники и служащие, окончательно суд упразднен 26 июня 1861 года.

**Правовое регулирование уплаты
адвокатскими образованиями налогов
и иных обязательных платежей
в бюджетную систему Российской Федерации**

*Голицына О. В., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: к.э.н. Макаров И. И.*

Адвокатская деятельность, регулируемая в Российской Федерации Федеральным законом от 31.05.2002 N 63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федера-

ции», является квалифицированной юридической помощью, оказываемой на профессиональной основе адвокатами юридическим и физическим лицам в целях защиты их прав, свобод и интересов, а также для обеспечения доступа к правосудию.

Адвокатом является лицо, получившее статус адвоката и право осуществлять адвокатскую деятельность.

В целях Закона о бухгалтерском учете адвокаты, осуществляющие адвокатскую деятельность в адвокатском кабинете, приравниваются в отношении порядка ведения учета хозяйственных операций к гражданам, осуществляющим предпринимательскую деятельность без образования юридического лица.

В соответствии с п. 2 ст. 54 Налогового кодекса Российской Федерации (НК РФ) адвокаты, учредившие адвокатские кабинеты, исчисляют налоговую базу по итогам каждого налогового периода на основе данных учета доходов и расходов и хозяйственных операций в порядке, определяемом Минфином России.

Порядок учета доходов и расходов и хозяйственных операций для индивидуальных предпринимателей утвержден приказом Минфина России N 86н, МНС России № БГ-3-04/430 от 13.08.2002.

Согласно абзацу четвертому п. 2 ст. 11 НК РФ адвокаты, учредившие адвокатские кабинеты, не признаются индивидуальными предпринимателями, поэтому они не являются плательщиками НДС вне зависимости от формы осуществления адвокатской деятельности и при оказании услуг в рамках своей профессиональной деятельности НДС не уплачивают (письмо Минфина России от 03.10.2006 № 03-04-07/09).

Согласно подпункту 14 п. 3 ст. 149 НК РФ не подлежат налогообложению (освобождаются от налогообложения) операции по оказанию услуг коллегиями адвокатов, адвокатскими бюро, адвокатскими палатами субъектов Российской Федерации или Федеральной палатой адвокатов своим членам в связи с осуществлением ими профессиональной деятельности.

Исчисление и уплата налога на доходы, полученные адвокатами, принявшими решение осуществлять адвокатскую деятельность индивидуально и учредившими адвокатский кабинет, производится в соответствии с положениями главы 23 НК РФ.

Адвокаты являются плательщиками единого социального налога.

Если адвокаты используют свое право нанимать работников, они признаются плательщиками единого социального налога еще по одному основанию – как физические лица, не признаваемые индивидуальными предпринимателями, производящие выплаты физическим лицам (подпункт 1 п. 1 ст. 235 НК РФ), то есть как работодатели.

Обязательное пенсионное страхование адвокатов осуществляется в соответствии с Законом № 167-ФЗ.

Согласно подпункту 2 п. 1 ст. 6 Закона № 167-ФЗ страхователями по обязательному пенсионному страхованию являются адвокаты, занимающиеся частной практикой.

Застрахованными лицами являются граждане Российской Федерации, а также проживающие на территории Российской Федерации иностранные граждане и лица без гражданства, самостоятельно обеспечивающие себя работой.

Согласно ст. 11 Закона № 167-ФЗ страхователи должны пройти обязательную регистрацию в территориальных органах страховщика.

Литература

1. Налоговый кодекс Российской Федерации. Части I и II. М., ИНФРА-М, 2014. – 704 с.
2. Федеральный закон от 31.05.2002 № 63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации».
3. Федеральный закон от 21.11.1996 № 129-ФЗ «О бухгалтерском учете».
4. Федеральный закон от 08.08.2001 № 129-ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей».
5. Федеральный закон от 22.05.2003 № 54-ФЗ «О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении наличных денежных расчетов и (или) расчетов с использованием платежных карт».
6. Федеральный закон от 15.12.2001 № 167-ФЗ «Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации».
7. Постановление Правительства РФ от 04.07.2003 № 400 «О размере, оплаты труда адвоката, участвующего в качестве защитника в уголовном судопроизводстве по назначению органов дознания, органов предварительного следствия или суда».

Лишение права как мера административного наказания

*Истомин М. В., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: к.э.н. Макаров И. И.*

Лишение специального права по своей правовой природе является уникальным (не имеющим аналогов в других отраслях права, охватываемых сферой юридической ответственности) административным наказанием, связанным с ограничением субъективных прав в области административно-разрешительной системы.

Как мере административного принуждения лишению специального права присущи все необходимые признаки. Оно проявляет себя непосредственно как негативная реакция государства на противоречащие охраняемым им интересам деяния. Лишение специального права реализуется в условиях вне организационного соподчинения, когда как вопросы назначения, так и применения данного административного наказания решаются органами и должностными лицами, наделенными публично-властными полномочиями в отношении любых непосредственно не подчиненных им субъектов.

С точки зрения административно – деликтного законодательства лишение специального права представляет собой итоговую, самостоятельную меру административного наказания. Иными словами, его реализация означает решение вопроса об административной ответственности правонарушителя по существу и не предполагает каких-либо дополнительных негативных последствий. Как и все другие административные наказания, лишение специального права является мерой административного принуждения, не нуждающейся в иных не обусловленных ее процессуальным содержанием действиях со стороны государственных органов, и тем более не требует вынесения ими по этому вопросу, какого бы то ни было дополнительного решения.

Достаточная для целей административно – наказательного воздействия суровость лишения специального права не предполагает его реализацию как вкупе с каким-либо другим основным административным наказанием, так и в результате присоединения его к любому иному административному наказанию в качестве факультативного (дополнительного). В противном

же случае совокупная сила такого административно-властного вмешательства становилась бы чрезмерной, не учитывающей личность правонарушителя, степень ущербности и характер совершенного им противоправного деяния. Она превращается в таком случае из легитимной и легальной реакции на правонарушение в орудие произвола и подавления человеческого достоинства, в свете которых сама деятельность государства лишалась бы также всякого смысла.

Личный характер лишения специального права предопределяется общими с другими административными наказаниями требованиями (критериями). Во-первых, применение данной меры административной ответственности имеет целью принуждение конкретного лица; во-вторых, — лица, совершившего деяние, подпадающее под признаки соответствующего административного правонарушения, и, в-третьих, в случае наличия вины такого правонарушителя в совершении конкретно определенного противоправного деяния.

Лишение специального права как вид административно-наказательного вмешательства должно быть строго выборочным, а не общепроисковым, и тем не менее не должно носить всеобщий характер, подвергая всем негативом своего воздействия всякое лицо.

В России как демократическом правовом государстве, взявшем на себя ряд международно-правовых обязательств в области прав человека, необходимость судебной оценки вытекает из того, что судебный контроль является обязательным во всех случаях, когда фактические обстоятельства конкретного дела свидетельствуют о наличии гражданско-правового спора или уголовного обвинения.

Категория «специальные права» содержательно представляет собой совокупность особых возможностей, предоставляемых государством гражданам. Особенность таких возможностей тесно соприкасается с эксплуатацией гражданами объектов материального мира, определенный контроль относительно режима их использования со стороны государства осуществляется в целях защиты основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов других лиц, обеспечения обороны страны и безопасности государства.

Отсюда ограничение специального права, не лишённого полностью либо в части гражданско-правового содержания,

является предметом судебной квалификации (справедливого, публичного, независимого и беспристрастного разбирательства дела в разумный срок).

В наиболее общем виде применение лишения специального права влечет ограничение (запрет) права заниматься определенным видом деятельности, причем суровость такого административного наказания будет иметь существенный результат ввиду связи с конституционными правами особенно в сфере профессиональной деятельности. С другой стороны, это накладывает на государство особую степень осмотрительности: при назначении подобной меры следует руководствоваться конституционным требованием соразмерности всякого вмешательства со стороны государства в права и свободы человека и гражданина (ст. 55, ч. 3). Иными словами, любые отступления от конституционных основ правового статуса личности должны отвечать требованиям справедливости, быть адекватными, соразмерными и необходимыми для защиты конституционно значимых ценностей. В том числе частных и публичных прав и интересов граждан, не затрагивать существо соответствующих конституционных прав, т.е. не ограничивать пределы и применение основного содержания закрепляющих эти права конституционных положений. Они могут быть оправданы лишь необходимостью обеспечения указанных в ст. 55 (ч. 3) Конституции РФ целей защиты основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов других лиц и общественной безопасности.

Лишение специального права относится к «срочным видам» наказания, и предполагаемые им ограничения не могут длиться по времени менее одного месяца и более трех лет. В статьях Особенной части КоАП РФ, предусматривающих лишение специального права, санкция является относительно-определенной, т.е. представляющая установление временных рамок претерпевания правовых лишений по усмотрению судьи. Отсюда степень суровости данной меры в количественном плане поставлена в зависимость от судебного усмотрения, что создает реальную возможность для определения судьей конкретного срока наказания с учетом характера правонарушения, личности виновного и иных (смягчающих и отягчающих административную ответственность) обстоятельств совершения правонарушения.

Однако определенные вопросы вызывает существующая система административных наказаний, характеристика их отдельных видов. Так, при конструировании ст. 3.8 КоАП РФ «Лишение специального права» допущены существенные дефекты. Во-первых, отсутствует перечень специальных прав, которых можно лишить в результате применения данного административного наказания. В настоящее время этот перечень возможно установить только путем анализа ст. 32.6 КоАП РФ. При этом законодателем в настоящее время не предусмотрено реальное применение в санкциях норм Особенной части КоАП РФ лишения такого специального права, как права на эксплуатацию радиоэлектронных средств или высокочастотных устройств, о чем свидетельствует анализ главы 13 КоАП РФ. Во-вторых, применение лишения специального права предусмотрено исключительно в отношении физических лиц. Лишение специальных прав (лицензий, разрешений), которыми обладают юридические лица, осуществляется в порядке, определенном другими нормативными правовыми актами. Основанием для лишения специальных прав, которыми обладают юридические лица, является совершение административных правонарушений. В этой связи необходимо распространить возможность реализации данной меры и в отношении юридических лиц и провести систематизацию большого массива нормативных правовых актов, которые в настоящее время содержат санкцию в виде лишения специального права.

Литература

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 №195 – ФЗ (ред. от 30.03.2015) // СЗ РФ. 2002, № 1 (ч. 1), ст. 1.
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24.10.2006 № 18 (ред. от 09.02.2012) «О некоторых вопросах, возникающих у судов при применении Особенной части Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях» // Бюллетень Верховного Суда РФ, № 12, декабрь, 2006.
3. Дугенц А. С., Масленников М. Я. Исполнения по делу об административном правонарушении: содержание и социально-правовое значение стадии // Административное право и процесс. 2012. № 9 // Справочно-правовая система Консультант Плюс.

4. Осинцев Д. В. Административная ответственность и ее превращенные формы // Российский юридический журнал. 2012. № // Справочно-правовая система Консультант Плюс.

5. Смирнов Н. Н. Особенности применения мер ответственности к юридическому лицу в публичном праве: проблемы теории и правоприменительной практики // Юрист. 2014. № 6 // Справочно-правовая система Консультант Плюс.

Незарегистрированный (фактический) брак: понятие, особенности, последствия

Казарян Д. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.ю.н., Бадоев М. Т.

Незарегистрированный брак — отношения между партнёрами по совместному проживанию (сожительству), не оформленные в установленном законом порядке как брак.

В некоторых странах партнёры, состоящие в незарегистрированных брачных отношениях при определённых предусмотренных государством условиях, имеют некоторый перечень прав и обязанностей друг перед другом. Некоторые страны (например, Франция) предлагают партнёрам, не желающим заключать брак, облегчённую форму брака в виде гражданского партнёрства — правового института, по статусу находящегося между незарегистрированным и зарегистрированным браком. В законодательстве РФ о семье и браке отсутствует понятие «фактический брак» (ч. 2 ст. 1 Семейного кодекса РФ «признается брак, заключенный только в органах записи актов гражданского состояния»).

Однако отсутствие термина и качественной характеристики этого термина в нормативных актах не исключает использования терминов соительство и фактические брачные отношения в актах судебных органов России, что позволяет утверждать о допустимости использования этой терминологии.

Гражданским браком незарегистрированные отношения начали называть в Российской империи в XIX веке, так как единственной официально признанной формой брака тогда был церковный брак и люди, сожительствовавшие без его заключения, называли свои отношения гражданским браком. Термин

«фактические брачные отношения» был введен в юридическое употребление с принятием КЗоБСО (Кодекса законов о браке, семье и опеке) РСФСР 1926 г. До 1944 года совместное хозяйство и интимные отношения считались достаточным условием для признания фактического брака «настоящим» — со всеми вытекающими правами и обязанностями. Согласно ныне действующему Семейному кодексу РФ, незарегистрированное совместное проживание мужчины и женщины не порождает брачных прав и обязанностей, хотя права детей, рождённых в браке, не отличаются от прав детей, рождённых вне брака.

Также после принятия Семейного кодекса РФ в 1995 г. для признания отцовства стало достаточно любых доказательств, с достоверностью подтверждающих происхождение ребёнка от ответчика. Наиболее достоверным из них является генетическая экспертиза. Следует учитывать, что нормы Семейного кодекса РФ (кроме статей 34–37) не имеют обратной силы и не действуют в отношении установления отцовства детей, рождённых до 1 марта 1996 г.

Юридические последствия незарегистрированного брака. В отличие от зарегистрированного брака у лиц, проживающих вместе и не оформивших свои отношения: — дети, не принимают фамилию отца по умолчанию; — отец может дать детям свою фамилию только через процедуру установления отцовства, написав в органах ЗАГС соответствующее заявление; — имущество, приобретаемое в незарегистрированном браке, не считается совместным. Его собственником по закону признается тот, кто его приобрел. В случае спора о разделе имущества лиц, состоявших в семейных отношениях без государственной регистрации заключения брака, такой спор разрешается в соответствии со статьей 252 ГК РФ. Устанавливающей порядок раздела имущества находящегося в долевой собственности, т.к. (Согласно п. 3 статьи 244 ГК) общая собственность на имущество является совместной только тогда, когда образование совместной собственности предусмотрено законом.

Надо подчеркнуть, что в настоящее время в современном западном и российском обществах, несмотря на ряд связанных с сожительством юридических проблем, оно получает всё большее распространение и, соответственно, общественное признание.

Институт государственной службы в России: становление и развитие

*Князева Е. С., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: к.э.н. Макаров И. И.*

Актуальность темы исследования обусловлена теоретической значимостью проблемных вопросов, связанных с формированием в Российской Федерации действенной и эффективной системы государственного управления.

В условиях продолжающейся административной реформы возрастает значимость института государственной службы, от слаженной деятельности которого во многом зависит успех преобразований, проводимых в стране.

Непременным атрибутом формирования новой российской государственности является становление и развитие института государственной службы, занимающего приоритетное место в реализации задач и функций государственной власти. Данный институт присутствует во всех ветвях и на всех уровнях власти: в аппаратах органов представительной и судебной власти, в органах исполнительной власти, в том числе военных и правоохранительных, реализующих от имени государства специальные цели и задачи с применением военной силы и мер государственного принуждения.

В настоящее время особое внимание уделяется развитию законодательства о государственной службе, как на федеральном, так и на региональном уровнях. Это обусловлено, прежде всего, теми изменениями, которые произошли и происходят в нашем обществе и государстве.

Развитие государственной службы Российской империи и ее законодательного регулирования в дореволюционной России неоднократно становились предметом научного исследования правоведов государственной (юридической) школы: И. Е. Андреевского, А. Д. Градовского, Н. М. Коркунова, А. И. Елистратова и других.

После 1917 года вопросы государственной службы не вписывались в коммунистическую идеологию, и, по мнению одного ученых государственная служба вполне могла регламентироваться «правилами Кодекса законов о труде». И не было «решительно никаких оснований для того, чтобы создавать особые правила о советской службе».

Вопрос о государственной службе долгое время не поднимался в советской правовой науке. Лишь в конце 40-х в начале 50-х годов в советской науке административного права появляются работы посвященные вопросам государственной службы.

В начале 90-х годов, когда в стране начались экономические, политические и правовые перемены, началось и изменение государственной службы. Хотя правильнее было бы считать, что отсутствие должного внимания к государственной службе на протяжении 70-лет привело к тому, что сегодня государственная служба в России только начинает формироваться.

В декабре 1993 года была принята новая Конституция – основной закон страны. Кардинально изменилась структура, функции органов государственной власти, как на федеральном, так и на региональном уровнях. Проводимые реформы привели к изменению роли и самого государственного аппарата и государственных служащих. Встала необходимость повышения эффективности функций государственного аппарата, обеспечения профессионализма государственных служащих, изучения новых аспектов и проблем государственной службы в целом.

Законодательство нашей страны не стояло на месте, а двигалось только вперед, были изданы различные нормативно-правовые акты, которые регулировали вопросы государственной службы в России, ее своеобразия и особенности. Хочется отметить начало XXI века. Он ознаменовал появление в наших руках очень важных нормативно-правовых документов, относящихся к данной сфере деятельности, например, Федеральный закон от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации».

Таким образом, объектом данного исследования является: институт государственной службы Российской Федерации.

Предметом исследования выступает: процесс развития государственной службы в Российской Федерации.

Цель исследования – системный анализ процесса становления и развития государственной службы, выявление противоречий ее функционирования, определение путей их преодоления.

Для достижения поставленной цели предусматривается решение следующих задач:

– сформулировать и обосновать концептуальные основы становления и развития государственной службы;

- раскрыть направления и пути совершенствования государственной службы в процессе реформирования российского общества;
- изучить и обобщить состояние и деятельность государственной службы за рубежом и обосновать возможности его использования в России;

Литература

1. Атаманчук Г. В. Сущность государственной службы: история, теория, закон, практика: Монография. М., РАГС, 2003.
2. Бабелюк Е. Г. Реформа государственной службы в РФ: новый этап // Российский юридический журнал. 2003. №3.
3. Бахрах Д. Н., Кулешов И. В. Государственная военная и правоохранительная службы РФ // Административное и административно-процессуальное право. Актуальные проблемы. М., ЮНИТИ-ДАНА, Закон и право, 2004. С. 75
4. Верхотуров Ю. И. Развитие российского законодательства о гражданской службе во второй половине XVI и в XVIII в. // Правоведение. 2003. № 6. С. 177
5. Граждан В. Д. Государственная гражданская служба: учебник / В. Д. Граждан. 2-е изд., перераб. и доп. М., КНОРУС, 2007.
6. Государственная служба: комплексный подход /Отв. ред. А.В. Оболонский. М., 2006.
7. Яковлев А. И. Эффективность государственной службы. Ижевск, 2007.

Правовое регулирование валютных операций

Костина О. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.э.н., Макаров И. Н.

Проблема совершенствования правового регулирования валютных отношений в последнее время, по мере постепенного перехода нашей страны к рынку, стала одной из наиболее актуальных. Она привлекает внимание большого числа специалистов не только в сфере экономики и финансов, но и в области права.

Финансово-правовое регулирование валютных отношений охватывает важнейшие моменты, а именно осуществление ва-

лютного регулирования и валютного контроля, которые представляют собой один из институтов финансового права.

Исследование особенностей финансово-правового регулирования валютных отношений представляется необходимым начать с анализа современного финансового права, финансово-правовых норм, метода финансового права, финансовой деятельности государства, финансово-правовой ответственности.

В гл. 2 Федерального закона № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» раскрываются основные аспекты валютного регулирования, а именно: система органов валютного регулирования, порядок осуществления валютных операций между резидентами и нерезидентами, а также между резидентами и между нерезидентами; регламентация внутреннего валютного рынка РФ; режим счетов в банках, расположенных за пределами территории РФ, а также счетов (вкладов) нерезидентов, открываемых на территории РФ; определение прав и обязанностей резидентов при осуществлении валютных операций; порядок ввоза в РФ и вывоза из РФ валютных ценностей, валюты РФ и внутренних ценных бумаг.

Под валютными отношениями в узком смысле понимают прежде всего сами валютные операции, которые представляют собой юридически значимые действия в отношении денег или обращающихся инструментов (т.е. инструментов, которые способны выполнять все или часть экономических функций денег), осложненные иностранным элементом либо признаком трансграничности: приобретение, отчуждение, перемещение (перевод) национальной валюты, обращающихся инструментов (прежде всего ценных бумаг) в национальной валюте и валютных ценностей.

Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле», говоря о составе субъектов, осуществляющих действия, которые составляют категорию валютных операций, четко определяет состав резидентов (п. 6 ч. 1 ст. 1). Исходя из принципа юридической связи лица с Россией (гражданство или вид на жительство — для физических лиц; место создания юридического лица — для юридических лиц и структурных подразделений и т.д.), относя всех остальных лиц к нерезидентам (подп. «ж» п. 7 ч. 1 ст. 1).

Таким образом, порядок осуществления валютных операций (валютно-правовой режим) существует в любом случае, и

можно было бы остановиться на трактовке валютного регулирования как процесса установления валютно-правового режима, поскольку именно такое понимание фактически использует сам Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле». Однако в современной науке под валютным регулированием довольно часто понимают валютно-правовой режим, названный также режимом валютных ограничений.

Система органов прокуратуры Ярославской губернии в XVIII–XIX веках

Котова А. А., г. Ярославль, ЯФ МЭСИ

Научный руководитель: Заслуженный юрист РФ

Чирков П. А.

В исследовании государственного устройства России важными и небезынтересными представляются вопросы устройства государственных органов в регионах, в частности, в Ярославской губернии. Вот что содержат архивные данные об органах прокуратуры Ярославской губернии. Должность губернского прокурора была введена в ноябре 1775 г на основе императорского указа Екатерины II «Учреждения для управления губерний Российской империи». В предисловии к «Учреждениям» давались объяснения предпринимаемой реформы местного управления, отмечалось, что «по великой обширности некоторых губерний, оные недостаточно снабжены как правительствами, так и надобными для управления людьми». Господствовавшее до этого в течение почти полувека объединение в ведении губернаторов и воевод административных, полицейских, финансовых, хозяйственных и судебных функций признавалось неудобным, так как от этого «возрастают своеволие и ябеды общие со многими пороками».

Для «пресечения сих неудобств и беспрепятственного течения правосудия» была изменена и дополнена система судопроизводства.

С этой же целью вводился и прокурорский надзор на местах. Первым Ярославским губернским прокурором был Иван Яковлевич Бушнев, прибывший в город 14 ноября 1777 года.

Реформа 1775 г. создавала внушительный штат чинов прокурорского надзора. Это были губернский прокурор с двумя

помощниками-стряпчими (уголовных и казенных дел). При каждом губернском сословном суде назначалось по одному прокурору и два стряпчих. В каждом уезде действовал подчиненный губернскому прокурору уездный стряпчий. Роль этих чинов прокуратуры на местах была незначительной. Губернский прокурор по чину был ниже не только губернатора (4 класс Табели о рангах), но и вице губернатора, председателей палат уголовного и гражданского (5 класс) и равен лишь советникам губернских правлений и палат, председателям верхнего и земского суда и совестному судье (6 класс). Это были как раз те чиновники, за деятельностью которых губернский прокурор должен был надзирать.

У чинов прокуратуры стояли следующие задачи: формальный надзор за законностью действий чиновников и учреждений и за чтением текстов вновь полученных законов чиновникам присутственных мест с соответствующим разъяснением их. Обо всех замеченных злоупотреблениях и беспорядках губернский прокурор обязан был немедленно доносить губернскому начальству. Он имел право требовать к своему рассмотрению подлинные дела присутственных мест и появляться там в любое время, но при решении дела он должен был удалиться.

Фактически деятельность прокурора и стряпчих сводилась к присутствию на заседаниях различных учреждений, к представлению заключений по делам и к просмотру журналов и постановлений всех присутственных мест. Если постановления были законными с точки зрения прокурора, то на них ставилась пометка «читал». В случае же видимой «незаконности» документ не пропускали.

До 1864 года в России существовала целая система судов: палаты уголовного и гражданского суда, словестные, совестные, уездные и другие суды. Роль прокуратуры при них была ничтожной. По судебной реформе 1864 года в России вводились две системы судебных учреждений: 1) суды с избирательными судьями и съездами мировых судей и 2) суды с назначаемыми судьями, — окружные суды и судебные палаты. В Ярославской губернии эта реформа была проведена в 1866 году. Первое заседание окружного суда в Ярославле состоялось 10 ноября 1866 года. В аппарат окружного суда входил прокурор с товарищами и канцелярией. Прокурор Ярославского окружного суда был подведомственен только прокурору Московской судебной па-

латы. Первым прокурором Ярославского окружного суда стал Петр Александрович Васильев.

В новых судах прокуратура приобрела большое значение. Прокурор руководил следствием, выступал обвинителем на суде, следил за исполнением приговоров. В начале каждого года прокурор и его товарищи составляли отчет и представляли его прокурору Московской судебной палаты. Прокурор давал товарищам, которые находились на участках, предписания, распоряжения, от них получал донесения, сообщения, отчеты. Предварительное следствие прокурор и его товарищи не вели, а только наблюдали за его ходом. Они имели право привлекать к ответственности полицейских чинов, волостных и сельских начальников за упущения и беспорядки по следственной части. После просмотра следственных материалов прокурор писал заключения в форме обвинительного акта или заключения о прекращении дела.

Прокурор определялся на службу по представлению министра юстиции, причем судебная практика для прокурора окружного суда должна быть не менее 6 лет. Товарищи прокурора определялись по представлению прокурора судебной палаты. Должность прокурора окружного суда была упразднена постановлением Совета Народных Комиссаров от 12 декабря 1917 года.

Государственное регулирование в сфере закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд

*Красильников М. Н., г. Ярославль, мэрия г. Ярославль
Научный руководитель: к.э.н. Макаров И. И.,
зав. кафедрой гражданско-правовых дисциплин
Ярославского филиала МФЮА*

Не вызывает сомнений, теоретическая и практическая важность административно-правового регулирования государственного заказа в Российской Федерации, выполняющего не только задачи по обеспечению государственных и муниципальных нужд, реализации целевых программ, но и обеспечивающего экономико-правовое и социально-политическое развитие

государства. С начала административной реформы законодательство РФ о закупках для государственных и муниципальных нужд, претерпело значительные изменения, позволившие обеспечить единство экономического пространства, расширить возможности участия в размещении заказов, совершенствовать деятельность органов государственной власти. Вместе с тем, представляется, что административно-правовое регулирование государственного заказа на данный момент времени не является отлаженной системой, некоторые вопросы не получили должной административно-правовой разработки и закрепления в массиве административно-правовых норм, в частности, такие важные элементы государственного заказа, как нормирование и формирование идентификационного кода закупки, создание единой информационной системы.

Отсутствуют законодательно закреплённая система административно-правового регулирования государственного заказа. Немало вопросов вызывает административно-правовое регулирование и практика контроля в данной области. Существующие проблемы в административно-правовом регулировании государственного заказа неизбежно ведут к многочисленным претензиям, спорам и конфликтам сторон, к длительным и сложным судебным тяжбам.

Вопросы, связанные с размещением заказов для государственных нужд, в том числе правовые, финансовые (бюджетные), социальные, в целом, получили довольно широкое освещение в литературе.

Государственный заказ регулируется, прежде всего, нормами и методами публичного права, в том числе административного и финансового. При этом специальное законодательство о размещении заказов использует преимущественно административно-правовые регуляторы. Обосновывается позиция необходимости для целей административно-правового регулирования в данной области, а также формирования единообразной правоприменительной практики, использование понятия не государственных закупок, а государственного заказа, под которым предлагается понимать сложный, непрерывный процесс обеспечения государственных нужд путем привлечения внешних исполнителей на возмездной основе. Состоящий из совокупности взаимосвязанных и последовательных этапов: планирования, формирования, размещения, исполнения и контроля.

Административно-правовое регулирование государственного заказа представляет собой сложный и непрерывный процесс применения государством административно-правовых норм, регулирующих сферу государственного заказа путем установления единых правил, прав и обязанностей ее субъектов.

На данный момент сферу закупок для государственных и муниципальных нужд регламентируют два Федеральных закона № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» и № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц», а также целым рядом сопутствующих законодательных актов. Действующее законодательство обязывает соблюдать сроки формирования документации, отчетности, а также размещение ее в сети «интернет», осуществлять закупки у субъектов малого предпринимательства и социально ориентированных некоммерческих организаций. Федеральных закона № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» применяется только с 2014 г., а ряд его статей до сих пор не вступили в юридическую силу.

Таким образом, к действующей законодательной базе в сфере закупок для государственных и муниципальных нужд остается много вопросов.

О Ярославской губернской тюрьме 1879–1917гг.

Мазий А. Я., г. Ярославль, ЯФ МЭСИ

Научный руководитель: Заслуженный юрист РФ

Чирков П. А.

Тюремное заключение как самостоятельное уголовное наказание впервые появляется в судебнике Ивана IV и уже в Соборном Уложении 1649 г. тюрьма указывается более чем в 40 статьях. Заведывание тюрьмами принадлежало губным старостам или воеводам. Непосредственно же тюрьмами управляли сторожа или целовальники. Несколько упорядочено управление тюрьмами было при Екатерине II, когда они были в ведении Сената.

В 1819 г. было создано частное Попечительное о тюрьмах общество с задачей контроля за содержанием заключенных и их

нравственного исправления. В 1851 г. общество получило официальный статус, но вскоре фактически прекратило существование, распавшись на ряд тюремных комитетов и отделений, в состав которых вошли губернаторы, архиереи, председатели губернских присутственных мест и др.

Нам сложно установить дату образования Ярославской губернской тюрьмы, но из документов фонда Губернского попечительного комитета о тюрьмах видно что, «Ярославский тюремный замок» в середине XIX в. уже существовал. В это время губернские тюремные замки находились в ведении тюремных смотрителей, подчиненных полиции, а губернаторам оставалось лишь наблюдение за внутренним порядком и предупреждение побегов. Вся хозяйственная часть и пенитенциарные задачи входили в компетенцию бездействующего Общества попечительного о тюрьмах.

Тюремные комитеты и отделения также, за редким исключением, бездействовали. Таким образом, смотрители тюрем фактически получали всю полноту власти в тюрьмах, не неся при этом никакой законной ответственности. Некоторую систему в тюремные порядки внесло создание в 1879 г. в составе МВД Главного тюремного управления. Оно состояло из начальника ГТУ, его помощников, тюремных инспекторов и канцелярии по штату. Создание этого Центрального органа объединило и улучшило тюремное управление. 13 декабря 1895 г. ГТУ было переведено из МВД в Министерство юстиции. Начальник ГТУ подчинялся непосредственно министру юстиции. Долю участия в управлении тюрьмами сохраняло Попечительное о тюрьмах общество, состоящее так же при министерстве юстиции и его комитеты и отделения. Министр юстиции являлся президентом общества. Высшее местное управление тюрьмами принадлежало губернаторам. Очередная модернизация системы тюремного управления начинается с созданием губернских тюремных инспекций.

В Ярославской губернии тюремная инспекция начала действовать с 1 сентября 1895 г. В ее состав входили губернский тюремный инспектор, его помощники, секретарь инспектора, делопроизводитель, его помощники, канцелярские чиновники, писцы. С учреждением губернской тюремной инспекции заведывание тюремной частью в губернии сосредотачивалось в руках губернского тюремного инспектора. В составе губернского

го правления учреждалось тюремное отделение, состоящее из тюремного инспектора и его помощников.

Таким образом, юридически главой местного тюремного управления оставался губернатор, а фактически им становился тюремный инспектор.

В ведении Губернского попечительного о тюрьмах комитета оставлялось лишь снабжение заключенных продовольствием и одеждой, а также их лечение. Во главе тюрьмы стоял начальник — руководитель подчиненных ему чинов тюремной администрации. Он непосредственно подчинялся губернскому тюремному инспектору и губернатору.

Руководство свое начальник тюрьмы осуществлял через штат помощников, несших поочередно круглосуточное дежурство по тюрьме и замещавших начальника в его отсутствие. Тюремная стража состояла из старших и младших надзирателей и надзирательниц, на которых лежала внутренняя и внешняя охрана тюрьмы. В обязанности начальника тюрьмы входили прием арестантов, прибывших этапным порядком в тюрьму, их размещение, отправка арестантов этапом в другие тюрьмы, контроль за освобождением арестантов, у которых закончились сроки заключения.

Канцелярия тюрьмы состояла из 5 писмоводителей. При тюрьме действовал ряд мастерских (прачечная, сапожная, обойная, сбруйная и др.), что в сочетании с доходами от наружных арестантских работ позволяло получать довольно значительный доход. Так в 1912 г. он достиг 29 тыс. рублей. Часть этих средств шла на удовлетворение тюремных нужд и расширение производства, часть сдавалась в казначейство. Отчетные ведомости об арестантских работах регулярно пересылались в губернскую тюремную инспекцию. При тюрьме действовал тюремный госпиталь (2 врача, 3 фельдшера и сестра милосердия), церковь (со штатными священниками) и приют для арестантских детей, открытый в 1903 г. Главным источником содержания приюта были проценты с капитала, завещанного на нужды тюрьмы ярославским купцом А. Н. Вахрамеевым. На 1 января 1904 г. в приюте насчитывалось 27 детей, разделенных по условиям, полу и возрасту.

После Февральской буржуазно-демократической революции существенных изменений в аппарате тюрьмы, как и губернских органах тюремного управления в целом не произошло.

Система и структура федеральных органов исполнительной власти

*Мартиросян С. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: Макаров И. И.*

Орган исполнительной власти – это организация, которая, являясь частью государственного аппарата, имеет свою структуру, компетенцию, территориальный масштаб деятельности. Она образована в соответствии с законодательством, наделена правом выступать по поручению государства, призвана в порядке исполнительной и распорядительной деятельности осуществлять повседневное руководство хозяйственной, социально-культурной, административно-политической сферами, заниматься межотраслевым управлением.

Система органов исполнительной власти осуществляет исполнительную и распорядительную деятельность. На данную систему государственной власти возложена организационно-управленческая, исполнительно-распорядительная деятельность, осуществляемая определенными органами государства и должностными лицами на основе и во исполнение законов с целью обеспечения повседневного (текущего) функционирования государства и его аппарата.

Полномочия и возможности осуществления исполнительной власти предоставлены Правительству, федеральным министерствам и иным федеральным органам исполнительной власти, органам исполнительной власти субъектов Федерации и ряду определенных должностных лиц.

Вопрос об исполнительной власти является одним из труднейших вопросов правовой науки. Реальные характеристики этой ветви власти отражают состояние государственности в данный момент в целом, позволяют оценить потенциал и перспективы государственно-правовых методов разрешения социальных проблем. Актуальность работы состоит в том, что в современных условиях в России особое значение приобретает эффективное функционирование исполнительной власти, создание оптимальной системы органов, осуществляющих повседневное государственное управление.

Исполнительная власть является объективной необходимостью, она все чаще выступает как организующая деятельность государства. Именно эта ветвь власти обладает разветвленной

системой разнообразных государственных органов с многочисленным кадровым составом государственных служащих, как в центре, так и на местах. Реальные характеристики этой ветви власти демонстрируют ее значимость для оценки состояния деятельности государственных механизмов.

Объект работы – это общественные отношения, связанные деятельностью органов исполнительной власти РФ.

Предметом исследования являются правовые нормы, в которых регламентируется деятельность органов исполнительной власти РФ. Цель исследования – комплексный теоретико-правовой анализ понятия, структуры и организации деятельности органов исполнительной власти РФ. В связи с поставленной целью, определим задачи настоящего исследования: – рассмотреть понятие и правовое положение органов исполнительной власти; – изучить понятие, принципы построения и звенья системы органов исполнительной власти; – исследовать виды органов исполнительной власти.

Литература

1. Государство, власть, управление и право. Под ред. Н.И. Глазуновой, М., Норма. 2009. – 346 с.
2. О функциях исполнительной власти. Государство и право. Бельский К.С. М., Инфра-М. 2007. – 160 с.
3. Административное право: Учебное пособие под ред. Проф. Г.А. Туманова. М., ЮРИСТ. 2007.– 347 с.
4. Конституция Российской Федерации Конституция Российской Федерации. М., Юридическая литература. 2011. – 64 с.
5. Князев С. Д. Административное право. СПб-Лидер. 2009. – 280 с.
6. Плехин А. П., Кармолицкий А. А., Козлов Ю. М. Административное право Российской Федерации. М., Юристь. 2009. – 276 с.

Дисквалификации

как мера административного наказания

*Мосягина С. В., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: к.э.н. Макаров И. И.*

Дисквалификация не раз становилась предметом научного обсуждения на разных этапах своего развития. Теоретические и практические проблемы дисквалификации как нового для со-

временного российского права административного наказания освещены в трудах многих ученых и практиков. С введением в 2002 г. дисквалификации, КоАП РФ определял 9 составов административных правонарушений, за которые мог применяться данный вид административного наказания. В 2008 г. — уже 21 состав, менее чем через год число таких составов выросло более чем вдвое и в середине 2009 г. составило 55, а в 2014 г. их число превысило 90.

Несмотря на солидный срок действия КоАП РФ, дисквалификация не получила своего широкого распространения, постановления о дисквалификации скорее являются исключением, чем правилом в отечественной судебной практике. В санкциях статей КоАП дисквалификация, хотя она и отнесена к основным видам административных наказаний, чаще всего используется как альтернатива административному штрафу, механизм взыскания которого хорошо отработан.

Важнейшей характеристикой объективной стороны большинства указанных составов правонарушений является их совершение должностным лицом, ранее подвергнутым административному наказанию за аналогичное административное правонарушение.

Не меньшее значение имеет срок дисквалификации. Санкции, предусматривающие дисквалификацию, в большинстве случаев устанавливают нижний и верхний пределы этого срока, оставляя определение его индивидуальной продолжительности на усмотрение субъекта административной юрисдикции. В некоторых статьях это усмотрение максимально выражено, так как срок дисквалификации и вовсе совпадает с положениями ч. 2 ст. 3.11 КоАП РФ: «до трех лет» (ст. ст. 14.32, 14.35, 19.5 и др.). Исключение составляет только ч. 2 ст. 6.18 КоАП РФ «Нарушение установленных законодательством о физической культуре и спорте требований о предотвращении допинга в спорте и борьбе с ним», которая предусматривает безальтернативную дисквалификацию сроком на три года.

Следовательно, чтобы дисквалификация стала более действенной мерой наказания, было бы возможно:

- 1) увеличить количество составов правонарушений, санкции за совершение которых предусматривали бы дисквалификацию как единственный вид наказания (либо с однозначным указанием срока дисквалификации, либо с установлением его нижнего и верхнего пределов);

2) уменьшить разрыв между нижним и верхним пределами сроков дисквалификации по тем составам, где он совпадает с ч. 2 ст. 3.11 КоАП.

В практическом плане основной объем этой категории дел, рассматриваемых судьями, составляют дела, связанные с привлечением к административной ответственности за нарушения трудового законодательства по ч. 2 ст. 5.27 КоАП РФ, в которой речь идет о дисквалификации лица, ранее подвергнутого административному наказанию за аналогичное правонарушение.

В связи с этим целесообразно остановиться на некоторых вопросах реализации административной ответственности на основании указанной статьи КоАП РФ более подробно.

Сразу же следует оговориться, что сфера применения дисквалификации в данном случае значительно ограничена, поскольку под аналогичным нарушением, указанным в диспозиции ч. 2 ст. 5.27 КоАП РФ, понимается совершение лицом не любого нарушения законодательства о труде и охране труда. Например, первый раз должностное лицо не произвело расчет при увольнении одного, а позднее — при увольнении другого работника, а только тождественного (п. 17 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24 марта 2005 г. № 5 в ред. от 19.12.2013).

При назначении административного наказания в виде дисквалификации на основании анализируемой статьи КоАП РФ особое внимание следует уделять установлению вины лица в совершении административного правонарушения. Прежде всего, это касается случаев привлечения к административной ответственности руководителей организаций за невыплату заработной платы. Как показывает практика, при рассмотрении таких дел судьи нередко уходят от признания значимости категории вины при определении роли указанных лиц в совершении правонарушения и выносят постановление о дисквалификации при отсутствии в материалах дела каких-либо доказательств, подтверждающих законность и обоснованность принятого решения.

Очевидно, что если речь идет о коммерческих организациях, осуществляющих предпринимательскую деятельность и имеющих определенную прибыль, то у них в основном имеются возможности для выплаты заработной платы. Соответственно, если заработная плата не выплачена, то к руководителю данной организации, ранее подвергнутому административному наказанию за аналогичное правонарушение, может быть применена

административная ответственность в виде дисквалификации на основании ч. 2 ст. 5.27 КоАП РФ.

Однако на практике к административной ответственности за такие правонарушения нередко привлекаются руководители бюджетных организаций, например государственных и муниципальных унитарных предприятий, не имеющих внебюджетных источников финансирования. При этом в ходе судебного разбирательства, как правило, выясняется, что привлекаемое к административной ответственности должностное лицо неоднократно направляло письменные обращения с просьбой о выделении денежных средств на выплату заработной платы, но они не были предоставлены. Возникает вопрос, о какой вине должностного лица может идти речь в подобной ситуации, а по существу, вопрос о том, где и каким образом оно должно было изыскать необходимые для соблюдения норм трудового законодательства денежные средства. Представляется, что при таких обстоятельствах дела должностное лицо не может быть признано виновным в совершении административного правонарушения, предусмотренного ч. 2 ст. 5.27 КоАП РФ, и, следовательно, не может быть подвергнуто дисквалификации.

Назначение административного наказания в виде дисквалификации является безусловным основанием для прекращения договора с дисквалифицированным лицом на осуществление им деятельности по управлению юридическим лицом. Исполнение данного постановления осуществляется самим лицом, привлеченным к административной ответственности, немедленно после вступления его в законную силу. При этом копия такого постановления подлежит направлению судьей в орган, уполномоченный Правительством РФ на формирование и ведение реестра дисквалифицированных лиц, или его территориальный орган. В соответствии с Постановлением Правительства РФ от 2 августа 2005 г. № 483 (ред. от 06.05.2011) «Об уполномоченном органе, осуществляющем формирование и ведение реестра дисквалифицированных лиц» соответствующие полномочия возложены на Федеральную налоговую службу.

Согласно ч. 2 ст. 32.11 КоАП РФ исполнение постановления о дисквалификации производится путем прекращения договора (контракта) с дисквалифицированным лицом. Вместе с тем ни порядок действий правонарушителя, ни сроки их совершения, ни механизм государственного контроля за исполнением

соответствующего постановления в КоАП РФ не определены, что на практике вызывает определенные сложности.

Так, если постановление о дисквалификации вынесено в отношении государственного или муниципального служащего, то никакой проблемы с его исполнением не возникает. Вступление данного постановления в силу является основанием для прекращения государственно-служебных или муниципально-служебных отношений с дисквалифицированным лицом и увольнения его с публичной службы. В соответствии с п. 5 ч. 2 ст. 39 Закона о государственной гражданской службе Российской Федерации или п. 1 ч. 1 ст. 19 Закона о муниципальной службе в Российской Федерации соответственно.

Аналогичным образом решается вопрос об исполнении постановления о дисквалификации лица, осуществляющего функции управления юридическим лицом на основании трудового договора, который подлежит прекращению на основании п. 8 ч. 1 ст. 83 Трудового кодекса РФ по обстоятельствам, не зависящим от воли сторон.

Гораздо сложнее привести в исполнение постановление о дисквалификации, вынесенное в отношении лица, осуществляющего управление юридическим лицом в рамках гражданско-правовых отношений. В этом случае реализовать положения ст. 32.11 КоАП РФ практически невозможно, так как специальный порядок исполнения такого постановления в КоАП РФ не урегулирован, и возможность его исполнения всецело зависит от самого правонарушителя, действия которого не обеспечены мерами государственного контроля. Все это снижает эффективность дисквалификации. Неудивительно поэтому, что данная мера до сих пор не получила широкого распространения на практике и не оправдала возлагавшихся на нее надежд.

Литература

1. Кодекс об административных правонарушениях РФ. М., 2015.
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24 марта 2005 г. № 5 «О некоторых вопросах, возникающих у судов при применении КоАП».
3. Постановление Правительства РФ от 2 августа 2005 г. № 483 «Об уполномоченном органе, осуществляющем формирование и ведение реестра дисквалифицированных лиц».

4. Комментарий к Кодексу РФ об административных правонарушениях / Под общей ред. Е. Н. Сидоренко. М., 2003.
5. Комментарий к Кодексу РФ об административных правонарушениях / Под ред. В.В. Черникова, Ю. П. Соловья. М., 2002.
6. Щирский Д. А. Некоторые трудности исполнения судебных постановлений о назначении дисквалификации // Юрист. 2011. № 6.
7. Переладов А. Дисквалификация за нарушение трудовых прав // Законность. 2004. № 12.
8. Волкова, В. В. Некоторые вопросы назначения судами дисквалификации/ Виктория Владимировна; Волкова Виктория Владимировна // Российское правосудие. — 2013. — № 3 (83).

Проблемные вопросы права общей долевой собственности

*Мусолина Л. В., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: к.э.н. Макаров И. И.*

Правовой феномен общей долевой собственности необходимо рассматривать как сложное абсолютное правоотношение с множественностью управомоченых субъектов, в котором каждый участник права общей долевой собственности обладает правомочиями собственника по отношению к общему имуществу и в то же время несет обязанность не нарушать и не ограничивать прав других сособственников на объект общего имущества.

Доля в праве собственности на общий объект представляет собой гражданско-правовую конструкцию, которая обозначает право собственности участника общей долевой собственности на общую вещь, ограниченное в своем осуществлении в связи с наличием аналогичных прав у других собственников, в соответствии с нормами действующего законодательства.

В ходе исследования были выявленные следующие проблемы, требующие правового урегулирования:

1. Проблема бесхозяйственного содержания имущества, то есть бездействие собственников, не выполнение обязанно-

стей по ремонту и содержанию объекта права собственности, либо действия по порче помещения. В частности разрушение инженерных сетей и оборудования, самовольные перепланировка и переустройство, создающие угрозу для объекта, нарушение санитарных правил его содержания, нарушая тем самым права и интересы других участников долевой собственности и всех окружающих. Возможное решение проблемы: введение упрощенной процедуры санкционирования проведения капитального ремонта органами местного самоуправления по требованию хотя бы одного участника долевой собственности с последующим отнесением расходов на других участников долевой собственности либо принудительная реализация такого имущества с торгов после невыполнения неоднократных предписаний об устранении недостатков.

2. Отсутствие в ФЗ «Об исполнительном производстве» порядка реализации имущества должника в праве общей собственности, что делает весьма затруднительным реализацию норм изложенных в ст. 255 Гражданского кодекса РФ. Тем не менее, исходя из анализа судебной практики, как судов общей юрисдикции, так и арбитражных судов, возможно, разрешить указанную проблему путем разработки порядка реализации положений относительно обращения взыскания на долю в общем имуществе и внесении изменений в ФЗ «Об исполнительном производстве».

3. Проблема отсутствия в Гражданский кодекс РФ норм на случай ни отсутствия одного или нескольких совладельцев и неизвестность его местопребывания, а также местонахождения проживающих совместно с ним взрослых членов семьи, в момент возникновения у участника долевой собственности желания возмездного отчуждения своей доли, принадлежащей ему на праве собственности. При решении указанной проблемы во избежание ущемления интересов совладельца и покупателя, нарушения требований гражданского закона представляется возможным внести дополнение в гл. 16 ГК РФ и предусмотреть положение: «В случае если участник долевой собственности желает продать принадлежащую ему долю, но не может известить совладельца (совладельцев) о своем намерении в силу неизвестности местопребывания последнего. А также проживающих совместно с ним взрослых членов семьи, суд, исходя из обстоя-

тельств дела, может разрешить первому заключить возмездный договор с посторонним лицом, но не ранее срока признанного судом разумным со дня получения последних сведений об отсутствующем».

4. Проблема определения, на каком праве приобрести земельный участок, находящийся под зданием, строением сооружением, находящимся в общей долевой собственности. Еще сложнее разрешить вопрос, когда собственников более двух. Поэтому заслуживает внимания рассмотрение вопроса о необходимости толкования ст. 36 Земельного кодекса РФ, которое позволило бы собственнику здания, сооружения, строения, помещения устанавливать своим личным заявлением (без множественности на стороне заявителя) право общей долевой собственности на земельный участок в порядке приватизации.

Литература

1. Мананкова Р. П. Правоотношение общей долевой собственности граждан по советскому законодательству. Томск. 1997. – 214 с.
2. Маслов В. Ф. Вопросы общей собственности в судебной практике. М., Статут. 2013 – 148 с.
3. Мейер Д. И. Русское гражданское право./ Д. И. Мейер. М. Статут, 2000. – 425 с.
4. Момотов В. В. Формирование русского средневекового права в IX–XIV вв./В. В. Мамонтов. М., Зерцало, 2003. – 456 с.
5. Новоселова Л. А. Проценты по денежным обязательствам. М., Статут. 2005 – 92 с.
6. Победоносцев К. П. Курс гражданского права. Вотчинные права Ч. 1/ К. П. Победоносцев // Справочно – правовая система «Консультант».
7. Романец Ю.В. Договор простого товарищества и подобные ему договоры (вопросы теории и практики). М., 2003 – 211 с.
8. Скловский К. И. Применение гражданского законодательства о собственности и владении. Практические вопросы. М., Статут. 2009 – 365 с.
9. Суханов Е. А. Право собственности и иные вещные права в России. М., Волтерс Клувер. 2010 – 365 с.

Представительство в гражданских правоотношениях

*Нагибина Е. Е., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: к.э.н. Макаров И. И.*

Законодательно урегулированное отношения представительства в российском праве появилось сравнительно поздно, хотя его первые следы можно обнаружить еще до появления государства и права. Рассматриваемый институт не навязан законодателем, он появился в обществе, хотя законодательно был закреплен лишь тогда, когда законодатель и общество достигли соответствующего уровня своего развития и стали способными наделить представительское общественное отношение в правовую форму, придав ему статус правоотношения.

Почти за вековую историю в российских законодательных регламентациях и научных трактовках представительства особых изменений не произошло, в том числе и во второй половине XX века. Из этого следует, что в современный этап развития гражданского права ученые – цивилисты вошли с правовыми исследованиями классиков отечественной цивилистики, которые и послужили фундаментом дальнейшего развития и углубления исследования представительства в гражданском праве.

Под представительством понимается совершение одним лицом, представителем, в рамках, имеющих у него полномочий сделок и иных юридических действий от имени и в интересах другого лица, представляемого.

Институт представительства имеет в гражданском обороте большую область применения. Необходимость в нем возникает не только тогда, когда сам представляемый не может лично осуществлять свои права и обязанности в силу закона (например, из-за отсутствия дееспособности) или определённых жизненных обстоятельств (из-за болезни, командировки, занятости и т.д.). В некотором ряде случаев к услугам представителей обращаются ради того, чтобы воспользоваться специальными знаниями и опытом представителя, сэкономить время, средства и т.п.

В учебной литературе при классификации представительства традиционно выделяют его виды в зависимости от оснований возникновения. Указывают на то, что в зависимости от оснований возникновения представительство последнее под-

разделяется на виды: договорное, законное и основанное на акте уполномоченного органа.

В зависимости от отраслевой принадлежности выделяют следующие виды представительства:

1. Материальное представительство, включающее в себя представительство в гражданском праве, трудовом праве, налоговом праве и др.

2. Процессуальное представительство, включающее в себя представительство в гражданском процессе, арбитражном процессе, уголовном процессе.

Классификация представительства на виды в зависимости от их отраслевой принадлежности позволит разрешить спор о соотношении материального и процессуального представительства, что будет способствовать более глубокому пониманию сущности представительства.

Существует так же классификация представительства на виды в зависимости от объема полномочий представителя, которыми его наделяет представляемый. Так выделяют активное и пассивное представительство.

Под объектом правоотношения представительства необходимо понимать конкретные юридически значимые и тесно связанные с ними фактические действия, право на совершение которых получает представитель от представляемого.

Субъектами исследуемого правоотношения являются представляемый и представитель, а так же представитель и третье лицо.

Содержание представительства составляет комплекс прав и обязанностей его субъектов.

В результате последних изменений в нормах главы 10 ГК РФ появилось много полезных новелл таких как: упразднении максимального срока доверенности, о безотзывной доверенности, и т.д. Не смотря на это положения п. 4 ст. 185.1 ГК РФ об отсутствии печати как необходимого реквизита доверенности, которая выдается от имени юридического лица, может привести к злоупотреблению правом и увеличить риски между участниками рыночных отношений.

Представительство является правовым институтом, характерным не только для гражданского права, но и для права налогового, уголовно-процессуального, трудового, семейного, административного.

Во всех этих отраслях права представительство имеет свои особенности, обусловленные предметом правового регулирования, целью законодателя, кругом участников правоотношений.

Следует учитывать, что представительство не только предоставляет дополнительные возможности участникам гражданского оборота, но и в значительной степени усложняет правоотношения, тем самым увеличивая риск конфликтности, в частности, между представителем и представляемым, а также между ними и третьими лицами.

Литература

1. Невзгодина Е. Л. Представительство и доверенность по гражданскому праву России / Под ред. Слесарева В. Л.. Омск, 2005. – 548 с.
2. Рассолов М. М., Горбунов М. А. Римское право: Учебник. М., ЮНИТИ – ДАНА, 2012. – 496 с.
3. Новицкий И. Б. Римское право: Учебник. М., КНОРУС, 2011. – 245 с.
4. Титов Ю. П. Хрестоматия по истории государства и права России: Хрестоматия. М., Проспект, 2010. 472 с.
5. Шершеневич Г. Ф. Курс торгового права. Т. 1. М., Статут, 2009. – 489 с.

Исполнение требований имущественного характера

Неврастенников А. Ю., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.э.н. Макаров И. И.

Решение проблемы исполнимости юрисдикционных актов является одной из приоритетных задач органов судебной и исполнительной власти. Принудительное исполнение требований имущественного характера является неразрывным звеном государственной системы исполнения.

В настоящее время требуются изменения в законодательство, уточняющие процесс обращения взыскания на денежные средства должника в случае, если должник является клиентом банка по потребительскому кредиту.

Российское законодательство не содержит правового механизма обращения взыскания на электронные деньги, связи с чем необходимы внесения изменений в Федеральный закон

от 2 октября 2007 г. № 229-ФЗ «Об исполнительном производстве» (далее по тексту ФЗ «Об исполнительном производстве»), аналогичным по содержанию ст. 73.1. указанного Федерального закона.

Положения ч. 2 ст. 78 ФЗ «Об исполнительном производстве» в настоящее время трудноприменимы на практике. Единственным выходом из ситуации будет установление начальной продажной цены заложенного имущества по соглашению залогодателя с залогодержателем, что должно быть закреплено законодательно.

Анализ показал:

1. Исполнительное производство в Российской Федерации представляет собой одну из самых молодых правоприменительных областей российского права, проходящую в настоящее время период активного формирования. Этот период особенно важен, так как заложенные в Федеральном законе РФ от 2 октября 2007 г. № 229-ФЗ «Об исполнительном производстве» основные принципы и аксиомы будут влиять на все последующие преобразования правовой надстройки исполнения судебных решений нашего общества.

Исполнительное производство осуществляется на принципах:

- 1) законности;
- 2) своевременности совершения исполнительных действий и применения мер принудительного исполнения;
- 3) уважения чести и достоинства гражданина;
- 4) неприкосновенности минимума имущества, необходимого для существования должника-гражданина и членов его семьи;
- 5) соотносимости объема требований взыскателя и мер принудительного исполнения.

Сущность исполнительного производства заключается в применении к должнику в установленном законом порядке мер властного принуждения (принудительного исполнения), направленных на удовлетворение законных притязаний управомоченного лица.

Цель исполнительного производства состоит в том, чтобы, не меняя сущности вынесенного судом или иным полномочным органом предписания, принудительно его исполнить

с помощью арсенала специально предусмотренных законом средств.

Объектом принудительного исполнения могут быть как судебные акты, так и акты других органов, причем не всяких, а только тех, которым предоставлено право возлагать на граждан, организации и бюджеты всех уровней. Обязанности по передаче другим гражданам, организациям или в соответствующие бюджеты денежных средств и иного имущества, либо совершению в их пользу определенных действий, либо воздержанию от определенных действий.

Предписания исполнительного производства, так или иначе, предполагают имущественные обязанности. Чаще всего они содержат предписания о передаче имущества одним субъектом правоотношений другому: либо осуществить денежные выплаты (это встречается чаще, что подтверждается более детальным регулированием), либо передать имущество в натуре. Кроме того, они могут обязывать совершить действия, влекущие имущественные последствия, имеющие имущественное значение для участников правоотношений. Другими словами, такие действия для одних субъектов правоотношений влекут возможность получить имущественный доход, для других – понести расходы.

Исполнительное производство может быть определено как относительно самостоятельный предмет правового регулирования, не входящий в состав ни гражданского, ни арбитражного процесса. Это совершенно особый формальный процесс, особая форма правоприменения. Регламентация исполнительного производства предполагает необходимость существования такой же самостоятельной системы правовых норм.

Законодательство, регулирующее исполнение требований имущественного характера несовершенно и требует корректив, что выражается в следующем:

1. Так при обращении взыскания на денежные средства, находящиеся на счете в банке судебному приставу-исполнителю изначально неизвестны источники поступления денежных средств на счет должника-гражданина. Он не обязан их предварительно устанавливать, так как процедура обращения взыскания на денежные средства детально регламентирована в Законе: вынести постановление, направить его в банк для исполнения и пр.

В то же время в соответствии со ст. 13 ФЗ «О судебных приставах» судебный пристав обязан использовать предоставленные ему права в соответствии с законом и не допускать в своей деятельности ущемления прав и законных интересов граждан и организаций. В случае обращения взыскания на денежные средства от доходов, взыскание на которые запрещено законом, безусловно, права граждан будут нарушены.

Каким же образом разрешить возникшую правовую коллизию?

1. Представляется, что оптимальным решением будет следующее: в мотивировочной части постановления судебного пристава-исполнителя об обращении взыскания на денежные средства запретить банку обращать взыскание на денежные средства на счете, поступившие от доходов, перечисленных в ст. 101 ФЗ «Об исполнительном производстве». Банку, в отличие от судебного пристава-исполнителя, известен источник поступления денежных средств на счет должника, поэтому соблюдение данный запрет ему не составит труда.

2. Наибольшее количество вопросов возникает в случаях, когда судебные приставы-исполнители пытаются обратить взыскание на денежные средства, которые «находятся» на ссудном счете должника в банке.

Ссудный счет представляет собой счет бухгалтерского учета, по которому не проходят денежные операции и на котором в принципе не может быть денежных средств должника.

В связи с этим полагаем, что обращение взыскания на денежные средства, находящиеся на ссудном счете, невозможно.

Однако анализ судебной практики по рассматриваемому вопросу показывает обратное. В этой связи требуются изменения в законодательство, уточняющие процесс обращения взыскания на денежные средства должника в случае, если должник является клиентом банка по потребительскому кредиту.

3. Положения ч. 2 ст. 78 ФЗ «Об исполнительном производстве» в настоящее время трудноприменимы на практике. Единственным выходом из ситуации будет установление начальной продажной цены заложенного имущества по соглашению залогодателя с залогодержателем, что должно быть закреплено законодательно, путем внесения изменений в ФЗ «Об исполнительном производстве».

Литература

1. Венская Конвенция о праве международных договоров (Вена, 23 мая 1969 г.) // Ведомости Верховного Совета СССР. 1986. № 37. Ст. 772.
2. Конвенция о защите прав человека и основных свобод (заключена в г. Риме 04.11.1950) // СЗ РФ. 2001. № 2. Ст. 163.
3. Конституция Российской Федерации / (принята 12 дек. 1993 г.) // Российская газета. 1993. № 237.
4. Федеральный закон от 2 октября 2007 г. № 229-ФЗ «Об исполнительном производстве» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2007. № 41. Ст. 4849.
5. Федеральный закон от 21 июля 1997 г. № 118-ФЗ «О судебных приставах» // Собрание законодательства Российской Федерации. 1997. № 30. Ст. 3590.
6. Информационное письмо Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ от 15 января 1998 г. № 26 «Обзор практики рассмотрения споров, связанных с применением арбитражными судами норм Гражданского кодекса Российской Федерации о залоге» // Вестник ВАС РФ. 1998. № 3.

Общественные отношения, связанные с конституционно-правовым статусом органов прокуратуры в современный период

*Новикова Д. А., г. Ярославль, ЯФМФЮА
Научный руководитель: к.э.н. Макаров И. И.*

Понимая всю важность деятельности государства и его органов, в том числе прокуратуры, нельзя не отметить, в частности, попытки некоторых правоведов, политических деятелей, депутатов Государственной Думы и членов Совета Федерации в сложный период развития российского общества и государства добиться ликвидации прокурорского надзора. Ограничения функций прокуратуры, целями деятельности которых, в соответствии с Федеральным законом «О прокуратуре Российской Федерации» является обеспечение верховенства закона, единства и укрепления законности, защита прав и свобод человека и гражданина, а также охраняемых законом интересов общества и государства.

Задачей прокуратуры является обеспечение соответствия актов, издаваемых органами государственной исполнительной власти и их должностными лицами, Конституции РФ, федеральным законам, а также их точное исполнение. Вопрос о конституционном закреплении места и роли прокуратуры в государственном механизме, выполняемых ею функций давно назрел и требует своего разрешения.

Учитывая необходимость обеспечения стабильности Конституции, нормы, посвященные прокуратуре, должны содержать не переходные положения, а отражать тот статус прокуратуры и ту систему ее функций, которые присущи ей в демократическом правовом государстве и которые должны выступать конечной целью проводимой реформы.

Ослабление государственного контроля за состоянием законности неминуемо осложнит криминальную ситуацию, прежде всего в сфере обеспечения конституционных прав и свобод человека и гражданина, резко усугубит разбалансированность конституционно установленной вертикали государственной власти и т.д.

Система органов прокуратуры закреплена в Законе «О прокуратуре РФ» и представляет собой разветвленную сеть территориальных, военных и иных специализированных прокуратур, научных и образовательных учреждений, других организаций, являющихся юридическими лицами, организационно между собой взаимосвязанных и взаимообусловленных единством решаемых задач по обеспечению режима законности и правопорядка. Законом запрещено создание на территории РФ органов прокуратуры, не входящих в единую систему прокуратуры РФ. Подтверждением необходимости укрепления конституционно-правового статуса прокуратуры, как свидетельствуют результаты исследования, служит широкий комплекс функций органов прокуратуры: защита прав и свобод человека и гражданина; исполнение законов, входящих в правовую систему РФ, и т.д.

Прокуроры также: участвуют в рассмотрении дел судами; координируют деятельность правоохранительных органов по борьбе с преступностью; участвуют в правотворческой деятельности; выпускают специальные издания,

Генеральная прокуратура РФ осуществляет прямые связи с соответствующими органами других государств и международ-

ными организациями, сотрудничает с ними, заключает соглашения по вопросам правовой помощи и борьбы с преступностью, участвует в разработке международных договоров РФ. В настоящее время в России нет аналогов органам прокуратуры, которые выполняли бы такой комплекс функций, поэтому положение прокуратуры в РФ уникально. На лицо высокая востребованность органов прокуратуры для общества.

Литература

1. Сухарев А. Я. Державное «око» в осаде (к вопросу о реформе прокуратуры): Учебное пособие. М., ИМПЭ им. А. С. Грибоедова, 2001. — С. 12.

2. Велиев И. В. Место прокуратуры в системе органов государственной власти Российской Федерации // Современное право. 2005. № 10.

3. Виноградов И. П. Место и роль органов российской прокуратуры в механизме разделения властей: теоретико-правовое исследование. Автореферат диссертации на соискание ученого звания кандидат юридических наук. Коломна:, 2000. — С. 20.

4. Становление правового государства в Российской Федерации и функции прокуратуры. Круглый стол. Материалы. // Государство и право. 1994. № 5.

5. Кожевников О. Л., Кравчук В. В. Краткие разъяснения к Федеральному закону «О прокуратуре Российской Федерации»: Учебное пособие / Под ред. О. Л. Кожевникова. Екатеринбург, 2006. — С. 32.

6. Приказ Генерального прокурора РФ от 9 сентября 2002 года № 54 «О разграничении компетенции прокуроров территориальных, приравненных к ним военных и других специализированных прокуратур» // СПС «КонсультантПлюс».

Анализ нормативно-правовой базы по регулированию учета условных активов и условных обязательств

Серебрякова А. Н., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: к.э.н., доцент Антонов С. В.

В рамках реформирования национальной системы учета и финансовой отчетности Министерство финансов продолжает обновлять бухгалтерские стандарты. В данной статье речь пой-

дёт о ПБУ 8/2010 «Оценочные обязательства, условные обязательства и условные активы», которое было введено в действие с 2011 года. Рассмотрим вопрос о применении этого непростого бухгалтерского стандарта, принимая во внимание нормы международных правил учета и отчетности.

Сравнив основные требования ПБУ 8/2010 с его «предшественником» ПБУ 8/01 «Условные факты хозяйственной деятельности», можно заметить то, что они различаются даже по названию. В новом ПБУ к предыдущему добавились оценочные обязательства, которые являются самостоятельной категорией, информирующих заинтересованных пользователей отчетности о перспективах компании в будущем. Так же и в международном аналоге МСФО 37 «Оценочные обязательства, условные обязательства и условные активы» оценочным обязательствам уделено особое место. Следует отметить, что МСФО 37 по своему содержанию немного шире ПБУ 8/2010.

Условные активы и обязательства возникают у организации вследствие прошлых событий ее хозяйственной деятельности и зависят они от того, наступят или не наступят будущие события, которые определяют результат первых. Компания не может контролировать наступление будущих событий и поэтому активы и обязательства, возникшие у организации, не могут быть точно отражены в бухгалтерской отчетности. В этом ПБУ 8/01 и ПБУ 8/2010 похожи.

Как уже говорилось выше, в новом стандарте особое внимание уделено оценочному обязательству, которое отсутствовало в предыдущей редакции. Так чем же отличается оценочное обязательство от условного? Ответ прост. Оценочное обязательство признается в учете только потому, что у бухгалтера есть большая доля уверенности в его возникновении. Также оно должно иметь денежную оценку, которая должна быть обоснована и документально подтверждена.

Несмотря на то, что ПБУ 8/01 и ПБУ 8/2010 имеют незначительные расхождения, они все равно различны. У нового стандарта шире сфера применения и более точно раскрыта информация по активам и обязательствам организации.

В национальной системе бухгалтерского учета существует также ПБУ 7/98 «События после отчетной даты», которое напрямую пересекается с новым ПБУ. Часто у бухгалтеров возни-

кает путаница с тем, какой стандарт применять. ПБУ 7/98 или ПБУ 8/2010. В международной практике аналоги российских стандартов МСФО 10 и МСФО 37 соответственно применить легко, так как они четко определяют время наступления будущих (определяющих результат) событий и делят их на события, которые произойдут в отчетном периоде и события, которые произойдут после отчетной даты. В российской же системе четких границ нет. ПБУ 7/98 и ПБУ 8/2010 включают в себя условные активы и обязательства, результат которых определится наступлением будущих событий, которые могут произойти после отчетной даты. Такая путаница не только вводит в заблуждение российских специалистов, но и ставит под сомнение существование ПБУ 8/2010.

Некорректное толкование норм РСБУ по сравнению с МСФО усложняет ведение бухгалтерского учета. ПБУ 7/98 намного шире и понятнее излагает информацию, чем новое ПБУ 8/2010, даже учитывая изменения, внесённые в соответствии с требованиями МСФО 37. Подводя итог вышесказанному, мы считаем, что на практике в отношении условных активов и обязательств целесообразно руководствоваться нормами ПБУ 7/98 «События после отчетной даты», а ПБУ 8/2010 «Оценочные обязательства, условные обязательства и условные активы» рассматривать как его методическое дополнение.

Самозащита гражданских прав

Соловьёв А.В., г. Ярославль, ЯФМФЮА

Научный руководитель: к.э.н. Макаров И. И.

Под самозащитой гражданских прав понимается совершение уполномоченным лицом не запрещенных законом действий фактического порядка, направленных на охрану его личных или имущественных прав или интересов, интересов и прав других лиц и государств.

К ним, например, относятся фактические действия собственника или иного законного владельца, направленные на охрану имущества, а также аналогичные действия, совершенные в состоянии необходимой обороны или в условиях крайней необходимости.

Меры фактического характера, направленные на охрану прав граждан или организаций, могут быть как предусмотренными законом, так и вытекающими из обычно принятых в обществе мер такого рода. Это использование различного рода охранных средств и приспособлений в виде замков, охранной сигнализации на автомобилях и др. По общему правилу использование такого рода охранительных мер самозащиты допустимо, если не запрещено законом и соответствует обычно принятым правилам.

Использование названных мер самозащиты имеет свои границы и подчинено общим нормам и принципам осуществления субъективных гражданских прав. Недопустимо использование мер охраны имущества, опасных для жизни и здоровья окружающих, наносящих вред нравственным устоям общества и основам правопорядка.

Определение самозащиты гражданских прав дано В. П. Грибановым. В юридической литературе существует иное понимание самозащиты гражданских прав. Под самозащитой понимаются не только фактические действия управомоченного лица по защите прав, но и всякие допускаемые законом односторонние действия заинтересованного лица в целях обеспечения неприкосновенности права. Однако при таком подходе объединяются качественно различные правовые явления: фактические действия и меры оперативного воздействия, которые хотя и применяются самим управомоченным лицом, но являются мерами юридического порядка.

Известен случай, когда собственник дачи огородил свой участок колючей проволокой, пропустив через ограду электрический ток. В другом случае владелец автомобиля так пристроил в гараже ружье, что вор при открывании двери должен был получить выстрел в ноги, но первым пострадавшим оказался сам автор такого «изобретения».

Недопустимость подобного рода «охранных» средств очевидна, так как они направлены не только на охрану имущества, но и на причинение вреда лицу, которое может вступить в контакт с такого рода сооружениями даже по неосторожности. Из этого следует, что управомоченный субъект в праве использовать лишь такие меры самозащиты, которые не ущемляют прав и законных интересов других лиц. Если же использование не-

дозволенных средств защиты причиняет вред другим лицам, то возникает предусмотренная законом обязанность по возмещению причиненного вреда.

Вместе с тем в случаях, предусмотренных законом, причинение вреда правонарушителю или третьим лицам действиями управомоченного субъекта по защите своих прав и интересов признается правомерным. Речь идет о действиях, совершенных в состоянии необходимой обороны или в условиях крайней необходимости.

Литература

1. Грибанов В. П. Гражданское право. М., Т. 1. С. 160.
2. Басин Ю. Г. Основы гражданского законодательства о защите субъективных гражданских прав // Проблемы применения Основ гражданского законодательства и Основ гражданского судопроизводства СССР и союзных республик. Саратов, 1971. С. 36.

Проблемные вопросы судов общей юрисдикции при рассмотрении гражданских дел о взыскании задолженности по кредитам и займам

*Шутова Н. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: к.э.н. Макаров И. И.*

Отношения по взысканию задолженности по кредитным договорам регулируются Гражданским кодексом Российской Федерации, в частности главой 22 «Исполнение обязательств», главой 23 «Обеспечение исполнения обязательств», главой 25 «Ответственность за нарушение обязательств», главой 42 «Заем и кредит. Процессуальный порядок рассмотрения и разрешения гражданских дел названной категории закреплен Гражданским процессуальным кодексом Российской Федерации.

При разрешении вопроса о подсудности требований о взыскании задолженности по кредитному договору, суды в первую очередь руководствуются положениями ч. 1 ст. 47 Конституции Российской Федерации, предусматривающей, что никто не может быть лишен права на рассмотрение его дела тем судом и тем судьей, к подсудности которых оно отнесено законом.

Исходя из смысла статей 23–27 ГПК РФ, дела по искам о взыскании задолженности по кредитным договорам, по первой инстанции рассматриваются и разрешаются, исходя из характера спорного материального правоотношения и цены иска.

При определении территориальной подсудности споров о взыскании задолженности по кредитным договорам, судьи руководствуются положениями статей 28 и 29 ГПК РФ.

Судебное взыскание задолженности для кредитной организации актуально, прежде всего, с позиции реального его исполнения. Однако практика российского судопроизводства в настоящее время такова, что реальное взыскание без предварительного обеспечения исковых требований взыскателя практически невозможно.

В ходе исследования были выявленные следующие проблемы, требующие правового урегулирования:

1. Наиболее распространенный способ обеспечения исковых требований – это наложение ареста на имущество должников. Как показывает практика, заявления об обеспечении иска подаются и удовлетворяются в большинстве своем в том случае, если заявителю (или истцу, взыскателю) известно о наличии соответствующего имущества у должника. Более того, суды удовлетворяют заявления об обеспечении исковых требований, когда заявитель (истец, взыскатель) может подтвердить факт наличия соответствующего имущества у должника.

Однако на практике кредитная организация не имеет такой возможности. В этой связи суды отказывают кредитной организации в наложении ареста на имущество в связи с отсутствием документов, подтверждающих наличие соответствующего имущества у должника. Устранить такую ситуацию можно несколькими способами.

Один из таких способов – при заключении кредитного договора получение от заемщика информации о наличии соответствующего имущества, подтвержденной документально, в том числе нотариально заверенными копиями свидетельств о праве собственности на объекты недвижимости, на автотранспорт и пр. Данный способ достаточно трудоемкий и отнимает много времени.

2. При взыскании задолженности по кредиту физических лиц кредитная организация подает заявление о наложении аре-

ста на имущество, находящееся по месту жительства ответчика. Кредитная организация предполагает, что по месту жительства (фактической регистрации) заемщика имеются предметы домашнего обихода, бытовая техника и иное имущество, на которое может быть наложен арест в обеспечение исполнения обязательств заемщика. Такая позиция находит свое подтверждение в судебной практике.

Таким образом, вполне правомерно заявлять требования о наложении ареста на имущество.

Однако такая позиция разделяется далеко не всеми судами и судьями. Основная причина, по которой суды не удовлетворяют такого рода заявления об обеспечительных мерах, — это риск ущемления интересов ответчика и третьих лиц.

Литература

1. Стерхова М. Соглашение о внесудебном порядке обращения взыскания на заложенное имущество. М., РУСИПОТЕКА, 2010 г.
2. Кирьяков. М. Юридические аспекты работы с кредитами под залог имущества. // Банковское дело № 5. 2009 г.
3. Суханов Е. А. Правовое регулирование банковской деятельности / Е. А. Суханов. М., 1997.
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 года № 51-ФЗ (с изменениями).
5. Быстревский, С.В. Способы обеспечения исполнения кредитных обязательств: перспективы развития / С. В. Быстревский // Вестник Самарского государственного университета (гуманитарная серия). Самара: Издательство «Самарский университет», 2006.

СЕКЦИЯ ЕСТЕСТВЕННО-НАУЧНЫХ ДИСЦИПЛИН И ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

*Руководитель секции: заведующий кафедрой
естественно-научных и математических дисциплин
ЯФ МФЮА, д.т.н., доцент Мурашов А. А.*

Применение информационных технологий обработки изображений в задачах радиолокации

*Волков А. В.,
филиал ВКА им. А. Ф. Можайского (г. Ярославль)
Бахарев О. Ю., ЯрГУ им. П. Г. Демидова
Научный руководитель: к.т.н., доцент Силантьев А. Б.*

Известны современные технологии обработки изображений с целью анализа содержащейся информации. Решая в ходе анализа изображений задачу нахождения линий или кривых определенной кривизны, используют известные алгоритмы обработки изображений, например, алгоритм Хафа. Интересны практические аспекты применения подобных технологий. Обработка изображений, полученных с помощью космических телескопов, позволяет решить задачу раннего обнаружения астероидов. Известная недавняя история с челябинским метеоритом лишней раз свидетельствует о важности подобных задач. Ряд особенностей затрудняет решение подобных задач: обнаруживаемый движущийся объект имеет малые размеры и наблюдается на фоне множества мешающих объектов. Последовательно выполненные снимки отображают разные фазы движения объекта, поэтому при наложении подобных снимков образуется трасса (траектория) движения объекта. Таким образом, задача обработки изображений с целью обнаружения космического объекта сводится к обнаружению трассы движения объекта.

Использования технологий обработки изображений для решения задач радиолокации представляет практический интерес. Достаточно часто в радиолокации имеет место задача обнаружения движущихся объектов на фоне мощных отражений от

местных предметов. Для решения подобных задач целесообразно использовать методы обработки изображений и обнаружения трасс. В ходе работы были проанализированы особенности обнаружения движущихся объектов в двухпозиционном (би-статическом) радиолокаторе на основе обработки изображений с помощью алгоритма Хафа.

Сигнал с выхода приемного устройства радиолокатора после соответствующего «оконного» преобразования Фурье представляется в виде частотно-временной зависимости или сонограммы для последующего анализа с целью обнаружения (завязки) трасс. Таким образом, обнаружение-измерение происходит в процессе завязки траекторий целей в координатах частота-время.

В соответствии с алгоритмом Хафа каждая точка пространства $(F\delta, t)$ преобразуется в синусоидальную кривую в параметрическом пространстве (ρ, φ) . Для всех точек плоскости $(F\delta, t)$, для которых принимаемый сигнал превысил сравнительно низкий порог обнаружения, необходимо построить соответствующие синусоидальные кривые. Чтобы обнаружить движущуюся малоразмерную цель, необходимо выделить характерную частотно-временную зависимость, то есть определить точки $F\delta_i, t_i$, лежащие на одной прямой. Для этого в параметрическом пространстве (ρ, φ) определяют точку пересечения построенных синусоидальных кривых. Координату ρ и φ подвергают дискретизации, то есть разбивают на малые интервалы $\Delta\rho$ и $\Delta\varphi$. Пространство (ρ, φ) в диапазоне возможных значений оказывается разделено на прямоугольные области размерами. Фиксируя число кривых, оказавшихся в пределах каждой на прямоугольной области $[\Delta\rho_i, \Delta\rho_i + I]$ и $[\Delta\varphi_j, \Delta\varphi_j + I]$, можно выделить точки, принадлежащие прямой (или прямым) на плоскости $(F\delta, t)$. Элементы двумерного массива N_{ij} , называемого аккумулятором, характеризуют число точек, принадлежащих прямой на плоскости $(F\delta, t)$. Анализируя полученный двумерный массив (аккумулятор), можно выделять на изображении прямые линии, каждой из которых принадлежит наибольшее количество точек.

Таким образом, предлагается для решения единой задачи обнаружения-измерения в двухпозиционной радиолокационной станции использовать технологии, известные как «Track-Before-Detect». Для решения задачи обнаружения (завязки) трасс можно использовать известные алгоритмы обработки

изображений, например, алгоритм Хафа. Анализ зависимостей $F\partial(t)$ с помощью алгоритма Хафа необходимо проводить на выбранном определенным образом временном интервале.

Исследование ВВП в различных странах и на душу населения

*Молоткова М. А., Дубинина А. С., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: д.т.н., доцент Мурашов А. А.*

Валовой внутренний продукт (ВВП) – это один из важнейших макроэкономических показателей, характеризующий состояние экономики страны (общий объем производства страны). Он отражает рыночные стоимости товаров и услуг, произведенных в стране (за определенный расчетный период) и полностью готовых к употреблению.

**Таблица 1. Развития экономики России и других стран мира
в 2013–2014 годах**

Страны мира	ВВП (ППС) в 2013 году		ВВП (ППС) в 2014 году*	
	млрд. долл.	% роста	млрд. долл.	% роста
1. США	16800	3,4%	17290	2.9%
2. Китай	13395	9.3%	14500	8.2%
3. Япония	4699	3.0%	4770	1.4%
4. Великобритания	2391	3,2%	2420	1,5%
5. Россия	2556	1,3%	2560	0,2%

Абсолютные значения ВВП объективно не отражают развитие страны. Более объективным показателем является ВВП в расчете на душу населения страны.

Таблица 2. ВВП на душу населения в 5 разных странах

Страна	2014	2013	max	min
1.США	45863,02	45341,73	45863,02	15469,07
2.Китай	3583,38	3344,54	3583,38	85,52
3.Япония	37432,91	36800,99	37432,91	7079,44
4.Великобритания	37955,4	37569,79	40230,96	13478,93
5.Россия	38219,83	38291,62	38291,62	16932,49

ВВП на душу населения в 2014 году, по сравнению с 2013 годом, увеличилось.

Согласно новым данным Всемирного банка, объем ВВП мировой экономики в 2013 году составил \$71 666 350 миллионов (по сравнению с \$69 971 508 миллионов годом ранее).

Безусловным мировым лидером по объему экономики остаются: Соединённые Штаты Америки — \$15 094 000 миллионов.

Экономика Китая, которая два года назад опередила экономику Японии, составляет \$7 298 097 млн., то есть уже почти половину от американской.

Япония, с размером экономики \$5 867 154 млн., находится на третьем месте.

Далее идут: Германия (\$3 399 589 миллионов), Франция (\$2612878 миллионов), Великобритания (\$2435174 миллионов), Бразилия (\$2 252 664 миллионов), а также Россия (\$2 014 775 миллионов) и Италия (\$2 013 263 миллионов). Они в этом году поменялись местами. Замыкает десятку мировых лидеров Индия (\$1 841 717 миллионов).

Следует отметить, что в 2013 году мировая экономика росла медленнее, чем ожидалось. Прогнозировалось, что темпы мирового роста составят 2,2% в 2013 году, а затем увеличатся до 3% в 2014 году.

По данным Всемирного банка, благодаря позитивному развитию в промышленно развитых странах, можно разглядеть перспективы мировой экономики. В 2014 году ВВП устанавливается на отметке в 3,2 процента, по сравнению с прошлогодним показателем в 2,4 процента.

Если рассмотреть объективный показатель ВВП в расчете на душу населения, то лучший показатель у России, а худший показатель у Китая. США находятся в промежутке между всеми странами, но близки к Российской Федерации.

Здоровый образ жизни в современной молодёжной среде

*Викторова Е. О., г. Ярославль; ЯФ МИИТ
Научный руководитель: к.и.н., Ветерков А. И.*

Что такое здоровый образ жизни? Здоровый образ жизни — это система привычек и поведения человека, направленная на обеспечение определённого уровня здоровья. В настоящее

время вопрос о здоровье и здоровом образе жизни становится все более актуальным, особенно среди молодежи, так как они, несмотря на свой еще далеко юный возраст попадают под пагубное влияние социума, друзей, коллег и тем самым, разрушают себя. Здоровье человека является важнейшей ценностью жизни и зависит от множества факторов. Ныне преобладает мнение, что здоровье народа на 50% определяется образом жизни. Возросшая в последнее время актуальность темы здоровый образ жизни (ЗОЖ) помогает людям приходить к тому, что несбалансированное питание, вредные привычки, огромное количество стресса, отсутствие достаточного количества физических нагрузок негативно сказываются на самочувствии, количестве заболеваний, продолжительности жизни. По большому счету понятие ЗОЖ так волнует современное общество, потому что люди хотят дольше жить и чувствовать себя при этом хорошо. В жизни современного общества особо остро стали проблемы связанные с курением, наркоманией и алкоголем. Особенно большое распространение эти вредные привычки получили в среде молодёжи. Вредные привычки оказывают негативное влияние на жизнь общества в целом, а также на жизнь и деятельность личности в отдельности. С данной проблемой должно бороться не только общество, но и каждый человек должен осознать для себя большой вред этих привычек и стараться бороться с ними. Вредные привычки ежегодно отравляют, разрушают здоровье и уносят жизни тысяч людей. И все это на добровольных началах, так как человек сам разрушает и убивает себя, зачастую даже не подозревая об этом.

Для воспитания здорового образа жизни, необходимо проникнуть вглубь самой проблемы. Важно выяснить, что послужило причиной ведения не здорового образа жизни. Здоровье современной молодежи во многом зависит от образа жизни, в частности от привычек. Полезные привычки помогают формированию развитой личности, а вредные тормозят ее становление. Наиболее вредными являются употребление наркотиков, курение, злоупотребление алкоголем. Эти привычки могут незаметно перерасти в порок, способный испортить жизнь человека.

Сохранение и укрепление здоровья молодого поколения — одна из наиболее важных и сложных задач современности. В настоящее время только незначительная часть выпускников школ являются полностью здоровыми, поэтому воспитание молодежи

приобретает социальную значимость. Важнейшими факторами здорового образа жизни являются физическая культура и спорт. Занятия физическими упражнениями и спортом, укрепляют здоровье и развивают физические способности молодежи, сохраняют здоровье. В формировании здорового образа жизни приоритетной должна стать роль образовательных программ, направленных на сохранение и укрепление здоровья молодежи, формирование активной мотивации заботы о собственном здоровье и здоровье окружающих. Надо всячески внедрять в молодежную среду приверженность к здоровому образу жизни. Народ, особенно молодой, очень падок на моду. Значит, надо всячески внедрять в моду, а также просто активный, подвижный образ жизни. Модный и стильный молодой человек должен быть далек от наркотиков, сигарет и от алкогольных напитков. В моде должны быть десятки видов спорта, которые способны украсить жизнь молодого человека, наполнить ее яркими эмоциями и здоровьем.

Применение нелинейной регрессии и оценка ее параметров в экономических исследованиях

Зенина Е. Н., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Иванов П. А.

Нелинейная регрессия — частный случай регрессионного анализа, в котором рассматриваемая регрессионная модель есть функция, зависящая от параметров и от одной или нескольких свободных переменных. Зависимость от параметров предполагается нелинейной.

Для оценки параметров нелинейных моделей используются два подхода.

Первый подход основан на линеаризации модели и заключается в том, что с помощью подходящих преобразований исходных переменных исследуемую зависимость представляют в виде линейного соотношения между преобразованными переменными.

Второй подход обычно применяется в случае, когда подобрать соответствующее линеаризирующее преобразование не удастся. В этом случае применяются методы нелинейной оптимизации на основе исходных переменных.

1) $x_y = a + \frac{b}{x}$

x	1	3	4	5	-1
y	2	-1	2	3	1

2) $\frac{1}{x} = Z$

z	1	$\frac{1}{3}$	$\frac{1}{4}$	$\frac{1}{4}$	-1
y	2	-1	2	3	1

3) $Z = \frac{1 + \frac{1}{3} + \frac{1}{4} + \frac{1}{5} - 1}{5} = \frac{0,4 + 0,33}{5} = \frac{0,78}{5} = 0,156$

\bar{z}	\bar{y}	$\overline{y * z}$	\bar{z}^2	σz	cov	b	a	\sqrt{y}	\bar{y}
0,156	1,4	0,354	0,44	0,284	0,136	0,48	1,33	2,4	3,8

$\sqrt{\bar{z}y}$	$\sqrt{\bar{z}y^2}$	F	Дост	D^2	Σ	mb	Σz^2	ma
0,2	0,04	0,13	-0,01	3	2,09	0,004	2,21	1

4) $a = 1,33 \pm 0,50$
 $b = 0,480 \pm 0,004$

Звуковые процессоры в автомобиле

Иванов Д. М., г. Ярославль, МФЮА
Научный руководитель: Ширина Н. Ю.

Автомобильный салон никогда не являлся идеальной средой для прослушивания музыки. Малый объем, множественные переотражения, несимметричное расположение слушателя относительно громкоговорителей, все это отрицательно влияет на звучание аудиосистемы. Процессоры для автомобилей, как и их домашние собратья, были созданы для коррекции негативного влияния помещения на итоговое звучание.

Цифровой сигнальный процессор (Digital signal processor, DSP) — специализированный микропроцессор, предназначенный для получения сигнала в цифровом или аналоговом виде, его последующей обработке, настройке пользователем, преоб-

разованием в аналоговый вид и дальнейшей подачей к внешним усилителям мощности.

Стандартный набор функций DSP для автомобиля:

– коррекция АЧХ – позволяет скомпенсировать влияние салона на звук и добиться более высокой точности воспроизведения;

– временная коррекция – корректирует задержки сигнала излучателя, таким образом, сигналы доходят до слушателя одновременно;

– частотные фильтры – позволяют ограничить частотный диапазон, воспроизводимый излучателем.

Можно выделить четыре основных типа процессоров:

1. Все в одном – головные устройства, оснащенные встроенным процессором временных задержек. Например, Pioneer deh-80prs (средняя цена – 21000 руб.), Alpine CDA-117Ri (средняя стоимость – 15000 руб.), Pioneer dex-p99rs (50000 руб.). Такие процессоры не требуют серьезных усилий для установки выносного блока и имеют базовый для DSP набор функций обработки звука. Некоторые из них имеют развитые фильтры для реализации по каналного усиления.

2. Универсальный. Применяют для улучшения штатных головных устройств, вместо их замены на специализированные. Это связано с тем, что на штатные головные устройства завязаны совсем не звуковые функции, такие как навигация, управление климатом и бортовыми системами. В этом случае сигнал от штатных динамиков собирается в специализированном процессоре, обрабатывается и выдается на вход нештатных усилителей. Например, MDLab DSP8 (средняя стоимость 20000 руб.), Audison BitTen (25000 руб.), Audison Bit One (45 000 руб.).

3. Свой среди своих. В серьезных аудиоинсталляциях применяются высококачественные выносные аудиопроцессоры. Такие устройства часто разрабатываются и продаются в связке со «своим» головным устройством. В этом случае сигнал гарантированно отправится на обработку в цифровом виде, а все управление настройками будет выполняться с головного устройства посредством фирменной шины. Например, Alpine PXA-H800 (средняя стоимость 40000 руб.), связка Pioneer RS-D7RII и RS-P99 (средняя стоимость 90000 руб.).

4. Бескомпромиссный, он же беспрецедентный. Сигнал в цифровом виде поступает в процессор, там обрабатывается,

затем все в том же цифровом виде поступает в усилитель, находящийся в одном корпусе с процессором. Например, Kicx SC 135.4 (средняя стоимость 15000 руб.). Разработаны такие приборы в основном для сокращения количества устанавливаемых устройств.

С помощью DSP можно задержать по времени музыкальный сигнал, таким образом, чтобы звук из левого и правого динамиков достигал ушей слушателя одновременно. При прослушивании инструментальной музыки это создаст эффект присутствия, где каждый музыкальный инструмент будет расположен перед слушателем на своем месте.

Использовать или нет процессоры в автомобильной аудиосистеме каждый решает сам, учитывая свои музыкальные предпочтения, т.к. некоторые записи великолепно звучат с выключенным DSP, а некоторые раскрывают весь свой звуковой потенциал только при участии точно настроенного процессора.

Специальные беспроводные средства связи и безопасность

*Игнатьев Р. М., г. Ярославль, ЯФ МФЮА
Научный руководитель: Мельников А. Д.*

Так уж довелось, что любое техническое изобретение человеческого разума, расширяющее наши возможности и создающее для нас дополнительный комфорт, неизбежно содержит в себе и отрицательные стороны, которые могут представлять потенциальную опасность для пользователя. Не являются исключением в этом плане и современные средства беспроводной связи. Да, они, несомненно, предоставили большую свободу, готовы всё за нас, от телефонного аппарата на рабочем столе и дав нам возможность в любое время и в любом месте связаться с необходимым нам человеком. Но немногие знают, что эти чудеса техники скрывают в себе весьма опасные ловушки. И для того, чтобы однажды средство связи, скажем, сотовый телефон не превратился в вашего врага, эти ловушки следует хорошо изучить.

Зачастую, происходит так, что сотрудники ОВД, ведущие переговоры между собой по беспроводному средству связи, даже не подозревают о том, что их могут прослушивать и эти же

сведения будут использованы злоумышленниками в корыстных целях. В настоящее время электронный перехват разговоров, ведущихся по сотовому или беспроводному радиотелефону, стал широко распространённым явлением. Наиболее простым и удобным является перехват с помощью ПК, так как всё это осуществляется достаточно легко, даже не выходя из квартиры. Легче всего перехватываются неподвижные или стационарные сотовые телефоны, труднее мобильные, так как перемещение объекта в процессе разговора сопровождается снижением мощности сигнала и переходом на другие частоты в случае передачи сигнала с одной базовой станции на другую.

Не менее уязвимыми с точки зрения безопасности информации являются беспроводные радиотелефоны. Они при работе используют две радиочастоты: одну для передачи сигнала от аппарата к трубке (на ней прослушиваются оба абонента), другую от трубки к аппарату (на ней прослушивается только абонент, говорящий в эту трубку). Наличие двух частот ещё больше расширяет возможности для перехвата. Перехват радиотелефона можно осуществить с помощью другого радиотелефона, работающего на тех же частотах, радиоприёмника или сканнера, работающих в диапазоне 46-50МГц. Дальность перехвата, в зависимости от конкретных условий, составляет в среднем до 400 метров, а при использовании дополнительной дипольной антенны диапазона 46-49МГц до 1,5 км.

Ещё стоит упомянуть о том, что можно выявить и текущее положение объекта, которое определяется двумя способами. Первым из них является обычный метод триангуляции (пеленгования), определяющий направление на работающий передатчик из нескольких (обычно трёх) точек и дающий засечку местоположения источника радиосигналов. Необходимая для этого аппаратура хорошо разработана, обладает высокой точностью и вполне доступна. Второй метод через компьютер предоставляющей связь компании, который постоянно регистрирует, где находится тот или иной абонент в данный момент времени даже в том случае, когда он не ведёт никаких разговоров (по идентифицирующим служебным сигналам, автоматически передаваемым телефоном на базовую станцию, о которых мы говорили выше).

Для того чтобы была качественная и безопасная связь, необходимая для переговоров и для передачи каких-либо важных сведений, необходимо ввести некоторые правила, например:

- использовать системы связи, в которых данные передаются с большой скоростью при частой автоматической смене частот в течение разговора;
- держать документы с серийным номером устройства в надёжном месте;
- при возможности, использовать радиотелефоны со встроенным чипом для шифрования сигнала.

Литература

1. «Беспроводные средства связи и безопасность» http://sp.sz.ru/linksecurity_.html
2. «Развитие методов эффективного использования каналов связи» <http://www.computer-museum.ru/connect/krugi5.htm>
3. «Использование в оперативно-розыскной деятельности специальных технических средств» <http://imp.rudn.ru/lectures/208/P7.htm>

Проблема развития молодежи в связи с развитием информационных технологий

*Иноземцева А. А., г. Таганрог,
Таганрогского института имени А. П. Чехова (филиала)
«Ростовского государственного экономического
университета (РИНХ)»*

Научный руководитель: к.ю.н., доцент Лабыгина А. В.

Проблема молодёжи для каждого государства всегда будет актуальной. Молодёжь — это та часть общества, на которую ложится ответственность за наше будущее. Вопрос о молодежи всегда остро стоит, прежде всего, потому, что это поколение наименее интегрировано в социальные связи, наименее устойчиво в своих взглядах, в своем поведении, в отношении к окружающему миру. Обостряется проблема молодежи, как правило, в связи с кризисными периодами в развитии общества.

В настоящее время в связи со стремительным ростом науки и техники рост преступности со стороны молодёжи стал расти не только в реальной жизни, но, к сожалению, и в виртуальной.

Молодое поколение подвержено дурному влиянию интернета, на наш взгляд, по следующим причинам:

- 1) невнимание со стороны взрослых;
- 2) наличие большого количества свободного времени;

3) отсутствие определённого органа, контролирующего деятельность в интернете.

Не новость, что можно зарабатывать в интернете. Вопрос в другом, всегда ли это легальный заработок? Зачастую данная деятельность ведётся с нарушениями законодательства РФ, привлекая наиболее подверженные к влиянию слои населения, а это в основном пенсионеры и подростки. Что касается пенсионеров, то это люди, которые выросли в СССР, и в умах которых чётко заложено, что деньги лёгкими не бывают, и чтобы чего-то добиться, необходимо много и качественно трудиться, что не скажешь о сегодняшнем поколении. В настоящее время существует даже проблема зависимости подрастающего поколения от интернета, который пропагандирует лёгкую и беззаботную жизнь, огромный заработок от клика мышки.

Необходимо оговориться, с нашей точки зрения, интернет это не зло, это просто источник информации, проблема же заключается в другом, как этим источником пользоваться, как не превратить его в «рассадник» преступлений, кто за этим будет следить, и это всё для того, чтобы воспитать адекватную, здоровую, интеллектуальную и развитую молодёжь.

На наш взгляд, решение данной проблемы мы видим в следующем:

- 1) необходимо законодательно урегулировать вопрос о распространении информации в интернете;
- 2) на государственном уровне вести пропаганду защиты семьи и детства, путём организации специальных программ для родителей и детей.
- 3) возобновлять традиции и интерес к труду, образованию и науке.

Хакерская группировка Anonymus

*Мочалов М. А., г. Ярославль МФЮА
Научный руководитель: Ширина Н. Ю.*

Anonymus – современная свободно организованная группа хактивистов. Хактивизм – использование компьютеров и компьютерных сетей для продвижения политических идей, свободы слова, защиты прав человека и обеспечения свободы информации. Другими словами, это – международное сообщество хакеров, атакующих сайты компаний, которые, по

их мнению, ограничивают свободу в Интернете и иных сферах жизни людей. В привычном смысле слова группировкой не является, так как в этом сообществе отсутствуют закрытость и постоянное членство: большинство членов Anonamous являются посетителями анонимных имиджборд, действие происходит по схеме «пост о предстоящей атаке – сбор желающих принять участие – атака – дисконнект». И именно поэтому данная группировка распространилась по всему миру. У Anonamous нет ни лидеров, ни руководящей партии, он полагается на коллективную силу отдельных участников, действующих таким образом, что совокупный эффект приносит пользу всем. Участники и сторонники Anonamous могут быть опознаны по ношению маски Гая Фокса. Anonamous выступает строго против цензуры в Интернете, преследования и надзора.

Термин Anonamous появился в 2003 году на имиджборде 4chan как концепция множества онлайн – и оффлайн-сообществ пользователей, представляющих собой анархический цифровой мировой разум. В своём раннем виде концепция Anonamous трактовалась как децентрализованное интернет-сообщество, которое действует анонимно и скоординировано, прежде всего, для достижения своих целей, как правило, ради развлечений, связанных с различным интернет-юмором и мемами.

Начиная с 2008 года, группу Anonamous все чаще связывают с международным хакерством, проведением акций протеста в интернете, с целью поддержки свободы слова в интернете. Действия, ответственность за которые берут на себя Anonamous, осуществляются неидентифицируемыми лицами, использующими термин Anonamous в качестве атрибуции. В 2012 году американский журнал Time включил Anonamous в список ста наиболее влиятельных людей года.

Всемирную известность группа получила благодаря проекту «Чанология» в 2008 году, который был направлен против Церкви саентологии, и активным действиям в поддержку торрент-трекера PirateBay.

Anonamous также известны благодаря проведению операции «Расплата» – серии DDOS-атак на сайты организаций и частных лиц, которые продвигают законы об авторском праве и ограничении свободы в Интернете. В результате данных атак пострадали платежные системы: PayPal, Mastercard, Visa, банк PostFinance, портал магазина электронной торговли Amazon.com и многие другие сайты. Самым эпичным деянием Anony-

ymous на сегодняшний день является жестокий урок, преподанный ими Аарону Барру.

Некоторые аналитики восхваляют Anonymous как борцов за свободу Интернета, или как «цифрового Робина Гуда», в то время как критики осуждают их как «анархических кибер-партизан», «толпу киберлинчевателей» или «кибертеррористов».

Anonymous – это группа. В том же смысле, в котором группой является, стая птиц. Почему мы считаем это группой? Они летят в одном направлении. В каждый конкретный момент какие-то птицы могут присоединяться, покидать стаю, лететь в совершенно другом направлении.

Литература

1. <https://ru.wikipedia.org/wiki/BE%D0%BD%D0%B8%D0%BC%D1%83%D1%81> – cite_note-13

Программирование на языке C++

Мочалов М. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА.

Научный руководитель: доцент, к.ф-м.н., Иванов П. А.

C++ в настоящее время считается господствующим языком, используемым для разработки коммерческих программных продуктов. Язык возник в начале 1980-х годов, когда сотрудник фирмы Bell Labs Бьёрн Страуструп придумал ряд усовершенствований к языку C под собственные нужды. Синтаксис C++ унаследован от языка C. Одним из принципов разработки было сохранение совместимости с C. Тем не менее, C++ не является в строгом смысле надмножеством C; множество программ, которые могут одинаково успешно транслироваться как компиляторами C, так и компиляторами C++, довольно велико, но не включает все возможные программы на C.

Этот язык программирования часто называют «языком низкого уровня», потому что он максимально приближен к аппаратной части компьютера. C++ универсален. С его помощью решаются практически все задачи программирования. Однако, для одних задач он употребляется чаще, для других – реже. На нем можно писать эффективные программы для любых целей. Область его применения невероятно широка. Давайте перечислим только несколько сфер использования этого языка: в системном программировании. На Си написаны ядра Windows и UNIX. На нем же написан WinAPI.

Язык программирования применяется:

- для создания операционных систем,
- разработки прикладных программ: конструкторских, например, САПР «Компас»; текстовых редакторов; бухгалтерских (1С) и т.д.

Кроме того, С++ применяется для разработки языков программирования и их обновлений, разработки драйверов устройств, создания высокопроизводительных веб-серверов (например, nginx), созданию игр и всевозможных развлекательных приложений, для обучения программированию.

Программирование микроконтроллеров, например, язык С-51 для микроконтроллера MCS-51 и другие. Управление микроконтроллерами – достаточно обширная область применения. Язык программирования С предназначен для написания компактных программ.

```
lpParameter = connect_to_127_0_0_1();
if ( lpParameter
  && (AllocationSize = 4096,
    v1 = GetCurrentProcess(),
    NtAllocateVirtualMemory(v1, &BaseAddress, 0, &AllocationSize, 0x3000u, 0x40u) >= 0)
  && (v2 = BaseAddress,
    memcpy(BaseAddress, &dw0d_10000300, 0x18u),
    *(v2 + 0x18) = *(&dw0d_10000300 + 0x18),
    memset(BaseAddress + 0x79, byte_10000319, 0xE7u),
    (thead_for_exploit = get_kernel_object()) != 0) )
{
  hHandle = CreateEvent(0, 0, 0, 0);
  v3 = CreateThread(0, 0, TrippingAFDJoinLeafPtrOverwrite, lpParameter, 4u, 0);
  SetThreadPriority(v3, 15);
  ReturnLength = 0;
  ResumeThread(v3);
  do
  {
    v4 = (HalDispatchTable_offset + 4);
    v5 = GetCurrentProcess();
    v6 = NtReadVirtualMemory(v5, v4, &dw0d_10000EB4, 4u, &ReturnLength);
    if ( dw0d_10000EB8 )
    {
      v11 = &ms_exc.registration;
      goto LABEL_4;
    }
  }
  while ( v6 < 0 );
  v15 = 0;
  Buffer = kernel_shellcode;
  do
  {
    v7 = (HalDispatchTable_offset + 4);
    v8 = GetCurrentProcess();
    v9 = NtWriteVirtualMemory(v8, v7, &Buffer, 4u, &v15);
    if ( dw0d_10000EB8 )
    {
      v11 = &ms_exc.registration;
      goto LABEL_4;
    }
  }
  while ( v9 < 0 );
  SetEvent(hHandle);
  NtQueryIntervalProfile(ProFileTotalIssues, &Interval);
  CloseHandle(v3);
  ms_exc.registration.TryLevel = 0xFFFFFFFF;
  v10 = hObject;
  ReleaseMutex(hObject);
  result = CloseHandle(v10);
}
```

Рисунок 1. Пример листинга программы

Разработка графических пользовательских интерфейсов на С++ выполняется, в основном, для сложных и нестандартных интерфейсов. Зачастую для разработки приложений на этом языке используются фреймворки, например, WxWidgets и Qt.

С помощью них можно разрабатывать приложения под различные операционные системы, а самое главное их не придется переписывать и «затачивать» под определенную ОС.

Телемедицина как способ оказания медицинской помощи на расстоянии

Овсянников В. О., г.Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Ширина Н. Ю.

В эпоху современного уровня развития информационных технологий модернизация различных направлений человеческой деятельности с каждым годом набирает обороты. Большие изменения произошли за последние годы и в медицине, что, безусловно, не может не радовать.

В начале 2011 года на территории Российской Федерации стартовала программа модернизации здравоохранения (по Ярославской области на основании приказа департамента Здравоохранения и Фармации №968 от 05.08.2010), в рамках которой было выделено несколько приоритетных для медицины направлений: ремонт зданий, закупка нового медицинского оборудования, реализация стандартов оказания медицинской помощи, информатизация.

Направление информатизации включает в себя: защиту информации, характеристику технологической инфраструктуры учреждения, организацию охраны и защиты и телемедицину.

Телемедицина – метод предоставления услуг по медицинскому обслуживанию там, где расстояние является критическим фактором. Предоставление услуг осуществляется представителями всех медицинских специальностей с использованием информационно-коммуникационных технологий после получения информации, необходимой для диагностики, лечения и профилактики заболевания. Телемедицина – это достаточно новое направление на стыке нескольких областей – медицины, телекоммуникаций, информационных технологий. В медицинском учреждении устанавливается специальное оборудование, в составе которого находится:

1. Видеокамера, позволяющая вести съемку видео высокого разрешения;
2. Монитор большого размера и высокого разрешения;
3. Микрофон хорошего качества с минимальной долей помех;
4. Высокоскоростной доступ в Интернет;
5. Специализированное программное обеспечение, позволяющее объединить вышеперечисленные компоненты.

Данная технология получила довольно большой список сфер применения, основными являются:

1. Клиническая телемедицина. Применяется при проведении сложных хирургических операций, например, в ситуации, когда более квалифицированный хирург находится в одном регионе, а операция проходит в другом.

2. Дистанционное обучение. Преподаватель может находиться за сотни километров от своих студентов, но это не мешает ему провести лекцию, даже если он в данный момент находится на рабочем месте, принимая пациентов.

3. Диспансеризация, медицинские обследования и профилактическое здравоохранение. В данной ситуации на другом конце провода может находиться пациент, которому необходимо получить консультацию.

4. Телемедицина чрезвычайных ситуаций, силовых структур и групп людей в условиях повышенного риска. В этом случае доктор не может, находится рядом с пациентами из-за соображений безопасности, а консультация специалиста в таких условиях может быть вопросом жизни и смерти.

5. Предоставление комплекса социальных услуг населению в сельской местности, в удаленных и труднодоступных районах. Не всегда имеется возможность доставить хорошего специалиста в отдаленный или труднодоступный район.

6. «Персональная» и «домашняя» телемедицина. В будущем для того, чтобы получить консультацию врача, пациенту не придется выходить из дома.

В России на данном этапе планируется создание национальной телемедицинской системы (НТС), в основе которой будет лежать соединение через спутник всех городов и удаленных точек в единую сеть. Сейчас к такой сети (на сотовой основе) подключено 400 телемедицинских центров более, чем в 60 регионах.

Предикатная структура схемно-ориентированных запросов в системах информационной поддержки

Попов Т. А., г. Ярославль,

Филиал ВКА им. А. Ф. Можайского

Научные руководители: к.т.н., доцент Анисимов О. В.,

д.т.н., профессор Курчидис В. А.

Эксплуатация сложных технических комплексов требует от обслуживающего персонала навыков как по использованию радиоэлектронной аппаратуры этих комплексов по назначению, так и ее техническому обслуживанию и восстановлению, что связано с необходимостью поддержания таких комплексов в работоспособном состоянии. Важную роль в процессе восстановления радиоэлектронной аппаратуры играют средства информационной поддержки, предоставляющие обслуживающему персоналу доступ к эксплуатационной документации. Организация таких средств в виде автоматизированных систем информационной поддержки (СИП) является одним из путей повышения эффективности деятельности обслуживающего персонала благодаря расширению возможностей по извлечению, анализу и предоставлению разнородной информации.

В современных СИП для извлечения информации, необходимой при выполнении операций восстановления РЭА, обслуживающий персонал формирует запросы, имеющие определенную формализованную структуру. Учитывая, что современные СИП построены на основе реляционных или объектно-реляционных баз данных и систем управления, для определения необходимой информации используются процедурные и/или декларативные языки запросов, использующие выражения реляционной алгебры и/или формулы реляционного исчисления. Примерами современных языков запросов являются формальные языки, такие как SQL, DBE, XQuery, XPath, LinQ и другие.

Такие запросные языки являются универсальными с точки зрения формирования разнообразных запросов в терминах баз данных. Однако они не позволяют в структуре запросов учиты-

вать особенности используемых терминов и понятий для конкретных предметных областей. Поэтому для развития средств автоматизации в предметной области технического обслуживания и восстановления РЭА необходимо создавать языки запросов для СИП, которые позволяют отражать систему терминов и понятий, сложившуюся в нормативной и эксплуатационной документации, а также в практике эксплуатации РЭА.

Структура таких языков в значительной степени определяется информационным ресурсом, с которым работает обслуживающий персонал. Важным информационным ресурсом при выполнении операций по восстановлению являются электрические схемы РЭА, которые позволяют обслуживающему персоналу на основе графического представления получать подробную информацию об электрических элементах РЭА и связях между ними. Наличие электрических схем в комплекте эксплуатационных документов на РЭА регламентировано существующими стандартами.

Автоматизированные средства информационной поддержки ОП, в существующих СИП, могут обеспечивать использование целого ряда распространенных способов и приемов работы со схемами. Таких, как предоставление схем, предоставление дополнительной информации для схемных элементов, выделение фрагментов схем и т.д. При этом обслуживающий персонал, имея определенное представление о способе решения прикладной задачи восстановления РЭА, формулирует конкретную цель в предметных понятиях и терминах электрических схем. Эта цель должна быть отражена в запросе обслуживающего персонала и направлена на определение одного или нескольких фрагментов схем, которые содержат необходимую техническую информацию.

Такой подход к автоматизации СИП, в первую очередь, требует решения задачи определения и формализации структуры запросов, которые обеспечивают обслуживающему персоналу возможность описания цели и условий запроса с использованием терминов и понятий, используемых для представления фрагментов электрических схем РЭА. Решение сформулированной задачи в литературе отсутствует, и в данной работе для

таких запросов используется название «схемно-ориентированный запрос» (СОЗ).

Схемно-ориентированный запрос в терминах электрических схем в целом должен соответствовать общепринятой структуре запроса: <Запрос> = <Команда><Данные>. Информационная поддержка обслуживающего персонала на основе СОЗ направлена на работу с визуальным представлением графических фрагментов электрических схем и определяется полем <Данные> запроса. Цель запроса состоит в определении схемных фрагментов с необходимой информацией для визуального представления.

Поле <Данные> определяет задаваемые обслуживающим персоналом условия, которым должны удовлетворять элементы электрических схем, отображаемые в составе визуальных графических фрагментов. Условия определения множества элементов схемы, могут задаваться непосредственно свойством (совокупностью свойств) одного элемента x схемы либо опосредованно через другие элементы y, z и т.д., имеющие связи не только с элементом x , но и между собой.

Формально множество Q_1 целевых элементов схемы, определяемых на основе свойств одного элемента можно определить следующим образом:

$$Q_1 = \{x \mid Y_1(x)\},$$

где $Y_1(x)$ обозначает условия, которым должен удовлетворять элемент x электрической схемы.

В свою очередь, условие $Y_1(x)$ может определяться одним свойством $P(x)$ либо совокупностью свойств элемента x электрической схемы:

$$Y_1(x) = \varphi_1(P_{11}(x), P_{12}(x), \dots).$$

В случае, когда условие для определения элементов x могут задаваться опосредованно через свойства других элементов y электрической схемы, множество Q_2 целевых элементов схемы определяется следующим образом:

$$Q_2 = \{x \mid \exists y Y_2(x, y)\}$$

В общем случае условие $Y_2(x, y)$ может определяться не только свойствами элемента x , но и свойствами элемента y , а также свойствами элемента x , связанными с другими элементами y :

$$Y_2(x, y) = \varphi_2(P_{21}(x), P_{22}(x), \dots, P'_{21}(y), P'_{22}(y), \dots, P''_{21}(x, y), P''_{22}(x, y), \dots).$$

Условия для определения целевых элементов x схемы могут задаваться опосредованно через свойства не одного, а нескольких других элементов y, z электрической схемы:

$$Q_3 = \{x \mid \exists y \exists z Y_3(x, y, z)\}$$

При этом не только элемент x может определяться опосредованно через элемент y , но и элемент y может опосредованно определяться через элемент z . В этом случае условие $Y_3(x, y, z)$ будет определяться не только свойствами элемента x , но также свойствами элементов y и z ; свойствами элемента x , связанными с элементами y и z ; свойствами элемента y , связанными с элементом z . Аналогично можно записать логическую формулу для условий с большим числом учитываемых схемных элементов.

Множество элементов Q , составляющих цель запроса, с использованием исчисления предикатов может определяться предикатным выражением, которое формируется с использованием кванторов. Например, применительно к множеству Q_1 предикатное выражение имеет вид: Этот предикат определяет множество Q_1 , как совокупность элементов x , в которой для всех x выполняется условие $Y_1(x)$. Применительно к множеству Q_2 предикатное выражение имеет вид: $\forall x \exists y Y_2(x, y)$. Этот предикат определяет множество Q_2 , как совокупность элементов x и y , в которой для всех x выполняется условие $Y_2(x, y)$. Аналогично записывается предикат, определяющий множество элементов Q_3 .

Таким образом, предикатная модель СОЗ позволяет с помощью формул логики предикатов записывать условия, которые могут составлять основу для формирования запросов к СИП, в которых отражено предметное содержание извлекаемой информации.

Расширение информационной поддержки процессов технического обслуживания и ремонта радиоэлектронной аппаратуры

*Приветень А. С., г. Ярославль,
Филиал ВКА им. А. Ф. Можайского*

Научный руководитель: к.т.н., доцент Анисимов О. В.

В цикле восстановления локализация отказа сложных изделий радиоэлектронной аппаратуры (РЭА) является одной из наиболее трудоемких процедур, которая требует больших временных затрат и высокой квалификации обслуживающего персонала.

Время, необходимое для поиска диагностической информации, оказывает существенное влияние на оперативность процесса локализации отказа РЭА. Кроме того, на оперативность влияет и обслуживающий персонал, расходуя определенное время на получение диагностической информации, ее обработку, анализ и принятие решения. Причем, чем лучше подготовлен обслуживающий персонал, или другими словами, чем выше его квалификация не только при работе с конкретным изделием РЭА, но и с системами информационной поддержки (СИП), тем меньше требуется этого времени.

Включение в системы информационной поддержки обслуживающего персонала средств автоматизации процедур, направленных на локализацию отказа, является одним из факторов повышения эффективности этих систем.

В качестве основы соответствующих средств автоматизации могут использоваться диагностические модели изделий, которые формируются в строгом соответствии со структурой и конструктивными особенностями изделия и условий эксплуатации. Диагностические модели устанавливают диагностические параметры и методы их оценки, определяют условия работоспособности и определяют используемые алгоритмы диагностирования.

Использование диагностических моделей в системе информационной поддержки предоставляет возможность автоматизированным образом организовать ввод и формирование диа-

гностической информации с последующим представлением ее обслуживающему персоналу. Это способствует уменьшению времени поиска диагностической информации в цикле восстановления РЭА.

Таким образом, развитие средств локализации отказов на основе диагностических моделей может выступать одним из факторов повышения эффективности системы информационной поддержки.

После определения неработоспособного элемента и вида отказа в цикле локализации отказа и получения работоспособных элементов из состава ЗИП производится операция замены неработоспособных элементов. Особенность такой операции состоит в том, что порядок ее выполнения зависит от вида отказа (зависимый/независимый, одиночный/множественный).

Отсутствие регламентации действий обслуживающего персонала при проведении такой операции требует разработки соответствующих методов автоматизации информационной поддержки в цикле замены. Для этого нужны соответствующие модели изделия и процедуры, которые позволяют выполнить анализ, направленный на определение правильной последовательности замены неработоспособных элементов.

Анализ СИП, позволил выделить те процессы системы технической эксплуатации, которые полностью или частично автоматизированы. Очевидно, что оперативность элементов СИП определяется соответствующими временами. Для определения показателя результативности уточним взаимосвязь процессов по параметрам. Данная взаимосвязь показана на рисунке. Из данного рисунка видно, что временные показатели процессов формируют время восстановления T_v и время технического обслуживания $T_{то}$. Учитывая, что система эксплуатации призвана поддерживать показатели надежности на требуемом уровне, то в качестве показателей результативности целесообразно выбрать коэффициент готовности K_g и коэффициент технического использования $K_{ти}$, которые являются функциями данных времен.

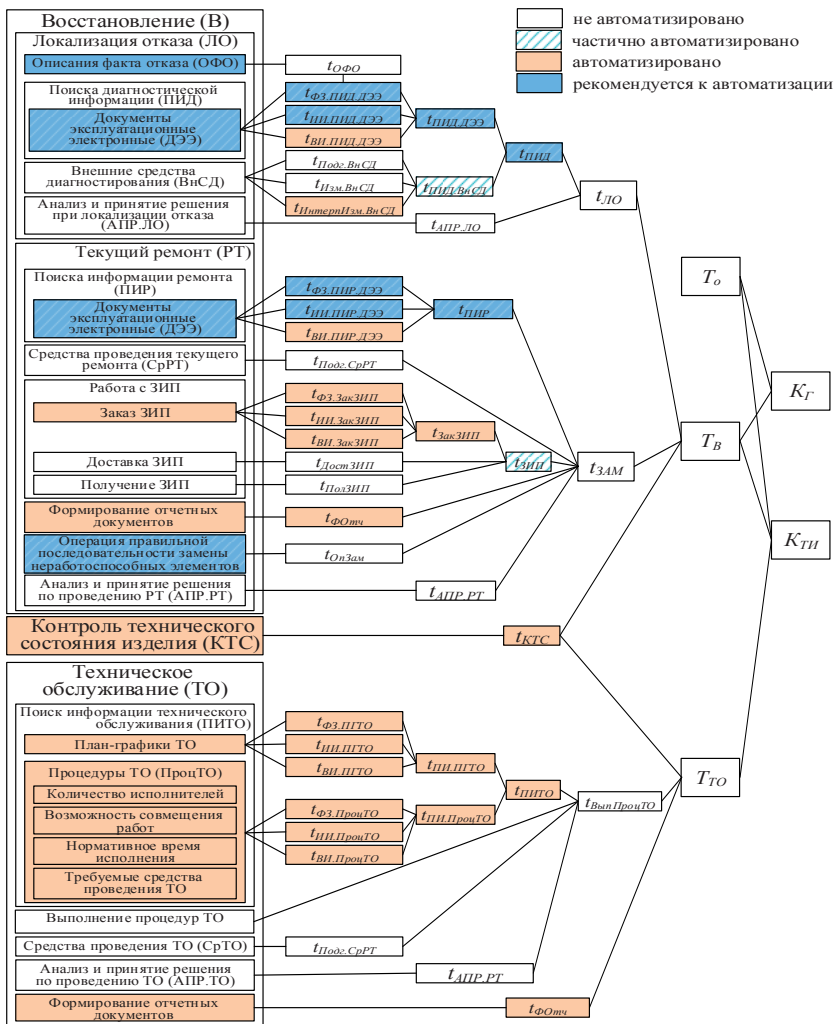


Рисунок 1. Взаимосвязь параметров технической эксплуатации при определении основных показателей эффективности СИП.

На основании проведенного анализа целесообразно выделить три направления повышения эффективности СИП:

- а) совершенствование средств локализации нетиповых отказов,
- б) совершенствование процесса ремонта за счет определенной последовательности замены неработоспособных элементов,

с) совершенствование средств формирования запросов на получение технической информации по фрагментам схемы.

Предоставление обслуживающему персоналу правильной последовательности замены неработоспособных элементов снижает риски, связанные с невыполнением процесса восстановления и получения дополнительных неисправностей изделия в процессе восстановления. Этот подход позволяет снизить время поиска ремонтной информации и ограничиться выполнением операций в пределах одного цикла замены.

Включение таких средств автоматизации в цикл восстановления может выступать в качестве дополнительного фактора, повышающего эффективность систем информационной поддержки обслуживающего персонала.

Важный вклад в эффективность работы обслуживающего персонала при восстановлении играет организация информационной поддержки при использовании графическими документами (схемами, иллюстрациями). Работа пользователя с графически представленными эксплуатационными документами в СИП имеет определенные ограничения. Это связано с отсутствием средств навигации внутри отсканированного документа и невозможностью получения технической информации, относящейся к определенному фрагменту схемы.

Включение в СИП механизма схемных запросов, позволяющего формировать виртуальные рабочие документы для выбранных фрагментов схем, способствует уменьшению времени извлечения информации при восстановлении изделий РЭА. Следствием этого является повышение эффективности СИП, что приводит к уменьшению времени восстановления РЭА.

Направления совершенствования средств информационной поддержки, обслуживающего персонала радиоэлектронной аппаратуры

*Пугачев А. А., Гааг А. В., Шатилов А. А., г. Ярославль,
Филиал ВКА имени А. Ф. Можайского*

Научный руководитель: к.т.н., доцент Анисимов О. В.

При использовании средств автоматизации эффективность процесса восстановления определяется возможностями, предоставляемыми обслуживающему персоналу системами ин-

формационной поддержки (СИП). Целью этих систем является повышение эксплуатационных показателей изделия, таких, как коэффициент готовности и коэффициент технического использования, значение которых определяются величиной времени восстановления. Следовательно, исследования, направленные на уменьшение значения времени восстановления радиоэлектронной аппаратуры (РЭА), актуальны.

Так как деятельность обслуживающего персонала (ОП) при восстановлении РЭА разноплановая, то и системы информационной поддержки должны включать средства, позволяющие отражать разные аспекты автоматизации такой деятельности.

Основой существующих СИП являются базы данных, особенность использования которых состоит в том, что взаимодействие ОП с СИП осуществляется с помощью запросных схем. Время извлечения информации при этом определяется количеством запросов, а качество и полнота запроса существенно зависит от моделей, используемых в СИП, языков формирования запросов и информационных интерфейсов, предоставляемых ОП при решении прикладных задач по восстановлению РЭА.

Такая организация средств информационной поддержки характеризуется значительными временными задержками на извлечение информации, ее анализ и принятие решения. Это объясняется формализованным представлением РЭА в системах информационной поддержки используемым в средствах автоматизации, а не на обслуживающим персоналом, решающим задачи технической эксплуатации.

Вследствие этого возникает несоответствие между представлением понятий предметной области в используемых формальных моделях РЭА средств автоматизации и у обслуживающего персонала. Это приводит к тому, что обслуживающий персонал вынужден выполнять интерпретацию моделей РЭА, оперируя в своем сознании понятиями и терминами предметной области, используемых моделей и принципов работы с ними.

Для устранения выявленного противоречия необходимо выделить и проанализировать основные аспекты, отражающие определенные стороны автоматизации информационной поддержки ОП при восстановлении РЭА. Для выделения этих аспектов проведен анализ структуры цикла восстановления, с точки зрения оценки влияния деятельности ОП по восстановлению РЭА, на значение среднего времени восстановления.

Одной из основных характеристик цикла восстановления является его продолжительность. В существующих СИП время, которое ОП затрачивает на поиск диагностической информации, может быть существенным, даже если необходимая для восстановления информация присутствует в эксплуатационной документации на РЭА. Это связано с тем, что полнота и качество необходимой для восстановления информации достигается посредством большого числа запросов в СИП со стороны ОП.

Уменьшение числа запросов может быть достигнуто за счет организации высокоуровневых концептуальных интерфейсов, предоставляющих ОП возможность взаимодействовать со средствами автоматизации СИП в терминах предметной области, что существенно повышает информационную емкость запросов и соответствующих ответов.

Анализ цикла восстановления позволил выделить три аспекта в организации СИП, которые отражают определенные стороны автоматизации деятельности ОП, связанные с решением задачи восстановления РЭА: предметный, прикладной и информационный.

Предметный аспект, характеризуется тем, что автоматизация каждой выполняемой задачи в цикле восстановления требует разработки соответствующих моделей. Модели, реализованные в существующих СИП, используют математический аппарат теории графов, матриц, автоматов. Являются формальными конструкциями, ориентированными на представление данных в системе информационной поддержки, а не на обслуживающий персонал. Это приводит к тому, что обслуживающий персонал вынужден выполнять интерпретацию моделей РЭА в понятиях и терминах предметной области, оперируя в своем сознании знаниями предметной области, используемых моделей и принципов работы с ними.

Прикладной аспект, отражает тот факт, что использование СИП направлено на решение определенных прикладных задач для восстановления РЭА. Интерфейсный аспект, отражает то, что в восстановлении РЭА участвует обслуживающий персонал и это требует использования информационных интерфейсов, ориентированных на решение вышеуказанных задач при участии человека.

Применительно к классам задач автоматизации информационной поддержки ОП при восстановлении РЭА данные

аспекты имеют разный вес. Для класса автоматически решаемых задач наибольшее значение имеет прикладной аспект. Качество решения задач данного класса зависит от степени формализации прикладной задачи.

Для класса не автоматизируемых задач наибольшее значение имеет предметный аспект. Решение задач данного класса полностью возлагается на ОП, а качество решения определяется моделью предметной области, которая формируется у ОП на основе опыта эксплуатации аналогичных изделий, изучения и анализа нормативных и эксплуатационных документов, т.е. определяется навыками и умениями ОП, а не общим уровнем автоматизации информационной поддержки.

Класс автоматизируемых задач цикла восстановления характеризуются тем, что ОП является неотъемлемым звеном процесса их решения. В задачах данного класса существенное значение имеет предметный аспект, который должен находить отражение в интерфейсе ОП со средствами автоматизации для решения прикладных задач.

В цикле восстановления примером автоматически решаемой задачи, являются задача контроля технического состояния изделия, примером не автоматизируемой задачи служит задача замены неработоспособного элемента. Примерами автоматизируемых задач являются поиск диагностической информации и информации для осуществления ремонта, описание факта отказа и т.п.

Проведенный многоаспектный анализ создает основу для определения средств автоматизации информационной поддержки ОП в цикле восстановления, развитие которых способствует сокращению времени восстановления РЭА. С этой точки зрения наиболее важное значение имеет совершенствование тех средств автоматизации СИП, которые связаны с развитием прикладного и интерфейсного аспектов автоматизации информационной поддержки ОП.

Развитие прикладного аспекта связано с созданием совокупности концептуальных моделей для представления предметной области технической эксплуатации и РЭА. Эти модели позволяют сформировать иерархическую структуру, в которой обеспечивается единство и непротиворечивость использования понятий и терминов предметной области, которые применяет ОП при решении задач восстановления.

Развитие интерфейсного аспекта определяется выбором концептуальных моделей как основы для представления предметной области. Это позволяет использовать термины и понятия предметной области для организации интерфейсов ОП в СИП, на основе высокоуровневых языков. Использование таких языков позволяет формировать запросы к СИП в терминах предметной области, что существенно повышает информационную емкость запросов и эффективность работы ОП при решении прикладных задач восстановления.

Таким образом, учет рассмотренных аспектов автоматизации информационной поддержки обслуживающего персонала в цикле восстановления радиоэлектронной аппаратуры существенно повышает общий уровень автоматизации решения задач восстановления и способствует сокращению времени их восстановления.

Применение полиграфа

Рагимов Х. А., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Мельников А. Д.

Полиграф – техническое средство, используемое при проведении инструментальных психофизиологических исследований для синхронной регистрации параметров дыхания, сердечнососудистой активности, электрического сопротивления кожи, а также, при наличии необходимости и возможности, других физиологических параметров с последующим представлением результатов регистрации этих параметров в аналоговом или цифровом виде, предназначенном для оценки достоверности сообщённой информации.

Назначение:

В соответствии с определением, полиграф предназначен для регистрации и записи физиологических параметров, регистрируемых у объекта в процессе психофизиологического исследования. Результат записи параметров на бумажном или электронном носителе называется полиграммой.

Общая структура полиграммы состоит из следующих компонентов:

- фон;

- реакция;
- артефакт.

Фон – состояние физиологических процессов в организме человека, пребывающего в условиях покоя (при проведении психофизиологического исследования под покоем подразумевается состояние спокойно сидящего человека, которому не задают вопросы). Фон характеризуется относительной стабильностью протекающих процессов и представляет собой некоторую физиологическую норму, свойственную конкретному человеку в отсутствие дестабилизирующих воздействий.

Реакция – это заметное (в условиях осуществляемого наблюдения) изменение динамики регистрируемого физиологического процесса в ответ на стимул (вопрос, предмет или изображение предмета), предъявляемый в ходе психофизиологического исследования. В зависимости от индивидуальных особенностей организма человека при развитии реакции можно наблюдать усиление, ослабление или стабилизацию динамики конкретной функции. У некоторых людей реакции могут иметь комплексный характер: вслед за быстрыми изменениями физиологического процесса (собственно реакцией на стимул) происходит последующее продолжительное изменение его динамики, то есть так называемая реакция облегчения.

Артефакт – заметное (по сравнению с фоном) изменение динамики контролируемого физиологического процесса, непосредственно не связанное с предъявляемыми в ходе психофизиологического исследования стимулами и обусловленное воздействием экзогенных (внешних) и эндогенных (внутренних) дестабилизирующих факторов. К эндогенным факторам относятся умышленные или неумышленные движения обследуемого, кашель, внезапные болевые ощущения и т. п., к экзогенным – в основном, внешние шумовые помехи.

Применение полиграфа:

В настоящее время исследования с использованием полиграфных устройств в оперативно-розыскной деятельности, на стадии предварительного расследования, в качестве экспертизы, в целях профотбора в государственных и коммерческих учреждениях осуществляются более чем в 60 странах мира. В ряде зарубежных стран существуют законы и подзаконные акты, регламентирующие применение полиграфа, в других случаях правовой механизм действует через нормы законодатель-

ных актов, относящихся к смежным правовым отраслям и сферам деятельности.

В большинстве стран мира опросы с использованием полиграфа (ОИП) не носят статуса «доказательств» в судопроизводстве (Великобритания, ФРГ и другие). По предварительной договоренности сторон результаты ОИП могут быть приняты в качестве доказательств судами по гражданским делам (Израиль, Канада). Ведущим в мире пользователем полиграфа являются Соединенные Штаты Америки, применяющие метод ОИП со времен первой мировой войны. Невзирая на почти 100-летний опыт применения полиграфа, законы, регламентирующие его использование, нередко кардинально менялись каждые 3–5 лет.

Зарубежный опыт использования результатов ОИП в качестве доказательств указывает на сложность данного вопроса и неоднозначность его решения в различных странах мира. Общим является одно – резкое ограничение использования результатов опроса в качестве доказательств в уголовном судопроизводстве и исключительно высокие требования к специалистам-экспертам.

Основные направления применения полиграфа в России:

1. Оперативно розыскная деятельность (ОРД).
2. Специальные психофизиологические исследования (СПФИ) при профессиональном отборе и кадровых проверках в различных государственных ведомствах.
3. Судебные экспертизы в рамках уголовного, гражданского, арбитражного и административного процесса.
4. Психофизиологические тестирования с применением полиграфа при отборе и служебных проверках в коммерческих организациях.

Литература

1. Журин С. И. Практика и теория использования детекторов лжи. 2-е изд., стереотип. М., Горячая линия – Телеком. 2011. – 144 с. -500 экз.
2. Особенности использования полиграфов – детекторов лжи. П. И. Гуляев и И. Е. Быковский. М., 2014.
3. Детектор лжи в поисках истины. // Электронный журнал «ПЛ-Компьютеры». Выпуск от 05.07.2001 г.).

New gTLD домены

Сабуров Д. Н., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Ширина Н. Ю.

Доменные имена верхнего уровня NewgTLD, открытая регистрация которых стартовала в 2014 году, стали настоящим событием среди активных пользователей веб – пространств. Вступили в силу новые правила, позволяющие любому юридическому лицу претендовать на регистрацию собственной доменной зоны.

NewgTLD открывают широкие возможности перед пользователями, значительно упрощая поиск коротких имён, адекватно отображающих суть созданного сайта.

С доменом верхнего уровня крупные компании и организации получают возможность формирования единого адресного пространства в Интернете для размещения информации о своих продуктах, услугах, направлениях деятельности. Домен верхнего уровня позволяет создавать адреса не в привычном виде (например, «company.ru» или «компания.рф»), а в уникальном, позволяющем сформулировать суть компании и услуг, что может стать, как минимум, неплохой рекламой (например, «service.company» или «сервис.компания»).

Города и географические регионы могут использовать домены верхнего уровня, совпадающие с их названиями, для развития своего туристического потенциала, повышения узнаваемости в Интернете;

Домены верхнего уровня могут служить для идентификации различных сообществ в Интернете. Например, сегодня подобную функцию успешно выполняет домен WOW3, объединяющий в виртуальном пространстве всех приверженцев знаменитой на весь мир ММОИгры.

Благодаря New gTLD открываются десятки новых геодоменов (таких как.MOSCOW,.LONDON), отраслевых и специализированных зон (.APP,.HOLDINGS,.HEALTH и пр.), корпоративных доменов (например,.GOOGLE,.YANDEX) и других.

На заре Интернета многие домены верхнего уровня изначально задумывались тематическими: предполагалось, например, что в домене.COM будут размещаться только коммерческие компании, а в.ORG – неприбыльные организации. Но со

временем границы стёрлись, и мало кто вкладывает в эти домены изначальный смысл.

С новыми доменами эта идея возвращается: с New gTLD-доменом вы чётко сообщаете о сфере своей деятельности или интересах. Например, домен.COMPANY будет указывать, что по ссылке клиент попадёт именно на сайт компании, а домен.GALLERY приведёт на сайт галереи.

Среди основных преимуществ NewgTLD можно выделить следующие:

- целевую аудиторию сайта можно найти гораздо быстрее;
- адрес сайта легче запомнить;
- защита со стороны правомочного регистратора от захвата доменного имени организацией, деятельность которой не соответствует типу домена.

Недостатков NewgTLD минимум, их скорее можно отнести к сложностям. Если количество доменов верхнего уровня будет расти, очень легко потеряться в информационном поле. Некоторые компании регистрируют в качестве имени популярные ключевые слова, которыми оперирует большинство игроков рынка, ошибочно полагаясь на силу нового домена. В некоторых именах легко спутать окончания, что усложняет поиск сайта — пользователь обращает внимание больше на то, что легче усваивается его памятью.

Разработчики NewgTLD побеспокоились о своих клиентах, защитой от киберсквоттеров послужат следующие факторы: высокая стоимость покупки домена и низкий type-in трафик.

Регистрация новых доменных имён верхнего уровня позволяет стать весомой фигурой в интернет-пространстве, получить прибыль или стать узнаваемым. Их стоимость существенна, но со временем окупается и даёт возможность получить выгоду.

Психические расстройства, связанные с компьютером

Тощак В. В., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Ширина Н. Ю.

В последние годы значительно увеличилось количество людей, проводящих весь рабочий день за компьютером. Персональный компьютер стал нашим спутником и дома. Без компьютера не обходятся и дети, учась как в школах, так и в институтах и дру-

гих учебных заведениях. В связи с этим все чаще стали возникать вопросы о том, как влияет компьютер на здоровье. Вредно ли это? И если да, то насколько? Как влияет компьютер, на нашу психологию? Рассматривая влияние компьютеров на здоровье, можно отметить несколько факторов риска: проблемы, связанные с электромагнитным излучением; проблемы зрения; проблемы, связанные с мышцами и суставами; стресс, депрессия, фобии, раздражительность и другие нервные расстройства, вызванные влиянием компьютера на психику человека. На психику в первую очередь влияют виртуальные вещи — игры и интернет. Это то, что «затягивает», от чего невозможно оторваться. В каждом из этих случаев степень риска прямо пропорциональна времени, проводимому за компьютером и вблизи него.

Вот какие симптомы может начать испытывать человек, если он относится к группе риска интернет — зависимых людей:

- хорошее самочувствие или эйфория за компьютером;
- невозможность остановиться;
- увеличение количества времени, проводимого за компьютером;
- пренебрежение семьей и друзьями;
- ощущения пустоты, депрессии, раздражения не за компьютером;
- ложь работодателям или членам семьи о своей деятельности;
- проблемы с работой или учебной.

Собственно все эти симптомы вы встретите у людей с любой другой зависимостью, будь то алкоголь, наркотики или работа. Испытывая эйфорию за компьютером, они одновременно культивируют в себе неуравновешенность, рассеянность, неряшливость, самоизоляцию, потерю всяких привычных ценностей, потерю внутренних ориентиров, наплевательское отношение к близким. Эти люди больны, и болезнь их ведет к глубоким изменениям личности, появлению новых, довольно неприятных, черт характера. Если взрослые люди более или менее осознанно делают свой выбор, то дети зачастую становятся заложниками образа жизни своих родителей. К сожалению, помимо подстерегающей их компьютеромании существует ряд других побочных эффектов от долгого общения с компьютером. Дети быстро приспосабливаются к окружающему миру, и к миру компьютеров тоже. Многие изменения можно не заметить сра-

зу, «невооруженным глазом». Например, это может отражаться на их эмоциональном плане, может наблюдаться повышенная агрессивность, вспышки насилия. Другое наблюдение — дети перестают фантазировать, становятся неспособными создавать собственные визуальные образы, с трудом обобщают и анализируют информацию. Компьютер может стать причиной долговременных нарушений в области психического и интеллектуального развития детей. У так называемого компьютерного поколения хуже работают некоторые виды памяти, наблюдается эмоциональная незрелость, безответственность. Компьютер может стать другом или заклятым врагом, может помочь в беде, а может добавить кучу проблем, может помочь найти единомышленников, а может привести к одиночеству.

По мнению врачей, такая деградация «компьютерного поколения» связана, прежде всего, с распространением различных органайзеров и аналогичных им серверов в Интернете, куда можно занести абсолютно всю информацию. Молодые люди, во-первых, отвыкают тренировать собственную память, потому что «внешняя память» всегда под рукой, а во-вторых, из-за практически неограниченной емкости этих устройств теряют способность адекватно оценивать, какие сведения им действительно необходимы.

Человечество погружается в компьютеры и компьютерные сети, с каждым днем все больше и больше людей (особенно детей) становятся психологически зависимыми от компьютерных игр. Это проблема. Можно только предполагать, к чему она может привести человечество в своем дальнейшем развитии. Мы должны задуматься над этим уже сегодня.

Шпионские устройства в наши дни

*Ульянов С. М., Ярославль МФЮА
Научный руководитель: Ширина Н. Ю.*

Современному деловому человеку очень сложно почувствовать себя в безопасности, ведь устройства шпионажа, которыми раньше пользовались только агенты спецслужб да Джеймс Бонд, всё шире и шире проникают в нашу жизнь. Теперь воспользоваться миниатюрной камерой, изготовить жучок, подслушать разговор может даже ученик средней школы, что говорить о

ревнивых жёнах, обиженных подчинённых и всевозможных детективных агентствах.

Еще пару десятков лет назад оборудование и техника из арсенала агентов секретных служб вызывали восхищение и поражали воображение. Обладать подобными вещами было предметом несбыточных мечтаний каждого мальчишки. Сегодня благодаря развитию новых технологий, появлению новых материалов, на рынке представлено изобилие портативной и миниатюрной электроники. Разобраться в бесконечном разнообразии шпионских штучек в наши дни непросто, главным образом, потому, что производители представляют все новые и новые гаджеты различного назначения. В ответ на более изощренные способы прослушивания наших разговоров, все более совершенствуется защита от прослушки, появляются ее новые средства и методы. Выбрать антижучек — нелегкая задача, для этого необходимо суметь определить, какая именно опасность грозит оберегаемой вами информации.

Чем лучше вы осведомлены о том, какие шпионские вещицы представлены на рынке, тем лучше защищена от кражи ваша личная информация.

Одно из предназначений специальной техники — защита вашего имущества от хищения, предотвращение кражи или задержание злоумышленника по горячим следам. Для этого используются, например, устройства скрытого видеонаблюдения с возможностью оперативного информирования об обстановке на объекте — их можно установить в вашем жилище или офисе. В целях профилактики краж используются химические ловушки — различные «куклы», имитирующие ценные вещи. Выхватив из вашего кармана такой псевдодумажник, преступник «получит по рукам» зарядом несмываемого красителя.

Изначально у каждого гражданина есть право на неприкосновенность частной жизни, которое защищает Конституция Российской Федерации (ст. 23 и 24).

Законом регулируется ответственность за нарушение статей Конституции. Учитывая, что за незаконное использование определенных типов спецсредств возможны серьезные санкции, тем более важно правильно ориентироваться в различных видах и сферах применения шпионской техники.

Существует ряд статей Уголовного кодекса Российской Федерации (№ 63-ФЗ от 13 июня 1996 года). С их помощью го-

сударство пытается защитить нас от вмешательства в личную жизнь (ст. 137). Нарушение неприкосновенности частной жизни; (ст. 138). Нарушение тайны переписки, телефонных переговоров, почтовых, телеграфных или иных сообщений путём применения штрафных санкций и других мер наказания, вплоть до лишения свободы.

Истина рождается в споре

Фадеев М. С., г. Ярославль, ЯФ МФЮА

Научный руководитель: Мельников А. Д.

Самые популярные герои оружейных дебатов современности – выступают легендарные, неоднократно закаленные в боях автомат Калашникова (АК-74) и винтовка М-16.

Автоматическая винтовка М-16 разработана в 1960 году, в США, конструкторами Юджином Стоунером и Джеймсом Салливаном на базе более ранней винтовки AR-10 калибра 7,62 НАТО. Официально принята на вооружение с 1964 года.

Автомат Калашникова калибра 5,45 мм, разработан в 1970 году конструктором Михаилом Тимофеевичем Калашниковым и принят на вооружение вооруженных сил СССР в 1974 году.

Положительный опыт использования малокалиберного патрона, полученный американцами, заставил СССР начать работу по разработке аналогичного автоматного патрона.

Патрон 5,45 мм создавался в противовес американскому 5,56 мм. Какими же преимуществами обладал данный патрон по сравнению со своим предшественником 7,62 мм? Патрон 5,45С39 мм дал повышение начальной скорости пули, увеличение настильности, уменьшение импульса отдачи. Кроме этого, малокалиберная пуля с высокой начальной скоростью и относительно небольшой массой позволяла бойцам увеличивать носимый боезапас. Патрон калибра 5,56С45 мм, принятый на вооружение странами НАТО, стоит по мощности между пистолетным и полноразмерным винтовочным. Одно из преимуществ такого боеприпаса, впрочем, и его недостаток – пуля имеет так называемый «эффект опрокидывания» (т.е. при попадании в преграду она легко меняет траекторию полета). Это сказывается на точности стрельбы и снижает вероятность поражения цели за укрытием, т.е. даже незначительное препятствие может изменить направление полета пули.

Патроны М-16 имеют высокий, останавливающий эффект, преимущество пули выпущенной из Калашникова в том, что она сохраняет высокую пробивную способность на всей траектории полета. Американские специалисты это качество АК-74 оценивают очень высоко. Дэн Шэни, офицер ВДВ США, инструктор по стрельбе, говорил, что: «На 300 ярдов пули АК пробивают кирпичную кладку и запросто могут убить укрывшегося за ней бойца. Это не могло не впечатлить».

Автоматика работы обоих образцов абсолютно одинаковая. В АК-74 пороховые газы давят на поршень массивной затворной рамы, простота, большие зазоры между деталями при большой массе затворной рамы обеспечивают стрельбу в грязи и при загустевшей на морозе смазке. Перемещение тяжелой рамы ведет к сбиванию прицела при стрельбе очередями. Такая конструкция своеобразный «иммунитет» от внешних воздействий (после длительного нахождения в песке, воде — автомат безотказно работает). В М-16 пороховые газы к затвору отводит узкая трубка, данный механизм получился компактнее, легче, меньше отдача, лучше устойчивость и во время стрельбы очередями автомат успевает послать в цель несколько пуль, прежде чем начнется движение ствола. Недостаток М-16 состоит в том, что данный механизм чувствителен к различным внешним воздействиям (песок пыль, грязь, снег и т.д.) Еще один «пустячок»: вода при попадании в ствол М-16 не всегда вытряхивается одним движением. В результате — ствол выходит из строя после двух или трех выстрелов и требует замены. Любопытно, что АК-74 при почти таком же калибре этого недостатка начисто лишен».

Сравнительная характеристика по некоторым показателям данных образцов оружия позволяет сделать вывод, что американская винтовка по дальности прямого выстрела превосходит отечественный автомат, большая длина прицельной линии обеспечивает более точное наведение оружия, чему способствует диоптрический прицел М-16. При стрельбе одиночным огнем штурмовая винтовка превосходит автомат Калашникова. АК-74 имеет открытый (механический) прицел, он менее точен в наведении оружия, но обеспечивает более быстрое наведение оружия на цель. При стрельбе автоматическим огнем превосходство остается за автоматом Калашникова, поскольку импульс отдачи отечественного патрона меньше, чем у американского. АК-74 отличается невероятной надежностью и поэтому показателю ему нет равных в мире. По боевым свойствам данные образцы можно расценивать примерно как одинаковое оружие.

Анализ трудоемкости вычисления определителя третьего порядка

Щербак С. П., г. Ярославль, ЯГМУ
Научный руководитель: к.т.н., Бадоев В. А.

При изложении темы «Определители третьего порядка» на не естественнонаучных специальностях обычно определители предлагается раскрывать 2 способами: методом треугольника и методом разложения по строке или столбцу. В данной работе приведен анализ трудоемкости при вычислении определителя третьего порядка методом треугольника и анализ трудоемкости вычисления методом разложения по строке.

Утверждение 1. При вычислении определителя третьего порядка методом треугольника производится 12 операций умножения, 2 операции сложения и 3 операции вычитания.

Доказательство

Приведем стандартную формулу (метода треугольников) для вычисления определителя третьего порядка

$$\begin{vmatrix} a_{11} & a_{12} & a_{13} \\ a_{21} & a_{22} & a_{23} \\ a_{31} & a_{32} & a_{33} \end{vmatrix} = a_{11} * a_{22} * a_{33} + a_{12} * a_{23} * a_{31} + a_{13} * a_{21} * a_{32} - \\ - a_{13} * a_{22} * a_{31} - a_{12} * a_{21} * a_{33} - a_{11} * a_{23} * a_{32}.$$

В каждом слагаемом выполняется 2 операции умножения, а их у нас 6 (слагаемых). Кроме этого, надо два раза выполнить сложение и три раза выполнить операцию вычитания.

Таким образом, получаем, произведено 12 операций умножения, 2 операции сложения и 3 операции вычитания.

Следствие. При вычислении определителя третьего порядка методом треугольника используется 17 арифметических операций.

Утверждение 2. При вычислении определителя третьего порядка методом разложения по 1 строке производится 9 операций умножения, 4 операции вычитания и 1 операция сложения.

Доказательство

Приведем стандартную формулу при вычислении определителя третьего порядка разложением по первой строке:

$$\begin{vmatrix} a_{11} & a_{12} & a_{13} \\ a_{21} & a_{22} & a_{23} \\ a_{31} & a_{32} & a_{33} \end{vmatrix} = a_{11} * \begin{vmatrix} a_{22} & a_{23} \\ a_{32} & a_{33} \end{vmatrix} - a_{12} * \begin{vmatrix} a_{21} & a_{23} \\ a_{31} & a_{33} \end{vmatrix} - a_{13} * \begin{vmatrix} a_{21} & a_{22} \\ a_{31} & a_{32} \end{vmatrix} = \\ = a_{11} * (a_{22} * a_{33} - a_{23} * a_{32}) - a_{12} * (a_{21} * a_{33} - a_{31} * a_{23}) + \\ + a_{13} * (a_{21} * a_{32} - a_{31} * a_{22}).$$

В скобках производится две операции умножения и одна операция вычитания. Вне скобок, три операции умножения, одна сложения и одна операция вычитания.

Таким образом, получаем, произведено 9 операций умножения, 4 операции вычитания и 1 операция сложения.

Следствие. При вычислении определителя третьего порядка методом разложения по 1 строке требуется выполнить 14 арифметических операций.

Из всего вышесказанного следует, что определитель третьего порядка с точки зрения трудоемкости выгоднее вычислять разложением по 1 строке, чем методом треугольника. Таким образом, при реализации алгоритма вычисления определителя третьего порядка на компьютере имеет смысл использовать формулу разложения по 1 строке. Очевидно, что при многократном применении этого метода (вместо метода треугольника) можно получить существенную экономию времени решения поставленной задачи.

В заключение приведём текст программы для вычисления определителя 3-го порядка на языке Паскаль. Само вычисление определителя оформлено в виде функции.

```

program opr3;
type matr=array[1..3,1..3] of real;
var X:matr; i,j:integer;
function det3(A:matr):real;
begin
    det3:=a[1,1]*(a[2,2]*a[3,3]-a[2,3]*a[3,2]) -a[1,2]*
        (a[2,1]*a[3,3]-a[3,1]*a[2,3])
        +a[1,3]*(a[2,1]*a[3,2]-a[3,1]*a[2,2]);
end;
begin
for i:=1 to 3 do for j:=1 to 3 do read(X[i,j]);
writeln(det3(X):12:10);
end.

```

Современные компьютерные вирусы

*Юрченко И. А., г. Ярославль,
МОУ «Провинциальный колледж»
Научный руководитель: Легков Н.В.*

Компьютерные вирусы сегодня явление вполне обыденное. Мало кто задумывается, откуда они взялись и почему они так называются. Однако практически у каждого на компьютере стоит антивирусная программа, и выходить в интернет без нее никто не рискует.

11 ноября 1983 года был написан первый вирус, который открыл новую эру опасных программ для компьютеров. Американский студент из Университета Южной Калифорнии Фред Коэн составил программу, демонстрировавшую возможность заражения компьютера со скоростью размножения вируса от 5 минут до 1 часа. Термин «компьютерный вирус» был употреблён Фредом Коэном в его работе «Эксперименты с компьютерными вирусами».

По приближенным оценкам специалистов в настоящее время известно более 45 тысяч компьютерных вирусов и каждый месяц появляется более 300 новых разновидностей. А какие вирусы были самыми разрушительными в недолгой истории компьютерных сетей? Топ-10 компьютерных вирусов:

10 место — «Code Red». Вирус был запущен в 2001 году и заразил 360 тыс. машин, создав бот-сеть для атаки сайта Белого дома. Вирус выдавал сообщение на экране «Hacked By Chinese!» («Взломано китайцами!») — намек на коммунистический Китай, хотя в действительности вирус, скорее всего, был написан этническими китайцами на Филиппинах.

9 место — «Morris». В 1988 году вирус заразил по сети 60 тыс. компьютеров, не давая им нормально работать. Ущерб от червя Морриса был оценён примерно в \$96,5 млн. Создатель вируса Роберт Моррис хорошо законспирировал код программы, и вряд ли кто мог доказать его причастность. Однако его отец, компьютерный эксперт Агентства национальной безопасности, посчитал, что сыну лучше во всем сознаться. На суде Роберту Моррису грозило до пяти лет лишения свободы и штраф в размере \$250 тыс., однако, принимая во внимание смягчающие

обстоятельства, суд приговорил его к трем годам условно, \$10 тыс. штрафа и 400 часам общественных работ.

8 место – «Blaster». По отчетам из Лаборатории Касперского – по всему миру было заражено порядка 300 тысяч компьютеров. Для пользователя был запущен в 2003 году для атаки сайтов Microsoft. Его автора так и не нашли. Для пользователя данный червь был сравнительно безопасен, если не считать побочного эффекта в виде регулярной перезагрузки компьютера. Целью этого червя являлась атака на серверы Microsoft 16 августа 2003 года в полночь. Однако Microsoft временно закрыла свои серверы, что позволило сократить ущерб от вируса к минимуму. Blaster в своем коде содержал скрытое послание, адресованное Биллу Гейтсу: «Билли Гейтс, зачем вы делаете это возможным? Хватит делать деньги, исправьте ваше программное обеспечение!».

7 место – «Melissa». Автор вируса Дэвид Смит назвал свое детище в честь стриптизерши из Майами. Собственно, при заражении на домашней странице появлялась стриптизерша. Вирус нанес более \$80 млн. убытка. Компаниям Microsoft и Intel даже пришлось выключить собственные почтовые сервера. Смита арестовали и приговорили к трем годам заключения.

6 место – «СIN». Знаменитый вирус Чернобыль, который был написан тайваньским студентом Чэнь Инхао специально для операционок Windows 95\98. 26 апреля, в годовщину аварии на АЭС, вирус активировался, парализуя работу компьютеров. По различным оценкам, от вируса пострадало около полумиллиона персональных компьютеров по всему миру. По данным The Register, 20 сентября 2000 года власти Тайваня арестовали создателя знаменитого компьютерного вируса, но, согласно тайваньским законам тех времен, он не нарушил никаких законов, и он никогда не привлекался к уголовной ответственности за создание этого вируса. В настоящее время Чэнь работает в Gigabyte.

5 место – «Nimda». Распространялся по электронной почте. Стал самым быстрораспространяемым вирусом. Для того чтобы заразить миллионы компьютеров, ему понадобилось всего 22 минуты.

4 место – «Storm Worm». В 2007 году вирус заразил миллионы компьютеров, рассылая спам и похищая личные данные.

3 место – «Slammer». Самый агрессивный вирус. В 2003-м уничтожил данные с 75 тыс. компьютеров за 10 минут.

2 место – «Conficker». Один из опаснейших из известных на сегодняшний день компьютерных червей. Вредоносная программа была написана на Microsoft Visual C++ и впервые появилась в сети 21 ноября 2008. Атакуют операционные системы семейства Microsoft Windows (от Windows 2000 до Windows 7 и Windows Server 2008 R2). На январь 2009 вирус порастил 12 млн. компьютеров во всём мире. 12 февраля 2009 Microsoft обещал \$250 тыс. за информацию о создателях вируса.

1 место – «ILOVEYOU». При открытии вложения вирус рассылал копию самого себя всем контактам в адресной книге Windows, а также на адрес, указанный как адрес отправителя. Он также совершал ряд вредоносных изменений в системе пользователя. Вирус был разослан на почтовые ящики с Филиппин в ночь с 4 мая на 5 мая 2000 года; в теме письма содержалась строка «ILoveYou», а к письму был приложен скрипт «LOVE-LETTER-FOR-YOU.TXT.vbs». Расширение «.vbs» было по умолчанию скрыто, что и заставило ничего не подозревающих пользователей думать, что это был простой текстовый файл. В общей сложности, вирус порастил более 3 млн. компьютеров по всему миру. Предполагаемый ущерб, который червь нанес мировой экономике, оценивается в размере \$10 – 15 млрд., за что вошел в Книгу рекордов Гиннеса, как самый разрушительный компьютерный вирус в мире.

Таким образом, в настоящее время существует большое разнообразие компьютерных вирусов, о чем современному пользователю необходимо знать для эффективной защиты информации.

Сдано в набор 25.06.2015 г.
Подписано в печать 08.07.2015.
Формат 60x90/16. Бумага офсетная.
Гарнитура Ньютон.
Заказ № 351. Тираж 150 экз.

Отпечатано в ООО «Оперативная полиграфия»
г. Ярославль, ул. Лисицына, 5.
Тел.: (4852) 59-94-77, 59-94-74.
E-mail: office.sprint@gmail.com